	GESTIÓN DE SERVICIOS ACADÉMICOS Y BIBLIOTECARIOS		CÓDIGO	FO-GS-15	
			VERSIÓN	02	
	ESQUEMA HOJA DE RESUMEN			FECHA	03/04/2017
				PÁGINA	1 de 1
ELABORÓ		REVISÓ	APROBÓ		
Jefe División de Biblioteca		Equipo Operativo de Calidad	Líder de Calidad		

RESUMEN
TRABAJO DE GRADO

AUTOR(ES): NOMBRES Y APELLIDOS COMPLETOS

NOMBRE(S): JULIETH ESTEFANÍA APELLIDOS: PABÓN LEÓN

NOMBRE(S): ANDREA MARGARITA APELLIDOS: MOLINA VERA

FACULTAD: CIENCIAS EMPRESARIALES

PLAN DE ESTUDIOS: COMERCIO INTERNACIONAL

DIRECTOR:

NOMBRE(S): NELSON EMILIO APELLIDOS: GARCÍA TORRES

NOMBRE(S): CESAR AUGUSTO APELLIDOS: PANIZO

TÍTULO DEL TRABAJO (TESIS): ANÁLISIS DE LAS RELACIONES

BILATERALES COLOMBO-VENEZOLANAS DE CARÁCTER ECONÓMICO

COMERCIAL DURANTE EL PERIODO 2005- 2019

El siguiente proyecto estudia las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela durante los años 2005 – 2019, en el cual se define como ha sido la política exterior implementada por dichos países durante el periodo de observación, lo cual nos ayuda a entrar en contexto y entender el comportamiento de sus variables económicas. De igual forma se analizan los acuerdos comerciales suscritos definiendo sus cambios a través del tiempo.

También, se abordaron siete variables económicas, en las cuales se realiza un seguimiento a partir del 2005 hasta el 2019 explicando cómo ha sido la dinámica comercial entre Colombia y Venezuela definiendo la trazabilidad y los cambios presentados en su comercio bilateral.

PALABRAS CLAVES: variables económicas, trazabilidad, conflicto bilateral

CARACTERÍSTICAS:

PÁGINAS: 306 PLANOS: ___ ILUSTRACIONES: 241 CD ROOM: ___

ANÁLISIS DE LAS RELACIONES BILATERALES COLOMBO-VENEZOLANAS
DE CARÁCTER ECONÓMICO COMERCIAL DURANTE EL PERIODO 2005- 2019

JULIETH ESTEFANÍA PABÓN LEÓN
ANDREA MARGARITA MOLINA VERA

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTANDER

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

COMERCIO INTERNACIONAL

CÚCUTA N.S

2021

ANÁLISIS DE LAS RELACIONES BILATERALES COLOMBO-VENEZOLANAS
DE CARÁCTER ECONÓMICO COMERCIAL DURANTE EL PERIODO 2005- 2019

INTEGRANTES:

JULIETH ESTEFANÍA PABÓN LEÓN

ANDREA MARGARITA MOLINA VERA

DIRECTOR:

NELSON EMILIO GARCÍA TORRES

CODIRECTOR:

CESAR AUGUSTO PANIZO CARDONA

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTANDER

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

COMERCIO INTERNACIONAL

CÚCUTA N.S

2021



SAN JOSÉ DE CÚCUTA, 1 de octubre de 2020

Acta N° 15/2020

TITULO PLAN DE ESTUDIOS: Comercio Internacional

LUGAR: Plataforma virtual meet.

DEL PROYECTO: "Análisis de las Relaciones Bilaterales Colombo-Venezolanas de carácter Económico Comercial durante el Periodo 2005 - 2019"

MODALIDAD: Trabajo de Investigación

JURADOS:

Johanna Milena Mogrovejo Andrade

ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander

Pablo Emilio Ballesteros Peñaranda

ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander

Oscar Arnulfo Mera Ramírez

ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander

DIRECTORES:

Nelson Emilio García Torres

Firma:

Cesar Augusto Panizo Cardona

NOMBRE DEL ESTUDIANTE

CODIGO

**CALIFICACIÓN
LETRA NÚMERO**

A- M -L

Julieth Estefanía Pabón León

1261111

Cuatro punto cero

4.0

X

Andrea Margarita Molina Vera

1261122

Cuatro punto cero

4.0

X

Johanna Milena Mogrovejo Andrade

Johanna Milena Mogrovejo Andrade

Pablo Emilio Ballesteros Peñaranda

Pablo Emilio Ballesteros Peñaranda

Oscar Arnulfo Mera Ramírez

Oscar Arnulfo Mera Ramírez

VºBº

Liliana Marcela Bastos Osorio

LILIANA MARCELA BASTOS OSORIO

Coordinadora de Comité Curricular Comercio Internacional



**CARTA DE AUTORIZACIÓN DE LOS AUTORES PARA
LA CONSULTA, LA REPRODUCCIÓN PARCIAL O TOTAL Y LA PUBLICACIÓN
ELECTRÓNICA DEL TEXTO COMPLETO**

Cúcuta,

Señores
BIBLIOTECA EDUARDO COTE LAMUS
Ciudad

Cordial saludo:

Julieth Pabón León, Andrea Molina Vera, identificado(s) con la C.C. N° 1090515043, 1090505214, autor(es) de la tesis y/o trabajo de grado titulado Análisis de las relaciones bilaterales colombo-venezolanas de carácter económico comercial durante el periodo 2005- 2019 presentado y aprobado en el año 2020 como requisito para optar al título de Profesional en Comercio Internacional; autorizo(amos) a la biblioteca de la Universidad Francisco de Paula Santander, Eduardo Cote Lamus, para que con fines académicos, muestre a la comunidad en general a la producción intelectual de esta institución educativa, a través de la visibilidad de su contenido de la siguiente manera:

- los usuarios pueden consultar el contenido de este trabajo de grado en la página web de la Biblioteca Eduardo Cote Lamus y en las redes de información del país y el exterior, con las cuales tenga convenio la Universidad Francisco de Paula Santander.
- Permita la consulta, la reproducción, a los usuarios interesados en el contenido de este trabajo, para todos los usos que tengan finalidad académica, ya sea en formato CD-ROM o digital desde Internet, Intranet etc.; y en general para cualquier formato conocido o por conocer.

Lo anterior, de conformidad con lo establecido en el artículo 30 de la ley 1982 y el artículo 11 de la decisión andina 351 de 1993, que establece que **"los derechos morales del trabajo son propiedad de los autores"**, los cuales son irrenunciables, imprescriptibles, inembargables e inalienables.

Julieth Pabón
cc. 1090515043

Andrea Molina
cc 1090505214

FIRMA Y CEDULA

Resumen

Las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela durante los años 2005 - 2019 han pasado por cambios y sucesos significativos que han causado un deterioro en su relación actual. Cabe señalar, que aún siguen manteniendo un intercambio comercial, aunque no es tan dinámico como en años anteriores.

La balanza comercial de Colombia frente a Venezuela en el 2007 era superavitaria, por lo cual Venezuela se consolidó como el primer país con el que Colombia obtuvo un mayor superávit comercial bilateral con US\$3.906,0 millones FOB en el año 2007, registrando un incremento de US\$2.642,6 millones, al compararlo con el superávit de US\$1.263,4 millones alcanzado en el año 2006. Las exportaciones de Colombia al vecino país crecieron 92,9%, mientras que las importaciones se redujeron en 9,3%.

Sin embargo, en el año 2019 la balanza comercial con Venezuela fue de US\$151,020 millones FOB, manteniendo el superávit debido al bajo nivel de importaciones de productos venezolanos a Colombia. Pero en ese mismo año se presentó una disminución de US\$3.755,58 millones en comparación al año 2007, cifra que refleja el poco intercambio comercial de estos dos países actualmente.

Palabras claves

Superávit, Balanza Comercial, Exportación, Importación.

Abstract

The commercial relations between Colombia and Venezuela during the years 2005 - 2019 have undergone significant changes and events that have caused a deterioration in their current relationship. It should be noted that they still maintain a commercial exchange, although it is not as dynamic as in previous years.

Colombia's trade balance against Venezuela in 2007 had a surplus, which is why Venezuela consolidated itself as the first country with which Colombia obtained a greater bilateral trade surplus with US \$ 3,906.0 million FOB in 2007, registering an increase of US \$ 2,642.6 million, when compared to the surplus of US \$ 1,263.4 million reached in 2006. Colombia's exports to the neighboring country grew 92.9% to the neighboring country, while imports fell by 9.3%.

However, in 2019 the trade balance with Venezuela was US \$ 151,020 million FOB, maintaining the surplus due to the low level of imports of Venezuelan products to Colombia. But in that same year there was a decrease of US \$ 3,755.58 million compared to 2007, a figure that reflects the little commercial exchange of these two countries at present.

Keywords

Surplus, trade balance, export, import.

Tabla de contenido

Introducción	25
1. Título	27
2. Problema de Investigación	27
2.1 Planteamiento del Problema	27
2.2 Formulación del problema	28
2.3 Sistematización del problema	28
3. Objetivos	29
3.1 Objetivo General	29
3.2 Objetivo Específico	29
4. Justificación	30
5. Marco Referencial	32
5.1 Antecedentes	32
5.2 Bases Teóricas	35
5.2.1 Teoría de la ventaja comparativa, David Ricardo	36
5.2.2 Teoría de Relaciones Internacionales, Liberalismo	37
5.3 Marco Conceptual	38
5.4 Marco Legal	42
5.5 Marco Espacial	49
6. Diseños Metodológicos	49
6.1 Tipo de Investigación	49
6.2 Método de Investigación	49
6.3 Tipo de Estudio	50
6.4 Población y Muestra	50
6.5 Sistematización de las Variables	51
6.6 Tratamiento de la Información	52
6.6.1 Técnica para la recolección de la información	52
6.6.2 Técnica procesamiento de la información	53
6.6.3 Presentación de la información	53
7. Identificar la trazabilidad de las relaciones bilaterales colombo venezolanas de carácter económico comercial en el marco de convenios y acuerdos internacionales.	53
7.1 Análisis político de Colombia y Venezuela	53
7.1.1 Colombia	53

7.1.2 Venezuela	55
7.2 Antecedentes de las relaciones internacionales entre Colombia y Venezuela	57
7.3 Análisis de las relaciones económicas binacionales	57
7.3.1 Acuerdo de Cartagena- Acuerdo de integración subregional, 1969	57
7.3.2 CAN	58
7.3.3 ALADI	63
7.3.4 MERCOSUR	65
7.3.5 UNASUR	68
7.3.6 G3	70
7.3.7 AAP	71
7.4 Conflictos y desacuerdos bilaterales	75
7.4.1 Conflictos políticos	75
7.4.1.1 2005- Detención de Rodrigo Granda, líder de las FARC en territorio venezolano.	75
7.4.1.2 2007, 2008- Suspensión del presidente venezolano Hugo Chávez, como mediador en la liberalización de secuestrados colombianos en poder de las FARC.	76
7.4.1.3 2010- Denuncia ante la OEA en contra del gobierno venezolano por parte del gobierno colombiano, por la presunta presencia de guerrilleros de las FARC y ELN en territorio venezolano.	77
7.4.1.4 2018, 2019- Desconocimiento del mandato del presidente Nicolás Maduro por parte del presidente colombiano Iván Duque, reconociendo al diputado Juan Guaidó como presidente interino de Venezuela.	78
7.4.2 Conflictos Económicos	79
7.4.3 Conflictos Migratorios	80
7.4.4 Conflictos Militares	82
8. Caracterizar el comportamiento de las variables económicas en las relaciones bilaterales colombo-venezolanas de carácter económico comercial durante el periodo de observación.	83
8.1 PIB de Colombia en el periodo 2005-2019	83
8.2 PIB de Venezuela en el periodo 2005 a 2019	108
8.3 Importaciones desde Venezuela a Colombia en el periodo 2005 a 2019	121

8.4 Exportaciones hacia Venezuela desde Colombia en el periodo 2005 a 2019	144
8.5 Balanza Comercial en el periodo 2005 a 2019	180
8.6 Inversión Extranjera desde Colombia hacia Venezuela en el periodo 2005 a 2019	194
8.7 Inversión Extranjera desde Venezuela a Colombia en el periodo 2005 a 2019.	211
8.8 TRM Pesos	233
8.9 TRM Bolívar	235
8.10 Relación divisa peso / bolívar	241
8.11 Migración Binacional	242
8.11.1 Pasos fronterizos y características de la frontera	242
8.11.2 Tipos de Migración	244
8.11.3 Emigración de Colombia	256
8.11.4 Inmigración hacia Colombia	258
9. Identificar las entidades internacionales que intervienen en las relaciones bilaterales colombo venezolanas.	267
9.1 Entidades de carácter económico	267
9.1.1 FMI (Fondo Monetario Internacional)	267
9.1.2 OMC (Organización Mundial del Comercio)	268
9.1.3 Banco Mundial (BM)	269
9.2 Entidades de carácter social	271
9.2.1 UNICEF (Fondo Internacional de Emergencia de las Naciones Unidas para la Infancia)	271
9.2.2 ONU (Organización de las Naciones Unidas)	273
9.2.3 NRC (Consejo Noruego para Refugiados)	274
9.2.4 IFCR (Federación internacional de sociedades de la Cruz Roja y de la media Luna roja)	275
9.2.5 ACNUR (Alto comisionado de las naciones unidas para los refugiados)	277
9.2.6 OIM (Organización internacional para las migraciones)	278
9.3 Entidades de carácter político	279
9.3.1 OEA (Organización de los Estados Americanos)	279
9.3.2 Grupo de Lima	280
9.3.3 La organización para la cooperación y el desarrollo (OCDE)	281
Conclusión	283
Recomendaciones	287

Lista de ilustraciones

Ilustración 1. UNASUR.	70
Ilustración 2. Línea de tiempo.	75
Ilustración 3. Mapa fronterizo terrestre entre Colombia y Venezuela.	242
Ilustración 4. Migración colombiana por departamentos.	250
Ilustración 5. Migración colombiana por géneros.	250
Ilustración 6. Migración colombiana por flujos de entrada y salida.	251
Ilustración 7. Ruta terrestre más utilizada por migrante venezolanos	252
Ilustración 8. Salida de venezolanos de Colombia durante el año 2019.	253
Ilustración 9. Permiso de tránsito temporal durante el año 2019.	254
Ilustración 10. Ciudades que albergan el mayor número de migrantes venezolanos durante el año 2019.	255
Ilustración 11. Pasos habilitados en la frontera colombo-venezolano.	258
Ilustración 12. Total, venezolanos ubicados en Colombia durante el año 2019.	261
Ilustración 13. Migrantes venezolanos registrados en el RAMV.	262
Ilustración 14. Departamento donde se realiza el registro del RAMV.	263

Lista de Tablas

Tabla 1. Colombia, principales socios comerciales.	62
Tabla 2. Colombia, principales productos exportados a la CAN.	63
Tabla 3. Principales productos exportados 2018.	67
Tabla 4. Principales productos importados 2018.	68
Tabla 5. Principales productos exportados 2018-AAP.	72
Tabla 6. Principales productos importados 2018-AAP.	73
Tabla 7. Principales productos importados 2019-AAP.	74
Tabla 8. PIB de Colombia por ramas.	84
Tabla 9. PIB de Colombia, variación porcentual 2005.	85
Tabla 10. PIB de Colombia por ramas 2006.	86
Tabla 11. PIB de Colombia, evolución económica 2007.	87
Tabla 12. PIB de Colombia por ramas 2007.	88
Tabla 13. PIB de Colombia, variación porcentual 2007.	88
Tabla 14. PIB de Colombia por ramas 2008.	89
Tabla 15. PIB de Colombia, variación porcentual 2008.	89
Tabla 16. PIB de Colombia por ramas 2009.	90
Tabla 17. PIB de Colombia, variación porcentual 2009.	91
Tabla 18. PIB de Colombia por ramas 2010.	92
Tabla 19. PIB de Colombia por ramas 2011.	93
Tabla 20. PIB de Colombia por ramas 2012.	95
Tabla 21. PIB de Colombia por ramas 2013.	97
Tabla 22. PIB de Colombia por ramas 2014.	98
Tabla 23. PIB de Colombia por ramas 2015.	100
Tabla 24. PIB de Colombia por ramas 2016.	101
Tabla 25. PIB de Colombia por ramas 2017.	102
Tabla 26. PIB de Colombia por ramas 2018.	104
Tabla 27. PIB de Colombia por ramas 2019.	105
Tabla 28. PIB de Colombia por actividades económicas durante el periodo 2005-2019.	107
Tabla 29. PIB de Venezuela por actividades 2005.	110

Tabla 30. PIB de Venezuela por actividades 2006.	110
Tabla 31. PIB de Venezuela por actividades 2007.	111
Tabla 32. PIB de Venezuela por actividades 2008.	112
Tabla 33. PIB de Venezuela por actividades 2009.	112
Tabla 34. PIB de Venezuela por actividades 2010.	113
Tabla 35. PIB de Venezuela por actividades 2011.	114
Tabla 36. PIB de Venezuela por actividades 2012.	115
Tabla 37. PIB de Venezuela por actividades 2013.	116
Tabla 38. PIB de Venezuela por actividades 2014.	116
Tabla 39. PIB de Venezuela por actividades 2015.	117
Tabla 40. PIB de Venezuela por actividades 2016.	118
Tabla 41. PIB de Venezuela por actividades 2017.	119
Tabla 42. PIB de Venezuela por actividades 2018.	119
Tabla 43. PIB de Venezuela - indicadores económicos.	120
Tabla 44. PIB de Venezuela durante el periodo 2005-2019	121
Tabla 45. Principales importaciones según país de Origen.	123
Tabla 46. Las principales importaciones, según país de origen.	128
Tabla 47. Importaciones de Colombia durante el periodo 2005-2019.	143
Tabla 48. Variación de las exportaciones colombianas 2005.	146
Tabla 49. Variación de las exportaciones colombianas 2006.	148
Tabla 50. Variación de las exportaciones colombianas 2007.	149
Tabla 51. Variación porcentual de las exportaciones colombianas por países de destino 2007.	150
Tabla 52. Variación de las exportaciones colombianas 2008.	152
Tabla 53. Variación porcentual de las exportaciones colombianas totales, tradicionales y no tradicionales según el país 2008.	153
Tabla 54. Variación de las exportaciones colombianas 2009.	155
Tabla 55. Variación de las exportaciones colombianas 2010.	158
Tabla 56. Variación de las exportaciones colombianas 2011.	161
Tabla 57. Variación de las exportaciones colombianas según país destino 2012.	163

Tabla 58. Variación de las exportaciones colombianas según país de destino 2012.	164
Tabla 59. Principales grupos de productos colombianos en el año 2015	168
Tabla 60. Productos comprados por Venezuela en el 2015.	169
Tabla 61. Principales grupos de productos colombianos en el año 2016.	170
Tabla 62. Total, de grupos de productos exportados hacia Venezuela durante el año 2015-2016.	172
Tabla 63. Principales grupos de productos colombianos en el año 2017.	173
Tabla 64. Total, de grupos de productos exportados hacia Venezuela durante el año 2016-2017.	174
Tabla 65. Principales grupos de productos colombianos en el año 2018.	175
Tabla 66. Principales países que realizaron compras de productos colombianos durante el año 2018.	176
Tabla 67. Principales grupos de productos colombianos en el año 2019.	177
Tabla 68. Principales países que realizaron compras de productos colombianos durante el año 2019.	178
Tabla 69. Exportaciones colombianas durante el periodo 2005-2019.	179
Tabla 70. Balanza comercial, según países durante el año 2007-2008.	183
Tabla 71. Balanza comercial, según países durante el año 2008-2009	184
Tabla 72. Balanza comercial, según países durante el año 2009-2010.	185
Tabla 73. Balanza comercial, según países durante el año 2010-2011.	186
Tabla 74. Balanza comercial según países durante el año 2011-2012	187
Tabla 75. Balanza comercial según países durante el año 2012-2013.	188
Tabla 76. Balanza comercial según países durante el año 2013-2014.	189
Tabla 77. Balanza comercial según países durante el año 2014-2015.	190
Tabla 78. Balanza comercial según países durante el año 2015-2016.	191
Tabla 79. IDCE según actividad económica durante el año 2004-2005.	196
Tabla 80. IDCE según actividad económica durante el año 2005-2006.	197
Tabla 81. IDCE según actividad económica durante el año 2006-2007.	198
Tabla 82. IDCE según actividad económica durante el año 2007-2008.	199
Tabla 83. IDCE según actividad económica durante el año 2008-2009.	200

Tabla 84. IDCE según actividad económica durante el año 2009-2010.	201
Tabla 85. IDCE según actividad económica durante el año 2010-2011.	202
Tabla 86. IDCE según actividad económica durante el año 2011-2012.	203
Tabla 87. IDCE según actividad económica durante el año 2012-2013.	204
Tabla 88. IDCE según actividad económica durante el año 2013-2014.	205
Tabla 89. IDCE según actividad económica durante el año 2014-2015.	206
Tabla 90. IDCE según actividad económica durante el año 2015-2016.	207
Tabla 91. IDCE según actividad económica durante el año 2016-2017.	208
Tabla 92. IDCE según actividad económica durante el año 2017-2018.	209
Tabla 93. IDCE según actividad económica durante el año 2018-2019.	210
Tabla 94. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2004-2005.	212
Tabla 95. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2005-2006.	214
Tabla 96. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2006-2007.	215
Tabla 97. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2007-2008.	217
Tabla 98. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2008-2009.	218
Tabla 99. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2009-2010.	219
Tabla 100. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2010-2011.	221
Tabla 101. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2011-2012.	222
Tabla 102. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2012-2013.	223
Tabla 103. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2013-2014.	225

Tabla 104. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2014-2015.	226
Tabla 105. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2015-2016.	227
Tabla 106. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2016-2017.	229
Tabla 107. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2017-2018.	230
Tabla 108. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2018-2019.	232
Tabla 109. TRM de Colombia durante el periodo 2005-2019.	234
Tabla 110. Tipos de cambio de la República de Venezuela durante el periodo 2005-2019.	238
Tabla 111. TRM de Venezuela durante el periodo 2005-2019.	239
Tabla 112. Divisas de peso a bolívares durante el periodo 2005-2019	241
Tabla 113. Documentos especiales de migración colombiana.	245
Tabla 114. Número de venezolanos permanentes en Colombia durante el periodo 1991-2018.	259
Tabla 115. Migrantes venezolanos establecidos en Colombia por rango, edad y sexo.	260
Tabla 116. Ciudades colombianas que más acogen a los migrantes venezolanos.	261
Tabla 117. Cédulas extranjeras entregadas a los migrantes venezolanos por migración Colombia.	263

Lista de Graficas

Grafica 1 Intercambio y saldo comercial de la Comunidad Andina de Naciones con Venezuela.	58
Grafica 2 Exportaciones de la CAN	58
Grafica 3 Importaciones de la CAN	59
Grafica 4 Comercio intrarregional ALADI.	62
Grafica 5 Comercio de Colombia con Mercosur.	65
Grafica 6 Comercio de Colombia con Venezuela.	70
Grafica 7 PIB de Colombia durante el periodo 2005-2019.	81
Grafica 8 PIB de Colombia, variación porcentual 2006.	85
Grafica 9 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2009.	89
Grafica 10 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2010.	91
Grafica 11 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2011.	92
Grafica 12 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2012.	94
Grafica 13 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2013.	95
Grafica 14 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2014.	97
Grafica 15 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2015.	98
Grafica 16 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2017.	101
Grafica 17 Tasa de crecimiento anual.	104
Grafica 18 PIB de Venezuela durante el periodo 2005-2019.	106
Grafica 19 Importaciones colombianas desde Venezuela	120
Grafica 20 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 1998 -2005	120
Grafica 21 Distribución porcentual de las importaciones de productos como el fundido, hierro, y productos químicos orgánicos.	121
Grafica 22 Importaciones a los países miembros de la CAN durante el año 2004 y 2005.	122
Grafica 23 Participación de las importaciones de Colombia desde la Comunidad Andina.	122

Grafica 24 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 1999-2006.	123
Grafica 25 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2000-2007.	123
Grafica 26 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2001-2008.	124
Grafica 27 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2002-2009.	125
Grafica 28 Importaciones de productos químicos orgánicos y materias plásticas durante el año 2008-2009.	129
Grafica 29 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2003- 2010.	130
Grafica 30 Las importaciones de combustible y aceites minerales y sus productos en valor CIF, durante el año 2009-2010.	131
Grafica 31 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2004-2011.	132
Grafica 32 Las importaciones de productos químicos orgánicos en valor CIF, durante el año 2010-2011.	132
Grafica 33 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2011-2012.	130
Grafica 34 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2012-2013.	133
Grafica 35 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2013-2014.	136
Grafica 36 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2014-2015.	134
Grafica 37 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2015-2016.	137
Grafica 38 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2016-2017.	140
Grafica 39 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2017-2018.	138
Grafica 40 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2018-2019.	141
Grafica 41 Exportaciones de Colombia hacia Venezuela durante el periodo 2005-2010	145
Grafica 42 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2004-2005.	145
Grafica 43 Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos por países durante el año 2005.	146

Grafica 44 Exportaciones colombianas de confecciones de material textil y de vehículos durante el año 2005.	147
Grafica 45 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2005-2006.	147
Grafica 46 Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos por países durante el año 2006.	146
Grafica 47 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2006-2007.	149
Grafica 48 Distribución porcentual de las exportaciones no tradicionales por países en el año 2007.	148
Grafica 49 Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos durante el año 2007.	149
Grafica 50 Exportaciones colombianas de materias plásticas y de vehículos y sus partes por países durante el año 2007.	149
Grafica 51 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2007-2008.	150
Grafica 52 Distribución porcentual de las exportaciones no tradicionales por países en el año 2008.	151
Grafica 53 Exportaciones de animales vivos y sus productos en valor FOB por países en el año 2008	152
Grafica 54 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2008-2009.	153
Grafica 55 Distribución porcentual de las exportaciones colombianas no tradicionales por países en el año 2009.	154
Grafica 56 Exportaciones de animales vivos y sus productos en valor FOB por países durante el año 2009.	154
Grafica 57 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2009-2010.	155
Grafica 58 Distribución porcentual de las exportaciones colombianas no tradicionales por países en el año 2010.	156
Grafica 59 Exportaciones colombianas de animales vivos, sus productos y textiles por países durante el año 2009-2010.	157
Grafica 60 Exportaciones colombianas de papel y sus productos por países durante el año 2009-2010.	157
Grafica 61 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2010-2011.	158

Grafica 62 Exportaciones colombianas de productos químicos por países durante el año 2010-2011.	159
Grafica 63 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2011-2012.	160
Grafica 64 Participación porcentual de las exportaciones colombianas según país de destino, durante el año 2012.	161
Grafica 65 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2012-2013.	163
Grafica 66 Participación porcentual de las exportaciones colombianas según país de destino, durante el año 2013.	164
Grafica 67 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2013-2014.	165
Grafica 68 Participación porcentual de las exportaciones colombianas según país de destino, durante el año 2014.	165
Grafica 69 Participación porcentual de las exportaciones colombianas según país de destino, durante el año 2015.	167
Grafica 70 Países que aportaron a la caída de las exportaciones colombianas durante el año 2016.	169
Grafica 71 Países que aportaron al aumento de las exportaciones colombianas durante el año 2017.	171
Grafica 72 Balanza comercial durante el año 2004-2005.	178
Grafica 73 Balanza comercial de Colombia con países, durante el año 2004-2005.	178
Grafica 74 Balanza comercial durante el año 2006.	179
Grafica 75 Balanza comercial durante el año 2006-2007.	179
Grafica 76 Balanza comercial de Colombia con países, durante el año 2006-2007.	180
Grafica 77 Balanza comercial durante el año 2007-2008.	180
Grafica 78 Balanza comercial durante el año 2008-2009.	181
Grafica 79 Balanza comercial durante el año 2009-2010.	182
Grafica 80 Balanza comercial durante el año 2010-2011.	183
Grafica 81 Balanza comercial durante el año 2011-2012.	184
Grafica 82 Balanza comercial durante el año 2012-2013.	185
Grafica 83 Balanza comercial durante el año 2013-2014.	186

Grafica 84 Balanza comercial durante el año 2014-2015.	187
Grafica 85 Balanza comercial durante el año 2015-2016.	189
Grafica 86 Balanza comercial durante el año 2016-2017.	190
Grafica 87 Balanza comercial durante el año 2017-2018.	191
Grafica 88 Balanza comercial durante el año 2018-2019.	191
Grafica 89 Flujos de inversión directa de Colombia en Venezuela.	193
Grafica 90 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2004-2005.	193
Grafica 91 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2005-2006.	194
Grafica 92 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2006-2007.	195
Grafica 93 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2007-2008.	196
Grafica 94 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2008-2009.	197
Grafica 95 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2009-2010.	198
Grafica 96 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2010-2011.	199
Grafica 97 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2011-2012.	200
Grafica 98 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2012-2013.	201
Grafica 99 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2013-2014.	202
Grafica 100 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2014-2015.	203
Grafica 101 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2015-2016.	204

Grafica 102 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2016-2017.	205
Grafica 103 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2017-2018.	206
Grafica 104 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2018-2019.	207
Grafica 105 Flujos de la inversión directa de Colombia en el exterior hacia Venezuela y el mundo durante el periodo 2005-2019.	208
Grafica 106 Flujos de inversión directa de Venezuela en Colombia	209
Grafica 107 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2004-2005.	210
Grafica 108 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2005-2006.	211
Grafica 109 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2006-2007.	212
Grafica 110 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2007-2008.	214
Grafica 111 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2008-2009.	215
Grafica 112 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2009-2010.	217
Grafica 113 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2010-2011.	218
Grafica 114 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2011-2012.	219
Grafica 115 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2012-2013.	221
Grafica 116 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2013-2014.	222
Grafica 117 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2014-2015.	223

Grafica 118 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2015-2016.	225
Grafica 119 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2016-2017.	226
Grafica 120 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2017-2018.	227
Grafica 121 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2018-2019.	229
Grafica 122 Flujos de la inversión directa de Venezuela en el exterior hacia Colombia y el mundo durante el periodo 2005-2019.	230
Grafica 123 Tasa representativa del mercado colombiano durante el periodo	231

Introducción

Para Colombia, es muy importante el desempeño de sus relaciones bilaterales puesto que de ello dependen muchos factores entre ellos el económico. Considerando que las relaciones comerciales colombo venezolanas están ligadas principalmente a las relaciones diplomáticas y aspectos como el conflicto armado en Colombia, una situación de conflictos políticos puede ocasionar una desestabilización política, económica y comercial entre estos dos países. Esto se vio reflejado con la ruptura de las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela, por la denuncia instaurada ante la OEA por el presidente colombiano Álvaro Uribe Vélez en el año 2010 en donde denunció la presunta presencia de las fuerzas armadas revolucionarias de Colombia FARC y el ejército de liberación nacional ELN en territorio venezolano (Anónimo, 2010).

Lo cual no solo conlleva al cierre parcial de la frontera si no también afectó al comercio bilateral, de igual forma, se presentaron disminuciones significativas en las exportaciones colombianas hacia el vecino país.

La balanza comercial colombiana frente a Venezuela durante el periodo 2005 hasta el 2019 ha sido superavitaria, dado que sus exportaciones hacia Venezuela fueron mayores que sus importaciones, sin embargo, en el año 2009 las exportaciones colombianas presentaron una disminución cuando Venezuela impuso restricciones a los productos del sector agropecuario colombiano, exigiendo permisos sanitarios como requisito previo para su importación.

Teniendo en cuenta lo anterior, en el año 2010 Colombia tuvo un impacto negativo en sus exportaciones frente a Venezuela pasando de US\$4.049.560 millones FOB en el año 2009 a US\$1.422.877 millones en el año 2010, ocasionando una caída en su nivel de participación de un 64,9% debido al cierre de las ventas de carne y despojos comestibles, reduciendo así su intercambio comercial.

Por otro lado, la llegada del presidente Juan Manuel Santos al gobierno colombiano, mejoró el intercambio comercial entre estas dos naciones, aunque no fue tan significativo debido al estancamiento económico por el que atravesaba la economía venezolana. Según la presidenta de la cámara de comercio colombo venezolana las exportaciones colombianas en el año 2013 se redujeron en un 25% frente a las del 2011 (Blu radio, 2014).

Sin embargo, históricamente se han suscrito acuerdos comerciales los cuales buscan dinamizar las economías de ambos países por medio de la reducción de pagos aduaneros facilitando el aumento en su intercambio comercial. Como lo es el acuerdo de alcance parcial firmado el 28 de noviembre del año 2011 por el presidente Hugo Chávez y el presidente Juan Manuel Santos, aprobando el Tratamiento arancelario preferencial de algunos productos definiendo sus medidas de origen, medidas sanitarias, zoosanitarias y fitosanitarias.

Teniendo en cuenta lo anterior se realizó un análisis de las relaciones bilaterales colombo venezolanas de carácter económico comercial durante el periodo 2005- 2019, determinando la política exterior colombiana la cual apporto a identificar el grado de cooperación entre estas dos naciones, de igual forma se investigaron todos los acuerdos y convenios bilaterales firmados por Colombia y Venezuela. De igual forma, se analizaron seis variables económicas para determinar cómo ha sido su trazabilidad y cuales cambios se han presentado durante el periodo de investigación, finalmente se definieron algunas entidades internacionales que colaboraron e intervinieron en la relación bilateral colombo venezolana explicando sus aportes a largo y mediano plazo.

1. Título

Análisis de las relaciones bilaterales colombo-venezolanas de carácter económico comercial durante el periodo 2005- 2019

2. Problema de Investigación

2.1 Planteamiento del Problema

A lo largo de la historia las relaciones comerciales bilaterales Colombo venezolanas, se han destacado debido a su cercanía geográfica en vista de que poseen una frontera en común con aproximadamente 2.212 kilómetros. Permitiendo así un constante intercambio de bienes y servicios, sin embargo, la relación comercial se ha caracterizado por mantener una interdependencia de los sectores económicos, políticos y sociales, considerandos factores de gran influencia para el comercio binacional.

Los ciclos económicos presentados por Colombia en relación con Venezuela a partir del año 2005 a la actualidad, han tenido una fluctuación en los primeros cinco años, causando un superávit en sus exportaciones del 4,4 % FOB (Legiscomex, 2017).

Posteriormente en los años 2010 y 2011 se presentó un declive debido a las disputas diplomáticas presentadas por los presidentes Hugo Chávez frías y Álvaro Uribe Vélez, “por la presunta presencia de bases guerrilleras de las FARC-EP en territorio venezolano” (Corona, 2015). Cabe resaltar que en el año siguiente se presentó un leve aumento del 46,02% de las exportaciones colombianas con destino a dicho país, debido a la suscripción del acuerdo de alcance parcial.

Sin embargo, este periodo de crecimiento económico duró muy poco, considerando que en los años posteriores se inició un proceso de declive constante en el intercambio comercial bilateral, provocado por la escasez de divisas y la severa contracción del PIB venezolano.

En la actualidad, Venezuela se encuentra sumergida en una crisis política, económica y social lo cual ha ocasionado una desaceleración económica en dicho país, aumentando así

su inflación y devaluando su moneda. Produciendo que las relaciones comerciales con sus socios más cercanos se hayan visto afectados reduciendo su intercambio mercantil.

En consecuencia de esto, se ha presentado un incremento en los índices de migración puesto que según cifras de Migración Colombia publicadas el 1 de agosto del 2019, actualmente hay 1.408.055 inmigrantes venezolanos en el país. Considerando que Según Cárdenas ministro de hacienda en Bogotá “Colombia ha adoptado una política de apertura frente a estos flujos migratorios y de solidaridad”.

Por lo tanto, se observa la necesidad de un análisis acerca de las relaciones bilaterales colombo venezolanas de carácter económico y comercial que nos permita identificar cómo ha sido su trazabilidad a lo largo de tiempo, determinando así el manejo de las relaciones internacionales y su percepción, con miras al mejoramiento de las mismas.

2.2 Formulación del problema

¿Cómo han sido las relaciones bilaterales colombo- venezolanas de carácter económico comercial durante el periodo 2005-2019?

2.3 Sistematización del problema

¿Cómo se identifica la trazabilidad de las relaciones bilaterales colombo venezolanas de carácter económico comercial en el marco de convenios y acuerdos internacionales?

¿Por qué se analiza el comportamiento de las variables económicas en las relaciones bilaterales colombo-venezolanas durante el periodo de observación?

¿Cuáles son las entidades internacionales que intervienen en las relaciones bilaterales de Colombia y Venezuela?

3. Objetivos

3.1 Objetivo General

Analizar las relaciones bilaterales colombo-venezolanas de carácter económico comercial durante el periodo 2005- 2019.

3.2 Objetivo Específico

Identificar la trazabilidad de las relaciones bilaterales colombo venezolanas de carácter económico comercial en el marco de convenios y acuerdos internacionales.

Caracterizar el comportamiento de las variables económicas en las relaciones bilaterales colombo-venezolanas de carácter económico comercial durante el periodo de observación.

Identificar las entidades internacionales que intervienen en las relaciones bilaterales colombo venezolanas.

4. Justificación

Teniendo en cuenta que en los últimos años se ha venido presentando una disminución significativa en el intercambio comercial entre Colombia y Venezuela, se vio la necesidad de realizar un análisis de su relación bilateral de carácter económico comercial, durante el periodo comprendido del 2005 al 2019. Dado que, en este periodo de estudio podemos observar el cambio que tuvo el comercio entre dos países, Venezuela paso de ser el segundo socio comercial de Colombia a ser uno de los demás países con los cuales intercambia viene y servicios. Inicialmente la salida de Venezuela de la CAN afecto en gran parte no solo su intercambio comercial sino también su cooperación bilateral, dado que Colombia fue uno de los países que más contribuyó a la construcción de la CAN obteniendo sus mayores logros comerciales en relación a sus exportaciones con mayor valor agregado (Socorro, s.f).

A partir del año 2009 también se pudo reflejar que la balanza comercial colombiana frente a Venezuela presento una desaceleración en su economía, esto se dio debido a las restricciones comerciales que Venezuela impuso a algunos productos colombianos ocasionando un declive en su intercambio comercial afectando su comercio bilateral, el cual no volvió a ser el mismo dado que a partir de ese año las exportaciones e importaciones colombianas frente a Venezuela empezaron a descender.

De igual forma los conflictos diplomáticos presentador por los presidentes de Colombia y Venezuela han afectado su intercambio comercial puesto que, cuando tenían ciertas diferencias políticas suspendían parcialmente sus relaciones comerciales disminuyendo por periodo cortos su comercio bilateral lo cual ocasiono un distanciamiento en su relación comercial. Una de dichas disputas se presentó en el año 2010 cuando el intercambio comercial de Colombia y Venezuela fue de USD1.728 millones como resultado de una diferencia entre los entonces presidentes Hugo Chávez y Álvaro Uribe Vélez por la presunta presencia de bases guerrilleras de las FARC en territorio venezolano (Corona, 2015). Todos los problemas presentados anteriormente que afecto el comercio entre estos dos países fueron los motivos que nos llevaron a realizar esta investigación la

cual nos permitió brindar información necesaria para buscar soluciones que ayuden a estabilizar su relación comercial.

Aunado, a lo anterior esta investigación se realizará con el propósito de identificar cómo ha sido la trazabilidad de las relaciones económico comercial de Colombia y Venezuela, utilizándolo como un instrumento de análisis que nos permita entender qué cambios han surgido en dicha relación a partir del año 2005 hasta el 2019. Cuyos resultados serán de ayuda para determinar el comportamiento de las variables económicas definiendo así su estado actual.

Teniendo en cuenta que en los últimos años se ha venido observando una disminución significativa en el intercambio comercial entre estos dos países, por lo cual se requiere conocer los factores que han causado dicho fenómeno. De igual forma se busca establecer el acompañamiento o intervención de terceros países en la relación entre Colombia y Venezuela, para conocer el grado de importancia que le otorgan las demás economías del mundo.

5. Marco Referencial

5.1 Antecedentes

Las relaciones bilaterales colombo-venezolanas han surgido desde hace mucho tiempo, lo que ha generado que en el transcurso de ello se presenten ciertas discordias tanto políticas, económicas, sociales y comerciales lo que ha conllevado que estas 2 naciones se vean en gran parte afectadas. Al desarrollar la revisión bibliográfica respecto a la investigación del presente estudio, de ámbitos internacionales, nacionales y regionales, dichos estudios están orientados a los temas de producción científica de la universidad Francisco de Paula Santander y el capital intelectual de universidades y centros de investigación.

En el *ámbito internacional* se han encontrado la siguiente investigación

José Leonardo García Fernández (2014) en su tesis “*Análisis de los procesos transfronterizos de cooperación empresarial en los tiempos de crisis. El caso de la frontera Cúcuta, Colombia – San Cristóbal, Venezuela*”. Su objetivo central se basó en entender los acuerdos y alianzas que se firmaron en el marco de cooperación transfronteriza en medio de conflictos políticos y diplomáticos, de igual manera observaron los cambios que se presentaron en la frontera Cúcuta – San Cristóbal. Su metodología se realizó a través de un estudio en sus procesos de cooperación empresarial entre estos dos países. Su hipótesis señala que los empresarios regionales generaron nuevas formas de adaptación para seguir manteniendo su economía y su nivel de cooperación con el país vecino; a pesar de que los lazos entre estas dos naciones se rompieran por disputas diplomáticas. Los resultados apuntan al traslado, a la construcción de redes empresariales y el traslado del acuerdo económico al plano de la informalidad como mecanismo de cooperación que permite sortear las barreras impuestas por los dos países. Esta tesis, tiene información acerca de la cooperación empresarial entre Cúcuta y San Cristóbal; tomando como referencia su punto de vista comercial y económico frente a la relación transfronteriza colombo-venezolana lo cual ha afectado su crecimiento. Esta tesis ha sido útil en el desarrollo del proyecto debido a que se pudo observar las problemáticas que ha tenido la frontera de Colombia y

Venezuela lo cual no solo afecto su intercambio comercial, sino que también afecto su cooperación empresarial entre estas dos naciones. (García, 2014).

En el *ámbito nacional* se ha seleccionado las siguientes investigaciones para el desarrollo del presente estudio.

Maria Fernanda Barbosa Restrepo (2016) de acuerdo en su tesis “*¿Países hermanos?: la relación bilateral entre Colombia y Venezuela en medio de los cierres fronterizos: 2005-2015*” donde el objetivo de la investigación fue analizar la relación bilateral colombo-venezolanas frente al cierre de frontera, el cual permitirá conocer las tensiones entre ambos países. Su metodología se basó en un análisis descriptivo entre estas dos naciones y como resultado de ello se encontró que, en el periodo analizado, estos países no han sabido aprovechar sus crisis dando un giro positivo a sus relaciones. Finalmente, pudo asegurar que la crisis binacional sucedida en el periodo 2005- 2015 no generó un sentimiento de rechazo por parte de los ciudadanos de ambas naciones; ellos aún continúan comercializando bienes y servicios, de igual manera siguen trasladándose hacia el vecino país de acuerdo a sus necesidades y no de acuerdo a los intereses que rige cada gobierno. Este proyecto, tiene mucha conexión con el trabajo realizado por lo que ha sido de gran ayuda, dado que se centró en analizar la relación bilateral que existe entre Colombia y Venezuela conociendo su intercambio comercial, aunque de cierta manera la autora de este proyecto tuvo un enfoque hacia el análisis de impacto que causo por el cierre de frontera de estos dos países (Barbosa, 2016).

Diego Hernan Rodriguez (2014) en su ensayo “*transmisión del efecto cambiario a la economía de la frontera colombo-venezolana*” el cual presento como objetivo analizar la relación económica fronteriza de Colombia y Venezuela frente al efecto cambiario tras la continua depreciación del bolívar, lo cual ha reflejado un deterioro del comercio exterior entre ambos países. Su metodología se basó en presentar un estudio descriptivo, y en algunos casos cuantitativos; como resultado de ello, el documento más que presentar soluciones, resalta una serie de diagnósticos y realiza primeramente unas cuantificaciones

del efecto cambiario en la economía fronteriza cucuteña, ya que será el punto de inicio para adelantar no solo en la explicación desde la teoría económica sino al ofrecimiento de soluciones y políticas públicas que permitan vencer esta crisis y sobre todo fijar criterios para mitigar de la mejor manera posible, la economía cucuteña y en general, frente a las fluctuaciones externas. Este ensayo sobre economía regional, tiene información del declive comercial que se presentó en las dos naciones, siendo muy útil para el desarrollo del proyecto, debido a que tuvo un enfoque económico en cuanto al registro cambiario de Colombia y Venezuela especialmente el bolívar, aportando cifras y datos de su devaluación constante, lo cual afectó su crecimiento comercial, principalmente en Colombia (Rodríguez, 2014).

Andres Sanchez Jabba (2014) en su ensayo "*Crisis en la frontera*" su objetivo fue analizar la causa del quiebre de las relaciones comerciales Colombo-venezolana a raíz de la devaluación de bolívar. Su metodología se basó en presentar un análisis descriptivo, y en algunos casos cuantitativos; sus resultados fueron que en esta región se presenta una alta dependencia económica por parte del vecino país, afectando principalmente los sectores existentes de la economía cucuteña. Esto obliga a generar nuevas políticas de desarrollo territorial que integren las necesidades específicas de esas regiones, ya que son las más expuestas a los conflictos externos; perturbando su desempeño económico. Este ensayo es el complemento del ensayo anterior, ya que su autor tiene el mismo enfoque hacia el declive comercial y a la devaluación del bolívar, provocando que esta crisis afectará la economía colombiana y por ende su comercio exterior, lo cual este ensayo aportó datos e información económica y comercial al proyecto realizado (Sánchez, 2014).

En el *ámbito regional* se han podido encontrar las siguientes investigaciones

Andres Felipe Bautista Peñaloza, Javier Andres Carrillo Garcia (2015) en su proyecto de grado "*Análisis del desempeño de la economía de Cúcuta, durante el periodo 2000-2012, frente a las relaciones bilaterales Colombia y Venezuela.*" su objetivo fue determinar el grado de impacto y las posibles causas de las variaciones económicas de las principales variables macroeconómicas en la relación bilateral Colombo-venezolana y Venezuela. Su metodología se basó en realizar un análisis descriptivo entre estos dos

países, como resultado de ello sugieren que, si bien los indicadores son influenciados por la coyuntura binacional, no es apropiado afirmar una dependencia absoluta de los mismos, ya que, a pesar de las fricciones, nunca se presentó una crisis económica en la ciudad. En este trabajo de grado sus autores muestran el desempeño económico de Cúcuta frente a la relación bilateral colombo – venezolana, durante el periodo 2000-2012, siendo muy útil al trabajo realizado ya que aportó información de la relación comercial que tenía Colombia y Venezuela durante ese periodo de estudio, de igual manera mostró el desempeño que tuvo el departamento de Norte de Santander frente a su relación bilateral (Bautista & Carrillo 2015).

Jhon Pabon, Luz Arenas, Magda Sepulveda (2015) en su artículo de investigación “*Los negocios en la frontera entre Colombia y Venezuela del intercambio comercial a un conflicto social*”. Su objetivo se basó en estudiar las circunstancias de la economía fronteriza. Su metodología se realizó a través de un análisis descriptivo de la comercialización Colombo-venezolana y se concluyó que la ciudad de Cúcuta/N. S es la más perjudicada por posiciones políticas, afectando su dinamismo económico y comercial. Este artículo apoyo al desarrollo del proyecto mediante el cual se pudo observar cómo se describían los negocios en el intercambio comercial colombo- venezolano, también aportó información de cómo esto ha logrado tener un impacto en el conflicto social; por lo cual este artículo se tuvo en cuenta dado a su relación comercial (Pabón, Arenas & Sepúlveda 2015).

5.2 Bases Teóricas

Los mercados determinan la prosperidad de cualquier economía dinámica, pero para que estén equilibrados necesitan la intervención de instituciones privadas que puedan inyectar capital ampliando así su capacidad de respuesta.

Teniendo en cuenta lo anterior la escuela keynesiana reconoce que el mercado no es perfecto y que este tiene fallos en su funcionamiento, por lo que es necesaria e imprescindible la intervención del Estado en la actividad económica para subsanarlos. Keynes es el principal precursor del sistema de economía mixta y del Estado del Bienestar. Las aportaciones de Keynes dieron lugar a un nuevo liberalismo que aún mantiene el

sistema de libre empresa, dio al Estado un protagonismo que le había sido negado por los economistas clásicos y neoclásicos (Jiménez, 2017).

5.2.1 Teoría de la ventaja comparativa, David Ricardo.

David Ricardo da mayor precisión al análisis de Smith, al demostrar que el comercio mutuamente beneficioso es posible aun cuando solamente existen ventajas comparativas, llegando a la conclusión de que las ventajas absolutas son un caso especial de un principio más general que es el de las ventajas comparativas (pontificia universidad católica del Ecuador, s.f).

Puesto que, esta teoría explica que los países deben conocer qué producen más barato, pero igual de importante es conocer qué bienes están recibiendo a cambio y las capacidades que tienen para producirlos. Es decir, para Ricardo el valor de los bienes que se entregan es el valor de los productos que se reciben (legiscomex, s.f).

El punto de partida de la explicación que da Ricardo se basa en su teoría del valor. Según Ricardo, la regla que rige el valor relativo de los bienes al interior de un país, no es la misma que regula el valor relativo de los productos intercambiados entre dos o más países. Dado que, el costo (del trabajo) es relativo o comparativo de las mercancías en cada país, en lugar de los costos absolutos, es lo que determina el valor en los intercambios internacionales. Demuestra que a partir de la noción de costo comparativo se pueden definir los patrones de especialización, tomando en cuenta dos elementos: los costos laborales y de las relaciones de intercambio entre países. Además, la teoría ricardiana implica tres supuestos simplificadores: Inmovilidad relativa de factores, Estática y Estructura del mercado (economía y finanzas internacionales, s.f, p.1).

Es por esto que países como Colombia y Venezuela basan parte de sus economías en esta teoría, lo cual permite que cada país identifique su ventaja comparativa frente a los demás, se especialice en ella obteniendo beneficios mutuos aumentando así su intercambio comercial. Un claro ejemplo son las exportaciones e importaciones de estos dos países. Cabe resaltar que en la actualidad existen otras teorías que permiten mejorar las anteriores dando les la posibilidad de escoger los parámetros más efectivos que ayuden a mejorar el funcionamiento de su economía.

5.2.2 Teoría de Relaciones Internacionales, Liberalismo.

La teoría de las relaciones internacionales del liberalismo se basa en una importante declaración: "las democracias no se atacan unas a otras". Esto significa que los regímenes democráticos se tratan entre sí como los ciudadanos en el Estado: en lugar de la agresión, la coacción, la violencia o la jerarquía, etc., las relaciones se basan en la competencia pacífica, en relación con la prioridad del derecho, la racionalización de las relaciones y los actos. La democracia se puede repetir al nivel de las relaciones internacionales, dicen los liberales. Eso significa que esta teoría de las RI no es la lucha de todos contra todos y la satisfacción del propio egoísmo de uno, sino la llamada "anarquía de Locke" (o "anarquía de Kant", según A. Vendt), es decir, la pacífica y abierta colaboración entre diferentes Estados, aun cuando sus intereses nacionales se contradicen entre sí (Kathon, 2016).

Principios fundamentales de la teoría del liberalismo en las RI

- El comportamiento del Estado en el escenario mundial no sólo se somete a la lógica de la aplicación máxima de los intereses nacionales, sino también a los valores comunes, reconocidos por todos los Estados (por supuesto, democráticos);
- La seguridad del Estado contra las posibles amenazas externas es el objetivo de toda sociedad, y la forma más directa es la democratización de todos los países del mundo (puesto que las "democracias no se atacan entre sí" y buscan una manera de eliminar los conflictos y las contradicciones pacíficamente sobre la base de un compromiso)
- Los Estados democráticos están en un estado de paz relativa, firme y garantizada, y sólo los Estados no democráticos y otros actores políticos mundiales (tales como los terroristas), amenazan con la guerra.
- El Estado y la naturaleza humana cambian permanentemente, mejorando y desarrollando el aumento de la libertad, la fortaleza del proceso de democratización, el incremento de la tolerancia y la responsabilidad civil (que puede ser una oportunidad para evolucionar todo el sistema político mundial, y la negativa gradual de la estricta estructura hierática, y de los recursos y tecnologías materiales).

Con respecto a la teoría anterior el papel que ha desempeñado Colombia en la política internacional y en los asuntos diplomáticos han sido basados en la teoría del liberalismo

considerando que ha manejado pacíficamente las relaciones bilaterales con Venezuela a pesar de todos los conflictos que se han presentado entre estos países, siempre prevalece el diálogo solucionando los conflictos por vía diplomática. De igual forma esta teoría nos ayuda a entender el contexto de la política exterior colombiana la cual busca la estabilidad nacional mediante la cooperación internacional con la adición a instituciones supranacionales que mantienen el orden y la paz entre naciones.

5.3 Marco Conceptual

Para poder realizar de mejor manera el proyecto es importante analizar conceptos que nos sirvan para aclarar la investigación. De acuerdo al marco teórico es esencial tener presente estos conceptos para el desarrollo de la misma.

Economía

Es clave explicar este concepto para el desarrollo de la investigación, debido a su importancia en la relación binacionales colombo-venezolanas.

De acuerdo con los economistas estadounidenses Samuelson & Nordhaus (2014) afirman que la economía es la manera en cómo se utilizan los recursos escasos, para producir productos valiosos y luego comercializar. La economía se define como la falta de recursos y hace referencia al ámbito social. Las mercancías tienen su valor impuestos por la misma sociedad.

Por otro lado, el economista Skousen, M. (1994) define el concepto de economía como la transformación que se le dan a los recursos naturales para después ser utilizados por la población.

Otra definición de la economía la desarrolla el economista Perles & Sullivan (S.f) afirma que los asuntos ordinarios del ser humano, permiten obtener ingresos y buscan la manera en cómo invertirlos.

La real academia española define a la economía en varios conceptos los cuales son:

1) La eficacia de la administración y la prudencia de los bienes y servicios, 2) Acciones que componen el capital de la sociedad o de las personas, 3) Técnica que estudia la manera

de satisfacer las necesidades de los ciudadanos de una nación. (La Real academia española, S.f).

Con énfasis a lo anterior, deseo subrayar que globalmente la economía ha sido fundamental para el dinamismo de las relaciones bilaterales y el comercio a nivel mundial.

Comercio

Entendiendo que es una de las acciones económicas más importantes de las personas y del mundo, cabe resaltar su importancia, en vista de que es el que nos permite conseguir productos que no se producen localmente.

De acuerdo con el autor Cabanellas de torres, G. (2017), define al comercio como la actividad de realizar negocios en busca de obtener ganancias, donde se pueda vender y comprar productos y servicios entre naciones.

Según definición del diccionario Real Academia de la lengua española, se define como un convenio donde se compra y se venden bienes y servicios. (Real academia española, S.f).

Por otra parte, el código de comercio internacional se basa en un conjunto de reglas y preceptos que normalizan las diplomacias y las actividades comerciales del país. De acuerdo a esto ellos tienen el concepto de comercio como: “La actividad comercial que se refiere a la obtención de mercancía para su venta, independientemente de su naturaleza” (Código de comercio, 1971).

El comercio es importante para la economía mundial teniendo en cuenta que se radica en la compra y venta de mercancías entre los diferentes países del mundo. Es por ello que el concepto de comercio es fundamental para la realización de este proyecto.

Relación bilateral.

El comercio internacional es una base fundamental para el crecimiento económico y comercial de un país, además de general innovación y competitividad; por ello es

importante tener acuerdos y mantenerlos, al mismo tiempo se busca general el intercambio de bienes y servicios en el mercado mundial y a su vez creando esquemas de cooperación.

En primera parte, la directora del observatorio venezolano Francesca Ramos Pismataro junto con el investigador junior Andrés Felipe Tirado Otálvaro realizaron un estudio sobre la importancia de tener buenas relaciones entre naciones de una misma región. Define a la relación bilateral como: Que sin importar las prácticas diplomáticas que tenga cada país, la población de ambos trabajan juntos, permitiendo de esta manera que la relación bilateral no se rompa, haciéndola más práctica sin dejar de acabar con la comercialización de ambas naciones (Ramos & Otálvaro, 2008).

En el mundo las relaciones bilaterales son fuertes lazos que brindan intercambios comerciales, culturales y sociales aportando grandes beneficios para ambos países.

Zona fronteriza.

Es una zona de transición que sirve como corredor a cada lado de los límites internacionales. De acuerdo Meza (2011) experto en temas de fronteras afirma “Que es un territorio por medio del cual se sitúan términos sociales, económicos y culturales creando una región equilibrada, con la finalidad aprovechar su economía, mejorando las condiciones sociales y promoviendo su integridad regional”. De igual manera un Espacio Regional Fronterizo (ERF), cuyas características geográficas, sociales y económicas lo conforman están ligadas a trabajar unido al vecino país, cuyas medidas institucionales y políticas regidas por cada nación ayudarán a mantener esta unión puesto que comparten una línea fronteriza históricamente establecida, permitiendo también el desarrollo de procesos de manera conjunta y con responsabilidad cooperativa.

Por otra parte, el coordinador del banco de proyectos de integración y desarrollo fronterizo de la CAN el Dr. Oliveros, L. (2002) define a la zona fronteriza como: Un espacio de actuación compartida, desde lo económico, cultural y social, un espacio que tiene una delimitación debido a la relación dinámica que se tiene en los países que hacen parte de un territorio en zona de frontera, solo puede ser establecida en forma aproximada y transitoria; de esta manera se busca lograr una evolución con el paso del tiempo.

Este concepto es muy fundamental para el desarrollo del presente proyecto teniendo en cuenta que, desde este, nace el punto de encuentro de la relación bilateral colombo-venezolana.

Migración internacional.

La migración internacional es uno de los factores que impactan la economía y el comercio, debido a que el mundo se ha estado globalizando. Uno de los motivos importantes del porqué las personas se mueven a territorios ajenos, han sido por enfrentamientos y crisis que perjudican el desarrollo económico y social de la nación, así como lo afirma el economista Kindleberger, C. (1978) “Verdaderas masas de personas se han visto impulsadas hacia el exterior por una u otra clase de dificultad o atraídas hacia el extranjero por una oportunidad de tipo económico”. (p.19).

De acuerdo con el economista colombiano José A. Ocampo en una publicación para CEPAL hizo un análisis sobre la migración internacional, en el cual se encontró una semejanza con el concepto de Kindleberger, el cual dice que la migración se da a causa de los conflictos o través de una crisis que se presente en el país de origen. Ocampo, J. (2000) define la migración como una asociación entre los países de una región, porque a través del tiempo crean raíces históricas fuertes ayudando a la articulación de los mercados de trabajo y en los elementos de carácter coyuntural.

La migración es un efecto producido por las malas decisiones del gobierno de un país, alterando la economía, el comercio, la política, la cultura, entre otros. Ocasionalmente la salida de muchos ciudadanos a otros países.

Crisis.

Este concepto se hace referente a un cambio negativo que puede sufrir un país, tales crisis pueden ser financiera, política, humanitaria, etc. No obstante, para el Dr. Einstein, (s.f). La crisis significó algo positivo, puesto que es considerada como una bendición para una persona o país trayendo progreso. La angustia provoca buscar nuevas alternativas y métodos, muchas veces usando la creatividad y de esta manera se lograron hacer grandes descubrimientos.

Por otra parte, la escritora española López, L. (2012) en una publicación de crisis: definiciones e implicaciones lo define, “Un problema se convierte en crisis en función de sus efectos y, sobre todo, de las percepciones que los diversos públicos tengan de dicho efecto”.

La crisis es uno de los temas más comunes en los países, mientras unos surgen al crecimiento otros se van al fondo. Debido a esto es considerable tenerlo en cuenta ya que la crisis es un gran efecto producido por las malas relaciones bilaterales.

5.4 Marco Legal

Decreto 1165 del 2019.

Esta ley se considera como la nueva era del comercio exterior de Colombia. Por medio del cual se establecen prácticas relativas al régimen de aduanas en desarrollo de la Ley 1609 de 2013.

El congreso de la república mediante la Ley 1609 de 2013 procura mantener la estabilidad jurídica nacional teniendo en cuenta su responsabilidad social, dictando normas generales a las cuales debe sujetarse el Gobierno para modificar los aranceles, tarifas y demás disposiciones concernientes al Régimen de Aduanas.

El gobierno nacional mediante el desarrollo del decreto 390 de 2016 estableció una nueva regulación aduanera con el fin de armonizarla con los convenios internacionales, particularmente con las normas de la Comunidad Andina y el Convenio Internacional para la Simplificación y Armonización de los Regímenes Aduaneros - Convenio de Kyoto revisado de la Organización Mundial de Aduanas, incorporando las mejores prácticas internacionales, para facilitar el comercio exterior y el cumplimiento de los compromisos adquiridos por el país dentro de los acuerdos comerciales.

Que mediante el mencionado decreto el Gobierno nacional promueve el fortalecimiento de los criterios de gestión de riesgo en el ejercicio del control aduanero, en orden a neutralizar las conductas de contrabando y lavado de activos, prevenir el riesgo ambiental y la violación de los derechos de propiedad intelectual, defender la salud, garantizar la seguridad en fronteras y, en general, la seguridad de la cadena logística.

Que el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo se encuentra adoptando medidas para modernizar la aplicación de los Sistemas Especiales de Importación Exportación de que trata el Decreto Ley 444 de 1967, y con ocasión de la implementación de nuevas políticas se hace necesario realizar ajustes a las disposiciones aduaneras relacionadas con esta materia en el presente decreto.

Art. 1 Este decreto regula las relaciones jurídicas en todo el Territorio Aduanero Nacional que se establecen entre administración aduanera y quienes intervienen en el ingreso, permanencia, traslado y salida de las mercancías, hacia y desde el TAN, con sujeción a la Constitución y la Ley.

En este decreto se encontrarán los conceptos que son fundamentales para el efecto de aplicación, también se podrán observar las obligaciones, los obligados y los responsables aduaneros, la garantías que podrán ser globales o específicas, entre otros temas que son importantes a considerar, debido a la gran influencia que se tiene con el movimiento comercial y económico del país.

Ley 1609 De 2013.

Esta ley se realiza con la finalidad de dictar reglas generales mediante el cual el gobierno debe sujetarse para modificar los aranceles, tarifas y demás disposiciones concernientes al régimen de aduanas.

Art.1°. Sujeción a la ley. El Gobierno Nacional, al modificar los aranceles, tarifas y demás disposiciones concernientes al régimen de aduanas, no podrá exceder los términos establecidos en la presente ley, sin entrar a regular aspectos o materias que correspondan privativamente al Congreso de la República, ni éste hacer desarrollos normativos que son propios del Ejecutivo.

Art 2°. Regulación. Los Decretos que acoja el Gobierno para desarrollar esta ley marco serán reglamentados a través de Resoluciones de Carácter General, proferidas por la autoridad competente.

Parágrafo 3. Los Decretos que dicte el Gobierno Nacional para desarrollar la presente Ley Marco y las Resoluciones de Carácter General que los reglamenten, tendrán en cuenta las características propias de los Departamentos de frontera. Para tal efecto, realizarán los análisis necesarios para adecuar medidas que vayan en consonancia con la situación económica real de estos departamentos.

Este decreto es de gran utilidad para el entendimiento del decreto 1165 del 2019, en vista de que este se apoya del presente decreto y le dan una mejor claridad al marco legal del proyecto a desarrollar.

Decreto 390 del 2016.

En este decreto el Presidente de la República de Colombia, establece la regulación aduanera en uso de las facultades que le confiere el numeral 25 del artículo 189 de la Constitución Política, con sujeción a las Leyes 1609 de 2013 y 7ª de 1991, oído el Comité de Asuntos Aduaneros, Arancelarios y de Comercio Exterior, y después de recibir la recomendación del Consejo Superior de Comercio Exterior.

Como resultado de la revisión de política comercial del país ante la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), se recomendó la promulgación e implementación de una nueva regulación aduanera.

Que es necesario adecuar los procedimientos de control a la realidad del país y a las modernas tendencias del Derecho.

Por medio de este decreto se realizó la modificación del decreto 1165 del 2019, por ello también es importante resaltarlo, porque esta ley puede generar cambios en la economía y en el comercio del país.

Ley 7 de la constitución.

El Gobierno Nacional en esta ley decreta las normas generales a las cuales se deben sujetar para regular el comercio exterior del país, se crea el Ministerio de Comercio Exterior, se determina la composición y funciones del Consejo Superior de Comercio Exterior, se crean el Banco de Comercio Exterior y el Fondo de Modernización Económica, se confieren unas autorizaciones y se dictan otras disposiciones.

Art 1°. Las disposiciones aplicables al comercio exterior se dictarán por el Gobierno Nacional conforme a las previsiones del numeral 22 del artículo 120 de la Constitución Nacional en armonía con lo dispuesto en el numeral 22 de su artículo 76 y con sujeción a las normas generales de la presente Ley. Tales reglas procurarán otorgar al comercio exterior colombiano la mayor libertad posible en cuanto lo permitan las condiciones de la economía.

Art 2°. Al expedir las normas por las cuales habrá de regularse el comercio internacional del país, el Gobierno Nacional deberá hacerlo con sometimiento a sus 8 principios.

Este decreto busca impulsar la internacionalización económica de Colombia, promover y fomentar el crecimiento del comercio exterior, es decir, busca estimular los acuerdos bilaterales y multilaterales que aumenten y faciliten las transacciones externas del país. También busca la eficiencia de la producción del país impulsando la modernización y mejorando su competitividad a nivel mundial.

Esta ley es muy importante tenerla en cuenta puesto que dicta las normas por las que se rige el gobierno colombiano para regular el comercio exterior y es netamente útil para analizar la relación bilateral colombo-venezolana.

Acuerdo de alcance parcial de naturaleza comercial entre la república de Colombia y la república bolivariana de Venezuela (AAP).

Este acuerdo se suscribió el 28 de noviembre de 2011 y tiene como objetivo concretar el trato preferencial aplicable a las importaciones de las dos partes, buscando impulsar su economía y la producción de ambas naciones, mediante un fortalecimiento en su intercambio comercial bilateral justo, equilibrado y transparente.

Art. 2 Las Partes acuerdan definir el Tratamiento Arancelario Preferencial para las importaciones de los productos originarios de los partes contenidos en el Anexo I, en los términos, alcances y modalidades establecidas en el mismo y se tendrán en cuenta las sensibilidades existentes y las necesidades de tratamientos especiales en ambos países.

Art. 4 Los beneficios derivados de las preferencias arancelarias otorgadas mutuamente en el presente Acuerdo, se aplicarán a las mercancías que califiquen como originarias de las Partes, de conformidad con lo los criterios establecidos en el Anexo II.

Este acuerdo es uno de los más importantes debido a la correlación explícita que hay entre Colombia y Venezuela. Es el acuerdo por medio del cual estas dos naciones reconocen su intercambio comercial y el tratamiento preferencial que debe ser utilizado como instrumento de unión, logrando de tal manera promover su desarrollo socio-productivo, protegiendo el desarrollo de los sectores estratégicos y dando prioridad a la utilización de insumos locales. Este acuerdo se suscribió en la ciudad de Cartagena el 15 de abril del 2012.

Comunidad Andina (CAN).

Es un mecanismo de integración subregional constituida por Bolivia, Ecuador, Perú, Colombia y Chile, se remontó cuando se suscribió el acuerdo de Cartagena, también conocido como pacto andino el 26 de mayo de 1969.

Cabe resaltar que Venezuela se adhirió al acuerdo en 1973, sin embargo, en el año 2006 Venezuela negocia su desvinculación de la comunidad Andina. Por otra parte, Chile el 30 de octubre de 1976 se retira del acuerdo y en el año 2006 desea hacer parte del acuerdo y el consejo andino de ministros de relaciones exteriores otorgó a como país miembro asociado de la comunidad Andina.

Este acuerdo tiene como objetivo principal mejorar el nivel de vida de todos los habitantes de sus países miembros, buscando alcanzar un desarrollo integral, equilibrado y autónomo, mediante la integración andina, con proyección hacia una integración sudamericana y latinoamericana.

Los presidentes de países miembros acordaron fortalecer y dinamizar el proceso andino de integración, buscando emprender un proceso de revisión en su estructura institucional y funcionamiento del Sistema Andino de Integración (SAI), realizado en el año 2011 en la cumbre de lima.

Este acuerdo es complementario con la relación bilateral que tiene Colombia y Venezuela, aunque ya Venezuela tiene 13 años de no hacer parte de este acuerdo.

Asociación de estados del caribe (AEC).

Fue creado mediante el Acuerdo de Cartagena del 24 de julio de 1994, siendo un organismo cuya intención se basó en identificar e impulsar la consulta; busca la participación y cooperación entre todos los países del Caribe, con la finalidad de facilitar el comercio y el turismo; de igual forma busca promover el transporte y la gestión del riesgo de desastres.

Algunos de sus países miembros son: Antigua y Barbuda, Barbados, Colombia, Costa Rica, Cuba, El Salvador, Guyana, Haití, Honduras, Jamaica, México, Nicaragua, Panamá, San Cristóbal y Nieves, Surinam, Trinidad y Tobago, República de Venezuela, entre otros.

La AEC tiene un objetivo principal y es fortalecer la cooperación regional y el proceso de integración, con la intención de crear un espacio económico próspero en el caribe y promover su desarrollo sostenible.

En este acuerdo aún las 2 naciones Colombia y Venezuela hacen parte de esta asociación y es elemental tenerlo en cuenta, debido a que por medio de este obtendremos información que es importante para la realización del proyecto.

Asociación latinoamericana de integración (ALADI).

Fue suscrito el 12 de agosto de 1980, es el mayor grupo latinoamericano de integración creado con la intención de fomentar un área de preferencias económicas en la región con el objetivo de establecer un mercado común latinoamericano; de esta manera se lograr facilitar su comercio y su acceso a nuevos mercados.

Este organismo intergubernamental cuenta actualmente con trece países miembros los cuales son Bolivia, Brasil, Argentina, Chile, Colombia, Cuba, Ecuador, México, Panamá, Venezuela, Paraguay, Perú y Uruguay.

Se basa a través de unos principios tales como: pluralismo en materia política y económica, convergencia hacia la formación de un mercado común latinoamericano, flexibilidad, entre otros.

Art. 6 a 9. Todos los acuerdos regionales como los AAP pueden abarcar materias diversas como desgravación arancelaria y promoción del comercio, complementación económica, cooperación financiera tributaria, aduanera, sanitaria, entre otros.

En este acuerdo tanto Colombia como Venezuela hacen parte y por ello es importante resaltarlo, debido a que su objetivo es de establecer un mercado común latinoamericano, promoviendo la integración de la región.

Tratado de libre comercio Colombia, Ecuador, Venezuela y MERCOSUR.

Fue suscrito el 18 de octubre de 2004, convirtiéndose en un acuerdo de complementación económica número N.59 entre la comunidad Andina y el mercado común del sur, iniciada el 14 de abril de 1998 con la firma de un “acuerdo marco”, en el sentido de crear la zona libre de comercio entre la CAN-MERCOSUR.

Los países miembros del acuerdo son: Argentina, Brasil, Colombia, Ecuador, Paraguay, Uruguay, Venezuela.

El objetivo de este acuerdo es fomentar el libre comercio mediante la expansión y diversificación del intercambio comercial y la eliminación de las restricciones arancelarias que afecten el comercio. En este acuerdo tanto Colombia como Venezuela hacen parte y es importante hablar sobre esto puesto que consiste en la liberalización total del comercio entre sus países miembros.

Unión de naciones suramericanas (UNASUR).

Es un organismo internacional y está conformado por 12 países suramericanos los cuales son: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Guyana, Paraguay, Perú, Surinam, Uruguay y Venezuela. Su objetivo es crear un espacio de integración cultural, económica, política y social, respetando el mandato de cada país.

UNASUR tiene un desafío grande y es eliminar la desigualdad socioeconómica, aumentar la participación ciudadana es un proceso de construcción, fortalecer la democracia, considerando la independencia de cada país miembro.

No obstante, para en marzo del 2019, países como Ecuador, Argentina, Brasil, Paraguay, Perú, Chile y Colombia han decidido no seguir siendo parte de este acuerdo temporalmente,

debido al funcionamiento inadecuado y de que las diferencias entre sus miembros han pedido el nombramiento de un nuevo secretario general por más de un año.

5.5 Marco Espacial

El presente proyecto de investigación se realizará específicamente en la ciudad de Cúcuta, tomando como intermediario a la universidad Francisco de Paula Santander el pretende hacer un análisis de las relaciones bilaterales colombo-venezolanas de carácter económico comercial, con la finalidad poder así observar los cambios que se han venido presentando durante el periodo 2005 hasta la actualidad.

6. Diseños Metodológicos

6.1 Tipo de Investigación

El tipo de investigación será descriptivo y explicativo, teniendo en cuenta que se busca encontrar las causas y las razones que provocan el deterioro de la relación bilateral Colombo-venezolana, también se pretende observar, describir y cuantificar la afectación económica y comercial que puede verse reflejada en Colombia y Venezuela durante el periodo 2005-2019.

En el trabajo que presenta Cazau (2018) hace un énfasis en la definición del economista Hyman dice que la investigación descriptiva es como la medición precisa de una o más variables dependientes, en alguna población definida o en una muestra de dicha población. También define que la investigación explicativa trata de encontrar una explicación del mismo dado que esta establece de manera confiable la naturaleza de la relación entre uno o más fenómenos (variables dependientes) y una o más causas (variables independientes). Por ello estas dos investigaciones van de la mano para lograr con éxito el desarrollo del proyecto.

6.2 Método de Investigación

El método de investigación seleccionado para el logro de los objetivos esperados es cuantitativo dado que tiene como objetivo cuantificar y analizar el comportamiento de las variables económicas de la relación bilateral colombo-venezolana, a partir de datos números y base a estudios probabilístico; permitiendo conocer exactamente como ha sido su intercambio comercial durante el periodo de estudio.

Según el autor Hernández (2014), señala que la investigación cuantitativa se basa en analizar una realidad objetiva a partir de mediciones numéricas y análisis estadísticos para determinar predicciones o patrones de comportamiento del fenómeno o problema planteado. Como es el caso de las variables económicas y comerciales de la relación bilateral Colombo-venezolana ya que conoceremos como ha sido su trazabilidad comercial desde el año 2005 hasta el año 2019.

6.3 Tipo de Estudio

De acuerdo con el objetivo de la investigación, este estudio será documental debido a que se trabajará sobre información recopilada por diversas instituciones especializadas en temas de la crisis bilateral colombo-venezolana, las cuales harán la función de fuentes secundarias las situaciones que han afectado la economía y el comercio de estas dos naciones.

El autor Arias (2012) en su libro el proyecto de la investigación define la investigación documental como un proceso encargado de buscar, recopilar, analizar e interpretar los datos secundarios, es decir, son todos los documentos tanto impresos, audiovisuales o electrónicos adquiridos y registrados por otros investigadores. De esta manera se logra el aporte de nuevos conocimientos.

6.4 Población y Muestra

La población y muestra con la que se realizará el presente proyecto de grado serán todas las instituciones encargadas de recolectar la información necesaria para el desarrollo del proyecto, debido a que el método de estudio utilizado es documental. Las instituciones de las cuales se verificará y tomará información son: Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN), Organización Mundial del Comercio (OMC), Banco de la República (BRC), Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), Banco central de Venezuela (BCV), Ministerio de Comercio Industria y Turismo (MINCIT), Migración Colombia, Organización de las Naciones Unidas (ONU), Organización para la cooperación y el desarrollo económico (OCDE), Fondo Monetario Internacional (FMI), Banco Mundial (BM), Federación internacional de sociedades de la Cruz Roja y de la media Luna roja (IFCR), UNICEF, Alto comisionado de las naciones unidas para los refugiados (ACNUR), Organización internacional para las migraciones (OIM) y la Organización de los Estados

Americanos (OEA), Comisión económica para América latina y el caribe (CEPAL), Migración Colombia, Comunidad Andina (CAN), Mercado común del sur (MERCOSUR).

6.5 Sistematización de las Variables

Tipos de variables

Independiente:

La variable independiente que se determina en esta investigación es la relación bilateral Colombo-venezolana.

Dependiente

La variable dependiente que se determina en este proyecto es el de identificar cómo se han visto afectados los dos países actualmente en el ámbito económico y comercial.

Interviniente

Las variables intervinientes que se utilizaron en esta investigación fueron:

- * Migración internacional.
- * Impacto económico y comercial.
- * Zona de frontera.
- * Crisis de Venezuela.

Objetivo	Instrumento	Intervenido	Alcance
Identificar la trazabilidad de la relación bilateral colombo-venezolana en el marco de convenios y acuerdos internacionales.	Este objetivo se podrá desarrollar a través de una línea de tiempo sobre los antecedentes de la relación bilateral colombo-venezolana.	Las personas que intervendrán son los estudiantes a cargo de la investigación.	Se pretende determinar la trazabilidad que ha tenido la relación bilateral colombo-venezolana.
Estudiar el comportamiento de las variables económicas en la relación bilateral durante el periodo de observación.	Este objetivo se realizará a través de un cuadro comparativo de variables entre estos dos países.	Las personas que intervendrán son los estudiantes a cargo de la investigación.	Se pretende conocer realmente los aspectos que se diferencian uno del otro.
Identificar las entidades internacionales que intervienen en las relaciones bilaterales de Colombia y Venezuela.	Este objetivo se podrá realizar a través de investigación de páginas web, bases de datos, entre otros.	Las personas que intervendrán son los estudiantes a cargo de la investigación.	Se pretende conocer y determinar las entidades que apoyan la situación actual de estos dos países vecinos.

Fuente: Elaboración Propia.

6.6 Tratamiento de la Información

6.6.1 Técnica para la recolección de la información.

Se llevará a través de la investigación documental, mediante el cual se utilizarán fuentes primarias tales como la recopilación documental de libros originales, artículos de revistas, periódicos, proyectos, trabajos de investigación, entre otros y también se tendrán en cuenta fuentes secundarias que por lo general están compuestas por colecciones primarias en la cual encontraremos definiciones extraídas de internet, enciclopedia, antología, entre otros.

6.6.2 Técnica procesamiento de la información.

Para lograr el debido procedimiento en la recolección de información, la técnica que se desarrollará para este respectivo proyecto es de observación, debido a que es una situación real que ha ocasionado grandes impactos para estos dos países suramericanos, el cual se tienen en cuenta dos importantes enfoques, tanto económico como comercial y se señalan los acontecimientos más recientes que se han vivido en la relación bilateral de estas dos naciones.

6.6.3 Presentación de la información

Su presentación se hará a través gráficos, tablas e imágenes descriptivas de tal manera que se pueda mostrar las variables de estos dos países.

7. Identificar la trazabilidad de las relaciones bilaterales colombo venezolanas de carácter económico comercial en el marco de convenios y acuerdos internacionales.

7.1 Análisis político de Colombia y Venezuela

7.1.1 Colombia

La política exterior colombiana, a lo largo de su historia ha sido reflejada en dos doctrinas, las cuales varían según la ideología de cada periodo gubernamental marcando la relación del estado colombiano con la comunidad internacional. La *Respice Polum* (mirar hacia el norte), marca gran interés en mantener una relación estable con Estados Unidos puesto que es considerada una poderosa nación que ejerce un dominio enorme en los países americanos. Por otro lado, la *Respice Similia* (mirar hacia las naciones semejantes) busca diversificar las relaciones diplomáticas con los países semejantes reforzando su participación en el nuevo ordenamiento geopolítico (Bermúdez, 2010).

