	GESTIÓN DE SERVICIOS ACADÉMICOS Y BIBLIOTECARIOS		CÓDIGO	FO-GS-15
	ESQUEMA HOJA DE RESUMEN		VERSIÓN	02
			FECHA	03/04/2017
			PÁGINA	1 de 1
ELABORÓ		REVISÓ	APROBÓ	
Jefe División de Biblioteca		Equipo Operativo de Calidad	Líder de Calidad	

RESUMEN TRABAJO DE GRADO

AUTOR(ES): NOMBRES Y APELLIDOS COMPLETOS

NOMBRE(S): MARLYN DAYANNA APELLIDOS: CARRERO MENDOZA

NOMBRE(S): MONICA LILIANA APELLIDOS: CONTRERAS CRUZ

FACULTAD: CIENCIAS EMPRESARIALES

PLAN DE ESTUDIOS: CONTADURÍA PÚBLICA

DIRECTOR:

NOMBRE(S): GLORIA NURY APELLIDOS: CHACÓN

NOMBRE(S): _____ APELLIDOS: _____

TÍTULO DEL TRABAJO (TESIS): ANÁLISIS DE LA TASA DE DESEMPLEO DE LA CIUDAD DE CÚCUTA EN EL CONTEXTO DE LA ECONOMÍA FRONTERIZA ENTRE 2003-2018

RESUMEN

En esta investigación se analizó el comportamiento del mercado laboral de la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana durante el periodo 2003-2018, a través del estudio de indicadores de empleo y del comportamiento de factores internos y externos que afectan de manera directa o indirecta el desempleo de la ciudad. Se evaluó la incidencia que ha tenido el comportamiento económico y social de Venezuela sobre el mercado laboral de Cúcuta y la manera en la que ha afectado la tasa de desempleo del área metropolitana. Se identificaron las variables determinantes que están presentes en el periodo de estudio y que no han permitido el correcto flujo y adecuada recuperación de las cifras permaneciendo constantes e influyendo negativamente en el ciclo económico de la región.

PALABRAS CLAVE: Desempleo, variables, economía, frontera, indicadores, sectores.

CARACTERÍSTICAS:

PÁGINAS: 396 PLANOS: ILUSTRACIONES: CD ROOM: 1

Copia No Controlada

ANÁLISIS DE LA TASA DE DESEMPLEO DE LA CIUDAD DE CÚCUTA EN EL
CONTEXTO DE LA ECONOMÍA FRONTERIZA ENTRE 2003-2018

MARLYN DAYANNA CARRERO MENDOZA

MONICA LILIANA CONTRERAS CRUZ

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTANDER

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

PLAN DE ESTUDIOS DE CONTADURIA PÚBLICA

SAN JOSÉ DE CÚCUTA

2020

ANÁLISIS DE LA TASA DE DESEMPLEO DE LA CIUDAD DE CÚCUTA EN EL
CONTEXTO DE LA ECONOMÍA FRONTERIZA ENTRE 2003-2018

MARLYN DAYANNA CARRERO MENDOZA

MONICA LILIANA CONTRERAS CRUZ

Trabajo de grado presentado como requisito para optar al título de:

Contador Público

Director:

GLORIA NURY CHACÓN

Contador público

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTANDER

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

PLAN DE ESTUDIOS DE CONTADURIA PÚBLICA

SAN JOSÉ DE CÚCUTA

2020

FECHA: Cúcuta, 11 de noviembre de 2020

LUGAR: "UNIVERSIDAD FRANCISCO DE PAULA SANTANDER"
PLAN DE ESTUDIOS: "CONTADURIA PUBLICA"

TITULO DEL TRABAJO: "ANALISIS DE LA TASA DE DESEMPLEO DE LA CIUDAD DE CUCUTA EN EL CONTEXTO DE LA ECONOMIA FRONTERIZA ENTRE 2003-2018".

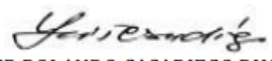
JURADOS	ENTIDAD
GLORIA NURY CHACON	U.F.P.S
YAIR ROLANDO CASADIEGO DUQUE	U.F.P.S
GERSON RUEDA VERA	U.F.PS

DIRECTOR (A): GLORIA NURY CHACON

NOMBRE DEL ESTUDIANTE	CODIGO	CALIFICACION	LETRAS	A	M	L
MARLYN DAYANNA CARRERO MENDOZA	1223149	4.4	CUATRO CUATRO	X		
MONICA LILIANA CONTRERAS CRUZ	1223181	4.4	CUATRO CUATRO	X		

FIRMA DE LOS JURADOS:


GLORIA NURY CHACON
Jurado


YAIR ROLANDO CASADIEGO DUQUE
Jurado


GERSON RUEDA VERA
Jurado

Vo.Bo. COORDINADOR COMITÉ CURRICULAR PLAN DE ESTUDIOS

Fabian R.





**CARTA DE AUTORIZACIÓN DE LOS AUTORES PARA
LA CONSULTA, LA REPRODUCCIÓN PARCIAL O TOTAL Y LA PUBLICACIÓN
ELECTRÓNICA DEL TEXTO COMPLETO**

Cúcuta,

Señores

BIBLIOTECA EDUARDO COTE LAMUS

Ciudad

Cordial saludo:

MARLYN DAYANNA CARRERO MENDOZA, MONICA LILIANA CONTRERAS CRUZ identificados con la C.C. N° 1.090.515.983 de Cúcuta, C.C. N° 1.090.492.646 autores de la tesis y/o trabajo de grado titulado **“ANÁLISIS DE LA TASA DE DESEMPLEO DE LA CIUDAD DE CÚCUTA EN EL CONTEXTO DE LA ECONOMÍA FRONTERIZA ENTRE 2003-2018”** presentado y aprobado en el año 2020 como requisito para optar al título de CONTADOR PÚBLICO ; autorizamos a la biblioteca de la Universidad Francisco de Paula Santander, Eduardo Cote Lamus, para que con fines académicos, muestre a la comunidad en general a la producción intelectual de esta institución educativa, a través de la visibilidad de su contenido de la siguiente manera:

- Los usuarios pueden consultar el contenido de este trabajo de grado en la página web de la Biblioteca Eduardo Cote Lamus y en las redes de información del país y el exterior, con las cuales tenga convenio la Universidad Francisco de Paula Santander.
- Permita la consulta, la reproducción, a los usuarios interesados en el contenido de este trabajo, para todos los usos que tengan finalidad académica, ya sea en formato CD-ROM o digital desde Internet, Intranet etc.; y en general para cualquier formato conocido o por conocer.

Lo anterior, de conformidad con lo establecido en el artículo 30 de la ley 1982 y el artículo 11 de la decisión andina 351 de 1993, que establece que “los derechos morales del trabajo son propiedad de los autores”, los cuales son irrenunciables, imprescriptibles, inembargables e inalienables.

MARLYN DAYANNA CARRERO MENDOZA
C.C. 1.090.515.983 de Cúcuta

MONICA LILIANA CONTRERAS CRUZ
C.C. 1.090.492.646 de Cúcuta

DEDICATORIA

A mis padres: Alexandra y Enrique

Por ser el apoyo que me impulsa a ser mejor hija, hermana, amiga y profesional

Por acompañarme en mi camino y admirar cada paso que doy

Ellos son mi motor y mi ejemplo a seguir.

