

RESUMEN TRABAJO DE GRADO

AUTOR(ES): NOMBRES Y APELLIDOS COMPLETOS

NOMBRE(S): BRANDON ABAD APELLIDOS: CARRILLO ESTEBAN

NOMBRE(S): ANYILY DAYANA APELLIDOS: MUÑOZ RODRIGUEZ

FACULTAD: CIENCIAS EMPRESARIALES

PLAN DE ESTUDIOS: COMERCIO INTERNACIONAL

DIRECTOR:

NOMBRE(S): NELSON EMILIO APELLIDOS: GARCÍA TORRES

TÍTULO DEL TRABAJO (TESIS): <u>PLAN DE INTERNACIONALIZACIÓN DE YEMAS DE HUEVOS DEL MUNICIPIO DE CHINACOTA – NORTE DE SANTANDER HACIA EL MERCADO MEXICANO EN EL MARCO DEL TLC CON COLOMBIA</u>

RESUMEN

El presente proyecto consiste en el estudio de pre factibilidad de comercialización para el extranjero de ovoproductos, cuyas presentación es yema de huevo liquida pasteurizada. El estudio de mercado realizado indica que el consumo per cápita de los ovoproductos a nivel nacional e internacional se ha incrementado en los últimos años, reemplazando al huevo entero para consumo como alimento, o como insumo para la producción de otros productos. Se realizó una descripción del sector avícola del municipio Chinácota del departamento de norte de Santander, se realizó el análisis de la capacidad productiva de la región, se realizó un estudio descriptivo con información de la industria del huevo y la aceptación de los ovoproductos a nivel nacional y mundial. En el municipio de Chinácota se realizaron entrevistas aleatorias a 3 granjas avícolas. Se concluyó que los ovoproductos son una buena opción de generar valor agregado al huevo, además de incentivar un sector productivo como lo es el sector avícola en Norte de Santander.

PALABRAS CLAVE: Norte de Santander, Ovoproducto, comercialización, industria alimentaria, oportunidad.

CARACTERISTICAS: PÁGINAS: 130 PLANOS: ___ ILUSTRACIONES: 27 CD ROOM: ___

Elaboró		Revisó		Aprobó	
Equipo Operativo del Proceso		Comité de Calidad		Comité de Calidad	
Fech	24/10/2014	Fech	05/12/2014	Fech	05/12/2014
a		a		а	

PLAN DE INTERNACIONALIZACIÓN DE YEMAS DE HUEVOS DEL MUNICIPIO DE CHINACOTA – NORTE DE SANTANDER HACIA EL MERCADO MEXICANO EN EL MARCO DEL TLC CON COLOMBIA

BRANDON ABAD CARRILLO ESTEBAN

ANYILY DAYANA MUÑOZ RODRIGUEZ

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTANDER
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
PLAN DE ESTUDIOS COMERCIO INTERNACIONAL
SAN JOSÉ DE CÚCUTA

2018

PLAN DE INTERNACIONALIZACIÓN DE YEMAS DE HUEVOS DEL MUNICIPIO DE CHINACOTA – NORTE DE SANTANDER HACIA EL MERCADO MEXICANO EN EL MARCO DEL TLC CON COLOMBIA

BRANDON ABAD CARRILLO ESTEBAN ANYILY DAYANA MUÑOZ RODRIGUEZ

Proyecto de grado presentado al comité curricular del plan de estudios para obtener el título de profesional en Comercio Internacional

Director

Nelson Emilio García Torres

Magister en Finanzas y Comercio Internacional

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTANDER
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
PLAN DE ESTUDIOS COMERCIO INTERNACIONAL
SAN JOSÉ DE CÚCUTA

2018



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES PROGRAMA DE COMERCIO INTERNACIONAL ACTA DE SUSTENTACIÓN TRABAJO DE GRADO

Versión:	1/2013
Pagina	1

SAN JOSÉ DE CÚCUTA, 25 de enero de 2018

Acta No. 15

PLAN DE ESTUDIOS: Comercio Internacional

LUGAR: Sala de Docentes Departamento

TITULO DEL PROYECTO: "Plan de Internacionalización de yemas de huevos del municipio de Chinácota Norte de Santander hacia el mercado mexicano en el marco del TLC con Colombia"

MODALIDAD: Trabajo de Investigación.

111	CTT	1.0	F-1	FRES.
g, i	UJN		יע	OS:

Mónica Figueroa	ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander
Cesar Augusto Panizo	ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santande
Liliana Bastos	ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santande

DIRECTORES:

Nelson Emilio García

NOMBRE DEL ESTUDIANTE

Brandon Abad Carrillo Esteban

Anyily Dayana Muñoz Rodríguez

COL	IGO	CALIFICACIÓN				
		LETRA	NÚMERO	A- M -L		
1260	1483	Tres Punto Nue	ve 3.9	X		
1260	504	Tres Punto Nu	eve 3.9	X		

VoBo

CESAR AVGUSTO PANIZO CARDONA

Coordinador de Comité Curricular Comercio Internacional

Resumen

El presente proyecto consiste en el estudio de pre factibilidad de comercialización para el extranjero de ovoproductos, cuyas presentación es yema de huevo liquida pasteurizada.