Cabe resaltar que en el periodo comprendido del 2005 al 2019 el estado colombiano ha tenido tres mandatos presidenciales diferentes, los cuales establecieron en cada periodo un manejo diverso de su política exterior, teniendo en cuenta los acontecimientos internos y externos que afrontaba el país en cada mandato. Bajo el gobierno del presidente Álvaro Uribe, la política exterior de Colombia se vio limitada por los ataques de los grupos al

margen de la ley. lo cual ocasionó que el gobierno colombiano optara por la internacionalización del conflicto armado puesto que no solo está afectando a la sociedad colombiana sino también perjudicaba a países fronterizos generando un grave impacto en la comunidad internacional (Galeano, Badillo y Rodríguez, 2019).

Por ende, en dicho periodo presidencial se profundizaron las relaciones diplomáticas con Estados Unidos fortaleciendo temas como la erradicación de cultivos ilícitos, La extradición hacia EEUU de criminales colombianos que tuvieran condenas en suelo norteamericano. Por último, pero no menos importante el presidente Álvaro Uribe intercedió ante Estados Unidos para que incluyera a la lista de organizaciones terroristas extranjeras a los grupos al margen de la ley de Colombia entre los cuales se encontraban: las AUC (Autodefensas Unidas de Colombia), el ELN (Ejército de Liberación Nacional) y las FARC (las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia).

Sin embargo, el acercamiento entre Colombia y Estados Unidos no fue aceptado de forma positiva por algunos países de la región porque creó desacuerdos principalmente en los estados que tenían ideologías políticas distintas. Es decir, los países de Ecuador, Venezuela y Bolivia siguen lineamientos del socialismo del siglo XXI mientras que Colombia y EEUU eran países capitalistas teniendo Estados Unidos un poder muy grande al ser potencial mundial lo que supone para ellos una amenaza. De igual forma el gobierno colombiano prioriza su relación con el país norte americano generando así un distanciamiento entre los países de la región sudamericana.

En el mandato del presidente Juan Manuel Santos la política exterior colombiana cambió de perspectiva puesto que se modificó la estrategia de internacionalización del conflicto cambiando a la “internacionalización de la paz”, lo cual consistió en atraer a actores extranjeros como inversores en el proceso de modificación de las condiciones estructurales de violencia. Además, incluyó a diversos protagonistas del sistema internacional que antes habían estado inconformes con la cercanía de Colombia y Estados Unidos (Unión Europea, Venezuela, Ecuador, entre otros).

Así mismo, el presidente Juan Manuel Santos en su mandato agregó nuevos temas a la política exterior colombiana como lo fueron los derechos humanos y el cambio climático. Sin embargo, los temas centrales seguían siendo el terrorismo y la seguridad. De igual

modo, se profundizaron las relaciones bilaterales con Suramérica consolidando a Colombia como un enlace entre EEUU y estos países.

Por último, con el actual presidente Iván Duque Márquez su plan de gobierno establece su participación proactiva en el escenario internacional y multilateral, enfocándose en temas de estabilidad y seguridad a nivel internacional. Lo cual implica que contribuirá a la construcción colectiva de soluciones frente a los grandes desafíos globales (Cancillería de Colombia, s.f). Aunado a lo anterior, el presidente Iván Duque desde su campaña presidencial ha enfatizado su desacuerdo frente a la situación de Venezuela, siendo precursor de denuncias o reuniones para ayudar a mitigar la crisis en la que se encuentra. Cancillería de Colombia (2019) afirma:

Según el Canciller Holmes Trujillo, al inicio del Gobierno se trazaron una serie de objetivos en la política exterior colombiana, los cuales se han ido cumpliendo y se seguirán consolidando: Colombia fue el primer país en denunciar el tratado constitutivo de Unasur para retirarse de este mecanismo debido a su burocratización e ideologización y junto con otros países de la región creó Prosur, cuyo objetivo es la integración regional en pro del desarrollo; durante la Asamblea General de la OEA en Medellín se planteó y puso en marcha un proceso de modernización de esta organización, al igual que se hizo con la CAN, y se ha recuperado el liderazgo de nuestro país en temas hemisféricos. De igual forma se está trabajando en elevar el nivel de relacionamiento con la Unión Europea y en ampliar las oportunidades de Colombia con regiones como Asia, Centroamérica y África (p.5).

7.1.2 Venezuela

Durante el periodo del 2005 al 2013 en la presidencia de Hugo Chávez frías Venezuela desarrolló una política exterior fundamentada en la creación de alianzas anti estadounidense, la cual es utilizada como un instrumento para disminuir la dependencia que tienen los países suramericanos de Estados Unidos impulsando así un nuevo ordenamiento geopolítico.

Por lo cual, el gobierno venezolano busca estimular tratos con gobiernos afines a su ideología, lo cual hace parte de su táctica para consolidar su régimen y el pensamiento revolucionario que tiene al antiimperialismo como uno de sus principales componentes. De igual forma, uno de los pilares de la política venezolana ha sido fortalecer su equipo militar puesto que ven a Estados Unidos como una amenaza latente lo cual los obliga a hacer todo lo necesario para tener una capacidad de respuesta para enfrentar posibles ataques.

Por consiguiente, durante este mandato presidencial Venezuela ha sido precursor de proyectos como el ALBA y UNASUR, los cuales buscan consolidar la política de América Latina. Sin embargo, debido a la coyuntura internacional, el gobierno venezolano planteó cinco esferas de interés, las cuales son: América (establecer una integración regional), Asia (actividad comercial), Rusia (intercambio tecnológico y militar) y en donde Ecuador, Perú y Bolivia son sus mayores aliados por su tendencia a la izquierda.

En cuanto a la política exterior que maneja el actual presidente Nicolás Maduro, se encuentran ciertas estrategias específicas como lo es la estrategia geopolítica, en donde Venezuela ha consolidado alianzas con otros continentes como China, Rusia e Irán, con los cuales mantiene convenios en materia de proyectos de adquisición de armas militares, comercio unilateral y proyectos de investigación tecnológica, además de un apoyo directo hacia su mandato (Torres, 2016).

De igual forma, ha fortalecido por medio de su estrategia geopolítica militar al pueblo venezolano en temas de seguridad y defensa, consolidando así su soberanía estatal de amenazas externas por medio de la “guerra asimétrica” un tema de gran relevancia para la revolución bolivariana la cual se materializa con el poder que se le otorgó a la fuerza armada nacional bolivariana para la defensa del país junto con la población civil.

Esto se da como resultado de la crisis política, económica y social que actualmente enfrenta el estado venezolano lo cual ha ocasionado que algunos países del sistema internacional no acepten la presidencia de Maduro como legítima dando su apoyo diplomático al presidente de la asamblea nacional de Venezuela Juan Guaidó, el cual es reconocido por varios países de la comunidad internacional como presidente encargado.

Como resultado, esto ha ocasionado que el mandatario Nicolás Maduro tome represalias contra algunos países que no han aceptado su periodo presidencial mediante el rompimiento de relaciones bilaterales con Bolivia, Estados Unidos, Colombia, Costa Rica y Paraguay cerrando sus embajadas y consulados dentro del territorio venezolano.

7.2 Antecedentes de las relaciones internacionales entre Colombia y Venezuela

A lo largo de su historia Colombia y Venezuela han tenido una importante relación bilateral en temas comerciales, sociales y diplomáticos debido a su cercanía geográfica los cuales desde el mandato del presidente venezolano Hugo Chávez se han venido debilitando por diferencias ideológicas disminuyendo así la cooperación entre estos dos países.

Teniendo en cuenta que el conflicto armado colombiano fue el gran gestor en la disminución de esta relación diplomática, dado que Colombia empezó a acercarse de manera constante a Estados Unidos lo cual Venezuela no aceptaba debido a que veían a esta potencia como un intruso que amenazaba su soberanía.

Aunado a esto, el gobierno colombiano involucra al estado venezolano con posibles acercamientos y ayuda a la milicia colombiana, asegurando que estos grupos eran protegidos y aceptados en territorio venezolano confirmando aún más el distanciamiento entre estas naciones. Sin embargo, desde el año 2005 hasta la actualidad se han venido presentando altercados fuertes entre estos países ocasionando suspensión parcial o indefinida de sus relaciones diplomáticas.

7.3 Análisis de las relaciones económicas binacionales

7.3.1 Acuerdo de Cartagena- Acuerdo de integración subregional, 1969

El acuerdo de Cartagena fue una integración subregional suscrito en 1969 por los gobiernos de Chile, Perú, Colombia, Bolivia y Ecuador. Para estimular el comercio entre los países miembros y lograr su desarrollo industrial. Los antecedentes del acuerdo de Cartagena se sustentaron en los principios fundamentales del Tratado de Montevideo, pero con el tiempo adoptó su propio modelo de integración basado en la búsqueda del desarrollo equilibrado mediante la distribución equitativa de beneficios derivados de la integración entre sus participantes. Esta fue la característica sustancial del Acuerdo de

Cartagena, mediante el cual los países signatarios corrigieron algunas deficiencias que en su criterio tenía el Tratado de Montevideo de ese entonces, para así avanzar hacia una integración económico-comercial de mayor alcance (Comunidad Andina [CAN], 2017)

Originalmente, el Acuerdo de Cartagena plantea un esquema de desarrollo basado en tres aspectos; El primero se refería a los órganos del Acuerdo, en donde se establecía una junta como órgano técnico, sería el encargado de proponer medidas para determinar mecanismos que ayuden a la integración andina. El segundo aspecto refiere al empleo de mecanismos de planificación, mediante el cual se buscaba una programación conjunta en el ámbito de los planes de desarrollo y en las principales actividades productivas mediante los Programas para el Desarrollo en el ámbito Industrial sectorizados, los Programas Agropecuarios y aquellos de infraestructura física. El Acuerdo original incorporó el cronograma para la adopción de medidas tales como el Arancel Externo Común o las modalidades del propio Programa de Liberación. El tercer aspecto aludía al uso de mecanismos de mercado, fundamentalmente en lo relativo al ámbito comercial de bienes. En este aspecto se incluían todas las disciplinas cuyo propósito era perfeccionar el funcionamiento del mercado, como los instrumentos de origen de las mercaderías y los de salvaguardias y competencia.

De igual forma, el esquema de integración constituyó la adopción de una estrategia de desarrollo con el fin de “procurar un mejoramiento persistente en el nivel de vida de los habitantes de la Subregión”. Sin embargo, la integración andina se vio reforzada desde 1996, por la reforma institucional que introdujo el Protocolo de Trujillo, creándose la Comunidad Andina y estableciéndose el Sistema Andino de Integración. Esto, con el objetivo de lograr una mejor coordinación entre los diferentes órganos e instituciones, que involucran la toma de decisiones (Consejo Presidencial, Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores, Comisión), los Consejos Consultivos, los Convenios Sociales, el órgano ejecutivo (Secretaría General), el Tribunal de Justicia y las instituciones financieras (CAF y FLAR), entre otros (CAN, s.f).

7.3.2 CAN

La Comunidad Andina (CAN) Es una organización internacional constituida por Colombia, Bolivia, Perú y Ecuador. Cuya función principal es fomentar el desarrollo

mediante la cooperación e integración económica y social de sus países miembros aportando a la creación de un mercado común latinoamericano.

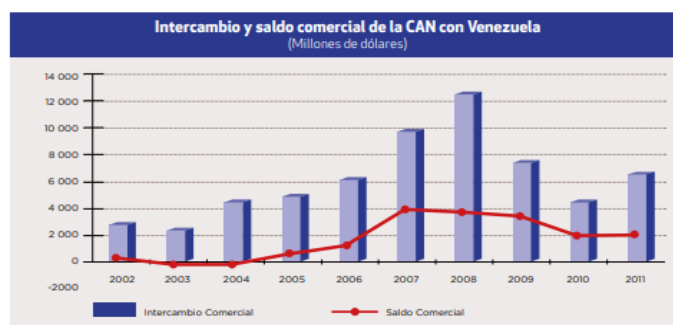
El régimen andino no se limita a la eliminación de impuestos al comercio sino que, de forma visionaria, ha desarrollado regímenes comunes y dinámicos en materia aduanera, de facilitación del comercio, obstáculos técnicos al comercio, servicios e inversión, medidas sanitarias y fitosanitarias, propiedad intelectual, competencia y defensa comercial, promoción comercial, transporte, interconexión eléctrica, telecomunicaciones, entre varios otros, así como iniciativas de cooperación que han contribuido a la construcción de capacidades comerciales en los países (TLC Colombia, s.f).

Por otra parte, aunque Venezuela no suscribió el Acuerdo de Integración Subregional desde su inicio, mantuvo siempre una cercanía tal que permitió que fuera considerada como observadora en la Comisión del acuerdo. Durante los años posteriores a la implementación del acuerdo, sus negociadores dieron forma al ingreso de este país el 13 de febrero de 1973, cuando se firmó el Instrumento Adicional para la adhesión de Venezuela. Posteriormente en Chile se desató una crisis que derivó en su salida en 1976 debido a diferencias políticas junto con la CAN. Esto se efectuó en el mandato presidencial del militar Augusto Pinochet, sin embargo, después de que su mandato finalizara en 1990 se inició nuevamente su reincorporación y en el año 2006 Chile volvió a ser parte de la comunidad andina como país asociado.

Aunado a esto, en el año 2006 el presidente venezolano Hugo Chávez formalizó su intención de retirarse de la CAN luego de conocer que Perú y Colombia habían anunciado el inicio de las negociaciones para la firma de un Tratado de Libre Comercio (TLC) con EEUU.

Por consiguiente, en Venezuela se inició un periodo de transición en donde todos los derechos y deberes adquiridos en el marco del Acuerdo de Cartagena quedaron sin efecto, salvo el programa de liberación que permitió al país continuar importando y exportando libre de gravámenes los productos originarios de los países andinos por un espacio de cinco años dando así su salida formal en el 2011.

En la gráfica 1 se pueden observar el intercambio comercial de la CAN con Venezuela durante el periodo de transición:

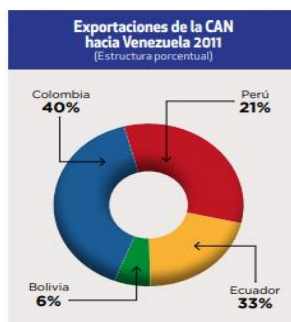


Grafica 1 Intercambio y saldo comercial de la Comunidad Andina de Naciones con Venezuela.

Fuente: CAN, 2017.

Además, el intercambio comercial de los países andinos se vio afectado con la salida de Venezuela de la CAN, dado que Venezuela representaba más del 50% del total de las transacciones intracomunitarias. Por lo cual su salida fue aceptada con el compromiso de mantener la liberalización comercial con los países miembros de la comunidad andina.

Todavía cabe señalar que en el periodo comprendido del 2002 al 2011 los principales productos exportados de Colombia hacia Venezuela fueron gas natural, bombones, caramelos, confites y pastillas sin cacao, además de pañales para bebés. Como lo puedes observar en la gráfica 2 el 40% representa el total de las exportaciones de la CAN hacia Venezuela.

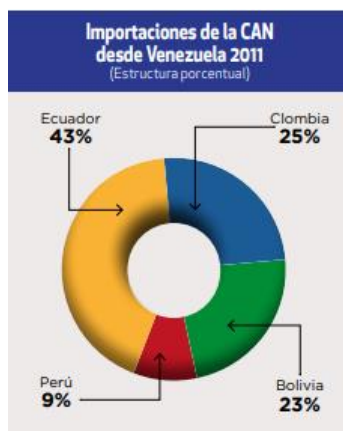


Grafica 2 Exportaciones de la CAN

Fuente: CAN, 2017.

En cuanto a las importaciones, los principales productos venezolanos importados por Colombia fueron propileno no saturado, urea y dodecilbenceno. Lo cual correspondió a un

25% del total de las importaciones que el bloque comercial realizó con Venezuela en el año 2011 antes de que saliera formalmente de la CAN.



Grafica 3 Importaciones de la CAN
Fuente: CAN, 2017.

Con respecto, a las exportaciones colombianas al bloque andino fueron de USD 3.160 millones en el año 2018, lo que representó un incremento de 17,3%, respecto al año anterior. Con respecto al destino de las exportaciones de Colombia, se puede observar en la Tabla 1 que Estados Unidos se ubica en primer lugar, con el 25,4% de sus ventas totales al mundo en el año 2018. Le siguen en importancia la Unión Europea con el 11,7% de participación, China con el 9,7%, la Comunidad Andina con el 7,6%, y en el quinto lugar Panamá con el 7,3% (CAN,2017, p.34).

Tabla 1. Colombia, principales socios comerciales.

COLOMBIA: Exportaciones por Principales Socios Comerciales, 2009- 2018													
(En millones de dólares)													
SOCIO	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	Participación 2018	Variación 2018/2009	
1	Estados Unidos	12 832	16 746	21 969	21 462	18 343	14 023	9 457	9 606	9 967	10 616	25,4%	-2,1%
2	Unión Europea ^v	4 694	5 019	8 948	9 014	9 251	9 223	5 905	4 960	5 472	4 894	11,7%	0,5%
3	China	949	1 967	1 989	3 343	5 070	5 619	2 097	1 064	1 685	4 056	9,7%	17,5%
4	Comunidad Andina	2 116	3 063	3 373	3 677	3 392	3 210	2 730	2 400	2 694	3 160	7,6%	4,6%
5	Panamá	308	899	2 159	2 629	3 239	3 567	2 701	1 871	3 117	3 070	7,3%	29,1%
6	MERCOSUR ^v	689	1 195	1 635	1 611	2 065	1 863	1 393	1 213	1 685	1 938	4,6%	12,2%
7	CARICOM ^v	602	581	1 699	1 271	1 276	1 305	1 229	585	1 405	1 693	4,0%	12,2%
8	Turquía	331	215	596	781	624	863	672	761	1 406	1 691	4,0%	19,9%
9	México	533	638	705	835	864	914	937	1 537	1 638		3,9%	13,3%
10	Chile	624	907	2 205	2 136	1 572	989	737	670	1 037	1 190	2,8%	7,4%
	Resto del Mundo	9 105	8 323	11 637	12 406	12 830	13 130	7 720	6 908	6 898	7 884	18,8%	-1,6%
	Total mundo	32 784	39 552	56 915	59 165	58 526	54 706	35 556	30 976	36 903	41 831	100,0%	2,7%

La Tabla 1 muestra los principales socios comerciales de Colombia durante el periodo 2009-2018.

Fuente: CAN, 2019

También, podemos observar en la siguiente Tabla 2, los 25 principales productos exportados por Colombia a la Comunidad Andina durante el 2018, los cuales representaron el 42,2% del total exportado a la CAN (CAN, 2019, p.35).

Tabla 2. Colombia, principales productos exportados a la CAN.

COLOMBIA: Principales Productos Exportados hacia la Comunidad Andina, 2018 (En miles de dólares)					
No.	Código	Subpartida NANDINA	Destino de las exportaciones		
			CAN	Mundo	CAN/Mundo
Total de exportaciones de Colombia hacia la CAN			3 159 923	41 831 438	7,6%
Total principales 25 productos			1 334 161	16 740 406	8,0%
1	27090000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	390 556	13 734 709	2,8%
2	87032290	Los demás vehículos automóviles con motor de émbolo alternativo, de encendido por chispa, concebidos principalmente para transporte de personas, de cilindrada >1 000 cm ³ pero <= 1 500 cm ³ , excepto camperos (4x4)	93 870	93 940	99,9%
3	30049029	Los demás medicamentos, dosificados o acondicionados para venta al por menor, para uso humano	82 079	182 568	45,0%
4	17019990	Los demás azúcares de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido.	74 037	204 745	36,2%
5	39021000	Polipropileno, en formas primarias	60 704	286 693	21,2%
6	34022000	Preparaciones tensoactivas, para lavar o de limpieza, acondicionadas para la venta al por menor	57 722	78 367	73,7%
7	87032390	Los demás vehículos automóviles con motor de émbolo alternativo, de encendido por chispa, concebidos principalmente para transporte de personas, de cilindrada > 1 500 cm ³ pero <= 3 000 cm ³ , excepto camperos (4x4)	52 234	290 086	18,0%
8	87042290	Vehículos automóviles para transporte de mercancías, con motor de émbolo, de encendido por compresión (diesel o semidiesel), de peso total con carga superior a 9,3 t pero <= 20 t	47 071	47 827	98,4%
9	27101192	Carburorreactores	37 341	550 152	6,8%
10	17049010	Bombones, caramelos, confites y pastillas, sin cacao	35 472	147 479	24,1%
11	33049900	Las demás preparaciones de belleza, maquillaje y para el cuidado de la piel	31 939	86 960	36,7%
12	33030000	Perfumes y aguas de tocador.	31 033	80 841	38,4%
13	85071000	Acumuladores eléctricos, de plomo, de los tipos utilizados para arranque de motores de émbolo (pistón)	30 037	103 147	29,1%
14	39023000	Copolímeros de propileno, en formas primarias	28 747	158 726	18,1%
15	15079090	Los demás, aceite de soja (soya) y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente.	28 338	32 339	87,6%
16	85444910	Conductores eléctricos, excepto provistos de piezas de conexión, para tensión <= 80 V, de cobre	27 800	30 427	91,4%
17	33059000	Las demás preparaciones capilares	27 001	62 739	43,0%
18	34011100	Jabón, productos y preparaciones tensoactivos, de tocador (incluso los medicinales)	26 941	38 291	70,4%
19	48025590	Los demás papeles, de peso superior o igual a 40 g/m ² pero inferior o igual a 150 g/m ² , en bobinas (rollos)	26 292	31 154	84,4%
20	48025690	Los demás papeles de peso superior o igual a 40 g/m ² pero inferior o igual a 150 g/m ² , en hojas en las que un lado sea inferior o igual a 435 mm y el otro sea inferior o igual a 297 mm, medidos sin plegar	25 123	29 895	84,0%
21	21011100	Extractos, esencias y concentrados de café	24 850	227 482	10,9%
22	60041000	Tejidos de punto de anchura > 30 cm. con un contenido de hilados de elastómeros >= 5% en peso, sin hilos de caucho	24 233	39 432	61,5%
23	73042900	Tubos de entubación o de producción, de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas, sin soldadura, de hierro o acero	23 837	52 528	45,4%
24	17011190	Azúcar de caña en bruto, sin adición de aromatizantes ni colorantes, excepto la chancaca	23 714	116 669	20,3%
25	33051000	Champúes	23 660	33 210	69,8%

La Tabla 2 muestra los principales productos que son exportados hacia la Comunidad Andina.

Fuente: CAN, 2019.

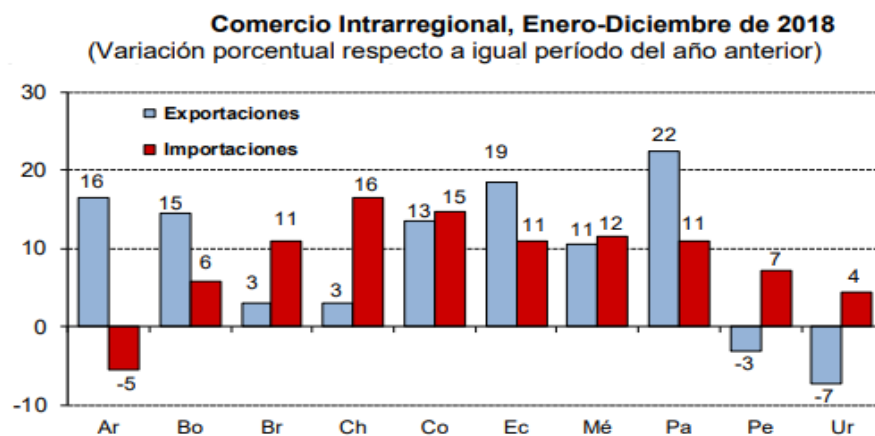
7.3.3 ALADI

La Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), es un organismo internacional que busca la integración regional promoviendo el desarrollo socioeconómico de los países participantes. Tiene como objetivo establecer un mercado común suramericano. Se estableció en 1980 con la firma del Tratado de Montevideo. Los temas centrales que aborda este mecanismo son la facilitación del comercio y el acceso a mercados, transporte, cooperación educativa y cooperación científica (asociación latinoamericana de integración [ALADI], s.f).

Con respecto, a los estados que lo conforman inicialmente eran siete países entre los cuales se encuentran Brasil, México, Chile, Perú, Paraguay, Argentina y Uruguay. Posteriormente, se adhirieron seis países más como lo fueron Colombia, Venezuela, Ecuador, Cuba, Panamá y Bolivia. Mediante esta integración económica los países miembros buscan mayor integración para la expansión de sus mercados fortaleciendo la integración latinoamericana.

Para Colombia es de gran relevancia esta asociación debido a las preferencias económicas que brinda, las cuales se convierten en oportunidades que las empresas colombianas pueden utilizar para crecer y aumentar su participación en el mercado regional, complementando los esfuerzos nacionales para diversificar la oferta exportable y aumentando así su competitividad.

En cuanto al comercio intrarregional de la ALADI en el año 2018 como se puede observar en la gráfica 4 presentó un aumento leve debido a que sus exportaciones crecieron un 8,3%, mientras que en sus importaciones un 7,7%. Brasil, Colombia, México y Paraguay fueron los países superavitarios en su comercio con la región (ALADI, 2018).



Grafica 4 Comercio intrarregional ALADI.

Fuente: ALADI, 2018.

De igual forma, se destaca el dinamismo de las ventas paraguayas (22,5%), ecuatorianas (18,5%), argentinas (16,4%), bolivianas (14,5%), colombianas (13,4%) y mexicanas (10,5%) a la región. Los únicos dos países cuyas exportaciones intrarregionales cayeron durante el período analizado fueron Uruguay (-7,3%) y Perú (-3,1%), aunque en ambos

casos de forma moderada. Por otra parte, en las importaciones intrarregionales los mayores incrementos corresponden a las compras de Colombia con un (14,8%) (ALADI, 2018, p.6).

Según datos del banco de la república, los países miembros de ALADI invirtieron US\$3.724 millones en 2017 en Colombia. y Colombia invirtió US\$2.020 millones en estos mercados. en turismo, según cifras de la cartera, 1,9 millones de viajeros llegaron a Colombia provenientes de estos países y 1,8 millones colombianos escogieron algún país de la ALADI como destino turístico.

Cabe mencionar, que la ALADI no cuenta con datos económicos de Panamá, Venezuela y Cuba lo cual impide calcular su comercio intrarregional.

7.3.4 MERCOSUR

El Mercado Común del Sur (MERCOSUR) es un proceso de integración regional, el cual busca generar oportunidades comerciales y de inversión a través de la integración competitiva de las economías nacionales al mercado internacional. En sus inicios primaban los aspectos económicos-comerciales, buscando la reducción de las tarifas arancelarias. En la actualidad, el bloque ha avanzado en importantes áreas como: educación, salud, cultura, trabajo, residencia, entre otras, con el objetivo de profundizar aún más la integración (MERCOSUR, s.f).

No obstante, MERCOSUR fue creada en 1991 en una reunión de los gobiernos Uruguay, Paraguay, Brasil y Argentina, los cuales firmaron el Tratado de Asunción, para asuntos netamente comerciales, pero firmaron otro acuerdo para tratar de otros temas.

Actualmente, está conformado por Venezuela, Argentina, Paraguay, Brasil y Uruguay. Además, Bolivia se encuentra en proceso de adhesión. Sin embargo, a las reuniones de MERCOSUR pueden asistir los integrantes de la ALADI participando en temas relacionados con integración política, social y económica los cuales pueden opinar, pero no toman decisiones finales. De igual forma, cuenta con seis estados asociados Colombia, Chile, Perú, Surinam y Guayana.

En cuanto a Venezuela en el año 2006 después de su salida de la Comunidad Andina el gobierno venezolano tomó la decisión de ser parte de MERCOSUR, una vez finalizado su proceso de transición para efectuar su salida de la CAN se inició el protocolo de adhesión

de Venezuela el cual fue firmado en la ciudad de Caracas el 4 de julio de 2006.

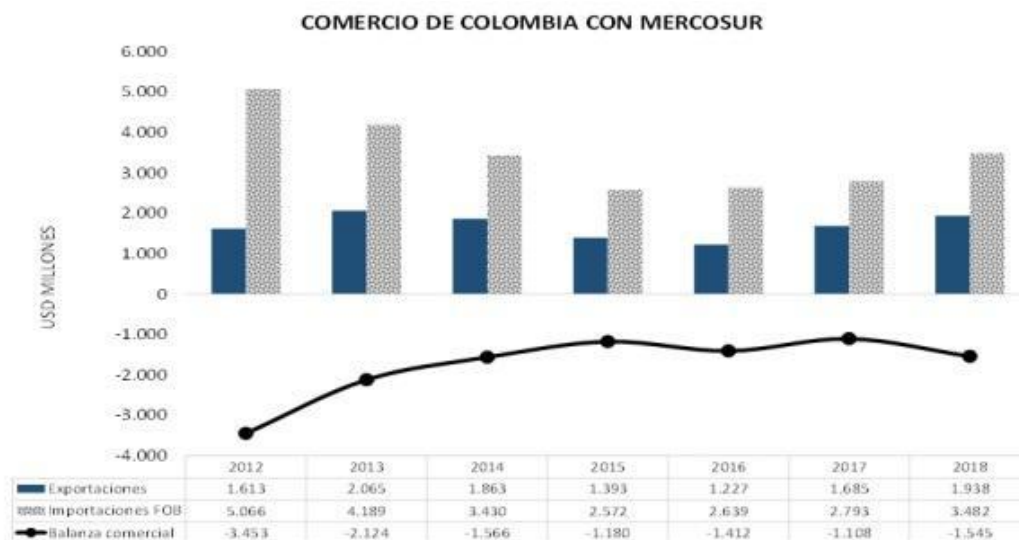
Reafirmando el proceso de integración de los países suramericanos promoviendo su desarrollo integral.

Sin embargo, según lo establecido en el Protocolo de Ushuaia sobre Compromiso Democrático en MERCOSUR, suscrito el 24 de julio de 1998, define que es condición fundamental que los países que hagan parte del mercado común del sur sean instituciones democráticas. Debido a que toda ruptura del orden democrático constituye un obstáculo inaceptable para la continuidad del proceso de integración.

Por lo cual, Venezuela se encuentra suspendida desde el año 2017 cuando realizó sufragio electoral para escoger al nuevo presidente de la república de Venezuela, pero dichas consultas resultaron infructuosas debido al rechazo de este Gobierno a la celebración de las mismas en el marco del Protocolo de Ushuaia, por lo cual, no se han registrado medidas eficaces y oportunas para la restauración del orden democrático por parte del Gobierno de la República Bolivariana de Venezuela; hecho que obliga al MERCOSUR a Suspender todos los derechos y obligaciones inherentes a su condición de Estado Parte hasta que se verifique el restablecimiento de su orden democrático (MERCOSUR, 2017).

Por otra parte, Colombia suscribió en el año 2017 un Acuerdo de Complementación Económica No. 72, ACE No. 72, con Mercosur. el cual representa para Colombia una oportunidad para acceder a un mercado potencial cercano a 250 millones de consumidores con un PIB superior a los US\$2.400 billones, y cerca del 97% del universo arancelario libre de arancel. Los productos colombianos cuentan con acceso preferencial a uno de los mercados más grandes y protegidos del continente, obteniendo, además, materias primas y bienes de capital más baratos, a fin de contribuir en la disminución de costos de producción y mejorar su competitividad.

En cuanto al comercio entre Colombia y MERCOSUR En el año 2018, las exportaciones agrícolas fueron US\$134 millones, 7% del total, y las industriales US\$1,803 millones (93% del total) (TLC Colombia, s.f).



Gráfica 5 Comercio de Colombia con Mercosur.

Fuente: MinCIT, 2019.

Por otro lado, como se observa en la Tabla 3 los principales productos exportados fueron: hullas (25%), coques (16%), polímeros de cloruro de vinilo (10%), aceites de petróleo liviano (7%) y polímeros de propileno (5%). Los productos con mayor incremento fueron: automóviles (24,144%), neumáticos (277%) y aceites de petróleo livianos (75%).

Tabla 3. Principales productos exportados 2018.

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS-AÑO 2018	
PRODUCTOS	Part.
Hullas	25%
Coques de hulla	16%
Polímeros de cloruro de vinilo	10%
Aceites de petróleo liviano	7%
Polímeros de propileno	5%

La Tabla 3 muestra los 5 principales productos que fueron exportados en el año 2018.

Fuente: Mincit, 2019.

De igual forma en la Tabla 4 los productos importados por Colombia del MERCOSUR fueron: automóviles (10%), camiones (6%), preparaciones alimenticias (3%), laminados en caliente de hierro o acero sin alear (3%), y poli acetales, poli éteres y resinas epoxi (3%) (Mincit,2019).

Tabla 4. Principales productos importados 2018.

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS-AÑO 2018	
PRODUCTOS	Part.
Automóviles	10%
Camiones	6%
Preparaciones de alimentos	3%
Laminados en caliente de hierro o acero sin alear	3%
Poli acetales, poli éteres y resinas epoxi	3%

La Tabla 4 muestra los 5 principales productos que fueron exportados en el año 2018.
Fuente: Mincit, 2019.

7.3.5 UNASUR

La Unión de Naciones Suramericanas (UNASUR) es una entidad intergubernamental creada en el año 2008 integrado por: Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, Guyana, Paraguay, Perú, Surinam, Uruguay y Venezuela. A través, del Tratado Constitutivo de la Unión de Naciones Suramericanas; con el objetivo de crear una integración política, social y económica priorizando el diálogo en diversos temas de interés ya sean ambientales, sociales, políticos o económicos fortaleciendo la democracia y la eliminación de desigualdad (Parlamento del Mercosur, s.f).

De igual forma, Una vez firmado el tratado e iniciado las funciones de UNASUR se decidió efectuar semestralmente reuniones con los ministros de relaciones exteriores de los países miembros y se definió que la presidencia de esta entidad iba a rotar anualmente para así todas las naciones se involucran por completo. Aunado a lo anterior la primera presidencia pro tempore fue asumida por la presidenta chilena Michelle Bachelet (Servicio nacional de aduana del Ecuador, s.f).

Sin embargo, debido a ciertos cambios políticos presentados en la región, el organismo de UNASUR no tuvo secretario general en el año 2017, por consiguiente, afectó la relación de sus miembros, teniendo en cuenta que eran repetidos los enfrentamientos políticos entre los distintos gobiernos. Aunado a lo anterior, en el mes de agosto del año 2017, algunos países miembros de UNASUR crearon el Grupo de Lima con el objetivo de presionar la renuncia del gobierno venezolano, dado que el pueblo venezolano se encuentra inmerso en una dictadura la cual no les permite ejercer su derecho al sufragio.

Cabe resaltar, que en el año 2018 después del nombramiento de la presidencia pro tempore de Bolivia los países de Colombia, Paraguay, Chile, Brasil, Perú y Argentina, anunciaron su retiro indefinido hasta que se realicen nuevas elecciones en Venezuela, puesto que ellos no reconocen el mandato del presidente venezolano Nicolás Maduro y consideran que la organización está funcionando indebidamente.

En cuanto al comercio de la unión de naciones suramericanas, el principal destino de las exportaciones del conjunto de los países de la UNASUR en 2015 fue la propia agrupación, con una participación del 18%, seguida de cerca por los Estados Unidos (16%), China (15%) y la Unión Europea (14%). Estas cifras revelan los importantes cambios que ha experimentado la orientación exportadora de los países de América del Sur en los últimos años, en particular el mayor peso relativo de China y la menor participación de los Estados Unidos y la Unión Europea. En efecto, en el período comprendido entre 2007 y 2009, la participación media de estos tres socios en las exportaciones totales de la UNASUR fue del 9%, el 24% y el 20%, respectivamente, comisión económica para américa latina y el caribe (CEPAL, NACIONES UNIDAS, UNASUR, 2016).

Unión de Naciones Suramericanas (UNASUR): distribución de las exportaciones totales según principales destinos, 2015
(En porcentajes)

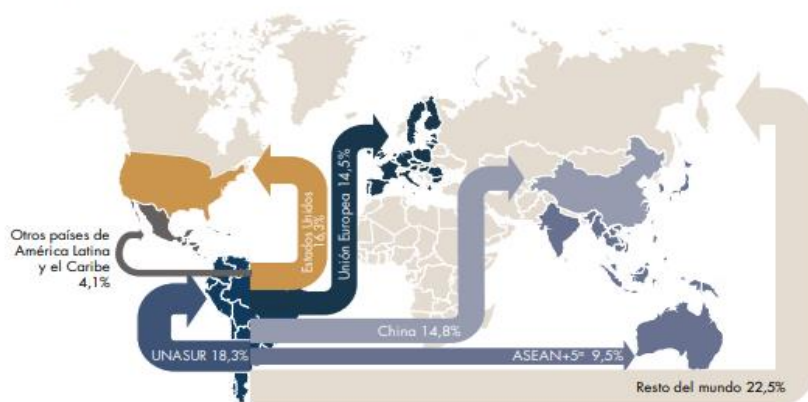


Ilustración 1. UNASUR.

Fuente: CEPAL, Naciones Unidas, UNASUR, 2016.

7.3.6 G3

El Grupo de los Tres fue uno de los más importantes tratados regionales que impulsó la integración de América Latina y el Caribe. Donde se conformó una zona de libre comercio entre Colombia, México y Venezuela siguiendo los lineamientos del Tratado de Montevideo de 1980, de la OMC, y reconociendo las preferencias negociadas dentro de la ALADI (Legiscomex, s.f). El acuerdo buscaba favorecer un acceso amplio y seguro a los respectivos mercados, a través de la eliminación gradual de aranceles y estableciendo disciplinas para asegurar que la aplicación de las medidas internas de protección al medio ambiente, al consumidor, a la salud y a la vida humana, animal y vegetal no se conviertan en obstáculos para el comercio. Además, reglamentó algunas pautas para evitar prácticas desleales de comercio y contempla un mecanismo ágil para solucionar controversias (Pro Colombia, s.f). De igual forma, el G-3 representa oportunidades para aumentar y diversificar las exportaciones, generando empleos productivos y bien remunerados, propiciando economías de escala a través de alianzas comerciales logrando mayor competitividad y crecimiento. El tratado contiene disposiciones sobre reglas de origen, procedimientos aduaneros, salvaguardia y prácticas desleales de comercio, así como compras de estado, propiedad intelectual y medidas de normalización. También contiene un capítulo de Solución de Controversias.

Sin embargo, el tratado culminó en el año 2006 cuando Venezuela informó su salida definitiva del G3, Esta decisión fue tomada por el gobierno venezolano con la intención de

ingresar a MERCOSUR. Posteriormente, Colombia y México firmaron un tratado de libre comercio agregando temas al acuerdo anterior como lo fueron las reglas de origen, acceso a mercados entre otros, actualmente este acuerdo sigue vigente.

7.3.7 AAP

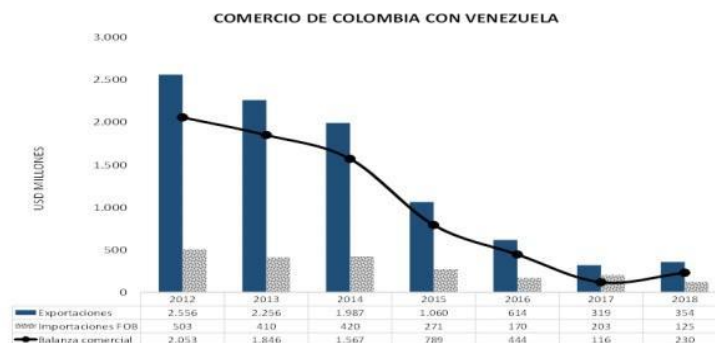
El Acuerdo de Alcance Parcial, es un acuerdo que establece un marco jurídico para regular el intercambio comercial entre dos países. Colombia y Venezuela suscribieron un AAP el 28 de noviembre del 2011, el cual entró en vigencia en el año 2012.

Este acuerdo se da después de que Venezuela formalizara su intención de abandonar la CAN y el G3, estos acuerdos eran los únicos que reglamenta la relación comercial entre Colombia y Venezuela afectando así a estos dos países no solo en temas comerciales sino también en temas migratorios, de inversión entre otros.

Con el Acuerdo, Colombia recibe preferencias arancelarias del 100% en más de 4,900 sus partidas y preferencias entre 0% y 80% para 109 su partida. Por su parte, Colombia le otorga a Venezuela preferencias arancelarias de 100% a más de 4,800 su partida y entre 0% y 33% a 111 su partida.

Cabe resaltar, que este acuerdo buscaba Fortalecer el comercio bilateral, porque, en el 2008, Venezuela fue el segundo destino de las exportaciones colombianas a nivel mundial y en el año 2012 fue el cuarto comprador de productos colombianos, demostrando que los flujos comerciales no se vieron afectados por la salida de Venezuela de la CAN. Esto se presentó porque las preferencias de la CAN se mantuvieron hasta la entrada en vigencia del Acuerdo de Alcance Parcial.

No obstante, los flujos comerciales entre Colombia y Venezuela empezaron a disminuir a tal punto que en el año 2018 las exportaciones de Colombia a Venezuela fueron el 1% del total exportado por Colombia al mundo. Mientras que las importaciones representan 0.3% del total importado por Colombia (Mincit,2019).



Gráfica 6 Comercio de Colombia con Venezuela.
Fuente: MinCIT, 2019.

Sin embargo, las exportaciones agrícolas fueron de US\$73 millones (21% del total a este mercado) y las industriales US\$281 millones (79% del total). Como se puede observar en la Tabla 5 donde los principales productos exportados fueron: abonos en tabletas (19%), gasoil (15%), artículos de confitería (5%), polímeros de propileno (5%) y tubos y perfiles huecos de hierro (4%).

Tabla 5. Principales productos exportados 2018-AAP.

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS-AÑO 2018	
PRODUCTOS	Part.
Abono en tabletas	19%
Gasoil	15%
Artículos de confitería	5%
Polímeros de propileno	5%
Tubos y perfiles huecos de hierro	4%

La Tabla 5 muestra los 5 principales productos que fueron exportados en el año 2018 en el acuerdo de alcance parcial con Venezuela.

Fuente: MinCIT, 2019.

Aunado a lo anterior como lo muestra la Tabla 6 están los principales productos venezolanos, importados por Colombia fueron: abonos minerales o químicos nitrogenados (22%), aluminio en bruto (15%), amoníaco anhidro (7%), plomo en bruto (5%) y tejidos de

algodón (4%). Las importaciones agrícolas, US\$5 millones (4% del total), y las industriales de US\$120 millones (96% del total).

Tabla 6. Principales productos importados 2018-AAP.

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS-AÑO 2018	
PRODUCTOS	Part.
Abonos minerales	22%
Aluminio en bruto	15%
Amoniaco anhidro	7%
Plomo en bruto	5%
Tejidos de algodón	4%

La Tabla 6 muestra los 5 principales productos que fueron importados en el año 2018 en el acuerdo de alcance parcial con Venezuela.

Fuente: MinCIT, 2019.

Hay que mencionar, además que, durante el primer trimestre del año 2019, se registró una reducción de las exportaciones venezolanas hacia Colombia pasando de 41 millones de USD a 20 millones de USD en el 2019, representando una contracción del 50% en comparación con el mismo período del año 2018. En cuanto a las importaciones de productos colombianos hacia Venezuela, se evidencia un incremento del 21% en comparación al mismo período del año 2018, pasando de 89 millones de USD a 107 millones de USD para el 2019, lo que genera un intercambio comercial para el primer trimestre del 2019 de 128 millones de USD, según información publicada por el Departamento Administrativo Nacional de Estadística colombiano (DANE).

Así mismo, las importaciones que realizó Venezuela de Colombia en el primer trimestre del 2019, como lo muestra la Tabla 7 se destacan los siguientes productos

Tabla 7. Principales productos importados 2019-AAP.

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS-AÑO 2019	
PRODUCTOS	Part.
Materias plásticas y manufacturas	9%
Papel, cartón y sus manufacturas	7%
Productos farmacéuticos	6%
Azúcares y artículos de confitería	4%
Aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen	3%

La Tabla 7 muestra los 5 principales productos que fueron importados en el año 2019 en el acuerdo de alcance parcial con Venezuela.

Fuente: Cámara de integración económica Venezolano Colombiana CAVECOL.

Finalmente, cabe destacar que una de las causas de las variaciones que existen entre estos dos períodos en comparación, se debe al cierre temporal e indefinido de la frontera terrestre entre Venezuela y Colombia, específicamente en el Estado Táchira, a través de los puentes Simón Bolívar, Unión y Francisco de Paula Santander, lo que ha generado grandes limitaciones en el intercambio comercial formal entre estos dos países (Cámara de integración económica Venezolano Colombiana [CAVECOL],2019).

7.4 Conflictos y desacuerdos bilaterales

Línea de tiempo de los conflictos políticos, económicos, migratorios y militares de Colombia y Venezuela durante el periodo del 2005 al 2019

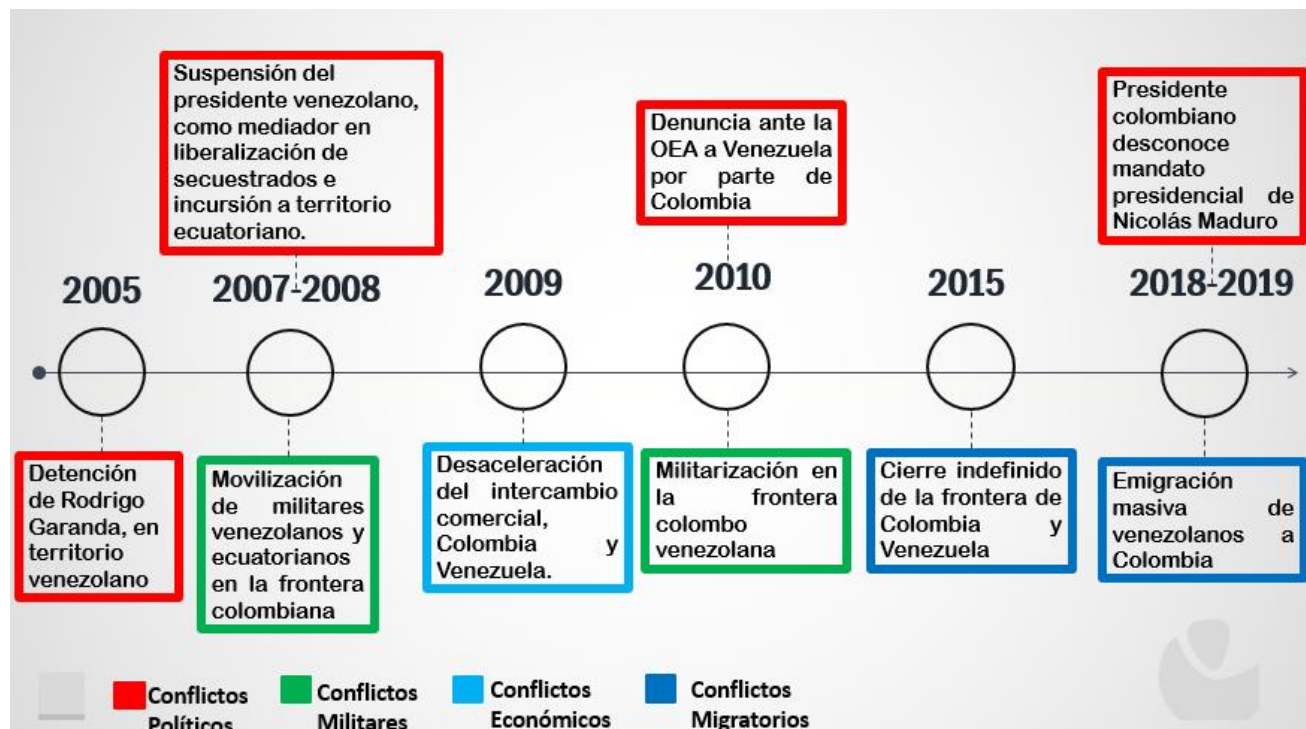


Ilustración 2. Línea de tiempo.
Fuente: Opinión, 2019.7.4.1 Conflictos políticos

7.4.1 Conflictos políticos

7.4.1.1 2005- Detención de Rodrigo Granda, líder de las FARC en territorio venezolano.

A inicios del 2005, se presentó un inconveniente entre los gobiernos de Colombia y Venezuela, el cual ocasionó un deterioro de sus relaciones diplomáticas. A causa de la detención de Rodrigo Granda, comandante de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (FARC), el cual fue capturado en el año 2004 en Caracas, Venezuela. Esta captura fue ejecutada por agentes colombianos y personal de la guardia venezolana.

Cabe resaltar, que el hecho se presentó en una entrevista que Rodrigo Granda concedió al periodista colombiano Omar Rodríguez. Como resultado, el presidente de Venezuela Hugo Chávez Frías suspendió en 2005 las relaciones comerciales con Colombia retirando a

su embajador argumentando que el gobierno colombiano había violado su soberanía al capturar sin su consentimiento a Granda comandante de las FARC.

Sin embargo, El 12 de enero de 2005, el ministro de la Defensa de Colombia, Jorge Alberto Uribe, reconoció que su gobierno pagó una recompensa de 1,5 millones de dólares por la captura de dicho integrante. Por tal motivo el gobierno venezolano detuvo a 11 funcionarios de su ejército y Guardia Nacional y al ejército a los cuales les imputo el delito de traición.

No obstante, el 15 de febrero del 2005 el presidente Colombiano Álvaro Uribe y el presidente Venezolano Hugo Chávez frías se reunieron y solucionaron sus diferencias. Los presidentes no explicaron el contenido de su reunión el único que se pronunció al respecto fue el presidente Uribe, el cual se limitó a señalar que "en los países democráticos todo esto debe superarse con apego al ordenamiento jurídico, la cooperación dentro del respeto para que no se afecte la soberanía" (Hernandez,2005).

7.4.1.2 2007, 2008- Suspensión del presidente venezolano Hugo Chávez, como mediador en la liberalización de secuestrados colombianos en poder de las FARC.

A finales del año 2007 e inicio del 2008, se presentó un nuevo deterioro en las relaciones Colombo venezolanas. el 31 de agosto del 2007 el presidente Álvaro Uribe anunció que el mandatario venezolano Hugo Chávez iba a ser mediador en la liberación de secuestrados en poder de las Farc, a cambio de guerrilleros presos. Pero, tiempo después el presidente colombiano Álvaro Uribe tomó la decisión de suspender dicha mediación provocando el inicio de una nueva crisis.

Posteriormente se presentaron fuertes declaraciones de los dos jefes de Estado provocando así fuertes tensiones diplomáticas. Además, esta situación se complicó aún más con la incursión realizada por las fuerzas militares y la policía de Colombia al territorio de Ecuador sin consentimiento del gobierno ecuatoriano. En donde se realizó un operativo en contra de las FARC dando como resultado la muerte del líder guerrillero Raúl Reyes lo cual provocó que los presidentes Hugo Chávez y Rafael Correa movilizaron unidades militares venezolanas y ecuatorianas a las fronteras compartidas con Colombia.

Este hecho constituyó una violación de la soberanía, la integridad territorial del Ecuador y de los principios del derecho internacional, causando ruptura de relaciones diplomáticas de Venezuela y Ecuador hacia Colombia además de una grave tensión en la región. Aunado a esto, el Presidente de Venezuela Hugo Chávez ordenó el cierre de la frontera con Colombia. Dicho cierre no afectó el tránsito de personas ni de vehículos de transporte particular y público, pero sí el de camiones, que permanecían estacionados ante puestos aduaneros cerrados. También cabe señalar que el mandatario venezolano el 3 de marzo de 2008 expulsó al embajador de Colombia en Caracas.

Sin embargo, el 7 de marzo de 2008 la tensión disminuyó un poco luego de que ambos presidentes sostuvieron conversaciones en la XX Cumbre del Grupo de Río, en República Dominicana, poniendo fin a esta disputa diplomática.

7.4.1.3 2010- Denuncia ante la OEA en contra del gobierno venezolano por parte del gobierno colombiano, por la presunta presencia de guerrilleros de las FARC y ELN en territorio venezolano.

En el último año de mandato del presidente colombiano Álvaro Uribe se presentó una vez más un quebrantamiento de las relaciones diplomáticas con Venezuela, el cual ocasionó un estado de “alerta máxima” en las fronteras que comparten estos dos países.

Considerando que el 22 de julio el Presidente Álvaro Uribe presentará pruebas ante la OEA de la presencia de guerrilleros de las FARC y el ELN en territorio venezolano lo cual ocasionó que el presidente venezolano rompiera una vez más las relaciones diplomáticas con Colombia dando así tres días a los diplomáticos colombianos para que abandonen territorio venezolano, según informó el canciller venezolano Nicolás Maduro, de igual forma este inconveniente político afectó a su comercio bilateral.

Por otra parte, en ese mismo año tomó posesión el nuevo presidente de Colombia Juan Manuel, el cual el 7 de mayo de 2013 da un giro a la enemistad entre Colombia y Venezuela estableciendo la relación bilateral mediante el diálogo logrando avances en materia comercial. La situación se mantuvo casi igual hasta el cambio de gobierno en Venezuela por la muerte del presidente Hugo Chávez.

7.4.1.4 2018, 2019- Desconocimiento del mandato del presidente Nicolás Maduro por parte del presidente colombiano Iván Duque, reconociendo al diputado Juan Guaidó como presidente interino de Venezuela.

En el año 2018, con la llegada del nuevo presidente colombiano Iván Duque se han presentado varios altercados diplomáticos puesto que desde su candidatura el mandatario consideraba ilegítima la presidencia de Nicolás Maduro. El 28 de mayo, un día después de que Iván Duque ganara las elecciones a la Presidencia de Colombia, Iván Rincón Urdaneta, embajador de Venezuela, renunció a su cargo argumentando presuntos actos de hostigamiento por parte de políticos colombianos.

Pese a las nuevas elecciones efectuadas en Venezuela las cuales dieron por ganador al mandatario Nicolás Maduro, el presidente Iván Duque anunció la suspensión de relaciones bilaterales con Venezuela a partir de enero del 2019. por lo cual, no habrá representación diplomática en Venezuela por considerar ilegítimo el reelegido mandato de Maduro, dando así continuidad a las reiteradas crisis diplomáticas y Conflictos Migratorios.

Además, el presidente colombiano en su visita a Davos, Suiza, se pronunció con respecto a este tema diciendo que Colombia "reconoce a Juan Guaidó como presidente de Venezuela y acompaña este proceso de transición hacia la democracia para que el pueblo venezolano se libere de la dictadura", aseguró Duque en declaraciones a periodistas.

Sin embargo, el presidente venezolano también se pronunció anunciando el rompimiento de las relaciones diplomáticas con Colombia y dio 24 horas a los diplomáticos de esa nación para abandonar el país. Así mismo la vicepresidenta colombiana, Marta Lucía Ramírez, respondió vía Twitter, que Maduro no podía "romper relaciones diplomáticas que Colombia no tiene con él". "Nuestro gobierno no ha nombrado embajador allá ni reconocemos embajador de Maduro, pues su mandato terminó el 9 de enero. Es un simple dictador que ocupa por la fuerza Miraflores". Por consiguiente, en la Actualidad el gobierno colombiano no tiene relaciones diplomáticas con el gobierno de Nicolás Maduro.

7.4.2 Conflictos Económicos

Los conflictos políticos presentados por Colombia y Venezuela en los periodos comprendidos del 2005 al 2019 han afectado drásticamente su intercambio comercial, dado que los gobiernos de estos dos países tenían diferencias que los llevó a tomar decisiones irreversibles que causan disminución del intercambio comercial de estas naciones.

Teniendo en cuenta que en julio del 2009 se presentó una desaceleración del intercambio bilateral, cuando Venezuela rompió relaciones con Colombia, aunado con su salida del Acuerdo de Cartagena en 2006, repercutieron en la reducción de las exportaciones en 34%, a US\$4,050 millones frente desde US\$6,092 millones, en 2008. Dicha tendencia se acentuó en 2010 cuando llegaron a US\$1,423 millones, lo que representa una caída de 65%.

Una vez se restablecieron las relaciones en 2010, el presidente colombiano Juan Manuel Santos inició la negociación de un nuevo Acuerdo Comercial que brinda un marco jurídico para las operaciones de comercio bilateral, el cual entró en vigencia en 2012. Es así como en 2011 las exportaciones aumentaron sin alcanzar los niveles anteriores, con un incremento de 21% respecto al año anterior, al registrar US\$1,725 millones. Dicho comportamiento se reafirma en 2012 cuando las exportaciones registraron US\$2,556 millones (un incremento de 48% en comparación con 2011).

Sin embargo, la crisis que viene enfrentando el vecino país ha incidido en el desplome de las exportaciones desde el año 2013, cayendo a niveles de US\$354 millones en 2018. Este comportamiento se explica por la crisis política, social y económica que enfrenta el vecino país, caracterizada en los últimos siete años por incrementos en los índices de escasez de divisas, de productos básicos, un rígido control cambiario que no permite al sector privado tener un fácil acceso a las divisas y la subsecuente debilidad de la demanda, aumentos en los niveles de inseguridad y caídas en el valor de la deuda soberana.

La contracción de la economía desde 2013 es mayor al 50%. El FMI indicó que en 2017 la economía se contrajo 14% y que, en 2018, el PIB cayó un 18% adicional. Otro factor que incidió en la caída de las exportaciones fue el cierre unilateral de la frontera por parte de Venezuela en agosto de 2015. Frente a esta situación, el MinCIT en coordinación con la Cancillería logró la reapertura de los pasos fronterizos autorizados para el transporte de

carga de mercancías en el horario de 8:00 pm a media noche, lo que permitió exportar parcialmente vía terrestre por las zonas de frontera especialmente en Norte de Santander.

Desde el 23 de septiembre de 2016 hasta el 31 de diciembre de 2018 se exportaron US\$98.4 millones por los pasos fronterizos de Norte de Santander en productos como: baldosas, desperdicios de tabaco, almidón de yuca, cosméticos y productos de aseo, confecciones, medicamentos, harina de trigo, papel, cuadernos, betún, plástico, láminas de polietileno, vacunas, carne de cerdo, ferretería, productos curtientes, capelladas, maquinaria, aceite de palma, fertilizantes, entre otros. De otra parte, se resalta que Venezuela es un mercado atractivo para nuestro sector productivo y exportador, por lo que el MinCIT con el apoyo de la Cancillería, espera poder normalizar las relaciones comerciales una vez mejoren las condiciones en el vecino país, aunque por el momento están completamente rotas se espera que mejoren con los años (Mincit,2019).

7.4.3 Conflictos Migratorios

En el año 2015 Colombia vivió un impactante retorno de colombianos de forma masiva, el presidente de Venezuela Nicolás Maduro decidió cerrar las fronteras terrestres que comunican a estos dos países e inició un proceso de deportación de miles de colombianos de forma sorpresiva, por un supuesto ataque efectuado por contrabandistas dentro de Venezuela.

En cuanto a las zonas desalojadas fueron las siguientes: La zona de invasión y mi pequeña Barinas, en los municipios de Ureña y San Antonio en el Estado Táchira donde se ubican miles de colombianos durante muchos años, Todo inició cuando la guardia venezolana marcó las viviendas de los colombianos con una “D” que significa Demoler y con una “R” de Revisada. Por lo cual inició el proceso de retorno hacia su país llevando consigo solamente las cosas que podían transportar.

Ocasionando así una crisis humanitaria en las fronteras colombianas en vista de que esos connacionales retornados no tenían donde vivir. Según La Oficina de Naciones Unidas para la Coordinación de Asuntos Humanitarios (OCHA) 1.467 colombianos fueron expulsados de Venezuela y 18.619 los que han abandonado voluntariamente el país vecino debido a la crisis fronteriza presentada por Colombia y Venezuela. Por lo cual dispusieron 21 “sitios de albergue” en Cúcuta y el municipio de Villa del Rosario para los colombianos que están

llegando de Venezuela. Durante el año 2015, Migración Colombia registró la entrada al territorio nacional de 329.478 ciudadanos venezolanos y la salida de 314.666 nacionales de este país.

Actualmente, Colombia enfrenta un movimiento migratorio sin precedentes, motivado principalmente por la crisis económica, política y social que atraviesa Venezuela. Históricamente, Colombia ha sido un país con altos niveles de emigración, siendo Venezuela uno de los principales destinos migratorios de colombianos. Sin embargo, esta tendencia se ha revertido en los últimos años. La inestabilidad económica, institucional y política que atraviesa Venezuela han motivado el exilio y emigración hacia otros países de la región, siendo Colombia el país del mundo que más venezolanos alberga actualmente (Grupo Banco Mundial, 2018).

Aproximadamente 1.235.593 personas con intención de permanencia han ingresado a Colombia desde Venezuela, incluyendo colombianos retornados y migrantes regulares e irregulares, además de número importante de migrantes pendulares y en tránsito hacia otros países. Se estima que para septiembre de 2018 habrían retornado más de 300 mil colombianos desde Venezuela, unos 468.428 venezolanos estarían con un estatus migratorio regular en el país, mientras que 361.399 estarían en proceso de regularizar su estadía. Adicionalmente, 105.766 venezolanos con intención de permanencia en Colombia tendrían un estatus de irregularidad, principalmente por haber ingresado a través de un punto fronterizo no regulado o por vencimiento de su tiempo de estadía en el país. De acuerdo con las estadísticas de Migración Colombia, durante los primeros 9 meses de 2018 unos 724.036 venezolanos habrían hecho tránsito por Colombia hacia otro país.

Hasta junio de 2018, la migración irregular se concentra en Arauca, La Guajira y Norte de Santander. En estos departamentos fronterizos, más del 5% de la población son migrantes irregulares. En términos relativos, Arauca es el departamento más afectado por este tipo de migración, donde los irregulares representan el 9,7% de la población total. En segundo y tercer lugar se ubican La Guajira (7,2%) y Norte de Santander (5,6%), respectivamente. En términos absolutos, estos departamentos han recibido a más de 100 mil familias provenientes de Venezuela: Arauca (16 mil), La Guajira (39 mil) y Norte de Santander (49 mil).

7.4.4 Conflictos Militares

Las relaciones bilaterales colombo venezolanas en el año 2008 tuvieron momentos muy tensos, tras los acontecimientos de incursión de militares y policías en el territorio de Ecuador donde se efectuó un ataque a un campamento guerrillero dando como resultado la muerte del líder de las FARC Raúl Reyes.

Los gobiernos de Ecuador y Venezuela tomaron represalias mediante la militarización de las fronteras que comparten con Colombia. Por su lado el presidente venezolano Hugo Chávez envió diez batallones militares los cuales estuvieron en los límites colombianos hasta que se restablecieron las relaciones diplomáticas tiempo después.

Por otro lado, en el año 2009 El acuerdo militar entre Colombia y los Estados Unidos, que autoriza a militares estadounidenses a operar en varias bases colombianas, volvió a tensionar las relaciones. Por consiguiente, el mandatario venezolano ordenó el retiro de su embajador de Bogotá y congeló las relaciones diplomáticas y comerciales con Colombia. Posteriormente decidió militarizar la frontera para estar alerta de cualquier situación ante Colombia dado que la firma de ese acuerdo era el inicio para una guerra militar entre esos dos países. De igual forma el presidente Chávez llamó a los venezolanos a "prepararse" para la guerra. Instó a "formar los cuerpos de milicianos, adiestrarlos, los estudiantes revolucionarios, que son la mayoría, los trabajadores, las mujeres, todos listos a defender esta patria sagrada que se llama Venezuela". Pero esta diferencia no duró mucho puesto que al poco tiempo restablecieron sus relaciones. Cabe señalar, que en el año 2010 se presentó nuevamente un altercado entre los gobiernos de Colombia y Venezuela lo cual ocasionó que el presidente venezolano militarizo la frontera colombo venezolana luego que el presidente de Colombia Álvaro Uribe Vélez decidiera instaurar una denuncia en su contra ante la OEA por presunta colaboración del gobierno venezolano a integrantes de las FARC y ELN. Aunque esta disputa no duró mucho dado que al poco tiempo el presidente Álvaro Uribe terminó su periodo presidencial dándole paso al presidente Juan Manuel Santos.

8. Caracterizar el comportamiento de las variables económicas en las relaciones bilaterales colombo-venezolanas de carácter económico comercial durante el periodo de observación.

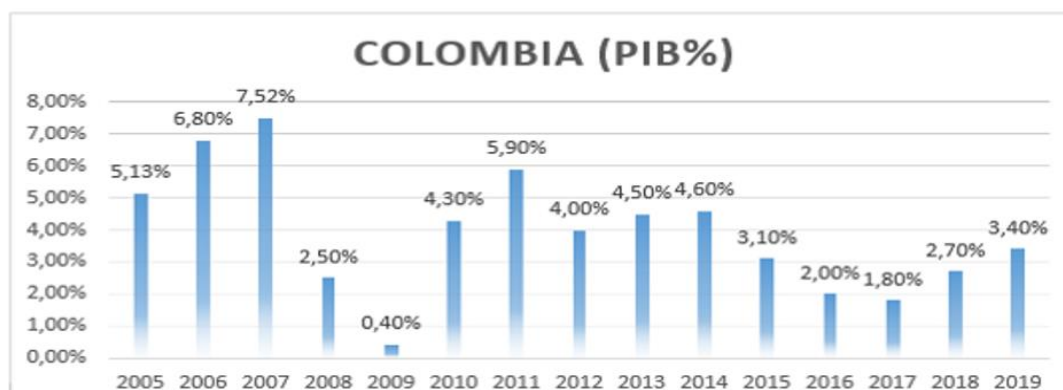
8.1 PIB de Colombia en el periodo 2005-2019

¿Qué es el PIB?

El Banco de la República (BRC) lo define como el total de bienes y servicios producidos por un país durante tiempo determinado. Se utiliza para medir la riqueza del país y se tiene en cuenta la producción que se realiza en el país, incluyendo la producción generada por nacionales y extranjeros residentes en el país.

El PIB de Colombia durante los últimos años ha sido muy fluctuante, en su mayoría ha ocasionado un crecimiento positivo para la república de Colombia.

A continuación, se podrá observar en la gráfica 7 el avance que ha tenido Colombia frente a esta cuenta nacional cuya importancia es vital para el país considerando que por medio de ella se conoce la capacidad de producción que tiene.



Grafica 7 PIB de Colombia durante el periodo 2005-2019.

Fuente: DANE.

La economía colombiana durante el periodo 2005-2019 no ha logrado mantener una estabilidad puesto que ha tenido picos altos y bajos, siendo en el año 2007 en el que Colombia contó con el PIB más alto de 7,52%, logrando el alza en muchas de las ramas de la actividad económica, tales como: servicios de intermediación financiera medidos indirectamente en 22,53% siendo esta la impulse el crecimiento del PIB; transporte,

almacenamiento y comunicación 12,48%; establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas en 8,26%; explotación de minas y canteras 4,56%; Servicios sociales, comunales y personales 3,06% (DANE,2007).

En el año 2009 Colombia presencié un decrecimiento del 0,4%, afectando la aceleración económica colombiana y ocasionando un deterioro en las importantes ramas de la actividad económica del país, siendo una de ellas la industria manufacturera con un -6,3%; transporte, almacenamiento y comunicación un -1,2%.

Por último, cabe resaltar la participación que ha logrado mantener Colombia para el año 2019, a pesar de sus recaídas en los años anteriores ha conseguido sobresalir y ha ayudado a mantener un crecimiento positivo en la economía del país.

2005

Durante el año 2005 la economía del país obtuvo un monto total de 146.6 miles de millones USD. Esta alza se vio reflejado por los cultivos ilícitos y no ilícitos y por las ramas de la actividad económica, el cual su aporte al PIB fue de 5,13%.

Tabla 8. PIB de Colombia por ramas.

**Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica
2005**

Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	Variación porcentual	Contribución a la variación del PIB
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,12	0,31
Explotación de minas y canteras	3,04	0,15
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,20	0,09
Industria manufacturera	3,95	0,59
Construcción	12,57	0,65
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	9,21	1,02
Transporte, almacenamiento y comunicación	5,08	0,41
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	3,53	0,63
Servicios sociales, comunales y personales	4,04	0,76
Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente	8,52	0,37
Subtotal valor agregado	4,54	4,23
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	13,29	0,89
PRODUCTO INTERNO BRUTO	5,13	5,13

La tabla 8 muestra el PIB de Colombia por ramas de actividades.

Fuente: DANE,2005

De acuerdo a la Tabla 8 el valor agregado del sector de la construcción aumentó en ese año con un 12,57%, esto se dio por el alza en la producción de obras civiles y edificaciones. De igual manera el Comercio en Colombia logró un incremento del 9,21%.

El comportamiento del PIB en el año 2005, desde el punto de vista de la demanda su consumo final creció con un 4,87% por el aumento del consumo en los hogares de 4,89% y del gobierno en 4,80% y su formación bruta de capital obtuvo un 28,96%, dado por el incremento de maquinaria y equipo en 35,98%, obras civiles 26,99%, equipo de transporte 23,20%, construcción de edificaciones 5,52% y por un descenso en agropecuario, silvicultura, caza y pesca de 1,24% y de las exportaciones de 4,65%, se explica por un crecimiento de equipo de transporte 42,85%, muebles 26,42%, productos de caucho 21,85%, entre otros (DANE, 2005). En la Tabla 9 se puede observar el incremento que obtuvo la demanda final, debido a su oferta, el PIB aumentó en 5,13% y las importaciones de bienes y servicios aumentaron en 25,23%.

Tabla 9. PIB de Colombia, variación porcentual 2005.

Variaciones de la oferta y demanda final 2005

Sector	Variación porcentual
	IV trim 2005/ IV trim 2004
PIB	5,13
Importaciones	25,23
Oferta final	8,48
Consumo final	4,87
FBK	28,96
Exportaciones	4,65
Demanda final	8,48

La tabla 9 muestra las variaciones de la oferta y la demanda final 2004-2005.

Fuente: DANE, 2005.

2006

Durante este año la economía de Colombia fue aún mejor que el año anterior logrando un incremento del 6,80%, con un monto equivalente de 162.6 miles de millones de dólares.

Tabla 10. PIB de Colombia por ramas 2006.**Crecimiento del PIB, según ramas de actividad económica**

Variaciones porcentuales (%)

Ramas de actividad	2006
Agropecuaria, silvicultura, caza y pesca	3,13
Explotación de minas y canteras	0,58
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,02
Industria manufacturera	10,79
Construcción	14,36
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	10,69
Transporte, almacenamiento y comunicación	9,42
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	1,37
Servicios sociales, comunales y personales	2,22
Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente	-6,71
Subtotal valor agregado	6,35
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	12,46
Producto Interno Bruto	6,80

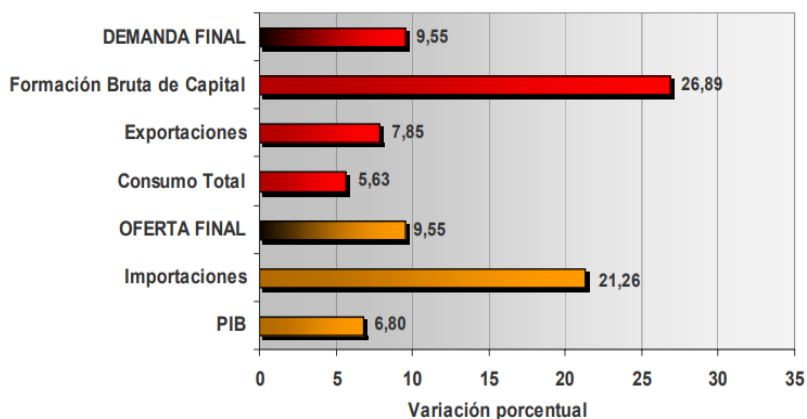
La tabla 10 muestra el crecimiento del PIB según ramas.

Fuente: DANE, 2006.

Se puede ver en la Tabla 10 que la construcción aún sigue en pie y es la rama que le aporta más al crecimiento del PIB durante el año 2006 con un 14,36% esto se debe al aumento de las obras de ingeniería civil con 17,75% y edificaciones con 12,14%; otra rama que sorprendió a la economía colombiana fue la industria manufacturera y su principal producto el vidrio con 31,44%, seguidamente la maquinaria y suministro eléctrico con 19,45% (DANE, 2006).

Para el presente año el valor agregado del comercio, reparación, restaurantes y hoteles, Colombia aportó más en el comercio con un 12,10% logrando de esta manera un incremento comparado al año anterior.

El enfoque de la demanda, el PIB del año 2006 presentó un aumento en su consumo final de 5,63%, como se puede apreciar en la gráfica 8 esto se dio debido al incremento en los hogares de 6,71% y por el gobierno general en 2,14%; de la formación interna bruta de capital en 26,89% y de las exportaciones en 7,85%. El incremento de la demanda final sucedió por la oferta: el PIB aumentó en 6,80% con cultivos ilícitos, en tanto que las importaciones crecieron en 21,26% (DANE, 2006).



Grafica 8 PIB de Colombia, variación porcentual 2006.

Fuente: DANE, 2006.

2007

La economía colombiana durante el año 2007 presenció el mayor crecimiento del PIB con un 7,52% sin tener en cuenta los cultivos ilícitos.

De acuerdo a la Tabla 11, se puede visualizar el impacto positivo que ha tenido el PIB a través de los cultivos ilícitos logrando que cada año la economía de Colombia mejore pasando de un 6,84% a un 7,52% para el año 2007.

Tabla 11. PIB de Colombia, evolución económica 2007.

**Evolución de la economía colombiana
2000 - 2007**

Variación porcentual (%)

Años	Sin Cultivos Ilícitos	Con Cultivos Ilícitos
2000	2,95	2,92
2001	1,66	1,47
2002	2,26	1,93
2003	4,01	3,86
2004	4,96	4,87
2005	4,74	4,72
2006	6,96	6,84
2007	7,62	7,52

La tabla 11 muestra la evolución económica del país desde el 2000-2007.

Fuente: DANE, 2007.

A continuación, se puede observar en la Tabla 12 la descomposición del PIB de 7,52% presentado en el año 2007 por sus ramas de actividad, por lo cual, todos los sectores obtuvieron puntos positivos para el aceleramiento del PIB colombiano.

Tabla 12. PIB de Colombia por ramas 2007.

Crecimiento del PIB, por Ramas de Actividad Económica
Variaciones porcentuales (%)

Ramas de actividad	2006	2007
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,29	2,58
Explotación de minas y canteras	0,12	4,56
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,01	2,34
Industria manufacturera	10,83	10,62
Construcción	14,84	13,31
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	11,05	10,40
Transporte, almacenamiento y comunicación	10,31	12,48
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	1,39	8,26
Servicios sociales, comunales y personales	2,19	3,06
Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente	-6,72	22,53
Subtotal valor agregado	6,36	6,90
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	12,84	14,82
Producto Interno Bruto	6,84	7,52

La tabla 12 muestra el crecimiento del PIB por ramas 2006-2007.
Fuente: DANE, 2007.

En el año 2007, el PIB desde el punto de vista de la demanda, su consumo final aumentó con 6,30%, debido al crecimiento del consumo de hogares en 7,30% y el gobierno general en 2,94%; la formación interna bruta de capital en 21,17% y de las exportaciones en 7,50%. Este incremento fue reflejo por la oferta: el PIB aumentó en 7,52% con cultivos ilícitos, en tanto que las importaciones crecieron en 16,40% (DANE, 2007).

Tabla 13. PIB de Colombia, variación porcentual 2007.

Variaciones de la oferta y la demanda final *
2006 - 2007

Agregado	Variación porcentual	
	2006	2007
PIB	6,84	7,52
Importaciones	20,81	16,40
Oferta final	9,50	9,38
Consumo final	5,56	6,30
FBK **	26,91	21,17
Exportaciones	7,80	7,50
Demanda final	9,50	9,38

* Variaciones calculadas con base en las cifras a precios constantes de 1994
** Formación Bruta de Capital

La tabla 13 muestra la variación de la oferta y la demanda final 2006-2007.
Fuente: DANE, 2007.

2008

La economía de Colombia para el año 2008 fue de un 2,5% es decir, que en este año hubo una desaceleración económica, debido a que el porcentaje de todas sus ramas disminuyeron logrando afectar el producto interno bruto colombiano como se muestra en el siguiente tabla:

Tabla 14. PIB de Colombia por ramas 2008.**Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica
2007 / 2008**

Variación porcentual anual - Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	2007	2008
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	3,9	2,7
Explotación de minas y canteras	2,9	7,3
Industria manufacturera	9,5	-2,0
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,7	1,2
Construcción	11,5	2,8
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	8,7	1,3
Transporte, almacenamiento y comunicación	11,0	4,0
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	7,3	5,6
Servicios sociales, comunales y personales	4,7	2,1
Subtotal valor agregado	7,2	2,5
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	11,5	3,3
PRODUCTO INTERNO BRUTO	7,5	2,5

La tabla 14 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2007-2008.

Fuente: DANE, 2008.

De acuerdo a la Tabla 14 se puede observar que la única rama que pudo incrementar su PIB para el año 2008 fue la explotación de minas y canteras, debido a su valor agregado en el sector petrolero que incrementó su producción de petróleo crudo en 11,1% y el comportamiento positivo en el valor agregado del carbón que se dio por el aumento de su producción del carbón mineral en 4,7%.

Para el año 2008 la construcción no fue buena pasando de 11,5% a un 2,8% debido a la disminución de obras civiles.

El procedimiento del PIB en el año 2008 fue explicado por el aumento del consumo final de 2,3%, como se puede observar en la Tabla 15, dado por el consumo de los hogares que creció en 2,5% y por el gobierno general en 1,3%; la formación interna bruta de capital en 7,7% y las exportaciones en 8,1%. (DANE, 2008).

Tabla 15. PIB de Colombia, variación porcentual 2008.**Variaciones de la oferta y la demanda final
2007 - 2008**

Agregado	Variación porcentual	
	2007	2008
PIB	7,5	2,5
Importaciones	13,9	10,1
Oferta final	8,9	4,2
Consumo final	6,9	2,3
FIBK	13,7	7,7
Exportaciones	11,4	8,1
Demanda final	8,9	4,2

La tabla 15 muestra la variación de la oferta y la demanda 2007-2008.

Fuente: DANE, 2008.

2009

En el año 2009 la economía colombiana fue menor al del año 2008 como lo muestra la Tabla 16 se registró un 0,4%, dado por la recesión de varias ramas de la actividad económica del país una de ellas fue la industria manufacturera con un -6,3% debido a la baja participación de otros bienes manufacturados con un -20,2% y equipo de transporte con -19,3.

Otra rama que disminuyó el PIB durante el año 2009 fue el comercio, reparación, restaurantes y hoteles, el cual se observó una disminución en -2,9%. Este comportamiento se debió al desplome de los servicios de reparación con un -3,0% y el comercio con -2,9%, (DANE, 2009).

Tabla 16. PIB de Colombia por ramas 2009.

Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica 2008 - 2009

Variación porcentual anual - Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	2008	2009
Agropecuaria, silvicultura, caza y pesca	2,6	1,0
Explotación de minas y canteras	7,3	11,3
Industria manufacturera	-1,8	-6,3
Electricidad, gas de ciudad y agua	1,2	1,2
Construcción	-0,3	12,8
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	1,7	-2,9
Transporte, almacenamiento y comunicación	4,0	-1,2
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	5,6	3,1
Servicios sociales, comunales y personales	2,1	1,3
Subtotal valor agregado	2,4	0,8
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	3,2	-4,4
PRODUCTO INTERNO BRUTO	2,4	0,4

La tabla 16 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2008-2009.