A mi hermanas: Jenifer y Marcela

Por ser cómplices en cada etapa de mi vida

A mi abuela: Ismenia

Por enseñarme que todos somos fuertes a nuestra manera

Y que desde la eternidad sigue dándome esa valentía que me inspira a seguir

Marlyn carrero

A mis madres: María Lucila y Cruz Delina

Por sus esfuerzos y dedicación, me han proporcionado todas las herramientas para luchar y cumplir mis sueños, sus bendiciones a lo largo de mi vida me han llevado por el camino correcto.

A mis hermanos: Wilson y Nancy

Como pilares de apoyo, entendimiento y complicidad, por protegerme, animarme y demostrarme que no hay otro amor que se pueda comparar con el de ellos.

Mónica contreras

AGRADECIMIENTOS

A mis padres, fuente de apoyo y motor de mi vida

*A cada docente de la facultad, por compartir sus valiosos conocimientos y hacernos ver
el mundo de una manera diferente*

A ellos, mil gracias.

Marlyn carrero

A mi familia, Por su apoyo y comprensión en todas las etapas de mi vida.

A nuestra directora Gloria Nury Chacón

*por su generosidad al brindarnos la oportunidad de recurrir a su capacidad y
experiencia, además de su confianza, apoyo y dedicación a lo largo de nuestra carrera.*

A Patricia Contreras, por habernos brindado su amistad y orientación en este proceso.

A Susana, Nora, Zoraida y Luis

*Padres que te regala la vida, para brindarte una vez más confianza, amor, paciencia y
sencillez y demostrarte que la sangre solo hace parientes, el amor hace familia.*

Mónica Contreras

TABLA DE CONTENIDO

Introducción	23
1. El Problema	25
1.1 Titulo	25
1.2 Planteamiento Del Problema	25
1.3 Justificación	40
1.4 Objetivos	41
1.4.1. Objetivo General.	41
1.4.2 Objetivos Específicos	41
1.5 Alcance	42
1.6 Limitaciones	42
2. Marco Referencial	43
2.1 Antecedentes de la Investigación	43
2.2 Bases Teóricas	52
2.2.1 Bases Teóricas Generales	52
2.2.1.1 Calidad de Vida	52
2.2.1.2 Satisfacción de las Necesidades Sociales	53
2.2.2 Bases Específicas	55
2.2.2.1 Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero	55
2.2.2.2 Teoría del empleo y desempleo	56
2.2.2.3 Teoría del salario de eficiencia	57
2.2.2.4 La teoría de los contratos implícitos	59

2.3 Marco Legal	60
2.3.1 Bases generales	60
2.3.1.1 Constitución política de Colombia	60
2.3.1.2 Código sustantivo del trabajo	61
2.3.1.3 Decreto Único Reglamentario del Sector Trabajo	62
2.3.2 Bases específicas	63
2.3.2.1 Ley 1610 de 2013	63
2.3.2.2 Ley 1636 de 2013	65
2.3.2.3 Ley 1429 de 2010	66
2.4 Marco Conceptual	68
2.5 Sistema de Hipótesis	73
2.6 Sistema de Variable	73
2.7 Matriz de Operacionalización de las Variables	73
3. Marco Metodológico	77
3.1 Tipo de Investigación	77
3.2 Diseño Investigativo	77
3.2.1 Método descriptivo:	77
3.2.2 Método explicativo:	77
3.2.3 Población:	78
3.2.4 Muestra:	78
3.3 Técnica de Recolección de Datos	78
3.4 Técnica de Análisis de la Información	79

4. Diagnóstico del Mercado Laboral de Cúcuta A.M. Durante el Periodo 2003 a 2018	80
4.1 Contexto Histórico del Desempleo en Cúcuta Como Ciudad Fronteriza Periodo 1996 A 2002	80
4.2 Situación Actual del Mercado Laboral en Cúcuta	82
4.3 Medidas Contra el Desempleo Dirigidas por Políticas Económicas y Sociales en Colombia	85
4.4 Composición del Mercado Laboral de Cúcuta A.M	108
4.5 Indicadores de Empleo Para la Ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana	122
4.5.1 Tasa Global de Participación (TGP)	122
4.5.2 Tasa de ocupación y tasa de desempleo en la ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana de 2003-2020	139
4.5.3 Población ocupada según ramas de actividad	173
4.5.4 Población ocupada según posición ocupacional	178
4.5.5 Población desocupada según ramas de actividad	180
4.5.6 Población inactiva	182
4.5.7 Subempleo	187
4.5.8 Informalidad	191
4.6 Aporte Del Trabajo: Análisis De Los Datos	211
5. Variables de Impacto Identificadas en el Análisis Del Fenómeno del Desempleo e Informalidad en la Ciudad de Cúcuta en Relación con la Economía Fronteriza en el Periodo 2003-2018.	214
5.1 Contexto Regional Y Demográfico De La Ciudad De Cúcuta: Variable Determinante En El Marco Del Desempleo	214

5.1.1 Caracterización territorial	214
5.1.2 Comportamiento poblacional	215
5.1.3 Índice de Pobreza: Privaciones o Necesidades de la Población Cucuteña en el Contexto Económico y Social	216
5.2 Comportamiento Económico Global (2003-2020)	218
5.3 Producción Total De Bienes y Servicios a Nivel Nacional Durante el Periodo de Estudio	239
5.4 Producción de Bienes y Servicios a Nivel Departamental: Variable de Apoyo al Crecimiento Económico y Social de la Región	253
5.5 Índice de Precios al Consumidor: Evolución del Costo Promedio de Bienes y Servicios a Nivel Nacional en el Periodo de Estudio	268
5.6 Evolución del Costo de Vida en la Ciudad de Cúcuta y su Relación con el Comportamiento Económico y Social Fronterizo	285
5.7 Sector Externo del Departamento en el Contexto Nacional	297
5.8 Comportamiento de la Economía Venezolana Durante el Periodo de Estudio	324
5.9 Dinámica Migratoria Colombo Venezolana Como Producto de la Crisis Política, Económica y Social	345
5.10 Contexto Educativo	349
5.10.1 Inversión en el sector educativo	349
5.10.2 Tasa de analfabetismo	350
5.10.3 Matrículas y centros educativos	352
5.10.4 Programas pregrado activos en instituciones de educación superior	354
5.10.5 Programas activos en la ciudad de Cúcuta.	355
5.11 Variables Determinantes en el Marco de Desempleo e Informalidad en Cúcuta	357

6. Evaluación del Impacto de la Economía Fronteriza Sobre la Tasa de Desempleo	361
6.1 Impacto Social	363
6.2 Impacto Económico	365
6.3 Impacto Ambiental	367
7. Conclusiones	370
8. Recomendaciones	374
9. Referencias	376

Lista de Figuras

Figura 1. Producto Interno Bruto Colombia 1996-2002.	80
Figura 2. Composición del mercado laboral Cúcuta A.M. 2019	82
Figura 3. Tasa de desempleo por ciudades 2019.	83
Figura 4: composición del mercado Laboral 2003	108
Figura 5: composición del mercado Laboral 2004	109
Figura 6: Composición del mercado Laboral 2005	110
Figura 7: composición del mercado Laboral 2006	110
Figura 8: composición del mercado Laboral 2007	111
Figura 9: Composición del mercado Laboral 2008	112
Figura 10: composición del mercado Laboral 2009	113
Figura 11: composición del mercado Laboral 2010	114
Figura 12: composición del mercado Laboral 2011	115
Figuras 13: composición del mercado Laboral 2012	116
Figura 14: composición del mercado Laboral 2013	116
Figura 15: Composición del mercado Laboral 2014	117
Figura 16: composición del mercado Laboral 2015	118
Figura 17: composición del mercado Laboral 2016	118
Figura 18: Composición del mercado Laboral 2017	119
Figura 19: composición del mercado Laboral 2018	120
Figura 20: composición del mercado Laboral 2019	120
Figura 21: composición del mercado Laboral 2020	121
Figura 22: fórmula Tasa Global de participación 2003	122
Figura 23. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2003	123
Figura 24. Fórmula Tasa Global de participación 2004	123

