

#### GESTIÓN DE RECURSOS Y SERVICIOS BIBLIOTECARIOS

Código FO-SB-12/v0

#### ESQUEMA HOJA DE RESUMEN

Página

1/1

#### RESUMEN TRABAJO DE GRADO

AUTOR(ES):

NOMBRE(S): LIZETH ALEXANDRA APELLIDOS: SILVA IBARRA NOMBRE(S): KELLY YOBEISSY APELLIDOS: GARCIA GARCIA

FACULTAD: CIENCIAS EMPRESARIALES

PLAN DE ESTUDIOS: COMERCIO INTERNACIONAL

DIRECTOR:

NOMBRE(S): CLAIRE ALESSANDRA APELLIDOS: VILLAMIZAR HERNANDEZ

EL COMERCIO ELECTRÓNICO COMO MECANISMO DE AYUDA PARA LA COMPETITIVIDAD DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS DEL SECTOR CALZADO EN LA CIUDAD DE SAN JOSE DE CÚCUTA.

### **RESUMEN**

El presente proyecto utilizó una investigación de tipo descriptivo, el cual está estructurado en cuatro ejes fundamentales para su desarrollo, el primero un análisis de la situación actual del sector calzado en la ciudad de San José de Cúcuta en el año 2015, el segundo busca identificar las ventajas y desventajas dentro del proceso de comercialización de las micro y pequeñas empresas del sector calzado, el tercero determinar la importancia que las micro y pequeñas empresas del sector otorgan al comercio electrónico y por ultimo diseñar estrategias que contribuyan al mejoramiento de la competitividad del sector frente a mercados nacionales e internacionales.

PALABRAS CLAVE: comercio, proceso, micro empresas, pequeñas empresas, competitividad, mercados

PÁGINAS: 103 PLANOS: \_\_\_ ILUSTRACIONES: \_\_\_ CD ROM 1

Elaboró		Revisó		Aprobó	
Equipo Operativo del Proceso		Comité de Calidad		Comité de Calidad	
Fecha	30/11/2015	Fecha	08/02/2016	Fecha	08/02/2016

# EL COMERCIO ELECTRÓNICO COMO MECANISMO DE AYUDA PARA LA COMPETITIVIDAD DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS DEL SECTOR CALZADO EN LA CIUDAD DE SAN JOSÉ DE CÚCUTA.

KELLY YOBEISSY GARCIA GARCIA LIZETH ALEXANDRA SILVA IBARRA

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTADER

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

PLAN DE ESSTUDIOS DE COMERCIO

INTERNACIONAL

SAN JOSÉ DE CÚCUTA

## EL COMERCIO ELECTRÓNICO COMO MECANISMO DE AYUDA PARA LA COMPETITIVIDAD DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS DEL SECTOR CALZADO EN LA CIUDAD DE SAN JOSÉ DE CÚCUTA.

### KELLY YOBEISSYGARCIAGARCIA

### LIZETH ALEXANDRA SILVA IBARRA

Proyecto de grado presentado como requisito para optar el título de profesional en Comercio

Internacional

DIRECTOR

CLAIRE ALESSANDRA VILLAMIZAR

HERNÁNDEZ, ECONOMISTA EN GESTIÓN

PÚBLICA.

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTADER
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
PLAN DE ESTUDIOS DE COMERCIO
INTERNACIONAL
SAN JOSÉ DE CÚCUTA

2016

## EL COMERCIO ELECTRÓNICO COMO MECANISMO DE AYUDA PARA LA COMPETITIVIDAD DE LAS MICRO Y PEQUEÑAS EMPRESAS DEL SECTOR CALZADO EN LA CIUDAD DE SAN JOSÉ DE CÚCUTA.



