

GESTIÓN DE RECURSOS Y SERVICIOS BIBLIOTECARIOS

Código FO-SB-12/v0

ESQUEMA HOJA DE RESUMEN

Página 1/100

RESUMEN TRABAJO DE GRADO

AUTOR(ES):			
NOMBRE(S): Y	<u>'ENNIFFER STEFANN</u> Y	APELLIDOS:	GÓMEZ LEAL
NOMBRE(S):	WILMER DAVID	APELLIDOS:	DUARTE RUA
FACULTAD:	CIENCIAS EMPR	ESARIALES	
PLAN DE ESTU	DIOS: COMERCIO INTE	ERNACIONAL	
DIRECTOR:			
NOMBRE(S): N	NELSON EMILIO	APELLIDOS:_	GARCÍA TORRES
NOMBRE(S): L	ISSETTE GABRIELA	APELLIDOS:_	MALDONADO NIÑO
PARA LA EXPO	RABAJO (TESIS): <u>PLAN</u> DRTACIÓN DE PLÁTAN CIACIÓN DE PLATANER	NO VERDE PEL	O DE INTERNACIONALIZACIÓN ADO Y EMPACADO AL VACÍO UCA-APTA

RESUMEN

Con respecto a la producción de plátano en la Región de Arauca, nos centramos en el municipio de Tame que representa el de mayor producción e identificamos su capacidad productiva representada a través de la Asociación de Plataneros de Tame Arauca, Asociación que hace parte de nuestro proyecto de investigación. En una primera instancia se identificaron el número de fincas que la componen y su cantidad de asociados, de la misma manera analizamos la capacidad que puede llegar a tener la Asociación de generar un valor agregado en el producto para de esta manera poder identificar un mercado potencial donde se pueda ofertar el plátano en una presentación de pelado y empacado al vacío.

Durante el proceso hemos podido visualizar e identificar que este proyecto no solo generara impacto económico para el municipio y la Asociación, sino que adicionalmente se generara un impacto social para la población Tameña y sus alrededores.

PALABRAS CLAVE: Plátano Verde, producción, capacidad productiva, valor agregado

CARACTERÍSTICAS:

PÁGINAS: <u>100</u> PLANOS: <u>ILUSTRACIONES: CD ROOM: 1</u>

Elaboró		Revisó		Aprobó	
Equ	ipo Operativo del Proceso		Comité de Calidad		Comité de Calidad
Fecha	24/10/2014	Fecha	05/12/2014	Fecha	05/12/2014

PLAN ESTRATÉGICO DE INTERNACIONALIZACIÓN PARA LA EXPORTACIÓN DE PLÁTANO VERDE PELADO Y EMPACADO AL VACÍO PARA LA ASOCIACIÓN DE PLATANEROS TAME ARAUCA-APTA

YENNIFFER STEFANNY GÓMEZ LEAL WILMER DAVID DUARTE RUA

UNIVERSIDAD FRANSICO DE PAULA SANTANDER
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
PLAN DE ESTUDIO DE COMERCIO INTERNACIONAL
SAN JOSÉ DE CUCUTA

PLAN ESTRATÉGICO DE INTERNACIONALIZACIÓN PARA LA EXPORTACIÓN DE PLÁTANO VERDE PELADO Y EMPACADO AL VACÍO PARA LA ASOCIACIÓN DE PLATANEROS TAME ARAUCA-APTA

YENNIFFER STEFANNY GÓMEZ LEAL WILMER DAVID DUARTE RUA

Trabajo de grado presentado como requisito para optar al titulo de:

Profesional en Comercio Internacional

Director:

NELSON EMILIO GARCÍA TORRES LISSETTE GABRIELA MALDONADO NIÑO

UNIVERSIDAD FRANSICO DE PAULA SANTANDER
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
PLAN DE ESTUDIO DE COMERCIO INTERNACIONAL
SAN JOSÉ DE CUCUTA



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES PROGRAMA DE COMERCIO INTERNACIONAL ACTA DE SUSTENTACIÓN TRABAJO DE GRADO