Figura 25. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2004.	124
Figura 26. Fórmula Tasa Global de participación 2005	124
Figura 27. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2005	125
Figura 28: Fórmula Tasa Global de participación 2006	125
Figura 29. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2006	126
Figura 30: Fórmula Tasa Global de participación 2007	127
Figura 31. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2007	127
Figura 32: Fórmula Tasa Global de participación 2008	128
Figura 33. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2008.	128
Figura 34: Fórmula Tasa Global de participación 2009	129
Figura 35. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2009	129
Figura 36: Fórmula Tasa Global de participación 2010	130
Figura 37. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2010	130
Figura 38: Fórmula Tasa Global de participación 2011	131
Figura 39: Fórmula Tasa Global de participación 2012	131
Figura 40. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2012	132
Figura 41: Fórmula Tasa Global de participación 2013	132
Figura 42. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2013	132
Figura 43. Fórmula Tasa Global de participación 2014	133
Figura 44. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2014	133
Figura 45. Tasa Global de Participación Colombia - Cúcuta A.M. 2011-2014	134
Figura 46. Fórmula Tasa Global de participación 2015	134
Figura 47. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2015	134
Figura 48. Fórmula Tasa Global de participación 2016	135
Figura 49. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2016	135

Figura 50. Fórmula Tasa Global de participación 2017	135
Figura 51. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2017	136
Figura 52: Fórmula Tasa Global de participación 2018	136
Figura 53. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2018	136
Figura 54. Tasa Global de Participación Colombia- Cúcuta A.M. 2015-2018	137
Figura 55. Fórmula Tasa Global de participación 2019	137
Figura 56. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2019	138
Figura 57. Fórmula Tasa Global de participación I Semestre 2020	138
Figura 58. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2020	139
Figura 59: Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2003	141
Figura 60. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2003	141
Figura 61. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2004	143
Figura 62. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2004	144
Figura 63. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2005	145
Figura 64. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2005	146
Figura 65. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2006	148
Figura 66. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2006	148
Figura 67. Tasa de desempleo Colombia -Cúcuta A.M. 2003-2006	149
Figura 68. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2007	151
Figura 69. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2007	151
Figura 70. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2008	153
Figura 71. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2008	153
Figura 72. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2009	155
Figura 73. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2009	156
Figura 74. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2010	157

Figura 75. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2010	158
Figura 76. Tasa de desempleo Colombia -Cúcuta A.M. 2007-2010	159
Figura 77. Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2011	160
Figura 78. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2011	161
Figura 79. Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2012	161
Figura 80. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2012	162
Figura 81. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2013	163
Figura 82. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2013	163
Figura 83. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2014	164
Figura 84. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2014	165
Figura 85. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2015	165
Figura 86. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2015	166
Figura 87. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2016	166
Figura 88. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2016	167
Figura 89. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2017	167
Figura 90. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2017	168
Figura 91. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2018	168
Figura 92. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2018	169
Figura 93. Tasa de desempleo Colombia- Cúcuta A.M. 2015-2018	169
Figura 94. Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2019	170
Figura 95. Tasa de Desempleo trimestres 2019	171
Figura 96: Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo I Semestre 2020	172
Figura 97. Tasa de Desempleo I Semestre 2020	172
Figura 98. Población ocupada según ramas de actividad Cúcuta A.M. 2003-2006	174
Figura 99. Población ocupada según ramas de actividad Cúcuta A.M. 2007-2010	175

Figura 100. Población ocupada según ramas de actividad Cúcuta A.M. 2011-2014	176
Figura 101. Población ocupada según ramas de actividad Cúcuta A.M. 2015-2018	177
Figura 102. Población Ocupada Según Ramas de Actividad Cúcuta y A.M 2019	178
Figura 103. Población ocupada según posición ocupacional Cúcuta A.M. 2019 y 2020	180
Figura 104. Población Desocupada según ramas de Actividad Cúcuta A.M. 2019	181
Figura 105. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2003-2006	183
Figura 106. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2007-2010	184
Figura 107. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2011-2014	185
Figura 108. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2014-2018	186
Figura 109. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2019	186
Figura 110. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. I Semes 2020	187
Figura 111. Subempleo Cúcuta A.M. 2003-2006	188
Figura 112. Subempleo Cúcuta A.M. 2007-2010	189
Figura 113. Subempleo Cúcuta A.M. 2011-2014	190
Figura 114. Subempleo Cúcuta A.M. 2014-2018	191
Figura 115. Población formal e informal de Cúcuta A.M. periodo 2003-2006	195
Figura 116. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2007	196
Figura 117. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2008	198
Figura 118. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2009	199
Figura 119. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2010	199
Figura 120. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2011	200
Figura 121. Tasa de informalidad por ciudades 2011.	201
Figura 122. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2012	202
Figura 123. Tasa de informalidad por ciudades 2012.	202
Figura 124. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2013	203

Figura 125. Tasa de informalidad por ciudades 2013	203
Figura 126. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2014	204
Figura 127. Tasa de informalidad por ciudades 2014	204
Figura 128. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2015	205
Figura 129. Tasa de informalidad por ciudades 2015	206
Figura 130. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2016	206
Figura 131. Tasa de informalidad por ciudades 2016	207
Figura 132. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2017	207
Figura 133. Tasa de informalidad por ciudades 2017	208
Figura 134. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2018	209
Figura 135. Tasa de informalidad por ciudades 2018	209
Figura 136. Histórico Tasa de Informalidad Cúcuta-Colombia 2016-2020	211
Figura 137. Población total Cúcuta A.M. 2003-2018	216
Figura 138. Pobreza monetaria por ciudades 2018	217
Figura 139. PIB Colombia 2011-2014	247
Figura 140. PIB por ramas de actividad 2015 Colombia	248
Figura 141. PIB por ramas de actividad 2016 Colombia	249
Figura 142. PIB por ramas de actividad 2017 Colombia.	250
Imagen 143. PIB por ramas de actividad 2018 Colombia.	251
Figura 144. PIB por ramas de actividad Norte de Santander 2006	254
Figura 145. PIB por ramas de actividad Norte de Santander 2007.	255
Figura 146. PIB por departamentos 2007	255
Figura 147. PIB por ramas de actividad Norte de Santander 2008	256
Figura 148. PIB por ramas de actividad Norte de Santander 2009	257
Figura 149. PIB por ramas de actividad- Norte de Santander 2010	257