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES PROGRAMA DE COMERCIO INTERNACIONAL ACTA DE SUSTENTACIÓN TRABAJO DE GRADO Versión: 1/2013

Pagina 1

SAN JOSÉ DE CÚCUTA, 08 de febrero de 2016

Acta N° 14

PLAN DE ESTUDIOS: Comercio Internacional LUGAR: Hotel Bolívar

<u>TITULO DEL PROYECTO:</u> El <u>Comercio Electrónico como Mecanismo de ayuda para la Competitividad de las Micro y Pequeñas Empresas del Sector Calzado en la Ciudad de San José de Cúcuta".</u>

MODALIDAD: Trabajo de Investigación

JURADOS:

<u>Liliana Marcela Bastos Osorio</u> <u>ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander</u>

Karen Lizeth Carrillo Guecha ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander

Cesar Augusto Panizo Cardona ENTIDAD: Universidad Francisco de Paula Santander

DIRECTOR:

Claire Alessandra Villamizar Hernández

NOMBRE DEL ESTUDIANTE

**CODIGO** 

CALIFICACIÓN RA NÚMERO A-I

LETRA NÚMERO A-M-L

Lizeth Alexandra Silva Ibarra Kelly Yobeissy García García

1260372 1260345 Cuatro Punto Tres

 $\frac{4.3}{4.3}$ 

200

4.3

Liliana Marcela Bastos Osorio

Karen Lizeth Carrillo Guecha

Cesar Augusto Panizo Cardona

V°B° foliamo teleno Correio Andredo JOHANNA MILENA MOGROVEJO ANDRADE

Coordinadora de Comité Curricular Comercio Internacional

### Tabla De Contenido

Tabla de contenido	3
<u>Resumen</u>	11
<u>Introducción</u>	13
1. Problema de investigación	15
Planteamiento del problema	15
Formulación del problema.	22
Sistematización del problema	24
2. Objetivos	25
Objetivo general	25
2.2. Objetivos específicos.	25
3. <u>Justificación</u>	26
4. Marco referencial	31
<u>Antecedentes</u> .	31
<u>Internacional</u>	31
Nacional	32
<u>Local</u>	33
Bases teóricas	33
Teoría de la difusión de la innovación	34
Teoría de comportamiento planificado	35
Modelo de aceptación tecnológica	36
Teoría de la ventaja comparativa	37
Marco conceptual	38
Marco espacial	45
Marco temporal	47
5. <u>Diseño metodológico</u>	48

	<u>Tipo de estudio</u>	. 48
	Método de investigación	. 48
	<u>Técnicas e instrumentos</u> .	. 49
	<u>Muestra</u>	. 49
	<u>Tratamiento de la información</u>	. 51
	Técnica utilizada para la recolección de información	<u>. 51</u>
	Técnica utilizada para el procesamiento de la información	. 52
	Presentación de la información	. 52
6.	Elementos administrativos	. 53
	Personas que participan en el proceso	. 53
	Cronograma de trabajo	. 53
	Presupuesto de la investigación	. 54
7.	Desarrollo de los objetivos específicos	. 55
	Caracterización del proceso de comercialización del calzado cucuteño.	. 55
	Ventajas y desventajas dentro del proceso de comercialización que tiene el comercio	
	electrónico para las micro y pequeñas empresas del sector calzado en cúcuta	. 62
	Importancia que las micro y pequeñas empresas del sector calzado en cúcuta otorgan al	
	comercio electrónico.	. 66
	Diseño de estrategias de mejoramiento para la competitividad de los micro y pequeños	
	empresarios del sector calzado en cúcuta.	. 72
	Plan de mejoramiento para las micro y pequeñas empresas del sector calzado en la ciudad d	
	san josé de cúcuta.	. 73
	Propuesta de un plan de tic`s y comercio electrónico en las micro y pequeñas empresas del	
	sector calzado de la ciudad de cúcuta	
	Modelo de diplomado en comercio electrónico y marketing digital	
C	onclusiones	87

Recomendaciones	89
Bibliografía	90
Anexos	95