Fuente: DANE, 2009.

El PIB desde el punto de vista de la demanda, fue dado por la variación del consumo final en 0,7% como lo muestra la Tabla 17 la formación interna bruta de capital en 1,6% y las exportaciones en -8,2%. Este incremento fue reflejo de la oferta: el PIB aumentó en 0,4%, en tanto que las importaciones descendieron en -9,1% con respecto al año anterior.

Tabla 17. PIB de Colombia, variación porcentual 2009.

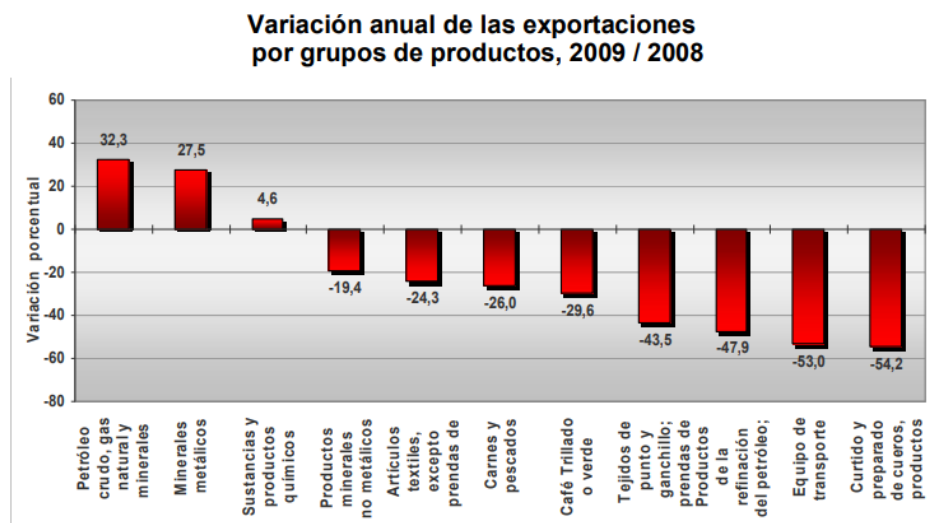
Agregado	Variación porcentual	
	2008	2009
PIB	2,4	0,4
Importaciones	9,8	-9,1
Oferta final	4,0	-1,8
Consumo final	2,3	0,7
FIBK	7,5	-5,2
Exportaciones	7,2	-8,2
Demanda final	4,0	-1,8

La tabla 17 muestra la variación de la oferta y la demanda 2008-2009.

Fuente: DANE, 2009.

De acuerdo a lo anterior, al evaluar la variable del consumo final esto se dio por el aumento del consumo en los hogares con 0,1% y el gobierno con 2,9%. Por otro lado, la formación bruta de capital fijo decreció con 1,6%, comparada con el año 2008.

Las exportaciones presentaron una desvalorización de -8,2%, con respecto al año anterior. Este comportamiento como lo muestra la gráfica 9 se vio afectado por la disminución en las exportaciones de curtido y preparado de cueros en 54,2%; de equipo de transporte en 53,0%, y en los productos de la refinación del petróleo en 47,9% (DANE, 2009). De igual manera las importaciones también reflejaron una caída de 9,1%, comparado al año anterior, dado principalmente por la baja participación de las importaciones en los productos metalúrgicos básicos con 22,2%, productos de papel y cartón en 19,6%, entre otros.



Gráfica 9 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2009.

Fuente: DANE, 2009.

2010

La economía de Colombia en el año 2010 fue de 4,3%, es decir, que hubo una recuperación en la economía colombiana dado que pasó de tener un PIB 0,4% a 4,3% logrando incrementar y acelerar el capital del país.

Tabla 18. PIB de Colombia por ramas 2010.

**Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica
2009 - 2010**

Variación porcentual anual - Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	2009	2010
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	-1,1	0,0
Explotación de minas y canteras	11,4	11,1
Industria manufacturera	-6,3	4,9
Electricidad, gas de ciudad y agua	2,9	2,2
Construcción	8,4	1,8
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	-2,9	6,0
Transporte, almacenamiento y comunicación	0,4	4,8
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	1,8	2,7
Servicios sociales, comunales y personales	2,7	4,1
Subtotal valor agregado	1,9	4,1
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	-3,3	6,2
PRODUCTO INTERNO BRUTO	0,4%	4,3%

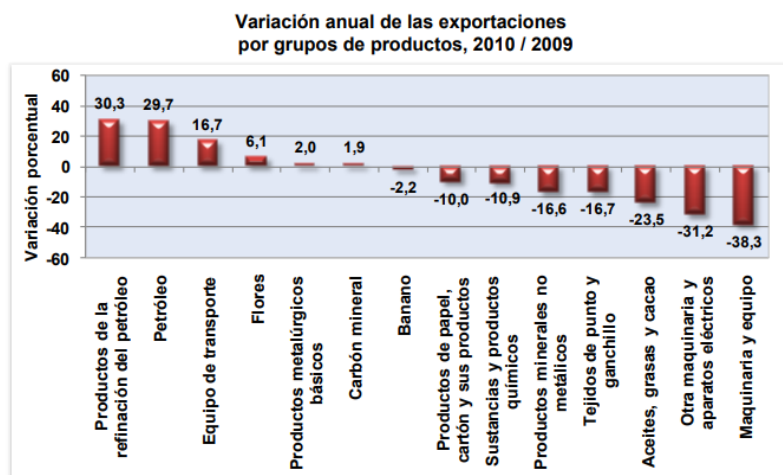
La tabla 18 muestra el comportamiento del PIB según sus ramas 2009-2010.

Fuente: DANE, 2010.

Como se puede observar en la Tabla 18 las ramas de la actividad económica de Colombia presentaron un crecimiento positivo para la nación, es el caso de la industria manufacturera que logró pasar de -6,3% a 4,9%, esto se pudo lograr a través del comportamiento positivo de algunas variables importantes como equipo de transporte en 22,2%; curtido y preparado de cueros, productos de cuero y calzado en 17,6% y artículos textiles, excepto prendas de vestir en 14,6%. Otra rama que se destacó por aumentar su crecimiento de -2,9% a 6,0% fue el comercio, reparación, restaurantes y hoteles esto se dio por el crecimiento del comercio en 6,9%, de los servicios de reparación en 4,7% y de los servicios de hotelería y restaurantes en 4,3% (DANE, 2010). Desde el punto de vista de la demanda, su consumo final del año fue de 4,4%, este comportamiento se da por la ampliación que se presentó en el consumo de los hogares en 4,5% y de gobierno en 4,7%.

Con respecto al año anterior, las exportaciones obtuvieron un alza de 2,2%, como lo muestra la gráfica 10, debido al aumento que se presentó en los productos de la refinación del petróleo con 30,3%, petróleo en 29,7%, entre otros. Sin embargo, las importaciones

presentaron un crecimiento de 14,7%, en comparación con el año 2009, esto se da principalmente por el aumento en los productos de la refinación del petróleo con un 40,3%, de otra maquinaria y aparatos eléctricos con un 27,1%, entre otros.



Grafica 10 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2010.
Fuente: DANE, 2010.

2011

La economía de Colombia en el año 2011 creció un 5,9% con respecto al año anterior, esto se vio reflejado al analizar las ramas de la actividad económica del país.

Tabla 19. PIB de Colombia por ramas 2011.

Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica 2010 - 2011

Variación porcentual anual - Series desestacionalizadas

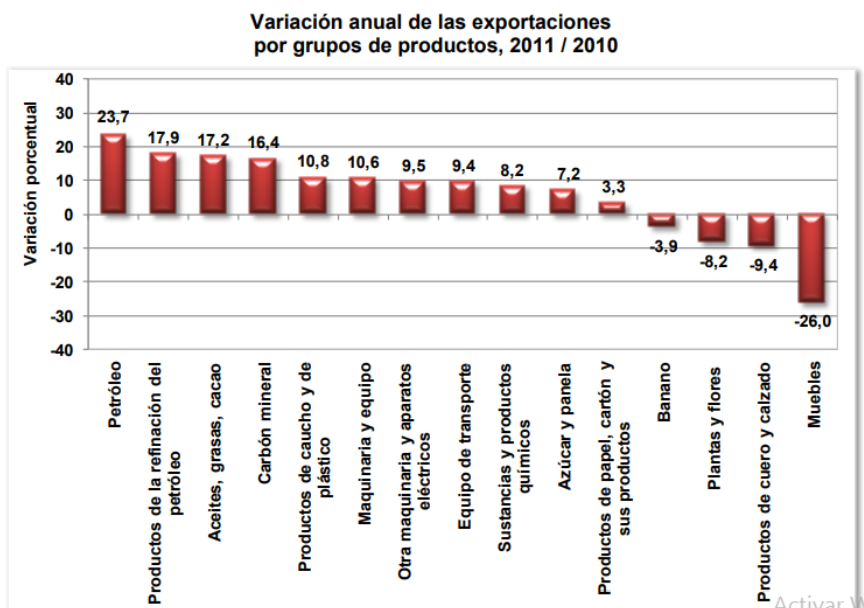
Ramas de actividad	2010	2011
Agropecuaria, silvicultura, caza y pesca	1,0	2,2
Explotación de minas y canteras	12,3	14,3
Industria manufacturera	2,9	3,9
Electricidad, gas de ciudad y agua	1,2	1,8
Construcción	-1,7	5,7
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	5,1	5,9
Transporte, almacenamiento y comunicación	5,0	6,9
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	2,9	5,8
Servicios sociales, comunales y personales	4,8	3,1
Subtotal valor agregado	3,8	5,5
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	6,4	10,8
PRODUCTO INTERNO BRUTO	4,0	5,9

La tabla 19 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2010-2011.
Fuente: DANE, 2011.

Al analizar las variables como se puede observar en la Tabla 19 se puede destacar el valor agregado que se le ha dado al sector minero colombiano por lo que presentó un

incremento en la explotación de minas y canteras pasando 12,3% a 14,3%, esto se dio por aumento del carbón mineral en 15,4%, petróleo crudo, gas natural y minerales de uranio y torio en 17,5% y de minerales no metálicos en 5,2%. La construcción sería otra de las variables que cooperó con el crecimiento del PIB del año 2011, debido al alza que se produjo en las obras civiles y edificaciones.

Durante los doce meses del año su PIB, fue explicado por las variación del consumo final con un 5,8%, este comportamiento se dio por el aumento del consumo de los hogares en 6,5% y de gobierno en 2,6%; la formación interna bruta de capital creció un 16,6%, esto se dio a la participación positive que tuvieron los equipo de transporte en 45,2%; maquinaria y equipo en 25,8%; obras civiles en 6,7%; servicios en 5,5%, entre otros; y sus exportaciones presentaron un alza del 11,4% como lo enseña la gráfica 11 esto se originó principalmente por las ventas externas de petróleo que aumentaron en 23,7%, productos de la refinación del petróleo en 17,9%, carbón en 16,4%, entre otros (DANE, 2011). El incremento en la demanda final fue reflejo de su PIB aumentando un 5,9%, y sus importaciones también aumentaron un 21,5% comparada al año 2010.



Grafica 11 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2011.

Fuente: DANE, 2011.

2012

En el año 2012 la economía de Colombia no fue tan buena como en el año 2011 teniendo en cuenta que su crecimiento fue poco, logrando solo un 4,0%. De antemano cabe

resaltar que el nivel de desarrollo por parte de las ramas de la actividad económica colombiana no fue muy positivo y ocasionó un decrecimiento económico para el país.

Tabla 20. PIB de Colombia por ramas 2012.

**Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica
2011 - 2012**

Variación porcentual anual - Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	2011	2012
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,4	2,6
Explotación de minas y canteras	14,4	5,9
Industria manufacturera	5,0	-0,7
Electricidad, gas de ciudad y agua	2,9	3,5
Construcción	5,7	3,6
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	6,0	4,1
Transporte, almacenamiento y comunicación	6,2	4,0
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	7,0	5,5
Servicios sociales, comunales y personales	2,9	4,9
Subtotal valor agregado	6,3	3,9
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	10,9	4,7
PRODUCTO INTERNO BRUTO	5,9%	4,0%

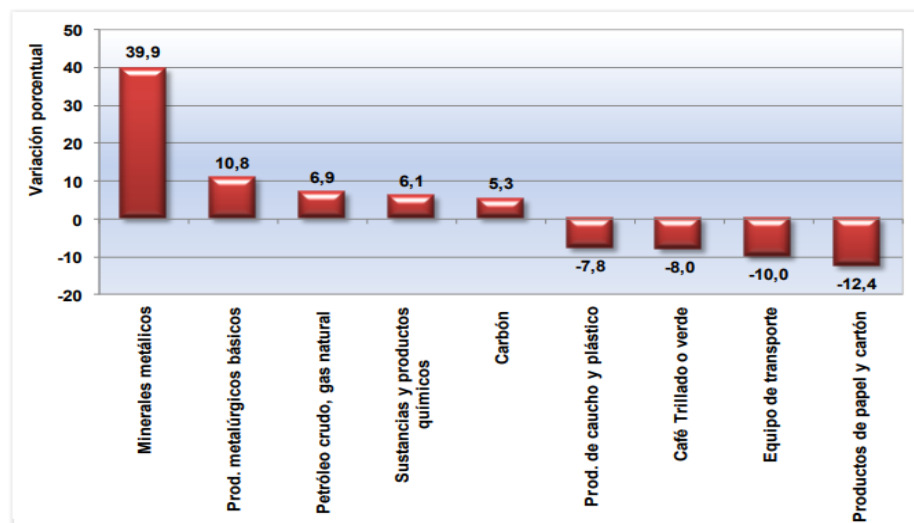
La tabla 20 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2011-2012.

Fuente: DANE, 2012.

Al examinar las variables de la actividad económica del país como lo muestra la Tabla 20 se puede observar que las ramas que más impactaron al crecimiento económico colombiano, una de ellas es la explotación de minas y canteras presentando una amplia desaceleración de 5,9%, esto sucedió por el bajo rendimiento que se le dio al valor agregado del carbón mineral, petróleo crudo, gas natural y minerales de uranio y torio, minerales metálicos en 19,0% y no metálicos. La industria manufacturera fue el sector más afectado ya que decreció un -0,7%, esto se llevó a cabo por la baja participación de actividades como edición e impresión y de reproducción de grabaciones con una variación de -3,7%; fabricación de productos de la refinación del petróleo con una variación negativa de -5,1; entre otros.

El PIB, desde el punto de vista de la demanda presentó una variación del consumo final de 4,4%, debido al incremento que se presentó en el consumo de hogares con 4,3% y de gobierno en 5,1%; la formación interna bruta de capital creció un 6,0% por sectores que tuvieron un crecimiento como equipo de transporte en 0,7%; maquinaria y equipo en 7,7%; obras civiles en 2,2%; entre otros; y las exportaciones crecieron un 5,3%, este resultado como lo enseña la gráfica 12 es dada principalmente por productos como los minerales

metálicos con 39,9%, productos metalúrgicos básicos con 10,8%, entre otros (DANE, 2012). El incremento en la demanda final se dio por su oferta, el poco crecimiento del PIB con 4,0%, y sus importaciones crecieron 8,0% comparado al año anterior.



Grafica 12 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2012.

Fuente: DANE, 2012.

2013

Durante el año 2013, el PIB tuvo un aumento leve de 4,5% comparado con el año 2012. Durante este periodo como se puede observar en la Tabla 21 las variaciones que presentaron un mayor crecimiento fue: la construcción 9,8%, esto se originó por un crecimiento que se presentó en las obras civiles con 10,4% y construcción de edificaciones con 9,2%. Sin embargo, el sector de industrias manufactureras presentó un decrecimiento del -1,2% y sigue siendo el sector más afectado por la baja participación en actividades como de edición e impresión y de reproducción de grabaciones con una variación de -9,9%; Fabricación de tejidos y artículos de punto -4,3%; entre otros.

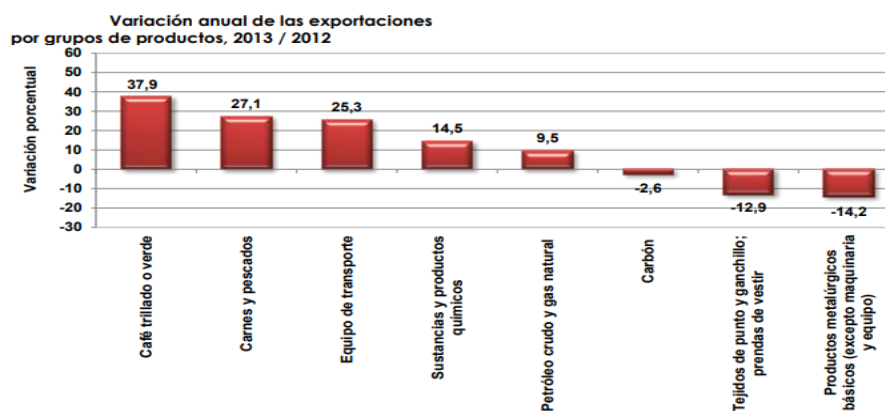
Tabla 21. PIB de Colombia por ramas 2013.

Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica		
Variación porcentual anual - Series desestacionalizadas		
Ramas de actividad	2012	2013
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,5	5,2
Explotación de minas y canteras	5,6	4,9
Industria manufacturera	-1,1	-1,2
Electricidad, gas de ciudad y agua	2,1	4,9
Construcción	6,0	9,8
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	4,3	4,3
Transporte, almacenamiento y comunicación	4,9	3,1
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	5,0	4,6
Servicios sociales, comunales y personales	5,0	5,3
Subtotal valor agregado	3,9	4,2
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	5,1	4,5
PRODUCTO INTERNO BRUTO	4,0	4,5

La tabla 21 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2012-2013.

Fuente: DANE, 2013.

Durante el presente año su PIB desde el punto de vista de la demanda presentó un crecimiento del consumo final con un 4,7%, esto se da por el alza del consumo en los hogares con 4,5% y de gobierno con 6,0%; de la formación bruta de capital, 5,7%, dado que los sectores presentaron variaciones positivas tales como: las obras civiles en 10,4%; construcción y edificaciones en 9,8% y sus exportaciones como lo muestra la gráfica 13, se mantuvieron con un 5,3%, teniendo en cuenta que se presentaron ventas externas de café en 37,9%, de carnes y pescados en 27,1%, entre otros (DANE, 2013). El incremento en la demanda final se dio debido a su oferta, al poco crecimiento del PIB en 4,5% y las importaciones crecieron un 2,1% al compararlo con el año anterior.



Gráfica 13 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2013.

Fuente: DANE, 2013.

2014

La economía colombiana del año 2014 ha estado mejorando, debido a que su Producto Interno Bruto creció un 4,6%, este resultado como lo muestra la Tabla 22 se originó principalmente por la participación positiva que presentaron algunas actividades, tales como: la construcción con 9,9%, dado por el crecimiento en las construcción de obras civiles con 12,0% y edificaciones en 7,4%; facilitando el crecimiento de actividades de servicios sociales y de salud en 6,4% y servicios domésticos en 3,6%. Sin embargo, la explotación de minas y canteras presentó una variación negativa de -0,2%, este comportamiento se presentó por la depreciación del valor agregado en los minerales metálicos y petróleo crudo y gas natural.

Tabla 22. PIB de Colombia por ramas 2014.

Comportamiento en lo corrido del año del PIB por Ramas de Actividad Económica 2014 / 2013 (enero - diciembre)

Variación porcentual año corrido - Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	Variación porcentual
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,3
Explotación de minas y canteras	-0,2
Industrias manufactureras	0,2
Suministro de electricidad, gas y agua	3,8
Construcción	9,9
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	4,6
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	4,2
Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	4,9
Actividades de servicios sociales, comunales y personales	5,5
Subtotal valor agregado	4,4
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	7,8
PRODUCTO INTERNO BRUTO	4,6

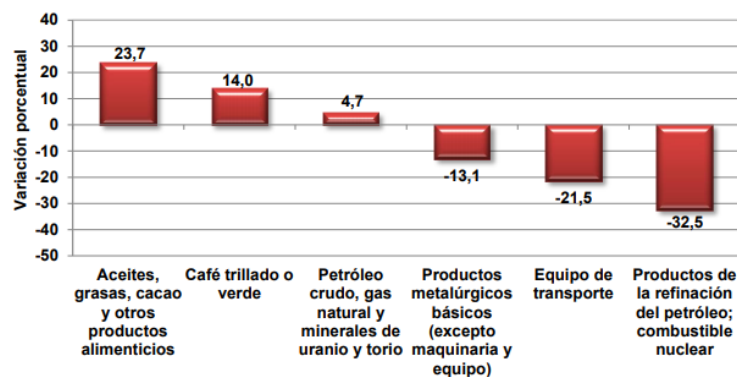
La tabla 22 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2013-2014.

Fuente: DANE, 2014.

Desde el punto de vista de la demanda, el PIB en el año 2014 estuvo asociado con el alza del consumo final en 4,7%, esto se da por el aumento del consumo en los hogares con 4,4% y de gobierno con 6,2%; la formación bruta de capital creció un 10,9%, se da principalmente por el crecimiento de maquinaria y equipo en 12,2%, obras civiles 12,1% y equipo de transporte 12,1%, y las exportaciones como lo muestra la gráfica 14 disminuyeron en 1,7% dado especialmente por la baja participación en las exportaciones de productos como la refinación de petróleo en -32,5% y de productos metalúrgicos básicos (excepto maquinaria y equipo) en -13,1% (DANE, 2014). El incremento en la demanda final se dio debido al poco crecimiento del PIB con un 4,6% y las importaciones

aumentaron un 9,2%, dado primordialmente por el alza de otras maquinarias en 12,3%, productos de la refinación del petróleo en 33,1% y equipo de transporte en 11,8%.

**Variación año corrido exportaciones por grupos de productos
2014 / 2013 (enero - diciembre)**



Grafica 14 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2014.

Fuente: DANE, 2014.

2015

Durante el 2015 Colombia presentó en su economía un decrecimiento del PIB dado que pasó de 4,6% a 3,1%, esto se llevó a cabo por que en la mayoría de las ramas presentaron baja participación en el PIB, como lo señala la Tabla 23 la explotación de minas y canteras contó con el porcentaje más bajo de 0,6%, esto obedeció al incremento en el valor agregado de minerales no metálicos en 6,0% y de petróleo crudo y gas natural en 1,3%. Sin embargo, la rama que tuvo la participación más alta del PIB fueron los establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas, logrando de esta manera mantener el crecimiento económico del país.

Tabla 23. PIB de Colombia por ramas 2015.

**Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica
2015 - Cuarto trimestre**

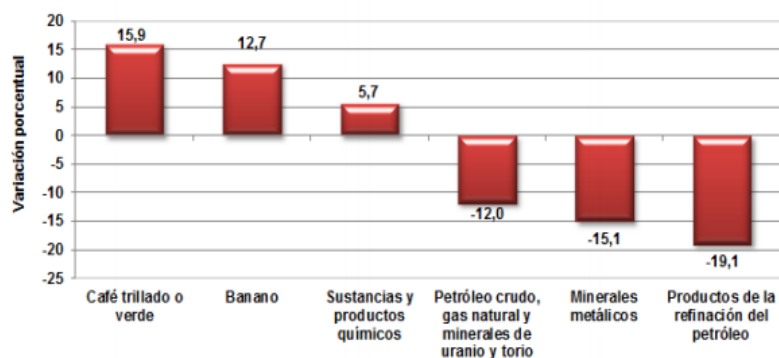
Variación porcentual - Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	Variación porcentual (%)		
	Anual	Trimestral	Año Total
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	4,8	1,1	3,3
Explotación de minas y canteras	-1,4	-0,7	0,6
Industria manufacturera	4,0	0,9	1,2
Suministro de electricidad, gas y agua	4,0	0,2	2,9
Construcción	4,3	0,8	3,9
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	3,6	0,7	4,1
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	0,5	-1,0	1,4
Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	4,2	1,0	4,3
Actividades de servicios sociales, comunales y personales	3,4	1,0	2,9
Subtotal valor agregado	3,2	0,7	3,0
Impuestos menos subvenciones sobre al producción e importaciones	3,5	0,8	4,0
PRODUCTO INTERNO BRUTO	3,3	0,6	3,1

La tabla 23 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2015.
Fuente: DANE, 2015.

EL PIB desde el punto de vista de la demanda, fue dado por la variación del consumo final con 3,9%, debido por el alza en el consumo de los hogares con 3,9% y del gasto del gobierno con 2,8%, la formación interna bruta de capital creció un 2,8%, esto se dio debido al incremento en equipo de transporte con 9,4% y obras civiles con 5,2%, y las exportaciones siguieron cayendo en un 0,7% como lo muestra la gráfica 15 esto se originó principalmente por las bajas ventas en productos tales como: refinación del petróleo en 19,1%; minerales metálicos en 15,1% y petróleo crudo, gas natural. (DANE, 2015). El incremento en la demanda fue reflejo de la oferta, así: el PIB 3,1% y las importaciones también aumentaron un 3,9% comparada con el año 2014.

**Variación acumulada anual de las exportaciones, por grupos de productos
2015 / 2014**



Gráfica 15 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2015.
Fuente: DANE, 2015

2016

La economía colombiana en el año 2016 continuó decreciendo, contando con un PIB de 2,0%, esto se dio por el comportamiento negativo que obtuvieron en la mayoría de las ramas, ocasionando que la economía de Colombia presentara un declive; más aún la rama de la industria manufacturera en 3,0% y la rama de la construcción en 4,1% fueron las que lograron aumentar su nivel de participación en el PIB del país.

Tabla 24. PIB de Colombia por ramas 2016.

Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica 2016 - Cuarto trimestre

Variación porcentual - Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	Variación porcentual (%)		
	Anual	Trimestral	Año Total
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,0	2,6	0,5
Explotación de minas y canteras	-8,2	-2,6	-6,5
Industria manufacturera	1,0	0,4	3,0
Suministro de electricidad, gas y agua	-0,5	0,9	0,1
Construcción	3,5	-0,4	4,1
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	1,6	1,1	1,8
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-0,1	0,4	-0,1
Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	5,0	1,8	5,0
Actividades de servicios sociales, comunales y personales	0,9	0,4	2,2
Subtotal valor agregado	1,5	0,8	1,9
Impuestos menos subvenciones sobre al producción e importaciones	2,8	2,5	2,2
PRODUCTO INTERNO BRUTO	1,6	1,0	2,0

La tabla 24 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2016.

Fuente: DANE, 2016.

Aunado a lo anterior podemos observar en la Tabla 24 que la rama de explotación de minas y canteras fue la más afectada, ocasionando que la economía colombiana obtuviera una desaceleración; esto se dio por el bajo rendimiento del valor agregado en la extracción de petróleo crudo con 11,6% y en la de gas natural en 4,7%.

El producto interno bruto del año 2016, desde el punto de vista de la demanda, su consumo final crecimiento con un 2,0%, esto se dio por el consumo de los hogares en 2,1% y del consumo del gobierno en 1,8%, la formación bruta de capital decreció un 3,6% con respecto al año 2015, esto se reflejó por el decrecimiento que se presentó en equipo de transporte y la maquinaria y equipo. Las exportaciones presentaron disminución del de 0,9% al compararla con el año 2015, este comportamiento se originó por la reducción en la venta de productos tales como: petróleo crudo, gas natural y minerales de uranio y torio en 22,6%; y sustancias y productos químicos en 7,6% (DANE, 2016). El incremento en la

demanda final fue reflejo de su oferta, así: el poco crecimiento del PIB en 2,0% y las importaciones disminuyeron un 6,2% con respecto al año anterior.

2017

Durante el año 2017 el PIB de Colombia continuó decreciendo en un 1,8% comparado con el año 2016, es decir, que Colombia presentó una desaceleración económica, debido al bajo nivel de desempeño adquirido por las ramas de la actividad económica del país.

Tabla 25. PIB de Colombia por ramas 2017.

Comportamiento del PIB por Ramas de Actividad Económica
2017^{Pr} - Cuarto trimestre

Ramas de actividad	Variación porcentual - Series desestacionalizadas		
	Variación porcentual (%)		
	Anual	Trimestral	Año Corrido
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	1,0	-2,0	4,9
Explotación de minas y canteras	0,5	-1,0	-3,6
Industria manufacturera	-1,4	0,0	-1,0
Suministro de electricidad, gas y agua	2,3	0,9	1,1
Construcción	-0,6	0,0	-0,7
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	0,3	-0,1	1,2
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-1,0	-0,9	-0,1
Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	3,4	0,5	3,8
Actividades de servicios sociales, comunales y personales	3,7	0,9	3,4
Subtotal valor agregado	1,3	0,1	1,5
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	3,9	1,0	3,9
PRODUCTO INTERNO BRUTO	1,6	0,3	1,8

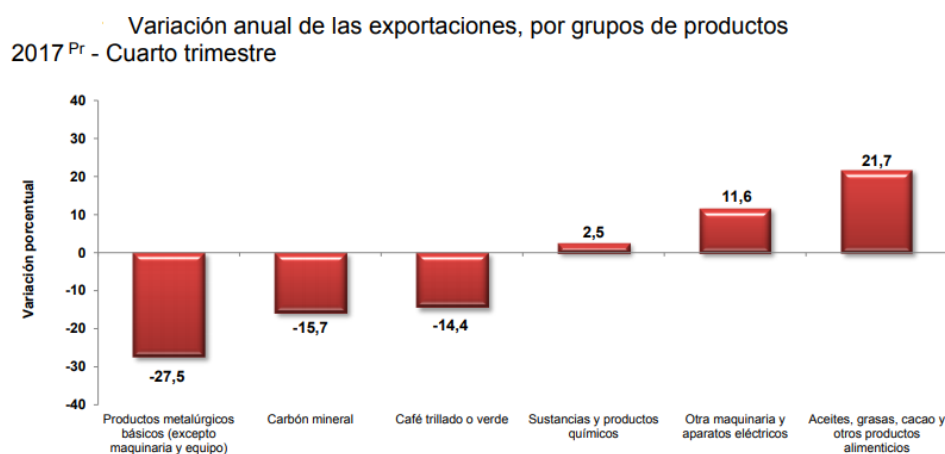
La tabla 25 muestra el comportamiento del PIB por ramas 2017.

Fuente: DANE, 2017.

Al examinar las variables como lo muestra la Tabla 25 se puede observar que las ramas que presentaron caídas fueron la explotación de minas y canteras e industria manufacturera, debido a ello lograron afectar el decrecimiento económico del país.

El sector minero de Colombia presentó un decrecimiento de -3,6%, este comportamiento se dio por el bajo valor agregado de extracción de minerales metalíferos en 16,0%; extracción de petróleo crudo y gas natural en 3,9%. Por otro lado, la industria manufacturera también presentó una disminución del -1,0%, esto se originó principalmente por la caída de la fabricación de productos metalúrgicos básicos (excepto maquinaria y equipo) en 10,4% y fabricación de otros productos minerales no metálicos en 3,9% (DANE, 2017). Otras de las actividades que también obtuvieron un decrecimiento en el PIB del país fueron: Construcción con -0,7%.

Desde el punto de vista de la demanda, durante los doce meses del año el PIB presentó su variación de consumo final con un 2,2%, dado por el alza en el gasto del consumo del gobierno en 4,0% y del consumo de los hogares en 1,7%, la formación interna bruta de capital en creció un 0,1%, este se dio primordialmente por el crecimiento en obras civiles en 7,1% y maquinaria y equipo en 3,6%. Las exportaciones disminuyeron en 0,6% comparado con el año 2016, como se puede observar en la gráfica 16 se originó por las bajas ventas externas de productos metalúrgicos básicos en 21,3% y petróleo crudo, gas natural y minerales de uranio y torio en 5,0% (DANE, 2017). El incremento en la demanda final fue reflejo de la oferta, así: el PIB 1,8% y las importaciones crecieron un 0,2% comparada con el año 2016.



Gráfica 16 PIB de Colombia, variación de exportaciones 2017.

Fuente: DANE, 2017.

2018

La economía colombiana en el año 2018, logró incrementar su PIB en 2,7% comparado con el año 2017. Esto se dio principalmente por el dinamismo de las actividades económicas del país, resaltando que el año base es el año 2015 y sus actividades algunas fueron modificadas a las del año base 2005.

Dicho lo anterior, como se puede observar en la Tabla 26 las actividades económicas que más contribuyeron al aumento del PIB Colombiano fueron: Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; educación; y servicios sociales crece 4,1%, este crecimiento se debe al aumento de las siguientes actividades: Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria en

5,7%; actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crecen 4,8% y educación crece 1,6%, este comportamiento es explicado por la dinámica de las siguientes actividades: alojamiento y servicios de comida crece 3,7%; transporte y almacenamiento crece 2,7% (DANE, 2018). De igual manera las actividades profesionales, científicas y técnicas; actividades de servicios administrativos y de apoyo crecieron un 5,0%, esto se dio por el comportamiento positivo de las actividades profesionales, científicas y técnicas en 6,9% y las actividades de servicios administrativos y de apoyo en 3,5%

Tabla 26. PIB de Colombia por ramas 2018.

Valor agregado por actividad económica
Tasas de crecimiento en volumen¹
2018^{PR}

Actividad económica	Tasas de crecimiento		
	Serie original		Serie corregida de efecto estacional y calendario
	Año corrido	Anual	Trimestral
	2018 ^{PR} / 2017 ^P	2018 ^{PR} - IV / 2017 ^P - IV	2018 ^{PR} - IV / 2018 ^{PR} - III
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,0	0,9	0,0
Explotación de minas y canteras	-0,8	-0,1	-2,0
Industrias manufactureras	2,0	2,5	0,1
Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado ²	2,7	2,6	0,5
Construcción	0,3	4,2	0,9
Comercio al por mayor y al por menor ³	3,1	2,9	0,4
Información y comunicaciones	3,1	3,7	2,3
Actividades financieras y de seguros	3,1	2,7	1,8
Actividades inmobiliarias	2,0	1,8	0,7
Actividades profesionales, científicas y técnicas ⁴	5,0	3,3	-0,9
Administración pública, defensa, educación y salud ⁵	4,1	3,9	1,9
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios ⁶	1,4	2,6	1,5
Valor agregado bruto	2,5	2,6	0,3
Total impuestos menos subvenciones sobre los productos	2,6	2,5	0,2
Producto Interno Bruto	2,7	2,8	0,6

La tabla 26 muestra el valor agregado según sus actividades económicas 2018.

Fuente: DANE, 2018.

El PIB de Colombia durante el año 2018, desde el punto de vista de la demanda su consumo final presentó un crecimiento de 3,9%, esto se da por el consumo de los hogares creció un 3,5% y el consumo del gobierno en 5,9%, la formación bruta de capital creció un 3,5% con respecto al año 2017. Las exportaciones presentaron un aumento del 1,2%. El incremento en la demanda fue dado por la oferta, así: el poco crecimiento del PIB en 2,7% y las importaciones crecieron un 8,0% comparada con el año 2017 (DANE, 2018).

2019

La economía de Colombia durante el año 2019 alcanzó aumentar su PIB con 3,3%, es decir, que ha logrado una mejora en la aceleración económica del país con respecto al año 2018.

Tabla 27. PIB de Colombia por ramas 2019.

Actividad económica	Tasas de crecimiento		
	Serie original		Serie corregida de efecto estacional y calendario
	Año corrido	Anual	Trimestral
	2019 ^{PI} / 2018 ^P	2019 ^{PI} - IV / 2018 ^P - IV	2019 ^{PI} - IV / 2019 ^{PI} - III
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,0	3,9	1,5
Explotación de minas y canteras	2,1	2,0	-0,7
Industrias manufactureras	1,6	1,4	0,6
Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado ²	2,8	2,7	0,3
Construcción	-1,3	-0,1	1,9
Comercio al por mayor y al por menor ³	4,9	4,7	0,2
Información y comunicaciones	1,7	0,4	1,2
Actividades financieras y de seguros	5,7	4,6	-1,6
Actividades inmobiliarias	3,0	2,8	0,6
Actividades profesionales, científicas y técnicas ⁴	3,7	3,6	0,0
Administración pública, defensa, educación y salud ⁵	4,9	4,9	1,7
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios ⁶	3,4	2,4	0,0
Valor agregado bruto	3,2	3,2	0,4
Total impuestos menos subvenciones sobre los productos	4,6	5,3	1,0
Producto Interno Bruto	3,3	3,4	0,5

La tabla 27 muestra el valor agregado según las actividades económicas 2019.
Fuente: DANE-2019

Al examinar las variables de las actividades económicas de la nación como lo muestra la Tabla 27 se puede observar cuales fueron las ramas que más impactaron al crecimiento económico del país, actividades tales como: comercio; transporte y almacenamiento; alojamiento y servicios de comida creció un 4,9%; Administración pública y defensa; creció un 4,9% y las actividades financieras y de seguros crecieron un 5,7%, siendo este el que más ayudó a impulsar el crecimiento económico de Colombia.

No obstante, el sector que presentó un bajo nivel de desempeño fue la construcción con un -1.3% (DANE, 2019). El crecimiento del PIB para el año 2019 presentó de manera positiva una recuperación no a los niveles deseados, pero sí con un desempeño favorable para el País. Durante los doce meses del año desde el punto de vista de la demanda el PIB, como se puede observar en la gráfica 17 fue dado por el consumo final que presentó un crecimiento de 4,6%, la formación bruta de capital creció un 4,3%, exportaciones crecieron un 3,1% y las importaciones crecieron un 9,2%.



Grafica 17 Tasa de crecimiento anual.

Fuente: DANE, 2019.

Tabla 28. PIB de Colombia por actividades económicas durante el periodo 2005-2019.

Actividad económica	AÑO BASE 2005												
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,12%	3,13%	2,58%	2,70%	1,00%	0,00%	2,20%	2,60%	5,20%	2,30%	3,30%	0,50%	4,90%
Explotación de minas y canteras	3,04%	0,58%	4,56%	7,30%	11,30%	11,10%	14,30%	5,90%	4,90%	-0,20%	0,60%	-6,50%	-3,60%
Industria manufacturera	3,20%	3,02%	2,34%	-2,00%	-6,30%	4,90%	3,90%	-0,70%	-1,20%	0,20%	1,20%	3,00%	-1,00%
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,95%	10,79%	10,62%	1,20%	1,20%	2,20%	1,80%	3,50%	4,90%	3,80%	2,90%	0,10%	1,10%
Construcción	12,57%	14,36%	13,31%	2,80%	12,80%	1,80%	5,70%	3,60%	9,80%	9,90%	3,90%	4,10%	-0,70%
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	9,21%	10,69%	10,40%	1,30%	-2,90%	6,00%	5,90%	4,10%	4,30%	4,60%	4,10%	1,80%	1,20%
Transporte, almacenamiento y comunicación	5,08%	9,42%	12,48%	4,00%	-1,20%	4,80%	6,90%	4,00%	3,10%	4,20%	1,40%	-0,10%	-0,10%
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	3,53%	1,37%	8,26%	5,60%	3,10%	2,70%	5,80%	5,50%	4,60%	4,90%	4,30%	5,00%	3,80%
Servicios sociales, comunales y personales	4,04%	2,22%	3,06%	2,10%	1,30%	4,10%	3,10%	4,90%	5,30%	5,50%	2,90%	2,20%	3,40%
Subtotal valor agregado	4,54%	6,35%	6,90%	2,50%	0,80%	4,10%	5,50%	3,90%	4,20%	4,40%	3,00%	1,90%	1,50%
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	13,29%	12,46%	14,82%	3,30%	-4,40%	6,20%	10,80%	4,70%	4,50%	7,80%	4,00%	2,20%	3,90%
TOTAL PIB	5,13%	6,80%	7,52%	2,50%	0,40%	4,30%	5,90%	4,00%	4,50%	4,60%	3,10%	2,00%	1,80%

Actividad económica	AÑO BASE 2015	
	2018	2019
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,00%	2,00%
Explotación de minas y canteras	-0,80%	2,10%
Industria manufacturera	2,00%	1,60%
Electricidad, gas de ciudad y agua	2,70%	2,80%
Construcción	0,30%	-1,30%
Comercio al por mayor y al por menor, información y telecomunicaciones	3,10%	1,70%
Actividades financieras y de seguros	3,10%	5,70%
Actividades inmobiliarias	2,00%	3,00%
Actividades profesionales, científicas y técnicas, administración pública, defensa, salud y educación	5,00%	3,70%
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios	4,10%	4,90%
Subtotal valor agregado	1,40%	3,40%
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	2,50%	3,20%
TOTAL PIB	2,70%	3,30%

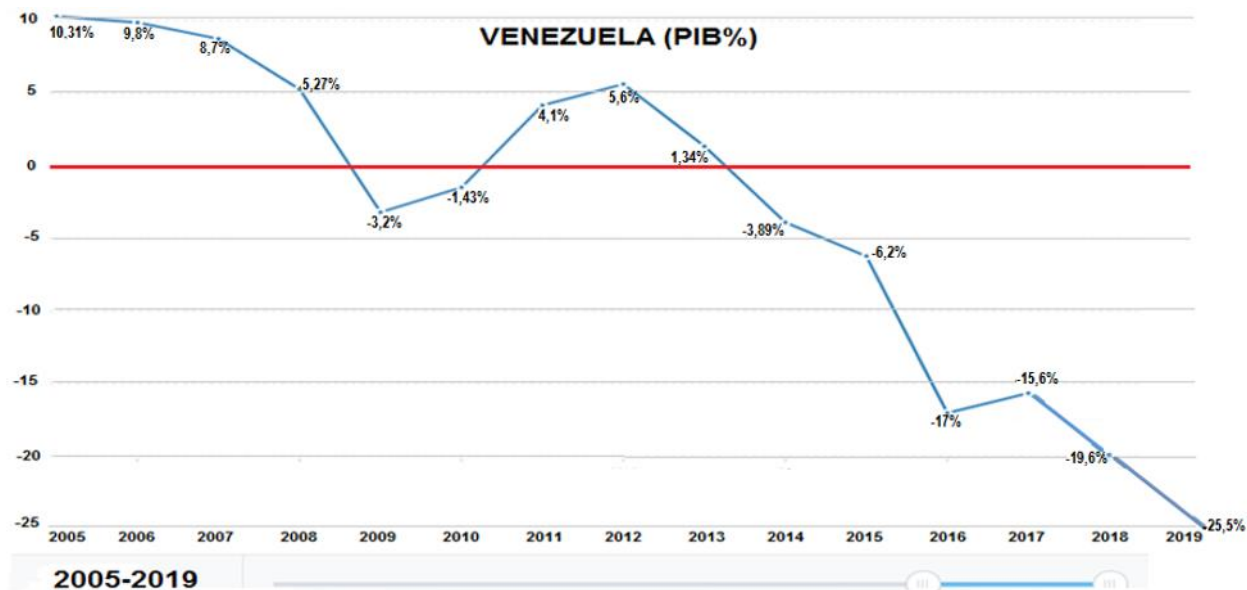
La Tabla 28 muestra en porcentajes la participación que tuvieron las actividades económicas del país durante el periodo 2005-2019. Teniendo en cuenta su año base.

Fuente: DANE.

8.2 PIB de Venezuela en el periodo 2005 a 2019

El PIB de Venezuela durante los últimos años ha sido muy negativo, a tal punto de presentar una recesión del -25,5% para el país, ocasionando una caída en la economía venezolana.

A continuación, se podrá observar el comportamiento que ha tenido Venezuela frente a esta cuenta nacional durante el periodo 2005-2019.



Grafica 18 PIB de Venezuela durante el periodo 2005-2019.
Fuente: Banco mundial.

Al examinar la gráfica 18, podemos concluir que Venezuela ha venido presentado una caída de recesión muy fuerte en los últimos años desde el 2014 hasta el 2019 con un PIB de -25,5%, afectando la rama económica y comercial del país.

En el año 2005 Venezuela contaba con un PIB muy a gusto para el país de 10,31%, aunque en el año anterior este era de un 18,3%, es decir, que hubo una desaceleración económica; sin embargo Venezuela logró mantener un constante y positivo PIB para la República de Venezuela durante un determinado tiempo; hasta el año 2009 donde se presentó una recesión de -3,2%; producto del comportamiento de las actividades petroleras en -7,4% y no petroleras en -1,7% puesto que ambas presentaron una recesión en el PIB,

logrando afectar el crecimiento económico del país. Sin embargo, Venezuela en el año 2011, 2012 y 2013 logró incrementar su PIB durante ese periodo.

Como se puede observar en la figura a partir del año 2014 al 2019, el PIB real se contrajo 35%. La dura caída del sector de hidrocarburos y la imposibilidad de importar bienes intermedios y de capital para la producción han tenido un efecto negativo en la actividad productiva del país, afectando su comercio y aumentando su tasa de inflación y desempleo.

Durante el año 2019 el PIB de Venezuela continuó cayendo a tal punto de llegar a tener una recesión de -25,5% y con ello se registró el sexto año consecutivo de caída. Este resultado se da principalmente por el comportamiento negativo que han presentado las actividades petroleras y actividades no petroleras. Asimismo, en el año 2019 representa el quinto año sucesivo en el que se disminuyó la producción petrolera del país y afectó sus exportaciones.

2005

La economía Venezolana en el año 2005 presentó una desaceleración económica respecto al año 2004, como se puede observar en la Tabla 29 paso de un 18,3% a un 10,3%, es decir, que su disminución fue del 8,0% debido a la recesión que presentaron las actividades petroleras, contando con un 13,7% en el año 2004 y para el presente año 2005 contó con un -1,5%, de igual manera las actividades no petroleras bajaron de un 16,1% a un 12,2%, es decir que presentó una caída de un 4,0%, esto se produjo por el bajo rendimiento muchas ramas que lo componen tales como: minería 3,0%, manufactura 11,1%, construcción 20%, comercio y servicios de reparación, entre otros (BCV, S.f). Más aún la rama de comunicaciones logró aumentar el nivel de participación del PIB, pasando de un 12,9% para el año 2004 a un 22,3% para el año 2005.

Tabla 29. PIB de Venezuela por actividades 2005.

Actividades	2005	2004
Actividad petrolera	(1,5)	13,7
Actividad no petrolera	12,2	16,1
Minería	3,0	14,2
Manufactura	11,1	21,4
Electricidad y agua	11,2	8,5
Construcción	20,0	25,1
Comercio y servicios de reparación	21,0	28,6
Transporte y almacenamiento	14,7	24,6
Comunicaciones	22,3	12,9
Instituciones financieras y seguros	36,3	37,9
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	7,9	11,1
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	8,2	9,4
Produc. servicios del Gobierno General	8,0	11,1
Resto 1/	12,6	7,2
Menos: Sifmi 2/	37,9	38,0
Impuestos netos sobre los productos	17,8	53,2
PIB	10,3	18,3

La tabla 29 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2005.

Fuente: BCV.

2006

En el año 2006 el PIB de Venezuela con 9,9% presentó una disminución de 0,4% respecto al año 2005, es decir, que Venezuela a pesar de la recesión que se siguió presentando en las actividades petroleras con -2,0% y el bajo rendimiento de las actividades no petroleras con 10,9%, logró mantener un constante crecimiento económico para el país. Como se puede observar en la Tabla 30 las ramas que tuvieron la participación más alta del PIB fue el sector minero con 7,2%, construcción con 30,6%, comunicaciones 23,5%, instituciones financieras y seguros 47,2%, entre otras, fueron las que ayudaron a mantener un crecimiento en la economía del país dado principalmente por el alza en las instituciones financieras y seguros. (BCV, S,f).

Tabla 30. PIB de Venezuela por actividades 2006.

Actividades	2006	2005
Actividad petrolera	(2,0)	(1,5)
Actividad no petrolera	10,9	12,2
Minería	7,2	3,0
Manufactura	8,3	11,1
Electricidad y agua	4,9	11,2
Construcción	30,6	20,0
Comercio y servicios de reparación	15,7	21,0
Transporte y almacenamiento	14,3	14,7
Comunicaciones	23,5	22,3
Instituciones financieras y seguros	47,2	36,3
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	8,6	7,9
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	16,5	8,2
Produc. servicios del Gobierno General	3,0	8,0
Resto 1/	3,7	12,6
Menos: Sifmi 2/	45,3	37,9
Impuestos netos sobre los productos	21,2	17,8
PIB	9,9	10,3

La tabla 30 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2006.

Fuente: BCV.

2007

La economía Venezolana en el año 2007 presentó una desaceleración económica respecto al año 2006, pasando de un PIB de 9,9% a 8,8%, como se puede observar en la Tabla 31 presentó una disminución del 1,1%; esto se dio debido a la recesión que se siguió provocando por las actividades petroleras con -3,3%, más aún las actividades no petroleras también tuvieron una baja de 1,2% comparado con el año 2006 esto se produjo por el bajo nivel de desempeño en muchas ramas que lo componen tales como: minería 1,2%, manufactura 4,4%, electricidad y agua 2,6%, construcción 20,8%, instituciones financieras y seguros 16,7%, entre otros (BCV, S.f). Sin embargo, la economía venezolana logró mantenerse debido al apoyo de algunas actividades económicas que consiguieron conservar el nivel de participación del PIB.

Tabla 31. PIB de Venezuela por actividades 2007.

Actividades	2007	2006
Actividad petrolera	(3,3)	(2,0)
Actividad no petrolera	9,7	10,9
Minería	1,2	7,2
Manufactura	4,4	8,3
Electricidad y agua	2,6	4,9
Construcción	20,8	30,6
Comercio y servicios de reparación	15,6	15,7
Transporte y almacenamiento	12,8	14,3
Comunicaciones	22,0	23,5
Instituciones financieras y seguros	16,7	47,2
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	8,4	8,6
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	10,4	16,5
Produc. servicios del Gobierno General	5,9	3,0
Resto 1/	6,6	3,7
Menos: Sifmi 2/	16,9	45,3
Impuestos netos sobre los productos	17,6	21,2
PIB	8,8	9,9

La tabla 31 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2007.

Fuente: BCV.

2008

El PIB de Venezuela para el año 2008 presentó una desaceleración económica del 3,5% con respecto al año 2007, es decir que pasó de tener un PIB de 8,8% a 5,3% para el año 2008. Como lo muestra la Tabla 32 esto fue fruto de las actividades no petroleras, teniendo en cuenta que su nivel de participación en el PIB fue de 5,7%, es decir que bajó un 4,0% con respecto al año 2007.

El sector minero de Venezuela junto con las instituciones financieras y seguros contó con una recesión de -5,8% y -7,4%, siendo estos los principales causantes de esta caída económica para el país. Sin embargo, la actividad petrolera logró crecer positivamente con un 2,9% (BCV, S.f).

Tabla 32. PIB de Venezuela por actividades 2008.

Actividades	2008	2007
Actividad petrolera	2,9	(3,3)
Actividad no petrolera	5,7	9,7
Minería	(5,8)	1,2
Manufactura	1,4	4,4
Electricidad y agua	5,0	2,6
Construcción	10,5	20,8
Comercio y servicios de reparación	3,5	15,6
Transporte y almacenamiento	2,7	12,8
Comunicaciones	21,7	22,0
Instituciones financieras y seguros	(7,4)	16,7
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	2,0	8,4
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	9,7	10,4
Produc. servicios del Gobierno General	5,3	5,9
Resto 1/	6,0	6,6
Menos: Sifmi 2/	(10,1)	16,9
Impuestos netos sobre los productos	5,3	17,6
PIB	5,3	8,8

La tabla 32 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2008.

Fuente: BCV.

2009

En el año 2009 el PIB de Venezuela presentó una recesión del -3,2%, es decir, que en este año hubo una desaceleración económica, debido a que el porcentaje de todas sus ramas disminuyeron logrando afectar el PIB del país; este resultado como se puede ver en la Tabla 33 se dio por la baja participación de las actividades petroleras en -7,4% y no petroleras en -1,7% ambas presentaron una recesión económica para la república de Venezuela; en el caso de las actividades no petroleras su desaceleración se originó por la participación negativa que presentaron muchas de las actividades que la componen tales como: minería -10,3%, manufactura -6,4%, construcción -0,2%, entre otros (BCV, S.f).

Tabla 33. PIB de Venezuela por actividades 2009.

Actividades	2009	2008
Actividad petrolera	(7,4)	2,9
Actividad no petrolera	(1,7)	5,7
Minería	(10,3)	(5,8)
Manufactura	(6,4)	1,4
Electricidad y agua	4,1	5,0
Construcción	(0,2)	10,5
Comercio y servicios de reparación	(8,2)	3,5
Transporte y almacenamiento	(8,4)	2,7
Comunicaciones	12,1	21,7
Instituciones financieras y seguros	(1,5)	(7,4)
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	(1,1)	2,0
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	2,0	9,7
Produc. servicios del Gobierno General	2,4	5,3
Resto 1/	(0,5)	6,0
Menos: Sifmi 2/	(0,6)	(10,1)
Impuestos netos sobre los productos	(8,5)	5,3
PIB	(3,2)	5,3

La tabla 33 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2009.

Fuente: BCV.

2010

La economía de Venezuela en el año 2010 presentó una leve mejoría del PIB en 1,7% con respecto al año 2009, pasando de tener un PIB de -3,2% a -1,5%, es decir que durante los doce meses del presente año Venezuela logró que su producción no continuará creciendo de manera negativa, sino por el contrario mostró signos de mejoramiento en la economía del país. Este resultado como lo muestra la Tabla 34 se da especialmente por la participación positiva que presentaron las actividades petroleras en 0,1%, es decir que creció un 7,3% con respecto al año 2009 (BCV, S.f). No obstante, el crecimiento de república de Venezuela no fue tan agradable para el país, dado que aún seguían en recesión de -1,5%. Esto se dio debido al bajo nivel de participación que aún seguían provocando las actividades no petroleras con -1,6%, esto fue reflejo del bajo rendimiento en muchas ramas que lo componen tales como: minería -13%, manufactura -3,4%, electricidad y agua -5,8%, construcción -7,0%, instituciones financieras y seguros -7,6%, entre otros.

Tabla 34. PIB de Venezuela por actividades 2010.

Actividades	2010	2009
Actividad petrolera	0,1	(7,4)
Actividad no petrolera	(1,6)	(1,7)
Minería	(13,0)	(10,3)
Manufactura	(3,4)	(6,4)
Electricidad y agua	(5,8)	4,1
Construcción	(7,0)	(0,2)
Comercio y servicios de reparación	(6,1)	(8,2)
Transporte y almacenamiento	(2,0)	(8,4)
Comunicaciones	7,9	12,1
Instituciones financieras y seguros	(7,6)	(1,5)
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	(0,7)	(1,1)
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	(0,1)	2,0
Produc. servicios del Gobierno General	2,6	2,4
Resto 1/	(1,0)	(0,5)
Menos: Sifmi 2/	(7,9)	(0,6)
Impuestos netos sobre los productos	(2,3)	(8,5)
PIB	(1,5)	(3,2)

La tabla 34 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2010.

Fuente: BCV.

2011

El PIB de Venezuela para el año 2011 presentó un incremento positivo del 2,7% con respecto al año 2010, es decir que pasó de tener un PIB de -1,5% a 4,2% para el año 2011. Las actividades petroleras con 0,6% y las actividades no petroleras con 4,5% fueron las que lograron que el producto interno bruto de Venezuela aumentará. Como se observa en la Tabla 35 las actividades no petroleras lograron un crecimiento positivo para la economía

del país pasando de -1,6% a 4,5 %, esta alza se dio gracias al nivel de rendimiento que presentaron todas las demás actividades que la componen, el comercio y servicios de reparación en 6,5%, instituciones financieras y seguros en 12%, la minería 5,2%, manufactura 3,8%; siendo estas actividades las que obtuvieron un mayor nivel de participación en el PIB, de igual manera este impulsó la economía venezolana del presente año (BCV, S.f).

Tabla 35. PIB de Venezuela por actividades 2011.

Actividades	2011	2010
Actividad petrolera	0,6	0,1
Actividad no petrolera	4,5	(1,6)
Minería	5,2	(13,0)
Manufactura	3,8	(3,4)
Electricidad y agua	5,0	(5,8)
Construcción	4,8	(7,0)
Comercio y servicios de reparación	6,5	(6,1)
Transporte y almacenamiento	5,8	(2,0)
Comunicaciones	7,3	7,9
Instituciones financieras y seguros	12,0	(7,6)
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	3,5	(0,7)
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	5,8	(0,1)
Produc. servicios del Gobierno General	5,5	2,6
Resto 1/	(1,4)	(1,0)
Menos: Sifmi 2/	13,4	(7,9)
Impuestos netos sobre los productos	5,9	(2,3)
PIB	4,2	(1,5)

La tabla 35 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2011.

Fuente: BCV.

2012

En el año 2012 el PIB de Venezuela tuvo un crecimiento de 5,6%, es decir, que en ese año Venezuela continuó mejorando e incrementando su economía. Esto se pudo lograr a través del aumento positivo que tuvieron las actividades petroleras 1,4% y actividades no petroleras 5,8%, esta aceleración que presentaron las actividades no petroleras se originaron principalmente como lo muestra la Tabla 36 por la participación positiva que obtuvieron muchas de las actividades que la componen como: servicios financieros y seguros 33,5%, construcción 16,6%, comercio y servicios de reparación 9,1%, entre otros (BCV, S.f). Sin embargo, el sector minero fue la única rama que presentó una recesión de - 6,2% para el año 2012.

Tabla 36. PIB de Venezuela por actividades 2012.

Actividades	2012	2011
Actividad petrolera	1,4	0,6
Actividad no petrolera	5,8	4,5
Minería	(6,2)	5,2
Manufactura	1,8	3,8
Electricidad y agua	3,8	5,0
Construcción	16,6	4,8
Comercio y servicios de reparación	9,1	6,5
Transporte y almacenamiento	6,6	5,8
Comunicaciones	7,0	7,3
Instituciones financieras y seguros	33,5	12,0
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	4,2	3,5
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	7,4	5,8
Produc. servicios del Gobierno General	5,2	5,5
Resto 1/	3,1	(1,4)
Menos: Sifmi 2/	35,9	13,4
Impuestos netos sobre los productos	9,1	5,9
PIB	5,6	4,2

La tabla 36 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2012.

Fuente: BCV.

2013

La economía Venezolana en el año 2013 presentó una desaceleración económica respecto al año 2012, pasando de un PIB 5,6% a 1,3%, presentando una disminución del 4,3% como lo muestra la Tabla 37 esto se originó principalmente por las actividades petroleras que presentaron una caída de 0,9 % y las actividades no petroleras con 1,8%, ambas presentaron una baja participación en el PIB para la república de Venezuela, afectando el crecimiento económico del país. Las actividades no petroleras fueron las que provocaron un bajo rendimiento en el PIB de año 2013, esto se dio debido a la recesión que se presentaron en muchas de las actividades que lo componen tales como: minería -21,1%, manufactura -0,3%, construcción -2,3%, transporte y almacenamiento -3,3%, en el caso de las instituciones financieras y seguro no presentaron una participación negativa en el PIB, sin embargo, tuvo una disminución de 21,6% (BCV, S.f).

Tabla 37. PIB de Venezuela por actividades 2013.

Actividades	2013	2012
Actividad petrolera	0,9	1,4
Actividad no petrolera	1,8	5,8
Minería	(21,1)	(6,2)
Manufactura	(0,3)	1,8
Electricidad y agua	3,3	3,8
Construcción	(2,3)	16,6
Comercio y servicios de reparación	3,4	9,1
Transporte y almacenamiento	(3,3)	6,6
Comunicaciones	6,5	7,0
Instituciones financieras y seguros	21,6	33,5
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	2,5	4,2
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	4,6	7,4
Produc. servicios del Gobierno General	3,1	5,2
Resto 1/	0,5	3,1
Menos: Sifmi 2/	17,5	35,9
Impuestos netos sobre los productos	(1,4)	9,1
PIB	1,3	5,6

La tabla 37 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2013.

Fuente: BCV.

2014

El PIB de Venezuela para el año 2014 presentó un recesión del -2,6% con respecto al año 2013, es decir que pasó de tener un PIB positivo de 1,3% a tener un PIB negativo de -3,9%. Como lo muestra la Tabla 38 esto fue fruto de las actividades petroleras -4,2% y no petroleras -3,1%, ambas presentaron una participación negativa en el PIB, ocasionando una gran caída en la economía y aumentando la inflación y el desempleo en el país (CEPAL, NACIONES UNIDAS, 2014). Actividades como el sector de manufactura -7,2%, electricidad y agua -1,0%, construcción -7,0%, entre otros; siendo estos los principales causantes de esta caída económica para el país.

Tabla 38. PIB de Venezuela por actividades 2014.

Actividades	2014	2013
Actividad petrolera	(4,2)	0,9
Actividad no petrolera	(3,1)	1,8
Minería	(7,0)	(21,1)
Manufactura	(7,2)	(0,3)
Electricidad y agua	(1,0)	3,3
Construcción	(7,0)	(2,3)
Comercio y servicios de reparación	(10,9)	3,4
Transporte y almacenamiento	(7,2)	(3,3)
Comunicaciones	4,5	6,5
Instituciones financieras y seguros	12,7	21,6
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	(1,6)	2,5
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	0,4	4,6
Produc. servicios del Gobierno General	1,5	3,1
Resto 1/	(4,7)	0,5
Menos: Sifmi 2/	6,3	17,5
Impuestos netos sobre los productos	(8,9)	(1,4)
PIB	(3,9)	1,3

La tabla 38 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2014.

Fuente: BCV, CEPAL, NACIONES UNIDAS, 2014.

2015

La economía Venezolana en año 2015 continuó cayendo logrando afectar a un más el crecimiento el PIB del país con un -6,2%; este resultado se originó por las actividades petroleras que presentaron una recesión de -0,9 % y las actividades no petroleras con -6,2%, ambas presentaron un porcentaje negativo en la participación del PIB para la república de Venezuela, afectando el aceleramiento económico del país (BCV, S.f). Como se puede observar en la Tabla 39 las ramas que presentaron la participación más baja del PIB fueron el sector de construcción -22,4, comercio y servicios de reparación 12,6% y transporte y almacenamiento 9,4% fueron las que ocasionaron el decrecimiento económico del país. Al mismo tiempo, las exportaciones disminuyeron en 0,7% y la demanda agregada interna se contrajo con un -10,1% (CEPAL, NACIONES UNIDAS, 2015). De igual manera la inversión bruta fija cayó con un -17,6%.

Tabla 39. PIB de Venezuela por actividades 2015.

Actividades	2015	2014
Actividad petrolera	(0,9)	(4,2)
Actividad no petrolera	(6,2)	(3,1)
Minería	(6,1)	(7,0)
Manufactura	(8,1)	(7,2)
Electricidad y agua	(3,1)	(1,0)
Construcción	(22,4)	(7,0)
Comercio y servicios de reparación	(12,6)	(10,9)
Transporte y almacenamiento	(9,4)	(7,2)
Comunicaciones	2,8	4,5
Instituciones financieras y seguros	(7,9)	12,7
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	(3,4)	(1,6)
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	(5,6)	0,4
Produc. servicios del Gobierno General	1,0	1,5
Resto 1/	(14,9)	(4,7)
Menos: Sifmi 2/	(15,7)	6,3
Impuestos netos sobre los productos	(11,8)	(8,9)
PIB	(6,2)	(3,9)

La tabla 39 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2015.

Fuente: BCV, CEPAL, NACIONES UNIDAS, 2015.

2016

Durante el año 2016 el PIB de Venezuela presentó una alza negativa del -17,0%, es decir, que en ese año Venezuela continuó con una disminución en su economía, afectando en gran parte el sector comercial y logrando un aumento aún mayor en la tasa de inflación y desempleo. Como lo muestra la Tabla 40 se originó por el comportamiento de las actividades petroleras -9,9% y no petroleras -16,9% ambas presentaron una recesión económica para la república de Venezuela; en el caso de las actividades no petroleras su desaceleración se originó por la participación negativa que presentaron muchas de las

actividades que la componen tales como: minería -33,7%, manufactura -26,6%, construcción -41,9%, entre otros (BCV, S.f).

Tabla 40. PIB de Venezuela por actividades 2016.

Actividades	2016	2015
Actividad petrolera	(9.9)	(0.9)
Actividad no petrolera	(16.9)	(6.2)
Minería	(33.7)	(6.1)
Manufactura	(26.6)	(8.1)
Electricidad y agua	(6.5)	(3.1)
Construcción	(41.9)	(22.4)
Comercio y servicios de reparación	(30.8)	(12.6)
Transporte y almacenamiento	(23.2)	(9.4)
Comunicaciones	(1.1)	2.8
Instituciones financieras y seguros	(34.7)	(7.9)
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	(12.9)	(3.4)
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	(15.2)	(5.6)
Produc. servicios del Gobierno General	(3.0)	1.0
Resto 1/	(25.8)	(14.9)
Menos: Sifmi 2/	(44.6)	(15.7)
Impuestos netos sobre los productos	(26.3)	(11.8)
PIB	(17.0)	(6.2)

La tabla 40 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2016.

Fuente: BCV.

2017

El PIB de Venezuela para el año 2017 presentó una leve mejoría del 1,3% con respecto al año 2016, es decir, que pasó de tener un PIB negativo de -17,0% a tener un PIB de -15,7% para el año 2017. Como lo muestra la Tabla 41 esto se vio reflejado por las actividades petroleras -15,3% y no petroleras -15,2%, ambas presentaron una recesión en el PIB, ocasionando una gran caída en la economía y afectando el comercio del país.

El sector minero logró mejorar su participación negativa del PIB pasando de un -33,7% a -7,5%, de igual manera el transporte y almacenamiento lograron detener el alza negativo que llevaba en el año 2016 con -23,2% a tener un -16,3% para el presente año (BCV, S.f). Sin embargo, las actividades como el sector de construcción y comercio y servicios de reparación presentaron una recesión más alta con respecto al año 2016, siendo estos los principales causantes de esta caída económica para el país.

Tabla 41. PIB de Venezuela por actividades 2017.

Actividades	2017	2016
Actividad petrolera	(15,3)	(9,9)
Actividad no petrolera	(15,2)	(16,9)
Minería	(7,5)	(33,7)
Manufactura	(25,3)	(26,6)
Electricidad y agua	(5,3)	(6,5)
Construcción	(52,5)	(41,9)
Comercio y servicios de reparación	(32,8)	(30,8)
Transporte y almacenamiento	(16,3)	(23,2)
Comunicaciones	(1,8)	(1,1)
Instituciones financieras y seguros	(32,0)	(34,7)
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	(10,4)	(12,9)
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	(23,1)	(15,2)
Produc. servicios del Gobierno General	(4,6)	(3,0)
Resto 1/	(16,5)	(25,8)
Menos: Sifmi 2/	(51,4)	(44,6)
Impuestos netos sobre los productos	(20,2)	(26,3)
PIB	(15,7)	(17,0)

La tabla 41 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2017.

Fuente: BCV.

2018

La economía Venezolana en año 2018 continúa con una desaceleración económica para el país siendo este el quinto año consecutivo (CEPAL, NACIONES UNIDAS, 2018), afectando aún más el crecimiento del PIB con un -19,6%; como se puede observar en la Tabla 42 esto se originó por las actividades petroleras que presentaron una recesión de -24,1 % y las actividades no petroleras con -18,9%, ambas tuvieron un decrecimiento en la participación del PIB para la república de Venezuela, afectando el aceleramiento económico y comercial del país. Las ramas que hacen parte de las actividades no petroleras todas presentaron una participación baja del PIB y fueron las que ocasionaron este desagradable hecho para la república de Venezuela, ocasionando un alza en la tasa de inflación y desempleo (BCV, S.f). Sin embargo, el sector minero fue la única actividad que le aportó positivamente al crecimiento del PIB con un 0,4%.

Tabla 42. PIB de Venezuela por actividades 2018.

Actividades	2018	2017
Actividad petrolera	(24,1)	(15,3)
Actividad no petrolera	(18,9)	(15,2)
Minería	0,3	(7,5)
Manufactura	(39,3)	(25,3)
Electricidad y agua	(14,6)	(5,3)
Construcción	(52,2)	(52,5)
Comercio y servicios de reparación	(34,7)	(32,8)
Transporte y almacenamiento	(28,4)	(16,3)
Comunicaciones	(5,8)	(1,8)
Instituciones financieras y seguros	(45,5)	(32,0)
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	(12,6)	(10,4)
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	(27,5)	(23,1)
Produc. servicios del Gobierno General	(6,7)	(4,6)
Resto 1/	(16,3)	(16,5)
Menos: Sifmi 2/	(56,2)	(51,4)
Impuestos netos sobre los productos	(19,6)	(20,2)
PIB	(19,6)	(15,7)

La tabla 42 muestra la participación de las actividades económicas del PIB en Venezuela durante el año 2018.

Fuente: BCV, CEPAL, NACIONES UNIDAS, 2018.

2019

El PIB de Venezuela durante el año 2019 continuó desvalorándose a tal punto de llegar a tener una recesión de -25,5% y con ello se registró el sexto año consecutivo de caída. Como se puede observar en la Tabla 43 este se dio principalmente por la participación negativa que presentaron las actividades petroleras y no petroleras, todos los sectores reportaron una contracción, incluso el sector minero, el único que en el año 2018 había logrado crecer. Asimismo, 2019 representa el quinto año sucesivo en el que disminuyó la producción petrolera (un 44,5% si se comparan los niveles de producción mensual reportados por OPEP en diciembre de 2018 y en septiembre de 2019, con lo que la contracción acumulada de la producción mensual entre enero del año 2013 y septiembre de 2019 es del 68,7% (CEPAL, NACIONES UNIDAS, 2019).

Tabla 43. PIB de Venezuela - indicadores económicos.

	2017	2018	2019 ^a
	Tasa de variación anual		
Producto interno bruto	-15,7	-19,6	-25,5
Producto interno bruto por habitante	-16,7	-20,6	-26,3
Precios al consumidor ^b	862,6	130 060,2	39 113,8 ^c
Dinero (M1)	551,7	37 111,7	22 593,9 ^c
Relación de precios del intercambio ^d	17,1	21,3	-7,9
	Porcentaje promedio anual		
Tasa de desempleo	7,2
Tasa de interés pasiva nominal ^e	14,7	14,7	23,1 ^c
Tasa de interés activa nominal ^f	21,5	21,9	30,6 ^c
	Millones de dólares		
Exportaciones de bienes y servicios	34 989	34 475	22 975
Importaciones de bienes y servicios	19 279	19 838	18 630
Balanza de cuenta corriente	8 706	8 613	-1 242
Balanzas de capital y financiera ^g	-9 196	-7 658	385
Balanza global	-490	955	-857

La tabla 43 muestra los principales indicadores económicos de la República de Venezuela durante el año 2017, 2018 y 2019.

Fuente: CEPAL, NACIONES UNIDAS, 2019.

Tabla 44. PIB de Venezuela durante el periodo 2005-2019

Actividades	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Actividad petrolera	(1,5)	(2,0)	(3,3)	2,9	(7,4)	0,1	0,6	1,4	0,9	(4,2)	(0,9)	(9,9)	(15,3)	(24,1)	-----
Actividad no petrolera	12,2	10,9	9,7	5,7	(1,7)	(1,6)	4,5	5,8	1,8	(3,1)	(6,2)	(16,9)	(15,2)	(18,9)	-----
Minería	3,0	7,2	1,2	(5,8)	(10,3)	(13,0)	5,2	(6,2)	(21,1)	(7,0)	(6,1)	(33,7)	(7,5)	0,3	-----
Manufactura	11,1	8,3	4,4	1,4	(6,4)	(3,4)	3,8	1,8	(0,3)	(7,2)	(8,1)	(26,6)	(25,3)	(39,3)	-----
Electricidad y agua	11,2	4,9	2,6	5,0	4,1	(5,8)	5,0	3,8	3,3	(1,0)	(3,1)	(6,5)	(5,3)	(14,6)	-----
Construcción	20,0	30,6	20,8	10,5	(0,2)	(7,0)	4,8	16,6	(2,3)	(7,0)	(22,4)	(41,9)	(52,5)	(52,2)	-----
Comercio y servicios de reparación	21,0	15,7	15,6	3,5	(8,2)	(6,1)	6,5	9,1	3,4	(10,9)	(12,6)	(30,8)	(32,8)	(34,7)	-----
Transporte y almacenamiento	14,7	14,3	12,8	2,7	(8,4)	(2,0)	5,8	6,6	(3,3)	(7,2)	(9,4)	(23,2)	(16,3)	(28,4)	-----
Comunicaciones	22,3	23,5	22,0	21,7	12,1	7,9	7,3	7,0	6,5	4,5	2,8	(1,1)	(1,8)	(5,8)	-----
Instituciones financieras y seguros	36,3	47,2	16,7	(7,4)	(1,5)	(7,6)	12,0	33,5	21,6	12,7	(7,9)	(34,7)	(32,0)	(45,5)	-----
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	7,9	8,6	8,4	2,0	(1,1)	(0,7)	3,5	4,2	2,5	(1,6)	(3,4)	(12,9)	(10,4)	(12,6)	-----
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	8,2	16,5	10,4	9,7	2,0	(0,1)	5,8	7,4	4,6	0,4	(5,6)	(15,2)	(23,1)	(27,5)	-----
Produc. servicios del Gobierno General	8,0	3,0	5,9	5,3	2,4	2,6	5,5	5,2	3,1	1,5	1,0	(3,0)	(4,6)	(6,7)	-----
Resto 1/	12,6	3,7	6,6	6,0	(0,5)	(1,0)	(1,4)	3,1	0,5	(4,7)	(14,9)	(25,8)	(16,5)	(16,3)	-----
Menos: Sifmi 2/	37,9	45,3	16,9	(10,1)	(0,6)	(7,9)	13,4	35,9	17,5	6,3	(15,7)	(44,6)	(51,4)	(56,2)	-----
Impuestos netos sobre los productos	17,8	21,2	17,6	5,3	(8,5)	(2,3)	5,9	9,1	(1,4)	(8,9)	(11,8)	(26,3)	(20,2)	(19,6)	-----
PIB	10,30%	9,90%	8,80%	5,30%	-3,20%	-1,50%	4,20%	5,60%	1,30%	-3,90%	-6,20%	-17,00%	-15,70%	-19,60%	-25,50%

La tabla 44 muestra la participación que tuvieron las actividades económicas del país durante el periodo 2005-2019.

Fuente: BCV.

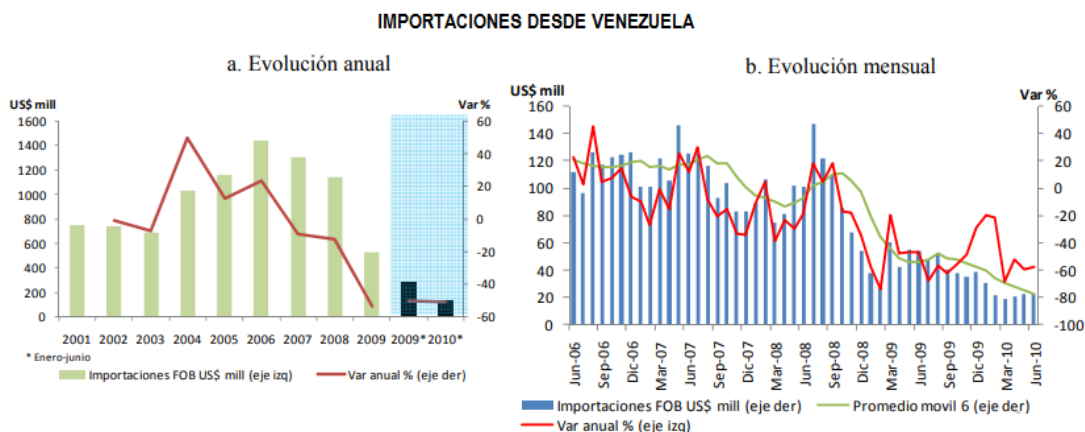
8.3 Importaciones desde Venezuela a Colombia en el periodo 2005 a 2019

¿Qué son las importaciones?

Las importaciones son el conjunto de bienes y servicios comprados por un país en el exterior y normalmente, suelen estar sujetas a restricciones económicas a estos se les conoce como impuestos (Kirziyan, S.f). Suelen estar reguladas por todos los países para la entrada de sus productos.

La baja participación de las exportaciones a Venezuela también provocó una reducción en las compras colombianas de productos procedentes del mercado venezolano durante el periodo del año 2005 al año 2019. Durante el periodo del año 2005 al 2008 Colombia llegó a intensificar sus compras de tal manera que surgió una dependencia comercial debido al incremento de los productos venezolanos; a pesar de las compras que tuvo Colombia frente al mercado venezolano entre el año 2005 y 2008 que pasaron de US\$1.163.068.700 millones FOB a US\$1.140.436.953 millones FOB. Las importaciones colombianas comenzaron a disminuir debido a la baja producción del vecino país, desde entonces el comercio bilateral entre ambos países no volvieron a hacer igual, puesto que en el año 2019

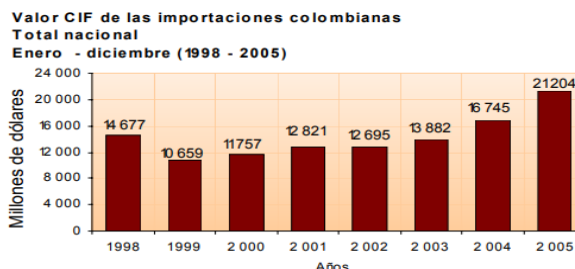
Colombia solo compró US\$44.907.924 millones CIF, afectando el volumen de las exportaciones venezolanas.



Gráfica 19 Importaciones colombianas desde Venezuela
Fuente: DANE

2005

Las importaciones de Colombia durante el año 2005 obtuvieron un crecimiento del 26,6% con respecto al año 2004. Como se puede observar en la gráfica 20 pasó de tener US\$16.744.801 millones CIF a US\$21.204.286 millones CIF. Mediante el cual US\$1.163.362.476 millones CIF son cedidos a la república de Venezuela, por compra de productos de dicho país.



Gráfica 20 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 1998 -2005.
Fuente: DANE, DIAN, 2005.

Este incremento se vio reflejado en el alza de compras en aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen con un incremento del 59,6%; calderas, máquinas y partes con 24,0%; vehículos y sus partes con el 38,3%, entre otros (DANE, 2005). La participación que presentó la república de Venezuela frente a las importaciones colombianas en el año 2005 comparado con el año 2004 como lo muestra la Tabla 45 pasó de ser el segundo país

con 6,5% a hacer el quinto país con 5,7% en el que Colombia realiza sus principales compras. De igual manera fue uno de los países que le exportó a Colombia vehículos y sus partes, presentando una participación del (5,6%).

Tabla 45. Principales importaciones según país de Origen.

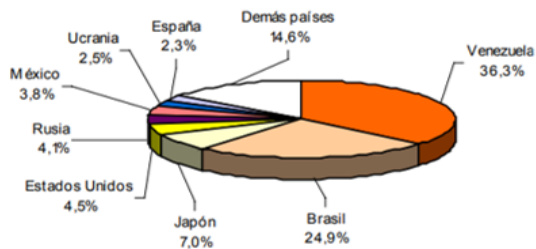
Principales importaciones, según país de origen
Total nacional
Enero - diciembre (2005 - 2004)

2005		2004	
Países	Participación (%)	Países	Participación (%)
Estados Unidos	28,3	Estados Unidos	28,9
México	8,3	Venezuela	6,5
China	7,6	China	6,4
Brasil	6,5	México	6,2
Venezuela	5,7	Brasil	5,8
Alemania	3,6	Alemania	3,9
Japón	3,3	Japón	3,8
Corea	2,8	Corea	2,7
Ecuador	2,5	Ecuador	2,5
Argentina	1,9	Canadá	2,3
Canadá	1,8	Chile	2,1
Francia	1,8	Argentina	1,9
Demás países	25,9	Demás países	27,0

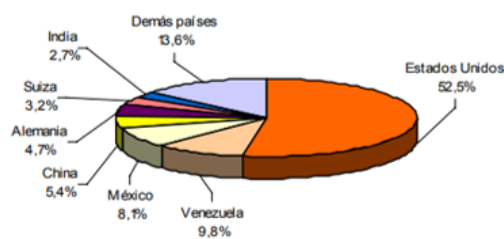
La tabla 45 muestra los principales países donde Colombia importa productos y servicios
Fuente: DANE, DIAN, 2005.