El estudio de mercado realizado indica que el consumo per cápita de los ovoproductos a nivel nacional e internacional se ha incrementado en los últimos años, reemplazando al huevo entero para consumo como alimento, o como insumo para la producción de otros productos.

Se realizó una descripción del sector avícola del municipio Chinácota del departamento de norte de Santander, se realizó el análisis de la capacidad productiva de la región, se realizó un estudio descriptivo con información de la industria del huevo y la aceptación de los ovoproductos a nivel nacional y mundial. En el municipio de Chinácota se realizaron entrevistas aleatorias a 3 granjas avícolas.

Se concluyó que los ovoproductos son una buena opción de generar valor agregado al huevo, además de incentivar un sector productivo como lo es el sector avícola en Norte de Santander.

Palabras claves: Norte de Santander, Ovoproducto, comercialización, industria alimentaria, oportunidad.

ABSTRACT

The present project consists of the pre-feasibility study of eggproduct commercialization,

where it Is presented as pasteurized liquefied eggyolk.

The market study in dicated that the per-bottle consumption of egg products nationally and

internationally has increased in recentyears, replacing the whole egg for consumption as food, or

as an input Forth eproduction of other products.

A description of the sector of the municipality of Chinacota of the department of Norte de

Santander was carried out, the analysis of the productive capacity of there gion was carried out, a

descriptive study was carried out with information on the eggindustry and the acceptance of

theeggproducts at the national. And worldwide. In the municipality of Chinacota, random

interviews were carried out with 3 poultryfarms.

Itwasconcludedthateggproducts are a good option to generate ad dedvalue to the egg, in

addition to encouraging a productive sector such as the poultry sector in Norte de Santander.

KeysWords: Ovoproduct, marketing, foodindustry, opportunity

TABLA DE CONTENIDO

	Pág
INTRODUCCIÓN	13
1. TÍTULO	15
1.1 PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	15
1.2 FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	17
1.3 Objetivos	17
1.3.1 Objetivo general.	17
1.3.2 Objetivos específicos.	17
1.4 Justificación	18
1.5 ALCANCE Y LIMITACIONES	19
1.5.1 Alcance.	19
1.5.2 Limitaciones.	19
1.6 DELIMITACIONES	20
1.6.1 Delimitación Temporal.	20
1.6.2 Delimitación Espacial	20
2. MARCO REFERENCIAL	24
2.1 Antecedentes	24
2.2 MARCO TEÓRICO	29
2.2.1 Ventaja Comparativa	29
2.2.2 Teoría de la Internacionalización	31
2.2.3 Diamante de Michael Porter	32
2.3 MARCO CONCEPTUAL	36
2.4 MARCO LEGAL	38
3. MARCO METODOLÓGICO	41

3.1 TIPO DE ESTUDIO	41
3.2 MÉTODO DE INVESTIGACIÓN	41
3.3 TIPO DE INVESTIGACIÓN	41
3.4 Población	42
3.5 Muestra	42
3.6 TRATAMIENTO DE LA INFORMACIÓN	42
3.6.1 Técnica para la recolección de la información.	42
3.6.2 Técnica procesamiento de la información	43
3.6.3 Presentación de la información	43
4. GENERALIDADES	44
4.1 TIPO DE HUEVOS	45
4.2 Características	47
4.3 Información Nutricional	48
4.4 PANORAMA GENERAL	48
4.4.1 Producción mundial de Huevos	50
4.4.2 Consumo	51
4.4.3 Producción Nacional de Huevos	51
4.4.4 Reseña Histórica del Municipio de Chinácota – Norte de Santander	52
4.4.5 Aspectos Geográficos	53
4.4.6 Calendario de postura	54
4.4.7 Encuesta al Empresario	54
4.4.8 Características de las Yemas	57
4.5 DIAGRAMA DE FLUJO PARA LA PRODUCCIÓN DE YEMAS DE HUEVO	58
4.5.1 Descripción del Proceso	59
5. INVESTIGACIÓN DE MERCADOS	65
5.1 ACCESO DE MERCADO	65

5.2	2. Inteligencia de Mercados	66
5.3	3 INDICADORES MACROECONÓMICOS	67
5.4	ANÁLISIS DEL MERCADO OBJETIVO	68
5.5	ANÁLISIS DE PRECIOS Y CANALES	72
5.6	ANÁLISIS DE LA COMPETENCIA	75
5.7	ANÁLISIS DEL PRODUCTO	75
6.	DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL	77
6.1	FICHA TÉCNICA DE LAS YEMAS DE HUEVO	77
6.2	2 IDENTIFICACIÓN DEL TIPO DE CARGA	79
6.3	B EMPAQUE Y EMBALAJE	79
6.4	CLASIFICACIÓN ARANCELARIA	83
6.5	5 TRANSPORTE NACIONAL	84
6.6	6 RUTA INTERNACIONAL	85
6.7	MODELO DFI PARA LA EXPORTACIÓN	90
6.8	B LEAD TIME	91
6.9	CERTIFICADOS COMERCIALES	92
7.	ANÁLISIS DE MATRIZ DE COSTOS	95
8.	ESTRATEGIAS	109
8.1	CARACTERIZACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS	115
9.	CONCLUSIONES	118
10.	RECOMENDACIONES	120
REFI	ERENCIAS BIBLIOGRAFÍA	121
ANE	xos	127