Figura 150. PIB por departamentos 2011	259
Figura 151. PIB por departamentos 2012.	260
Figura 152. PIB por departamentos 2013	262
Figura 153. PIB por departamentos 2014.	263
Figura 154. PIB Colombia- Norte de Santander 2011-2014	264
Figura 155. PIB por departamentos 2015	264
Figura 156. PIB por departamentos 2016	265
Figura 157. PIB por sectores 2016 Norte de Santander	266
Figura 158. PIB por sectores 2016-2017 Norte de Santander	267
Figura 159. PIB Norte de Santander por sectores 2017-2018.	268
Figura 160. IPC Colombia Por Grupos 2006	272
Figura 161. IPC Colombia 2003-2006	272
Figura 162. IPC según Grupo de bienes y servicios año 2007	273
Figura 163. IPC por grupos de bienes y servicios año 2008	275
Figura 164. IPC por ciudades 2008	275
Figura 165. IPC Por Grupo de Bienes y Servicios Colombia 2009	276
Figura 166. IPC por ciudades 2009	277
Figura 167. IPC Por Grupos de Bienes y servicios diciembre 2010	278
Figura 168. IPC Colombia 2007-2010	278
Figura 169. IPC por ciudades 2014	281
Figura 170. IPC Colombia 2011-2014	282
Figura 171. IPC por grupos de gasto Colombia 2016-2017	284
Figura 172. IPC por ciudades 2012	292
Figura 173. IPC por ciudades 2013	293
Figura 174. Variación del IPC por grupos Colombia-Cúcuta 2013	293

Figura 175. Variación IPC por grupos de gasto Colombia –Cúcuta 2014	294
Figura 176. Variación IPC por grupo de gastos por niveles de ingreso 2014-Cúcuta	294
Figura 177. Distribución de exportaciones según destino 2011- Norte de Santander	309
Figura 178. Distribución de Importaciones según origen 2011- Norte de Santander	310
Figura 179. Distribución de exportaciones según destino 2012- Norte de Santander	311
Figura 180. Distribución de Importaciones según origen 2012- Norte de Santander	313
Figura 181. Distribución de exportaciones según destino 2013- Norte de Santander	314
Figura 182. Distribución de importaciones según origen 2013- Norte de Santander	315
Figura 183. Distribución de exportaciones según destino 2014- Norte de Santander	316
Figura 184. Distribución de importaciones según origen 2014- Norte de Santander	317
Figura 185. Distribución de exportaciones según destino 2015- Norte de Santander	318
Figura 186. Distribución de importaciones según origen 2015- Norte de Santander	319
Figura 187. Inflación Venezuela 2011-2014	340
Figura 188. Población migrante nacida en Venezuela 2014-2018.	347
Figura 189. Tasa de analfabetismo por ciudades 2018.	351
Figura 190. Evolución de la matrícula total por sector Cúcuta 2009-2018	353
Figura 191. Evolución de establecimientos por sector Cúcuta 2008-2018	353
Figura 192. Modelo de desempleo frente al crecimiento e inflación	359
Figura 193. Línea de tiempo: comportamiento fronterizo Colombia-Venezuela	369

Lista de Tablas

Tabla 1. Operacionalización de variables	73
Tabla 2. Variación de los componentes de la oferta y la demanda final 2017	250
Tabla 3. Variación de los componentes de la oferta y la demanda final 2018	252
Tabla 4. Exportaciones según grupos CUCI Norte de Santander 2014-2015	318
Tabla 5. Importaciones según grupos CUCI Norte de Santander 2014-2015	319
Tabla 6. Exportaciones según grupos Norte de Santander 2015-2016	320
Tabla 7. Número de personas por tipo de migración	347
Tabla 8. Evolución de sedes por sector Cúcuta 2008-2018	353

Resumen

En esta investigación se analizó el comportamiento del mercado laboral de la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana durante el periodo 2003-2020, a través del estudio de indicadores de empleo y del comportamiento de factores internos y externos que afectan de manera directa o indirecta el desempleo de la ciudad. Se evaluó la incidencia que ha tenido el comportamiento económico y social de Venezuela sobre el mercado laboral de Cúcuta y la manera en la que ha afectado la tasa de desempleo del área metropolitana. Se identificaron las variables determinantes que están presentes en el periodo de estudio y que no han permitido el correcto flujo y adecuada recuperación de las cifras permaneciendo constantes e influyendo negativamente en el ciclo económico de la región.

Palabras claves: Desempleo, variables constantes, ciclo económico, crisis fronteriza, indicadores, sectores económicos.

Abstract

This research analyzed the behavior of the labor market in the city of Cucuta and its metropolitan area during the period 2003-2020, through the study of employment indicators and the behavior of internal and external factors that directly or indirectly affect employment. city unemployment. The impact that the economic and social behavior of Venezuela has had on the Cucuta labor market and the way in which it has affected the unemployment rate in the metropolitan area was evaluated. The determining variables that are present in the study period and that have not allowed the correct flow and adequate recovery of the figures were identified, remaining constant and negatively influencing the economic cycle of the region.

Keywords: Unemployment, constant variables, economic cycle, border crisis, indicators, economic sectors

Introducción

En la presente investigación se pretende dar un análisis estadístico y documental del desempleo en la ciudad de Cúcuta, utilizando herramientas macroeconómicas y variables que intervienen en la búsqueda de los objetivos, mediante la recolección de evidencia acerca del comportamiento del mercado laboral de la ciudad de Cúcuta en los últimos 18 años, resaltando la informalidad como constante permanente, situación que afecta las condiciones laborales de los trabajadores.

Se analiza a Cúcuta como ciudad fronteriza, teniendo en cuenta las relaciones económicas y financieras con el vecino país Venezuela, cuya principal interacción se ejecuta desde el punto de vista comercial, en los principales puntos fronterizos entre ambos países. Se identifica la incidencia que ha tenido el comportamiento de Venezuela sobre el sector laboral de la ciudad de Cúcuta, identificando causas y periodos de cambios que se presentaron en la relación binacional, ya que como ciudad fronteriza no solo es impactada por los acontecimientos internos del país sino también cae en terreno de lucha por situaciones originadas en un país colindante.

Se consideraron los enfoques cualitativos y cuantitativos, mediante la recolección y análisis de datos haciendo uso de herramientas informáticas y estadísticas para convertirlos en información que al ser procesada nos permite adquirir conocimientos sobre el tema. Se inicia la investigación con un método descriptivo para medir el comportamiento del mercado laboral y formular interrogantes, para luego pasar al método explicativo con el fin de responder a causas de los eventos y explicar el porqué de este fenómeno económico, dando un sentido de entendimiento al problema planteado.

El desarrollo de esta investigación consta de 3 capítulos. El capítulo I comprende el diagnóstico del mercado laboral de la ciudad de Cúcuta A.M. durante el periodo 2003-

2020, en el cual se analiza el contexto histórico del desempleo de la ciudad, la situación actual y los principales indicadores de empleo y su comportamiento a través de los años. Se identifican los factores que influyeron en los resultados económicos de la región, así como las medidas que han sido adoptadas por el gobierno con el fin de mitigar este fenómeno.

El capítulo II, está orientado a identificar las variables que inciden en el desempleo en relación con la economía fronteriza. Por estar ubicada geográficamente en un corredor fronterizo se describe el contexto regional y demográfico, indicadores de calidad de vida, dinámica migratoria y contexto educativo de la ciudad de Cúcuta A.M. Se describe la estructura económica a nivel mundial, nacional, departamental y municipal, mediante la descripción de variables macroeconómicas como el producto interno bruto y la inflación; la evaluación del sector externo de la región y el comportamiento económico de Venezuela.