Venezuela fue el principal país que le exportó fundición, hierro y acero, presentando 36,3% de participación en las importaciones de Colombia. De igual manera fue el segundo país que registró un incremento del 13,0%, en los productos químicos orgánicos al pasar de US\$131,8 millones CIF en el año 2004, a US\$148,9 millones CIF en el año 2005.

Distribución porcentual del valor CIF de las importaciones de fundición, hierro y acero
Total nacional
Enero - diciembre 2005



Distribución porcentual del valor CIF de las importaciones de productos químicos orgánicos
Total nacional
Enero - diciembre 2005



Gráfica 21 Distribución porcentual de las importaciones de productos como el fundido, hierro, y productos químicos orgánicos.

Fuente: DANE, DIAN, 2005.

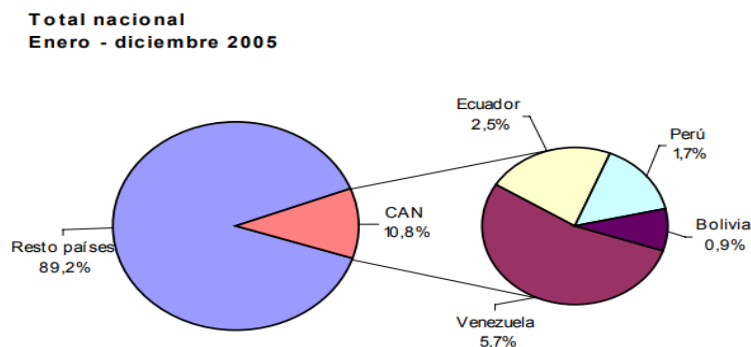
Colombia durante el año 2005 sus importaciones realizadas desde la Comunidad Andina el cual hacen parte Ecuador, Perú, Bolivia y anteriormente Venezuela como lo muestra la

gráfica 22 aumentó pasando de US\$1.925.3. millones CIF en el año 2004, a US\$2.289.9 millones CIF en el año 2005. Las compras procedentes de Venezuela aumentaron un 12,7% (DANE, 2005).



Grafica 22 Importaciones a los países miembros de la CAN durante el año 2004 y 2005.
Fuente: DANE, DIAN, 2005.

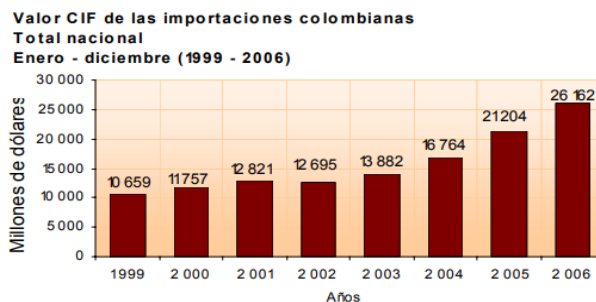
Por otro lado, las compras procedentes de la CAN como lo puedes ver en la gráfica 23 el total de las compras externas realizadas por Colombia fue del 10,8%.



Grafica 23 Participación de las importaciones de Colombia desde la Comunidad Andina.
Fuente: DANE, DIAN, 2005.

2006

Las importaciones de Colombia durante el año 2006, aumentaron un 23,4%, como se puede observar en la gráfica 24 pasó de US\$21.204.286,774 millones CIF a US\$26.162.322,244 millones CIF. Mediante el cual US\$1.441.029.482 millones CIF son cedidos a la república de Venezuela, por compras de productos de dicho país.

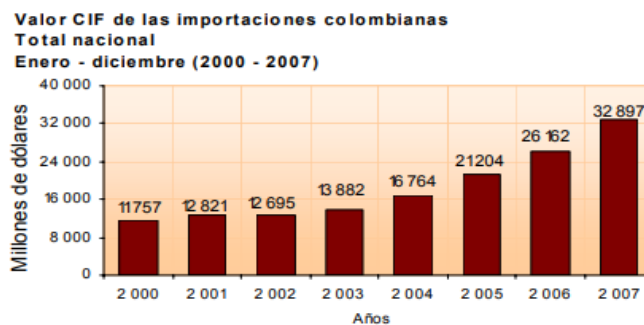


Grafica 24 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 1999-2006.
Fuente: DANE, DIAN, 2006.

Es necesario recalcar que este aumento se dio por las grandes compras de vehículos y sus partes con un 50,3%; calderas, máquinas y partes con el 24,0%, entre otros (DANE, 2006). Las importaciones de Colombia por parte de la república de Venezuela presentaron una participación del 5,7%, logrando que las ventas de los productos primarios aumentaron un US\$102.261.377 millones CIF comparado con el año anterior, esto se dio principalmente por las compras de derivados de petróleo. De igual manera la república de Colombia presentó un aumento en las compras de los bienes industriales especialmente en la industria liviana al pasar de US\$815.591.921 millones CIF en el año 2005 a US\$849.323.431 millones CIF en el año 2006.

2007

En el año 2007, las importaciones de Colombia aumentaron un 25,7%, con respecto al año anterior. Como se puede observar en la gráfica 25 pasó de US\$26.162.322,244 millones CIF a US\$32.897.983,590 millones CIF en el año 2007. Mediante el cual US\$1.306.819.095 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras de productos de dicho país.

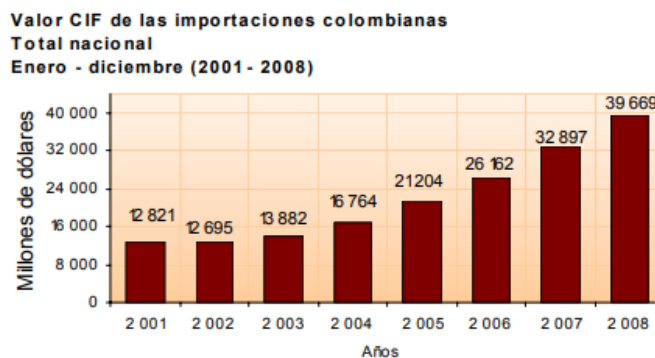


Grafica 25 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2000-2007.
Fuente: DANE, DIAN, 2007.

Conviene subrayar que el aumento de las importaciones colombianas se dio por las grandes compras de calderas, máquinas y partes con el 37,5%; cereales con el 37,2%; fundición, hierro y acero con el 36,4% y vehículos y sus partes con un incremento del 34,8%. Las compras externas de Colombia por parte de la república de Venezuela presentaron una participación del 4,2%, es decir, que presentó una disminución de (-1.5%) comparado con el año anterior (DANE, 2007). Esta disminución se dio principalmente por la caída de los productos primarios pasando de US\$192.449.726 millones CIF en el año 2006 a US\$77.727.540 millones CIF en el año 2007, es decir, que Colombia redujo sus compras de derivados de petróleo a US\$55.604.893 millones CIF en el año 2007. Los bienes industriales también presentaron una disminución de US\$19.665.927 millones CIF comparado con el año anterior, esto se dio a la baja compra que realizó Colombia con respecto a los productos agroindustriales pasando de US\$28.149.284 millones CIF a US\$15.175.704 millones CIF en el año 2007.

2008

En el año 2008 las importaciones de Colombia presentaron un aumento del 20,6%, al compararlas con el año 2007. Como lo muestra la gráfica 26 pasó de US\$32.897.983,590 millones CIF a US\$39.660.629,127 millones CIF. Mediante el cual US\$1.151.860.800 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras de productos venezolanos.



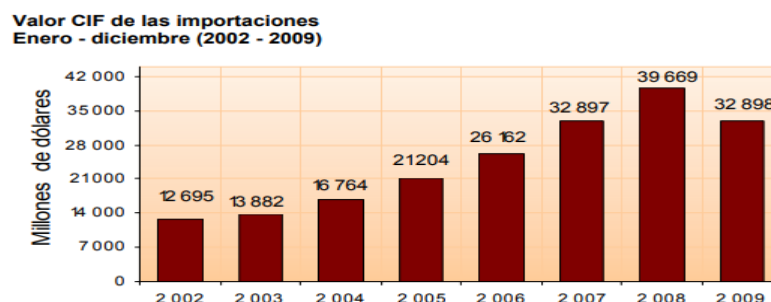
Grafica 26 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2001-2008.
Fuente: DANE, DIAN, 2008.

Este incremento obedeció a las compras de productos como combustibles, aceites minerales y sus productos el 98,6%; navegación aérea o espacial el 87,2%; cereales el

38,6%, entre otros. Las importaciones de Colombia por parte de la república de Venezuela presentaron una participación del 3,0%, es decir, que presentó una disminución de -1.2% comparado con el año anterior (DANE, 2008). Esta disminución se dio principalmente por la caída de los bienes industriales pasando de US\$1.228.677.059 millones CIF en el año 2007 a US\$1.063.860.494 millones CIF en el año 2008, es decir, que Colombia compró sus compras de vehículos y sus partes en US\$166.348.519 millones CIF comparado con el año anterior. De igual manera Colombia redujo sus compras en los productos de la industria liviana pasando de US \$74.637.452 millones CIF a US\$64.009.505 millones CIF en el año 2008.

2009

En el año 2009 las compras externas realizadas por Colombia presentaron una caída del 17,1% con respecto al año anterior. Como se puede ver en la gráfica 27 pasando de US\$39.669.629,127 millones CIF a US\$32.891.132,827 millones CIF. Mediante el cual las importaciones realizadas por la república de Colombia de su vecino país Venezuela fue menor su monto pasando de US\$1.151.860.800 millones CIF a US\$563.396.096 millones CIF en el año 2009, por compra de productos de dicho país. (DANE, 2009).



Grafica 27 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2002-2009.
Fuente: DANE, DIAN, 2009.

Este resultado se da debido a las bajas de compras de aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen -28,6%; vehículos y sus partes (-27,5%) y el grupo de fundición, hierro y acero -52,4% (DANE, 2009).

Tabla 46. Las principales importaciones, según país de origen.

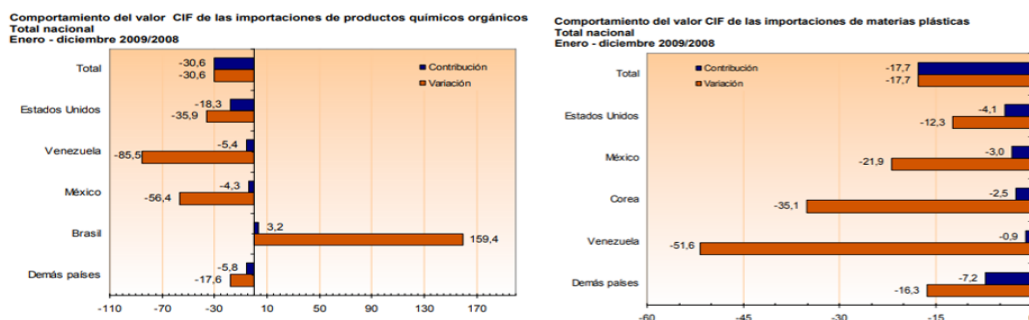
Distribución porcentual de las principales importaciones, según país de origen
Total nacional
Enero - diciembre (2009 - 2008)

País	2009		País	2008	
	Millones de dólares CIF	Part (%)		Millones de dólares CIF	Part (%)
Estados Unidos	9 456	28,7	Estados Unidos	11 437	28,8
China	3 715	11,3	China	4 549	11,5
México	2 298	7,0	México	3 126	7,9
Brasil	2 147	6,5	Brasil	2 328	5,9
Francia	1 457	4,4	Alemania	1 557	3,9
Alemania	1 338	4,1	Venezuela	1 198	3,0
Argentina	1 043	3,2	Japón	1 153	2,9
Japón	825	2,5	Argentina	920	2,3
Ecuador	695	2,1	Corea	920	2,3
Corea	680	2,1	Francia	884	2,2
Canadá	675	2,1	Ecuador	810	2,0
Perú	623	1,9	Canadá	795	2,0
Demás países	7 946	24,2	Demás países	9 991	25,2

La tabla 46 muestra en valor porcentual los países que obtuvieron las principales importaciones de bienes y servicios por parte de la República de Colombia

Fuente: DANE, DIAN, 2009

Como se puede observar en la Tabla 46 la participación que presentó la República de Venezuela frente a las importaciones colombianas en el año 2009 comparado con el año 2008 pasó de ser el quinto país con una participación del 3,0% a estar entre la suma de los demás países, es decir, que su participación estuvo por debajo de 1,8%, esto se dio debido a que Colombia realizó muy pocas compras del vecino país, los cuales fueron productos químicos orgánicos que presentaron una disminución del (-85,5%), pasando de US\$324.559.637 millones CIF a US\$142.645.123 millones CIF; de igual manera los materiales plásticos presentaron una disminución del (-51,6%) como se puede observar la siguiente gráfica 28.

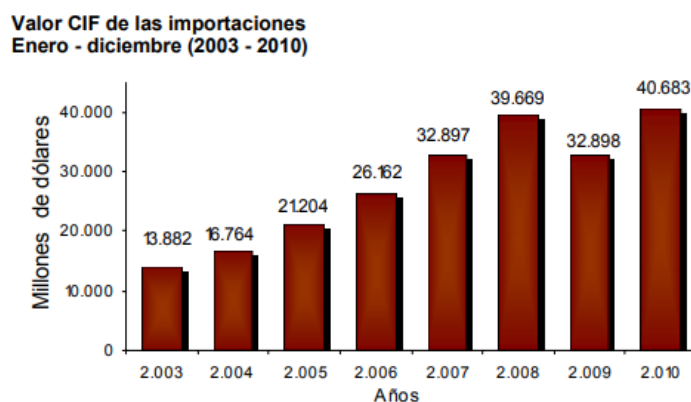


Gráfica 28 Importaciones de productos químicos orgánicos y materias plásticas durante el año 2008-2009.

Fuente: DANE, DIAN, 2009.

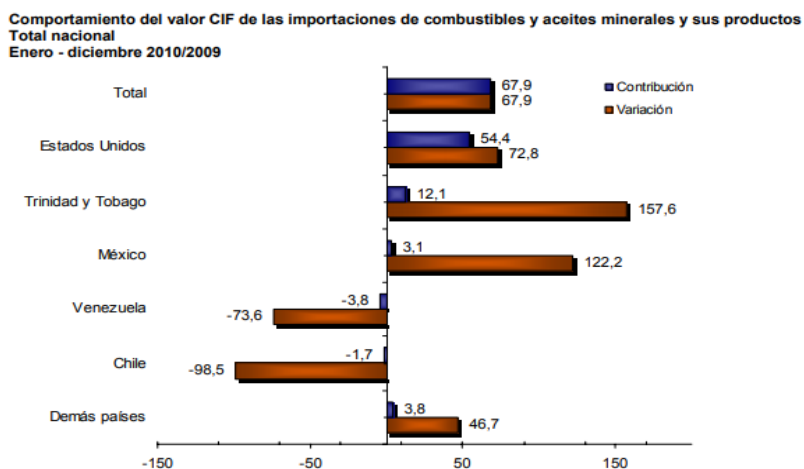
2010

Durante el año 2010 las importaciones de Colombia presentaron un alza del 23,7% en comparación con el año 2009. Como lo muestra la figura 29 su monto pasó de US\$32.891.132,827 millones CIF a US\$40.485.555,689 millones CIF. Mediante el cual las compras externas realizadas por la república de Colombia de su vecino país Venezuela fue menor su monto comparado con el año anterior, pasando de US\$563.396.096 millones CIF en el año 2009 a US\$304.745.741 millones CIF en el año 2010, por compra de productos del dicho país.



Grafica 29 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2003- 2010.
Fuente: DANE, DIAN, 2010.

Este resultado se dio por las grandes compras de calderas, máquinas y partes con 14,8%; aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen con 10,1%; vehículos y sus partes con 10,0% y combustibles y aceites minerales y sus productos con 5,1% (DANE,2010). La participación que presento la república de Venezuela frente a las importaciones colombianas en el año 2010 su monto fue inferior al año 2009, esto se dio debido a que Colombia realizó muy pocas compras provenientes del mercado venezolano; como lo muestra la gráfica 30, es el caso de las compras de combustibles y aceites minerales y sus productos que registraron una disminución del (-73,6%).



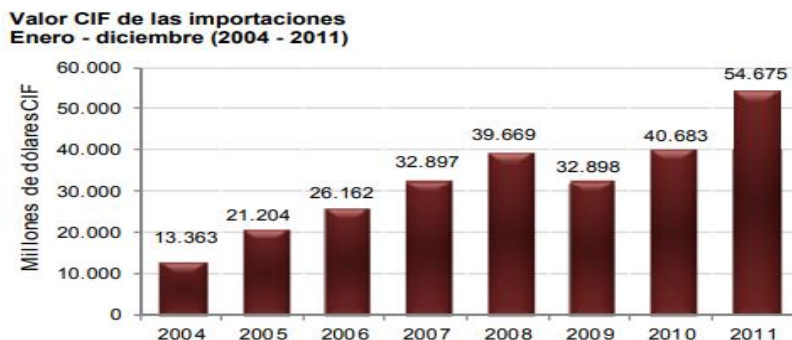
Grafica 30 Las importaciones de combustible y aceites minerales y sus productos en valor CIF, durante el año 2009-2010.

Fuente: DANE, DIAN, 2010.

Las importaciones de Colombia por parte de la república de Venezuela presentaron una caída en la mayoría de sus productos, es decir, que Colombia realizó pocas compras por parte del país venezolano; en los productos primarios se redujo la compra en derivados de petróleo pasando de un monto de US\$65.759.195 millones CIF a US\$15.056.582 millones CIF en el año 2010; los productos agropecuarios también presentaron una disminución del US\$1.773.574 millones CIF comparado con el anterior. De igual manera los bienes industriales también presentaron una caída de US\$208.679.756 millones CIF, dado principalmente por la baja participación de compra en la industria básica pasando de tener un monto de US\$424.994.609 millones CIF en el año 2009 a US\$236.795.911 millones CIF en el año 2010 (DANE, 2010).

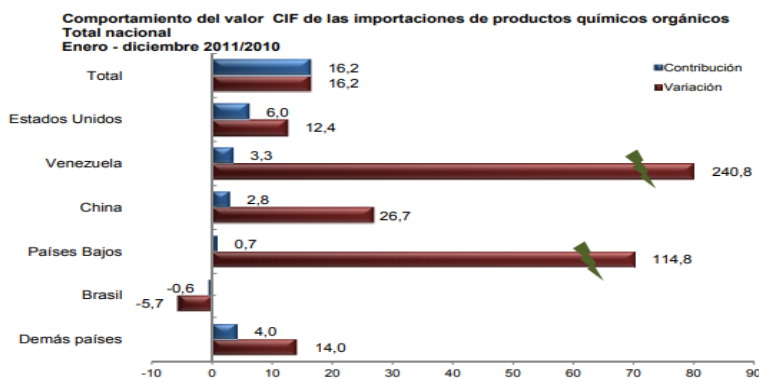
2011

Las importaciones de Colombia durante el año 2011 se incrementaron en un 34,4% en comparación con el año anterior; como se puede apreciar en la gráfica 31 paso de tener un monto de US\$40.683.555,689 millones CIF a US\$54.675.569,162 millones CIF en el año 2011. Mediante el cual US \$563.095.675 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras de productos venezolanos, es decir, que durante este año Colombia obtuvo más compras comparado con el año anterior.



Grafica 31 Importaciones colombianas en valor CIF durante el periodo 2004-2011.
Fuente: DANE, DIAN, 2011.

Conviene subrayar que el incremento que se dieron en las importaciones colombiana durante el año 2011 fue debido a las grandes compras de productos tales como: calderas, máquinas y partes representaron 13,6%; vehículos y sus partes con 11,9%; aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen con 9,1% y combustibles y aceites minerales y sus productos con 7,0% (DANE, 2011). La participación que presentó la república de Venezuela frente a las compras colombianas fue un poco mayor en comparación con el año 2010, esto se dio debido a que Colombia realizó pocas compras del mercado venezolano, es el caso de productos químicos orgánicos procedentes de Venezuela que obtuvieron un incremento de 240,8%, pasando de US\$26.0 millones CIF a US\$88.6 millones CIF, debido por el aumento de “propileno”.



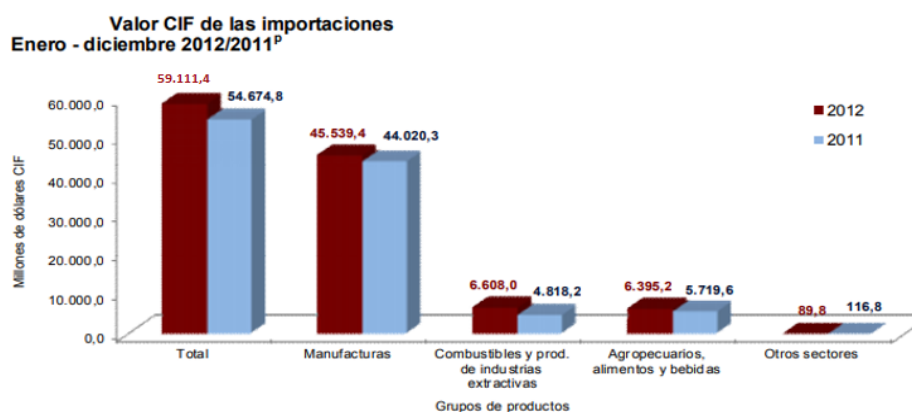
Grafica 32 Las importaciones de productos químicos orgánicos en valor CIF, durante el año 2010-2011.
Fuente: DANE, DIAN, 2011.

Los productos primarios también presentaron un aumento de US\$42.122.960 millones CIF comparado con el año anterior, esto se dio debido a las compras que realizó la

república de Colombia en lo derivados del petróleo pasando de un monto de US\$15.056.582 millones CIF en el año 2010 a US\$51.467.616 millones CIF en el año 2011. De igual manera los bienes industriales también presentaron un aumento del US\$216.334.782 millones CIF comparado con el año 2010, esto se dio a la alta participación de compra por parte de Colombia en los productos de la industria básica venezolana pasando de US\$236.795.911 millones CIF a US\$448.891.888 millones CIF en el año 2011. Sin embargo, los productos agroindustriales, la industria liviana, la industria automotriz y demás productos presentaron una baja participación de venta a la república de Colombia. (DANE, 2011).

2012

Durante el año 2012 las importaciones de Colombia presentaron un aumento del 7,2% en comparación con el año 2011; como se puede observar en la gráfica 33 su monto pasó de US\$54.675.569,162 millones CIF a US\$59.111.406,346 millones CIF en el año 2012. Mediante el cual US\$533.061.008 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras del mercado venezolano, es decir, que durante este año Colombia obtuvo compras menores procedentes de Venezuela comparado con el año 2011.



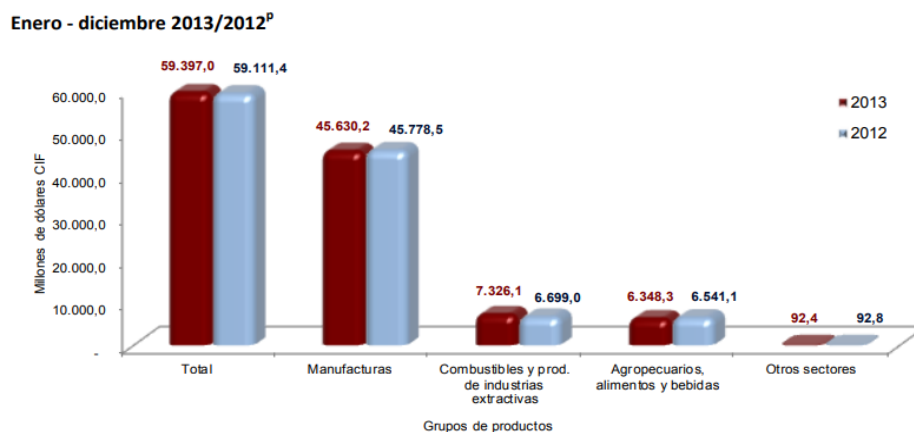
Grafica 33 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2011-2012.
Fuente: DANE, DIAN, 2012.

Durante este período el alza total de las importaciones de Colombia se originó principalmente por las grandes compras de combustibles y productos de las industrias extractivas 37,1% pasando tener un monto de US\$4.818.2 millones CIF en el año 2011 a US\$6.608.0 millones CIF en el presente año, y de manufacturas 3,5% pasando de US\$44.020.3 millones CIF a US\$45.539.4 millones CIF en el año 2012 (DANE, 2012). La

participación que presentó la república de Venezuela frente a las compras realizadas por Colombia durante el año 2012 su monto fue inferior al año 2011, esto se dio debido a que Colombia realizó pocas compras de productos venezolanos, es el caso de los bienes industriales que presentaron una disminución del US\$ 65.780.195 millones CIF comparado con el año anterior; esto se dio por la baja participación que presentaron los productos de la industria básica, en especial las mercancías metalúrgicas pasando de un monto de US\$227.189.659 millones CIF a US\$137.376.957 millones CIF en el año 2012. De igual manera las confecciones obtuvieron una baja de US\$652,37 millones CIF en el año 2012. Sin embargo, los productos primarios presentaron un crecimiento de US\$35.788.852 millones CIF comparado con el año 2011; este resultado se dio por el alza de compra que se presentó en derivados de petróleo por parte de Colombia al tener un monto de US\$51.467.616 millones CIF en el año 2011 a US\$86.663.470 millones CIF en el año 2012 (DANE, 2012).

2013

Las importaciones colombianas durante el año 2013 obtuvo un alza del 0,5% con respecto al año anterior; como lo muestra la gráfica 34 pasó de tener un monto de US\$59.111.406,346 millones CIF a US\$59.397.421,592 millones CIF en el año 2013. Mediante el cual US\$431.054.510 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras del mercado venezolano, es decir, que las compras externas de Colombia originarias de la república de Venezuela han disminuido US\$102.006.498 millones CIF comparado con el año 2012.



Grafica 34 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2012-2013.

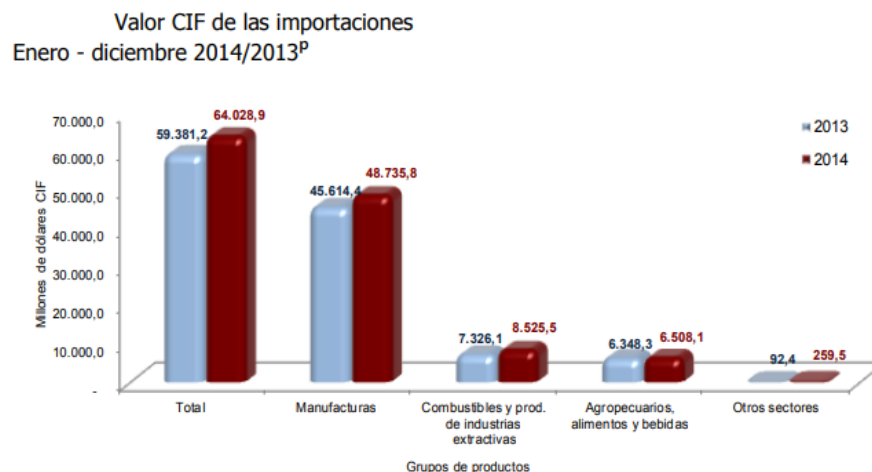
Fuente: DANE, DIAN, 2013.

Conviene subrayar que el aumento total de las importaciones durante el año 2013 se dieron por los combustibles y productos de industrias extractivas que presentaron un alza del 12,3%, pasando de tener un monto de US\$6.699,0 millones CIF a US\$7.326,1 millones CIF para el año 2013, aumentando un 9,4%; los productos agropecuarios, alimentos y bebidas representaron el 10,7%, sin embargo durante el año 2013 presentó una disminución del 2,9% y los productos de otros sectores presentaron el 0,2% (DANE, 2013).

La participación que ha tenido Venezuela frente a las compras externas de Colombia en el año 2013 fue menor que en los años anteriores, esto se dio debido a que las compras originarias de Venezuela cayeran -19,1% (Ministerio de comercio, industria y turismo[MinCIT], 2013). Los productos primarios presentaron una disminución de US\$32.181.246 millones CIF comparado con el año anterior. Sin embargo, los bienes industriales obtuvieron una disminución mayor de US\$69.900.052 millones CIF, pasando de tener un monto de US\$435.844.031 millones CIF a US\$365.943.979 millones CIF en el año 2013, esto se dio debido a la baja participación que presentaron los productos de la industria básica al disminuir US\$70.675.516 millones CIF comparado el año 2012, de igual manera los bienes de industria automotriz y maquinaria y equipo obtuvieron una baja en su monto comparado con el año anterior.

2014

Las importaciones de Colombia durante el año 2014 registró una alza del 7,8% comparado con el año 2013; como se puede observar en la gráfica 35 pasó de US\$59.381.421,592 millones CIF a US\$64.028.860,945 millones CIF en el año 2014. Mediante el cual US\$439.754.678 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras del mercado venezolano, es decir, que las compras realizadas por Colombia procedentes de la república de Venezuela aumentaron US\$8.700 millones CIF comparado con el año 2013.



Grafica 35 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2013-2014.
Fuente: DANE, DIAN, 2014.

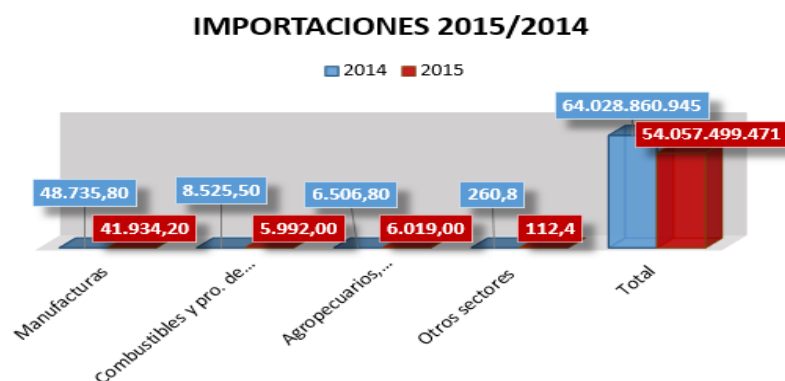
El aumento total de las importaciones de Colombia se dio principalmente por el crecimiento 6,8% en las importaciones de manufacturas, pasando de tener un monto de US\$45.614,4 millones CIF a US\$48.735,8 millones CIF en el año 2014; el grupo de combustibles y productos de industrias extractivas presentaron el 16,4%; los bienes agropecuarios, alimentos y bebidas aumentaron 2,5%, al pasar de un monto de 6.348,3 millones CIF a US\$6.508,1 millones CIF en el año 2014 (DANE, 2014).

La participación que tuvo Venezuela frente a las compras realizadas por Colombia fue mejor que en el año 2013, esto se dio debido a que las compras originarias de Venezuela lograron incrementar 2,0% (MinCIT, 2014). Los productos primarios obtuvieron un crecimiento de US\$4.204 millones CIF comparado con el año anterior. De igual manera los bienes industriales lograron un aumento de US\$4.519 millones CIF, pasando de tener un monto de US\$365.943.979 millones CIF a US\$370.463.453 millones CIF en el año 2014; esto se dio debido al alza de los bienes de la industria básica teniendo en cuenta que pasó de tener un monto US\$313.486.541 millones CIF a US\$326.453.056 millones CIF en el año 2014, es decir, obtuvo un crecimiento de US\$12.966 millones CIF; gracias a la participación de compra por parte de Colombia en los bienes de la química básica originarios de la república de Venezuela obtuvo un alza de US\$46.693 millones CIF en el año 2014. De igual manera los productos de la industria liviana presentaron un crecimiento de US\$5.193 millones CIF comparado con el año anterior, esto se dio debido al crecimiento

de las ventas en los productos de plásticos pasando de US\$7.180.450 millones CIF a US\$10.185.497 millones CIF en el año 2014.

2015

En el año 2015 las compras externas de Colombia obtuvieron una baja del -15,6% comparado con año 2014; como se puede ver en la gráfica 36 pasó de tener un monto de US\$64.028.860,945 millones CIF en el año 2014 a US\$54.057.499,471 millones CIF en el año 2015 siendo esto un resultado muy favorable para la república de Colombia. Mediante el cual US\$292.118.039 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras de mercancías venezolanas, es decir, que las compras de Colombia procedentes de Venezuela disminuyeron US\$147.636.639 millones CIF comparado con el año 2014.



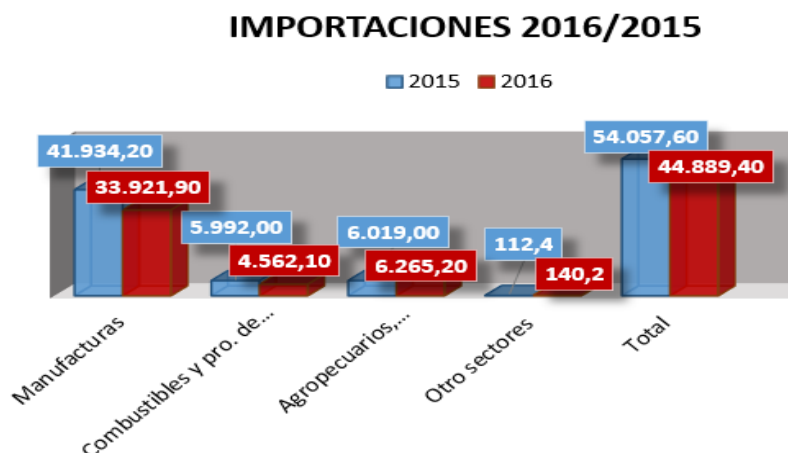
Grafica 36 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2014-2015.
Fuente: DANE, DIAN, 2015.

Conviene subrayar que el total de las importaciones Colombianas presentó un caída debido a la baja participación de todos sus sectores; las importaciones de manufacturas presentaron una disminución del -14,0%; las importaciones de combustibles y productos de las industrias extractivas presentó una baja de -29,7% al pasar de US\$8.525,5 millones CIF a US\$5.992,0 millones CIF en el año 2015; este resultado se dio por las bajas compras de pienso para animales -15,1%, pescado, crustáceos, moluscos e invertebrados acuáticos - 14,7% (DANE, 2015). Durante el año 2015 la participación que ha tenido Venezuela frente a las importaciones colombianas ha sido menor que en los años anteriores; los productos primarios presentaron una disminución de US\$24.560,120 millones CIF, pasando de US\$69.164.520 millones CIF a US\$44.604.418 millones CIF en el año 2015; esto se vio reflejado por las bajas compras que realizó Colombia en los productos de derivados del

petróleo originarios de Venezuela, al contar con un monto inferior de US 14.641.113 comparado con el año 2014. De igual manera los bienes industriales presentaron una caída de US\$123.249.655 millones CIF con respecto al año anterior, este decrecimiento se dio por la baja participación de los productos de la industria básica dado que pasó de contar con un monto de US\$326.453.056 millones CIF a US\$209.443.187 millones CIF en el 2015, es decir, que el monto de compra que obtuvo Colombia fue menor al año anterior.

2016

En el año 2016 las importaciones colombianas registraron una caída del -17,0% comparado con el año 2015; como lo muestra la gráfica 37 pasó de US\$54.057.599.471 millones CIF en el año 2015 a US\$44.889.366.874 millones CIF en el año 2016; siendo este un resultado muy favorable para Colombia. Mediante el cual US\$189.875.298 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras de productos venezolanos, es decir, que las compras realizadas por Colombia procedentes de Venezuela disminuyeron US\$102.242.741 millones CIF comparado con el año 2015.



Grafica 37 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2015-2016.
Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2016.

Es necesario recalcar que el total de las compras externas de Colombia presentaron una disminución debido a la caída de las manufacturas con -19,1% dado que pasó de tener un monto de US\$41.934,20 millones CIF a US\$33.921,90 millones CIF en el año 2016; combustibles y productos de las industrias extractivas también presentó disminuyó de -23,9%; sin embargo los productos agropecuarios, alimento y bebidas registraron un

crecimiento de 4,1% , teniendo en cuenta que paso de US\$6.019,00 millones CIF en el año 2015 a US\$6.265,20 millones CIF en el año 2016, esto fue producto de las compras de bebidas y tabacos 32,7%; azúcares, preparados de azúcar y miel 122,7%, y aceites, grasas y ceras de origen animal y vegetal 21,9% (DANE, 2016).

Durante el año 2016 la participación que obtuvo Venezuela frente a las compras externas colombianas fue menor con respecto al año anterior; este resultado se dio principalmente por la caída de los productos primarios ya que pasaron de tener un monto de US\$44.604.418 millones CIF a US\$7.524.070 millones CIF en el año 2016, es decir, que su monto disminuyó US\$37.080.348 millones CIF, debido a la baja compra que realizó Colombia en los derivados de petróleo de origen venezolano con US\$1.918.028 millones CIF en el año 2016 (DANE, 2016). De igual manera los bienes industriales presentaron una caída de US\$65.503.135 millones CIF comparado con el año anterior, producto de las bajas compras que obtuvieron los bienes de la industria básica que pasaron dado que pasó de tener un monto de US\$209.443.187 millones CIF a US\$154.787.057 millones CIF en el año 2016, principalmente por la baja participación que presentaron los bienes de química básica pasando de tener un monto de US\$152.302.725 millones CIF a US\$107.153.854 millones CIF en el año 2016, es decir, que obtuvo un monto inferior de US\$46.148.871 millones CIF.

2017

En el año 2017, las compras externas del país registraron un alza del 2,6% comparado con el año 2016; como lo muestra la gráfica 38 pasó de US\$44.889.366.874 millones CIF a US\$46.071.057.877 millones CIF en el año 2017. Mediante el cual US\$219.813.794 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras del mercado venezolano, es decir, que durante este año las importaciones colombianas originarias de Venezuela subieron US\$29.938.496 millones CIF comparado con el año 2016.



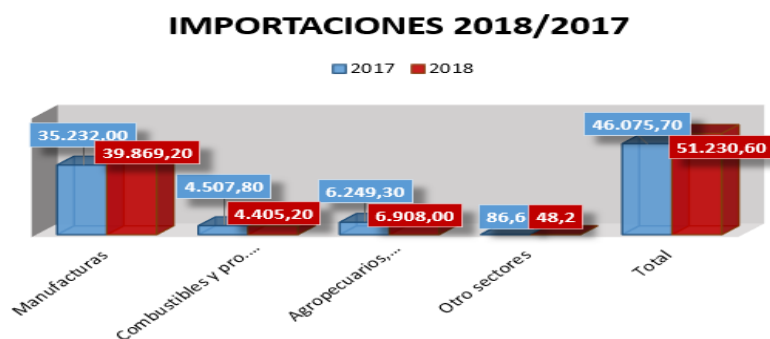
Grafica 38 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2016-2017.
Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2017.

El total de las importaciones Colombianas en el año 2017 logró un incremento, dado principalmente por el crecimiento de las manufacturas que representaron el 3,9%, pasó de tener un montón de US\$33.921,90 millones CIF a US\$35.232,00 millones CIF en el año 2017, debido a las grandes compras de productos como maquinaria y equipo de transporte con 3,1%; sin embargo los productos de combustibles y productos de la industria extractiva presentaron una disminución del -1,2% pasó de tener un monto de US\$4.561,10 millones CIF a US\$4.507,80 millones CIF en el año 2017; así mismo los productos agropecuarios, alimentos y bebidas registraron una participación negativa de -0,3%, esto se originó por las bajas compras de productos como cereales y preparados de cereales -2,2% (DANE, 2017).

La participación que tuvo Venezuela frente a las importaciones colombianas en el año 2017 fue mejor que en el año 2016, esto se dio debido a que las compras originarias de Venezuela lograron incrementar US\$29.938.496 millones CIF con respecto al año anterior. Los productos primarios presentaron un aumento de US\$1.887.613 millones CIF, el cual pasó de tener un monto de US\$7.524.070 millones CIF a US\$9.411.683 millones CIF en el año 2017, esto se dio al alza en los derivados de petróleo de US\$980.875 millones CIF comparado con el año 2016 (DANE, 2017). De igual manera los bienes industriales obtuvieron un incremento de US\$28.453.522 millones CIF ya que pasó de US\$181.710.663 millones CIF en el año 2016 a US\$210.164.185 millones CIF en el año 2017, esto se dio especialmente por el aumento en los bienes de la industria básica y de la industria liviana.

2018

Las importaciones colombianas en el año 2018 presentó un alza del 11,2%, con respecto al año anterior; como lo muestra la gráfica 39 pasó de tener un monto de US\$46.071.057.877 millones CIF a US\$51.230.567.184 millones CIF en el año 2018. Mediante el cual US\$136.970.244 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras de productos venezolanos, es decir, que las compras registradas por Colombia procedentes de Venezuela disminuyeron US\$82.843.550 millones CIF comparado con el año anterior.



Grafica 39 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2017-2018.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2018.

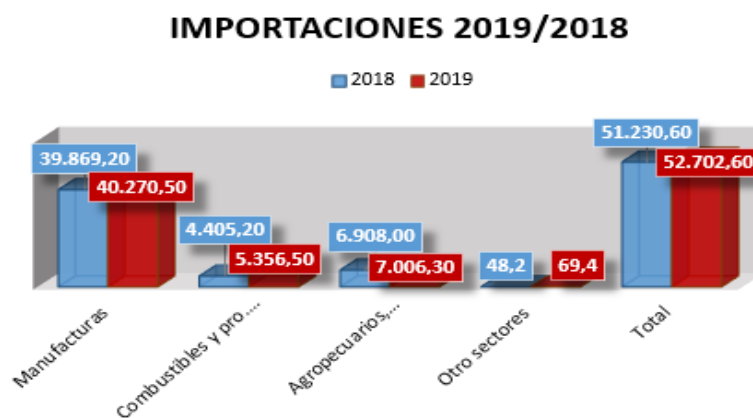
Cabe resaltar que el total de las importaciones de Colombia registraron un aumento del 11,2%, debido por el alza de las manufacturas que representaron el 13,2%, dado que pasó de tener un monto de US\$35.232,00 millones CIF a US\$39.869,20 millones CIF en el año 2018, esto se dio por las grandes compras de Maquinaria y equipo de transporte 13,0%; los bienes agropecuarios, alimentos y bebidas también registraron un alza con un 10,5%, pasó de tener un monto de US\$6.249,30 millones CIF a US\$6.908,00 millones CIF en el 2018, esto se originó debido grandes compras de Cereales y preparados de cereales 10,4%. Sin embargo, en el grupo de combustibles y productos de la industria extractiva obtuvieron una reducción del -2,3% (DANE, 2018).

La participación que tuvo Venezuela frente a las compras externas colombianas, fue menor al año 2017; esto se dio debido a que las compras originarias de Venezuela cayeran US\$82.843.550 millones CIF con respecto al año anterior; esta disminución se dio debido a los productos primarios que presentaron una baja de US\$4.450.950 millones CIF, pasó de tener un monto de US\$9.411.683 millones CIF a US\$4.960.733 millones CIF en el año

2018. Así mismo los bienes industriales presentaron una caída de US\$78.378511 millones CIF, esto se originó principalmente por la caída de los bienes de la industria básica, pasó de US\$168.488.179 millones CIF en el 2017 a US\$98.294.056 millones CIF en el año 2018, es decir, que su monto disminuyó US\$70.194.123 millones CIF; debido a la baja participación que presentaron los bienes de química básica, logrando de esta manera afectar el crecimiento de los productos de la industria básica en el presente año.

2019

Las importaciones de Colombia durante el año 2019 presentaron un alza del 2,9% como lo muestra la gráfica 40 pasó de US\$51.230.567.184 millones CIF en el 2018 a US\$52.702.624.272 millones CIF en el año 2019. Mediante el cual US\$44.907.924 millones CIF son adquiridos por la república de Venezuela, por compras de bienes venezolanos, es decir, que las compras realizadas por Colombia originarias de Venezuela obtuvieron el tope más bajo durante el periodo 2005-2019 con un monto de US\$44.907.924 millones CIF.



Grafica 40 Importaciones colombianas en valor CIF durante el año 2018-2019.
Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2019.

Durante el año 2019 el total de las importaciones colombiana obtuvieron un alza del 2,9%, debido principalmente por el crecimiento de las manufacturas que representaron el 1,0% teniendo en cuenta que pasó de tener un monto de US\$39.869,20 millones CIF a US\$40.270,50 millones CIF en el año 2019, debido a las grandes compras de maquinaria y equipo de transporte 4,2%; los productos agropecuarios, alimentos y bebidas representaron aumento del 1,4%, esto se originó principalmente por las grandes compras de cereales y

preparados de cereales con 13,0%; Así mismo los productos de combustibles y productos de la industria extractiva obtuvieron un aumento del 21,6%, debido por aumento de compra en productos de combustibles y lubricantes minerales y productos conexos 28,0% (DANE, 2019).

La participación que tuvo Venezuela frente a las compras externas realizadas por Colombia en el año 2019, fue la más baja en el transcurso del periodo 2005-2019, ocasionando que la relación bilateral entre estas dos naciones se distanciaron cada día más; esto se presentó debido a que las compras procedentes de Venezuela cayeron a US\$92.062.320 millones CIF con respecto al año anterior; esta disminución se presentó debido a los bienes industriales que presentaron una caída de US\$90.156.023 millones CIF, porque pasó de US\$131.785.674 millones CIF 2018 a US\$41.629.651 millones en el año 2019, esto se dio principalmente por la caída de los bienes de la industria básica, su monto disminuyó con US\$81.425.999 millones CIF, esto se originó debido a la baja participación que presentaron los bienes de química básica al pasar de US\$54.991.017 millones CIF en el 2018 a US\$4.660.576 millones CIF en el año 2019, es decir, que su monto disminuyó US\$50.330.441 millones CIF, logrando de esta manera afectar el crecimiento de los productos de la industria básica en el presente año; De igual manera los productos primarios obtuvieron una baja de US\$1.780.270 millones CIF, puesto que pasó de tener un monto de US\$4.960.733 millones CIF en el año 2018 a US\$3.180.455 millones CIF en el año 2019.

Tabla 47. Importaciones de Colombia durante el periodo 2005-2019.

Importaciones							
Destino	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Total importaciones	21.204.986.774	26.162.322.244	32.897.983.590	39.669.629.127	32.898.132.828	40.683.555.690	54.675.569.162
America	12.350.538.160	15.305.318.390	18.926.722.008	22.708.694.075	19.218.540.797	23.225.500.690	30.730.817.968
ALADI	5.862.309.596	7.733.164.870	9.253.042.936	9.686.294.557	8.270.970.459	10.753.658.787	14.535.547.171
CAN	1.010.104.957	1.285.270.374	1.431.058.057	1.718.771.607	1.562.812.682	1.890.016.122	2.257.422.855
BOLIVIA	166.484.328	107.332.884	129.627.611	214.722.125	244.960.673	268.831.554	167.037.893
ECUADOR	511.647.656	679.006.548	714.234.117	794.060.370	694.566.505	834.935.735	1.065.845.522
PERU	331.972.973	498.930.942	587.196.329	709.989.112	623.285.504	786.248.834	1.024.539.439
VENEZUELA	↑ 1.163.362.476	↑ 1.441.029.482	↑ 1.306.819.095	↑ 1.151.860.800	⇒ 563.396.096	↓ 304.745.741	⇒ 563.095.676
MERCOSUR	1.667.042.943	2.326.867.624	2.939.142.919	3.117.556.555	3.257.120.574	3.965.719.857	4.754.370.019
CHILE	337.926.039	477.942.630	622.843.286	671.801.244	589.752.782	736.502.941	901.631.408
MEXICO	1.683.873.181	2.202.054.760	2.953.179.578	3.026.304.351	2.297.888.324	3.856.674.125	6.059.027.213
MCC	44.448.135	81.585.055	71.528.395	105.392.371	82.544.523	139.475.070	149.744.152
CARICOM	183.574.957	86.101.620	313.089.476	300.528.038	183.697.736	408.428.013	608.408.914
EUROPA	3.150.605.386	3.705.176.860	4.350.607.640	5.834.827.710	5.759.797.897	6.135.707.142	7.958.324.655
ASIA	3.490.098.977	4.747.566.914	6.456.807.813	7.988.576.337	6.714.323.683	9.601.665.450	13.655.947.484
AFRICA	75.884.889	97.082.673	126.140.206	230.565.195	126.182.040	167.165.775	152.519.282
MEDIO ORIENTE	122.005.989	163.675.676	205.494.570	247.706.730	285.598.729	362.782.933	370.874.850
OCEANIA	23.480.763	26.098.032	31.029.329	55.191.456	59.195.623	42.870.485	62.126.939

Importaciones								Millones de dólares CIF
Destino	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019*
Total importaciones	59.111.406.346	59.397.421.592	64.028.860.945	54.057.599.471	44.889.366.874	46.071.057.877	51.230.567.184	52.702.624.272
America	32.756.671.864	32519318710	33811364581	27621075548	23180141810	23591761449	25616509138	26312026525
ALADI	15.674.782.767	13603310848	12926219044	9771715884	9102823684	8996877705	10345901394	10845267760
CAN	2.301.276.330	2299608321	2674718294	2152724633	2021194147	1731285530	1893015124	1998857133
BOLIVIA	282.536.048	547740122,9	551616089	432416171,2	534156167,6	353308996,2	330428942,8	425250372,1
ECUADOR	1.089.905.712	881686799,5	918291533,7	783082802,3	804784490,2	715385487,8	811934464,4	824175152,9
PERU	928.834.570	870181398,4	1204810671	937225660	682253488,8	662591045,7	750651716,4	749431608,2
VENEZUELA	↑ 533.061.009	↑ 431.054.510,62	↑ 439.754.678,02	⇒ 292.118.039,23	↓ 189.875.298,51	⇒ 219.813.794,03	↓ 136.970.244,11	↓ 44.907.924,52
MERCOSUR	5.422.104.220	4472851556	3609906434	2693282767	2759964746	2913621484	3642424269	4268205751
CHILE	965.600.661	903838956,9	929207992,4	780650793,3	721052129,5	695262213,5	726098082,7	653675097,2
MEXICO	6.452.740.547	5495957504	5272631646	3852939651	3410737364	3436894684	3947393675	3879621854
MCC	158.992.600	174694465,4	209009527,9	201916086,2	192397998,7	157367834,3	165009206,5	140459077,4
CARICOM	532.568.097	497161903,8	509281688,6	253150808,6	167527066,9	77315336,79	125221157,7	146415014,5
EUROPA	8.432.551.637	8892603293	9803489944	9235973761	7058283196	7682932544	8554221574	8936839286
ASIA	15.974.446.583	16275970233	18469217531	15642476344	13429290321	13804647839	15909803350	16297258921
AFRICA	160.135.153	176396003,4	138250946	126287131,9	107780555,3	113960655,3	147543145,8	126025786,5
MEDIO ORIENTE	464.271.026	491451281,8	643292820,3	535046666,9	450534312,6	451707829,9	523322225,5	544884725
OCEANIA	66.162.530	87831495,93	75465222,27	58411014,69	59401441,06	59476525,48	62814332,1	52912013,34

La Tabla 47 muestra el total de las compras externas que realizó la Republica de Colombia en todo el mundo durante el periodo 2005-2019.

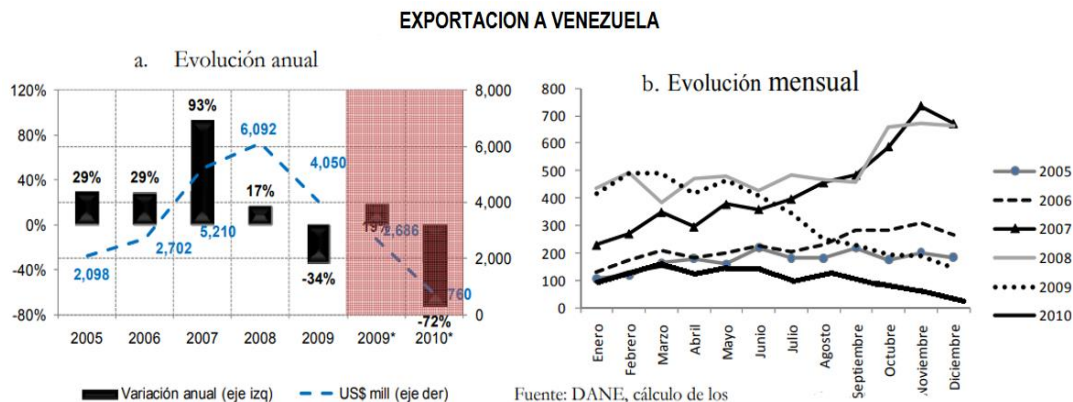
Fuente: DANE, DIAN.

8.4 Exportaciones hacia Venezuela desde Colombia en el periodo 2005 a 2019

¿Qué son las exportaciones?

Las exportaciones es cuando una nación vende al territorio extranjero bienes y servicios para su utilización. Las exportaciones son una variable esencial para el crecimiento económico de un país, por lo general un volumen alto de ventas es considerado bueno para la nación por lo cual abres las puertas a un mayor empleo y a una mayor demanda externa de productos nacionales (Anónimo, 2011). De igual manera este aumento puede incrementar la producción del país.

La república de Colombia ha significado ser un destino importante de exportación para el mercado venezolano, durante el año 2005 al 2008 se llegó a intensificar de tal manera que surgió una dependencia comercial a causa del alza en la petición de mercancías colombianas hacia este país. A pesar del incremento que tenía el mercado colombiano hacia la república de Venezuela entre el año 2005 y 2008 pasaron de tener un monto de US\$2.097.591 millones a US\$6.091.560 millones (Ver gráfica 41), las exportaciones colombianas pasaron por una crisis comercial con Venezuela en el año 2009, desde entonces el comercio bilateral entre ambas naciones no volvió hacer el mismo, teniendo en cuenta que en el año 2010 se presentó la primera caída económica y comercial de Colombia pasando de US\$4.049.561 millones a US\$1.422.877 millones; afectando el volumen de las exportaciones colombianas dirigidas hacia dicho destino; esto se produjo al bajo precio del petróleo en el país venezolano y como consecuencia Colombia afrontó restricciones impuestas por el país vecino medidas que impuso el gobierno del presidente Hugo Chávez para el año 2009.

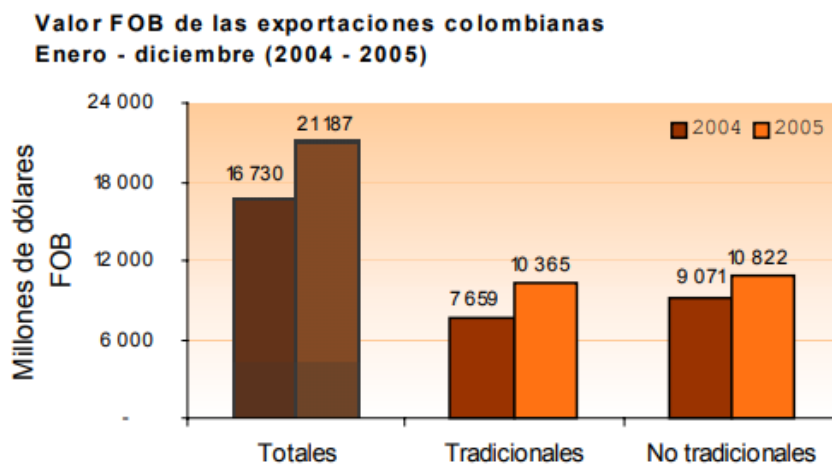


Grafica 41 Exportaciones de Colombia hacia Venezuela durante el periodo 2005-2010

Fuente: DANE.

2005

En el año 2005, las exportaciones colombianas logró incrementar un 26,6% comparado con el año 2004; como se puede observar en la gráfica 42 pasó de tener un monto de US\$16.730.327.839 millones FOB a US\$21.187.086.625 millones FOB; Mediante el cual US\$2.096.117.124 millones son adquiridos por las ventas externas hacia la república de Venezuela.



Grafica 42 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2004-2005.

Fuente: DANE, DIAN, 2005.

Las ventas que realizó Colombia hacia el exterior aumentaron debido al aumento de las exportaciones de productos tradicionales con un 35,3% destacando productos como el petróleo y sus derivados y el carbón, el cual Venezuela contó con una participación del 17,18% al realizar compras de US\$17.431.22 millones FOB; aportando US\$10.960.978 millones a productos derivados del petróleo. Asimismo, las exportaciones no tradicionales

también presentaron un alza del 19,3%, esto se dio debido a las ventas de productos como vehículos y sus partes y plantas y productos de la floricultura (DANE, 2005).

Tabla 48. Variación de las exportaciones colombianas 2005.

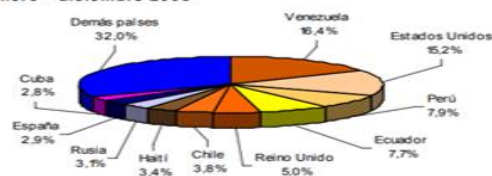
Descripción	Enero - diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Totales	26,6	26,6
Tradicional	35,3	16,2
Carbón	40,2	4,4
Petróleo y derivados	31,5	8,0
Café	54,9	3,1
Ferróniquel	17,5	0,7
No tradicional	19,3	10,5
-No trad. sin oro ni esmeraldas	21,3	10,7

La tabla 48 muestra la descripción de las exportaciones de productos tradicionales y no tradicionales de Colombia durante el año 2005.

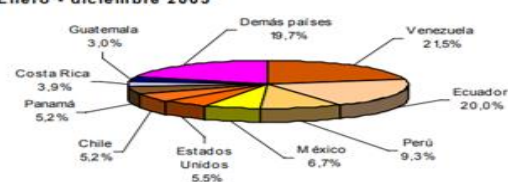
Fuente: DANE, DIAN, 2005.

Venezuela fue el principal destino de las exportaciones de alimentos, bebidas, tabaco y los productos químicos.

Exportaciones de alimentos, bebidas y tabaco
Distribución porcentual del valor FOB
Total nacional
Enero - diciembre 2005



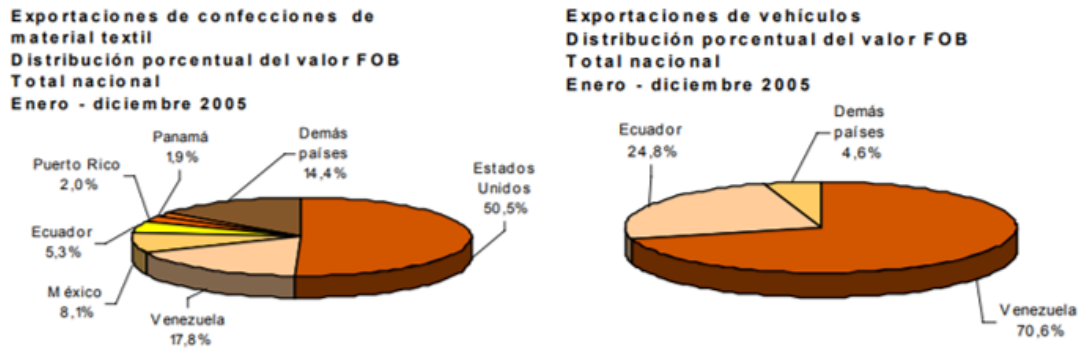
Exportaciones de productos químicos
Distribución porcentual del valor FOB
Total nacional
Enero - diciembre 2005



Gráfica 43 Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos por países durante el año 2005.

Fuente: DANE, DIAN, 2005.

Las exportaciones del sector de confecciones hacia Venezuela aumentaron en US\$45.946.716 millones, pasando de US\$121.727.563 millones en el año 2004 a US\$167.674.279 millones en el año 2005 contando con una participación del 17,8% como lo puede ver en la gráfica 44, siendo este el que más le aportó al crecimiento de la industria liviana con US\$606.927.409 millones FOB; de igual manera las exportaciones de vehículos tuvo como principal comprador la República de Venezuela aportándole a Colombia US\$476.968.110,08 millones FOB en la industria automotriz.

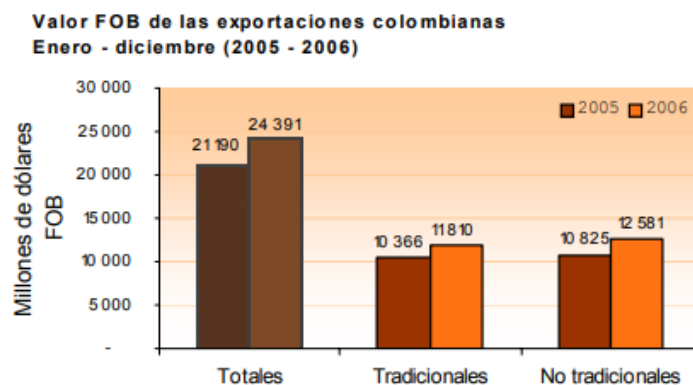


Gráfica 44 Exportaciones colombianas de confecciones de material textil y de vehículos durante el año 2005.

Fuente: DANE, DIAN, 2005.

2006

Las exportaciones de Colombia en el año 2006 logró incrementar un 15,6% al compararlas con el año anterior, como lo muestra la gráfica 45 pasó de tener un monto de US\$21.190.086.625 millones FOB a US\$24.391.970.117 millones FOB en el año 2006; el cual US\$2.727.204.986 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizaron hacia Venezuela.



Gráfica 45 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2005-2006.

Fuente: DANE, DIAN, 2006.

Conviene subrayar que el aumento de las exportaciones se dio principalmente por el alza de las exportaciones de productos no tradicionales con un 16,2%, dado por las grandes ventas de metales, manufacturas y oro, el cual Venezuela aportó US\$836.270.734,91 millones FOB por compras en la industria liviana; siendo el sector de confecciones el que más aporta a esta industria con US\$249.131.054,88 millones FOB. De igual manera las exportaciones tradicionales crecieron en un 13,9%, destacando productos como el petróleo

y sus derivados, con destino principalmente a EE.UU. Las exportaciones colombianas al compararlas con el año 2005 se puede observar en la tabla 49 un incremento del 15,2%. (DANE, 2006).

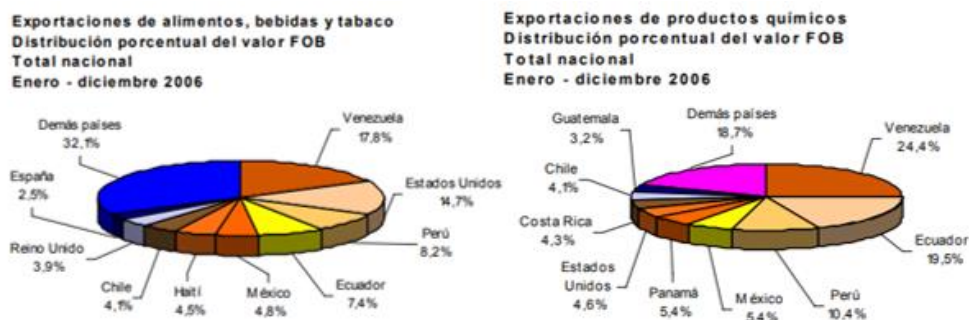
Tabla 49. Variación de las exportaciones colombianas 2006.

Descripción	Enero - diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Totales	15,1	15,1
Tradicional	13,9	6,8
Petróleo y derivados	13,8	3,6
Carbón	12,1	1,5
Ferroniquel	50,1	1,7
Café	-0,6	0,0
No tradicionales	16,2	8,3
-No trad. sin oro ni esmeraldas	15,2	7,3

La tabla 49 muestra la descripción de las exportaciones de productos tradicionales y no tradicionales de Colombia durante el año 2006.

Fuente: DANE, DIAN, 2006.

Durante este año Venezuela continuó siendo es el principal comprador de alimentos, bebidas, tabaco y los productos químicos como lo pueden apreciar en la siguiente gráfica:



Grafica 46 Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos por países durante el año 2006.

Fuente: DANE, DIAN, 2006.

De igual manera el principal país comprador de materias plásticas en el año 2006 fue Venezuela registrando un incremento US\$99.420.522 millones FOB para Colombia con un porcentaje del 29,4% (DANE, 2006).

2007

Las exportaciones colombiana durante el año 2007 creció un 23,0% con respecto al año 2006; como lo muestra la gráfica 47 pasó de US\$24,391.970.117 millones FOB a US\$29.991.238.915 millones FOB; El cual US\$5.270.281.023 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizaron hacia Venezuela.



Grafica 47 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2006-2007.
Fuente: DANE, DIAN, 2007.

Las exportaciones colombianas para el presente año crecieron debido al alza de las exportaciones de productos no tradicionales con un 25,5%, por los productos que registraron una mayor venta tales como: confecciones y vehículos y sus partes, el cual la república de Venezuela aportó al sector de confecciones US\$849.138.105, millones FOB, siendo este el que más ayudó a la industria liviana, la industria Automotriz por parte de Venezuela obtuvo un aumento de US\$991.493.536 millones FOB. Como lo muestra la figura 50 las exportaciones tradicionales también presentaron un crecimiento del 20,3%, dado principalmente por las ventas de petróleo y sus derivados y carbón. (DANE, 2007).

Tabla 50. Variación de las exportaciones colombianas 2007.

**Variación de las exportaciones
Total nacional
Enero - diciembre 2007/2006**

Descripción	Enero - diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Totales	23,0	23,0
Tradicionales	20,3	9,8
Carbón	20,0	2,4
Ferroniquel	51,8	2,4
Café	17,3	1,0
Petróleo y derivados	15,6	4,1
No tradicionales	25,5	13,1
-No trad. sin oro ni esmeraldas	27,4	13,1

La tabla 50 muestra la debida descripción de las exportaciones de productos tradicionales y no tradicionales de Colombia durante el año 2007.

Fuente: DANE, DIAN, 2007.

Como se puede observar en la Tabla 51 el país que más contribuyó a la compra de productos colombianos fue Venezuela con 92,9%, superando a EE, UU, China y Suiza dado por las grandes compras de vehículos y sus partes y prendas y complementos de vestir, de punto.

Tabla 51. Variación porcentual de las exportaciones colombianas por países de destino 2007.

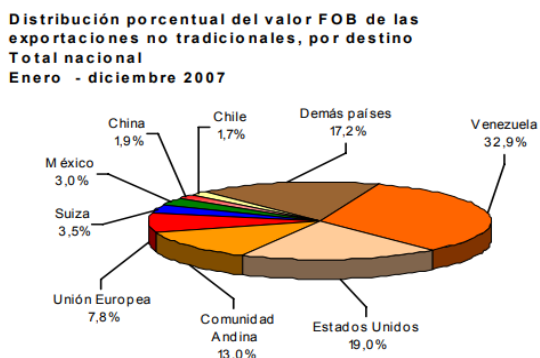
Variación porcentual del valor FOB en dólares por países de destino, según capítulos del arancel
Total nacional
Enero – diciembre 2007/2006

Descripción	Venezuela	
	Variación	Contribución
Vehículos y sus partes	71,5	15,2
Prendas y complementos de vestir, de punto	236,6	10,9
Carnes y despojos comestibles	356,7	9,8
Prendas y complementos de vestir, excepto de punto	215,9	8,0
Papel, cartón y sus manufacturas	115,7	3,5
Calzado, botines, artículos análogos y partes	298,1	3,5
Pieles y cueros	*	3,3
Demás productos	61,3	38,7
Total	92,9	92,9
Estados Unidos		
Combustibles y aceites minerales y sus productos	12,1	7,4
Plantas vivas y productos de la floricultura	15,2	1,2
Café, té, yerba mate y especias	15,0	0,8
Fundición, hierro y acero	81,9	0,6
Demás productos	-10,9	-2,6
Total	7,5	7,5

La Tabla 51 muestra la participación que tuvo Venezuela y EE.UU frente a las exportaciones colombianas durante el año 2007.

Fuente: DANE, DIAN, 2007.

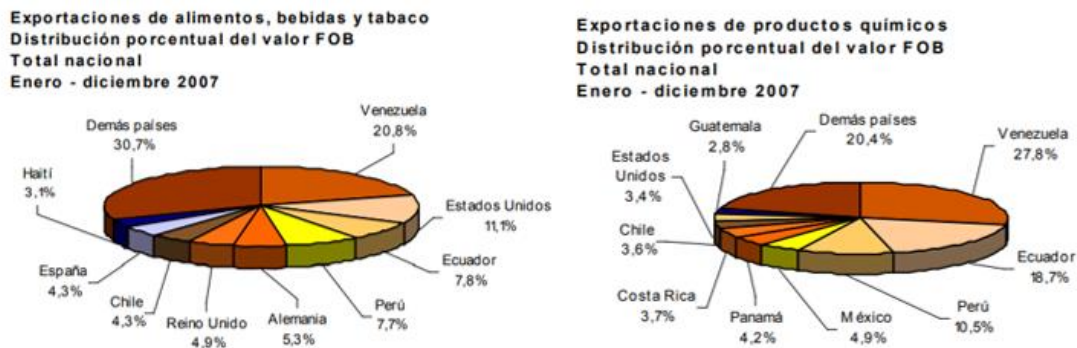
Venezuela fue el principal país destino de productos no tradicionales teniendo una participación del 32,9% como se puede observar en la gráfica 48, alcanzando un monto de US\$5.270.281.023 millones.



Gráfica 48 Distribución porcentual de las exportaciones no tradicionales por países en el año 2007.

Fuente: DANE, DIAN, 2007.

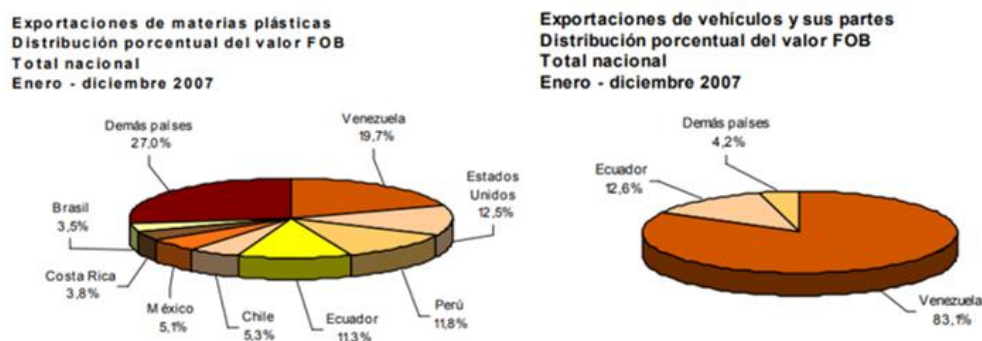
De igual modo Venezuela sigue encabezando las compras de alimentos, bebidas, tabaco con un 20,8% y productos químicos con 27,8% pasando de tener un monto de US\$276,8 millones durante el año 2006 a US\$388,2 millones en el año 2007.



Gráfica 49 Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos durante el año 2007.

Fuente: DANE, DIAN, 2007.

Las ventas de productos de materias plásticas también se destinaron a Venezuela y las exportaciones de vehículos y sus partes, aumentaron un 83,0% como lo puede apreciar en la siguiente gráfica:



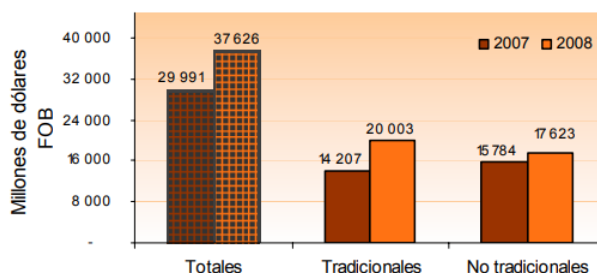
Gráfica 50 Exportaciones colombianas de materias plásticas y de vehículos y sus partes por países durante el año 2007.

Fuente: DANE, DIAN, 2007

2008

La exportaciones de Colombia en el año 2008 registró un aumento del 25,5% comparado con el año anterior, como lo muestra la gráfica 51 pasó de US\$29.991.238 millones FOB a US\$37.626.375.287 millones FOB; El cual US\$6.070.685.268 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizaron hacia Venezuela.

**Valor FOB de las exportaciones colombianas
Enero - diciembre (2007 - 2008)**



Grafica 51 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2007-2008.

Fuente: DANE, DIAN, 2008.

El incremento de las exportaciones colombianas durante este año se originó debido al alza de las exportaciones de productos tradicionales con un 40,8%, principalmente por las grandes ventas de petróleo y sus derivados con 66,9%. La república de Venezuela fue uno de los principales compradores de este producto al realizar compras de US\$ 139.085.590 millones FOB; de igual manera las exportaciones no tradicionales crecieron un 11,6%, dado por las ventas de animales vivos y sus productos 60,7%, y productos químicos 30,3%. (DANE, 2008).

Tabla 52. Variación de las exportaciones colombianas 2008.

Descripción	Enero - diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Totales	25,5	25,5
Tradicionales	40,8	19,3
Petróleo y derivados	66,9	16,3
Carbón	44,3	5,2
Café	9,9	0,6
Ferroníquel	-48,6	-2,7
No tradicionales	11,6	6,1
-No trad. sin oro ni esmeraldas	10,7	5,3

La tabla 52 muestra la debida descripción de las exportaciones de productos tradicionales y no tradicionales de Colombia durante el año 2008

Fuente: DANE, DIAN, 2008.

Las compras de productos colombianos hacia la República de Venezuela contribuyeron con 2,9%, dado especialmente por el aumento de las exportaciones de carnes y despojos comestibles 123,9%.

Tabla 53. Variación porcentual de las exportaciones colombianas totales, tradicionales y no tradicionales según el país 2008.

Variación porcentual del valor FOB de las exportaciones totales, tradicionales y no tradicionales, según destino
Total nacional
2008/2007

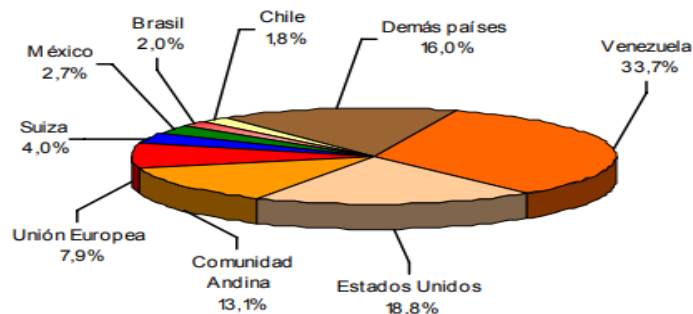
Países	Totales		Tradicionales		No Tradicionales	
	Variación %	Contribución a la variación	Variación %	Contribución a la variación	Variación %	Contribución a la variación
Totales	25,5	25,5	40,8	40,8	11,6	11,6
Estados Unidos	35,5	12,3	45,5	23,7	10,7	2,0
Venezuela	16,9	2,9	1306,1	1,0	14,3	4,7
Islas Caimán	108286,2	2,2	*	4,7	212,9	0,0
Chile	125,9	1,6	417,2	3,0	18,6	0,3
Singapur	521,4	1,2	673,1	2,6	-33,2	0,0
Reino Unido	65,1	0,9	93,3	1,6	25,9	0,3
Taiwán	394,0	0,9	579,7	1,8	-28,6	0,0
Ecuador	17,5	0,7	154,0	0,1	16,5	1,3
Trinidad y Tobago	52,7	0,6	60,7	1,3	-2,1	0,0
Brasil	37,7	0,6	17,5	0,3	62,3	0,8
Chipre	72,1	0,5	72,0	1,0	370,4	0,0
República Dominicana	20,8	0,4	25,6	0,8	8,1	0,1
México	24,5	0,4	532,2	0,8	1,5	0,0
Costa Rica	33,7	0,3	216,0	0,4	15,4	0,3
Barbados	258,4	0,3	315,6	0,6	-14,8	0,0
Alemania	15,4	0,3	2,2	0,0	31,4	0,5
Panamá	29,5	0,2	230,3	0,2	20,0	0,3
Bélgica	18,2	0,2	0,3	0,0	35,5	0,4
Resto de países	-4,1	-1,2	-9,7	-3,1	2,3	0,6

La tabla 53 muestra la participación que registraron los países al comprar bienes y servicios durante el año 2008.

Fuente: DANE, DIAN, 2008.

Durante el año 2008 la República de Venezuela continuó siendo el principal país en comprar productos no tradicionales como lo muestra la gráfica 52 tuvo una participación de 33,7% del total grupo presentado y alcanzó un monto de US\$5.943,6 millones.

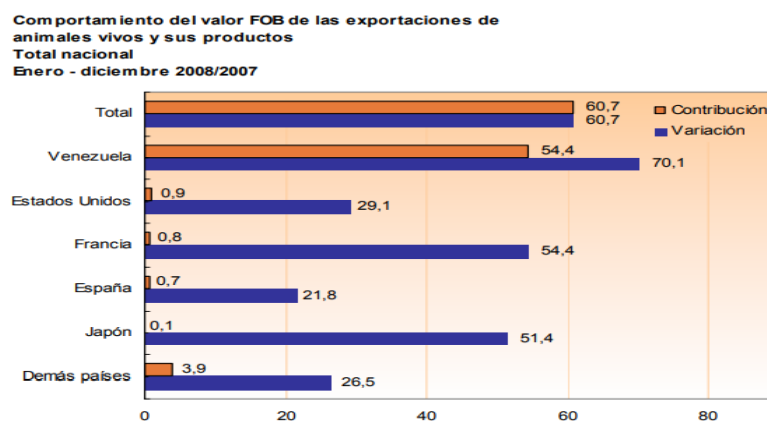
Distribución porcentual del valor FOB de las exportaciones no tradicionales, por destino Total nacional Enero - diciembre 2008



Gráfica 52 Distribución porcentual de las exportaciones no tradicionales por países en el año 2008.

Fuente: DANE, DIAN, 2008.

La República de Venezuela continuó siendo el país que compraba productos químicos, alimentos, bebidas y tabaco. Así mismo los productos de confecciones se destinaron hacia Venezuela y en menor proporción a EE. UU (DANE, 2008). De igual manera las compras que registró Venezuela de animales vivos y sus productos procedentes de Colombia aumentaron y las compras que realizó este país se incrementaron en 54,4% (ver gráfica 53), pasando de tener un monto de US\$585,9 millones en el año 2007 a US\$996,4 millones en el año 2008.



Grafica 53 Exportaciones de animales vivos y sus productos en valor FOB por países en el año 2008

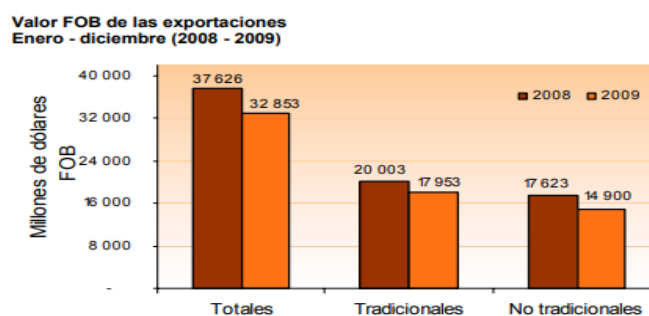
Fuente: DANE, DIAN, 2008.