Versión:	1/2013
Pagina	1

SAN JOSÉ DE CÚCUTA, 05 de julio de 2019

Acta Nº 11/2019

PLAN DE ESTUDIOS: Comercio Internacional

LUGAR: Sala de Docentes Departamento

TITULO DEL PROYECTO: "Plan estratégico de internacionalización para la exportación de plátano verde pelado y empacado al vacío para la asociación de plataneros Tame Arauca – APTA"

MODALIDAD: Trabajo Investigación

JURADOS:

Ana Isabel Tamayo Medina ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander

Yorley Adriana Mora Urbina ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander

Lucy Gómez Mina ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander

DIRECTORES:

Nelson Emilio García Torres

Lissette Gabriela Maldonado Niño

NOMBRE DEL ESTUDIANTE

Firma:

CODIGO

CALIFICACIÓN

NÚMERO LETRA A-M-L

Yenniffer Stefanny Gómez Leal

1260556

Cuatro punto cero

4.0

X

Wilmer David Duarte Rua

1260209

Cuatro punto cero

4.0

X

Ana Isabel Tamayo Medina

Lucy Gómez Mina

Yorley Adriana Mora Urbina

V°B°

LILIANA MARCELA BASTOS OSORIO

Coordinadora de Comité Curricular Comercio Internacional

Contenido

	pág.
Introducción	14
1. Titulo	16
1.1 Problema de Investigación	16
1.2 Formulación del Problema	17
1.3 Sistematización del Problema	17
1.4 Objetivos	18
1.4.1 Objetivo general	18
1.4.2 Objetivos específicos	18
1.5 Justificación	18
2. Marco Referencial	20
2.1 Antecedentes	20
2.1.1 Antecedentes internacionales	20
2.1.2 Antecedentes nacionales	21
2.1.3 Antecedentes locales	23
2.2 Bases Teóricas	24
2.3 Marco Conceptual	28
2.4 Marco Legal	29
2.5 Marco Espacial	31
2.6 Marco Temporal	32
3. Diseños Metodológicos	33
3.1 Tipo de Investigación	33

	3.2 Método de Investigación	33
	3.3 Tipo de Estudio	33
	3.4 Población	34
	3.5 Muestra	34
	3.6 Sistematización de Variables	34
	3.7 Tratamiento de la Información	35
	3.7.1 Técnica para la recolección de la información	35
	3.7.2 Técnica procesamiento de la información	35
	3.7.3 Presentación de la información: Cuadros comparativos	36
4.	Producción y Capacidad Exportable de Plátano Pelado y Empacado al Vacío de la	
As	sociación de Plataneros de Tame Arauca - Apta	37
	4.1 Identificación de la Asociación de Plataneros de Tame, Arauca (APTA)	37
	4.2 Características del Producto	38
	4.2.1 Variedades Hartón	38
	4.2.2 Características	40
	4.2.3 Ficha técnica del producto	41
	4.2.4 Ciclo de vida del producto	42
	4.3 Identificar la Capacidad de Producción de la Asociación de Plataneros de Tame,	
	Arauca (APTA)	48
	4.3.1 Cantidades de producción	48
	4.3.2 Capacidad de producción	49
	4.3.3 Capacidad exportable	50
	4.4 Valor Agregado	51

4.4.1 Impacto social	59
5. Estudio de Mercado para la Identificación de Importación de Consumo del Plátano Pelado	lo
y Empacado al Vacío Producido por la APTA	61
5.1 Selección de Posibles Mercados Objetivos	61
5.2 Matriz de Selección del Mercado	63
5.3 Matriz de Selección de Mercado	65
5.4 Características económicas del mercado objetivo	65
5.5 Datos en Comercio Exterior del Producto	67
5.6 Tipo de Tratado Vigente Entre Colombia y el País Seleccionado	72
5.7 Matriz DOFA de la Relación Binacional Colombia - USA	74
6. Costos, Tiempo y Agentes Internacionales que Intervienen en las Actividades d	le
Exportación del Plátano Verde Producido por la APTA	77
6.1 Distribución Física Internacional	77
6.2 Lead Time	79
6.3 Agentes Internacionales	79
6.4 Costos	82
7. Estrategias que permiten el asertividad en la comercialización del plátano pelado	у
empacado al vacío producido por la APTA	84
8. Conclusiones	87
9. Recomendaciones	88
Referencias Bibliográficas	89
Anexos	98