El capítulo III, evalúa el impacto de la economía fronteriza sobre la tasa de desempleo de Cúcuta en el periodo 2003-2020. En este capítulo se establece en qué medida ha impactado la crisis económica y social de Venezuela en el mercado laboral de la ciudad, mediante la relación e integración de variables y hechos económicos planteados en los capítulos anteriores en búsqueda de hechos y consecuencias que han afectado el ciclo económico de la región.

1. El Problema

1.1 Titulo

ANÁLISIS DE LA TASA DE DESEMPLEO DE LA CIUDAD DE CÚCUTA EN EL CONTEXTO DE LA ECONOMÍA FRONTERIZA ENTRE 2003-2018

1.2 Planteamiento Del Problema

El desempleo se refiere a la posición en la que se encuentran personas que cuentan con la edad y la capacidad para trabajar (conocidos como población económicamente activa-PEA), que no han encontrado un empleo que encaje con las expectativas y cualificaciones propias de un puesto de trabajo digno. Esta problemática enmarca un desequilibrio en el mercado laboral en que la oferta de este es superior al nivel de demanda esperado, ocasionado por factores como la recesión económica, legislaciones salariales, fluctuación estacional, entre otros. Para medir el nivel de desocupación de la PEA, se utiliza la tasa de desempleo, la cual indica la relación que hay entre la cantidad de personas que están buscando trabajo y el número de personas que hacen parte de la fuerza laboral (PEA) (DANE, 2012). Teniendo en cuenta el comportamiento del desempleo se identifican algunos factores que pueden influir en el cambio de sus cifras, como lo son: nivel educativo, experiencia, informalidad, desaceleración del crecimiento económico regional, el comportamiento de la inflación, ausencia de políticas monetarias expansivas, entre otras.

Según la Organización Internacional del Trabajo (OIT) el mercado laboral se ve afectado por el empleo de mala calidad, lo que conlleva a que millones de personas acepten condiciones de trabajo deficientes, además de no gozar de seguridad económica, bienestar material e igualdad de oportunidades lo que quebranta los objetivos del desarrollo sostenible. Otro de los grandes inconvenientes a nivel mundial sugiere la persistencia del empleo informal, pues estadísticamente, solo 2 mil millones de trabajadores tienen contrato

legal. Otro dato que embarca esta situación es que una de cada cinco personas jóvenes (menores de 25 años) no trabaja, no estudia, ni recibe formación, por lo que las expectativas de trabajo se ven arraigadas al contexto de desempleo, teniendo en cuenta que al no recibir una formación en instituciones educativas se aumenta la informalidad o trabajos realizados empíricamente y desembocan en una tasa de desempleo prolongada.

A nivel mundial, el empleo se encuentra de la siguiente forma según lo dispuesto por la OIT: en África del Norte se registra la tasa de desempleo más alta debido a la carencia de ocupación entre jóvenes y mujeres; en África subsahariana uno de cada tres trabajadores vive en pobreza extrema, mientras casi tres de cuatro ocupan un empleo vulnerable; América Latina y el Caribe es una región que según prevén está lejos de recuperarse de la pérdida de puestos de trabajo registrados en los últimos años.

Acorde a un informe emitido por la OIT, el desempleo mundial se redujo en el 2018, aunque siguen las disparidades entre sexos, sobre todo en países árabes, Sudáfrica y el sur de Asia. En el 2018 había 172 millones de desempleados en el mundo, una tasa del 5% (frente al 5,1% del 2017) un nivel similar al del 2008.

Teniendo en cuenta la situación laboral latinoamericana durante el periodo de estudio, en los años 2003-2004 Colombia se ubicó en el tercer y segundo lugar respectivamente con porcentajes cercanos al 16 %, mientras que Venezuela ocupó el primer lugar como el país con más desempleo llegando a los 19 puntos porcentuales. Sin embargo, a partir del año 2005 y hasta el 2016 Colombia encabezó la lista de países con un mayor paro laboral, alcanzando porcentajes desde el 11% hasta el 14%, situación que cambió a partir de los años 2017 y 2018 en el que ascendió nuevamente al tercer y segundo lugar, ocupando el primer puesto Brasil durante los dos años consecutivos.

En Colombia la tasa de desempleo según el Departamento Administrativo Nacional de Estadística-DANE, durante el año 2018 alcanzó una cifra de 9.7%, lo que representa un incremento del 0.3% con respecto al 9.4% reportado para el año 2017. Con referencia a las 13 áreas metropolitanas del país, la entidad reportó que la tasa de desempleo fue de 10.8% en el año 2018, lo que significó un aumento en comparación con el 10.6% del año anterior (DANE, 2019). Actualmente, se conoce que la población ocupada llega a 75.000 personas, cifra muy inferior a las 92.000 personas que se encuentra desocupadas y 340.000 en posición inactiva frente al empleo, situación que amenaza el correcto desarrollo social y económico del país y puede ser originado por la ausencia de recursos financieros y técnicos que no permiten que se pueda emplear a toda la fuerza laboral del país, aunado a lo anterior, se encuentran situaciones económicas como la caída del petróleo, la revaluación del dólar frente al peso y la caída de las inversiones.

La ciudad de san José de Cúcuta, según la información recolectada por el DANE, a lo largo de los años ha encabezado las cifras de desempleo en el país y actualmente presenta una tasa de paro del 16,3%, llevándola a ocupar el segundo lugar dentro de las ciudades con más recesión laboral del país, después de Quibdó que registró un 17,8%. Además, Cúcuta y su área metropolitana lideran el escalafón de informalidad revelado por el DANE, reportando en promedio una cifra del 70%, en el año 2018 (DANE, 2018).

Para el caso de Cúcuta y su área metropolitana el aumento del desempleo puede estar influenciado por la ausencia de una política económica integral que sirva de motor a la inversión y que influya positivamente en el aparato productivo. Por otro lado, se cree que esta situación está directamente relacionada con el comportamiento fronterizo Colombo-Venezolano, el cual no se ha convertido en una ventaja económica sino en una barrera que frena el crecimiento, pues Cúcuta como principal punto de intercambio fronterizo ha

basado su economía en el diferencial cambiario, a través del desarrollo de actividades de comercio, servicios, transporte y turismo, lo que ha generado un alto grado de vulnerabilidad y dependencia ante los cambios que ha mostrado la economía venezolana en los últimos años.

Debido a la situación que atraviesa el país vecino de Venezuela, se ha generado un desplazamiento de sus habitantes hacia Colombia, siendo Cúcuta la ciudad que ha actuado como principal receptor debido a su cercanía y facilidad de desplazamiento. Según Bustamante (2019), “La población venezolana se ha integrado al mercado laboral de la ciudad de Cúcuta ubicándose, principalmente, en la informalidad”. Debido a la ausencia de documentación colombiana, se les niega la oportunidad de trabajar bajo condiciones legamente establecidas.

Si el desempleo sigue aumentando al ritmo actual, la situación económica de la región puede presentar una crisis que estancará el flujo de dinero, ocasionando un lento crecimiento económico. Además, el desempleo lleva a que se aumente el endeudamiento de las personas que no cuentan con un ingreso estable, ya que para poder cubrir sus necesidades básicas no tendrán un fondo de recursos fijo del cual disponer, lo que afecta su calidad de vida, orillándolos a acudir a empleos informales que no cumplen con el 100% de los reglamentos laborales.

En el año 2003, la situación económica en el área metropolitana de Cúcuta inicio con diferentes panoramas; inicialmente el índice de precios al consumidor obtuvo un promedio de 5.05% ocupando el octavo puesto a nivel nacional, los grupos de alimentos y transporte presentaron cifras de 8.67% y 7.60% respectivamente por encima del promedio nacional, por otro lado, el grupo de educación alcanzó 5.47 puntos porcentuales.