2009

Las ventas externas de Colombia en el año 2009 registró un monto de US\$ 32.853.326.710 millones FOB, como lo muestra la gráfica 54 presentó una disminución de -12,7% con respecto al año 2008. El cual US\$4.049.560.868 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizan hacia a Venezuela; sin embargo, este también presentó un bajo monto con respecto al año 2008 de US\$6.070.685.268 millones FOB, es decir, que hubo un descenso de US\$2.021.124.400 millones; esto se dio por el bajo registro en las ventas de prendas y complementos de vestir -72,1% y pieles y cueros -77,1%.

En el año 2008 Colombia presencié varios momentos que lograron afectar la economía del país por medio de las exportaciones de bienes y servicios; una de ellas fue la reducción de la demanda exterior, ocasionado por varias crisis mundiales; seguido de la mano la disminución de los precios internacionales en los productos básicos; aunado a esto también

se presentaron restricciones comerciales por parte de Venezuela y Ecuador; y, por último, la revaluación de la moneda y la caída del café. (MinCIT, 2009).



Grafica 54 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2008-2009.
Fuente: DANE, DIAN, 2009.

El descenso de las exportaciones colombianas durante el presente año se dio a la baja participación que presentaron las exportaciones de productos no tradicionales con -15,4%, dado por el bajo dinamismo de ventas en productos como confecciones -50,3%, metales y manufacturas -36,6%, cueros 56,7% y animales vivos y sus productos -30,1%. La república de Venezuela presentó un monto bajo con respecto al sector de confecciones pasando de US\$733.794.207 millones FOB a US\$229.072.696 millones FOB en el año 2009. De igual manera como se observa en la tabla 54, las exportaciones tradicionales también presentaron una disminución de -10,3%, dado por las bajas ventas de petróleo y sus derivados -15,9% (DANE, 2009). Sin embargo, Venezuela continuó realizando compras de derivados de petróleo y carbón pasando de tener un monto de US\$ 145.420.171 millones FOB en el año 2008 a US\$ 281.069.693 millones FOB en el año 2009; es decir, que aumentó US\$135.649.522 millones FOB.

Tabla 54. Variación de las exportaciones colombianas 2009.

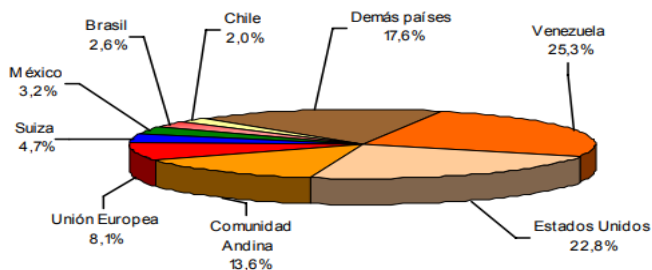
Descripción	Enero - diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Totales	-12,7	-12,7
Tradicionales	-10,3	-5,4
Petróleo y derivados	-15,9	-5,2
Carbón	7,4	1,0
Café	-18,1	-0,9
Ferrosilicio	-15,9	-0,4
No tradicionales	-15,4	-7,2
-No trad. sin oro ni esmeraldas	-19,4	-8,5

La tabla 54 muestra la descripción de las exportaciones de productos tradicionales y no tradicionales de Colombia durante el año 2009.

Fuente: DANE-DIAN.

La República de Venezuela siguió siendo el principal comprador de productos no tradicionales en el año 2009; como lo muestra la gráfica 55 tuvo una participación del 25,3% y alcanzó un monto de US\$3.768,5 millones.

**Distribución porcentual del valor FOB de las exportaciones no tradicionales, por destino
Enero - diciembre 2009**

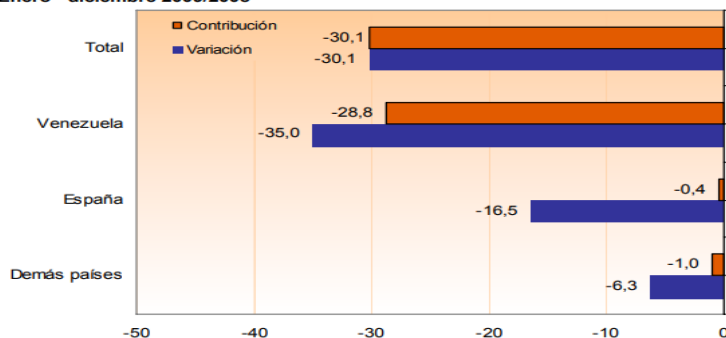


Grafica 55 Distribución porcentual de las exportaciones colombianas no tradicionales por países en el año 2009.

Fuente: DANE, DIAN, 2009.

Con respecto a lo anterior cabe resaltar que las compras de productos no tradicionales por parte de Venezuela presentaron una caída del -12,3. Como lo muestra la gráfica 56 las exportaciones de animales vivos y sus productos fueron destinadas principalmente a Venezuela; sin embargo, las ventas externas a dicho país bajaron un 35,0%.

**Comportamiento del valor FOB de las exportaciones de animales vivos y sus productos
Enero - diciembre 2009/2008**



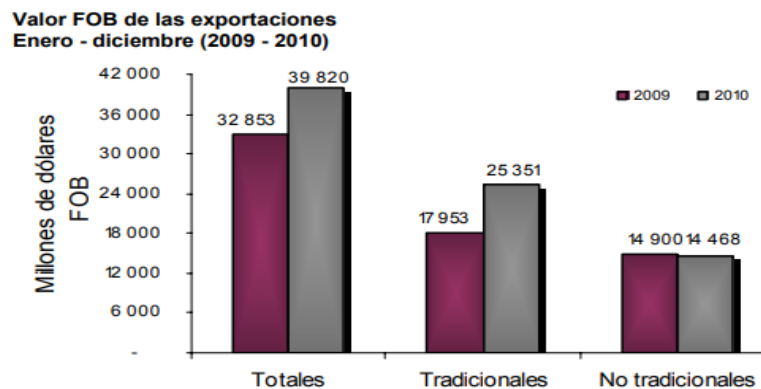
Grafica 56 Exportaciones de animales vivos y sus productos en valor FOB por países durante el año 2009.

Fuente: DANE, DIAN, 2009.

2010

Durante el año 2010 las ventas externas de Colombia registraron un crecimiento de 21,2%, como lo muestra la gráfica 57 pasó de tener un monto de US\$32.853.326.710

millones FOB a US\$39.820.336.400 millones FOB, con relación al año anterior cuando registraron una disminución del -12,7%. Las ventas externas destinadas a Venezuela cayeron un 64,9%, comparado con el año 2009 pasando de US\$4.049.560 millones FOB en el año 2009 a US\$1.422.877 millones en el año 2010, en gran parte esto se ocasionó por el cierre de las ventas de carnes y despojos comestibles -100%; lo cual provocó que el dinamismo económico entre Colombia y Venezuela disminuyeran (DANE, 2010).



Grafica 57 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2009-2010.
Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2010.

El incremento de las exportaciones colombianas durante el año 2010 se originó por el aumento de las exportaciones de productos tradicionales con 41,2%, como lo muestra la tabla 55, esto se dio por el alza en las ventas de petróleo y sus derivados que crecieron 60,6%. Las compras que realizó la república de Venezuela por su parte, fue menor para el año 2010, debido principalmente a la disminución de derivados de petróleo pasando de US\$272.371.753 millones FOB a US\$200.527.726 millones FOB, es decir que su monto bajo un US\$72.844.072 millones. Sin embargo, las exportaciones no tradicionales presentaron una caída -2,9%, dado especialmente por el bajo dinamismo de las ventas de animales vivos y sus productos -75,6% y textiles -38,7%.

Tabla 55. Variación de las exportaciones colombianas 2010.

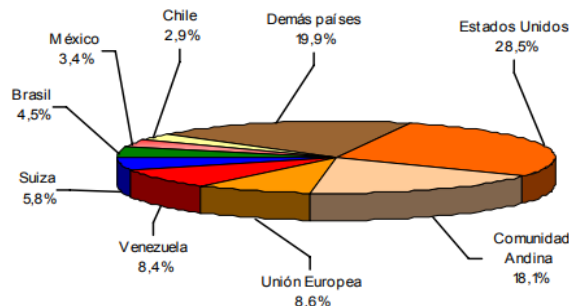
Descripción	Enero - diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Totales	21,2	21,2
Tradicional	41,2	22,5
Petróleo y sus derivados	60,6	18,9
Carbón	11,1	1,8
Café	22,1	1,0
Ferroniquel	33,3	0,7
No tradicional	-2,9	-1,3
-No trad. sin oro ni esmeraldas	-7,7	-3,1

La tabla 55 muestra la descripción de las exportaciones de productos tradicionales y no tradicionales de Colombia durante el año 2010.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2010.

Las compras que realizó Venezuela de productos no tradicionales procedentes de Colombia disminuyeron un 67,8% y contribuyeron con -17,2% a la variación presentada por este grupo de productos; como se puede observar en la siguiente gráfica sólo registró un 8,4% de participación durante el año 2010.

Distribución porcentual del valor FOB de las exportaciones no tradicionales, por destino Enero - diciembre 2010

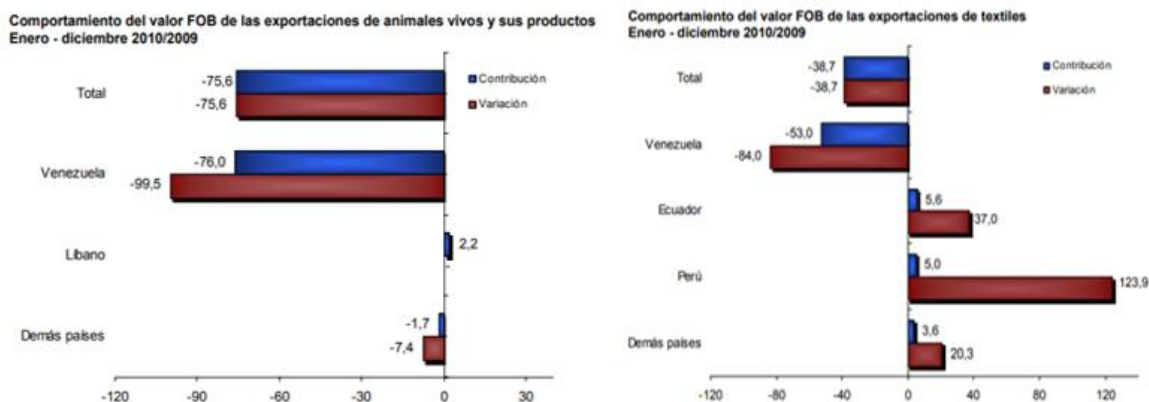


Grafica 58 Distribución porcentual de las exportaciones colombianas no tradicionales por países en el año 2010.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2010.

Algo semejante ocurrió con las compras que realizó Venezuela de animales vivos y sus productos procedentes de Colombia; como lo muestra la gráfica 59 este presentó una caída del -99,5%, el cual pasó de US\$647,5 millones en el año 2009 a US\$3,1 millones en el año 2010. De igual manera las exportaciones de textiles destinadas a este país presentaron un

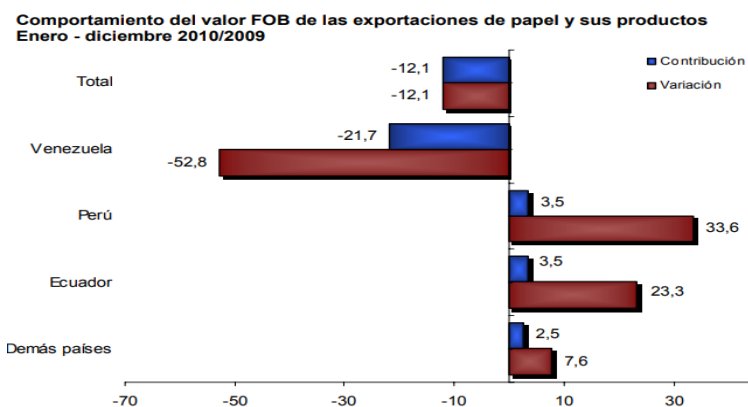
decrecimiento del -84,0%, al pasar de US \$353.425.971 millones a US \$56.451.632 millones FOB en el año 2010 (DANE, 2010).



Gráfica 59 Exportaciones colombianas de animales vivos, sus productos y textiles por países durante el año 2009-2010.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2010.

De igual manera las exportaciones de papel y sus productos, como se puede observar en la gráfica 60, Venezuela fue el país que registró la caída más significativa con -52,8%, puesto que pasó de tener un monto de US\$309,8 millones en el año 2009 a US\$146,3 millones en el año 2010.



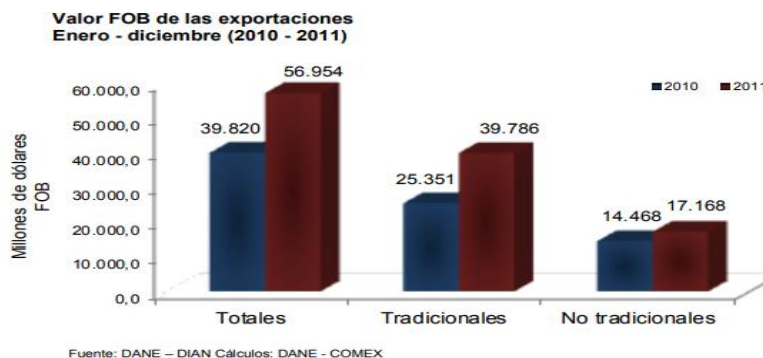
Gráfica 60 Exportaciones colombianas de papel y sus productos por países durante el año 2009-2010.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2010.

2011

Las exportaciones colombiana durante el año 2011 crecieron un 43,0% comparado con

el año anterior, como lo muestra la gráfica 61 paso de US\$ 39.820.336.400 millones FOB en el año 2010 a US\$ 56.954.939.110 millones FOB en el año 2011; El cual US\$ 1.724.805.391 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizaron hacia Venezuela, es decir, que comparado con el año el anterior Venezuela creció US\$302.000 millones.



Grafica 61 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2010-2011.
Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2011.

El crecimiento de las exportaciones colombianas presentó un alza debido al aumento de sus exportaciones de productos tradicionales con 56,9%, como se puede ver en la tabla 56 esto se dio principalmente por las grandes ventas de petróleo y sus derivados que aumentaron un 69,6%. Las compras que realizó el país de Venezuela durante este año fue mayor que el año 2010, debido al alza de derivados de petróleo pasando de US\$200.527.726 millones FOB a US\$331.609.469 millones FOB, es decir, que su monto incrementó un US\$131.081.743 millones FOB. Por su parte, las exportaciones del carbón a dicho país también aumentaron US\$10.843.059 millones FOB; conviene subrayar que Colombia durante el año 2011 exportó 230,7 millones de barriles de petróleo crudo, frente a 182,8 millones de barriles en el año anterior. De igual manera, las exportaciones de productos no tradicionales registraron un alza del 18,7%, dada principalmente por las grandes ventas de oro 31,4%, alimentos, bebidas y tabaco 27,5%, entre otras (DANE, 2011).

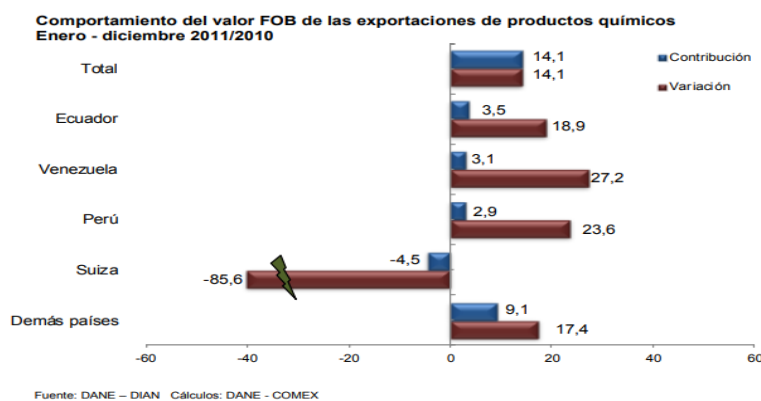
Tabla 56. Variación de las exportaciones colombianas 2011.

Descripción	Enero - diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Totales	43,0	43,0
Tradicionales	56,9	36,2
Petróleo y sus derivados	69,6	28,8
Café	38,5	1,8
Carbón	39,6	6,0
Ferróniquel	-14,5	-0,4
No tradicionales	18,7	6,8
-No trad. sin oro ni esmeraldas	16,4	5,1

La tabla 56 muestra la descripción de las exportaciones de productos tradicionales y no tradicionales de Colombia durante el año 2011.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2011.

Durante el año 2011 Venezuela registró un aumento del 27,2% por compras procedentes de Colombia en productos químicos pasando de tener un monto de US \$114.742.158 millones en el año 2010 a US \$222.727.189 millones FOB en el año 2011.

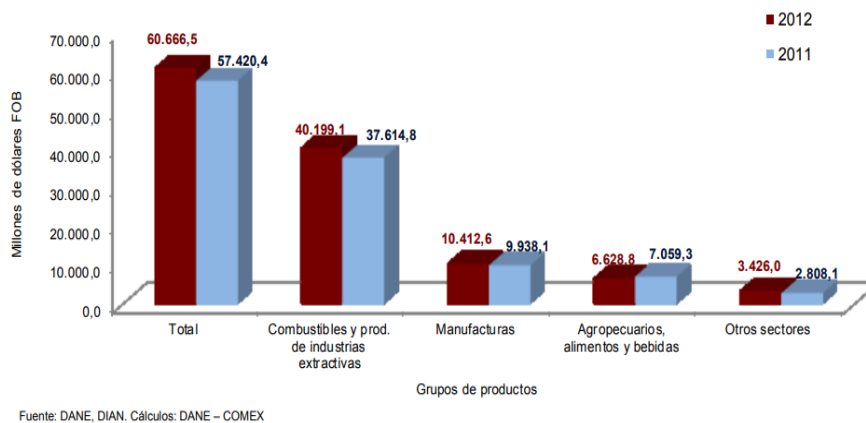


Grafica 62 Exportaciones colombianas de productos químicos por países durante el año 2010-2011.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2011.

2012

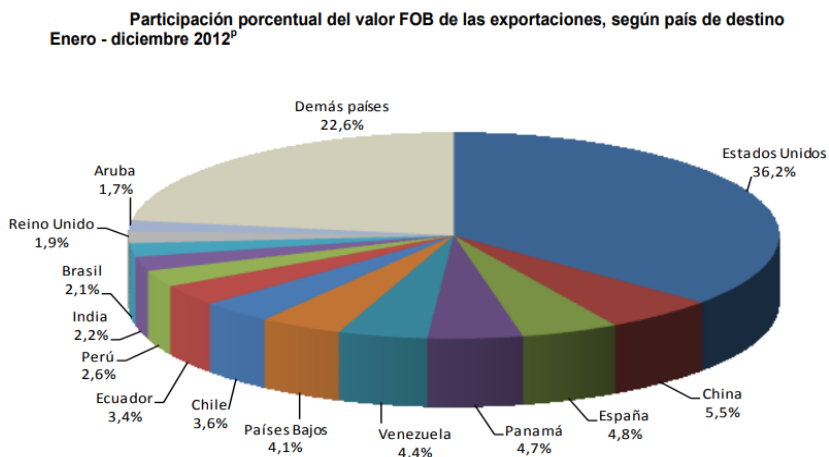
En el año 2012, las ventas externas de Colombia registraron un crecimiento del 5,7% al obtener un monto de US\$60.666.165.917 millones FOB, comparado con el año anterior que presentó un saldo de US\$57.420.939 millones FOB (Ver gráfica 63). Durante este año las compras registradas por la República de Venezuela aumentaron un 48,2%, comparado con el año 2011 pasando de US\$1.724.805.391 millones a US\$ 2.555.961.053 millones FOB.



Grafica 63 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2011-2012.
Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2012.

Las exportaciones colombianas obtuvieron este crecimiento debido al alza de las ventas de combustibles y productos de las industrias extractivas con 6,9% pasando de tener saldo de US\$37.614,8 millones en el año 2011 a US\$40.199,1 millones FOB en el año 2012. Las exportaciones que se realizaron a la república de Venezuela durante este año fue mayor que el año 2011, debido principalmente al alza de derivados de petróleo pasando de US\$331.609.469 millones FOB a US\$466.635.852 millones FOB, es decir, que su monto incrementó US\$135.026.383 millones FOB. Por su parte, las exportaciones del carbón a dicho país también aumentaron US\$4.649.896 millones FOB comparado con el año anterior. Así mismo las exportaciones de manufacturas presentaron un aumento del 4,8%, dado por las grandes ventas de productos como maquinaria y equipo de transporte con un 13,3% (DANE, 2012).

Como se puede observar en la gráfica 64 Venezuela fue el quinto país comprador de productos colombianos con una participación del 4,4%.



Grafica 64 Participación porcentual de las exportaciones colombianas según país de destino, durante el año 2012.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2012.

De igual manera la República de Venezuela fue uno de los países que le aportaron al crecimiento total de las exportaciones colombianas durante el año 2012 junto con China y España, contribuyendo un 6,1%; como lo podrá apreciar en la siguiente tabla:

Tabla 57. Variación de las exportaciones colombianas según país destino 2012.

**Variación de las exportaciones, según principal país de destino
Enero - diciembre 2012/2011^P**

Millones de dólares FOB

País destino	2012	2011	Variación %	Contribución a la variación	Participación 2012
Total	60.667	57.420	5,7	5,7	100,0
China	3.343	1.989	68,1	2,4	5,5
España	2.940	1.720	70,9	2,1	4,8
Venezuela **	2.691	1.750	53,8	1,6	4,4
Panamá	2.857	2.159	32,3	1,2	4,7
India	1.363	732	86,2	1,1	2,2
Hong Kong	426	58	636,5	0,6	0,7
Malasia	222	14	*	0,4	0,4
Antillas Holandesas	771	573	34,5	0,3	1,3
Perú	1.582	1.397	13,3	0,3	2,6
Estados Unidos	21.980	21.969	0,0	0,0	36,2
Suiza	721	954	-24,4	-0,4	1,2
Dinamarca	183	451	-59,5	-0,5	0,3
Italia	468	745	-37,1	-0,5	0,8
Trinidad y Tobago	571	1.001	-43,0	-0,7	0,9
Aruba	1.027	1.724	-40,4	-1,2	1,7
Demás países	41.475	42.152	-1,6	-1,2	68,4

La tabla 57 muestra la participación que registraron los principales países en las exportaciones colombianas durante el año 2011-2012.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2012.

La República de Venezuela compró productos procedentes de Colombia tales como: animales vivos, combustibles y aceites minerales y sus productos, navegación aérea o

espacial, aparatos y materiales eléctricos, entre otros. Ayudando con el crecimiento de las exportaciones del país.

Tabla 58. Variación de las exportaciones colombianas según país de destino 2012.

Variación porcentual del valor FOB de las exportaciones por capítulos del arancel y países de destino
Enero - diciembre 2012/2011²

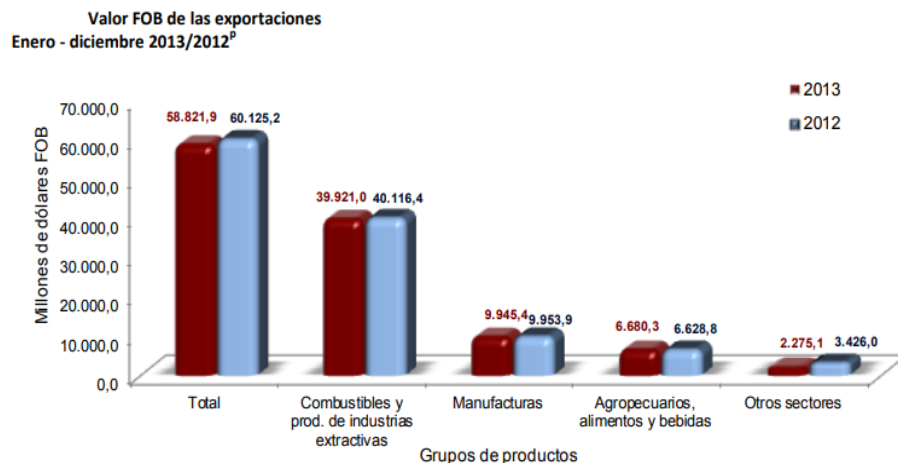
Descripción	Variación (%)	Contribución país
China		
Combustibles y aceites minerales y sus productos	94,0	63,6
Fundición, hierro y acero	21,2	3,5
Aluminio y sus manufacturas	80,9	0,6
Piel y cueros	29,8	0,4
Demás capítulos	-0,4	0,0
Total	68,1	68,1
España		
Combustibles y aceites minerales y sus productos	90,6	74,3
Fundición, hierro y acero	0,0	0,0
Café, té, yerba mate y especias	-18,0	-0,9
Cobre y sus manufacturas	-67,7	-0,8
Demás capítulos	-20,8	-1,7
Total	70,9	70,9
Venezuela		
Animales vivos	*	18,0
Combustibles y aceites minerales y sus productos	43,3	9,5
Navegación aérea o espacial **	428,4	6,3
Aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen	93,1	3,4
Demás capítulos	22,8	16,6
Total	53,8	53,8
Estados Unidos		
Perlas finas, piedras y metales preciosos	40,3	3,7
Frutos comestibles, cortezas de agrios o melones	17,2	0,2
Azúcares y artículos confitería	38,9	0,1
Aluminio y sus manufacturas	66,1	0,1
Demás capítulos	-4,5	-4,0
Total	0,0	0,0

La tabla 58 muestra en variación porcentual la participación que tuvieron los principales países al realizar compras de productos colombianos durante el año 2011-2012.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2012.

2013

Durante este año las exportaciones colombianas presentaron una caída de -2,2%, comparado con el año 2012; como lo muestra la gráfica 65 pasó de tener un saldo de US\$60.666.165.917 millones FOB a US\$ 58.821,371.008 millones FOB en el año 2013. Esto se originó debido a la baja participación que tuvieron las ventas del grupo de otros sectores con -33,7%. Las exportaciones destinadas a Venezuela presentaron una disminución del -05% comparada con el año 2012 dado que pasó de tener un monto de US\$2.555.961.053 millones FOB a US\$2.255.825.954 millones FOB en el año 2013.

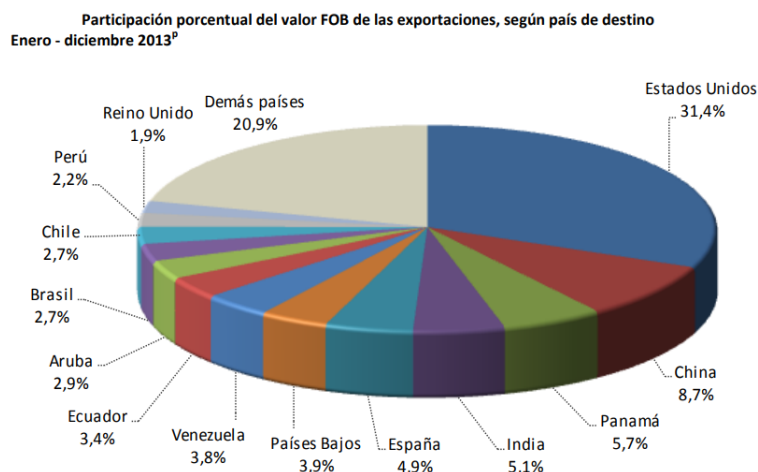


Grafica 65 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2012-2013.
Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2013.

Conviene subrayar que esta disminución en las exportaciones colombianas estuvo explicado principalmente por las bajas ventas que registraron el grupo de otros sectores con una participación de -33,7%, pasando de US\$3.404,0 millones en el año 2012 a US\$2.256,1 millones FOB en el año 2013.

Las ventas que se realizaron a la república de Venezuela durante este año fueron menor que en el año 2012, debido principalmente a derivados de petróleo que pasaron de tener un monto de US\$466.635.852 millones FOB a US\$426.193.879 millones FOB en el año 2013, es decir, que presentaron un monto inferior de US\$40.442.073 millones FOB. De igual manera la industria liviana también presentó un decrecimiento de US\$253.367.480 millones FOB, especialmente el sector de confecciones obtuvo una caída de US\$106.430.572 millones FOB comparado con el año anterior. (DANE, 2013).

Durante este periodo como lo muestra la gráfica 66, Venezuela fue el séptimo país que compró productos procedentes de Colombia, con una participación del 3,8%. Bajando dos puestos comparado con el año 2012.



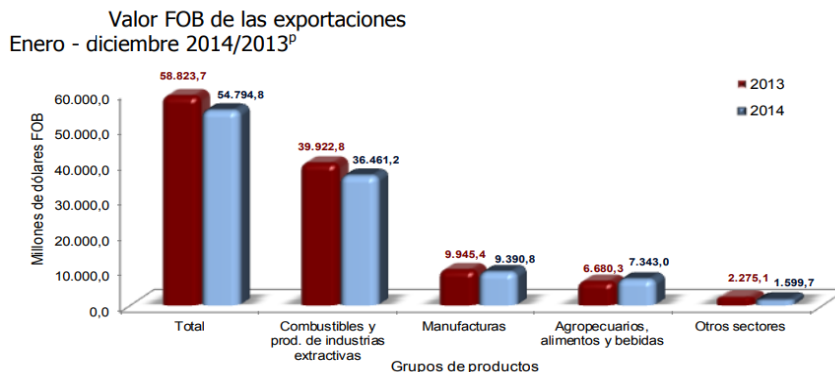
Grafica 66 Participación porcentual de las exportaciones colombianas según país de destino, durante el año 2013.

Fuente: DANE, COMEX- DIAN, 2013.

2014

En el año 2014, las ventas externas de Colombia continuaron disminuyendo, esta vez con una participación de -6,8% comparado con el año 2013; como se puede ver en la gráfica 67 pasó de US\$58.823.371 millones a US\$54.794.754 millones FOB en el año 2014. Esto se da por la reducción de las exportaciones del grupo combustibles y productos de las industrias extractivas con -8,7% y del 29,7% del grupo de otros sectores dado principalmente por las bajas ventas de oro no monetario.

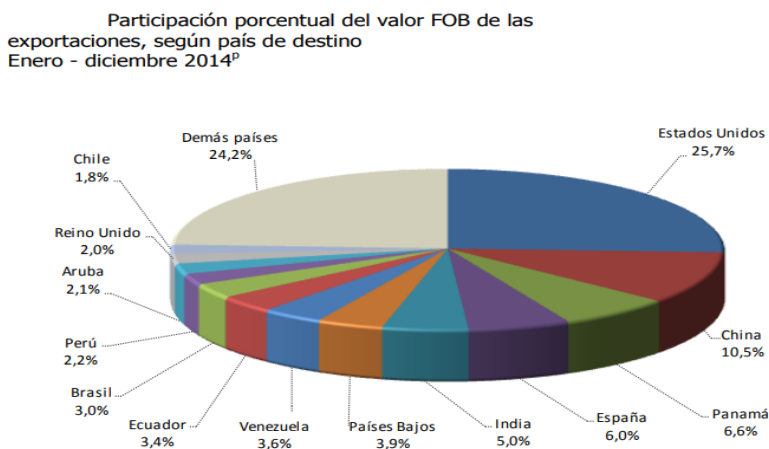
De igual manera las compras realizadas por Venezuela también registraron una caída del -11,9%, pasando de US\$2.255.825 millones a US\$1.986.938 millones FOB en el año 2014. Esto se da especialmente por la caída de derivados de petróleo pasando de US\$426.193.879 millones a US\$287.137.547 millones FOB, es decir, que su monto disminuyó US\$139.056.332 millones FOB. De igual manera la industria liviana continúa decreciendo US\$57.396.376 millones FOB el cual pasó de tener un saldo de US\$418.288.618 millones a US\$360.892.420 millones FOB en el año 2014, esto se da especialmente por la baja participación del sector de confecciones que continuó cayendo US\$45.160.034 millones FOB comparado con el año anterior 2013. (DANE, 2014).



Grafica 67 Exportaciones colombianas en valor FOB durante el año 2013-2014.
Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2014.

Las exportaciones colombianas durante este año tuvieron una disminución debido a las bajas ventas del grupo de combustibles y productos de industrias extractivas, al pasar de US\$39.922.800 millones en el año 2013 a US\$36.461.211 millones FOB en el año 2014, es decir, que su monto disminuyó US\$3.461.589 millones FOB. De igual manera los productos de manufactura también presentaron una caída de US\$554.600 millones FOB.

La república de Venezuela para el presente año 2014 como lo muestra la gráfica 68, continuó siendo el séptimo país que realizó compras de productos procedentes de Colombia, con una participación del 3,6%.



Grafica 68 Participación porcentual de las exportaciones colombianas según país de destino, durante el año 2014.
Fuente: DANE, COMEX- DIAN, 2014.

2015

En el año 2015, las ventas externas de Colombia continuaron decreciendo con un -34,9% pasando de tener un monto de US\$54.794.754 millones a US\$36.017.521 millones FOB en el año 2015. Como se puede ver en la tabla 59 esta caída se dio principalmente por la baja venta en el grupo de combustibles y productos de las industrias extractivas con una participación de -47,1%, y del grupo de otros sectores con -31,0%, entre otros.

Tabla 59. Principales grupos de productos colombianos en el año 2015

Principales Grupos de Productos	Enero - Diciembre 2015		
	US\$ Millones	Variación (%)	Contribución a la Variación (%)
Total	35.690,80	-34,9	-
Total sin Combustibles	16.399,80	-10,3	-
Agropecuarios, alimentos y bebidas	6.934,5	-5,6	-0,7
Combustibles e industrias extractivas	19.291,0	-47,1	-31,4
Manufacturas	8.361,1	-11,0	-1,9
Otros Sectores	1.104,0	-31,0	-0,9

La tabla 59 muestra el total de las exportaciones colombianas divididas en sus principales grupos de productos durante el año 2015.

Fuente: MinCIT, 2015.

Las ventas externas de Colombia destinadas a Venezuela también presentaron un decrecimiento de -1,7%, pasando de US\$1.986.938 millones a US\$1.060.172 millones FOB en el año 2015. Esto se da por la baja participación de las ventas en los productos primarios e industriales. En el caso de los productos primarios disminuyeron US\$349.866.990 millones FOB en el año 2015, debido a la baja participación de los derivados de petróleos pasando de US\$287.137.547 millones a US\$100.176.218 millones FOB en el presente año, es decir, que su monto disminuyó US\$186.961.329 millones FOB comparado con el año anterior. De igual manera los bienes industriales presentaron una caída en su monto de US\$576.992.906 millones FOB en el año 2015, presentando una caída -32.8% con una contribución negativa -4.3% (MinCIT, 2015) debido principalmente por la disminución de compra por parte de la república de Venezuela en productos agroindustriales, industria liviana, industria básica e industria automotriz como lo podrá observar en la siguiente tabla:

Tabla 60. Productos comprados por Venezuela en el 2015.

	PRODUCTO	%
Venezuela	Gas de petróleo	-65.8%
	Medicamentos	-28.4%
	Confitería	-60.5%
	Compresas y tampones	-28.0%

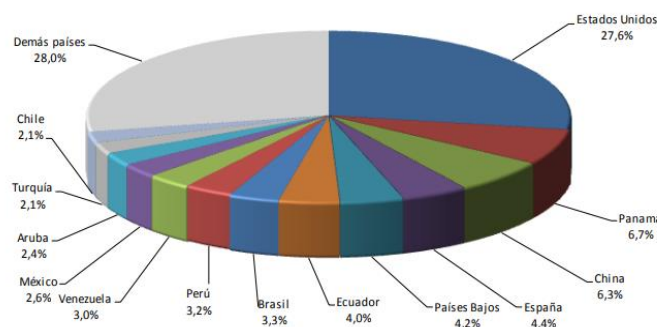
La tabla 60 muestra los productos que fueron adquiridos por la República de Venezuela, que durante este año presentó una gran disminución de compra.

Fuente: MinCIT, 2015.

La república de Venezuela presentó una caída de Gas natural en estado gaseoso, porque pasó de tener un saldo de US\$279.4 millones FOB a US\$95.6 millones FOB en el año 2015, es decir, que su monto disminuyó US\$183.8 millones FOB y por la caída de artículos de confitería preparados con azúcar debido a que pasó de US\$219.2 millones a US\$86.6 millones FOB en el año 2015 reduciendo su monto de US\$132.6 millones.

Venezuela es el sexto país que más contribuyó en la caída de las exportaciones del año 2015, siendo este el noveno país que realizó compras de productos procedentes de Colombia con una participación del 3,0%. Bajando dos puestos comparado con el año 2014. (DANE, 2015). Las exportaciones a Venezuela cayeron -46,6%, explicada principalmente por las bajas ventas de productos manufacturados, bienes agrícolas y los bienes industriales.

Participación porcentual del valor FOB de las exportaciones, según país de destino
Enero - diciembre 2015⁵



Grafica 69 Participación porcentual de las exportaciones colombianas según país de destino, durante el año 2015.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2015.

2016

La ventas externas de Colombia durante el año 2016 presentó una baja de -13,0% por lo cual pasó de tener un saldo de US\$36.017.521 millones a US\$31.768,340 millones FOB en el año 2016. Como se puede apreciar en la tabla 61 Esto se dio debido a las bajas ventas del grupo de combustibles y productos de las industrias extractivas con -21,7%; esto se originó por la caída de ventas del petróleo, productos derivados del petróleo y productos conexos con -28,5%, ya que pasó de US\$14.120,5 millones a US\$10.092,9 millones FOB en 2016. (DANE, 2016).

Tabla 61. Principales grupos de productos colombianos en el año 2016.

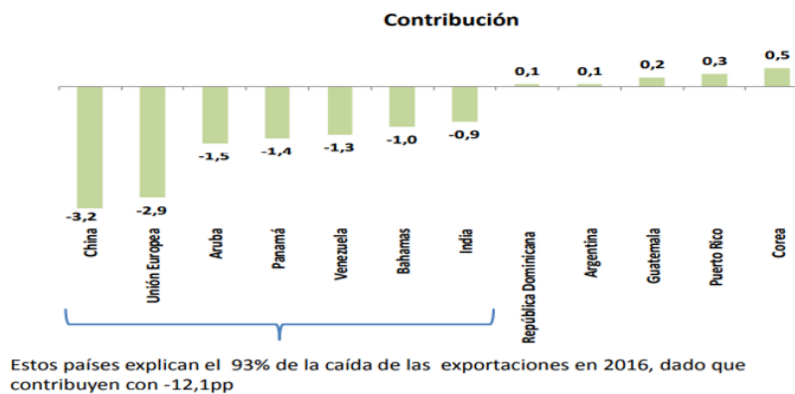
Principales Grupos de Productos	Acumulado		
	US\$ Millones	Variación (%)	Contribucion a la Variación (%)
Total	31.045	-13,0	-
Total sin Combustibles	15.938	-2,8	-
Agropecuarios, alimentos y bebidas	6.865	-1,0	-0,2
Combustibles e industrias extractivas	15.107	-21,7	-11,7
Manufacturas	7.526	-10,0	-2,3
Otros Sectores	1.547	40,1	1,2

Fuente: Mincit-Exportaciones

La tabla 61 muestra el total de las exportaciones colombianas divididas en sus principales grupos de productos durante el año 2016.

Fuente: MinCIT, 2016.

Las exportaciones destinadas a Venezuela también presentaron una caída de -1,3%, al pasar de US\$1.060.172 millones FOB a US\$613.933 millones FOB en el año 2016. Los productos primarios presentaron una disminución de US\$139.655.986 millones en el año 2016, pasando de US\$139.655.986 millones en el año 2015 a US\$20.809.699 millones FOB. Dada especialmente por la disminución de las ventas en derivados de petróleo pasando de US\$100.176.218 millones FOB a US\$3.296.930 millones FOB en el año 2016. Los productos industriales también presentaron una caída de US\$327.538.331 millones FOB en el presente año 2016, pasando de US\$920.364.499 millones a US\$592.826.168 millones FOB en el año 2016. Explicada por la disminución de las ventas en la industria liviana pasando de US\$221.989.871 millones FOB en el año 2015 a US\$89.540.732 millones FOB en el año 2016, es decir, que su monto cayó un US\$132.449.139 millones. Esto se da especialmente por la caída del sector textil, confecciones, productos plásticos, jabones cosméticos, entre otros.



Grafica 70 Países que aportaron a la caída de las exportaciones colombianas durante el año 2016.

Fuente: MinCIT, 2016.

Este resultado se da especialmente por la caída de combustibles, productos químicos, materias plásticas y maquinaria eléctrica. Durante este año no se presentaron exportaciones de Gas natural en estado gaseoso y los medicamentos también obtuvieron caídas de US\$52.4 millones FOB y se destacaron las de azúcares y confites (ver tabla 62), presentando un incremento de US\$36.000 millones FOB.

Tabla 62. Total, de grupos de productos exportados hacia Venezuela durante el año 2015-2016.

Grupo de productos	Venezuela			
	2015	2016	Variación %	Contribución
Totales	1.060,2	613,9	-42,1	-42,1
Animales y sus productos	18,8	0,1	-99,5	-1,8
- Pescados y otros	0,0	0,0	0,0	0,0
Vegetales	0,0	0,2	517,9	0,0
- Plantas y productos de la floricultura	0,0	0,0	0,0	0,0
- Frutos comestibles	0,0	0,0	0,0	0,0
Café, té y especias	0,0	0,0	-	0,0
Alimentos, bebidas y tabaco	156,2	192,2	23,1	3,4
- Azúcares y confites	87,1	123,3	41,4	3,4
Minerales	2,1	1,4	-31,2	-0,1
Combustibles	105,4	7,5	-92,9	-9,2
Productos químicos	348,8	208,7	-40,1	-13,2
Materias plásticas	85,7	36,5	-57,4	-4,6
Cueros y productos	16,5	4,3	-74,1	-1,2
Papel y sus manufacturas	46,8	22,3	-52,3	-2,3
Textiles	22,4	10,1	-54,8	-1,2
Confecciones	21,6	6,3	-71,0	-1,4
Perlas y piedras preciosas	0,7	0,1	-87,9	-0,1
Fundición, hierro y acero	21,4	17,8	-16,9	-0,3
Metales y sus manufacturas	46,2	22,1	-52,2	-2,3
Maquinaria eléctrica	68,2	34,0	-50,2	-3,2
Vehículos	12,0	3,8	-68,6	-0,8
Navegación aérea o espacial	0,0	0,0	0,0	0,0
Demás grupos de productos	87,6	46,6	-46,7	-3,9

La tabla 62 muestra los productos que fueron comprados por la República de Venezuela procedentes de Colombia durante el año 2015-2016.

Fuente: MinCIT, 2016.

2017

Durante este periodo las ventas externas de Colombia presentaron un incremento de 19,0%, ya que pasó de tener un monto de US\$31.768.340 millones a US\$38.021.860 millones FOB en el año 2017; este incremento se dio debido al crecimiento del grupo de combustibles y productos de las industrias extractivas con 32,4% (ver tabla 63), dado principalmente por el aumento de las exportaciones de hulla, coque y briquetas 59,3% y de petróleo 21,0%. Por otra parte, el grupo de productos agropecuarios, alimentos y bebidas registró un alza de 7,2%; de igual manera el grupo de manufacturas presentó un alza de 2,4% porque pasó de tener un saldo de US\$7.526,1 millones FOB en el año 2016 a US\$7.710,0 millones en el año 2017. (DANE, 2017).

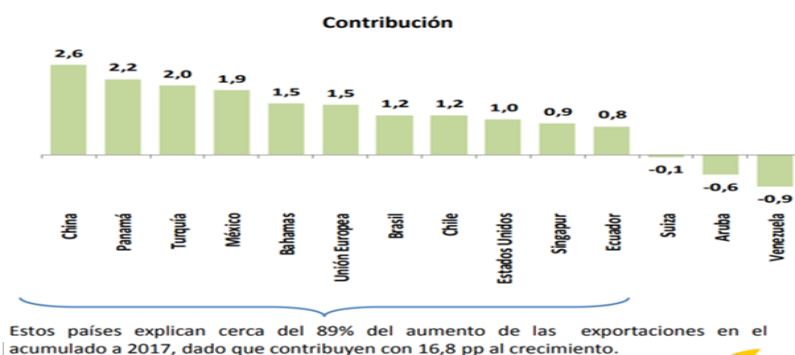
Tabla 63. Principales grupos de productos colombianos en el año 2017.

Principales Grupos de Productos	Acumulado		
	US\$ Millones	Variación (%)	Contribución a la Variación (%)
Total	37.800	19,0	-
Total sin Combustibles	9.980	-9,7	-
Agropecuarios, alimentos y bebidas	7.356	7,2	1,5
Combustibles e industrias extractivas	20.911	32,4	16,1
Manufacturas	7.710	2,4	0,6
Otros Sectores	1.824	15,7	0,8

La tabla 63 muestra el total de las exportaciones colombianas divididas en sus principales grupos de productos durante el año 2017.

Fuente: MinCIT, 2017.

Las ventas externas realizadas por Colombia hacia Venezuela también presentaron una caída del -0,9%, pasando de US\$613.933 millones FOB a US\$319.383 millones FOB en el año 2017. Esto se da especialmente por el bajo rendimiento de los de artículos de confitería al pasar de US\$122.4 millones FOB en el año 2016 a US\$30.0 millones FOB en el año 2017 (DANE, 2017). Los productos primarios lograron incrementar US\$5.392.581 millones FOB comparado con el año anterior. Al lograr este crecimiento, los derivados de petróleo presentaron una desaceleración de US\$1.342.861 millones FOB el cual pasó de tener un saldo de US\$3.296.930 millones a US\$1.954.069 millones FOB en el año 2017. Los productos industriales fueron los que ocasionaron la caída de las exportaciones en el presente año, ya que pasaron de US\$592.826.168 millones FOB en el año 2016 a US\$293.054.970 millones FOB en el año 2017. Debido a la poca participación que presentó el sector agroindustrial, industria liviana, industria básica y maquinaria y equipo.



Grafica 71 Países que aportaron al aumento de las exportaciones colombianas durante el año 2017.

Fuente: MinCIT, 2017.

Conviene subrayar que esto se da especialmente por las bajas ventas de azúcares-confites, productos químicos, materias plásticas, maquinaria eléctrica como se puede apreciar en la siguiente tabla. Durante este año aumentaron los frutos con US \$3,9 millones FOB.

Tabla 64. Total, de grupos de productos exportados hacia Venezuela durante el año 2016-2017.

Grupo de productos	Venezuela			
	2016	2017	Variación %	Contribución
Totales	613,9	319,4	-48,0	-48,0
Animales y sus productos	0,1	1,3	0,0	0,2
- Pescados y otros	0,0	0,0	0,0	0,0
Vegetales	0,2	4,9	2.978,8	0,8
- Plantas y productos de la floricultura	0,0	0,0	0,0	0,0
- Frutos comestibles	0,0	3,9	-	0,6
Café, té y especias	0,0	0,1	-	0,0
Alimentos, bebidas y tabaco	192,2	76,7	-60,1	-18,8
- Azúcares y confites	123,3	31,4	-74,5	-15,0
Minerales	1,4	0,6	-55,7	-0,1
Combustibles	7,5	5,8	-23,4	-0,3
Productos químicos	208,7	99,8	-52,2	-17,7
Materias plásticas	36,5	17,7	-51,6	-3,1
Cueros y productos	4,3	7,0	63,3	0,4
Papel y sus manufacturas	22,3	13,4	-40,1	-1,5
Textiles	10,1	10,5	4,0	0,1
Confecciones	6,3	4,1	-34,8	-0,4
Perlas y piedras preciosas	0,1	0,0	-97,7	0,0
Fundición, hierro y acero	17,8	8,4	-52,5	-1,5
Metales y sus manufacturas	22,1	16,1	-27,3	-1,0
Maquinaria eléctrica	34,0	14,6	-56,9	-3,2
Vehículos	3,8	7,0	87,3	0,5
Navegación aérea o espacial	0,0	0,1	-	0,0
Demás grupos de productos	46,6	31,3	-33,0	-2,5

La tabla 64 muestra los productos que fueron comprados por la República de Venezuela procedentes de Colombia durante el año 2016-2017.

Fuente: MinCIT, 2017.

2018

Las ventas externas de Colombia durante el año 2018, registró un crecimiento del 10,4%, ya que pasó de tener un saldo de US\$38.021.860 millones FOB a US\$41.904.777 millones FOB en el año 2018. Esta dinámica se dio por las grandes ventas de combustibles e industrias extractivas 17,5% y manufacturas 8%, que contribuyeron a la variación en 9,7 y 1,6% respectivamente. Sin embargo, los productos agropecuarios, alimentos y bebidas registraron una caída del -0,7%, esto se originó por las bajas ventas de Oro no monetario con -17,6%. (DANE, 2018). Durante este año Colombia registró el valor más alto desde el año 2015.

Tabla 65. Principales grupos de productos colombianos en el año 2018.

Exportaciones totales enero-diciembre de 2018			
Principales grupos de productos	Acumulado		
	US\$ Millones	Variación (%)	Contribución a la Variación (%)
Total	41.831	10,4	-
Agropecuarios, alimentos y bebidas	7.301	-0,7	-0,1
Combustibles e industrias extractivas	24.710	17,5	9,7
Manufacturas	8.324	8,0	1,6
Otros sectores 1	1.496	-16,2	-0,8

La tabla 65 muestra el total de las exportaciones colombianas divididas en sus principales grupos de productos durante el año 2018.

Fuente: MinCIT, 2018.

Las exportaciones destinadas a Venezuela durante este año presentaron una variación del 10,9% pasó de tener un saldo de US\$319.383 millones FOB a US\$354,294 millones FOB en el año 2018. Como se puede observar en la tabla 66 la república de Venezuela hace parte de los últimos países destino de las exportaciones colombianas, es decir, que Venezuela durante este año redujo sus compras de productos colombianos; los productos primarios lograron un alza de US\$54.866.354 millones FOB pasando de US\$26.202.280 millones a US\$81.068.634 millones FOB en el año 2018.

Este comportamiento obedeció principalmente por el crecimiento de derivados de petróleo ya que pasó de tener un monto de US\$1.954.069 millones FOB a US\$51.597.985 millones FOB en el año 2018. Sin embargo, la industria liviana disminuyó US\$23.592.409 millones FOB comparado con el año anterior. El sector textil fue el que ocasionó esta disminución al pasar de US\$10.485.033 millones FOB a US\$2.799.929 millones FOB en el año 2018.

Tabla 66. Principales países que realizaron compras de productos colombianos durante el año 2018.

Destino	Enero - diciembre		
	2017	2018	Variación (%)
	Millones de dólares		
Estados Unidos	10.553	10.616	0,6
China	2.211	4.056	83,4
Panamá	2.462	3.070	24,7
Ecuador	1.465	1.852	26,4
Turquía	1.406	1.691	20,3
México	1.537	1.638	6,6
Brasil	1.363	1.562	14,5
Chile	1.037	1.190	14,7
España	975	1.190	22,1
Perú	1.138	1.165	2,3
Países Bajos	1.542	1.035	(32,9)
Canadá	526	865	64,4
Puerto Rico	435	709	62,9
Corea del Sur	457	627	37,3
India	280	548	96,0
Japón	557	474	(14,9)
Alemania	473	449	(5,0)
Italia	481	442	(8,1)
Israel	303	429	41,9
Reino Unido	403	421	4,4
Singapur	462	408	(11,7)
Bélgica	507	404	(20,3)
Bahamas	803	356	(55,7)
Venezuela	319	354	10,9
Guatemala	296	342	15,7
Suiza	354	330	(6,8)
República Dominicana	347	328	(5,6)

La tabla 66 muestra los principales países destino de las exportaciones colombianas durante el año 2017-2018.

Fuente: MinCIT, 2018.

2019

Las ventas externas de Colombia realizadas en el año 2019 presentó una disminución del -5,7%, dado que pasó de US\$41.904.777 millones en el año 2018 a US\$39.501.676 millones FOB en el año 2019. Esta dinámica como lo muestra la tabla 67 se dio principalmente por las bajas ventas de combustibles e industrias extractivas -11,1% y manufacturas -0,4%, que contribuyeron a la variación en -6,6 y -0,1 respectivamente. Más aún las exportaciones de productos agropecuarios, alimentos y bebidas registraron un crecimiento de 0,8%, esto se originó gracias a las mayores ventas de frutos como bananas (incluso plátanos) con 7,9% (DANE, 2019).

Tabla 67. Principales grupos de productos colombianos en el año 2019.

Principales grupos de productos	ene-dic/19		
	US\$ Millones	Variación (%)	Contribución a la variación (p.p.)
Total	39.502	-5,7	
Agropecuarios, alimentos y bebidas	7.363	0,8	0,1
Combustibles y prod. de industrias extractivas	22.024	-11,1	-6,6
Manufacturas	8.290	-0,4	-0,1
Otros sectores ¹	1.825	22,0	0,8

La tabla 67 muestra el total de las exportaciones colombianas divididas en sus principales grupos de productos durante el año 2019.

Fuente: MinCIT, 2019.

Las exportaciones destinadas a Venezuela durante este año se redujeron a una variación del -44,7% considerando que pasó de tener un saldo de US\$354,294 millones a US\$195,927 millones FOB en el año 2019. Como se puede observar en la gráfica la república de Venezuela hace parte de los últimos países destino de las exportaciones colombianas, es decir, que Venezuela durante este año 2019 redujo sus compras de productos colombianos, especialmente los productos primarios que lograron una disminución de US\$62.924.730 millones FOB pasando de US\$81.068.634 millones FOB en el año 2018 a US\$18.143.904 millones FOB en el año 2019. Este comportamiento se da principalmente por la caída de ventas en derivados de petróleo pasando de US\$57.597.985 millones FOB en el año 2018 a US\$4.708.433 millones FOB en el año 2019.

Tabla 68. Principales países que realizaron compras de productos colombianos durante el año 2019.

Destino	Enero - Diciembre		
	2018	2019	Variación
	Millones de dólares		(%)
Total	41.905	39.502	(5,73)
Estados Unidos	10.674	11.290	5,8
China	4.173	4.345	4,1
Panamá	2.934	2.816	(4,0)
Ecuador	1.852	1.954	5,5
Brasil	1.562	1.466	(6,1)
México	1.638	1.409	(14,0)
Países Bajos	1.035	1.215	17,4
Turquía	1.691	1.198	(29,2)
Perú	1.165	1.146	(1,6)
Chile	1.190	968	(18,7)
Italia	442	776	75,8
Puerto Rico	709	745	5,2
España	1.190	500	(58,0)
Bélgica	404	487	20,4
Alemania	449	483	7,4
Corea del Sur	627	482	(23,2)
Reino Unido	421	470	11,8
Japón	474	466	(1,6)
Canadá	865	446	(48,4)
Guatemala	342	395	15,4
Israel	429	366	(14,8)
República Dominicana	328	346	5,7
India	548	346	(36,8)
Costa Rica	251	244	(2,9)
Bahamas	383	237	(38,3)
Argentina	296	236	(20,0)
Singapur	412	230	(44,3)
Venezuela	354	196	(44,7)
Emiratos Árabes Unidos	130	189	45,7

La tabla 68 muestra los principales países destino de las exportaciones colombianas durante el año 2018-2019.

Fuente: MinCIT, 2019.

Los bienes industriales también presentaron una decaída de US\$95.350.838 millones FOB al pasar de US\$273.110.505 millones a US\$177.759.667 millones FOB en el año 2019. Esta disminución se originó por productos de la industria básica ya que presentaron un monto inferior de US\$67.031.232 millones FOB comparado con el año anterior, al pasar de US\$153.412.774 millones a US\$86.381.542 millones FOB en el año 2019. En conclusión, las exportaciones colombianas durante el periodo 2005-2019 como lo muestra la gráfica, en sus comienzos presentó un gran crecimiento económico y comercial frente a esta relación bilateral colombo-venezolana. Se puede apreciar que en el año 2008 Venezuela fue una de las naciones que le aportó al dinamismo económico del país por medio de sus exportaciones con US\$6.071.685 millones, al realizar compras de productos colombianos, principalmente en productos químicos, alimentos, bebidas, tabaco,

confecciones, entre otros. De igual manera se puede observar que a partir del año 2014 hasta el 2019 se presentó una reducción de compras por parte del país vecino, hasta tal punto de obtener US\$195.927 millones FOB. Esta caída comercial entre estos dos países se ha presentado por varios conflictos y problemas internos de la república de Venezuela y ha ocasionado que las empresas y los ciudadanos sean los más afectados.

Tabla 69. Exportaciones colombianas durante el periodo 2005-2019.

Exportaciones	Destino	Colombia, destino de las exportaciones							
		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Total exportaciones/ ¹		21.146	24.512	30.279	36.786	32.846	39.713	56.915	60.125
Aladi		5.561	6.140	9.183	11.068	8.381	8.299	11.841	13.759
Comunidad Andina de Naciones		2.086	2.006	2.168	2.437	2.136	3.046	3.373	3.618
MERCOSUR		2.285	2.982	5.835	6.850	4.737	2.571	3.360	4.169
^a Unión Europea		2.832	3.377	4.189	4.512	4.723	5.063	8.948	9.129
Principales países de destino									
Estados Unidos		8.480	9.683	10.104	13.737	12.879	16.764	21.969	21.833
Venezuela		2.096	2.727	5.270	6.071	4.050	1.423	1.725	2.556
Alemania		339	364	543	600	365	250	420	395
Ecuador		1.325	1.251	1.280	1.491	1.257	1.807	1.909	1.910
Bélgica		369	370	391	428	409	450	621	488
Perú		711	696	823	846	788	1.132	1.323	1.582
Japón		330	325	397	365	336	511	528	360
México		567	587	500	582	536	638	705	835
Resto de países		6.928	8.509	10.972	12.667	12.226	16.737	27.716	30.165

Exportaciones	Destino	Colombia, destino de las exportaciones						Millones de dólares FOB
		2013	2014	2015	2016	2017	2018	
Total exportaciones/ ¹		58.826	54.857	36.018	31.768	38.022	41.905	39.502
Aladi		13.404	12.629	9.339	7.919	9.846	11.264	10.443
Comunidad Andina de Naciones		3.392	3.213	2.768	2.399	2.759	3.160	3.235
MERCOSUR		4.321	3.850	2.453	1.841	2.004	2.292	1.976
^a Unión Europea		9.290	9.413	6.008	4.971	5.439	4.894	4.609
Principales países de destino								
Estados Unidos		18.462	14.224	10.008	10.286	10.615	10.674	11.290
Venezuela		2.256	1.987	1.060	614	319	354	196
Alemania		780	634	496	476	473	449	483
Ecuador		1.975	1.888	1.470	1.200	1.465	1.852	1.954
Bélgica		495	462	481	451	507	404	487
Perú		1.274	1.187	1.148	1.051	1.138	1.165	1.146
Japón		388	421	520	428	557	474	466
México		864	914	914	937	1.537	1.638	1.409
Resto de países		32.334	33.141	19.919	16.402	21.409	24.893	22.070

La tabla 69 muestra el total de las ventas externas que realizó la República de Colombia en todo el mundo durante el periodo 2005-2019.

Fuente: DANE, DIAN.

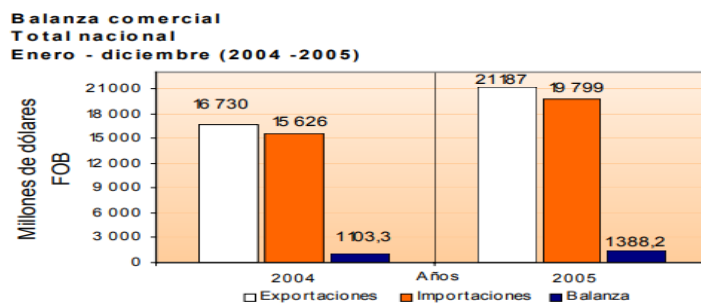
8.5 Balanza Comercial en el periodo 2005 a 2019

¿Qué es la Balanza comercial?

La balanza comercial es la diferencia de lo que un país importa y exporta durante un periodo determinado, este puede ser un superávit o un déficit y por medio de ella se puede identificar si la economía de un país da positiva o negativa (Anónimo, 2020).

2005

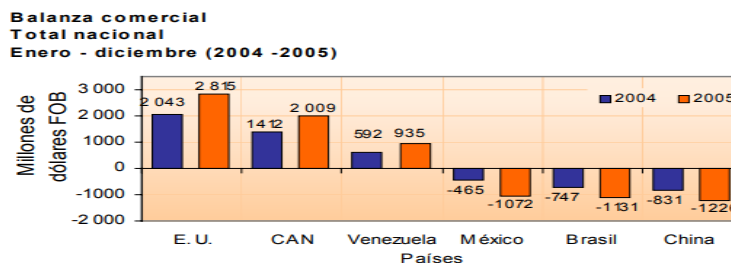
En el año 2005 Colombia presentó en su balanza comercial un superávit de US\$1.388,2 millones FOB (ver gráfica 72). De igual manera en el año anterior Colombia registró un superávit de US\$1.103,3 millones.



Gráfica 72 Balanza comercial durante el año 2004-2005.

Fuente: DANE, DIAN, 2005.

La balanza comercial con Venezuela registró un superávit de US\$934,5 millones FOB, es decir que comparado con el año 2004 presentó un aumento de US\$343 millones (DANE, 2005).



Gráfica 73 Balanza comercial de Colombia con países, durante el año 2004-2005.

Fuente: DANE, DIAN, 2005.

2006

La balanza comercial de Colombia en el año 2006 presentó un déficit de US\$143,0 millones FOB como lo puede observar en la siguiente gráfica 74; y los mayores superávits se registraron con Venezuela con US\$1.263,4 millones FOB, seguido EE.UU, Ecuador y Puerto Rico (DANE, 2006).

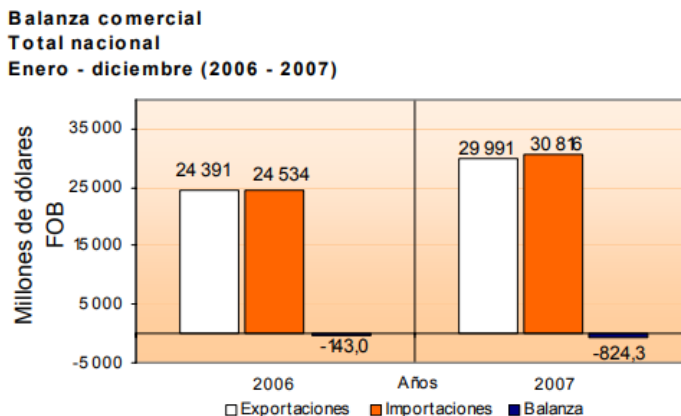


Gráfica 74 Balanza comercial durante el año 2006.

Fuente: DANE, DIAN, 2006.

2007

Durante este periodo Colombia presentó una balanza comercial en déficit con US\$824,3 millones FOB (ver gráfica 75) y Venezuela fue uno de los países con los mayores superávits seguido Estados Unidos, Ecuador y Países Bajos.

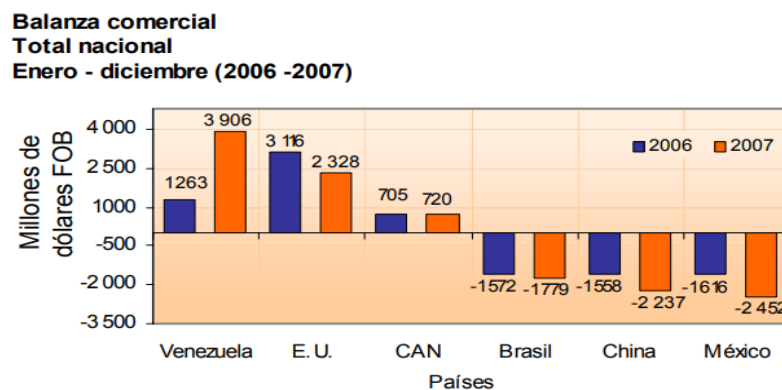


Gráfica 75 Balanza comercial durante el año 2006-2007.

Fuente: DANE, DIAN, 2007.

Como se puede observar en la gráfica 76 durante el año 2007 Venezuela se consolidó como el primer país con el cual Colombia obtuvo mayor superávit comerciales bilaterales, con US\$3.906,0 millones FOB en el año 2007, registrando un aumento de US\$2.642,6 millones, al compararlo en el año 2006. Las exportaciones de Colombia al vecino país

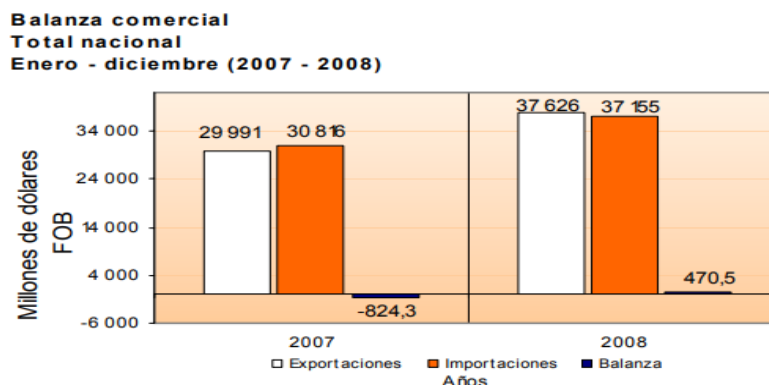
crecieron 92,9% al país vecino, mientras las importaciones se redujeron en 9,3% (DANE, 2007).



Grafica 76 Balanza comercial de Colombia con países, durante el año 2006-2007.
Fuente: DANE, DIAN, 2007.

2008

En este año Colombia registró una balanza comercial superavitaria con US\$470 millones FOB, recuperando el saldo positivo que no se registraba desde el año 2005; este crecimiento se logró debido al aumento que presentaron las exportaciones 25,5% frente a las importaciones 20,6%.



Fuente: DANE – DIAN Cálculos: DANE

Grafica 77 Balanza comercial durante el año 2007-2008.
Fuente: DANE, DIAN, 2008.

Venezuela fue el país que registró el mayor superávit con US\$4.951,1 millones FOB (ver tabla 70), incrementando US\$1.045 millones con respecto al año 2007. (DANE, 2008).

Tabla 70. Balanza comercial, según países durante el año 2007-2008.

Balanza comercial, según países
Total nacional
Enero - diciembre 2008 - 2007

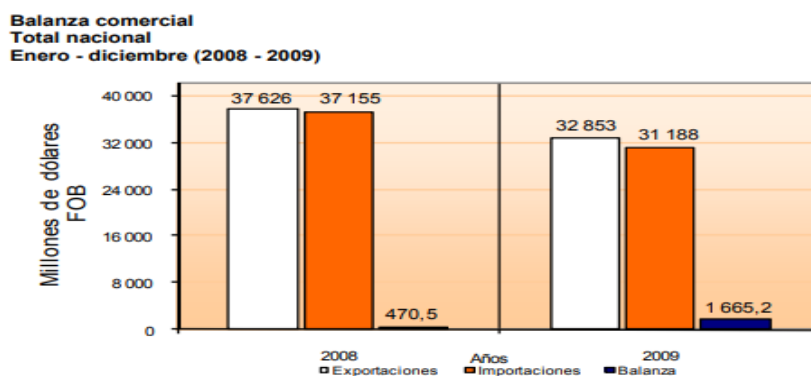
PAIS	Balanza Comercial	
	Millones de dólares FOB	
	2007 ^p	2008 ^p
Venezuela	3 906,0	4 951,1
Estados Unidos	2 327,8	3 312,3
Ecuador	563,6	712,7
Países Bajos	551,3	434,4
Chipre	205,7	352,6
China	-2 236,6	-3 725,4
México	-2 451,8	-2 369,3
Brasil	-1 778,9	-1 537,1
Alemania	-594,0	-851,5
Resto de países	-1 317,4	-809,4
Total	-824,3	470,5

La tabla 70 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2007-2008.

Fuente: DANE, DIAN, 2008.

2009

Colombia durante el año 2009 tuvo una balanza comercial superávit con US\$1.665,2 millones FOB como lo muestra la gráfica 78 y los mayores superávits se registraron en Estados Unidos, Venezuela, Países Bajos, Ecuador y Reino Unido.



Gráfica 78 Balanza comercial durante el año 2008-2009.

Fuente: DANE, DIAN, 2009.

La balanza comercial de Colombia con Venezuela en el año 2009 presentó un superávit de US\$3.521,6 millones FOB; sin embargo, al compararlo con el año 2008 obtuvo una baja de US\$1.429,5 millones FOB como lo muestra la tabla 71 (DANE, 2009).

Tabla 71. Balanza comercial, según países durante el año 2008-2009

Balanza comercial, según países
Total nacional
Enero - diciembre 2008 - 2009

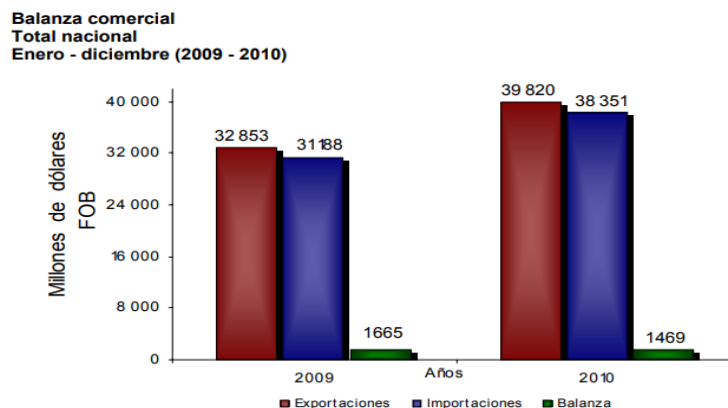
PAIS	Balanza Comercial	
	Millones de dólares FOB	
	2008	2009
Estados Unidos	3 312,3	3 856,9
Venezuela	4 951,1	3 521,6
Países Bajos	434,4	1 105,5
Ecuador	712,7	582,7
Reino Unido	346,5	489,1
Francia	-598,6	-1 225,7
Brasil	-1 537,1	-1 453,0
México	-2 369,3	-1 663,4
China	-3 725,4	-2 529,5
Resto de países	-1 056,1	-1 018,9
Total	470,5	1 665,2

La tabla 71 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2008-2009.

Fuente: DANE, DIAN, 2009.

2010

En este periodo Colombia tuvo una balanza comercial superávit de US\$1.468,9 millones FOB como lo muestra la gráfica 79; sin embargo al compararlo con el año 2009 este superávit presentó un decrecimiento de US\$196,4 millones FOB, debido que las importaciones estuvieron por encima de las exportaciones.



Gráfica 79 Balanza comercial durante el año 2009-2010.

Fuente: DANE, DIAN, 2010.

Venezuela durante el año 2010 siguió siendo uno de los países con mayor superávit con US\$1.131,5 millones FOB; sin embargo, al compararlo con el año 2009, este presentó una caída de US\$2.390,1 millones FOB (DANE, 2010).

Tabla 72. Balanza comercial, según países durante el año 2009-2010.

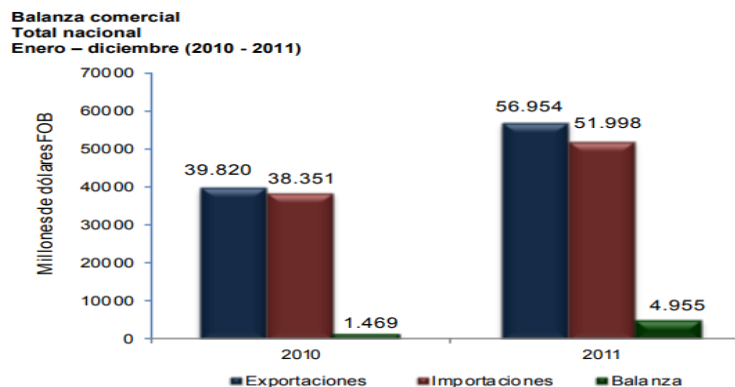
PAÍS	Balanza Comercial	
	Millones de dólares FOB	
	2009	2010
Estados Unidos	3 856,9	6 935,2
Países Bajos	1 105,5	1 312,2
Venezuela	3 521,6	1 131,5
Ecuador	582,7	1 010,0
Perú	191,6	376,7
Brasil	-1 453,0	-1 207,6
Alemania	-919,6	-1 344,7
México	-1 663,4	-3 055,9
China	-2 529,5	-3 061,0
Resto de países	-1 027,5	-627,5
Total	1 665,2	1 468,9

La tabla 72 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2009-2010.

Fuente: DANE, DIAN, 2010.

2011

Durante el año 2011 la balanza comercial tuvo un superávit de US\$4.955,5 millones FOB (ver gráfica 80), y los mayores superávits se registraron con Estados Unidos, Países Bajos, Chile y Venezuela.



Gráfica 80 Balanza comercial durante el año 2010-2011.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2011.

La tabla 73 muestra la balanza comercial según país, el cual Venezuela presentó un superávit de US\$1.216,5 millones FOB; sin embargo, al compararlo con el año 2010 presentó una baja de US\$85 millones FOB (DANE, 2011).

Tabla 73. Balanza comercial, según países durante el año 2010-2011.

Balanza comercial, según países
Total nacional
Enero –diciembre 2010 - 2011

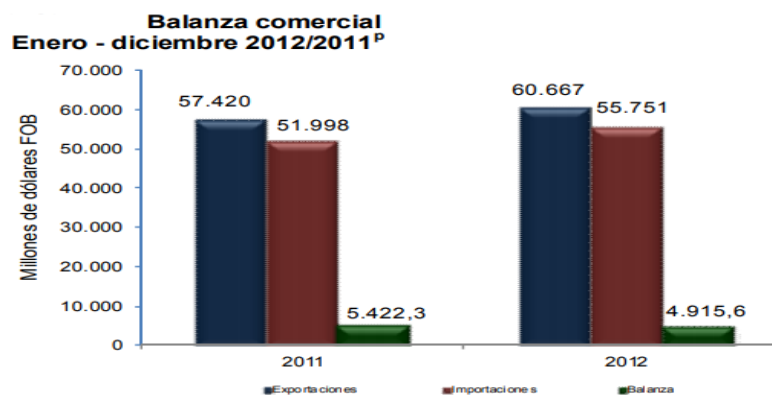
PAÍS	Balanza Comercial	
	Millones de dólares FOB	
	2010	2011
Total	1.468,9	4.955,5
Estados Unidos	6.765,7	8.682,5
Países Bajos	1.355,0	2.232,5
Chile	398,2	1.358,5
Venezuela	1.131,5	1.216,5
España	92,5	1.148,5
Ecuador	1.010,0	867,6
Francia	-756,0	-1.302,4
Argentina	-1.198,5	-1.400,9
Alemania	-1.344,7	-1.714,9
México	-3.055,9	-5.144,2
China	-3.408,0	-5.676,5
Resto de países	479,0	4.688,1

La tabla 73 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2009-2010.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2011.

2012

Colombia durante este año tuvo un superávit de US\$4.915,6 millones FOB en su balanza comercial como lo muestra la gráfica 81; y los países con mayores superávit se mantuvieron tales como Estados Unidos, Países Bajos, España, y Venezuela. (DANE, 2012).



Gráfica 81 Balanza comercial durante el año 2011-2012.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2012.

En la siguiente tabla 74 se podrá observar la participación que presentaron los países según la balanza comercial; en donde Venezuela presentó un superávit de US\$2.112,2

millones FOB, es decir, que logró aumentar US\$895,7 millones FOB con respecto al año anterior.

Tabla 74. Balanza comercial según países durante el año 2011-2012

Balanza comercial, según países
Enero - diciembre 2012/2011^P

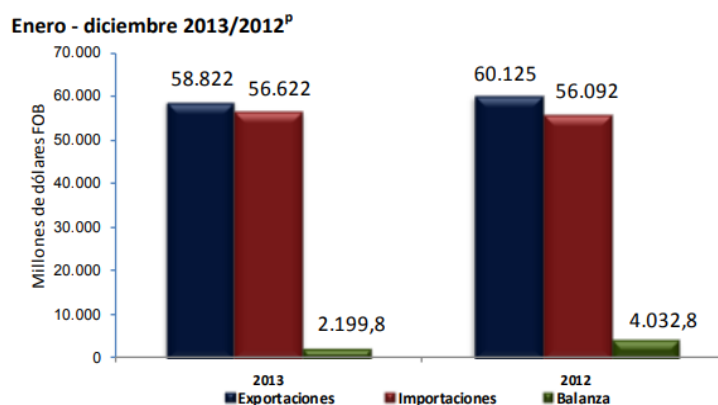
PAÍS	Balanza Comercial	
	Millones de dólares FOB	
	2012	2011
Total	4.915,6	5.422,3
Estados Unidos	8.498,5	8.946,5
Países Bajos	2.241,1	2.232,5
España	2.212,3	1.148,5
Venezuela	2.112,2	1.216,5
Chile	1.294,2	1.358,5
Ecuador	990,7	867,6
Perú	705,2	408,7
Reino Unido	588,9	768,7
Japón	-1.202,7	-831,7
Brasil	-1.369,0	-1.246,6
Argentina	-1.820,9	-1.400,9
Alemania	-1.834,8	-1.714,5
México	-5.315,1	-5.144,2
China	-5.620,9	-5.676,5
Resto de países	3.436,0	4.489,2

La tabla 74 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2011-2012.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2012.

2013

Durante el año 2013 la balanza comercial colombiana tuvo un superávit con US\$2.199,8 millones FOB, es decir, que Colombia presentó una disminución de US\$1.833 millones FOB, debido al crecimiento de la importaciones durante este año como se podrá ver en la gráfica 82; y los países que tuvieron los mayores superávit fueron Panamá, Estados Unidos, España, países bajos, India y Venezuela.



Grafica 82 Balanza comercial durante el año 2012-2013.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2013.

La balanza comercial según por países como lo muestra la tabla 75; Venezuela en el año 2013 tuvo un superávit de US\$1.846,1 millones FOB. Sin embargo, presentó una disminución de US\$207,4 millones FOB con respecto al año 2012. (DANE, 2013).

Tabla 75. Balanza comercial según países durante el año 2012-2013.

Balanza comercial, por países Enero - diciembre 2013/2012 ^P				
PAÍS	Balanza Comercial			
	Millones de dólares FOB			
	2013	2012	Diferencia 2013 - 2012	
Total	2.199,8	4.032,8	-1.832,9	
Países con superávit comercial 2013	Panamá	3.272,4	2.840,8	431,6
	Estados Unidos	2.777,6	8.253,7	-5.476,1
	España	1.975,2	2.201,1	-225,9
	Países Bajos	1.964,5	2.239,9	-275,4
	India	1.909,2	286,6	1.622,6
	Venezuela	1.846,1	2.053,4	-207,4
	Aruba	1.630,8	930,0	700,8
	Ecuador	1.119,3	846,8	272,5
Chile	726,1	1.283,6	-557,5	
Países con déficit comercial 2013	Japón	-1.011,5	-1.224,7	213,2
	Francia	-1.075,5	-820,2	-255,3
	Argentina	-1.158,5	-1.895,7	737,2
	Alemania	-1.339,4	-1.783,7	444,4
	México	-4.436,0	-5.398,9	962,9
	China	-4.739,4	-5.859,8	1.120,4
Resto de países	-1.261,0	79,9	-1.340,9	

La tabla 75 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2012-2013.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2013.

2014

Colombia durante el año 2014 presentó un déficit en su balanza comercial de US\$6.293,0 millones FOB (ver gráfica 83). Esto se debió al incremento que obtuvieron las importaciones con US\$61.087,8 millones frente a las exportaciones con US\$54.794,8 millones. Los países que registraron un mayor superávit fueron Aruba, India, Venezuela, Países bajos, España y Panamá (DANE, 2014).



Gráfica 83 Balanza comercial durante el año 2013-2014.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2014.

La tabla 76 muestra la balanza comercial según país el cual Venezuela presentó un superávit de US\$1.567,1 millones FOB. Sin embargo, tuvo una caída de US\$278,9 millones FOB con respecto al año anterior.