Según el DANE (2003) en su informe de coyuntura económica regional (ICER), la tasa de desempleo se registró en un 18.0% representando un aumento frente al 17.7% del 2002, y el subempleo establecido por insuficiencia de horas de trabajo, arrojó una cifra de 38.2% en el segundo trimestre de 2003, cuando para el mismo periodo en el 2002 era de 35.9%. Factores coyunturales como la desaceleración del crecimiento económico y el incremento de la oferta laboral, explica este fenómeno dada la recesión en los sectores de comercio, servicios e industria en esta región fronteriza. Otro factor que incidió en esta variable de desempleo fue la situación política que atravesó el vecino país Venezuela y su incidencia en el comportamiento cambiario de su moneda que para el mes de junio de 2003 referenció una cotización de \$1.10 para compra y \$1.12 para venta, mientras que para este mismo periodo en el 2002 fue de \$1.88 y \$1.91 respectivamente en la ciudad de Cúcuta.

Durante el año 2004, para los habitantes de Cúcuta y el área metropolitana, el problema económico y social que vivió la ciudad se soportó en la inestabilidad política y social de Venezuela y el manejo que el estado le dió a la economía, esto produjo una crisis cambiaria que conllevó a una pérdida de poder adquisitivo de la moneda venezolana, producto de la devaluación del bolívar, lo que afectó en línea recta de forma negativa la economía local. Al presentarse esta situación el cucuteño vio reducido sus ingresos, por lo que la adquisición de bienes y servicios se disminuyó. Esta situación obligó al cucuteño a desplazarse al vecino país con la determinación de adquirir productos de la canasta familiar y otras mercancías que le resultaron más favorables a nivel de costo (DANE, 2005).

Para el año 2005, la economía en Cúcuta y su área metropolitana se precisaba de la siguiente manera: el índice de precios al consumidor (IPC), el cual mide la variación porcentual promedio de los precios entre dos periodos de tiempo sobre un conjunto de

bienes y servicios que los hogares adquieren para su consumo, a nivel nacional acumularon una variación del 4,85% en el 2005 y al finalizar el 2005 en Cúcuta estos precios variaron en 4,93% lo que incrementó 0,32 puntos porcentuales respecto al 2004. Por otro lado, de acuerdo con la encuesta continua de hogares para el cuarto trimestre de 2005 en el área metropolitana de Cúcuta Vivian 1,97% es decir 882.496 habitantes. La tasa de ocupación terminó para el año 2005 en 51,8%, la población en edad para trabajar en Cúcuta aumento a 19.672 personas y el volumen de ocupados disminuyo 9.692 personas. En este periodo las ramas de actividad económica con mayor auge de personas ocupadas fueron, comercio, restaurantes y hoteles. La tasa de desempleo fue de 12.6% mayor que la registrada en el 2004 (DANE 2005).

De acuerdo a un informe económico regional emitido por el Banco de la Republica (2006), se estableció que en octubre de este año, de acuerdo a la variación del índice de precios al consumidor, se registró en la ciudad de Cúcuta 6.42% constituyéndose como una de las ciudades con la más alta variación en el nivel de precios en el país, la tasa de desempleo descendió en 0.8 puntos porcentuales, mientras el subempleo se incrementó en 3.9 puntos porcentuales, registrando la ciudad de Cúcuta en el tercer trimestre de 2006 con un total de 164.000 subempleados. En Cúcuta el movimiento de sociedades señaló un aumento sostenible de la inversión neta de 305.2% atribuible a la industria manufacturera, explotación de minas y canteras, transporte, almacenamiento y comunicaciones como los más significativos en estos rubros durante este periodo. De acuerdo con un índice en Norte de Santander se evidenció un avance importante en operaciones de intermediarios financieros, con aumentos en septiembre de 2006 respecto al 2005, se destacaron por sus montos, las cuentas de ahorro, cuenta corriente y CDT.

A finales del año 2007 el Producto Interno Bruto de Norte de Santander se calculó en 4.316.964 millones de pesos constantes los cuales representan un 1.58% del PIB nacional. las ramas que tuvieron una mayor participación dentro del valor agregado del departamento fueron principalmente, industria, comercio y reparaciones, servicios inmobiliarios y administración pública con 15,75% 11,36% 9,41% 8,89% y 8,80% respectivamente, mientras que, por otro lado, los sectores que no aportaron significativamente fueron silvicultura y pesca, hoteles y restaurantes y construcción con 0,27% 2,48% y 3,60% (Banco de la República, 2007).

Para Cúcuta en el 2008 el índice de precios al consumidor alcanzo una cifra de 9,8% lo que representó un aumento con respecto al año anterior de 4,7%. Después de Neiva con 10.8% Cúcuta fue la ciudad que presentó un mayor crecimiento de los precios a nivel nacional. En Colombia la variación más grande por subgrupo estuvo representada por los grupos de tubérculos y plátanos registrando 32.7% y hortalizas y legumbres con 43.9% seguido de cereales y productos de panadería con 27.5% y tubérculos y plátanos 25.5%.

En Cúcuta la tasa Global de Participación fue de 61.33% y la tasa de ocupación registró un 55.64%, la tasa de desempleo sigue una línea decreciente registrando un 9.28% para el año 2008, es decir una disminución en 1,7 puntos porcentuales con respecto al 2007. La población ocupada en el 2008 registró un aumento en 4.3% con respecto al año 2007 y garantizo una intervención del 55,64% del total de la población en edad para trabajar de Cúcuta (DANE, 2008).

Al cierre del 2009, la variación del índice de precios al consumidor en Colombia fue de 2.0%. Cúcuta se ubicó en 2.5% por encima de este valor y 5.4% por debajo de lo registrado en 2008. Las cifras más altas estuvieron representadas por los grupos de

vivienda, otros gastos, salud y educación. La tasa de desempleo al terminar el 2009 en las 24 áreas metropolitanas fue de 13.1% mientras que en Cúcuta se registró del 11.9% un aumento de 2.6% respecto al 2008. Las operaciones activas totales del sector financiero en la ciudad de Cúcuta presentaron una conducta efectiva de 19.8% siendo los rubros de mayor crecimiento, la cartera comercial con 25% y la cartera de consumo con 19%, por el contrario, las captaciones presentaron un decrecimiento porcentual del 10.1%. En cuanto al sector externo, el departamento en 2009 arrojó cifras negativas debido a la disminución de las exportaciones no tradicionales e importaciones en 48.9% y 26.1% respectivamente (DANE, 2009).

En agosto de 2010 la tasa de desempleo se ubicó en 13.7%, por lo tanto, la tasa de desocupación en la capital de Norte de Santander y su área metropolitana fue creciente y se agudizó a partir de julio de 2009 a raíz del bloque comercial impuesto por Venezuela a Colombia, incluso después de 2008 en donde se tuvo la menor tasa de desempleo. De acuerdo con las proyecciones del DANE la población económicamente activa en ese periodo ascendió a 367.000, la variación del índice de precios al consumidor en Colombia fue de 3.2% y en Cúcuta se ubicó en 0.8 puntos porcentuales por debajo de este valor y 2.1 puntos porcentuales por lo alcanzado en 2009. Respecto a la actividad mercantil en las sociedades de Cúcuta se mostró un comportamiento positivo en el capital neto suscrito, con una variación de 33.2% respecto al 2009. El comercio exterior presentó un comportamiento negativo ya que cayeron sus exportaciones no tradicionales e importaciones en 84.1% y 23.1% respectivamente (DANE, 2010).