Tabla 76. Balanza comercial según países durante el año 2013-2014.

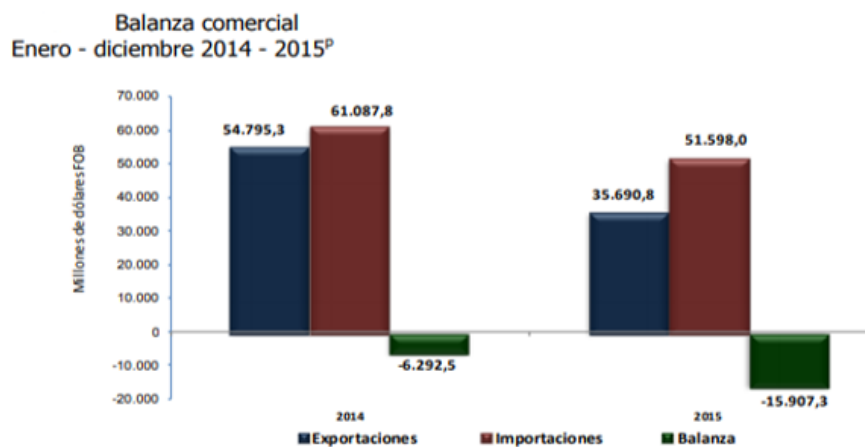
País	Balanza Comercial			
	Millones de dólares FOB			
	2013	2014	Diferencia 2014 - 2013	
Total	2.203,3	-6.293,0	-8.496,3	
Países con déficit comercial 2014	China	-4.737,6	-5.397,5	-659,9
	México	-4.436,0	-4.176,8	259,2
	Estados Unidos	2.777,6	-3.303,6	-6.081,2
	Alemania	-1.339,4	-1.815,7	-476,3
	Francia	-1.075,5	-1.664,3	-588,8
	Japón	-1.011,5	-1.018,8	-7,2
	Corea	-984,4	-891,6	92,8
	Brasil	-866,7	-742,2	124,5
	Argentina	-1.158,5	-735,4	423,1
Países con superávit comercial 2014	Aruba	1.630,8	1.169,0	-461,8
	India	1.909,2	1.441,3	-467,9
	Venezuela	1.846,1	1.567,1	-278,9
	Países Bajos	1.964,5	1.839,4	-125,1
	España	1.975,2	2.358,2	383,0
	Panamá	3.162,8	3.562,4	399,5
Resto de países	2.546,8	1.515,4	-1.031,4	

La tabla 76 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2013-2014.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2014.

2015

La balanza comercial colombiana durante el año 2015 registro un déficit de US\$15.907,3 millones FOB; como lo muestra la gráfica 84 esto se debió al decrecimiento que presentaron las exportaciones de US\$35.490,8 millones frente a las importaciones con US\$51.598,0 millones; y los países que presentaron un mayor superávit fueron Bahamas, España, Venezuela, Aruba, Países bajos y Panamá (DANE, 2015).



Gráfica 84 Balanza comercial durante el año 2014-2015.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2015.

Como lo muestra la tabla 77 la balanza comercial con Venezuela en el año 2015 tuvo un superávit de US\$789,3 millones FOB. Sin embargo, presentó una caída de US\$777,9 millones FOB con respecto al año 2014.

Tabla 77. Balanza comercial según países durante el año 2014-2015.

Balanza comercial, por países
Enero - diciembre 2015/ 2014^P

País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB			
	2014	2015	Diferencia 2015 - 2014	
	-6.292,5	-15.907,3	-9.614,8	
Países con los que Colombia presenta mayores déficit comercial 2015	China	-5.397,5	-7.298,2	-1.900,7
	Estados Unidos	-3.209,0	-4.928,7	-1.719,8
	México	-4.176,8	-2.806,0	1.370,8
	Francia	-1.664,3	-1.775,9	-111,5
	Alemania	-1.815,7	-1.701,8	113,8
	Corea	-891,6	-856,0	35,6
	Brasil	-742,2	-807,6	-65,4
	Japón	-1.018,8	-634,0	384,8
	India	1.441,3	-591,0	-2.032,3
Países con los que Colombia presenta mayores superávit comercial 2015	Bahamas	760,0	674,4	-85,6
	España	2.358,2	719,9	-1.638,3
	Venezuela	1.567,1	789,3	-777,9
	Aruba	1.169,0	849,5	-319,5
	Países Bajos	1.839,4	1.150,8	-688,6
	Panamá	3.562,9	2.305,2	-1.257,7
Resto de países	-74,7	-997,3	-922,6	

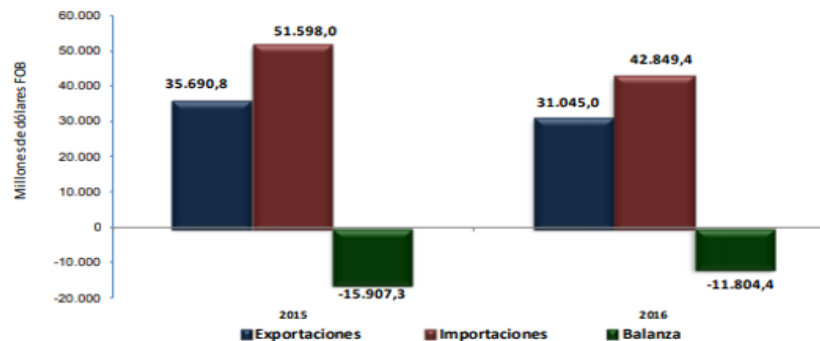
La tabla 77 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2014-2015.

Fuente: DANE, COMEX-DIAN, 2015.

2016

Durante este periodo Colombia tuvo un déficit de US\$11.804,4 millones FOB en su balanza comercial; como se puede observar en la gráfica 85 Colombia presentó una mejora en su déficit de US\$4.102,9 millones dado que pasó de US\$15.907,3 millones en el año 2015 a US\$11.804,4 millones en el año 2016; y los países que registraron un mayor superávit fueron Ecuador, Venezuela, Turquía, Países bajos y Panamá (DANE, 2016).

Balanza comercial
Enero - diciembre 2015 - 2016^P



Grafica 85 Balanza comercial durante el año 2015-2016.
Fuente: DANE, DIAN, 2016.

Venezuela durante el 2016 presentó un superávit de US\$443,9 millones FOB en la balanza comercial (ver tabla 78). Sin embargo, presentó una caída de US\$345,4 millones FOB con respecto al año anterior.

Tabla 78. Balanza comercial según países durante el año 2015-2016.

Balanza comercial, por países
Enero - diciembre 2016/ 2015^P

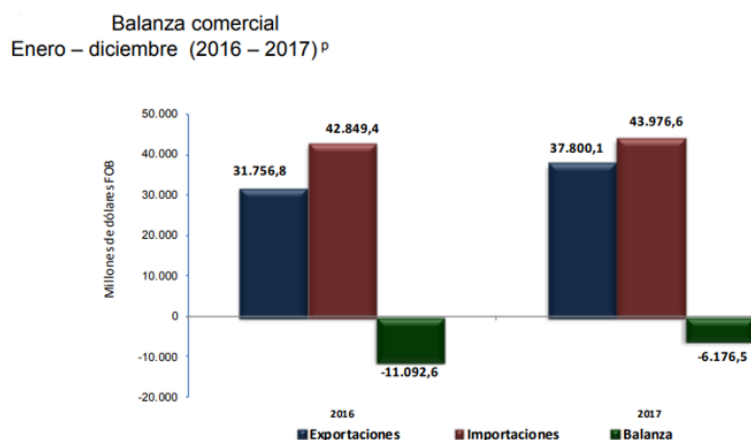
País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB			
	2015	2016	Diferencia 2016 - 2015	
	-15.907,3	-11.804,4	4.102,8	
Países con los que Colombia presenta déficit comercial 2016	China	-7.298,2	-7.117,3	180,9
	México	-2.806,0	-2.361,3	444,7
	Estados Unidos	-4.928,7	-1.422,5	3.506,2
	Alemania	-1.701,8	-1.172,4	529,5
	Brasil	-807,6	-1.034,5	-227,0
	India	-591,0	-682,7	-91,7
	Francia	-1.775,9	-654,9	1.120,9
	Japón	-634,0	-628,6	5,4
Países con los que Colombia presenta superávit comercial 2016	Vietnam	-466,4	-446,9	19,5
	Perú	239,8	392,2	152,4
	Ecuador	673,0	419,9	-253,0
	Venezuela	789,3	443,9	-345,4
	Turquía	529,5	546,3	16,8
	Países Bajos	1.150,8	914,6	-236,2
Panamá	2.305,2	1.882,8	-422,4	
Resto de países	-585,3	-883,1	-297,9	

La tabla 78 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el año 2015-2016.

Fuente: DANE, DIAN, 2016.

2017

Colombia durante el año 2017 presentó un déficit en su balanza comercial con un monto de US\$6.176,5 millones FOB; cómo lo puede observar en la gráfica 86. Sin embargo, Colombia en el año 2016 tuvo un déficit de US\$11.092,6 millones FOB, es decir, Colombia obtuvo una mejora de US\$4.916,1 millones; y los países que presentaron un mayor superávit fue Santa Lucía, Ecuador, Bahamas, Turquía, Países bajos y Panamá (DANE, 2017).



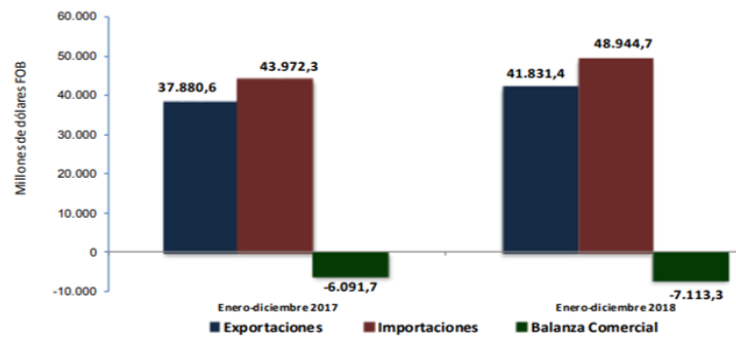
Gráfica 86 Balanza comercial durante el año 2016-2017.
Fuente: DANE, DIAN, 2017.

Durante este año la balanza comercial con Venezuela registró un superávit de US\$99,768 millones FOB. Sin embargo, presentó una caída de US\$344,4 millones FOB con respecto al año 2016.

2018

La balanza comercial de Colombia durante el año 2018, presentó un déficit de US\$7.113,3 millones FOB; como lo muestra la gráfica 87, en el año 2017 se registró un déficit de US\$6.091,7 millones FOB, es decir, que su déficit creció debido en gran parte por el alza en las importaciones de Manufacturas en US\$4.513,6 millones FOB (DANE, 2018).

Balanza comercial
Enero-diciembre (2017-2018) P



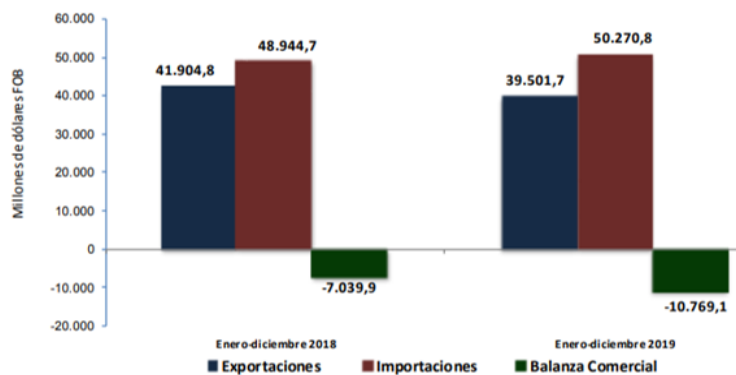
Grafica 87 Balanza comercial durante el año 2017-2018.
Fuente: DANE, DIAN, 2018.

Durante este periodo se registró que la balanza comercial con Venezuela tuvo un superávit de US\$217,324 millones FOB; logrando aumentar US\$117,5 millones FOB con respecto al año anterior.

2019

Colombia durante el presente año obtuvo un déficit en su balanza comercial por un monto de US\$10.769,1 millones FOB; cómo lo puedes observar en la gráfica 88 en el año 2018 se presentó un déficit de US\$7.039,7 millones FOB; esto se originó por el incremento que obtuvieron las importaciones con un saldo de US\$50.270,8 millones frente a las exportaciones con US\$39.501,7 millones (DANE, 2019).

Balanza comercial
Enero-diciembre (2018-2019) P



Grafica 88 Balanza comercial durante el año 2018-2019.
Fuente: DANE, DIAN, 2019.

En el año 2019 Venezuela presentó un superávit de US\$151,020 millones FOB en la balanza comercial con Colombia. Sin embargo, presentó una caída de US\$66,304 millones FOB con respecto al año 2018.

8.6 Inversión Extranjera desde Colombia hacia Venezuela en el periodo 2005 a 2019

¿Qué es la IED?

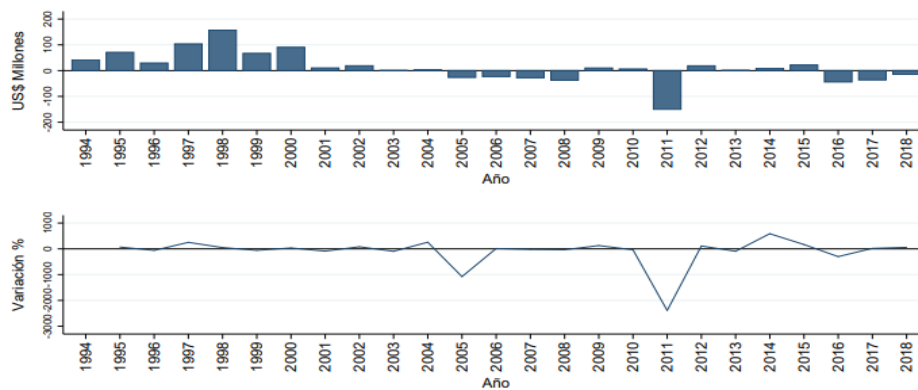
La inversión extranjera directa es cuando inversionistas que viven en el exterior invierten en empresas colombianas; esto también se le conoce como inversión directa pasiva (Banco de la república, S.f).

¿Qué es la IDCE?

Es cuando un inversionista que vive permanente en su país (Colombia) realiza inversión en empresas que se encuentran en el exterior (Banco de la república, S.f.); a esto se le conoce como la inversión directa de Colombia en el exterior.

Durante el periodo 2005-2019, Colombia registró un crecimiento compuesto anual de 27% en la inversión extranjera en el exterior. El año 2005 ascendió a US\$4.795,90 millones, cifra que comparada con el año 2004 obtuvo un monto superior de US\$4.603,47 millones, es decir, experimentó un crecimiento superior a 3.000% (Mincit, 2006). Sin embargo, el año en que Colombia presentó el alza más alta de inversión en el exterior fue en el 2011 con un monto superior de US\$8.419, 82 millones de dólares. De igual manera la inversión que Colombia presentó frente a su país vecino en el mismo año fue la más baja en todo el periodo con US\$-149,894 millones de dólares, representando una variación negativa de 2.000%.

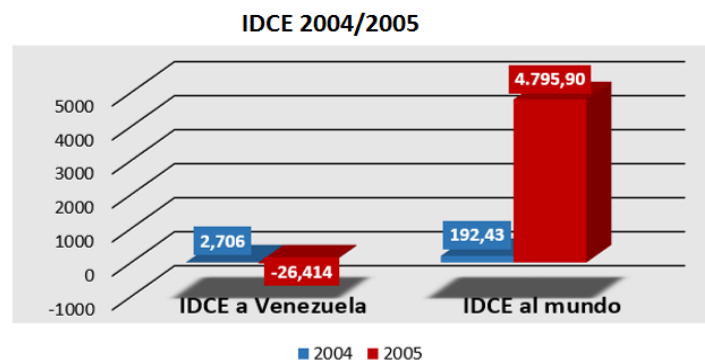
Inversión Directa de Colombia en Venezuela



Grafica 89 Flujos de inversión directa de Colombia en Venezuela.
Fuente: Banco de la República, OEE-MinCIT, 2017.

2005

La inversión extranjera directa de Colombia que tuvo frente a Venezuela, durante el año 2005 presentó un monto negativo de US\$-26,414 millones de dólares; como lo muestra la gráfica 90 presentó un saldo inferior en US\$-23,708 millones con respecto al año anterior, es decir, experimentó una caída de -1.000% (Banco de la República (BRC),S.f). De igual manera se puede observar el incremento que registró Colombia de su inversión directa al mundo, por lo cual pasó de tener un monto de US\$192,43 millones a US\$4.795,90 millones de dólares en el año 2005.



Grafica 90 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2004-2005.
Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue al de industrias manufactureras con US\$3.613 millones de dólares, como lo muestra la tabla 79 el cual equivale un 75.33% del total flujo de inversión. Además de destacar que la inversión en

este sector creció cerca de un 5.000% (Mincit, 2006), comparado al año anterior. De igual manera el segundo sector que obtuvo un alza de US\$987 millones, con respecto al año 2004 el cual fue el de transporte, almacenamiento y comunicaciones, representando el 20,7% del flujo total de inversión en el año 2005.

Tabla 79. IDCE según actividad económica durante el año 2004-2005.

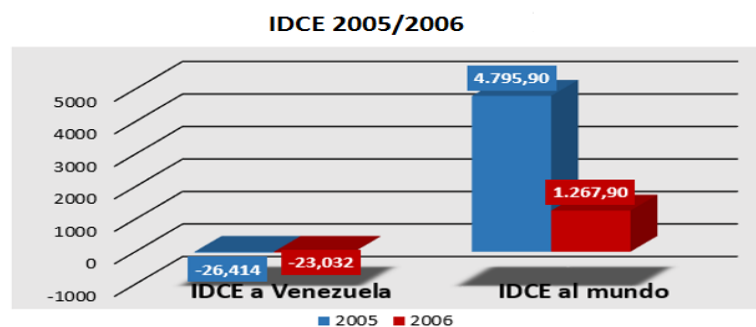
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2004	2005
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	1	1
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	0	72
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	124	3.613
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	19	5
CONSTRUCCIÓN	-11	3
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	14	53
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	7	994
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	32	42
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	6	12
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	192	4.796

La tabla 79 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2004-2005.

Fuente: BRC.

2006

La IED de Colombia que registró hacia Venezuela durante el 2006, obtuvo un monto negativo de US\$-23,032 millones de dólares; como lo muestra la gráfica 91, datos que comparado con el año 2005 se pudo lograr una mejoría del US\$3,382 millones; sin embargo aún la IDCE representa una participación negativa en Venezuela; cabe resaltar que durante este año Colombia presentó una baja en su IED frente al resto del mundo, puesto que pasó de tener un saldo de US\$4.795,9 millones de dólares a US\$1.267,90 millones en el año 2006.



Grafica 91 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2005-2006.

Fuente: BRC.

Este resultado estuvo explicado principalmente por la baja participación que presentaron algunos de sus sectores durante este periodo. El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a los servicios financieros y empresariales con US\$354 millones; como lo puedes observar en la tabla 80, el cual equivale al 27,9% del total flujo de inversión (BRC, S.f). Se destaca además que la inversión en este sector creció US\$312 millones de dólares con respecto al año 2005.

Tabla 80. IDCE según actividad económica durante el año 2005-2006.

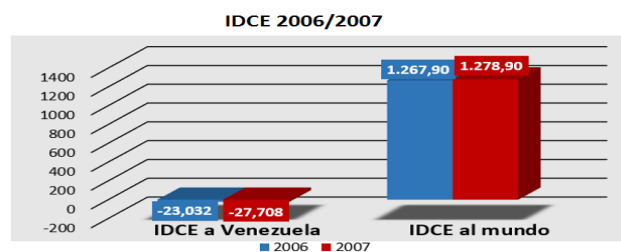
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2005	2006
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	1	6
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	72	-28
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	3.613	332
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	5	301
CONSTRUCCIÓN	3	21
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	53	98
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	994	150
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	42	354
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	12	35
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	4.796	1.268

La tabla 80 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2005-2006.

Fuente: BRC.

2007

Durante este periodo, la IED de Colombia que registró frente a Venezuela obtuvo un monto negativo de US\$-27,708 millones de dólares, como lo muestra la gráfica 92 se puede observar que este monto fue inferior de US\$-4,676 millones con respecto al año 2006, es decir, experimentó una caída más del -1.000%. De igual manera se puede observar una mejora en la IDCE hacia los demás países; teniendo en cuenta que pasó de US\$1.267,9 millones a US\$1.278,9 millones de dólares en el año 2007 (BRC, S.f).



Gráfica 92 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2006-2007.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a los servicios financieros y empresariales con US\$774 millones de dólares (ver tabla 81), con una participación del 60,5% del total monto de inversión durante el 2007. Por el contrario, el sector al que Colombia no consignó su IED fueron las industrias manufactureras que presentaron un valor negativo de US\$-227 millones de dólares.

Tabla 81. IDCE según actividad económica durante el año 2006-2007.

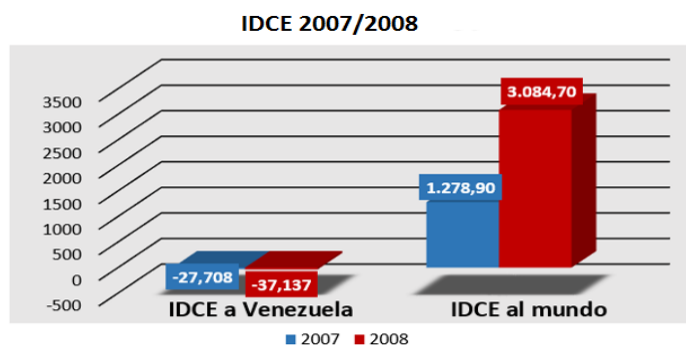
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2006	2007
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	6	-2
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	-28	-15
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	332	-227
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	301	175
CONSTRUCCIÓN	21	2
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	98	104
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	150	461
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	354	774
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	35	6
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	1.268	1.279

La tabla 81 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2006-2007.

Fuente: BRC.

2008

La IED de Colombia que registró hacia la república de Venezuela durante el año 2008, obtuvo un monto negativo de US\$-37,137 millones de dólares (ver gráfica 93), datos que comparado con el año 2007 fue inferior en US\$-9,429 millones. Sin embargo, la IED de Colombia hacia el resto del mundo adquirió un incremento de US\$1.805,8 millones de dólares, pasando de tener un monto de US\$1.278,90 millones a US\$3.084,70 millones de dólares en el año 2008.



Grafica 93 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2007-2008.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED como lo puedes observar en la tabla 82 fue el petróleo y explotación de minas y canteras con US\$1.301 millones de dólares, logrando obtener una participación del 42,2% del total valor de la inversión (BRC, S.f). De igual manera el segundo sector al que se le destinaron los precios de la IED fueron transportes, almacenamiento y comunicaciones con US\$612 millones, registrando una participación del 19,8%.

Tabla 82. IDCE según actividad económica durante el año 2007-2008.

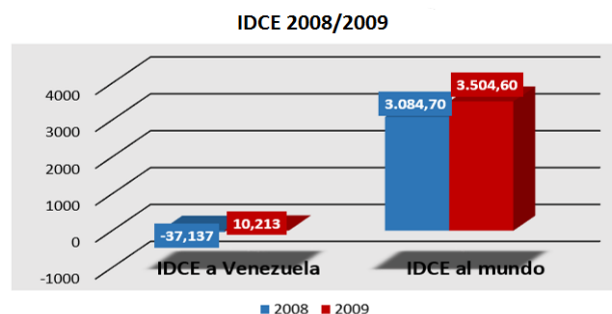
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2007	2008
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	-2	0
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	-15	1.301
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	-227	450
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	175	45
CONSTRUCCIÓN	2	-48
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	104	268
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	461	612
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	774	396
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	6	61
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	1.279	3.085

La tabla 82 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2007-2008.

Fuente: BRC.

2009

Durante este periodo, la inversión extranjera directa de Colombia registró un monto positivo de US\$10,213 millones de dólares hacia Venezuela; como lo muestra la gráfica 94 presentó un crecimiento de US\$47,350 millones dólares, con respecto al año anterior. De igual manera se pudo observar una mejora en la IDCE hacia los demás países; debido a que pasó de US\$3.084,70 millones en el 2008 a US\$3.504,60 millones de dólares en el año 2009.



Gráfica 94 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2008-2009.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue al petróleo y explotación de minas y canteras con monto de US\$2.584 millones de dólares (ver tabla 83), obteniendo una participación del 73,7% total del monto de inversión durante el año 2009 (BCR, S.f). De igual manera el segundo sector al que se le destinaron los precios de la IED fueron los servicios financieros y empresariales con US\$250 millones, registrando el 7,1% del flujo total de la IED en el año 2009; sin embargo, presentó una caída de US\$146 millones de dólares comparada con el año anterior.

Tabla 83. IDCE según actividad económica durante el año 2008-2009.

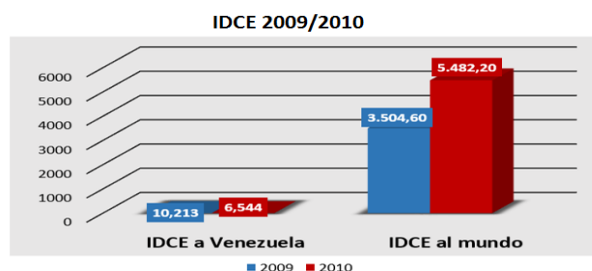
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2008	2009
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	0	14
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	1.301	2.584
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	450	310
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	45	51
CONSTRUCCIÓN	-48	12
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR,	268	170
RESTAURANTES Y HOTELES		
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y	612	30
COMUNICACIONES		
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	396	250
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	61	83
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	3.085	3.505

La tabla 83 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2008-2009.

Fuente: BRC.

2010

La inversión extranjera directa de Colombia durante el año 2010 registró un monto positivo de US\$6,544 millones de dólares hacia Venezuela, es decir, obtuvo una baja en su valor de IED con respecto al año anterior de US\$3,669 millones de dólares como lo podrás observar en la siguiente gráfica 95. De igual manera, la IDCE hacia los demás países adquirió un incremento de US\$1.976,6 millones de dólares, dado que pasó de tener un saldo de US\$3.505,60 millones a US\$5.482,20 millones de dólares en el año 2010 (BRC, S.f).



Grafica 95 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2009-2010.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue el petróleo y explotación de minas y canteras con US\$4.972 millones de dólares como lo muestra la tabla 84, registró una participación del 90,7% del total flujo de inversión. De igual manera el segundo sector al que se le destinaron los montos de la IED fue la electricidad, gas y agua con US\$1.232 millones, equivalentes al 22,5%. Sin embargo, durante este año 2010 algunos de sus sectores presentaron montos negativos, ocasionando que la IED fuera menor.

Tabla 84. IDCE según actividad económica durante el año 2009-2010.

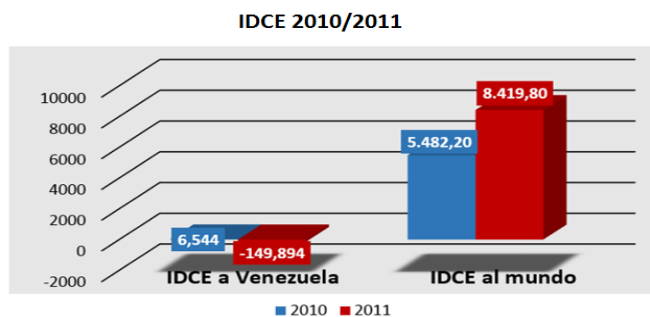
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2009	2010
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	14	13
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	2.584	4.972
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	310	-404
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	51	1.232
CONSTRUCCIÓN	12	26
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	170	-134
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	30	-457
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	250	129
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	83	106
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	3.505	5.483

La tabla 84 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2009-2010.

Fuente: BRC.

2011

La IED de Colombia que registró frente a la república de Venezuela durante este año 2011 obtuvo el monto más bajo en todo el periodo del 2005-2019 con un valor negativo de US\$-149,894 millones de dólares, datos que comparado con el año 2010 fue inferior en US\$-143,350 millones, es decir, experimentó una caída de -2.300%. Sin embargo, la IDCE hacia los demás países presentó un incremento de US\$2.937,6 millones de dólares, ya que pasó de tener \$5.482,20 millones a US\$8.419,80 millones de dólares en el año 2011.



Grafica 96 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2010-2011.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED como lo muestra la tabla 85 fue a los servicios financieros y empresariales con US\$4.094 millones de dólares, el cual registró un 48,6% del valor total de inversión (BRC, S.f). De igual manera el segundo sector al que se le destinaron las cifras de la IED fueron la electricidad, gas y agua con US\$1.417 millones de dólares, presentando el 16,8% del flujo total de la IED del año 2011.

Tabla 85. IDCE según actividad económica durante el año 2010-2011.

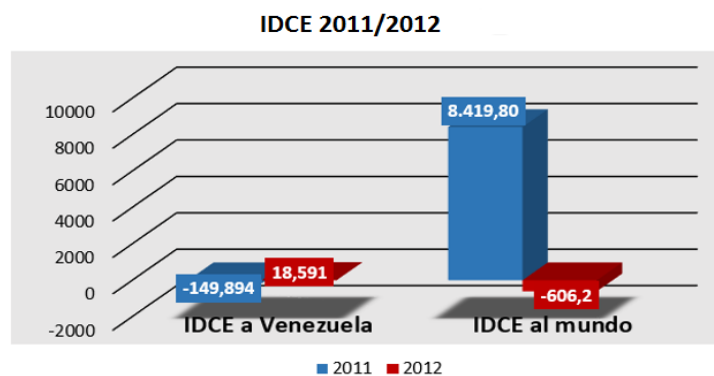
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2010	2011
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	13	-8
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	4.972	132
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	-404	1.405
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	1.232	1.417
CONSTRUCCIÓN	26	36
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	-134	721
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	-457	506
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	129	4.094
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	106	117
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	5.483	8.420

La tabla 85 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2010-2011.

Fuente: BCR.

2012

Durante este periodo, la inversión extranjera directa de Colombia registró un monto positivo de US\$18,591 millones de dólares hacia Venezuela (ver gráfica 97); saldo que con respecto al año 2011 presentó un crecimiento de US\$-131,303 millones dólares. Sin embargo, se pudo observar una caída de la IDCE hacia los demás países, porque pasó de tener un monto de US\$8.419,80 millones de dólares a US\$-606,2 millones de dólares en el año 2012; logrando de esta manera afectar el aporte de la IDCE (BRC, S.f).



Grafica 97 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2011-2012.

Fuente: BRC.

La República de Colombia durante este año presentó una caída en la IED, debido principalmente al monto negativo que se presentó en el sector del petróleo y explotación de minas y canteras en US\$-3.107 millones de dólares. De igual manera el sector que tuvo un mayor decrecimiento fueron los servicios financieros y empresariales como lo muestra la tabla 86 pasó de tener un saldo de US\$4.094 millones a US\$697 millones de dólares en el año 2012.

Tabla 86. IDCE según actividad económica durante el año 2011-2012.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2011	2012
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	-8	-7
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	132	-3.107
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	1.405	562
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	1.417	513
CONSTRUCCIÓN	36	99
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	721	16
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	506	550
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	4.094	697
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	117	70
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	8.420	-606

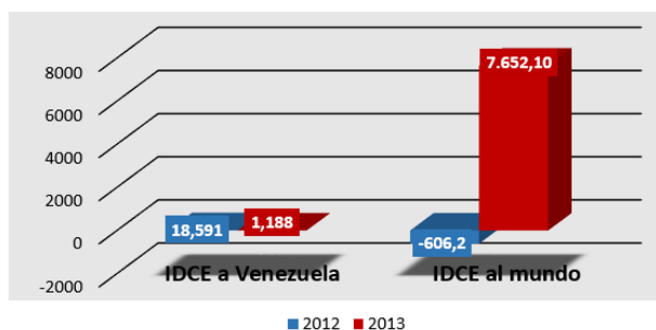
La tabla 86 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2011-2012.

Fuente: BRC.

2013

IDE de Colombia que registró hacia Venezuela durante este período, presentó un saldo positivo de US\$1,188 millones de dólares, como lo muestra la gráfica 98. Sin embargo, al compararlo con el año 2012 se presentó una baja en el valor de la IED con US\$17,403 millones de dólares. Por otra parte, la IDCE hacia los demás países, logró un incremento de US\$7.045,9 millones de dólares con respecto al año anterior, teniendo en cuenta que pasó de US\$606,2 millones en el año 2012 a US\$7.652,10 millones de dólares en el año 2013.

IDCE 2012/2013



Grafica 98 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2012-2013.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED durante este año como lo muestra la tabla 87 fue los servicios financieros y empresariales con US \$3.768 millones de dólares, el cual tuvo una participación del 49,2% del flujo total de inversión. De igual manera el segundo sector al que se le destinaron las cifras de la IED fueron petróleo y explotación de minas y canteras con US\$1.516 millones de dólares, representando el 19,8%, seguidamente el tercer sector fue el de industrias manufactureras con US\$1.477 millones de dólares (BRC, S.f).

Tabla 87. IDCE según actividad económica durante el año 2012-2013.

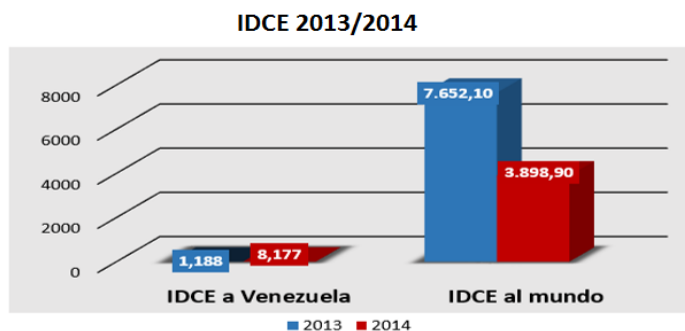
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2012	2013
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	-7	33
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	-3.107	1.516
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	562	1.477
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	513	644
CONSTRUCCIÓN	99	76
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	16	-54
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	550	-2
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	697	3.768
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	70	194
OTRAS ACTIVIDADES	0	0
TOTAL	-606	7.652

La tabla 87 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2012-2013.

Fuente: BCR.

2014

Durante el año 2014 la inversión extranjera de Colombia registró un monto de US\$8,177 millones de dólares hacia Venezuela; cifra que comparada con el año 2013 presentó un crecimiento de US\$6,989 millones dólares. Sin embargo, se pudo observar una caída en la IDCE hacia los demás países; como lo muestra la gráfica 99 pasó de tener un monto de US\$7.652,10 millones a US\$3.898,90 millones de dólares en el año 2014 (BRC, S.F).



Grafica 99 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2013-2014.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED durante este año fue petróleo y explotación de minas y canteras con US\$1.788 millones de dólares (ver tabla 88); el cual tuvo una participación del 45,6% del total monto de inversión. De igual manera el segundo sector al que se le destinaron las cifras de la IED fueron las industrias manufactureras con US\$832 millones de dólares, con un 21,3%. Sin embargo, cabe resaltar la baja participación que tuvo el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones con un monto de US\$-467 millones de dólares.

Tabla 88. IDCE según actividad económica durante el año 2013-2014.

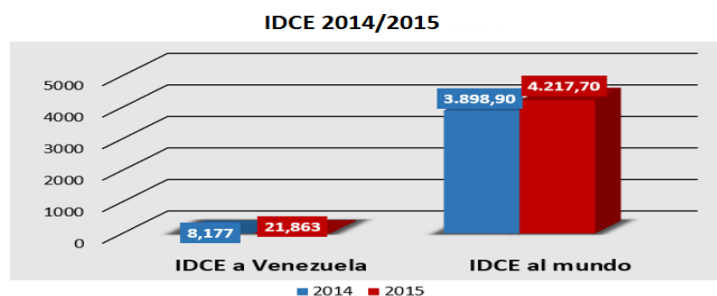
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2013	2014
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	33	9
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	1.516	1.788
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	1.477	832
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	644	632
CONSTRUCCIÓN	76	68
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	-54	287
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	-2	-467
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	3.768	653
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	194	-7
OTRAS ACTIVIDADES	0	103
TOTAL	7.652	3.899

La tabla 88 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2013-2014.

Fuente: BRC.

2015

La IED de Colombia que registró frente a Venezuela durante este año 2015, presentó el monto más alto en todo el periodo del 2005-2019 con un valor positivo de US\$21,863 millones de dólares (ver gráfica 100), datos que comparado con el año 2014 su monto fue superior en US\$13,686 millones. De igual manera la IDCE hacia los demás países presentó un incremento de US\$318,8 millones de dólares, pasando de US\$3.898,90 millones a US\$4.217,70 millones de dólares en el año 2015.



Grafica 100 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2014-2015.

Fuente: BRC.

Lo anterior se originó principalmente por el aumento que presentó el sector del comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles como lo muestra la tabla 89; es decir, que Colombia durante el año 2015 destinó los mayores montos de IED a este sector con US\$1.579 millones de dólares, el cual registró una participación del 37,4% del total flujo de inversión (BRC, S.f). De igual manera el segundo sector al que se le destinaron los montos de la IED fue petróleo y explotación de minas y canteras con US\$1.416 millones, equivalentes al 33,6%; sin embargo, el monto de este sector comparado con el año 2014 obtuvo una disminución de US\$372 millones de dólares.

Tabla 89. IDCE según actividad económica durante el año 2014-2015.

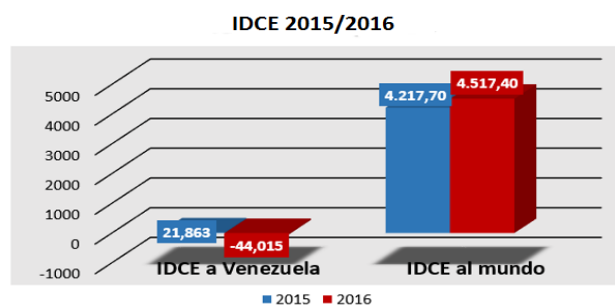
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2014	2015
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	9	12
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	1.788	1.416
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	832	422
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	632	867
CONSTRUCCIÓN	68	47
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	287	1.579
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	-467	-808
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	653	428
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	-7	11
OTRAS ACTIVIDADES	103	243
TOTAL	3.899	4.218

La tabla 89 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2014-2015.

Fuente: BRC.

2016

Durante este periodo, la IED de Colombia registró un monto negativo de US\$-44,015 millones de dólares hacia Venezuela, saldo que al compararse con el año 2015 presentó un decrecimiento de US\$-22,152 millones dólares. Sin embargo, se pudo observar en la siguiente gráfica 101 un incremento en la IDCE hacia los demás países, al pasar de US\$4.217,70 millones en el 2015 a US\$4.517,40 millones de dólares en el año 2016.



Grafica 101 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2015-2016.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED durante este año como se puede observar en la tabla 90 fue los servicios financieros y empresariales con US\$2.503 millones de dólares; cuya participación del saldo total de inversión durante este año fue del 55,4%. De igual manera el segundo sector al que se le destinaron las cifras de la IED fue petróleo y explotación de minas y canteras con US\$807 millones de dólares (BRC, S.f); el cual registró una participación del 17,9% del flujo total de la IED del año 2016; sin embargo, el monto de este sector comparado con el año 2016 presentó una caída de US\$609 millones de dólares.

Tabla 90. IDCE según actividad económica durante el año 2015-2016.

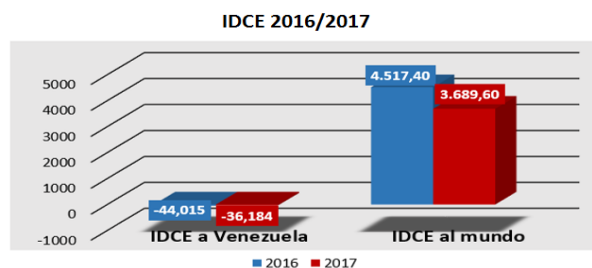
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2015	2016
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	12	15
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	1.416	807
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	422	581
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	867	564
CONSTRUCCIÓN	47	0
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	1.579	80
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	-808	-62
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	428	2.503
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	11	16
OTRAS ACTIVIDADES	243	15
TOTAL	4.218	4.517

La tabla 90 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2015-2016.

Fuente: BRC.

2017

La inversión extranjera directa de Colombia que registró hacia Venezuela durante este periodo; como lo muestra la gráfica 102 este obtuvo un monto negativo de US\$-36,184 millones de dólares; es decir, presentó una mejora de US\$7,403 millones de dólares, comparado con el año anterior. Por otra parte, la IDCE presentó una disminución de US\$827,8 millones dólares, ya que pasó de tener un monto de US\$4.517,40 millones a US\$3.689,60 millones de dólares en el año 2017 (BCR, S.f).



Grafica 102 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2016-2017.

Fuente: BRC.

Este resultado estuvo explicado principalmente por la baja participación que presentaron algunos de sus sectores durante este año, sin embargo, el sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a las industrias manufactureras con US\$1.294 millones de dólares, equivalentes al 35,1% del valor total de inversión. Se destaca además que la inversión en este sector creció US\$713 millones de dólares con respecto al año 2016; sin embargo, el sector al que menos se le invirtió durante este año fue los servicios financieros y empresariales al disminuir un monto de US\$1.762 millones de dólares.

Tabla 91. IDCE según actividad económica durante el año 2016-2017.

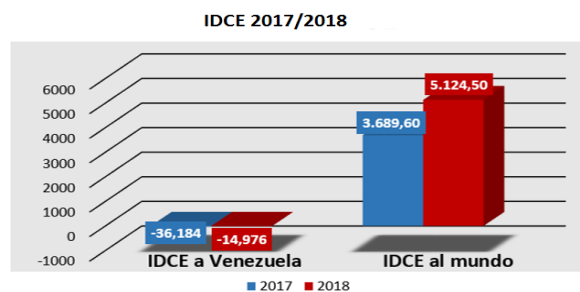
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2016	2017
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	15	5
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	807	309
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	581	1.294
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	564	921
CONSTRUCCIÓN	0	52
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	80	-10
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	-62	324
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	2.503	741
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	16	16
OTRAS ACTIVIDADES	15	38
TOTAL	4.617	3.690

La tabla 91 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2016-2017.

Fuente: BRC.

2018

La IED de Colombia que registró frente a Venezuela durante este año 2018, presentó un monto negativo de US\$-14,976 millones de dólares, datos que comparado con el año 2017 su monto presentó una mejora de US\$21,208 millones de dólares. Por otro lado, la IDCE hacia los demás países, obtuvo un incremento de US\$1.434,9 millones de dólares como se puede observar en la gráfica 103, pasó de tener un monto de US\$3.689,60 millones a US\$5.124,50 millones de dólares en el año 2018.



Grafica 103 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2017-2018.

Fuente: BRC.

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED durante este año como lo muestra la tabla 92 fue los servicios financieros y empresariales con US\$2.065 millones de dólares, cuya participación fue del 40,3% del monto total de inversión (BRC, S.F). De igual manera el segundo sector al que se le destinaron las cifras de la IED fue a las industrias manufactureras con US\$1.099 millones de dólares.

Tabla 92. IDCE según actividad económica durante el año 2017-2018.

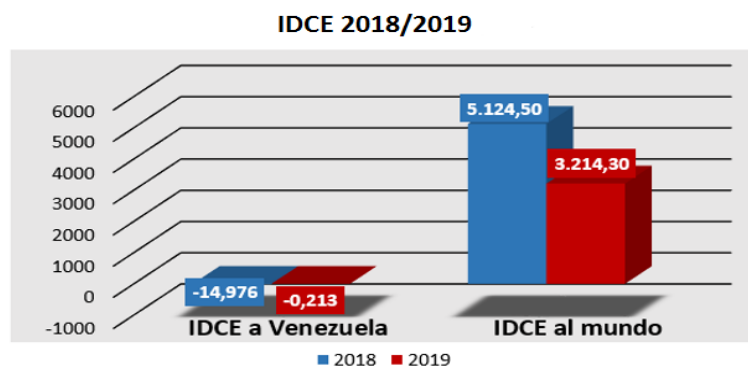
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2017	2018
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	5	9
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	309	331
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	1.294	1.099
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	921	468
CONSTRUCCIÓN	52	77
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	-10	376
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	324	564
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	741	2.065
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	16	40
OTRAS ACTIVIDADES	38	98
TOTAL	3.690	5.126

La tabla 92 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2017-2018.

Fuente: BRC.

2019

Durante el año 2019, en el tercer trimestre la inversión extranjera directa de Colombia registró un monto negativo de US\$-0,213 millones de dólares hacia Venezuela, monto que comparado al año 2018 presentó una mejora de US\$14,976 millones dólares (BRC, S.f). De igual manera la IDCE hacia los demás países como lo muestra la gráfica 104, registró una caída de US\$1.910,2 millones de dólares, ya que durante el año 2018 tuvo un saldo de US\$5.124,50 millones a US\$3.214,30 millones en el año 2019.



Grafica 104 Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, durante el año 2018-2019.

Fuente: BRC.

Este resultado estuvo explicado principalmente por la baja participación que presentó el sector del comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles con un saldo inferior de US\$-1.114 millones de dólares. Más aún el sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED como lo muestra la tabla 93 fue al petróleo y explotación de minas y canteras con un valor de US\$1.410 millones de dólares, cuya participación del flujo total de inversión fue del 43,9%. Conviene subrayar que la inversión en este sector creció US\$1.079 millones de dólares en comparación con el año 2018.

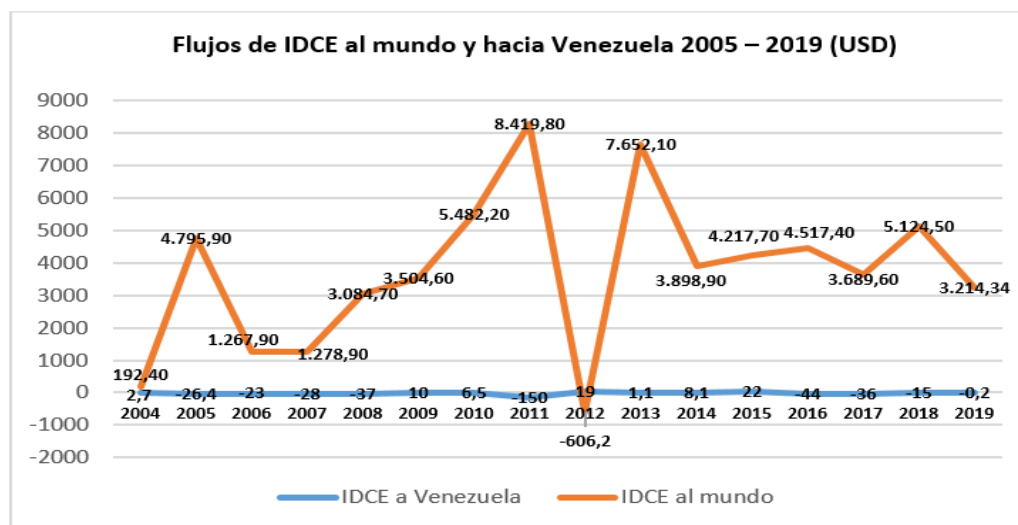
Tabla 93. IDCE según actividad económica durante el año 2018-2019.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2018	2019
AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	9	1
PETRÓLEO Y EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	331	1.410
INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	1.099	965
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	468	595
CONSTRUCCIÓN	77	75
COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES	376	-1.114
TRANSPORTES, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	564	366
SERVICIOS FINANCIEROS Y EMPRESARIALES 1/	2.065	872
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	40	46
OTRAS ACTIVIDADES	98	-1
TOTAL	5.126	3.214

La tabla 93 muestra la inversión directa de Colombia en el exterior, según su actividad económica durante el año 2018-2019.

Fuente: BRC.

En conclusión, por medio de esta gráfica se puede observar los cambios positivos y negativos que se han presentado durante el periodo 2005-2019. Destacando la IED de Colombia en Venezuela y en el mundo.

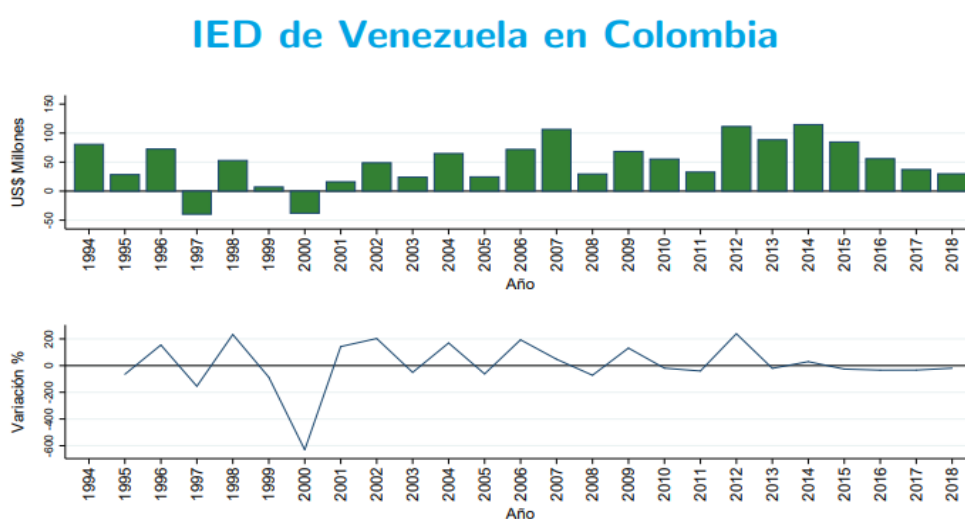


Gráfica 105 Flujos de la inversión directa de Colombia en el exterior hacia Venezuela y el mundo durante el periodo 2005-2019.

Fuente: BRC

8.7 Inversión Extranjera desde Venezuela a Colombia en el periodo 2005 a 2019.

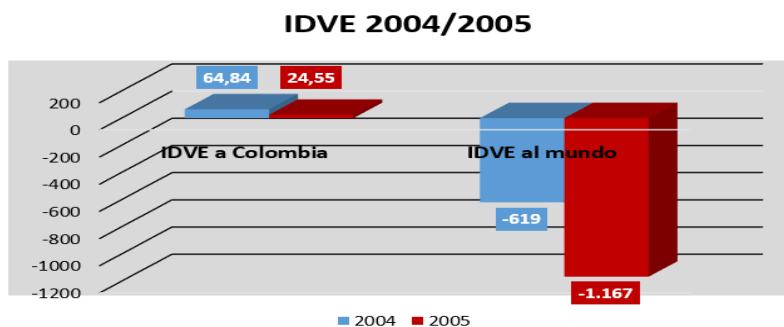
La inversión extranjera directa de Venezuela (IDVE), que tuvo frente a la república de Colombia durante el periodo 2005-2019 en general fue muy positiva, presentando un tope de IED de US\$114,6 millones de dólares en el año 2014. De igual manera en el año 2007 y 2011 obtuvieron un monto superior de US\$100 millones. Sin embargo, los años en el que Colombia obtuvo una baja inversión por parte de la república de Venezuela fue en el 2005 con un monto de US\$24,55 millones de dólares y en el año 2019 con un monto inferior de US\$11,4 millones de dólares.



Grafica 106 Flujos de inversión directa de Venezuela en Colombia
Fuente: Banco de la República, OEE, MinCIT, 2017.

2005

La IED de Venezuela que registró frente a la república de Colombia durante este año 2005, presentó un monto de US\$24,55 millones de dólares, datos que comparado con el año 2004 su monto presentó una baja de US\$40,29 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela hacia los demás países obtuvo un alza negativa de US\$-548 millones de dólares como lo muestra la gráfica 107, pasó de tener un saldo de US\$-619 millones a US\$-1.167 millones de dólares en el año 2005; por esta razón el monto de la IED de Venezuela hacia Colombia fue inferior con respecto al año anterior.



Grafica 107 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2004-2005.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el año 2005 Colombia obtuvo una inversión del exterior con un saldo de US\$10.235,4 millones de dólares, cifra comparada con el año 2004 se obtuvo un incremento de US\$7.119 millones dólares (Banco Central de Venezuela (BCV) S.f). Este resultado estuvo explicado principalmente por la alta inversión que se presentó en el sector de manufacturas con US\$5.502 millones de dólares (ver tabla 94), cuya participación fue del 53,8% del flujo total de inversión, es decir, que con respecto al año 2004 presentó un crecimiento de US\$5.214 millones; de igual manera el segundo sector que invirtieron en Colombia fueron las minas y canteras (incluyendo el carbón) con un monto de US\$2.151,3 millones de dólares.

Tabla 94. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2004-2005.

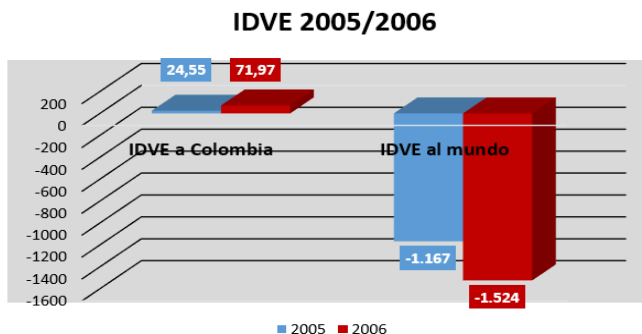
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2004	2005
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	3	5
Minas y Canteras (incluye carbón)	1.246	2.151
Manufactureras	288	5.502
Electricidad, Gas y Agua	88	-252
Construcción	74	150
Comercio, Restaurantes y Hoteles	202	299
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	481	1.025
Servicios Financieros y Empresariales 1/	244	245
Servicios Comunales	-6	12
Subtotal Resto de Sectores	2.621	9.111
Sector Petrolero	495	1.125
TOTAL	3.116	10.235

La tabla 94 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2004-2005.

Fuente: BRC.

2006

La IED de Venezuela en Colombia, registró un monto de US\$71,97 millones de dólares como lo muestra la gráfica 108, saldo que con respecto al año anterior presentó un crecimiento de US\$47,42 millones. Sin embargo, la IDVE hacia los demás países presentó un crecimiento negativo de US\$-357 millones de dólares, dado que pasó de US\$-1.167 millones a US\$1.524 millones en el año 2006 (BCV, S.f).



Grafica 108 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2005-2006.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el año 2006 Colombia obtuvo una inversión del exterior de US\$6.751,6 millones de dólares, cifra que comparado con el año anterior se presentó una disminución de US\$3.484 millones dólares. Este resultado se dio principalmente por la baja inversión que se presentó en el sector de manufacturas con US\$815 millones de dólares, el cual tuvo una participación del 12,1% del total flujo de inversión, es decir, que con respecto al año 2005 presentó una caída de US\$4.687 millones de dólares; de igual manera el segundo sector que obtuvo una baja inversión en Colombia fueron las minas y canteras (incluyendo el carbón) con un monto de US\$1.796 millones de dólares, es decir, que presentó un monto bajo de US\$355 millones de dólares con respecto al año anterior. Sin embargo, el sector petrolero fue el que más invirtieron durante este año con un flujo de US\$1.995 millones.

Tabla 95. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2005-2006.

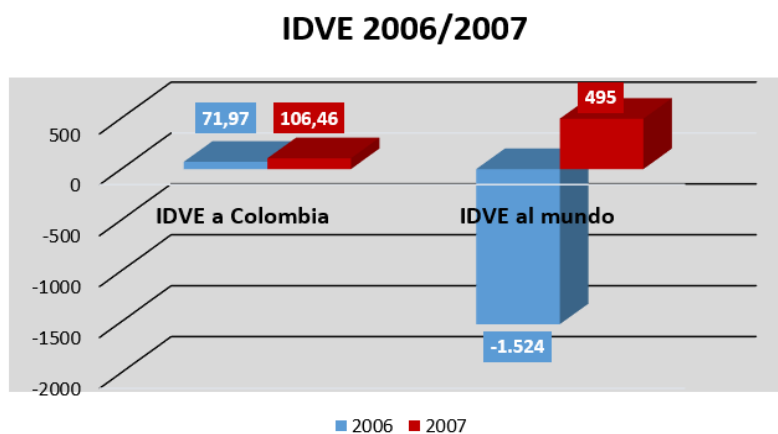
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2005	2006
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	5	6
Minas y Canteras (incluye carbón)	2.151	1.796
Manufactureras	5.502	815
Electricidad, Gas y Agua	-252	-68
Construcción	150	159
Comercio, Restaurantes y Hoteles	299	501
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	1.025	1.065
Servicios Financieros y Empresariales 1/	245	478
Servicios Comunales	12	3
Subtotal Resto de Sectores	9.111	4.756
Sector Petrolero	1.125	1.995
TOTAL	10.235	6.751

La tabla 95 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2005-2006.

Fuente: BRC.

2007

La Inversión extranjera de Venezuela que registró frente a la república de Colombia durante este año, presentó un monto de US\$106,46 millones de dólares, datos que comparado con el año 2006 su monto obtuvo un crecimiento de US\$34,49 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior obtuvo un aumento positivo de US\$1.029 millones de dólares, al pasar de US\$-1.524 millones en el 2006 a US\$495 millones de dólares en el 2007; por esta razón el monto de la IED de Venezuela hacia Colombia creció.



Grafica 109 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2006-2007.

Fuente: BCV, BRC.

Durante este periodo Colombia obtuvo una inversión del exterior con un monto de US\$8.885,7 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2006 registró un incremento de US\$2.135 millones de dólares. Este resultado estuvo explicado principalmente por la alta inversión que se presentó en el sector petrolero con US\$3.333 millones de dólares, cuya participación fue del 37.5% del valor total de inversión, es decir, que con respecto al año anterior presentó un crecimiento de US\$1.338 millones; de igual manera como se puede observar en la tabla el segundo sector al que invirtieron en Colombia fueron las manufacturas con US\$1.760 millones de dólares, equivalentes al 19,9% del flujo total de inversión, es decir, que con respecto al año anterior presentó un crecimiento de US\$945 millones (BCV, S.f). Sin embargo, el sector de minas y canteras (incluyendo el carbón) obtuvo una disminución de US\$715 millones de dólares, al pasar de US\$1.796 millones en el 2006 a US\$1.081 millones de dólares en el año 2007.

Tabla 96. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2006-2007.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2006	2007
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	6	39
Minas y Canteras (incluye carbón)	1.796	1.081
Manufactureras	815	1.760
Electricidad, Gas y Agua	-68	-129
Construcción	159	223
Comercio, Restaurantes y Hoteles	501	779
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	1.065	401
Servicios Financieros y Empresariales 1/	478	1.359
Servicios Comunales	3	39
Subtotal Resto de Sectores	4.756	5.553
Sector Petrolero	1.995	3.333
TOTAL	6.751	8.886

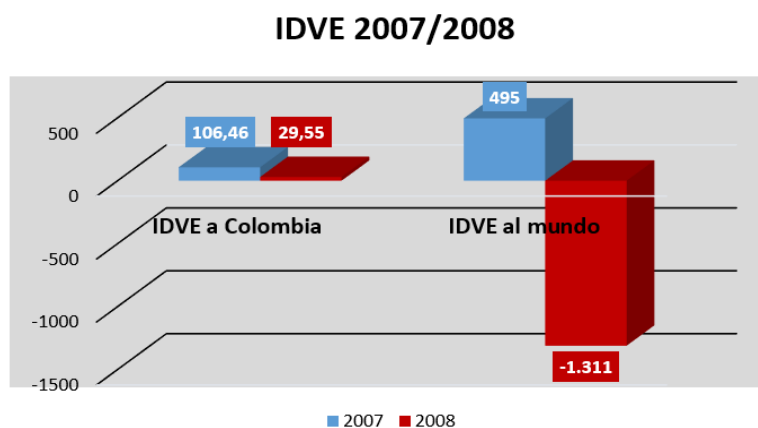
La tabla 96 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2006-2007.

Fuente: BRC.

2008

En el año 2008, la inversión directa de Venezuela en Colombia registró un monto de US\$29,55 millones de dólares, saldo que al compararlo con el año anterior presentó una baja de US\$76,91 millones. De igual manera la IDVE hacia los demás países presentó un crecimiento negativo de US\$-816 millones de dólares, considerando que pasó de tener un monto de US\$495 millones a US\$-1.311 millones en el año 2008 (ver gráfica 110); por esta

razón el monto de la IED de Venezuela hacia Colombia fue menor con respecto al año anterior.



Grafica 110 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2007-2008.

Fuente: BCV, BRC.

Durante este periodo Colombia obtuvo una inversión del exterior de US\$10.564,1 millones de dólares, monto que comparado con el año 2007 registró un incremento de US\$1.579 millones (BCV, S.f). Este resultado se dio especialmente como lo muestra la tabla 97 por el alza de inversión que se presentó en el sector petrolero con US\$3.349 millones de dólares, el cual registró un 31.7% de participación del total flujo de inversión, es decir, que con respecto al año anterior presentó un crecimiento de US\$16 millones; de igual manera el segundo sector que presentó una alta inversión en Colombia fueron las minas y canteras (incluido el carbón) con US\$1.790 millones de dólares, es decir, que con respecto al año 2007 obtuvo un crecimiento de US\$709 millones de dólares; de igual manera el sector de las manufactureras presentó un monto de US\$1.696 millones de dólares, y presentó una participación del 16,1% del total flujo de la inversión en Colombia, es decir, que comparado con el año anterior obtuvo un monto menor de US\$64 millones de dólares.

Tabla 97. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2007-2008.

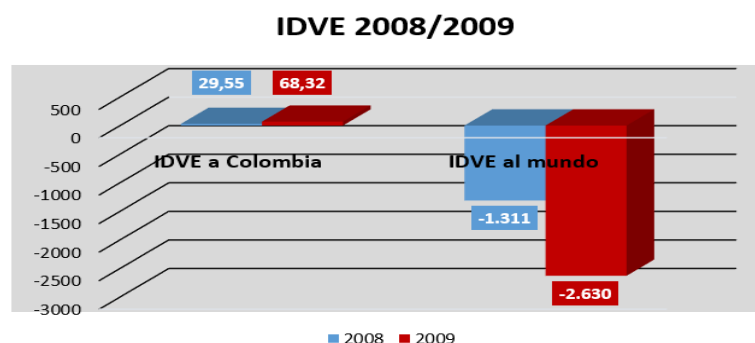
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2007	2008
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	39	36
Minas y Canteras (incluye carbón)	1.081	1.790
Manufactureras	1.760	1.696
Electricidad, Gas y Agua	-129	156
Construcción	223	387
Comercio, Restaurantes y Hoteles	779	1.018
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	401	978
Servicios Financieros y Empresariales 1/	1.359	1.083
Servicios Comunales	39	71
Subtotal Resto de Sectores	5.553	7.215
Sector Petrolero	3.333	3.349
TOTAL	8.886	10.564

La tabla 97 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2007-2008.

Fuente: BRC.

2009

La Inversión extranjera de Venezuela que registró frente a la república de Colombia durante el año 2009 como se puede observar en la gráfica 111, presentó un monto de US\$68,32 millones de dólares, datos que comparado con el año anterior su monto obtuvo un crecimiento de US\$38,77 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior obtuvo un crecimiento negativo de US\$1.319 millones de dólares, al pasar de US\$-1.311 millones en el 2008 a US\$-2.630 millones de dólares en el 2009.



Grafica 111 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2008-2009.

Fuente: BCV, BRC.

Durante este año Colombia obtuvo una inversión del exterior con un monto de US\$8.035,7 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2008 presentó un decrecimiento de US\$2.529 millones de dólares. Esto se originó principalmente por la baja

inversión que se presentó en el sector petrolero teniendo en cuenta que pasó de tener un saldo de US\$3.349 millones a US\$2.637 millones de dólares en el año 2009, equivalentes al 32,8% del flujo total de inversión, es decir, que registró una baja de US\$712 millones de dólares en comparación con el año 2008; de igual manera el segundo sector que presentó una caída en su monto fueron las manufacturas con US\$436 millones de dólares, pasando de US\$1.696 millones a US\$1.260 millones de dólares en el año 2009 (BCV, S.f). Sin embargo, el sector de minas y canteras (incluyendo el carbón) obtuvo un alza de US\$1.224 millones de dólares, equivalentes al 37,5% del valor total de la inversión en Colombia.

Tabla 98. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2008-2009.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2008	2009
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	36	18
Minas y Canteras (incluye carbón)	1.790	3.014
Manufactureras	1.696	1.260
Electricidad, Gas y Agua	156	-992
Construcción	387	251
Comercio, Restaurantes y Hoteles	1.018	586
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	978	326
Servicios Financieros y Empresariales 1/	1.083	847
Servicios Comunales	71	87
Subtotal Resto de Sectores	7.215	5.397
Sector Petrolero	3.349	2.637
TOTAL	10.564	8.035

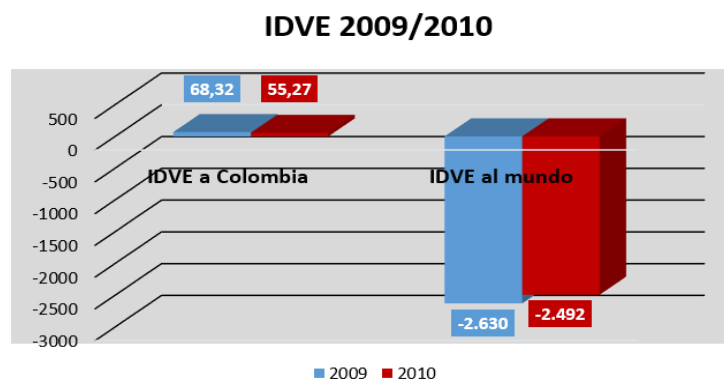
Datos: Banco de la República, Subgerencia de Política Monetaria e Información Económica - Balanza de Pagos.
Elaborado: Propio.

La tabla 98 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2008-2009.

Fuente: BRC.

2010

En el año 2010, IED de Venezuela en Colombia registró un monto de US\$55,27 millones de dólares, que con respecto al año 2009 presentó una baja de US\$13,05 millones; como lo muestra la gráfica 112. Por otra parte, la inversión directa de Venezuela en el exterior continúa siendo negativa, sin embargo, presentó una leve mejora con respecto al año 2009 con US\$138 millones de dólares, pasando de tener un saldo de US\$-2.630 millones en el año 2009 a US\$-2.492 millones de dólares en el año 2010; por esta razón el monto de la IED de Venezuela hacia Colombia fue menor con respecto al año anterior (BCV, S.F).



Grafica 112 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2009-2010.
Fuente: BCV, BRC.

Durante este periodo Colombia obtuvo una inversión del exterior de US\$6.429,9 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2009 presentó un decrecimiento de US\$1.605 millones. Este resultado se dio especialmente como lo muestra la tabla 99 por la baja inversión que se presentó en el sector de las minas y canteras (incluido el carbón) con US\$1.176 millones de dólares, pasando de tener un saldo de US\$3.014 millones a US\$1.838 millones de dólares en el año 2010, equivalentes al 28,6% del flujo total de inversión; de igual manera el segundo sector que presentó una baja inversión en Colombia fueron las manufacturas con US\$1.050 millones de dólares, al pasar de US\$1.260 millones en el 2009 a US\$210 millones en el año 2010, equivalentes al 3,3% del valor total de inversión. Sin embargo, el sector petrolero obtuvo un incremento de US\$443 millones de dólares, pasando de US\$2.637 millones en el año 2009 a US\$3.080 millones de dólares en el año 2010, equivalentes al 47,9% del flujo total de inversión en Colombia.

Tabla 99. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2009-2010.

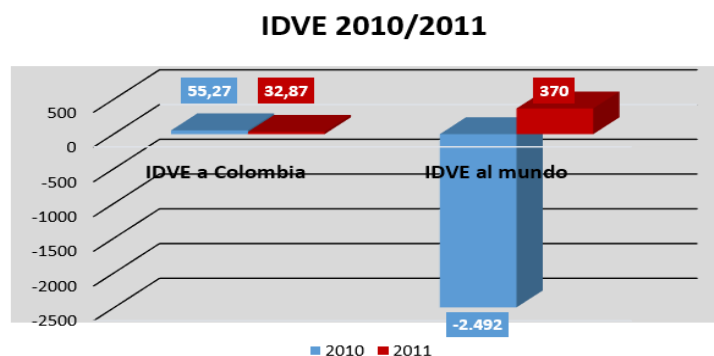
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2009	2010
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	18	58
Minas y Canteras (incluye carbón)	3.014	1.838
Manufactureras	1.260	210
Electricidad, Gas y Agua	-992	43
Construcción	251	302
Comercio, Restaurantes y Hoteles	586	221
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	326	-356
Servicios Financieros y Empresariales 1/	847	916
Servicios Comunes	87	118
Subtotal Resto de Sectores	5.397	3.350
Sector Petrolero	2.637	3.080
TOTAL	8.035	6.430

La tabla 99 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2009-2010.

Fuente: BRC.

2011

La IED de Venezuela que registró frente a la república de Colombia durante este año presentó un monto de US\$32,27 millones de dólares (ver gráfica 113), datos que comparado con el año anterior presentó una baja de US\$22,4 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior obtuvo un aumento de US\$2.122 millones de dólares, pasando de tener un saldo de US\$-2.492 millones a US\$370 millones de dólares en el año 2011 (BCV, S.f).



Grafica 113 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2010-2011.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el presente año Colombia obtuvo una inversión del exterior con un monto de US\$14.647 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2010 obtuvo un crecimiento de US\$8.217 millones de dólares. Esto se dio debido por la alta inversión que presentó el sector petrolero con US\$4.667 millones de dólares, el cual tuvo un registro del 37,9% del flujo total de inversión, es decir, que con respecto al año 2010 presentó un crecimiento de US\$1.587 millones; de igual manera el segundo sector que invirtieron en Colombia fueron las minas y canteras (incluyendo el carbón) con un monto de US\$2.424 millones de dólares (ver tabla 100), cuya participación fue del 16,5% del valor total de la inversión en Colombia.

Tabla 100. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2010-2011.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2010	2011
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	58	144
Minas y Canteras (incluye carbón)	1.838	2.424
Manufactureras	210	1.108
Electricidad, Gas y Agua	43	381
Construcción	302	444
Comercio, Restaurantes y Hoteles	221	2.432
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	-356	1.749
Servicios Financieros y Empresariales 1/	916	1.473
Servicios Comunales	118	-177
Subtotal Resto de Sectores	3.350	9.980
Sector Petrolero	3.080	4.667
TOTAL	6.430	14.647

Datos: Banco de la República, Subgerencia de Política Monetaria e Información Económica - Balanza de Pagos.
Elaborado: Propio.

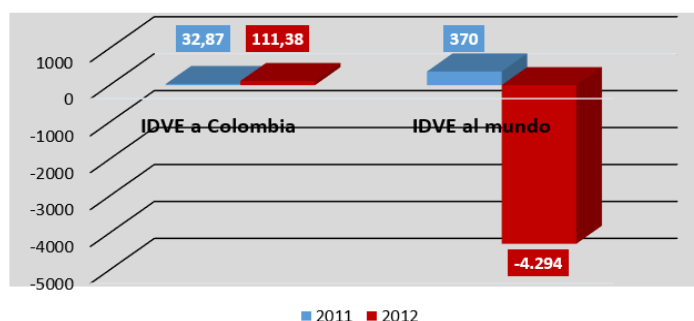
La tabla 100 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2010-2011.

Fuente: BCR.

2012

La inversión extranjera de Venezuela que registró frente a la república de Colombia durante el presente año, presentó un monto de US\$111,38 millones de dólares como lo muestra la gráfica 114, cuyos datos comparado con el año 2011 obtuvo un crecimiento de US\$78,51 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior presentó un crecimiento negativo de US\$-3.924 millones de dólares, pasando de US\$370 millones a US\$-4.294 millones de dólares en el 2012.

IDVE 2011/2012



Grafica 114 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2011-2012.

Fuente: BCV, BRC.

Durante este periodo Colombia obtuvo una inversión del exterior con un saldo de US\$15.040,9 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2011 presentó un crecimiento de US\$393 millones. Este resultado se dio especialmente por la alta inversión

que se presentó en el sector petrolero con US\$5.451 millones de dólares, cuya participación de flujo total de inversión durante el año 2012 fue del 2%; de igual manera el segundo sector que presentó una alta inversión en Colombia fueron las minas y canteras (incluido el carbón) con US\$2.504 millones de dólares, el cual registró una participación del 16.6% del valor total de inversión (BCV, S.f). El tercer sector que presentó inversiones en Colombia provenientes del exterior fueron las manufacturas con US\$817 millones de dólares, pasando de US\$1.108 millones en el año 2011 a US\$1.925 millones en el año 2012, equivalentes al 12,8% del valor total de la inversión en Colombia.

Tabla 101. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2011-2012.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2011	2012
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	144	17
Minas y Canteras (incluye carbón)	2.424	2.504
Manufactureras	1.108	1.925
Electricidad, Gas y Agua	381	632
Construcción	444	401
Comercio, Restaurantes y Hoteles	2.432	1.375
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	1.749	1.187
Servicios Financieros y Empresariales 1/	1.473	1.196
Servicios Comunales	-177	352
Subtotal Resto de Sectores	9.980	9.589
Sector Petrolero	4.667	5.451
TOTAL	14.647	15.040

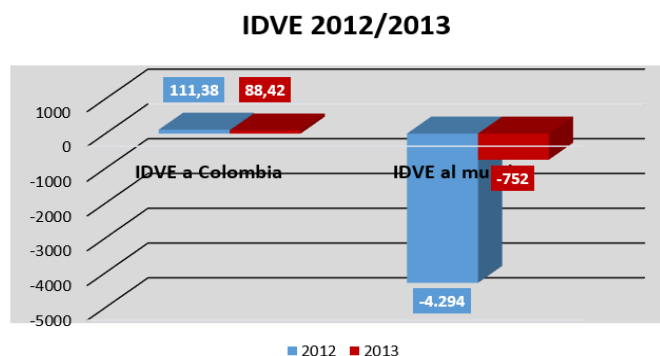
Datos: Banco de la República, Subgerencia de Política Monetaria e Información Económica - Balanza de Pagos.
Elaborado: Propio.

La tabla 101 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2011-2012.

Fuente: BRC.

2013

En el año 2013, la inversión directa de Venezuela en Colombia registró un monto de US\$88,42 millones de dólares como lo puedes observar en la gráfica 115, monto que al compararlo con el año 2012 presentó una baja de US\$22,96 millones. Por otra parte, la inversión directa de Venezuela en el exterior continúa siendo negativa, sin embargo, presentó una mejora con respecto al año anterior con US\$3.544 millones de dólares, al pasar de US\$-4.294 millones en el 2012 a US\$-752 millones de dólares en el año 2013 (BCV, S.f)



Grafica 115 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2012-2013.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el presente año Colombia obtuvo una inversión del exterior con US\$16.210 millones de dólares, cifra que comparado con el año anterior obtuvo un crecimiento de US 1.170 millones de dólares. Esto se dio debido como lo señala la tabla 102 a alta inversión que presentó el sector petrolero con US\$5.112 millones de dólares, el cual presentó un 31,5% del total flujo de inversión, sin embargo con respecto al año 2012 obtuvo un decrecimiento de US\$-339 millones; de igual manera el segundo sector que invirtieron en Colombia fueron las minas y canteras (incluyendo el carbón) presentaron un crecimiento de US\$604 millones de dólares, pasando de tener un saldo de US\$2.504 a US\$3.108 millones de dólares en el año 2013, equivalentes al 19,2% del valor total de la inversión en Colombia.

Tabla 102. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2012-2013.

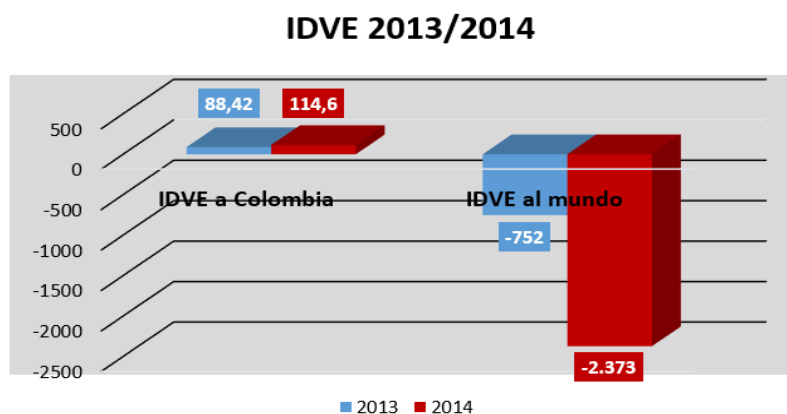
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2012	2013
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	17	293
Minas y Canteras (incluye carbón)	2.504	3.108
Manufactureras	1.925	2.138
Electricidad, Gas y Agua	632	394
Construcción	401	358
Comercio, Restaurantes y Hoteles	1.375	1.175
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	1.187	1.418
Servicios Financieros y Empresariales 1/	1.196	1.889
Servicios Comunales	352	327
Subtotal Resto de Sectores	9.589	11.099
Sector Petrolero	5.451	5.112
TOTAL	15.040	16.210

La tabla 102 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2012-2013.

Fuente: BRC.

2014

La IED de Venezuela que registró frente a la república de Colombia durante este año 2014, presentó un monto de US\$114,6 millones de dólares, datos que comparado con el año anterior obtuvo una incrementó de US\$26,18 millones de dólares. Por otro lado, la IDVE hacia los demás países, presentó un aumento negativo de US\$-1.621 millones de dólares, pasando de US\$-752 millones a US\$-2.373 millones de dólares en el año 2014, sin embargo, durante este año Colombia obtuvo el mayor monto de inversión por parte de la república de Venezuela.



Grafica 116 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2013-2014.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el presente año Colombia obtuvo una inversión del exterior con US\$16.169 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2013 obtuvo una disminución de US\$41 millones dólares (BCV, S.F). Este resultado estuvo explicado principalmente por la baja inversión que presentó el sector petrolero con US\$4.732 millones de dólares (ver tabla 103), cuya participación fue del 29,3% del flujo total de inversión, es decir, que con respecto al año anterior presentó una caída de US\$380 millones; de igual manera el segundo sector que presentó una baja inversión fueron las minas y canteras (incluyendo el carbón) con un monto de US\$2.165 millones de dólares, el cual registró un 13,4% del total flujo de inversión en Colombia, es decir, que registró una baja de US\$943 millones de dólares en comparación con el año 2013.

Tabla 103. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2013-2014.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2013	2014
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	293	194
Minas y Canteras (incluye carbón)	3.108	2.165
Manufactureras	2.138	2.826
Electricidad, Gas y Agua	394	463
Construcción	358	648
Comercio, Restaurantes y Hoteles	1.175	334
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	1.418	1.981
Servicios Financieros y Empresariales 1/	1.889	2.643
Servicios Comunes	327	183
Subtotal Resto de Sectores	11.099	11.437
Sector Petrolero	5.112	4.732
TOTAL	16.210	16.169

Datos: Banco de la República, Subgerencia de Política Monetaria e Información Económica - Balanza de Pagos.
Elaborado: Propio.

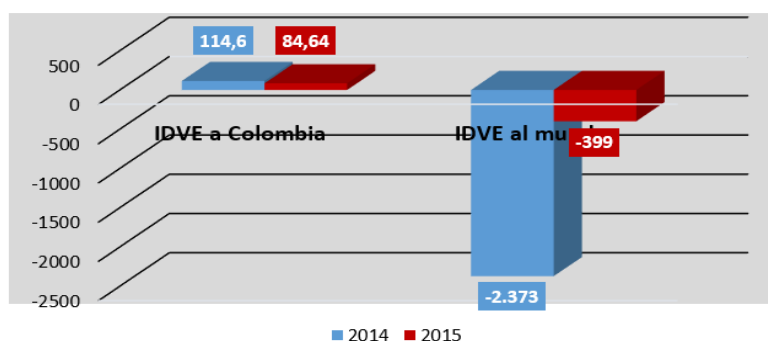
La tabla 103 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2013-2014.

Fuente: BRC.

2015

Durante el año 2015 la Inversión extranjera de Venezuela que registró frente a la república, presentó un monto de US\$84,64 millones de dólares, datos que comparado con el año anterior su monto obtuvo un decrecimiento de US\$29,96 millones de dólares. Sin embargo, la inversión directa de Venezuela en el exterior continúa siendo negativa; más aún obtuvo una mejora de US\$1.974 millones de dólares, pasando de US\$-2.373 millones en el año 2014 a US\$-399 millones de dólares en el 2015 (BCV, S.f).

IDVE 2014/2015



Grafica 117 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2014-2015.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el presente año Colombia obtuvo una inversión del exterior de US\$11.724 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2014 obtuvo un decrecimiento de US\$4.445 millones de dólares. Este resultado se dio especialmente como lo muestra la tabla 104 por la baja inversión que presentó el sector petrolero de US\$2.166 millones de dólares, pasando de tener un saldo de US\$4.732 millones a US\$2.566 millones de dólares en el año 2015, equivalentes al 21,8% del valor total de la inversión en Colombia; de igual manera el segundo sector que presentó una baja inversión fueron las minas y canteras (incluyendo el carbón) con US\$1.557 millones de dólares, al pasar de 2.165 millones en el 2014 a US\$608 millones de dólares en el año 2015, equivalentes al 5,2% del valor total de la inversión en Colombia. Por otra parte, el tercer sector que registró una baja de US\$1.251 millones de dólares fue el transporte, almacenamiento y comunicaciones, al pasar de US\$1.981 millones en el año 2014 a US\$730 millones de dólares en el presente año.

Tabla 104. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2014-2015.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2014	2015
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	194	194
Minas y Canteras (incluye carbón)	2.165	608
Manufactureras	2.826	2.638
Electricidad, Gas y Agua	463	274
Construcción	648	693
Comercio, Restaurantes y Hoteles	334	1.551
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	1.981	730
Servicios Financieros y Empresariales 1/	2.643	2.235
Servicios Comunes	183	235
Subtotal Resto de Sectores	11.437	9.157
Sector Petrolero	4.732	2.566
TOTAL	16.169	11.724

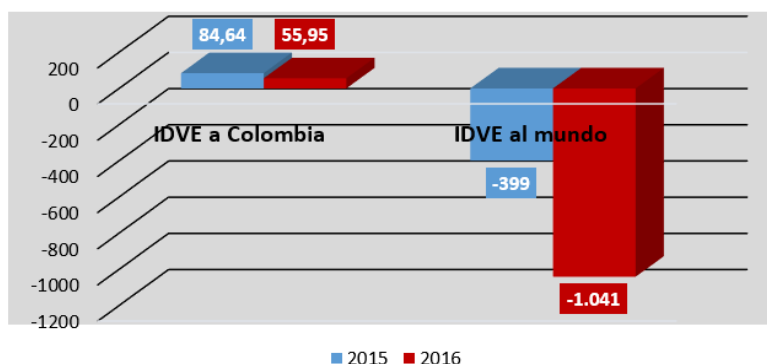
La tabla 104 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2014-2015.

Fuente: BRC.

2016

En el año 2016, la inversión directa de Venezuela en Colombia registró un monto de US\$55,95 millones de dólares (ver gráfica 118), que con respecto al año 2015 presentó una baja de US\$28,69 millones. Por otra parte, IDVE hacia los demás países continúa siendo negativa con US\$-642 millones de dólares, al pasar de US\$-399 millones en el 2015 a US\$-1.041 millones de dólares en el año 2016.

IDVE 2015/2016



Grafica 118 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2015-2016.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el año 2016 Colombia obtuvo una inversión del exterior con US\$13.848 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2015 registró un alza de US\$2.124 millones dólares (BCV, S.f). Este resultado estuvo explicado principalmente por la alta inversión que presentó el sector de electricidad, gas y agua con US\$3.661 millones de dólares, cuya participación del flujo total de inversión fue del 26,4%, es decir, que con respecto al año anterior presentó una alza de US\$3.387 millones; de igual manera como muestra la tabla 105 el segundo sector que presentó una alta inversión fueron los servicios financieros y empresariales con un monto de US\$2.641 millones de dólares, el cual registró un 19% del valor total de la inversión en Colombia, es decir, que presentó un aumento de US\$406 millones de dólares con respecto al año 2015.

Tabla 105. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2015-2016.

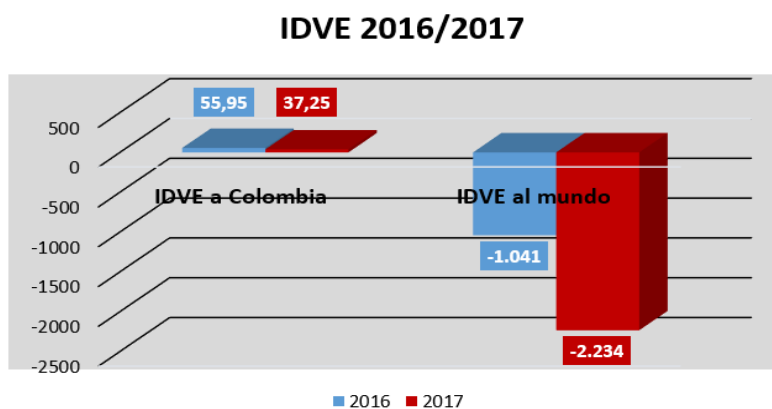
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2015	2016
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	194	292
Minas y Canteras (incluye carbón)	608	-187
Manufacturera	2.638	1.844
Electricidad, Gas y Agua	274	3.661
Construcción	693	613
Comercio, Restaurantes y Hoteles	1.551	907
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	730	1.358
Servicios Financieros y Empresariales 1/	2.235	2.641
Servicios Comunales	235	334
Subtotal Resto de Sectores	9.157	11.461
Sector Petrolero	2.566	2.386
TOTAL	11.724	13.848

La tabla 105 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2015-2016.

Fuente: BRC.

2017

La IED de Venezuela que registró frente a la república de Colombia durante este año 2017, presentó un monto de US\$37,25 millones de dólares, datos que comparado con el año anterior obtuvo un decrecimiento de US\$18,7 millones de dólares. Por otro lado, IDVE hacia los demás países presentó un aumento negativo de US\$-1.193 millones de dólares, pasando de tener un monto de US\$-1.041 millones a US\$-2.234 millones de dólares en el año 2017 (BCV, S.f).



Grafica 119 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2016-2017.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el presente año Colombia obtuvo una inversión del exterior de US\$13.837 millones de dólares (ver tabla 106), cifra que comparado con el año 2016 obtuvo una disminución de US\$11 millones dólares. Este resultado estuvo explicado principalmente por la baja inversión que presentó el sector de electricidad, gas y agua con US\$413 millones de dólares, el cual registró una participación del flujo total de inversión un 13,0%, es decir, que con respecto al año anterior presentó una caída de US\$3.248 millones de dólares; de igual manera el segundo sector que presentó una baja inversión fueron los servicios financieros y empresariales con un monto de US\$1.908 millones de dólares, equivalentes al 13,8% del valor total de la inversión, es decir, que registró una baja de US\$733 millones de dólares en comparación con el año 2016. Sin embargo, el sector petrolero obtuvo un crecimiento de US\$720 millones de dólares, pasando de US\$2.386 millones a US\$3.106 millones de dólares en el año 2017, equivalente al 22,5% del valor total de la inversión en Colombia.

Tabla 106. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2016-2017.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2016	2017
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	292	214
Minas y Canteras (incluye carbón)	-187	1.155
Manufactureras	1.844	2.368
Electricidad, Gas y Agua	3.661	413
Construcción	613	298
Comercio, Restaurantes y Hoteles	907	694
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	1.358	3.294
Servicios Financieros y Empresariales 1/	2.641	1.908
Servicios Comunales	334	387
Subtotal Resto de Sectores	11.461	10.730
Sector Petrolero	2.386	3.106
TOTAL	13.848	13.837

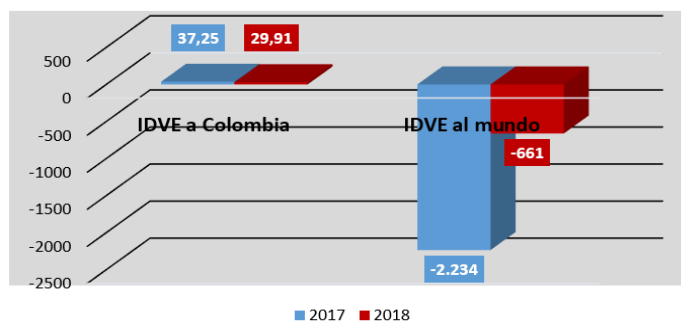
La tabla 106 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2016-2017.

Fuente: BRC.

2018

La Inversión extranjera de Venezuela que registró frente a la república de Colombia, presentó un monto de US\$29,91 millones de dólares (ver gráfica 120), datos que comparado con el año 2017 su monto obtuvo un decrecimiento de US\$7,34 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior continúa siendo negativa, sin embargo, obtuvo una mejora de US\$1.573 millones de dólares, al pasar de US\$-2.234 millones en el 2017 a US\$-661 millones de dólares en el 2018.

IDVE 2017/2018



Grafica 120 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2017-2018.

Fuente: BCV, BRC.

Durante el presente año Colombia obtuvo una inversión del exterior con US\$11.535 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2017 obtuvo un decrecimiento de US2.296 millones de dólares (BCV, S.f). Este resultado se dio especialmente como lo

puedes observar en la tabla 107 se dio por la baja inversión que presentó el sector de transporte, almacenamiento y telecomunicaciones con US\$1.744 millones de dólares, al pasar de US\$3.294 millones en el 2017 a US\$1.550 millones de dólares equivalentes al 13,4% del valor total de la inversión; de igual manera el segundo sector que presentó una baja inversión fueron las manufacturas con US\$1.058 millones de dólares, al pasar de 2.368 millones en el 2017 a US\$1.310 millones de dólares en el año 2018, equivalentes al 11,4% del valor total de la inversión en Colombia. Sin embargo, el sector de minas y cantera (incluido el carbón) presentó un aumento de US\$246 millones de dólares, comparado con el año 2017.

Tabla 107. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2017-2018.

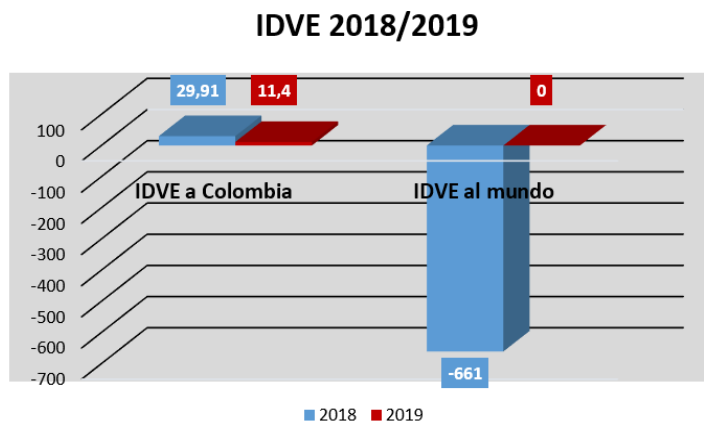
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2017	2018
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	214	202
Minas y Canteras (incluye carbón)	1.155	1.401
Manufactureras	2.368	1.310
Electricidad, Gas y Agua	413	141
Construcción	298	511
Comercio, Restaurantes y Hoteles	694	1.146
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	3.294	1.550
Servicios Financieros y Empresariales 1/	1.908	2.358
Servicios Comunes	387	377
Subtotal Resto de Sectores	10.730	8.995
Sector Petrolero	3.106	2.540
TOTAL	13.837	11.535

La tabla 107 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2017-2018.

Fuente: BRC.

2019

En el año 2019, la inversión directa de Venezuela en Colombia registró un saldo de US\$11,4 millones de dólares, cifra que comparada con el año 2018 presentó una baja de US\$18,51 millones. Por otra parte, IDVE hacia los demás países el presente año, no se encontraron datos, sin embargo, se tiene una perspectiva de que su monto seguirá siendo negativo (BCV, S.f).



Grafica 121 Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, durante el año 2018-2019.
Fuente: BCV, BRC.

Durante el año 2019 Colombia obtuvo una inversión del exterior con US\$14.493 millones de dólares, cifra que comparado con el año 2018 presentó un crecimiento de US\$2.958 millones de dólares. Este resultado estuvo explicado principalmente como lo muestra la tabla 108 por la alta inversión que presentó el sector de comercio, restaurantes y hoteles con US\$2.129 millones de dólares, equivalentes al 14,7% del flujo total de inversión, es decir, que con respecto al año anterior presentó un incremento de US\$983 millones de dólares; de igual manera el segundo sector que presentó una alta inversión fueron los servicios financieros y empresariales con un monto de US\$2.988 millones de dólares, equivalentes al 20,6% del valor total de la inversión, es decir, que presentó un crecimiento de US\$630 millones de dólares con respecto al año anterior. Sin embargo, el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones obtuvieron una disminución de US\$297 millones de dólares, al pasar de US\$1.550 millones en el 2018 a US\$1.253 millones de dólares en el 2019, equivalente al 8,6% del valor total de la inversión en Colombia.

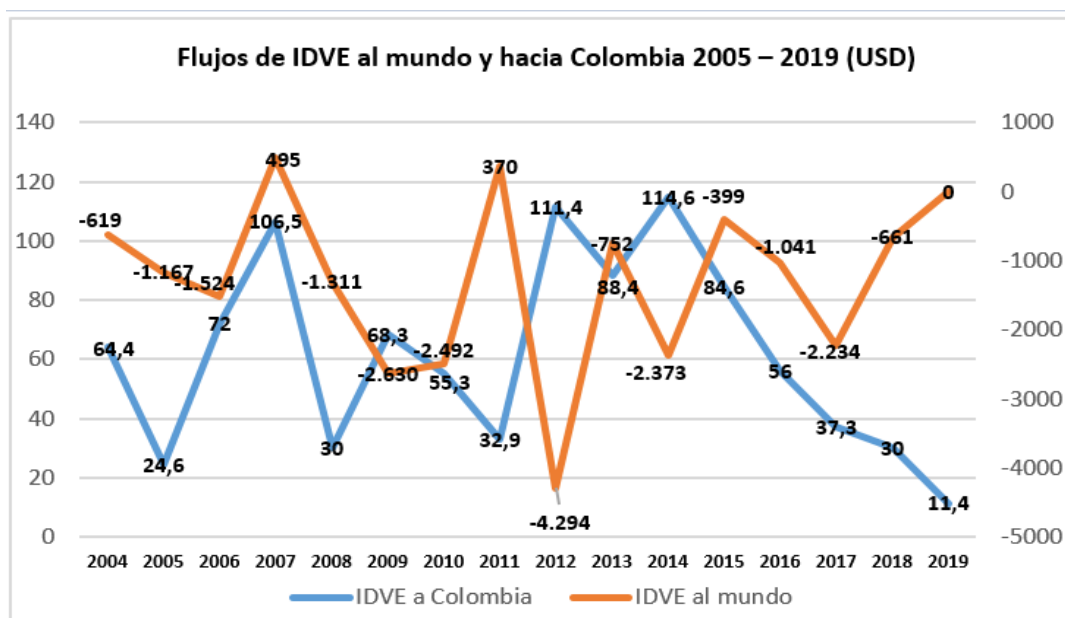
Tabla 108. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica durante el año 2018-2019.

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA EN COLOMBIA		
Según Actividad Económica (USD Millones)		
SECTOR	2018	2019
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	202	361
Minas y Canteras (incluye carbón)	1.401	1.803
Manufactureras	1.310	1.555
Electricidad, Gas y Agua	141	299
Construcción	511	726
Comercio, Restaurantes y Hoteles	1.146	2.129
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	1.550	1.253
Servicios Financieros y Empresariales 1/	2.358	2.988
Servicios Comunes	377	562
Subtotal Resto de Sectores	8.995	11.676
Sector Petrolero	2.540	2.818
TOTAL	11.535	14.493

La tabla 108 muestra el flujo de inversión directa de Venezuela hacia Colombia, según su actividad económica durante el año 2018-2019.

Fuente: BRC.

En conclusión, por medio de esta gráfica se puede observar los cambios positivos y negativos que se han presentado durante el periodo 2005-2019. Destacando la IED de Venezuela hacia Colombia y el mundo.



Grafica 122 Flujos de la inversión directa de Venezuela en el exterior hacia Colombia y el mundo durante el periodo 2005-2019.

Fuente: BCV, BRC.

8.8 TRM Pesos

¿Qué es la TRM?

La Tasa Representativa del Mercado es la cantidad de dinero colombiano que tiene que dar una persona colombiana por un dólar de los Estados Unidos. Esto se da cuando se realizan compra y venta de divisas entre de los intermediarios financieros que operan en el mercado cambiario colombiano (Banco de la república, S.f).



Grafica 123 Tasa representativa del mercado colombiano durante el periodo
Fuente: Superintendencia financiera de Colombia, BRC.

El régimen cambiario de Colombia está basado por dos mercados, uno de ellos es el cambiario o regulado conformado el total de divisas que deben canalizarse (comprar, vender o transferir) obligatoriamente por los intermediarios del mercado cambiario IMC autorizados para el efecto o mediante los mecanismos de compensación y se maneja única y exclusivamente a través del canal suministrado por lo IMC y el canal de las cuentas de compensación registradas ante el Banco de la República (DIAN, S.f). El mercado no

cambiario o libre está conformado por todas las divisas dadas por las operaciones que no tengan la obligación de pasar por medio del IMC.

Actualmente Colombia no cuenta con una tasa oficial, teniendo en cuenta que se da de forma libre de acuerdo con las condiciones de la oferta y demanda (Banco de la república, S.f).

Tabla 109. TRM de Colombia durante el periodo 2005-2019.

CAMBIO DE REFERENCIA (COP/USD\$)	
2019	3.280,34
II Semestre	3.371,28
I Semestre	3.189,39
2018	2.955,55
II Semestre	3.061,96
I Semestre	2.849,13
2017	2.951,07
II Semestre	2.981,14
I Semestre	2.921
2016	3.051,36
II Semestre	2.980,86
I Semestre	3.121,85
2015	2.741,28
II Semestre	2.997,28
I Semestre	2.485,27
2014	1.994,98
II Semestre	2.041,39
I Semestre	1.948,57
2013	1.868,75
II Semestre	1.910,38
I Semestre	1.827,12
2012	1.797,76
II Semestre	1.801,55
I Semestre	1.793,97
2011	1.846,88
II Semestre	1.856,60
I Semestre	1.837,16
2010	1.899,09
II Semestre	1.849,38

I Semestre	1.948,80
2009	2.148,27
II Semestre	1.990,33
I Semestre	2.306,21
2008	1.966,41
II Semestre	2.093,64
I Semestre	1.839,18
2007	2.076,62
II Semestre	2.029,89
I Semestre	2.123,35
2006	2.369,32
II Semestre	2.369,32
I Semestre	2,348,41
2005	2.321,70
II Semestre	2.296,09
I Semestre	2.347,31

La tabla 109 muestra la tasa representativa del mercado que registró Colombia, con cambio de referencia de pesos a dólar estadounidense durante el periodo 2005-2019.

Fuente: BCR.

En la tabla 109 se podrá observar cuántos pesos colombianos se deben dar para obtener un dólar estadounidense; conviene subrayar que durante el primer semestre del año 2012 el dólar presentó su punto más bajo con US 1.794 mil pesos, siendo esto muy beneficioso para Colombia en especial las compras externas provenientes de EE.UU. De igual manera el dólar obtuvo un alto crecimiento en el segundo semestre del año 2019 con US3.371 mil pesos, ocasionando que la economía colombiana presentara una caída, especialmente en las importaciones del país.

8.9 TRM Bolívar

La TRM del bolívar frente al dólar, durante los años 2005-2019 ha presentado diferentes actualizaciones en el régimen cambiario con la finalidad de fortalecer y mantener una estabilidad económica en el país. Uno de ellos fue durante el año 2003, cuando se presentaron fugas de capital tras el paro petrolero en el año 2002-2003, debido a esto el Ministerio de Finanzas en representación del gobierno y el BCV crearon la Comisión de

Administración de Divisas (Cadivi) cuya misión fue supervisar y manejar el mercado cambiario nacional (Anónimo, 2016); y su tipo de cambio se fijó en 1.600 bolívares por dólar (1,6 bolívares fuertes).

Durante el periodo 2008-2009 el gobierno venezolano cambió su cono monetario de Bolívares (Bs.) a Bolívares Fuertes (Bs.F), el cual se divide su valor por 1.000; es decir, $2.150 \text{ Bs} * 1.000 = 2,15 \text{ Bs.F}$, eliminando de esta manera tres ceros al bolívar y creando el nuevo billete conocido como el bolívar fuerte. (Abadi & García, 2018).

En el año 2010 Venezuela estableció dos tipos de cambio, uno de 2,60 bolívares por dólar para importar alimentos, insumos para la salud, educación y servicios básicos y la otra de 4,30 bolívares para los viajeros y los consumos en el exterior (Anónimo,2016). A mediados del mismo año nace el sistema de transacciones con títulos en moneda extranjera (SITME), por medio del cual este permitía que personas naturales y jurídicas realizarán compras y ventas en bolívares, títulos generados en moneda extranjera a precio fijo por el Banco central de Venezuela, siendo utilizados paralelamente por los dos siguientes años, por una parte CADAVI se encargaba de los bienes considerados en primera necesidad y SITME se encargaba del resto de bienes importados a Venezuela, este duro hasta el mes de febrero del 2013 (Grasso, 2013) Debido a que representó más deudas para la república. Tras la eliminación del SITME en el año 2013 el Sistema Complementario de Administración de Divisas (SICAD) es una manera de obtener divisas por medio de subastas tipo Vickrey, el cual se subasta a sobre cerrado una cierta cantidad de un producto homogéneo; fue creado con la finalidad de sustituir el sistema anterior SITME.

A finales del año 2013 el BCV bajo régimen del presidente Nicolás Maduro crea una institución llamada Centro nacional de comercio exterior (CENCOEX) encargada de la política nacional de administración de divisas, así como de la importaciones y exportaciones e inversión extranjera y fue la encarga de sustituir a la Comisión de Administración de divisas CADAVI (Anónimo, S.f).

En el año 2014 se crea el sistema cambiario alternativo de divisas (SICAD II), encargada de realizar operaciones de comisión referente a las divisas, tanto en efectivo como títulos de

valores designados en moneda extranjera, es decir, que personas tanto naturales como jurídicas podrán comprar divisas ofertadas por petróleos de Venezuela (Pdvsa), el BCV y otras empresas. Este nuevo sistema cambiario se anexa a CENCOEX y solo tuvo una duración de un año.

En el año 2015 se unifica el SICAD I y SICAD II establecido con una tasa de (12,00 Bs. F), sin embargo, durante ese mismo año entra en vigencia el Sistema marginal de Divisas (SIMADI) para que las personas que deseen adquirir divisas las pueden obtener por medio de este nuevo sistema; también permite que puedan vender libremente la moneda extranjera a personas naturales y jurídicas los bancos públicos y privados, de igual manera las casas de cambios y las bolsas del país (Anónimo, 2015). Fue la encargada de sustituir el sistema SICAD I y SICAD II.

En el año 2016 el SIMADI fue sustituido por el sistema de divisas protegido (DIPRO) se fija el tipo de cambio protegido en (Bs. 9.975) para la compra y en (Bs. 10,00) para la venta, por dólar estadounidense y se utiliza para las compras externas de productos prioritarios como alimentos y medicina (cambiará con el paso del tiempo). De igual manera el tipo de cambio complementario flotante de mercado (DICOM) se creó mediante el convenio cambiario No. 35 emitido por el BCV en el año 2016, depende de la oferta y demanda; su tiene objetivo consiste normalizar el precio de las tasas de cambio establecidos por la banca privada y el mercado ilegal, así como optimizar la asignación de divisas (Anónimo, 2018). Hoy en día es el único tipo de cambio que sigue manejando la república de Venezuela tras la eliminación del DIPRO, es decir, el país volvería a tener un solo precio legal del bolívar frente al resto de las divisas internacionales, el último cambio que se realizó en el tipo de cambio que se le asignó a las divisas fue de 3.345 Bs.F en el año 2018. En ese mismo año se cambia el cono monetario de bolívares fuertes, de esta manera se eliminan cinco ceros con el fin de agilizar el sistema contable y de esta manera aparece el bolívar soberano.

En el año 2019 el Banco central de Venezuela publicó el convenio cambiario N° 1 con el objetivo de llevar una libre convertibilidad de moneda en todo el territorio nacional, es decir, que al que necesite comprar y vender divisas ya no será obligado a pasar por el instituto emisor (DICOM) así finalmente se libera el mercado cambiario y se podrá hacer

directamente a través de las mesas de cambios que los bancos activan para su cliente y para las transacciones interbancarias. (Álvarez, 2019).

Tabla 110. Tipos de cambio de la República de Venezuela durante el periodo 2005-2019.

Año	Tipo de cambio	Regímenes
2003- 2013	1600 Bs.	Comisión de Administración de Divisas (CADIVI), tipo de cambio fijo.
2005-2007	2.150 Bs.	
2008-2009	2,15 Bs.F	Cambia el cono monetario de Bolívares (Bs.) a Bolívares Fuertes (Bs.F) $2.150 \text{ Bs} = 2,15 \text{ Bs.F}$
2010	2,60 Bs.F y 4,30 Bs.F	Venezuela estableció dos tipos de cambio: 1 para importar alimentos, insumos para la salud, educación y servicios básicos y 2 para viajeros y los consumos en el exterior
2010-2013	4.30 Bs. F	El sistema de transacciones con títulos en moneda extranjera (SITME), tipo de cambio fijo, duró hasta el año 2013.
2013-2015		Sistema complementario de Administración de divisas (SICAD), tasa implícita por medio de subastas citadas por el BCV.
2013		Centro nacional de comercio exterior (CENCOEX), sustituyó al (CADAVI)
2014-2015	49,04 Bs.F	Sistema cambiario alternativo de divisas (SICAD II), tasa fluctuante
2015	12,00 Bs. F	Se unificó el SICAD I Y SICAD II
2015-2016		Sistema Marginal de Divisas (SIMADI), tasa de cambio variable a la oferta y demanda.

2016-2018	9.975 Bs.F y 10,00 Bs.F	Sistema de divisas protegidas (DIPRO), tipo de cambio protegido. Compra y venta
2016	3.345 Bs. F	Sistema de divisas de tipo de cambio complementario flotante de mercado (DICOM)
2019		Interbancario (Tipo de cambio flotante controlado) mesa de cambio

La tabla 110 muestra los diferentes tipos de cambio que ha presentado el gobierno nacional durante el periodo 2005-2019.

Fuente: BCV, Konzapata.

A pesar de los cambios que ha tenido Venezuela frente a su régimen cambiario, en la siguiente tabla se podrá observar cuántos bolívares fuertes o soberanos se deben entregar para recibir un dólar estadounidense. En el año 2005 Venezuela obtuvo una TRM en el primer semestre con Bs.2.069 bolívares, siendo esto beneficioso para país, dado que las compras realizadas provenientes de EE. UU estarían aún precio más factible para el país. Sin embargo, el dólar obtuvo un alto crecimiento en el año 2018 cuando su cono monetario pasó de ser bolívares fuertes a bolívares soberanos, siendo en el primer semestre que la TRM presentó un alza en el dólar, es decir, que para obtener un dólar se debe dar VES 46.319,643 bolívares soberanos, perjudicando de esta manera aún más la economía de Venezuela, ya que de esta manera se reducirían las compras en el exterior.

Tabla 111. TRM de Venezuela durante el periodo 2005-2019.

CAMBIO DE REFERENCIA (BS/USD\$)	
2019	13.331,26618264
II Semestre	22.344,34181613
I Semestre	3.859,89856780

2018	43,9312082292
II Semestre	86,6807404959
I Semestre	46.319,6428571429
2017	10,000000
II Semestre	10,000000
I Semestre	10,000000
2016	9,320408
II Semestre	10,000000
I Semestre	8,612500
2015	6,300000
II Semestre	6,300000
I Semestre	6,300000
2014	6,300000
II Semestre	6,300000
I Semestre	6,300000
2013	6,068595
II Semestre	6,300000
I Semestre	5,821368
2012	4,300000
II Semestre	4,300000
I Semestre	4,300000
2011	4,300000
II Semestre	4,300000
I Semestre	4,300000
2010	2,592105
II Semestre	2,600000
I Semestre	2,584211
2009	2,150000
II Semestre	2,150000
I Semestre	2,150000
2008	2,150000
II Semestre	2,150000
I Semestre	2,150000
2007	2,150000
II Semestre	2,150000
I Semestre	2,150000
2006	2,150000
II Semestre	2,150000
I Semestre	2,150000
2005	2.109,84
II Semestre	2.150,00
I Semestre	2.069,68

La tabla 111 muestra la tasa representativa del mercado que registró Venezuela, con cambio de referencia de Bolívares a dólar estadounidense durante el periodo 2005-2019.

Fuente: BCV.

8.11 Migración Binacional

8.11.1 Pasos fronterizos y características de la frontera



Mapa: Región fronteriza terrestre entre Colombia y Venezuela

Ilustración 3. Mapa fronterizo terrestre entre Colombia y Venezuela.

Fuente: Servicio jesuita a refugiados, 2019.

La frontera colombo venezolana posee una extensión de 2.219 kilómetros, los cuales cuentan con siete departamentos colombianos limítrofes con sus respectivas ciudades, entre los cuales se encuentran: Norte de Santander (Cúcuta), Cesar (Valledupar), Guajira (Riohacha), Boyacá (Tunja), Arauca (Arauca), Vichada (Puerto Carreño) y Guainía (Puerto Inírida). En cuanto al lado venezolano cuenta con cuatro provincias las cuales son: Zulia (Maracaibo), Táchira (San Cristóbal), Apure (San Fernando) y Amazonas (Puerto Ayacucho).

Además, cuenta con siete pasos fronterizos legales que comunican por vía terrestre y fluvial a la población de Colombia y Venezuela. Entre los cuales tres se encuentran en la ciudad de Cúcuta cuyos nombres son: Puente Internacional Francisco de Paula Santander, Puente Internacional Simón Bolívar y Puente Internacional La Unión, también,

encontramos el Puente Internacional José Antonio Páez en Arauca, el Paso de frontera en Paraguachón en la Guajira, el Muelle para pasajeros y carga ubicado en el Municipio de Inírida, Departamento de Guainía, y por último el Muelle para pasajeros y carga ubicado en el río Orinoco, frente al Municipio de Puerto Carreño. Así mismo, cuenta con muchos pasos ilegales denominados trochas por lo largo de su frontera.

Por otra parte, el límite que separa a los territorios de Colombia y Venezuela se ha caracterizado históricamente por su dinamismo en los sectores sociales, económicos y culturales debido al gran intercambio de sus habitantes por la facilidad de accesos a sus fronteras. Ocasionado, una mayor interacción entre las relaciones humanas que se dan en torno a la frontera de estos dos países. Sin embargo, pasa todo lo contrario con las relaciones diplomáticas entre los gobiernos de Colombia y Venezuela, en vista de que se han presentado varias diferencias entre ellos afectando el progreso bilateral, la seguridad y el desarrollo socioeconómico de estas dos naciones.

Igualmente, aspectos como el conflicto armado en Colombia afectó el dinamismo de la frontera puesto que Colombia lleva más de 52 años sumergido en un conflicto que ha causado muchos desplazamiento y enfrentamientos. Generando, la creación de nuevos grupos al margen de la ley los cuales se han apoderado de los pasos ilegales que comparten Colombia y Venezuela. Aunado a esto se le suma el contrabando y los altos índices de trabajadores informales que conviven entre sus fronteras.

Actualmente, Venezuela se encuentra sumergida en una crisis política, económica y social muy grande la cual ha ocasionado muchos problemas y necesidades al pueblo venezolano. Obligando a sus nacionales a huir para buscar un mejor futuro, aumentando así de forma alarmante las cifras de migrantes venezolanos a países latinoamericanos. Convirtiéndose Colombia en uno de sus principales destinos o simplemente en un paso transitorio que los conecte al resto del mundo.

Por consiguiente, En el año 2019, la ciudad de Cúcuta concentró un mayor número de migrantes venezolanos, en donde el 94% de las personas ingresaban por el puente Simón Bolívar, convirtiéndolo en el punto de paso más transitado de todo el territorio colombiano, diariamente ingresan alrededor de 35.000 personas. Además, cabe resaltar que en Norte de Santander existen más de 74 trochas (pasos fronterizos informales) cuyo flujo migratorio se

desconoce, lo que hace que las cifras oficiales queden realmente subvaloradas (Ortiz Mudarra,2019).

8.11.2 Tipos de Migración

Colombia, a través del tiempo, se ha caracterizado por ser el centro de una gran movilidad de población migrante los cuales en su gran mayoría son ciudadanos venezolanos, esto es debido a la ubicación geográfica que comparten estos dos países lo cual facilita el acceso en masa de personas. Cuyas causas y consecuencias están profundamente ligadas a la situación local y global por la que esté pasando cada país.

Entre los principales motivos que en los últimos años ha ocasionado que gran parte de venezolanos emigren de sus ciudades ha sido la desestabilización política, social y económica por la que se encuentra sumergida Venezuela hace años. La cual ha causado una hiperinflación, escasez de alimentos y medicamentos, entre otros. Por lo cual ha obligado al pueblo venezolano a buscar en otros países refugio para mejorar su calidad de vida.

A continuación, hablaremos de tres tipos de migración presentes en la frontera colombo venezolana:

Migración pendular

La migración Pendular, según Migración Colombia, es aquella que componen los ciudadanos que residen en zona de frontera y se mueven habitualmente entre los dos países, registrando, incluso, varios ingresos y salidas al día, por un solo Puesto de Control Migratorio. Esta población está identificada con la TMF y sólo puede ingresar hasta ciertas zonas habilitadas en frontera por la autoridad migratoria colombiana (Migración Colombia, 2017).

De igual forma para el ingreso de extranjeros al territorio colombiano se deben cumplir con unos requisitos mínimos o permisos de acceso migratorios explicados en la siguiente tabla.

Tabla 113. Documentos especiales de migración colombiana.

Documentos para la unidad administrativa especial de migración Colombia: permiso de ingreso y permanencia		
Año	Documento	Permiso de Ingreso
2014	Decreto 132 - Nivel Nacional	Establece las modalidades de Permiso de Ingreso y Permanencia (PIP) que la Unidad Administrativa Especial Migración Colombia podrá otorgar a los extranjeros. El plazo máximo será de noventa días para extranjeros cuyo ingreso responda al desarrollo y cumplimiento de convenios o tratados internacionales, el desarrollo de programas académicos, recibir tratamiento médico, aclarar su situación personal en procesos judiciales o administrativos, desarrollar actividades turísticas, asistir o participar, sin vinculación laboral, en eventos académicos o presentar entrevistas laborales; será de treinta días para el extranjero que ingrese con el fin de brindar una asistencia técnica especializada a entidad pública o privada; de 72 para el extranjero que desee ingresar al territorio nacional como tripulante a miembro de un medio de transporte internacional y de doce horas para el extranjero que haga tránsito hacia un país distinto a la República de Colombia.
2015	Decreto 1814- Nivel Nacional	Se establecen los permisos especiales de Ingreso y Permanencia y Permiso Especial Temporal de Permanencia, con carácter gratuito, para los cónyuges o compañeros permanentes, de nacionalidad venezolana-, de los colombianos que fueron expulsados, deportados o retornados desde el Estado venezolano, en virtud de la declaratoria del Estado de Excepción efectuada por la República Bolivariana de Venezuela. Lo anterior con el fin de garantizar la reunificación familiar. Igualmente, estos permisos deberán ceñirse a los requisitos y demás normas señaladas en este decreto.
2015	Decreto único reglamentario 1067-Nivel Nacional	La persona que desee ingresar al territorio nacional deberá presentarse ante la autoridad migratoria con su pasaporte vigente, documento de viaje o de identidad válido, según el caso, y con la visa correspondiente cuando sea exigible. Así mismo, deberá suministrar la información solicitada por la autoridad migratoria. Ahora bien, se entiende por tránsito fronterizo el paso circunstancial de personas residentes en las localidades fronterizas a Colombia, que autoriza al extranjero para movilizarse dentro de la zona fronteriza colombiana

		<p>y por los sitios determinados por el Gobierno Nacional. De conformidad con el artículo 22 de la Ley 43 de 1993, el nacional colombiano que goce de doble nacionalidad, deberá ingresar y salir del territorio nacional haciendo uso del pasaporte colombiano. La Unidad Administrativa Especial Migración Colombia podrá otorgar Permiso de Ingreso y Permanencia, así como Permiso Temporal de Permanencia a los visitantes extranjeros que ingresen al territorio nacional sin ánimo de establecerse en el país y que no requieran visa, previo cumplimiento de los requisitos establecidos por acto administrativo. (Artículos 2.2.1.11.2.1 al 2.2.1.11.2.12.)</p>
2016	Decreto 1325-Nivel Nacional	<p>Modifica parcialmente y deroga algunas disposiciones generales de Control, Vigilancia y Verificación Migratoria del Decreto 1067 de 2015. En particular, define el tránsito fronterizo y establece que la Unidad Administrativa Especial Migración Colombia desarrollará mediante acto administrativo, lo concerniente a los tipos, características y requisitos para el otorgamiento de los Permisos de Ingreso y Permanencia, Permisos de Ingreso de Grupo en Tránsito y Permisos Temporales de Permanencia a los visitantes extranjeros que no requieran visa y que ingresen al territorio nacional sin el ánimo de establecerse en él.</p>
2017	Resolución 2300-unidad administrativa especial migración Colombia	<p>Modifica el artículo 2° de la Resolución número 086 del 2017, por la cual se adopta un nuevo formato de la Cédula de Extranjería como documento de identificación para los extranjeros dentro del territorio de la República de Colombia y se establecen sus características generales.</p>
2017	Resolución 3015-ministerio de salud y protección social	<p>Incluye el Permiso Especial de Permanencia - PE como documento válido de identificación ante el Sistema de Protección Social. Señala que el Ministerio de Salud y Protección Social remitirá a la Administradora de los Recursos del Sistema General de Seguridad Social en Salud (ADRES), la información que suministre la Unidad Administrativa Especial de Migración Colombia respecto de esta población, con el fin de que aquella aplique las validaciones y novedades en las bases de datos, conforme con la vigencia del Permiso</p>

		<p>Especial de Permanencia y de acuerdo con los lineamientos que para ello se expidan.</p>
2017	<p>Resolución 5797- ministerio de relaciones exteriores</p>	<p>Crea un Permiso Especial de Permanencia, señalado los requisitos para su otorgamiento. Dicho permiso se otorgará por un periodo de noventa días calendario, prorrogables por períodos iguales, sin que exceda el término de dos años. Migración Colombia se abstendrá de iniciar el procedimiento administrativo sancionatorio contra los nacionales venezolanos que se encuentren en permanencia irregular y que cumplan con los requisitos establecidos en el artículo 1° de la presente resolución durante el plazo otorgado para obtener el Permiso Especial de Permanencia (PEP). Pasado el término de noventa (90) días calendario, sin que se hayan solicitado el Permiso Especial de Permanencia (PEP), Migración Colombia iniciará el procedimiento sancionatorio respectivo de conformidad con el Decreto 1067 de 2015 y las demás normas que reglamenten la materia.</p>
2018	<p>Resolución 3317- unidad administrativa especial migración Colombia</p>	<p>Implementa un nuevo plazo para acceder al Permiso Especial de Permanencia (PEP), de conformidad con lo dispuesto en la Resolución número 10677 del 18 de diciembre de 2018, expedida por el Ministerio de Relaciones Exteriores, el cual se otorgará a los nacionales venezolanos que cumplan con los requisitos establecidos en el artículo 1° de la Resolución número 5797 de 2017. Se dispuso conceder nuevo término para expedir y solicitar este mecanismo de facilitación migratoria, autorizando a los nacionales venezolanos que se encuentren en el territorio colombiano a fecha 17 de diciembre de 2018, para que soliciten el Permiso Especial de Permanencia (PEP) dentro de los cuatro (4) meses siguientes a la fecha de publicación de la citada Resolución, permitiendo su permanencia regular en Colombia, siempre que se cumpla con los demás requisitos y condiciones establecidos.</p>
2019	<p>Resolución 1465 de 2019 Unidad Administrativa Especial Migración Colombia</p>	<p>Implementa la expedición del Permiso Especial de Permanencia (PEP), creado mediante Resolución 5797 de 2017, para su otorgamiento a los nacionales venezolanos miembros de las Fuerzas Armadas y Policiales de la República Bolivariana de Venezuela, de conformidad con lo dispuesto en la Resolución 2540 del 21 de mayo de 2019 del Ministerio de Relaciones Exteriores.</p>
2019	<p>Resolución 1567 de 2019 Unidad Administrativa Especial Migración Colombia</p>	<p>Determina que la Unidad Administrativa Especial Migración Colombia renovará el Permiso Especial de Permanencia, mediante solicitud del</p>

		titular desde el día 04 de junio de 2019 hasta el 30 de octubre de 2019.
2019	Resolución 2278 de 2019 Unidad Administrativa Especial Migración Colombia	Implementa el Permiso Especial Complementario de Permanencia (PECP) a los nacionales venezolanos a quienes se les rechazó su solicitud o no se les reconoció la condición de refugiado en Colombia, bajo el cumplimiento de ciertos requisitos especiales.
2019	Resolución 2634 de 2019 Ministerio de Relaciones Exteriores	Establece el procedimiento dirigido a renovar el Permiso Especial de Permanencia (PEP), mecanismo transitorio de regularización migratoria, para los nacionales venezolanos, creado mediante la Resolución número 5797 de fecha 25 de julio de 2017, otorgado entre el 3 de agosto de 2017 y el 31 de Resolución número 5797 de fecha 25 de julio de 2017, otorgado entre el 3 de agosto de 2017 y el 31 de octubre de 2017.
2019	Resolución 6667 de 2019 Ministerio de Relaciones Exteriores	Establece el procedimiento dirigido a renovar el Permiso Especial de Permanencia (PEP)

La tabla 113 muestra los diferentes documentos que ha generado la República de Colombia para las personas que emigran de su país y soliciten un permiso de paso ya sea temporal o permanencia en el territorio colombiano.

Fuente: Alcaldía de Bogotá

En los años comprendidos entre el 2005 hasta el 2009 la frontera colombo venezolana ha registrado un alto número de desplazamientos en sus pasos fronterizos, puesto que a partir del 2001 entró en vigencia el acuerdo de la CAN de libre circulación de ciudadanos por la zona de integración fronteriza. Sin embargo, con la salida de Venezuela de la CAN se mantuvo un periodo de transición de cinco años manteniendo dicho acuerdo. No obstante, el 13 de agosto del 2016 Colombia creó la tarjeta migratoria de tránsito fronterizo como medida al gran flujo migratorio de los últimos años.

En cuanto al año 2014 la dinámica migratoria reflejó una vez más un alto flujo en la entrada de ciudadanos venezolanos a Colombia alcanzando los 291.539 registros, mientras que las salidas fueron 274.739. En este mismo año, los colombianos incrementaron sus salidas hacia el vecino país, especialmente por turismo, registrando un total 522.562 salidas hacia Venezuela y 497.958 ingresos (Migración Colombia, 2017).

Sin embargo, en el año 2015 Venezuela cerró su frontera con Colombia y decretó un estado de excepción, deportando a más de 2 mil colombianos y ocasionando el retorno de más de 18 mil connacionales. El cierre de la frontera se prolongó durante casi un año,

tiempo durante el cual el Gobierno Colombiano en cabeza de la Cancillería buscaba estrategias que permitieran una reapertura de la frontera y así recuperar poco a poco la dinámica migratoria propia de la región.

Posteriormente en el año 2017 se presentó un constante flujo fronterizo después de que las autoridades venezolanas cerraron unilateralmente la frontera hasta su reapertura gradual meses después. Por lo cual miles de venezolanos cruzaron hacia Colombia en busca de alimentos y productos de primera necesidad. Causando un exorbitante flujo migratorio pendular con una afluencia estimada de 100.000 venezolanos, sin embargo, el gobierno colombiano optó por instalar un puesto de mando unificado como medida preventiva y realizar el debido seguimiento a dicha problemática. Con el pasar de los meses empezó a estabilizarse la migración pendular con un rango diario de 30 a 32 mil personas en todos los puntos fronterizos a nivel nacional.

Por consiguiente, según Migración Colombia (2017) registro 632.673 ciudadanos venezolanos, usuarios de la Tarjeta de Movilidad Fronteriza, de ellos, el 51% son mujeres y el 49% restante hombres, residentes en los estados de: • Táchira 51% • Barinas 5.0% • Zulia 11.7% • Carabobo 4.1% • Mérida 5.1% de los cuales el 56% afirmó ingresar a zona de frontera para comprar víveres. El 17% lo hizo con el fin de visitar familiares del lado colombiano, el 8% por turismo, el 6% para adelantar actividades no remuneradas, el 4% eran trabajadores agrícolas e industriales y el 2% para comprar medicamentos, entre otras cosas. Esta migración pendular registró un promedio de ingresos diarios de cerca de 36 mil ciudadanos venezolanos y de salidas de casi 34 mil, por los siete (7) Puestos de Control Migratorio habilitados en la frontera entre Colombia y Venezuela.

Así mismo, en el año 2019 migración Colombia registró 3.147.660 venezolanos, usuarios de la TMF. Residentes en las siguientes ciudades venezolanas:

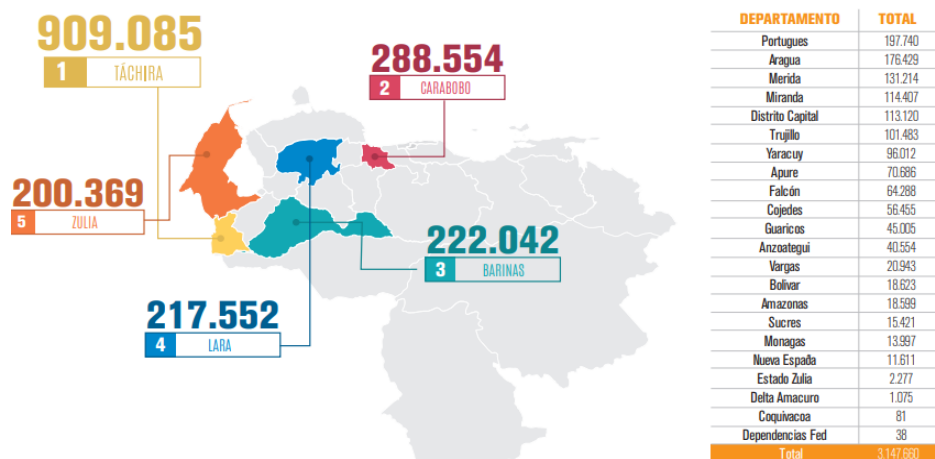


Ilustración 4. Migración colombiana por departamentos.
 Fuente: Migración Colombia, 2019.

Los cuales se dividen por edad y género de la siguiente forma:

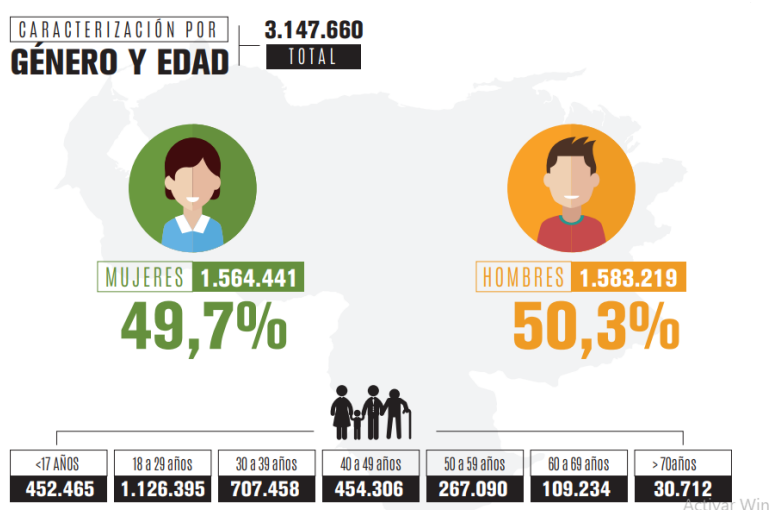


Ilustración 5. Migración colombiana por géneros.
 Fuente: Migración Colombia, 2019.

También, se dividen por flujos de entrada y salida:

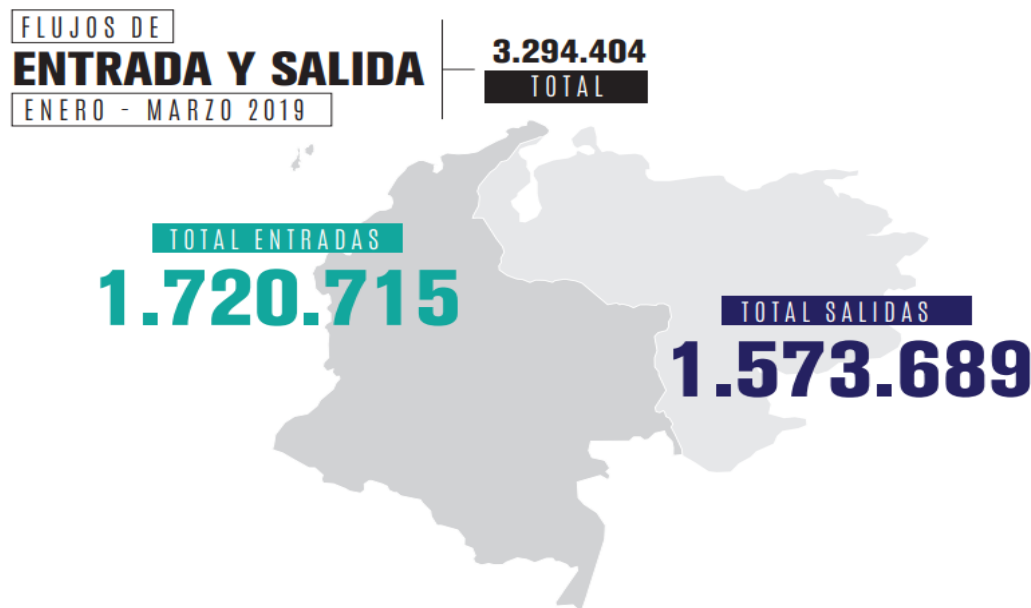


Ilustración 6. Migración colombiana por flujos de entrada y salida.
Fuente: Migración Colombia, 2019.

Migración transitoria

Según migración Colombia la migración transitoria es Aquella que realiza el migrante hacia un país para luego dirigirse a terceros países, la cual se produce a través de canales regulares y legales.

En relación a la migración transitoria realizada por ciudadanos venezolanos hacia Colombia en el periodo comprendido del 2005 hasta el 2019, ha estado marcada por sucesos importantes a partir del año 2015. Puesto que, La Organización de las Naciones Unidas informó que cerca de 1,9 millones de personas se fueron de Venezuela, desde el 2015, huyendo de la crisis económica y política. Y añadió que son 5.000 los que se van cada día de su país, en el mayor movimiento de población en la historia reciente de América Latina a países como Chile, Ecuador, Perú y Centro América principalmente (Mojica, s.f).

También, el año 2017 tuvo un crecimiento aproximado del 600% en relación al año 2016, cuando pasaron 32 mil ciudadanos en relación a los 231 mil del año 2017. cabe mencionar que este tipo de migrantes utilizan a Colombia como plataforma para su destino

final, sin embargo, utilizan en muchas ocasiones los 90 días que se le autoriza para permanecer en el país, antes de viajar a su destino final.

En cuanto al año 2018 no se conoce una cifra exacta de los migrantes venezolanos considerando que en ese año centenares de venezolanos decidieron trasladarse de la ciudad de Cúcuta (ciudad colindante a la frontera colombo venezolana) hacia otras ciudades de Colombia y otros países de Latino América caminando. El tiempo de caminata de los venezolanos hacia otras ciudades de Colombia no está definido, pero si la ruta que siguen, en la cual existen unos puntos en donde la temperatura es muy baja que ha cobrado la vida de varios venezolanos.

En la siguiente imagen se puede observar la ruta utilizada:

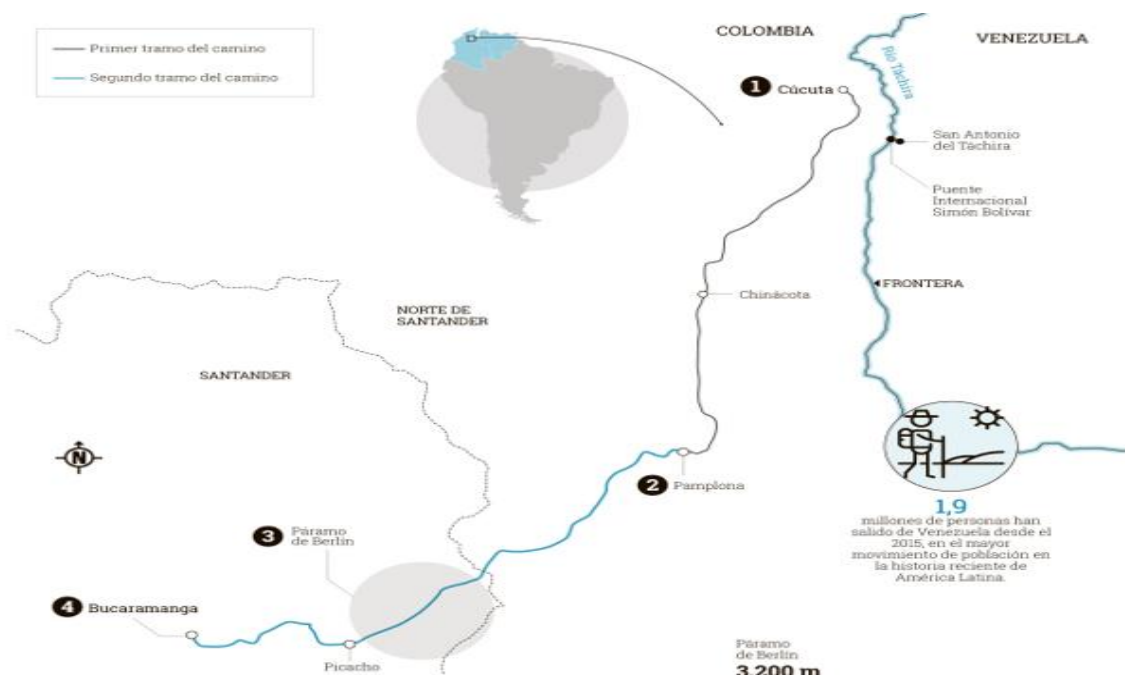


Ilustración 7. Ruta terrestre más utilizada por migrante venezolanos
Fuente: Periódico el tiempo

Cabe mencionar que en el 2018 Cerca de 300 personas transitaron a diario la vía Cúcuta Bucaramanga, en donde El 90 % eran hombres y el 3 % niños. De igual forma, Bucaramanga fue la ciudad intermediaria para que los migrantes venezolanos llegaran a otras ciudades para su posterior salida de Colombia para radicarse en países como Ecuador y Perú. Aunado a lo anterior el gobierno colombiano creó el permiso de tránsito temporal para ciudadanos extranjeros. El cual, es una herramienta adicional al TMF y el PEP, que no

solo permite identificar a los extranjeros que entran y salen del territorio colombiano o se encuentran dentro del mismo, sino que además ayuda a garantizar la seguridad de los migrantes. El Permiso se puede obtener en los puestos de control migratorio de ingreso al país sin necesidad de presentar un pasaporte, solo debe mostrar el documento de identificación y expedir la Tarjeta Andina Migratoria (TAM).

Cabe mencionar, que en el año 2019 salieron 241.568 venezolanos de Colombia, los cuales algunos retornaron a su país y otros se dispersaron en diferentes países de América como lo observamos en la siguiente imagen:

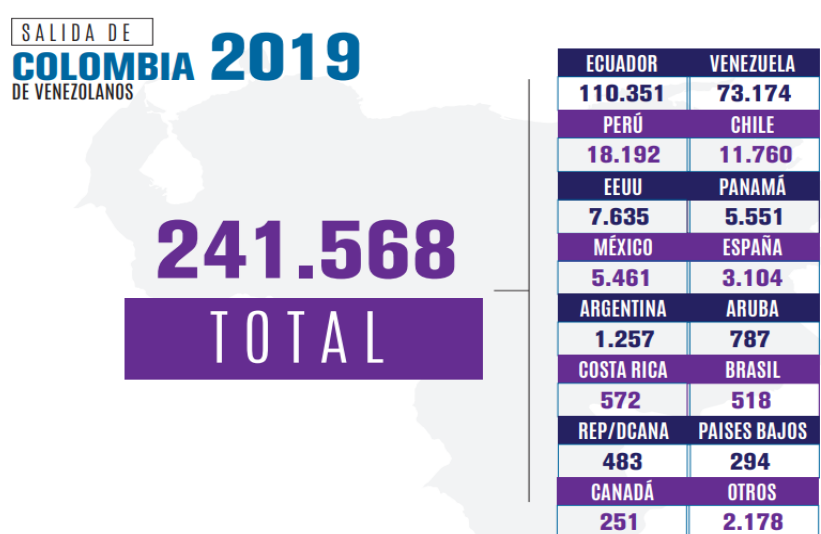


Ilustración 8. Salida de venezolanos de Colombia durante el año 2019.
Fuente: Migración Colombia, 2019

De igual forma, en el año 2019 migración Colombia otorgó 132.743 permisos de tránsito temporal como se observa en la siguiente imagen:



Ilustración 9. Permiso de tránsito temporal durante el año 2019.
Fuente: Migración Colombia, 2019

Migración definitiva

La migración definitiva es aquella que realiza el migrante hacia un país para radicarse en él de forma permanente o parcial, por lo cual, puede ser de forma legal o ilegal. Durante el periodo comprendido del 2005 al 2019 la migración de venezolanos hacia Colombia ha aumentado de manera significativa en donde en los últimos años se ha acentuado más este incremento. En el año 2017, 47.094 venezolanos ingresaron a territorio colombiano 24.269 más que en el año 2016. Igualmente, según Migración Colombia, se registró un aumento en la entrega de cédulas de extranjería a venezolanos de 112 %, entre los años 2007 y 2011, y un aumento mayor del 211% en solo dos años, de 2012 a 2014, con un total de 37.164 cédulas emitidas solo para venezolanos (Anónimo, 2017).

De igual forma, en el año 2017 la oficina de Migración Colombia reportó que 40.000 venezolanos se encontraban viviendo legalmente en el país y se calculó que 60.000 lo hicieron irregularmente, una investigación liderada por el sociólogo y experto en migración venezolana, Iván de la Vega, profesor de la Universidad Simón Bolívar, realizada con colegas y alumnos del Laboratorio Internacional de Migraciones (LIM), reveló que son 900.000 los venezolanos -incluyendo los que tienen doble nacionalidad- (el 1,8 por ciento

de nuestra población), los que han llegado al país en los últimos 20 años, por el efecto de la llamada ‘revolución bolivariana’ y la crisis social en ese país.

Por otro lado, De acuerdo con los datos de Migración Colombia, al 30 de septiembre del 2018, Colombia contaba aproximadamente con 1.032.016 de venezolanos residiendo en su territorio, los cuales en el último año se ha más que quintuplicado, pasando de 171.783 migrantes provenientes de Venezuela en mayo del 2017 a 1.032.016 en el año 2018 (Consejo nacional de política económica y social [COMPES] ,2018).

Actualmente, el número de migrantes venezolanos en el mundo alcanzó los 4'296.777 en el año 2019, donde Latinoamérica albergan la mayoría de esa población. Según Migración Colombia a junio de 2019 se encontraban 1'408.055 de ciudadanos venezolanos radicados en el país, los cuales se radicaban en las ciudades capitales por mayores oportunidades siendo Bogotá la más seleccionada con aproximadamente 357 mil registros, seguido por las ciudades de Cúcuta, Barranquilla, Medellín y Cali (Migración Colombia, 2019).

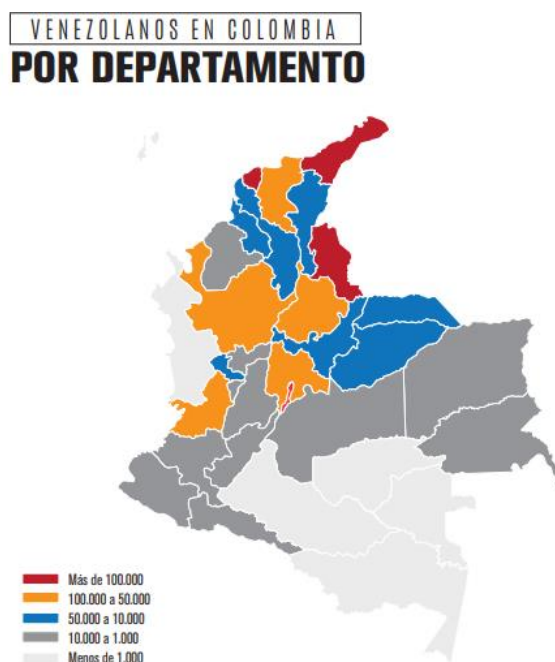


Ilustración 10. Ciudades que albergan el mayor número de migrantes venezolanos durante el año 2019.

Fuente: Migración Colombia, 2019

8.11.3 Emigración de Colombia

La historia migratoria colombiana ha sido marcada por tres fases: la primera se dio en los años sesenta donde los colombianos decidieron trasladarse hacia EEUU, la segunda se dio en los años ochenta dirigida hacia Venezuela y por último en los años noventa fue hacia España. Estos sucesos han ocasionado gran movilidad de ciudadanos colombianos al exterior impulsados por varios motivos entre los cuales se encuentran la búsqueda de oportunidades laborales, mejora en los niveles de calidad de vida y estudios en educación superior.

En relación a los colombianos emigrantes hacia Venezuela, en un principio se dio por el gran auge petrolero y la estabilidad económica que presentaba ese país lo cual motivó a los ciudadanos colombianos a establecerse o conseguir trabajo en Venezuela. en el año 2005 el censo de población realizado en Colombia calculó que un poco más de 625.000 colombianos estarían radicados en Venezuela de los cuales en su mayoría eran habitantes de frontera de los departamentos de Norte de Santander y la Guajira.

Teniendo en cuenta lo anterior, en el año 2005 un total de 186 mil colombianos obtuvieron la nacionalidad venezolana adquiriendo la doble nacionalidad, por medio del Plan Nacional de Regularización de Extranjeros que realizó el gobierno del presidente Hugo Chávez el cual fue realizado en el mes de febrero del año 2004 a febrero del 2005. Además, Según la división de Control de Extranjeros de la Oficina Nacional de Identificación y Extranjería (Onidex), aproximadamente 700 mil extranjeros radicados en territorio venezolano solicitaron la nacionalización de las cuales un 85% fueron hechas por colombianos y de los cuales otorgaron solamente 273 mil solicitudes.

Sin embargo, en el periodo comprendido del 2005 al 2019 se ha reflejado una disminución en la cantidad de colombianos en Venezuela debido al crecimiento económico que empezó a estabilizar la economía colombiana y de igual forma al retroceso económico que se ha venido presentando en la república de Venezuela actualmente.

Según Migración Colombia, en el año 2013 viajaron 606.851 colombianos a Venezuela en donde el 70% correspondió a la categoría de turismo, lo cual disminuyó en el año 2014 con 495.579 personas calculando una reducción interanual de 18,3% Y si se comparan las cifras de enero de 2014 y enero de 2015 con 315.425 se obtiene una reducción de 35,8% 11.

Aunado a lo anterior, Según la División de Población de la Organización de las Naciones Unidas, 820.000 colombianos vivían en Venezuela para el 2013. Otro factor que motivó al decrecimiento de la emigración colombiana hacia Venezuela fueron las disputas políticas de los presidentes de esa época lo cual ocasionó cierres de frontera y conflictos económicos.

Cabe señalar, que en el año 2015 el presidente venezolano Nicolás Maduro cerró las fronteras que comunican a Colombia con Venezuela y declaró estado de excepción en algunas de ellas aportando de manera masiva y arbitraria a todos los colombianos radicados en Venezuela. Según, La Oficina para la Coordinación de Asuntos Humanitarios de las Naciones Unidas (OCHA), a partir del 21 de agosto al 9 de septiembre del 2015, 1.482 personas colombianas fueron deportadas desde Venezuela a través de los departamentos de Norte de Santander, La Guajira, Arauca y Vichada. Según OCHA, otras 19.952 personas colombianas habrían retornado a Colombia como consecuencia de la situación que estaban enfrentando en Venezuela, dado que muchas de ellas estaban teniendo dificultades para acceder a alimentos y servicios de salud y a actos de discriminación y persecución por parte de autoridades, principalmente de la Guardia Nacional Bolivariana, pero también en algunos casos por parte de personas particulares. Entre personas deportadas y personas que retornaron la cifra alcanzaba los 21.434 nacionales colombianos retornados a su país (Organización de los estados americanos [OEA], 2015).

Sin embargo, meses después tras una reunión de los presidentes Juan Manuel Santos y Nicolás Maduro, se dio la reapertura de la frontera colombo venezolana la cual fue realizada bajo ciertos parámetros que debían cumplir los dos gobiernos en conjunto para lograr una nueva frontera en donde prime la legalidad. Por lo cual, habilitaron el paso peatonal por seis pasos fronterizos los cuales son: Paraguachón, Puerto Santander, Cúcuta, Villa del Rosario, Arauca y Puerto Carreño.



Ilustración 11. Pasos habilitados en la frontera colombo-venezolano.
Fuente: Cancillería colombiana, 2016.

Igualmente, con la reapertura de la frontera se presentó un alto número de tránsito fronterizo donde, aproximadamente 10.746.907 personas ingresaron y salieron del territorio colombiano, por los sitios habilitados en la frontera Colombo Venezolana, accediendo con la Tarjeta de Tránsito Fronterizo. De los cuales (5.406.308) ingresaron a Colombia y (5.340.599) salieron del país.

Actualmente, aún permanecen cerrados los pasos fronterizos colombo venezolanos pero el gobierno bolivariano permite el paso peatonal y humanitario dejando pasar al lado colombiano a los venezolanos y de igual forma a los colombianos a territorio venezolano.

8.11.4 Inmigración hacia Colombia

Paradójicamente, Colombia ha sido un país que ha dado un gran número de emigrantes al mundo, sin embargo, desde hace unos años ha sido todo lo contrario puesto que en la actualidad acoge a un gran número de migrantes de nacionalidad venezolana convirtiéndose en el principal receptor regional. La crisis por la que desde hace años está pasando Venezuela es la principal causa de migración en ese país, puesto que en los últimos cuatro años Venezuela ha reflejado una contracción económica del 35% la cual ha generado una tasa de desempleo de 27,1 para el año 2017, aumentando así el número de venezolanos en

situación de pobreza, también cabe señalar que cuenta con precarias condiciones de salud. Todo lo anterior, desencadenó la peor crisis económica, social y humanitaria de la historia de la república de Venezuela. Dando como resultado la salida masiva de sus nacionales quienes buscan en otros países una mejor calidad de vida. Según Juan Camilo González, jefe de la Oficina Asesora de Planeación de Migración Colombia, la migración hacia nuestro país ocupa hoy el segundo lugar, dentro de las más grandes del mundo en esta década, después de Turquía.

Como lo podemos ver en la siguiente tabla 114, a partir del año 2014 inició un aumento en el número de venezolanos en Colombia con una cifra de 6.403 personas, para el 2015 fue de 10.642, para el año 2016 fue de 39.311, para el 2017 su incremento fue significativo con 184.087 venezolanos y por último para el año 2018 se triplicó esa cifra llegando a 769.726 ciudadanos venezolanos con intención de permanecer en Colombia.

Tabla 114. Número de venezolanos permanentes en Colombia durante el periodo 1991-2018.

AÑO	TOTAL GENERAL
1991	1
2000	2
2002	3
2003	1
2005	2
2007	3
2008	4
2009	7
2010	5.304
2011	5.016
2012	5.550
2013	5.954
2014	6.403
2015	10.642
2016	39.311
2017	184.087
2018	769.726
TOTAL GENERAL	1.032.016

La tabla 114 muestra la evolución que han registrado los migrantes venezolanos con intenciones de permanencia en Colombia.

Fuente: Migración Colombia, 2018.

Cabe señalar, que el total de población venezolana radicada en territorio colombiano al año 2018 fue de 1.032.016 personas. De las cuales, se encuentran de forma regular cumpliendo con todos los requisitos establecidos por migración Colombia como lo es la cédula de extranjería o el PEP aproximadamente 573.502 venezolanos, de igual forma unas

240.416 personas realizaron el proceso de expedición del PEP encontrándose en el proceso de regularización. Por otro lado, están las personas que se encuentran de forma irregular las cuales se le venció el tiempo de permanencia al país y no han actualizado su documentación con una cifra de 137.718.

Igualmente, en la siguiente tabla 115 se podrá identificar el sexo y rango de edad de los venezolanos establecidos en Colombia hasta el año 2018, en donde la mayoría son hombres dentro de rango de edad de los 18 a los 29 años.

Tabla 115. Migrantes venezolanos establecidos en Colombia por rango, edad y sexo.

RANGO DE EDAD	FEMENINO	INDEFINIDO	MASCULINO	SIN ESPECIFICAR	TOTAL GENERAL
<17 años	77.422	52	79.101	---	156.575
18 a 29 años	181.350	148	197.314	---	378.812
30 a 39 años	103.406	83	126.777	---	230.266
40 a 49 años	53.335	35	59.534	---	112.904
50 a 59 años	25.626	13	23.129	---	48.768
60 a 69 años	9.520	6	7.196	---	16.722
>70 años	4.225	2	3.362	---	7.589
Sin especificar	---	---	---	80.380	80.380
TOTAL GENERAL	454.884	339	496.413	80.380	1.032.016

Nota: No es posible identificar el rango de edad y sexo de los venezolanos que ingresaron sin autorización al país

La tabla 115 muestra la cantidad de migrantes venezolanos identificados por sexo, edad, rango.

Fuente: Migración Colombia, 2018.

Además, en la siguiente tabla 116 identifica los departamentos de Colombia que más acogen a los ciudadanos venezolanos durante el año 2018.

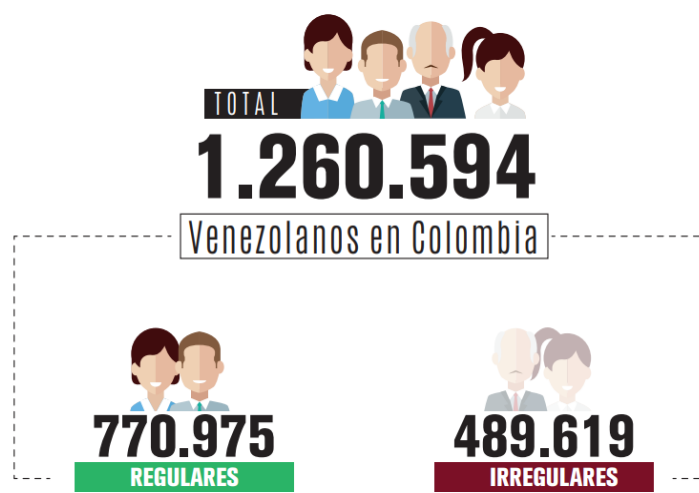
Tabla 116. Ciudades colombianas que más acogen a los migrantes venezolanos.

DEPARTAMENTO	CANTIDAD	DEPARTAMENTO	CANTIDAD	DEPARTAMENTO	CANTIDAD
Bogotá D.C.	238.758	Arauca	29.757	Cauca	2.434
Norte de Santander	151.803	Sucre	11.498	Nariño	2.372
La Guajira	123.756	Casanare	9.364	Huila	1.842
Atlántico	105.459	Boyacá	8.313	Vichada	1.719
Antioquia	71.580	Risaralda	7.916	Putumayo	1.106
Santander	49.780	Córdoba	6.373	Chocó	336
Cundinamarca	43.988	Meta	5.507	Amazonas	316
Magdalena	41.460	Guainía	3.765	Caquetá	132
Valle del Cauca	38.747	Tolima	3.647	Guaviare	118
Cesar	32.471	Quindío	3.487	San Andrés Islas	26
Bolívar	31.674	Caldas	2.512		

La tabla 116 muestra las principales ciudades que reciben migrantes venezolanos durante el año 2019.

Fuente: Migración Colombia, 2019.

Aunado a lo anterior, en el año 2019 se presentó un aumento en el número de venezolanos radicados en Colombia dado que pasó de 1.032.016 en el 2018 a 1.260.594 en 2019, en donde la mayoría de las personas que ingresaron a territorio colombiano lo hicieron de forma regular, es decir, cumpliendo a cabalidad todos los requisitos impuestos por el gobierno colombiano para su ingreso y posterior permanencia como se puede observar en la siguiente ilustración:

**Ilustración 12. Total, venezolanos ubicados en Colombia durante el año 2019.**

Fuente: Migración Colombia, 2019.

Frente a todos los acontecimientos de inmigración y los retos que se estaban presentando en temas de frontera el gobierno colombiano implementó algunos requisitos para regularizar la entrada de venezolanos a Colombia y atención humanitaria a los migrantes, en el año 2016 se creó la tarjeta migratoria de tránsito fronterizo con la cual se pretendía tener un estimado del número de venezolanos que entraban y salían del país. Un año después, fue reemplazada por la Tarjeta de Movilidad Fronteriza (TMF) la cual solo era utilizada por los venezolanos de las zonas fronterizas ubicadas en los cinco estados del territorio venezolano (Táchira, Bolívar, Apure, Zulia y Amazonas). Además, en ese mismo año se estableció el permiso especial de permanencia (PEP) el cual no solo permite la entrada de ciudadanos venezolanos al territorio colombiano sino también les da la autorización de ejercer cualquier actividad u ocupación legal en el país como lo es un contrato laboral. Su vigencia es de 90 días prorrogables hasta completar 2 años, cabe señalar que hasta el año 2018 la cifra de venezolanos que tenía el PEP era de 415.298 los cuales en su mayoría eran hombres.

No obstante, debido a la cantidad de población venezolana que ingresaba al país y a la poca comunicación entre las autoridades migratorias de ambos gobiernos, el estado colombiano vio la necesidad de implementar un mecanismo de monitoreo adicional que complementará los registros migratorios obtenidos anteriormente, por lo cual se creó el registro administrativo de migrantes venezolanos (RAMV) siendo este un requisito principal para tramitar el PEP; el cual tiene registrados a la fecha a 442.462 personas de las cuales son mujeres 219.799 y hombres 222.330 como se observa en la siguiente ilustración:



Ilustración 13. Migrantes venezolanos registrados en el RAMV.
Fuente: Migración Colombia, 2018.

De igual forma los registros del RAMV se encuentran divididos en estos departamentos:

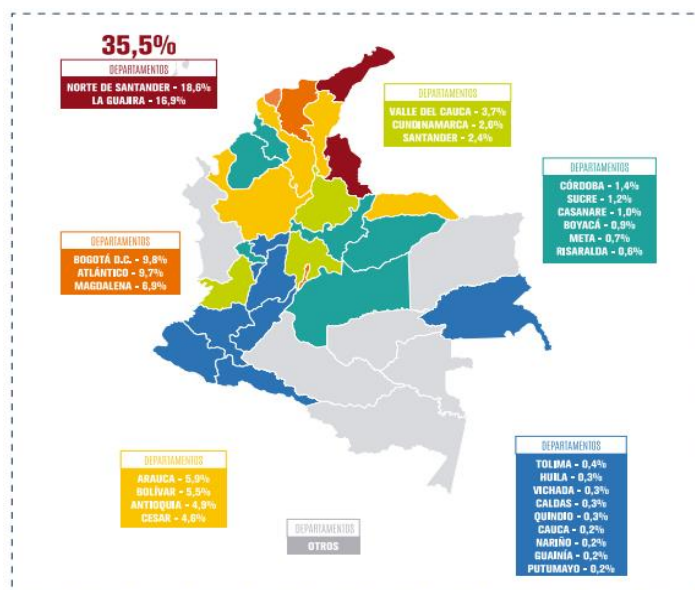


Ilustración 14. Departamento donde se realiza el registro del RAMV.
Fuente: Migración Colombia, 2018.

Por último, también encontramos las cédulas de extranjería a nacionales venezolanos. La cual es un documento de Identificación expedido por Migración Colombia, que se otorga a los extranjeros titulares de una visa superior a 3 meses y a sus beneficiarios con base en el registro de extranjeros. Para el año 2018 migración Colombia había otorgado 13.244 cédulas de extranjería y desde el año 2012 hasta el 2018 ha entregado 87.746 como se puede observar en la siguiente tabla:

Tabla 117. Cédulas extranjeras entregadas a los migrantes venezolanos por migración Colombia.

AÑO	CÉDULAS DE EXTRANJERÍA
2012	7.153
2013	10.358
2014	11.429
2015	11.020
2016	15.523
2017	19.019
2018	13.244
TOTAL	87.746

La tabla 117 muestra la cantidad de cédulas extranjeras entregadas a los migrantes venezolanos por migración colombiana durante el periodo 2012-2018.

Fuente: Migración Colombia, 2018.

Todos los requisitos de acceso al territorio colombiano implementados por el gobierno de ese país fueron de gran ayuda puesto que por medio de toda la información y las estadísticas obtenidas se pudieron establecer políticas públicas, las cuales buscan proporcionar ayuda humanitaria al inmigrante venezolano en todo su proceso atendiendo así sus necesidades básicas acordes a la realidad migratoria actual.

Teniendo en cuenta lo anterior el gobierno colombiano mediante el consejo nacional de política económica y social (CONPES) 3950 del 2018 establece estrategias de atención en temas de salud, educación, primera infancia y adolescencia y trabajo. Para el cuidado de la población migrante de Venezuela comprendida en un lapso de 4 años, identificado así qué medidas tomar en dichos temas hasta el año 2021, por un costo estimado de 422.779 millones de pesos.

Salud

Durante el proceso migratorio una de las cosas más difíciles para el estado colombiano ha sido la identificación de la población migrante puesto que hay muchos venezolanos en situación irregular a los cuales no se les puede prestar ayuda ya que no se ha caracterizado dicha población. En temas de salud es muy importante tener en cuenta dichas cifras puesto que el Ministerio de Relaciones Exteriores ajustó el sistema de reporte de atenciones a ciudadanos extranjeros en los centros de salud. Mediante el decreto 1288 de 2018, el cual busca acercar la oferta institucional a la población en situación irregular inscrita en el RAMV. En particular, le permite a los inscritos en dicho registro acceder al PEP, afiliarse a seguridad social, recibir atención en urgencias, así como a control prenatal y a vacunación en el marco del Programa Ampliado de Inmunizaciones.