Según el DANE (2011), la tasa de desempleo en el primer trimestre del año 2011 marcó un porcentaje de 18.7% ubicándose por encima de la variación nacional, este

indicador comparado con el presentado en el 2010 que fue de 14.4% señalaba que la economía regional presentaba problemas sociales de crecimiento, especialmente en el sector comercial y productivo de la ciudad. la mayoría de la fuerza laboral se ubicó en el sector terciario de la economía representado en comercio, hoteles y restaurantes con 128 mil ocupados. Durante el trimestre septiembre-noviembre del mismo año la ciudad ocupó la posición número siete en desempleo a nivel de Colombia. En el área metropolitana de Cúcuta la informalidad laboral alcanzó niveles altos en enero siendo de 71% y el trimestre agosto-octubre marco el 65.9% convirtiéndose en la ciudad más informal del país.

En el año 2012 un informe emitido por la Cámara de Comercio de Cúcuta (2012), la economía de la frontera tuvo expectativas, el gobierno nacional planteaba una nueva política comercial sostenible con Venezuela, la cual esperaba un cambio en varios sectores ya que se planeó toda una inversión departamental de infraestructura vial para la industria regional que pudiese aumentar la presencia sin mayores costos y entrega en los mercados nacionales y otras en los destinos internacionales. El desempleo en Cúcuta registró en el tercer trimestre del año un índice de 14.4%. Otra variable común en la frontera fue la informalidad laboral, que se ubicó en el 70% de la población ocupada es decir de un total de 342.000 ocupados según el DANE 239.000 empleados no estaban cubiertos totalmente como la ley lo contempla. Por otro lado, el derrame de crudo del río pamplonita afectó de manera negativa el ámbito social, ambiental y económico a la región, cuya consecuencia fue asumida por Ecopetrol con la creación de un plan de inversión por el orden de los 165.000 millones para solucionar el suministro de agua cruda a la planta de acueducto del pósito.

Durante el año 2013, según informe de la Cámara de Comercio de Cúcuta (2013), la tasa de desempleo a lo largo de este periodo estableció una cifra de desempleo del 19.9% preocupante desde el punto de vista nacional. A partir de febrero documentos regionales para la generación de empleo e inversión fueron presentados al gobierno para mitigar este índice que tenía un gran impacto en el desarrollo socioeconómico regional. se reflejó una mejora en la tasa gracias a la aplicación de políticas monetarias expansivas, inversiones en desarrollo viales e inyección de capital a través de Bancóldex. Al trimestre Agosto- octubre el índice en Cúcuta disminuyó fundamentalmente al 12.5%. La informalidad laboral tuvo una pequeña mejora con respecto al corte del mismo trimestre junio-agosto del 2013. El índice de informalidad según el DANE (2013) fue del 70.7% lo que significaba que la población ocupada eran 354 mil, de los cuales 250 mil se encontraban bajo una estabilidad social. La actividad económica, el comercio hoteles y restaurantes representaba el sector con más informalidad laboral, este llega al 38.2% o sea 95.500 empleados estaban trabajando en condiciones laborales no ajustadas a la ley. Lo que generaba índices de productividad y competitividad regional baja.

El área metropolitana de Cúcuta (AMC) a enero de 2014 registró una tasa de desempleo del orden del 16.7% índice que ubicó a la frontera como la segunda ciudad del país con el mayor desempleo, a lo largo del 2014, se comportó de manera ascendente hasta marzo donde alcanzó un 19.5% de este indicador. En octubre de 2014 según el DANE la tasa de desempleo en el área metropolitana de Cúcuta fue de 13.4% la población económicamente activa llegó a 409.000 personas de las cuales había 351.000 ocupadas y 51.000 desocupadas. Según el DANE, la informalidad de este factor laboral que mide el bienestar y no la productividad de los empleados, no pareció mejorar durante este año y parece estancarse en el tiempo. La frontera sumó altos niveles de desempleo y la

contratación laboral se hace informal sin pensión ni salud llegando a una gran masa laboral de 245.000 trabajadores informales.

En el escenario del mercado de trabajo en la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana durante el 2015, la población en edad para trabajar represento el 1.7%, de la población económicamente activa el 1.7%, de la proporción de ocupados el 1.6% la proporción de desocupados el 2.7%. Las áreas donde se observa mayor participación de ocupados son en el área de agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca, la explotación de minas y canteras fue el área en la que menos participación tuvo de la masa de ocupados de la ciudad dando en promedio fue de 0.43%, la industria manufacturera fue la tercera área de mayor participación en promedio. La tasa de desempleo se situó en 14.5% en la ciudad de Cúcuta siendo una de las principales ciudades con más alto desempleo.

En el 2016 el panorama del mercado laboral de Cúcuta y su área metropolitana no mostró mejoras en los últimos tres reportes trimestrales del año 2016. Según el DANE la tasa de desempleo en la ciudad llegó a 15.4% durante el trimestre de mayo-julio 2016 lo que reflejó un incremento de 2.400 nuevos desempleados al compararlo con el trimestre anterior. Después del cierre de la frontera con Venezuela la economía cucuteña perdió fuerza y se fue quedando sin liquidez pues muchos locales comerciales fueron cerrados, los bajos arriendos en el centro de la ciudad, rebajas y descuentos en las compras fueron protagonistas. Todo hace parte del desempleo formal e informal que fue en aumento con el cierre de la frontera siendo sus víctimas principales de las personas que Vivian del rebusque, pimpineros, cambistas, bachaqueros y mototaxistas, unas 8000 personas se quedaron sin ingresos de un día para otro. A esto se añade los cerca de 25.000 colombianos

que Vivian en Cúcuta, pero trabajaban en poblaciones de Ureña y San Antonio que por el cierre de la frontera y de fábricas se quedaron sin trabajo.

Según el DANE en Cúcuta y su área metropolitana en 2017 se mantuvieron sus tasas de desempleo por encima del 15%. Durante el último trimestre del año los sectores con mayor participación en la generación de empleo en Cúcuta fueron comercio, hoteles y restaurantes con un 40% servicios comunales sociales y personales con un 20% e industria manufacturera con un 15%. La tasa de informalidad en la ciudad de Cúcuta y su A.M. durante lo corrido del año 2017 presentó un crecimiento constante con tasas entre 68% y 71% estas cifras han ubicado a la ciudad como las más informal a nivel nacional. El IPC, por su parte, fue de 2.29% de enero a octubre de 2017. La desocupación en la zona de frontera alcanzo el 14.6% y Cúcuta siguió siendo la capital más afectada por la crisis social y por problemas generados por la frontera.