Igualmente, para acceder a servicios médicos en Colombia puede ser de dos formas, mediante régimen contributivo o subsidiado. Aquellos migrantes venezolanos que cumplan los requisitos para afiliarse en régimen contributivo o subsidiado de salud acceden a los servicios mediante el aseguramiento. En el año 2018 se encontraban 35.548 migrantes venezolanos afiliados al régimen contributivo, mientras que 7.589 personas estaban afiliadas al régimen subsidiado. Esto implica que solo el 3 % de población migrante del total estimado para 2018 se encontraba asegurada y el 5 % de la población regular estimada para 2018 estaba afiliada al sistema general en seguridad social en salud (SGSSS).

Atención en educación

En cuanto a la atención en educación el gobierno colombiano para tener un estimado de la potencial demanda en educación preescolar, básica y media generada por el flujo de migrantes venezolanos al país, utilizó estimaciones hechas por el DNP sobre migrantes venezolanos a partir de la Gran Encuesta Integrada de Hogares. Según esta fuente, en 2018 habría un total de 270.373 niños migrantes venezolanos entre 5 y 16 años, los cuales representan la demanda potencial en educación preescolar, básica y media. De igual forma el Ministerio de Educación Nacional maneja por separado los procesos de matrícula y validación de grados, así como la implementación de estrategias para la permanencia en los centros educativos como lo es el programa de alimentación y transporte escolar algo fundamental para los niños venezolanos que en ocasiones no acceden a educación por carencia de dinero para suplir dichas necesidades.

Cabe resaltar que, para acreditar estudios previos en Venezuela, los estudiantes deben estar de forma legal en el país para poder iniciar el proceso, de igual forma ya no necesitan cumplir trámites de legalización y apostilla de certificados escolares, puesto que el Decreto 1288 de 2018 estableció que podrán validar los grados mediante evaluaciones o actividades académicas en los establecimientos educativos a los cuales fueron ubicados, sin costo alguno. Sin embargo, este proceso es permitido para validación de grados de nivel preescolar, básica y media únicamente hasta grado 10. En el caso de grado 11, el proceso deberá realizarse ante el Instituto Colombiano para la Evaluación de la Educación (Icfes).

Primera infancia y adolescencia

Con respecto a la primera infancia y adolescencia, garantizar los derechos de los menores de edad es una obligación para cualquier gobierno. Por lo cual el estado colombiano ha generado buenas condiciones para brindarles bienestar mediante programas de primera infancia a los venezolanos menores de edad, pero para cumplir a cabalidad lo anterior es necesario que los niños que entraron de forma ilegal al país puedan realizar un procedimiento para que se les otorgue un documento de regularización de permanencia que les permita acceder de forma efectiva a los programas ofrecidos por el estado colombiano.

De igual forma, con el fin de garantizar el cumplimiento de los derechos de los niños y niñas venezolanos el gobierno colombiano por medio del Sistema Nacional de Bienestar Familiar (SNBF) coordina campañas de atención que permitan mitigar casos de trabajo infantil, explotación sexual y niños en condición de calle. Según datos del RAMV, con cifras del año 2018 el 27,4 % de los migrantes venezolanos irregulares son menores de edad, de los cuales 51.075 están en primera infancia. Por otra parte, también se presta atención a madres gestantes provenientes de Venezuela las cuales pasaron de 22.113 en 2017 a casi 55.544 entre enero y septiembre del 2018, lo cual implica un mayor esfuerzo para el gobierno en temas operativos y presupuestales.

Situación laboral

En cuanto a la situación laboral de los ciudadanos venezolanos radicados en Colombia, según la RAMV del total de la población inscrita en edad en trabajar solo el 62,43% poseen educación secundaria y el 14.65% educación primaria. De igual forma casi el 20% tiene educación superior pero no cuentan con los documentos suficientes para validar su título profesional, por lo cual es difícil conseguir un trabajo sin estos documentos.

Por lo cual, se ha registrado que un 32 % de migrantes venezolanos regulares en Colombia tiene un empleo informal y el 29,5 % son trabajadores independientes. Cabe destacar, que dentro del RAMV la palabra informal hace referencia a todos aquellos empleados que no cuenten con un contrato laboral. Por otra parte, el 23,69 % de los venezolanos se encuentra en situación de desempleo.

Cabe resaltar, que el COMPES (2018), nos dice que a pesar de que el Gobierno nacional desarrolló una estrategia encaminada a regularizar la situación de los migrantes de Venezuela mediante el PEP, su vinculación al mercado laboral no ha sido fácil. En gran parte, y en relación con lo que manifiestan los gremios y los representantes de los trabajadores en la Subcomisión en Gestión Migratoria Laboral, esto se debe al desconocimiento de los empresarios sobre los requisitos y procedimientos para contratar de manera legal a esta población.

9. Identificar las entidades internacionales que intervienen en las relaciones bilaterales colombo venezolanas.

9.1 Entidades de carácter económico

9.1.1 FMI (Fondo Monetario Internacional)

Es una organización internacional creada en 1944 encargada de estabilizar el sistema monetario internacional y actúa como autoridad de supervisión del sistema monetario internacional mediante el otorgamiento de recursos financieros a los países miembros con el fin de aportar al equilibrio de sus balanzas de pagos.

Se creó con el propósito de facilitar la circulación de divisas entre los países miembros, logrando conservar una cantidad de divisas suficientes para poder seguir haciendo negocios. (Fondo Monetario Internacional, S.f)

Cómo ayuda el FMI a resolver las crisis económicas

Ayuda a los países a restablecer la estabilidad económica colaborando con las medidas correctivas y otorgando préstamos para apoyar sus esfuerzos. También ha venido alentando a los países deudores, y a sus acreedores según el Fondo Monetario Internacional (FMI, 2007). Adoptando medidas orientadas a facilitar el proceso de deuda. Actualmente el FMI cuenta con 28 mil millones de dólares en préstamos pendientes en 74 naciones.

Los préstamos del FMI ayudan a los países en dar un respiro en su economía ajustando las condiciones necesarias de promover un crecimiento vigoroso y sostenible, el empleo y la inversión social. Variarán según los escenarios de cada país, incluidas las causas de los problemas (FMI, 2007). Cuando un país presenta fugas de capitales tendrá que solucionar los problemas que provocaron dicha fuga, quizás se produjo por la baja en las tasas de interés o porque el país registró un exagerado déficit presupuestario con una deuda que crece demasiado rápido, entre otras.

El FMI es una de las entidades que ha ayudado a los países independientemente, es decir, apoyo a Colombia evitando crisis económicas en la nación a través de la línea de crédito flexible que le fue otorgado con un valor de US \$11.400 millones con un plazo de dos años, esto se realizó durante el año 2018 con el fin de fortalecer la economía del país y evitar crisis a futuro; por otra parte se ha enfocado en ayudar a Venezuela por su situación

económica que ha tenido que enfrentar por el mandato del presidente Nicolás Maduro. Martin (2017) informa que el Fondo Monetario Internacional, prepara un posible rescate de USD \$30.000 millones anualmente, a pesar de que no tiene una relación oficial con Venezuela quiere ayudar con el declive económico y financiero implementado por el socialismo. Sin embargo, solo se ha podido llevar una supervisión normal, debido a las preocupantes condiciones económicas y humanitarias en que se encuentran. Vega (2019) señala en el año 2019 el FMI está listo para ayudar al país tan pronto exista un gobierno reconocido y las autoridades legítimas hagan la solicitud. Esta entidad se ha encargado de apoyar el crecimiento económico de ambas naciones, a pesar de que Colombia se ve afectado actualmente por la migración venezolana se afirma que a futuro esto será una oportunidad de crecimiento económico para el país.

9.1.2 OMC (Organización Mundial del Comercio)

Es la única entidad internacional encargada de regir las normas del comercio entre países. La OMC trabaja sobre los acuerdos que se han firmado y negociado por la mayoría de los países que hacen parte del comercio mundial y ratificado por sus respectivos parlamentos Organización mundial del comercio (OMC, S.f). Se enfatiza en ayudar al crecimiento de las exportaciones y los importadores a seguir con sus actividades.

El objetivo principal de la Organización mundial del comercio es la apertura del comercio buscando el beneficio de todos sus países miembros.

Cómo ayuda la OMC a resolver las crisis económicas

Ayuda a los países a resolver sus diferencias y reducir las tensiones comerciales, se enfoca en llevar más el intercambio de productos y servicios. Para que la OMC logre esto, ofrece dos soluciones, la primera es el diálogo de los países que están en conflicto aceptando reglas beneficiosas para ambos y la segunda es resolver las diferencias y de igual manera se determina si estos países respetan lo acordado en el diálogo (OMC, S.f). Significa que hay una clara base que determina quién tiene razón y quién no.

La Organización Mundial del Comercio ayuda también a impulsar el crecimiento económico y al desarrollo del país. De igual manera la OMC ayuda a los consumidores en el bajo costo de productos y servicios considerando que los obstáculos al comercio son los

más bajos y continúan bajando. También aporta al crecimiento económico y el empleo, es decir, el comercio provoca nuevos puestos de trabajo, sin embargo, la competencia de los productores extranjeros genera presión a los productores locales ocasionando en muchos casos el despido de algunos trabajadores (OMC, S.f) Por esta razón los gobiernos tratan de mantener programas sociales que protejan a los trabajadores que se quedan sin trabajo a causa del comercio.

La Organización mundial del comercio es una de las entidades que ha intervenido en la relación bilateral colombo-venezolana logrando mantener un orden en el comercio evitando desigualdades entre sí; uno de esos sucesos se dio en el año 2019 ya que la OMC informa que la República de Venezuela pide su intervención para solucionar una diferencia contra la República de Colombia en relación con las restricciones aplicables a los combustibles líquidos, esta solicitud se distribuyó a todos sus miembros de la Organización mundial del comercio (OMC, 2019). Hasta el momento se ha llevado una supervisión por parte del órgano de solución de diferencias, buscando lograr un beneficio mutuo cumpliendo con las normas reglamentadas ante la entidad. De esta manera la OMC ha intervenido en la relación bilateral colombo-venezolana y siempre busca la equidad para ambas partes.

9.1.3 Banco Mundial (BM)

El Banco Mundial es una organización internacional, cuya misión principal es reducir el nivel de pobreza en los países más vulnerables. Por medio de apoyos económicos ya sea créditos o préstamos que funcionan como una asistencia financiera para mejorar la calidad de vida de la población menos favorecida, de igual forma, proporciona un intercambio de conocimientos para solucionar conflictos de forma innovadora. Fue creado en 1994 y actualmente lo conforman 189 países, cuenta con oficinas en más de 130 lugares siendo Washington su sede principal, desarrollando su actividad en 170 países Banco mundial (BM, 2020).

Cómo ayuda el BM a los países en desarrollo

Cabe resaltar, que el BM ayuda de muchas formas a los países en desarrollo dado que se encuentra dividido en cinco instituciones las cuales trabajan en conjunto para cumplir con los objetivos impuestos por el grupo del banco mundial, entre ellos se encuentra el banco internacional de reconstrucción y fomento BIRF, es el banco de desarrollo más

grande del mundo. Entre sus funciones se encuentra el otorgamiento de préstamos, la coordinación de productos de gestión de riesgo a los países de mediano y bajo ingreso entre otros. Fue creado después de la segunda guerra mundial para la reconstrucción de Europa en 1944. Además, trabaja de la mano con la asociación internacional de fomento AIF vinculando sectores públicos y privados en donde BIRF se centra en dar asistencia a los países de mediano ingreso mientras que AIF evalúa la capacidad crediticia de los países más pobres. Otro rasgo importante es que comparten el personal y centro de atención. Por otro lado, la AIF otorga donaciones a los países en desarrollo para la ejecución de proyectos que impulsen el crecimiento económico y aporten al mejoramiento de la calidad de vida de la población más pobre (BM, s.f).

Con respecto a las otras tres instituciones que hacen parte del BM encontramos a la corporación financiera internacional IFC, el organismo multilateral de garantía de inversiones MIGA y el centro internacional de arreglo de diferencias relativas a inversiones CIADI. Los cuales buscan el fortalecimiento del sector privado en los países en vía de desarrollo, mediante la vigilancia y asesoría en temas financieros que les permitan a estos países sobrellevar problemas y anticipar riesgos.

Cabe señalar, que el BM ha intervenido en la relación entre Colombia y Venezuela, mediante ayudas al estado colombiano para afrontar la masiva entrada de venezolanos a su territorio debido a la grave crisis económica en la que se encuentra sumergida Venezuela. Un estimado de 3,7 millones de personas han abandonado Venezuela en los últimos años y más de 1,2 de estos migrantes y refugiados viven ahora en Colombia. Este éxodo ha puesto una elevada presión sobre la economía y los servicios sociales del país, como la atención médica. El costo anual de acoger a los migrantes, excluyendo la infraestructura y las instalaciones, se estima actualmente en cerca del 0.4 por ciento del PIB (BM, 2019, p.4).

Por lo anterior, el banco mundial a través del mecanismo Global de financiamiento GCFF el cual fue creado en el año 2016 para dar apoyo financiero a países que reciben a una gran cantidad de refugiados donó en abril del año 2019, 31.5 millones de dólares al presupuesto de Colombia para mejorar la calidad de vida de la población venezolana vulnerable residente en ese país, este dinero tendrá que ser invertido en políticas públicas y

programas que favorezcan a dicha población. Cabe señalar, que la subvención dada por la GCFE fueron aportes de Reino Unido, Canadá entre otros miembros del BM.

Por otro lado, el BM anunció que ayudará al estado venezolano mediante un préstamo para reducir su déficit fiscal menguando la hiperinflación en la que se encuentran, dicha ayuda se dará cuando Venezuela arregle sus problemas diplomáticos, puesto que varios países de la comunidad internacional no aceptan a Nicolás Maduro como el presidente de Venezuela debido a unas irregularidades en su elección presidencial.

9.2 Entidades de carácter social

9.2.1 UNICEF (Fondo Internacional de Emergencia de las Naciones Unidas para la Infancia)

Es una agencia de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), creada en 1946 con sede en Nueva York, protege los derechos de los niños, promueve su educación y mejora su calidad de vida y la de su familia. Trabaja en 190 países cuyo objetivo es defender y superar cada obstáculo que impide mejorar su calidad de vida, como lo es la pobreza, la violencia, y la discriminación United Nations International Children's Emergency Fund (UNICEF, S.f). Gracias al apoyo que ha tenido por parte de la ONU, Unicef se esfuerza para que cada niño tenga la misma oportunidad de vida, los mismos derechos, estén bien nutridos, tengan una buena educación y que no sufran abusos ni explotación.

Forma parte del movimiento en favor de la infancia, dedicada a mejorar la vida de todos los niños y niñas.

Cómo ayuda UNICEF a los países

Ayuda a los países en defender los derechos de la infancia, brindándoles protección, igualdad, salud, nutrición, saneamiento e higiene, educación, entre otras. Cada niño y niña merece crecer en buenas condiciones y también tener los mismos derechos, dado que el futuro es ellos; de esta manera UNICEF apoya a los países con la finalidad de lograr combatir la pobreza y la violencia en todo el mundo (UNICEF, S.f).

El Fondo Internacional de Emergencia de las Naciones Unidas para la Infancia es una entidad que ha ayudado en la relación bilateral colombo-venezolana ya que se ha encargado

de apoyar a los niños, niñas y mujeres que se encuentran en estado de vulnerabilidad y de esta manera busca mejorar su calidad de vida y educación; sin embargo, los niños de la República de Venezuela han sido los más afectados por las mala decisiones que ha tomado el presidente Nicolás Maduro. Quintero (2018) informa que UNICEF ha enviado una carga de 130 toneladas de medicamentos y nutrición para 350.000 mujeres y niños de Venezuela, con el objetivo de aliviar un poco la crisis, debido al declive económico muchos de los niños, niñas y familias están quedando sin acceso a servicios esenciales como el agua potable y la luz. UNICEF también se ha encargado de enviar suministros de salud para seguir evitando el contagio de enfermedades tales como el sarampión y el brote de difteria que ha estado afectando la salud de muchos niños y niñas venezolanos. Estos suministros también protegen a las mujeres embarazadas y a los recién nacidos en los hospitales.

Quintero (2018) afirma que: “UNICEF en los últimos años, ha reforzado su trabajo con los aliados para proporcionar ayuda en materia de educación, salud, nutrición y protección a los niños vulnerables afectados por la crisis económica” (p1).

Velásquez (2019) informa que en el año 2019 UNICEF está buscando atender a 3,2 millones de niños y niñas venezolanos, que necesitan con urgencia comida y medicamentos teniendo en cuenta que son muchos los que la padecen debido a la devastadora crisis económica que está enfrentando el país. UNICEF, a comienzos del año ha introducido 55 toneladas principalmente de suministros médicos que se han enviado a los hospitales más afectados del país, tales como Caracas, Táchira, Miranda, Bolívar y Zulia. Sin embargo, no ha sido suficiente. Ante esta situación, muchas de estas ayudas llegan a la República de Colombia debido a la cantidad de niños y niñas venezolanas que se encuentran en este país, considerando que son muchos los venezolanos que siguen abandonado su país y por esta razón UNICEF junto con la ONU siguen trabajando.

De igual manera UNICEF también apoya a los niños, niñas, jóvenes y mujeres que se encuentran vulnerables en Colombia y también se encarga de llevarles medicamentos y alimentos en aquellos lugares donde más lo necesitan, de la misma manera este cuenta con refugios para las personas que no tiene un hogar para sus hijos y estos les brindan la oportunidad de mejorar su calidad de vida y educación.

9.2.2 ONU (Organización de las Naciones Unidas)

Es una Organización internacional creada en 1945, que ayuda a los gobiernos a encontrar ámbitos de acuerdo y resolver problemas juntos. También se encarga de tomar decisiones sobre el desarrollo sostenible, los derechos humanos, el terrorismo, la paz y seguridad, emergencias humanitarias, entre otras (Naciones Unidas, S.f). Actualmente cuenta con 193 estados miembros. Uno de sus principales objetivos es mejorar el bienestar de las personas.

El sistema de las Naciones Unidas está formado por la propia organización y otras organizaciones afiliadas tales como: PNUD, ACNUR, UNICEF, PMA entre otras. Cada una de ellas cuenta con su propio liderazgo y presupuesto (Naciones Unidas, S.f).

Cómo ayuda la ONU a los países

La ONU ayuda a los países a mantener una paz y seguridad entre sí, buscando prevenir conflictos, siguen siendo uno de sus esfuerzos más visibles, la ONU, junto con sus organismos especializados. La Organización de las Naciones Unidas también se encarga de solucionar problemas netamente de carácter económico, social, cultural o humanitario y en el desarrollo y estímulo del respeto a los derechos humanos, sin ninguna discriminación (Naciones Unidas, S.f). También busca mejorar la calidad de vida de las personas en todo el mundo, como en la educación, en el socorro de desastres, entre otros.

Las Naciones Unidas se han convertido en el principal foro para abordar las cuestiones que trascienden las fronteras nacionales y no pueden ser resueltas por un país que actúe por sí solo. Por esta razón la ONU es otra de las entidades que ha intervenir en la relación colombo-venezolano, enfocada en ayudar aliviar la crisis económica y humanitaria que están enfrentado los venezolanos tales como: escasez de alimentos, medicamentos, salud, educación, entre otras. La República de Colombia también ha sido uno de los países que más ha recibido ayuda económica por parte de la ONU, debido a la migración venezolana que ha tenido que afrontar y asumir debido a la crisis que ha presentado Venezuela en los últimos años por su mal gobierno. Así como lo afirma Dumont (2018) informa que las naciones unidas ha solicitado un apoyo económico para países suramericanos que han acogido a ciudadanos venezolanos que no tienen esperanza de regresar a su país en un corto

plazo con un valor de 738 millones de dólares y se anticipa que en el año 2019 el flujo de migrantes venezolanos continúe, siendo Colombia el país que está soportando la mayor carga de todos al acoger a más de un millón de venezolanos y por primera vez la ONU integra la crisis de Venezuela en el llamamiento humanitario global

La Organización de las Naciones Unidas está preparada para realizar una entrega de ayudas posibles a los ciudadanos venezolanos, estas ayudas se han estado realizando bajo otras agencias tales como: Fondo de la infancia (UNICEF), organización mundial de la Salud (OPS), agencia de refugiados (ACNUR), la organización para la alimentación (FAO), el fondo de población (UNFPA), programa de desarrollo (UNDP), hasta el momento se ha logrado entregar 100.000 tratamientos para madres y niños con malnutrición aguda y se han instalado y acondicionado seis refugios temporales en el estado fronterizo con Colombia (Gonza, 2019). La ONU intenta ser neutral y se basa solo en satisfacer las necesidades por las que enfrenta el país. De igual manera el programa mundial de alimentos (PMA) tiene en la frontera de Colombia comida dispuesta a entrar al territorio venezolano y saber con exactitud las necesidades del pueblo venezolano.

9.2.3 NRC (Consejo Noruego para Refugiados)

Es la única organización noruega especializada en trabajo internacional con población desplazada y refugiada. Es una entidad no gubernamental creada en 1946 independiente, humanitaria y sin ánimo de lucro. Su objetivo es proteger a las personas y respetar sus derechos; también se encarga de apoyar a las personas cuando estas se encuentran en medio de un conflicto armado. Todas sus actividades trabajan de acuerdo a las necesidades de las personas desplazadas sin importar su edad, género, nacionalidad, condición social, entre otras (Consejo Noruego para Refugiados [NRC], S.f). Está presente en 30 países y está comprometido con la no discriminación y su prioridad es ayudar a la población desplazada más vulnerable especialmente mujeres y niños.

Cómo ayuda el NRC a los países en crisis

El Consejo Noruego para Refugiados se encarga de ayudar a los ciudadanos de países que se encuentren en una situación que obligue su desplazamiento hacia otro país; uno de ellos es el conflicto armado, esta entidad los acoge y les brinda asistencia alimentaria, albergue, agua potable, asistencia legal y educación (NRC, S.f). Agencias de Naciones

Unidas y comunidades locales trabajan en conjunto con esta organización comprometidos en defender los derechos de la humanidad y mejorar su calidad de vida.

El NCR es otra organización que ha intervenido en la relación colombo-venezolana, enfocado en la ayuda humanitaria, es decir, trabaja en los ciudadanos que huyen de su país, así como fue el caso de la República de Colombia en el año 2015 cuando autoridades venezolanas expulsaron a más de 2.220 personas por el Gobierno de Nicolás Maduro. Sin embargo, hoy por hoy Venezuela es el país que está sufriendo crisis económicas por su mal gobierno ocasionando escasez de alimentos, inflación, desempleo, entre otros, por esta razón muchos ciudadanos venezolanos vieron la necesidad de huir a países vecinos como Colombia, Ecuador, Perú, Bolivia, entre otros. El personal del Consejo Noruego para refugiados en los últimos días se ha visto abrumado en las fronteras, ya que el número de personas que llegan al territorio colombiano se ha duplicado; sin embargo, NRC continúa ayudando a los ciudadanos venezolanos que siguen huyendo de su país, aportándoles refugio con servicios legales, kits de higiene, agua y comida.

Visnes (2019) dijo que hay una gran cantidad de personas que se desplazan diariamente por las fronteras buscando con urgencia alimentos, medicamentos y un lugar donde pasar la noche, por eso es necesario aumentar la ayuda humanitaria. Esta entidad también se ha encargado de solicitar el apoyo de los países que acogen a la población venezolana en brindarles la educación a niños y jóvenes.

Visnes (2019) expresó que las naciones deben proporcionar espacios escolares que garanticen la educación de cada niño venezolano, ya que ninguno se merece quedar sin educación.

9.2.4 IFCR (Federación internacional de sociedades de la Cruz Roja y de la media Luna roja)

La Federación Internacional de sociedades de la cruz roja y de la media luna es una entidad humanitaria a nivel mundial que ayuda a cualquier país que se encuentra afrontando una situación de desastre natural o conflicto armado. También, fomenta y ejecuta programas para que las personas estén preparadas para enfrentar una catástrofe teniendo los conocimientos básicos en primeros auxilios, así como el desarrollo de valores humanitarios. Por lo cual, cuenta con muchos voluntarios alrededor del mundo dispuestos a responder

ante cualquier situación de peligro ayudando a las personas más vulnerables sin importar su raza, nacionalidad o religión. Además, la IFRC apoya y promueve programas de derechos humanos, prevención de enfermedades como el VIH/SIDA, la malaria entre otros y por último cuenta con programas para la población migrante. Fue fundada en el año 1919 en la ciudad de París después de la finalización de la primera guerra mundial para dar apoyo humanitario a sus involucrados, actualmente está constituida por 190 comunidades de cruz roja y media luna roja. Federación internacional de sociedades de la cruz roja y de la media luna (IFRC,2020).

Como interviene en una crisis humanitaria

La IFRC, Ha sido mediadora en la crisis humanitaria que dio lugar en la frontera colombo-venezolana en el año 2015 cuando por diferencias diplomáticas el gobierno del presidente Nicolás Maduro decidió expulsar arbitrariamente a toda la población colombiana residente en Venezuela, algo que no solo puso mayor tensión a su relación sino que afectó a un gran número de colombianos que tuvieron que retornar a su país de manera inmediata y sin la mayoría de sus pertenencias creando un caos por la cantidad de personas sin hogar que dejó este suceso. Por lo cual la IFRC por medio de la cruz roja colombiana dio apoyo a los afectados con acompañamiento psicológico, primeros auxilios, alimentación e hidratación; de igual forma, habilitó el envío de duchas y baños portátiles a los albergues establecidos por el gobierno colombiano (IFRC, 2015).

Actualmente, la IFRC ayuda a los ciudadanos venezolanos migrantes en América Latina, los cuales salieron de su país en búsqueda de mejores posibilidades puesto que Venezuela se encuentra en un mal momento económico. De igual modo, la IFRC ha establecido comunicación con los gobiernos de Colombia y Venezuela creando un corredor humanitario en donde puedan trasladar a los pacientes que sean atendidos en hospitales colombianos sin importar la nacionalidad de los beneficiados. Así mismo, en ciertos casos han habilitado la entrada a territorio colombiano a estudiantes universitarios o de educación media.

Aunado a lo anterior la IFRC realiza campañas médicas en territorio venezolano ayudando a las personas más vulnerables afectadas por la crisis venezolana, por lo cual, la cruz roja venezolana lidera campañas médicas en 8 hospitales y 33 centros ambulatorios

donde se realizan exámenes médicos y programas para la prevención de enfermedades. La IFRC ha sido una entidad de apoyo muy grande en la relación colombo venezolana puesto que es la encargada de intervenir en problemas humanitarios ayudando a preservar los derechos de las personas más vulnerables.

9.2.5 ACNUR (Alto comisionado de las naciones unidas para los refugiados)

Después de la segunda guerra mundial, en el año 1950 fue fundado el alto comisionado de las naciones unidas para los refugiados ACNUR, con el propósito de proteger a los europeos afectados por el conflicto. Es una organización internacional que contribuye a mejorar la calidad de vida de las personas damnificadas por la guerra a las cuales les han sido violentado sus derechos fundamentales. Actualmente, su campo de acción abarca 134 estados a los cuales ayuda mediante la ejecución de proyectos humanitarios financiados por fondos privados. Alto comisionado de las naciones unidas para los refugiados (ACNUR, 2019).

Así mismo, la ACNUR busca garantizar el cumplimiento del derecho a la protección internacional y el asilo internacional en personas refugiadas, puesto que, cuando los connacionales son sacadas a la fuerza o por voluntad propia de su país son vulnerables a situaciones de discriminación hechos que buscan ser evitados. Así mismo, determina soluciones a largo plazo como lo es el reasentamiento a un tercer país.

Cómo ayuda a los refugiados

El alto comisionado de las naciones unidas para los refugiados, ha sido de gran ayuda para los migrantes venezolanos, puesto que, desde que se agudizó la crisis en Venezuela y fueron aumentando el número de venezolanos que salieron del país estableciéndose en toda América Latina en su mayoría Colombia. La ACNUR ha establecido ayudas para la población venezolana que se encuentra en Colombia. Brindando apoyo al estado colombiano en el reforzamiento del registro en la identificación de los perfiles de protección fortaleciendo la capacidad de respuesta institucional para la protección de los migrantes permitiéndoles acceder fácilmente a sus derechos.

De igual forma, la Agencia de la ONU para los Refugiados, brinda apoyo a los gobiernos locales colombianos y al sector privado para la determinación de las necesidades de los migrantes venezolanos y así crear proyectos para abordarlas. Los proyectos pueden variar desde albergues temporales hasta recursos hospitalarios, instalaciones de cuidado infantil hasta implementos de cocina. También, ACNUR ayuda a identificar a los venezolanos que necesitan protección internacional siendo su intermediario entre los países que los pueden resguardar. Además, con el apoyo de las autoridades locales y privadas crearon actividades vocacionales para que los venezolanos se puedan reubicar accediendo a nuevas oportunidades de empleo.

Para el caso de las ayudas en el territorio venezolano la ACNUR solo interviene por aquellos venezolanos que se encuentran fuera de su país, esta entidad ha sido de gran ayuda para Colombia ya que la mayoría de migrantes venezolanos deciden quedarse de forma permanente, algo que tensiona aún más la poca relación que existe entre estos dos países.

9.2.6 OIM (Organización internacional para las migraciones)

La organización internacional para las migraciones OIM, conocida en sus inicios como Comité Intergubernamental Provisional para los Movimientos de Migrantes desde Europa (PICMME), ha pasado de ser una entidad enfocada en temas logísticos a una organización que trata temas migratorios. De esta manera se convirtió en la organización más importante en esos temas, trabajando de la mano con entes no gubernamentales, intergubernamentales y gubernamentales que buscan ayudar mediante asesorías a los gobiernos a promover la cooperación internacional en temas migratorios otorgando asistencia humanitaria a personas indefensas que estén pasando por situaciones de migración. En la OIM participan 173 estados miembros 8 observadores, accediendo a un presupuesto de 1,5 mil millones de dólares Organización internacional para las migraciones (OIM, 2020).

Cómo ayuda a los migrantes

Trabaja en conjunto con la sociedad internacional para fomentar la comprensión de las cuestiones migratorias velando por el respeto a la dignidad humana y el bienestar de los migrantes. Lo anterior es ejecutado por la OIM mediante la realización de programas que faciliten la reintegración de los refugiados prestando asistencia a los estados que apoyen a

los migrantes. Aunado a lo anterior, trabaja en cuatro temas que son: migración forzada, migración y desarrollo, reglamentación de la migración y migración facilitada. Además, preside debates acerca de dimensión de género, protección de los derechos migrantes entre otros (OIM, 2020).

Cabe señalar que la OIM ayudó a Colombia en el año 2015, cuando por conflictos diplomáticos el gobierno venezolano expulsó a los ciudadanos colombianos residentes en Venezuela de manera abrupta y masiva, afectando a muchos colombianos que quedaron sin hogar. Dicha ayuda fue dada mediante la adecuación de hospedajes, entrega de alimentos y la coordinación de proyectos junto con otras entidades para ayudar a estas personas a largo plazo.

Años después, la ayuda fue recibida por Venezuela debido al gran número de venezolanos que decidieron salir de su país a buscar mejores oportunidades frente a la crisis económica en la que se encuentra sumergida su nación. Las ayudas han sido en toda América Latina, pero en mayor medida a Colombia debido a que un gran número de migrantes venezolanos residen en ese país.

De igual forma la OIM facilita información importante que ayuda en la toma de decisiones gubernamentales a los estados afectados por la alta migración. En relación, a los migrantes venezolanos, la OIM junto con ACNUR en el año 2019 gestionó un proyecto. El cual, buscaba recaudar US \$1.350 millones de dólares para suplir las necesidades básicas de los venezolanos y ayudar a las comunidades que los han acogido. El Plan Regional de Respuesta a Refugiados y Migrantes 2020 (RMRP) tiene como objetivo atender a la población venezolana y a refugiados que para el 2019 eran aproximadamente 4,6 millones en todo el mundo siendo América Latina, específicamente Colombia la mayor zona de concentración (Anónimo, 2019).

9.3 Entidades de carácter político

9.3.1 OEA (Organización de los Estados Americanos)

Es el organismo regional más antiguo del mundo creado en (1889) en Washington D.C y en Colombia entró en vigencia en (1951). Su objetivo es lograr que, en sus países Miembro, prevalezca el orden de paz y de justicia, defender su soberanía, su integridad territorial y su

independencia. La OEA cuenta con pilares importantes para el logro de sus objetivos tales como: la democracia, los derechos humanos, la seguridad y el desarrollo (OEA, S.f).

Actualmente cuenta con 35 estados miembros de América.

Cómo ayuda la OEA a los países en crisis

La Organización de los Estados Americanos ayuda a fomentar en los países el diálogo y garantizar su democracia, es decir, la OEA es un punto de encuentro donde la mayoría de los países del continente americano se reúnen para dialogar y tomar decisiones, el cual se tocan temas como: la paz y seguridad del continente, promover la democracia, asegurar soluciones pacíficas que surjan entre estados miembros, procurar soluciones a problemas políticos, jurídicos y económicos que existan entre ellos, entre otros Organización de los Estados Americanos (OEA, 2019).

La OEA es una entidad que ha intervenido no solo en la relación colombo-venezolana, sino también en todo el continente americano buscando la paz y el diálogo entre sus miembros. Sin embargo, en el año 2019 surgieron informes que hablaban sobre la situación de Venezuela ocasionado por la mala gobernación del presidente Nicolás Maduro, llegando a tal punto de tener una disputa entre el canciller de Colombia y el presidente de Venezuela. El canciller Trujillo (2019) señaló que en el territorio venezolano se resguardan organizaciones terroristas como el ELN y FARC para hacer planes criminales que después se realizarán en el territorio colombiano, por este motivo el Canciller solicitó ante la OEA una pronta solución ya que no solo afecta a la República de Colombia sino también a todo el continente americano.

9.3.2 Grupo de Lima

El grupo de lima, no es un Organismo internacional, es un grupo que se creó en el año (2017) cuando los países de América Latina y el Caribe se reunieron en Perú, con el objetivo de hablar sobre la situación de Venezuela y de buscar métodos que contribuyan en la restauración de su democracia y así fue como nació el grupo (Gomez,2019).

El grupo lima está conformado por 14 naciones y cada país miembro tiene la libertad de tomar decisiones respecto a su posición en la que se encuentre sea aceptándose o no. Este grupo es muy importante en la relación Colombo-venezolana, ya que interviene

directamente con las situaciones que enfrenta la República de Venezuela ya sea de carácter político y diplomático y cuenta con el respaldo de la OEA y la Unión Europea.

Por lo anterior, las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela han entrado en declive hasta tal punto de ser inexistentes puesto que el estado colombiano y los demás países antes mencionados no están de acuerdo de cómo el presidente de Venezuela está manejando esa nación y piden que se realicen elecciones presidenciales transparentes puesto que según ellos no se está cumpliendo con los democráticos.

Cabe resaltar, que el día 8 de noviembre del 2019 se efectuó una reunión del grupo de lima en la ciudad de Brasilia en donde llegaron a un consenso sobre la situación actual de Venezuela llegando a las siguientes conclusiones: primero mantiene su apoyo al presidente encargado Juan Guaidó puesto que consideran que el mandato del presidente Nicolás Maduro es ilegítimo ya que para ellos las elecciones no fueron transparentes. También, decidieron intervenir ante la comunidad internacional exponiendo el mal estado de la economía y aspectos humanitarios que fueron denunciados por refugiados venezolanos alrededor del mundo gobierno de Colombia (Gov.Co, 2019).

Aunado a lo anterior, el grupo de lima es una clara demostración de la polaridad internacional que existe en torno al estado venezolano, puesto que algunos países no han aceptado al gobierno venezolano y buscan formas diplomáticas para cambiarlo, esto ha ocasionado un aumento en las diferencias y los problemas en la relación colombo venezolana lo hace que cada día se mas difícil su acercamiento.

9.3.3 La organización para la cooperación y el desarrollo (OCDE)

La organización para la cooperación y el desarrollo OCDE, es una entidad que busca promover políticas para mejorar las oportunidades y el bienestar de sus involucrados. Mediante el establecimiento de estándares internacionales los cuales permiten dar soluciones a diversos problemas ya sean sociales, medioambientales o económicos. Funcionando como un foro en donde se reúne e intercambia todo tipo de información que ayude a mejorar su desempeño. Por consiguiente, maneja diversos temas entre los cuales se encuentran la lucha contra la evasión fiscal, fomento de una educación eficaz para aumentar la creación de empleo, desarrollo regional y local entre otros; Organización para la cooperación y el desarrollo (OCDE, s.f).

Sin embargo, la OCDE permite que terceros países participen en sus grupos de trabajo, foros y comités, divididos en tres categorías los cuales son asociados, participantes e invitados. Actualmente, cuenta con 37 estados participantes donde Colombia y Lituania fueron los países últimos en ingresar (ministerio de asuntos exteriores, unión europea y cooperación, 2018).

Que aporte da la OCDE frente a crisis migratoria

La OCDE al ser una entidad que es muy nueva para Colombia debido a su reciente adhesión a la OCDE, su apoyo en la relación bilateral colombo-venezolana ha sido muy poca, sin embargo, Colombia podrá implementar acciones para hacerle frente a la crisis migratoria por la que está pasando dado a la experiencia que tiene esta organización. Como lo señala la OCDE al encomendar al comité fiscal que evalúe cada año cómo el shock migratorio afecta la trayectoria de ajuste fiscal ayudaría a mantener la transparencia y la credibilidad. La supervisión independiente de las repercusiones presupuestarias del shock migratorio también podría contribuir a garantizar que las decisiones se mantengan basadas en motivos técnicos y aisladas de otros debates presupuestarios (OCDE, 2019, p.4).

Considerando lo anterior, el estado colombiano tendrá una amplia visión de las posibles soluciones que se deben implementar para ayudar a los migrantes venezolanos en Colombia sin afectar a su economía ni bajar la calidad de vida de sus nacionales, de igual forma reforzará lazos con los países miembros de la OCDE ampliando su participación en el sistema internacional.

Debido a que Venezuela no hace parte de la OCDE no podrá acceder a sus ayudas ni tendrá acceso a toda la información que la OCDE maneja para la solución de conflicto, mejora en la economía, entre otros temas. pero, Colombia al ser parte de esta institución podrá acceder a todo tipo de ayudas que benefician de manera indirecta a la población venezolana residente en Colombia. De igual forma, brindara lineamientos para determinar el restablecimiento de la relación diplomática entre Colombia y Venezuela.

Conclusión

Tras un profundo análisis de los objetivos planteados y desarrollados anteriormente cabe resaltar los siguientes aspectos importantes:

Históricamente, Colombia y Venezuela han tenido una relación bilateral dado que son países limítrofes que comparten una extensa frontera (2.219 Km), lo cual ha permitido un alto intercambio comercial. Sin embargo, han tenido problemas debido a diferencias políticas y diplomáticas en donde el diálogo y la negociación no han sido suficientes para resolver sus conflictos.

El economista experto en temas de frontera Nilo Meza afirma que en la zona de frontera es importante que los países adopten políticas que beneficien a la población, creado una región equilibrada para aumentar el intercambio comercial entre naciones, sin embargo, durante el periodo comprendido del 2005 al 2019 los mandatarios de Colombia y Venezuela se vieron envueltos en varios enfrentamientos políticos que afectaron su relación bilateral dado que cada conflicto los distanciaba más, disminuyendo su cooperación.

Es necesario resaltar, que la salida de Venezuela de la CAN afectó no solo aspectos comerciales sino también diplomáticos debido a que el vecino país decidió dejar la el acuerdo multilateral como consecuencia a que Colombia y Perú estaban iniciando negociaciones con Estados Unidos para suscribir un tratado de libre comercio, tema que para Venezuela no era aceptado debido a que el mandatario venezolano estaba en desacuerdo con vincularse con EE.UU. Acto seguido, Venezuela anunció su salida del G3, un acuerdo comercial suscrito por México, Colombia y Venezuela, decisión que agudizó aún más el distanciamiento entre estos dos países, no obstante, en el año 2012 firmaron un Acuerdo de Alcance Parcial en donde se estipularon los parámetros de la relación bilateral ajustándose este a los parámetros sobre los cuales se rige la CAN, retomando un espacio de intercambio comercial.

Cabe resaltar que Colombia era uno de los principales compradores de productos venezolanos, debido a la variedad de los mismos, convirtiéndose Venezuela en el segundo socio comercial de Colombia, pero debido a que en los últimos años Venezuela disminuyó su nivel de producción como resultado de temas internos de abastecimiento, dificultad de acceso a operaciones internacionales y la devaluación de la moneda venezolana,

desencadena una crisis económica en este país; por su parte Colombia diversifica sus socios comerciales adquiriendo estos productos de otros países y cerrando acuerdos de complementación económica y tratados de libre comercio con nuevos mercados.

El último estancamiento económico de la relación comercial entre Colombia y Venezuela inició en el año 2009 cuando el presidente de Colombia Álvaro Uribe Vélez violó la soberanía territorial ecuatoriana para ejecutar a un alto comandante de las FARC causando una crisis diplomática regional, como consecuencia el gobierno del presidente Hugo Chávez rompió relaciones con Colombia lo cual ocasionó una disminución significativa en la balanza comercial colombiana.

Para el año 2008, Venezuela aportó al crecimiento de las exportaciones colombianas con US\$6.071.685 millones FOB y en el año 2009 su intercambio fue de US\$ 4.049.560 millones de dólares valor FOB, evidenciando una caída del 12,7% en estos dos periodos.

Aunado a lo anterior, Venezuela restringe el acceso, de casi la totalidad de los productos de exportación del sector agropecuario colombiano, debido a la implementación sin previo aviso de los requisitos fitosanitarios y zoonosanitarios; por consiguiente, las ventas externas de animales vivos y sus productos disminuyeron 35,0%, al pasar de US\$996,4 millones a US\$647,5 millones.

Los años posteriores no fueron la excepción, puesto que a partir del año 2014 el intercambio comercial colombo venezolano ya presentaba cifras negativas, sin embargo, su balanza comercial es superavitaria debido a que sus exportaciones son mayores a sus importaciones. En el año 2019, las exportaciones destinadas a Venezuela se redujeron a una variación del (-44,7%) pasando de US\$354,294 millones FOB a US\$195,927 millones FOB. Esta reducción refleja el bajo rendimiento del intercambio comercial entre estos dos países los cuales tenían un alto rendimiento comercial.

De igual forma, se debe destacar que la economía de Venezuela se encuentra inmersa en una crisis profunda la cual le impide mantener su demanda externa e interna ya que sus deudas sobrepasan sus ingresos, devaluando su moneda y causando una estanflación profunda de la cual aún son víctimas; ello, también ha ocasionado problemas económicos en el intercambio comercial, puesto que el gobierno venezolano mantiene muy fluctuante

su moneda cambiando la TRM aproximadamente 4 veces al año, de esta manera afecta a los empresarios de estos dos países reduciendo su margen de intercambio.

El economista Charles P. Kindleberger, considera que la migración es uno de los factores que impactan a la economía y el comercio de forma positiva o negativa lo cual depende de ciertos factores como la tierra y el capital necesarios para suplir las necesidades básicas de los migrantes que se radican en otro país, como es el caso de los migrantes venezolanos establecidos en Colombia.

Debido, a la crisis presentada por venezolana la población venezolana se vio obliga a migrar hacia otros países para mejorar su calidad de vida, siendo Colombia el principal receptor de migrantes venezolanos, bien sea como destino final o como un paso transitorio hacia otros países. Asimismo, en el año 2015 Venezuela cerró la frontera terrestre que comparte con Colombia estableciendo un estado de excepción iniciando un proceso de deportación de 2.000 colombianos residentes en Venezuela. Sin embargo, en el año 2017 fue todo lo contrario debido al ingreso de 184.087 venezolanos a territorio Colombia, esta situación no solo ha afectado a Colombia sino también a Latinoamérica ya que los migrantes se dispersaron por toda la región.

Aunque el proceso de acogida fue difícil el estado colombiano logró ayudar a algunos ciudadanos venezolanos establecidos en Colombia por medio de aportes monetarias y atención en salud de forma gratuita, esto en colaboración con entidades internacionales como ONG las cuales aportan grandes ayudas en dinero e iniciativas sociales con fines humanitarios.

Después de analizar la relación bilateral colombo venezolana se concluye que su relación económica ha estado influenciada por varios factores entre cuales encontramos políticos, económicos y sociales los cuales ocasionaron un impacto negativo en su intercambio comercial diluyendo así su cooperación, de igual forma la crisis económica en la que se encuentra Venezuela aportó en gran medida a que en la actualidad su intercambio comercial sea prácticamente nulo comparado con años anteriores; en cuanto a la cooperación internacional, se puede vislumbrar el poco apoyo que tiene actualmente el gobierno venezolano y la gran cantidad de problemas sociales, económicos y políticos, lo

cual, hace casi imposible un acercamiento con el estado colombiano para retomar alianzas y relaciones bilaterales.

Recomendaciones

- Con respecto al análisis que se realizó en la relación bilateral colombo venezolana durante el periodo de estudio, es importante que las instituciones departamentales promuevan estrategias de diversificación en productos colombianos junto con estudios de mercado que ayuden a los empresarios colombianos a incursionar en nuevos mercados internacionales ayudando contrarrestar el bajo dinamismo económico que ha presentado Colombia frente a Venezuela durante los últimos años.
- En temas migratorios el gobierno colombiano debe darles continuidad a sus rutinas de control en zona fronteriza evitando así que emigrantes venezolanos ingresen de forma irregular a Colombia, de igual manera deberán crear programas de ayuda para los venezolanos establecidos en el país principalmente en sectores de salud, educación y vivienda.
- Tras las afectaciones en el comercio fronterizo entre Colombia y Venezuela se ve la necesidad de dinamizar su intercambio comercial por medio de políticas públicas que ayuden a mejorar las condiciones, sus variables económicas logrando así mejorar su intercambio comercial junto con la calidad de vida de sus ciudadanos.
- Aunque actualmente la crisis venezolana ha ocasionado un estancamiento en el intercambio comercial entre Colombia y Venezuela, las instituciones comerciales gubernamentales colombianas deben respaldar a los empresarios colombianos a no desistir ni dejar el mercado venezolano sino todo lo contrario implementar mejoras para acceder de forma dinámica, constante y evolutiva lo cual ayudara a mantener un intercambio comercial estable.
- Debido a que el sector manufacturero fue el más afectada en el estancamiento del intercambio comercial colombo venezolano, el gobierno colombiano debe crear alianzas entre empresas mediante la cooperación sectorial la cual ayude a mantener a flote a las empresas del sector evitando quiebras masivas.
- Con respecto, a la gran cantidad de migrantes venezolanos en el país el gobierno de Colombia podría implementar programas de empleo ayudando así a los ciudadanos venezolanos en Colombia y a los colombianos afectados en zona de

frontera aportando de forma positiva a los sectores económicos del país fortaleciendo su crecimiento económico del país y reduciendo su tasa de desempleo.

- Las empresas de los sectores económicos como alimentos, bebidas, tabaco, entre otros, los cuales se vieron afectados por el bajo intercambio comercial que ha surgido con Colombia y Venezuela durante los últimos años necesitan ayudas por parte del gobierno colombiano. Teniendo en cuenta lo anterior es necesario brindar un apoyo financiero con facilidad de pago para que los empresarios de las pequeñas y medianas empresas puedan solventar sus pérdidas y así evitar caer en quiebra. De esta manera ellos podrán diversificar sus clientes reduciendo el grado de dependencia frente a las empresas del vecino país.

Referencias

- Abadí, A & García, C. (28 de marzo de 2018). De la reconversión monetaria de 2008 a la de 2018. Prodavinci. Recuperado de <https://prodavinci.com/de-la-reconversion-monetaria-de-2008-a-la-del-2018/>.
- ALADI. (2019). comercio exterior global (ALADI/SEC/di 2779.3). Recuperado de http://www2.aladi.org/biblioteca/Publicaciones/ALADI/Secretaria_General/SEC_di/2700/2779_3.pdf
- ALADI. (S.f). Quienes somos. Recuperado de http://www.aladi.org/sitioaladi/?page_id=148.
- Álvarez, V. (2019). Eliminado el control bancario: ¿de dónde saldrán las divisas? Finanzas digitales, noticias de economía y finanzas. Recuperado de <https://www.finanzasdigital.com/2019/05/eliminado-el-control-cambiario-de-donde-saldran-las-divisas/>
- Anónimo. (2011). ¿Qué son las exportaciones? . EXTTO. Recuperado de <https://efxto.com/diccionario/exportaciones>.
- Anónimo. (2012). ¿Qué son las divisas? ANDBANK Private Bankers. Recuperado de <https://www.andbank.es/observatoriodelinversor/que-son-las-divisas/>.
- Anónimo. (2015). Conozca el Nuevo Sistema Cambiario de Venezuela. Telesur. Recuperado de <https://www.telesurtv.net/news/Conozca-el-nuevo-sistema-cambiario-de-Venezuela-20150211-0035.html>.
- Anónimo. (2016). Cronología del Sistema cambiario venezolano. Telesur. Recuperado de <https://www.telesurtv.net/news/Cronologia-del-sistema-cambiario-venezolano-20160217-0071.html>.
- Anónimo. (2018). ¿Cómo funciona Dicom, el nuevo sistema de divisas venezolano? Telesur. Recuperado de <https://www.telesurtv.net/news/sistema-divisas-dicom-banca-publica-privada-economia-20180125-0040.html>.

Anónimo. (2019). Colombia, ACNUR y OIM lanzaron Plan Regional para migrantes venezolanos. El tiempo. Recuperado de <https://www.elespectador.com/noticias/el-mundo/colombia-acnur-y-oim-lanzaron-plan-regional-para-migrantes-venezolanos-articulo-890928>

Anónimo. (2020). ¿Qué es la balanza comercial? PICTET Asset Management. Recupérate de <https://www.am.pictet/es/blog/articulos/guia-de-finanzas/que-es-la-balanza-comercial>

Anónimo. (22 de julio de 2010). Chávez rompe relaciones diplomáticas con Colombia y pone en alerta la frontera. El país. Recuperado de https://elpais.com/internacional/2010/07/22/actualidad/1279749609_850215.html

Anónimo. (30 de marzo de 2017). Venezolanos la migración más grande en la historia del país. El tiempo. Recuperado de <https://www.eltiempo.com/colombia/otras-ciudades/venezolanos-la-migracion-mas-grande-en-la-historia-del-pais-72872>.

Anónimo. (S.). CENCOEX. PODEROPEDIA. Recuperado de <https://poderopediave.org/organizacion/cencoex/>.

Arias, F.(2012). El proyecto de investigación. Caracas, Venezuela: Episteme

Asociación latinoamericana de integración. (s.f). Quienes somos. Recuperado de http://www.aladi.org/sitioaladi/?page_id=148

Banco central de Venezuela. (S.f). Inversión extranjera. Recuperado de <http://www.bcv.org.ve/estadisticas/inversion-extranjera>.

Banco de la República. (S.f) Inversión directa. Recuperado de [https://www.banrep.gov.co/es/inversion-directa#:~:text=La%20inversi%C3%B3n%20extranjera%20directa%20\(IED,de%20decisiones%20de%20la%20empresa](https://www.banrep.gov.co/es/inversion-directa#:~:text=La%20inversi%C3%B3n%20extranjera%20directa%20(IED,de%20decisiones%20de%20la%20empresa).

Banco de la república. (S.f). ¿En Colombia existe una tasa de cambio fija? Recuperado de <https://www.banrep.gov.co/es/contenidos/entrada-wiki/colombia-existe-tasa-cambio-fija>.

- Banco de la República. (S.f). Inversión directa. Recuperado de <https://www.banrep.gov.co/es/estadisticas/inversion-directa>.
- Banco de la República. (S.f). PIB y PNB. Recuperado de https://enciclopedia.banrepcultural.org/index.php/PIB_y_PNB.
- Banco de la república. (S.f). Tasa representativa del mercado (TRM-peso por dólar). Recuperado de <https://www.banrep.gov.co/es/estadisticas/trm>.
- Banco mundial. (2019). Comunicado de prensa n. ° 2019/156/LAC. Recuperado de <https://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2019/04/12/us315-million-to-help-improve-services-for-migrants-from-venezuela-and-host-communities-in-colombia>
- Banco mundial. (2020). Quienes somos. Washington. Recuperado de <https://www.bancomundial.org/es/who-we-are>
- Banco mundial. (s.f). Banco internacional de reconstrucción y fomento. Recuperado de <https://www.bancomundial.org/es/who-we-are/ibrd>
- Barbosa, M. (2016). “*¿Países hermanos?: la relación bilateral entre Colombia y Venezuela en medio de los cierres fronterizos: 2005-2015*” (tesis de maestría). Pontificia Universidad Javeriana, Bogotá D.C, Colombia.
- Bautista, A & Carrillo, J. (2015). “*Análisis del desempeño de la economía de Cúcuta, durante el periodo 2000-2012, frente a las relaciones bilaterales Colombia y Venezuela.*” (Trabajo de grado). Universidad Francisco de Paula Santander, Cúcuta, Colombia
- BCV. (S.f). Producto Interno Bruto. Recuperado de <http://www.bcv.org.ve/estadisticas/producto-interno-bruto>.
- Bermúdez, T. (2010). La doctrina rēspice polum ("Mirar hacia el norte") en la práctica de las relaciones internacionales de Colombia durante el siglo XX. Recuperado de <http://rcientificas.uninorte.edu.co/index.php/memorias/article/viewArticle/721/514/>

- Blu radio. (2014). Las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela, un año después de Chávez. Recuperado de <https://www.bluradio.com/58726/las-relaciones-comerciales-entre-colombia-y-venezuela-un-ano-despues-de-chavez>
- Cabanellas de torres, G. (2017). Diccionario jurídico elemental.
- Cámara de integración económica Venezolano Colombiana CAVECOL. (2019). Cifras del intercambio comercial entre Venezuela y Colombia 1er semestre 2019. Recuperado de <http://www.cavecol.org/cifras-del-intercambio-comercial-entre-venezuela-y-colombia-1er-trimestre-2019/>.
- Cancillería de Colombia. (2019). Canciller Holmes Trujillo resaltó logros de la política exterior del Gobierno Duque durante eventos académicos en Medellín. Recuperado de <https://www.cancilleria.gov.co/newsroom/news/canciller-holmes-trujillo-resalto-logros-politica-exterior-gobierno-duque-eventos>.
- Cancillería de Colombia. (S.f). Asociación de Estados del Caribe (AEC). Recuperado de <https://www.cancilleria.gov.co/en/node/469>.
- Cancillería de Colombia. (s.f). Comunidad de Estados Latinoamericanos y caribeños – CELAC. Recuperado de <https://www.cancilleria.gov.co/international/consensus/clacs>
- Cancillería de Colombia. (s.f). Principios y lineamientos de la política exterior colombiana. Recuperado de <https://www.cancilleria.gov.co/principios-y-lineamientos-la-politica-exterior-colombiana>
- Cazau, P. (2018). Pablo Cazau Introducción a la Investigación en Ciencias Sociales. Psicología. Recuperado de <https://psicolog.org/pablo-cazau-intruduccin-a-la-investigacin-en-ciencias-sociale.html?page=5>.
- CELAC. (s.f). Comunidad de Estados Latinoamericanos y caribeños. Recuperado de <http://celacinternational.org/celac-4/>
- CEPAL, NACIONES UNIDAS (2014). Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe. Santiago de Chile.

CEPAL, NACIONES UNIDAS (2015). Estudio Económico de América Latina y el Caribe. Santiago.

CEPAL, NACIONES UNIDAS (2018). Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe. Santiago.

CEPAL, NACIONES UNIDAS (2019). Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe. Santiago.

CEPAL, NACIONES UNIDAS, UNASUR. (2016). Panorama social y económico suramericano. Santiago.

Código de comercio. (1971). Decreto 410 de 1971. El servicio público es de todos. Bogotá D.C, Colombia. Recuperado de <https://www.funcionpublica.gov.co/eva/gestornormativo/norma.php?i=41102>

Comunidad Andina. (2017). Rumbo a los 50 años, el arduo camino de integración (Nº 2017-05850).

Comunidad Andina. (2019). Dimensión económico social de la comunidad andina (Nº 2019-05538).

Comunidad Andina. (s.f). Cronología de la CAN en la historia. Recuperado de <http://www.comunidadandina.org/Seccion.aspx?id=195&tipo=QU&title=cronologia>

Comunidad Andina. (S.f). Somos Comunidad Andina. Recuperado de <http://www.comunidadandina.org/Seccion.aspx?tipo=QU>.

D.H. (2020). Grupo de lima. Recuperado de <https://www.dw.com/es/grupo-de-lima/t-41378602>

DANE. (2005). Comercio exterior-exportaciones, diciembre de 2005. Bogotá, Colombia.

DANE. (2005). Comercio exterior-importaciones, diciembre de 2005. Bogotá, Colombia.

DANE. (2005). Producto interno bruto IV trimestre y total anual 2005. Bogotá, Colombia.

DANE. (2006). Comercio exterior-exportaciones, diciembre de 2006. Bogotá, Colombia.

- DANE. (2006). Comercio exterior-importaciones y balanza comercial, diciembre de 2006. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2006). Producto Interno Bruto-Cuarto Trimestre y total anual 2006. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2007). Comercio exterior-exportaciones y balanza comercial, diciembre de 2007. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2007). Comercio exterior-Importaciones, diciembre de 2007. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2007). Producto Interno Bruto Total anual y cuarto trimestre de 2007. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2008). Comercio exterior-exportaciones y balanza comercial, diciembre de 2008. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2008). Comercio exterior-importaciones, diciembre de 2008. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2008). Producto Interno Bruto-Cuarto Trimestre y total anual 2008. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2009). Comercio exterior-exportaciones, diciembre de 2009. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2009). Comercio Exterior-importaciones y balanza comercial, diciembre de 2009. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2009). Producto Interno Bruto-Cuarto Trimestre de 2009. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2010). Comercio exterior-exportaciones y balanza comercial, diciembre de 2010. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2010). Comercio Exterior-importaciones, diciembre de 2010. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2010). Producto Interno Bruto-Cuarto Trimestre de 2010. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2011). Comercio exterior-exportaciones y balanza comercial, diciembre 2011. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2011). Comercio Exterior-importaciones, diciembre de 2011. Bogotá, Colombia.

- DANE. (2011). Producto Interno Bruto-Cuarto Trimestre y Total Anual 2011. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2012). Comercio exterior-exportaciones, diciembre de 2012. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2012). Comercio Exterior-importaciones y balanza comercial, diciembre de 2012. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2012). Producto Interno Bruto-Cuarto Trimestre y Total Anual 2012. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2013). Comercio exterior-exportaciones, diciembre de 2013 (preliminar). Bogotá, Colombia.
- DANE. (2013). Comercio exterior-importaciones, diciembre de 2013 (preliminar). Bogotá, Colombia.
- DANE. (2013). Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto Trimestre de 2013 y total anual. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2014). Comercio exterior-exportaciones, diciembre de 2014 (preliminar). Bogotá, Colombia.
- DANE. (2014). Comercio exterior-importaciones, diciembre de 2014 (preliminar). Bogotá, Colombia.
- DANE. (2014). Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto Trimestre de 2014. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2015). Comercio exterior- Exportaciones, diciembre de 2015 (preliminar). Bogotá, Colombia.
- DANE. (2015). Comercio exterior-importaciones, diciembre de 2015 (preliminar). Bogotá, Colombia.
- DANE. (2015). Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto Trimestre de 2015. Bogotá, Colombia.

- DANE. (2016). Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto Trimestre de 2016. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2016). Exportaciones-Expo, diciembre de 2016. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2016). Importaciones-impo, diciembre 2016. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2017). Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto Trimestre de 2017. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2017). Exportaciones-Expo, diciembre 2017. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2017). Importaciones-impo, diciembre 2017. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2018). Exportaciones-Expo, diciembre 2018. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2018). Importaciones (Impo), diciembre 2018. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2018). Producto Interno Bruto (PIB) IV Trimestre de 2018 preliminar. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2019). Importaciones (Impo), diciembre 2019. Bogotá, Colombia.
- DANE. (2019). Producto Interno Bruto-PIB. IV trimestre y año 2019. Bogotá, Colombia.
- Departamento nacional de planeación. (2018). COMPES. Recuperado de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3950.pdf>.
- DIAN. (S.f). Preguntas frecuentes sobre control cambiario. Recuperado de <https://www.dian.gov.co/atencionciudadano/infoconsulta/Paginas/ControlCambiario.aspx>.
- Dumont (2018) La ONU incluye por primera vez a Venezuela en el plan anual de ayudas humanitarias: Noticias ONU-Mirada global. EE.UU. Recuperado de <https://news.un.org/es/story/2018/12/1447051>
- Duque, J. (2016). Sistema monetario. ABCFinanzas.com. Recuperado de <https://www.abcfianzas.com/principios-de-economia/dinero-y-politica-monetaria/sistema-monetario>.

- Economía y finanzas internacionales. (s.f). David Ricardo ventajas comparativas.
Recuperado de <http://puceae.puce.edu.ec/efi/index.php/economia-internacional/2-uncategorised/91-david-ricardo-ventajas-comparativas>
- Einstein, A. (S.f). La crisis según Albert Einstein. Recuperado de
<http://www.ahs.com.uy/LacrisissegunAlbertEinstein.pdf>.
- Fondo Monetario Internacional. (2007) Cómo ayuda el FMI a resolver las crisis económicas: Departamento de relaciones externas del FMI. Recuperado de
<https://www.imf.org/external/np/exr/facts/spa/crisess.htm>
- Fondo Monetario Internacional. (S.f) ¿para qué sirve el FMI? Recuperado de
<https://www.imf.org/external/np/exr/center/action/esl/exchange/index.htm>.
- Galeano, Badillo & Rodríguez, (2019). Evolución de la política exterior de Colombia en el período 2002-2018.
- García, J. (2014) “*Análisis de los procesos transfronterizos de cooperación empresarial en los tiempos de crisis. El caso de la frontera Cúcuta, Colombia – San Cristóbal, Venezuela*” (tesis de posgrado). El colegio de la frontera norte, Tijuana, B.C, México.
- Gobierno de Colombia. (2019). Declaración del grupo de lima. Recuperado de
<https://id.presidencia.gov.co/Paginas/prensa/2019/Declaracion-del-Grupo-de-Lima-191108.aspx>
- Gómez (11 de enero de 2019) Explicador: ¿Qué es el Grupo de Lima y quienes lo integran?: Colombiacheck. Recuperado de
<https://colombiacheck.com/investigaciones/explicador-que-es-el-grupo-de-lima-y-quienes-lo-integran>.
- Gonza (2019) La ONU está lista para ayudar a los venezolanos que la necesitan: Noticias ONU-Mirada global. EE.UU. Recuperado de
<https://news.un.org/es/story/2019/02/1450781>
- Grasso, J. (2013). El ABC del SICAD. Finanzas digitales, noticias de economía y finanzas. Recuperado de <https://www.finanzasdigital.com/2013/04/el-abc-del-sicad/>.

- Grupo del banco mundial. (2018). Migración desde Venezuela a Colombia.
- Hernández, C. (2005). Venezuela y Colombia dan por cerrada la peor crisis diplomática en casi un decenio. El país. Recuperado de https://elpais.com/diario/2005/02/16/internacional/1108508416_850215.html.
- Hernández, R. (2014). Metodología de la investigación sexta edición. México, C.D de México. McGraw-Hill.
- ICDE. (S.f). UNASUR- Unión de naciones suramericanas. Recuperado de <http://www.icde.org.co/aliados/internacionales/unasur>.
- IFCR. (2015). Cruz roja colombiana brinda asistencia humanitaria con la frontera venezolana. Recuperado de <https://www.ifrc.org/es/noticias/noticias/americas/colombia/cruz-roja-colombiana-realiza-asistencia-humanitaria-en-la-frontera-con-venezuela-69272/>
- IFRC. (2020). Nuestra identidad. Recuperado de <https://www.ifrc.org/es/nuestra-vision-nuestra-mision/>
- Jiménez, A (2 de febrero de 2017). Estas son las economías imperantes en el mundo. [mensaje en un block]Recuperado de <https://www.elblogsalmon.com/historia-de-la-economia/estas-son-las-teorias-economicas-imperantes-en-el-mundo>
- Katehon. (2016). Principios del liberalismo en las relaciones internacionales. Recuperado de <https://katehon.com/es/article/principios-del-liberalismo-en-las-relaciones-internacionales>
- Kirziyan, M (S.f). Importación. Economipedia. Recuperado de <https://economipedia.com/definiciones/importacion.html>
- La agencia de la ONU para los refugiados. ANUR. (2019). Refugiados y migrantes de Venezuela superan los cuatro millones: ACNUR y OIM. Recuperado de <https://www.acnur.org/noticias/press/2019/6/5cfa5eb64/refugiados-y-migrantes-de-venezuela-superan-los-cuatro-millones-acnur-y.html>

La real academia. (S.f). Economía. Asociación de academias de la lengua española. España.
Recuperado de <https://dle.rae.es/econom%C3%ADa>.

Legiscomex. (s.f). generalidades sobre el grupo de los tres G3. Recuperado de
<https://www.legiscomex.com/Documentos/g3>.

Legiscomex. (s.f). teoría de la ventaja comparativa. Recuperado de
<https://www.legiscomex.com/Documentos/abccomercio-ventaja-comparativa>

Legiscomex.(2015).la crisis venezolana golpea las exportaciones colombianas. Recuperado
de <https://www.legiscomex.com/Documentos/relaciones-comerciales-colombia-venezuela-2015-emiliano-corona-actualizacion>

López, L (2012). La crisis: definición e implicancias. Comunicación de riesgo y crisis.
Recuperado de <https://comderiesgoycrisis.wordpress.com/2012/03/18/la-crisis-definicion-e-implicancias/>.

Martin, S. (25 de octubre de 2017) FMI analiza posible rescate económico para Venezuela,
pero su principal obstáculo es Nicolás Maduro. Panam Post. Recuperado de
<https://es.panampost.com/sabrina-martin/2017/10/25/rescate-economico-para-venezuela/>

MERCOSUR. (2017). Suspensión de Venezuela en el Mercosur. Recuperado de
<https://www.mercosur.int/suspension-de-venezuela-en-el-mercosur/>

MERCOSUR. (s.f). En pocas palabras. Recuperado de <https://www.mercosur.int/quienes-somos/en-pocas-palabras/>

Mesa (9 de enero de 2019). La Venezuela de Maduro: un gobierno listo para no ser
reconocido. El espectador. Recuperado de
<https://www.elespectador.com/noticias/el-mundo/la-venezuela-de-maduro-un-gobierno-listo-para-no-ser-reconocido-articulo-833154>.

Meza, Nilo. (2011). Espacios regionales fronterizos: integración, más allá del discurso
político. Recuperado de
<https://books.google.com.co/books?id=5DIY5d3TEm0C&pg=PA78&lpg=PA78&dq=Espacios+Regionales+Fronterizos:+Integraci%C3%B3n,+M%C3%A1s+All%C3>

%A1+Del+Discurso+Pol%C3%ADtico.+concepto+de+frontera&source=bl&ots=HMkQgXdRGi&sig=ACfU3U0vn3HCKQoBN9_cxt-cgT_5CYnPLA&hl=es&sa=X&ved=2ahUKEwjh2ejK4f_pAhUxmeAKHer8D9QQ6AEwAHoECAoQAQ#v=onepage&q=Espacios%20Regionales%20Fronterizos%3A%20Integraci%C3%B3n%2C%20M%C3%A1s%20All%C3%A1%20Del%20Discurso%20Pol%C3%ADtico.%20concepto%20de%20frontera&f=false.

Migración Colombia. (2017). Radiografía de venezolanos en Colombia.

Migración Colombia. (2018). Todo lo que quiere saber de la migración venezolana y no se lo han contado.

Migración Colombia. (2019).” Cerca de un millón de venezolanos está viviendo en Colombia” director de migración Colombia. Recuperado de <https://www.migracioncolombia.gov.co/noticias/200-octubre-2019/cerca-de-un-millon-y-medio-de-venezolanos-esta-viviendo-en-colombia-director-de-migracion-colombia>.

MinCIT. (2006). Reporte de inversión extranjera directa 2006.

MinCIT. (2009). Exportaciones colombianas, diciembre 2009.

MinCIT. (2013). Importaciones Colombianas y balanza comercial, enero-diciembre de 2013.

MinCIT. (2014). Importaciones Colombianas y balanza comercial, enero-diciembre de 2014.

MinCIT. (2015). Información, exportaciones diciembre 2015, oficina de estudios económicos.

MinCIT. (2016). Información, exportaciones diciembre 2016-total 2016, oficina de estudios económicos.

MinCIT. (2017). Comercio exterior colombiano: seguimiento a los acuerdos comerciales.

MinCIT. (2017). Información, exportaciones diciembre 2017, oficina de estudios económicos.

MinCIT. (2018). Informe de exportaciones, diciembre de 2018.

Mincit. (2019). Informe sobre los acuerdos vigentes de Colombia. Bogotá, Colombia.

Ministerio de asuntos exteriores, unión europea y cooperación. (2018). Creación y países miembros. Recuperado de <http://www.exteriores.gob.es/RepresentacionesPermanentes/OCDE/es/quees2/Paginas/Pa%c3%adses-Miembros.aspx>

Mojica. (s.f). el peregrinaje infame de los venezolanos. El tiempo. Recuperado de <https://www.eltiempo.com/vida/la-ruta-de-los-migrantes-venezolanos-en-colombia-277080>.

Naciones Unidas (S.f) Fondos, Programas, Agencias: Naciones Unidas. EE.UU. Recuperado de <https://www.un.org/es/sections/about-un/funds-programmes-specialized-agencies-and-others/index.html>

Naciones Unidas (S.f) Información general: Naciones Unidas. EE.UU. Recuperado de <https://www.un.org/es/sections/about-un/overview/index.html>

Naciones Unidas (S.f) Que hacemos: Naciones Unidas. New York. Recuperado de <https://www.un.org/es/sections/what-we-do/index.html>

NCR (S.f). Sobre nosotros: Consejo Noruego para refugiados. Bogotá- Colombia Recuperado de <https://nrc.org.co/sobre-nosotros/>

OEA (11 de noviembre de 2019) Con un rol clave ¿Qué es la OEA y cuál es su función?: Clarín-Mundo. Recuperado de https://www.clarin.com/mundo/que-es-la-oea-y-cual-es-su-funcion_0_iszSgDJ7.html.

OEA (S.f). Quienes somos: OEA- Más derechos para más gente. Recuperado de http://www.oas.org/es/acerca/quienes_somos.asp.

OIM-ONU migración. (2020). A propósito de la OIM. Recuperado de <https://www.iom.int/es/proposito-de-la-oim>

Olivero, L. (2002). El concepto de frontera en el contexto y en la perspectiva de la integración andina. Congreso de la República de Perú.

- OMC (2019) Venezuela inicia ante la OMC una diferencia contra Colombia en relación con restricciones aplicables a los combustibles líquidos: Organización mundial del comercio-Noticias 2019. EE.UU. Recuperado de https://www.wto.org/spanish/news_s/news19_s/ds575rfc_11jan19_s.htm
- OMC (S.f) 2 La OMC puede resolver diferencias y reducir las tensiones comerciales: Organización mundial del comercio. EE.UU. Recuperado de https://www.wto.org/spanish/thewto_s/whatis_s/10thi_s/10thi02_s.htm
- OMC (S.f). ¿Qué es la OMC?: Organización mundial del comercio. EE.UU. Recuperado de https://www.wto.org/spanish/thewto_s/whatis_s/whatis_s.htm
- OMC (S.f). 3 La OMC puede estimular el crecimiento económico y el empleo: Organización mundial del comercio. EE.UU. Recuperado de https://www.wto.org/spanish/thewto_s/whatis_s/10thi_s/10thi03_s.htm
- Organización de los Estados Americanos OEA. (2015). CIDH culmina su visita a la frontera de Colombia con Venezuela. Recuperado de <https://www.oas.org/es/cidh/prensa/comunicados/2015/109.asp>.
- Organización para la cooperación y el desarrollo. (2019). Nota de la OCDE sobre el shock migratorio desde Venezuela hacia Colombia y sus implicaciones fiscales.
- Organización para la cooperación y el desarrollo. (s.f). Quienes somos. Recuperado de <https://www.oecd.org/about/>
- Ortiz y Mudarra. (2019). Cúcuta el epicentro de la emergencia migratoria de Venezuela. El país. Recuperado de https://elpais.com/elpais/2019/03/19/planeta_futuro/1552999963_663150.html.
- Pabón, A, Arenas, L, & Sepúlveda, M. (2015). “*Los negocios en la frontera entre Colombia y Venezuela del intercambio comercial a un conflicto social*” (artículo de investigación). Universidad Francisco de Paula Santander, Cúcuta, Colombia.
- Parlamento del Mercosur. (S.f). UNASUR. Recuperado de <https://www.parlamentomercosur.org/innovaportal/v/4503/2/parlasur/unasur.html>.

- Perles, B & Sullivan, C. (S.f). Economía. Finanzas para mortales. Recuperado de <http://wiki-finanzas.com/index.php?seccion=Contenido&id=2011C012>.
- Pontificia Universidad Católica del Ecuador. (s.f). David Ricardo ventajas comparativas. Recuperado de <http://puceae.puce.edu.ec/efi/index.php/economia-internacional/2-uncategorised/91-david-ricardo-ventajas-comparativas>
- Procolombia. (s.f). TLC grupo de los tres. Recuperado de <https://procolombia.co/tlc-con-colombia/tlc-grupo-de-los-tres>.
- Quintero (2018). UNICEF refuerza la ayuda para mujeres y niños de Venezuela- Comunicado de prensa: Unicef para cada niño. New York. Recuperado de <https://www.unicef.org/es/comunicados-prensa/unicef-refuerza-la-ayuda-para-mujeres-y-ninos-de-venezuela>
- Ramos, F & Otalvaro, A. (2008). Vecindad sin límites: encuentro fronterizo colombo-venezolano, zona de integración fronteriza entre el departamento de Norte Santander y el estado de Táchira. Recuperado de <https://www.worldcat.org/title/vecindad-sin-limites-encuentro-fronterizo-colombo-venezolano-zona-de-integracion-fronteriza-entre-el-departamento-del-norte-de-santander-y-el-estado-tachira-cucuta-28-y-29-de-marzo-de-2006/oclc/836893735/viewport>.
- Real academia española. (S.f). Comercio. Consejo general del poder judicial. España. Recuperado de <https://dej.rae.es/lema/comercio>.
- Redjurista. (1991). ley 7 de 1991 congreso de la República. No 39.632. Recuperado de [https://www.redjurista.com/Documents/ley_7_de_1991_congreso_de_la_republica.aspx#/.](https://www.redjurista.com/Documents/ley_7_de_1991_congreso_de_la_republica.aspx#/)
- Rincón, Nihumar. (2018). Departamento Norte de Santander: Efecto económicos y sociales derivados de la crisis binacional con Venezuela (Proyecto de grado). Fundación Universidad de América, Bogotá, Colombia.

- Rodríguez, D. (2014). *“Transmisión del efecto cambiario a la economía de la frontera colombo-venezolana”* (ensayo sobre economía regional). Banco de la República - Economía Regional, Bucaramanga, Colombia.
- Samuelson, P & Nordhaus, W (2014, 12 de febrero). Definición de economía: desde Sócrates a Samuelson. Revista digital Universitaria. Recuperado de <https://www.ceaamer.edu.mx/revista/definicion-de-economia-desde-socrates-a-samuelson/>
- Sánchez, A. (2014). *“Crisis en la frontera”* (ensayo sobre economía regional). Banco de la República - Economía Regional, Cartagena, Colombia.
- Secretaría Jurídica Distrital. (2013). Ley 1609 de 2013 Nivel Nacional. No 48661. Recuperado de <https://www.alcaldiabogota.gov.co/sisjur/normas/Norma1.jsp?i=51146>.
- Secretaría Jurídica Distrital. (2016). Decreto 390 de 2016 Nivel nacional. No 49808. Recuperado de <https://www.alcaldiabogota.gov.co/sisjur/normas/Norma1.jsp?i=70914&dt=S>.
- Servicio nacional de aduana del Ecuador. (s.f). Unión de las naciones sudamericanas UNASUR. Recuperado de <https://www.aduana.gob.ec/union-de-naciones-suramericanas-unasur/>.
- SICE. (S.f). Acuerdo de Alcance Parcial de naturaleza comercial entre la República de Colombia y la República Bolivariana de Venezuela. Recuperado de http://www.sice.oas.org/Trade/COL_VEN/Text_s.asp.
- SICE. (S.f). Colombia-Ecuador-Venezuela- MERCOSUR. Recuperado de http://www.sice.oas.org/TPD/ANDCTies_MER/ANDCTies_MER_s.ASP.
- Sistema Único de Información Normativa. (2019). Decreto 1165 de 2019. No 51002. Recuperado de <http://www.suin-juriscal.gov.co/viewDocument.asp?id=30036618>.
- Skousen, M. (1994). La economía en tela de juicio: mentiras, mitos y realidades. Madrid, España: Addison-Wesley Iberoamericana.

Socorro. (s.f). la relación colombo-venezolana tras el retiro de Venezuela de la comunidad andina. FESCOL. Recuperado de <https://library.fes.de/pdf-files/bueros/kolumbien/50480.pdf>

TLC Colombia. (S.f). CAN preguntas frecuentes. Recuperado de <http://www.tlc.gov.co/preguntas-frecuentes/can>.

TLC. (s.f). Acuerdo de complementación económica N°70 Colombia MERCOSUR. Recuperado de <http://www.tlc.gov.co/acuerdos/vigente/mercosur/acuerdo-de-complementacion-economica-no-72-colombi>

TLC. (s.f). CAN preguntas frecuentes. Recuperado de <http://www.tlc.gov.co/preguntas-frecuentes/can>

Torres, M. (2016). De Chávez a Maduro: transformaciones de la Política Doméstica y Exterior. (trabajo de grado). Universidad militar nueva granada. Bogotá, Colombia.

Trujillo (11 de septiembre de 2019). Colombia en la OEA: “Venezuela alberga y auspicia organizaciones terroristas”: VOA. Recuperado de <https://www.voanoticias.com/america-latina/canciller-de-colombia-presentara-informe-ante-la-oea>.

UNICEF (S.f) Que hacemos: Unicef para cada niño. EE.UU. Recuperado de <https://www.unicef.org/es/que-hacemos>

UNICEF (S.f) Sobre UNICEF: Quiénes somos: Unicef para cada niño. EE.UU. Recuperado de https://www.unicef.org/spanish/about/who/index_introduction.html

Vega, E. (2019, 30 de mayo) El FMI se declara incapaz de evaluar los últimos datos económicos de Venezuela. Un proyecto de Semana .Recuperado de <https://migravenezuela.com/web/articulo/fondo-monetario-internacional-se-declara-incapaz-de-evaluar-los-datos-economicos-de-venezuela/1211>

Velásquez (2019). Uno de cada tres niños en Venezuela necesita ayuda humanitaria: Noticias ONU- Mirador global. EE.UU. Recuperado de <https://news.un.org/es/story/2019/06/1457371>

Visnes (2019) Falta de acceso a la educación para menores de edad venezolanos en la región: Consejo noruego para refugiados. Bogotá-Colombia. Recuperado de <https://nrc.org.co/2019/11/15/falta-de-acceso-a-la-educacion-para-menores-de-edad-venezolanos-en-la-region/>.

Visnes (2019) La capacidad humanitaria está en riesgo de desbordarse por el aumento de personas que salen de Venezuela: Consejo Noruego para Refugiados. Bogotá-Colombia. Recuperado de <https://nrc.org.co/2019/08/23/la-capacidad-humanitaria-esta-en-riesgo-de-desbordarse-por-el-aumento-de-personas-que-salen-de-venezuela/>