Por otro lado, en 2018 Cúcuta mantuvo tasas de desempleo por encima del 14% hasta agosto del presente año, pues en el informe reportado por el DANE en el trimestre septiembre-noviembre de 2018 el AMC alcanzo una tasa del 15.8%. Los sectores con mayor participación en la generación de empleo en el área metropolitana de Cúcuta fueron comercio, hoteles y restaurantes con un 37% servicios comunales, sociales y personales con un 19% e industria manufacturera con un 17%, la tasa de informalidad en Cúcuta y su A.M. durante lo corrido del año 2018 presentó un comportamiento constante con tasas entre el 68% y el 72%, lo que significa que Cúcuta se establece como la ciudad con mayor informalidad frente a las demás ciudades de Colombia . En diciembre de 2018 el IPC fue de 0.30% mostrando una variación negativa respecto al año anterior. El acumulado para Cúcuta y su área metropolitana fue de 2.89% lo cual la ubica como la novena ciudad en

todo el país con menor costo de vida por debajo de la media nacional, las exportaciones en el periodo de enero-noviembre de 2018 mostraron un panorama muy alentador pues presento un aumento del 69.4% respecto al mismo periodo. Dentro de los productos exportados en norte de Santander los combustibles minerales ocupan el primer lugar con un 88% seguido por reactores nucleares con 2% productos cerámicos y grasas y aceites con 1% respectivamente. China se convierte en el primer proveedor de los productos para norte de Santander con el 30% de los principales productos importados son materias plásticas, artefactos mecánicos y calzado. En segundo lugar, se encuentra estado unidos con 18% donde se traen productos como materias plásticas, artefactos mecánicos y productos farmacéuticos (DANE, 2018).

Actualmente, de acuerdo con el DANE en un informe del primer trimestre del año 2019 se destacó que Cúcuta tuvo una reducción en la tasa de desempleo, pero a pesar de esta situación no se tradujo en mayor número de ocupados. En el trimestre de enero-marzo Cúcuta y su área metropolitana tuvieron una tasa de desempleo del 17,4% dos puntos porcentuales por debajo de la tasa del mismo periodo del año pasado que fue de 19.8%. Sin embargo, es una situación que no indica que las personas hayan conseguido empleo, porque el número de ocupados en el área metropolitana se mantuvo en 324.000 personas. Pero si hubo una disminución de la población económicamente activa, que pasó de 403.000 personas en el primer trimestre de 2018 a 393.000 este año 2019. Otro de los indicadores que bajó fue el de los desocupados, mientras el año pasado había 78.000 personas en esta condición actualmente son 68.000, estas 10.000 personas de diferencia no entraron a la población ocupada, por lo que se estima que dejaron de buscar empleo o se mudaron de ciudad por ende salieron del mercado laboral de la región. El DANE también

reveló la tasa de informalidad en donde Cúcuta continúa siendo la ciudad con mayor número de informales a nivel nacional con una tasa de 69,2%

Para el mercado laboral en Cúcuta y su área metropolitana es indispensable realizar un análisis del comportamiento del desempleo de los últimos años con el fin de conocer tendencias y relacionarlas con sucesos económicos pertenecientes a cada periodo anual, para determinar lo que está ocasionando las cifras de paro y poder evaluar el impacto económico y social que tiene sobre la región, planteando una posible solución a la problemática del desempleo, como por ejemplo, la posibilidad de ejecutar una transformación de la estructura productiva, mejorando y ampliando las oportunidades de educación oficial que garanticen un mercado laboral con la capacidad de atraer a la totalidad de la mano de obra calificada a la que se tiene que retribuir con un salario digno y adecuadas condiciones laborales. Un aumento del apoyo empresarial, por parte del gobierno, puede establecer beneficios que les permitan a las empresas aumentar la creación de puestos de trabajo, lo que también sería apoyado con la creación de una política económica que impulse a las zonas de frontera como Cúcuta, las cuales no sólo se ven afectadas por los cambios de la estructura económica colombiana, sino que también reciben el impacto de las crisis de los países vecinos, por lo tanto, tienen un riesgo de inestabilidad superior al resto de las ciudades que conforman el territorio colombiano.

Durante el 2019 la economía mundial tuvo el crecimiento más bajo en los últimos 10 años, al registrar solo un 2.3%, el cual fue producto de una desaceleración en inversión doméstica y disputas comerciales permanentes. Estados Unidos presentó decrecimiento en su producto interno bruto al pasar de 2.9% en 2018 a 2.2 % en 2019.

Por otro lado, el desempleo en Colombia se ubicó en 10.5%, cifra superior en 0.8 puntos porcentuales teniendo en cuenta el periodo anterior y la más alta en los últimos

ocho años. La población desocupada alcanzó los 2.6 millones, traducida en 8.7% más que en 2018. De acuerdo con un informe de mercado laboral emitido por la cámara de comercio de Cúcuta, se dice que el desempleo sigue siendo uno de los problemas más críticos del país.

Respeto a Cúcuta y su Área Metropolitana para diciembre se reportaba una tasa de desempleo de 13.7% reflejando una disminución de 2PP en relación con el mismo trimestre del 2018. El Comercio, restaurantes y hoteles, servicios comunales, sociales y personales e industria manufacturera captaron el 74% de la población ocupada en el trimestre Octubre-diciembre de 2019 en Cúcuta.

Durante el 2020, la propagación de la pandemia conocida como COVID-19, ha generado un fuerte impacto en la economía mundial. Debido a esta situación, los países se vieron obligados a establecer medidas de suspensión de las actividades económicas, con el fin de disminuir el riesgo de contagio en la población. Según las previsiones del banco mundial, al final del año la economía se contraerá un 5.2%, convirtiéndose en la peor recesión desde la segunda guerra mundial.

Para el mes de marzo de 2020 la tasa de desempleo a nivel nacional se incrementó al alcanzar una cifra de 12.6% frente al 10.8% que se presentó el mismo mes del año anterior, y es la tasa mensual más alta en 10 años, con 2.9 millones de desocupados traducidos en 287 mil más que el año anterior. En este mes se registraron 20.5 millones de ocupados, 1.5 millones menos que el mismo periodo del año anterior.

Durante el trimestre enero-marzo las ramas de la economía más afectadas fueron: comercio, reparación de vehículos y actividades artísticas como entretenimiento y recreación

Con base al documento sobre el mercado laboral emitido por la cámara de comercio de Cúcuta se tiene que para el 2020 para el trimestre Junio-agosto el desempleo continúa siendo un problema crítico del país y dada la coyuntura actual, como consecuencia del Covid-19% la tasa de desocupación nacional en agosto de 2020 se ubicó en 16.8% lo que represento un aumento de 6PP en relación con la tasa de desempleo del mismo mes del año 2019.

Cúcuta y su área metropolitana se ubican en cuarto lugar, reportando una tasa de desempleo de 27.9% en el trimestre móvil de junio-Agosto del 2020 lo que refleja un incremento significativo de 11.4PP con relación al mismo periodo del análisis del 2019.

1.3 Justificación

Esta investigación permitirá aumentar las capacidades analíticas y conceptuales, establecer criterios personales con una orientación objetiva, haciendo énfasis en la investigación de información de diversas fuentes, centrando el conocimiento en el uso de la razón y el método científico puesto que la deducción, inducción, abducción, predicción, falsedad entre otros se hace necesario al realizar un análisis estructural, además la intervención en el estudio de los problemas sociales y económicos que influirán directamente en nuestro desarrollo profesional.

Además, es importante dentro del marco institucional dado que la universidad francisco de paula Santander establece claramente en su misión la orientación, generación y difusión de conocimiento por medio de la docencia, la investigación y la extensión, por lo tanto el presente proyecto aportará al cumplimiento de dicho objetivo, permitiendo la obtención y generación del conocimiento en una investigación de tipo social-económico, y su vez la formulación de juicios objetivos para posteriores investigaciones.

Es de vital importancia que como estudiante de la Universidad Francisco de Paula Santander se analicen las diversas situaciones manifestadas en el campo de acción de un contador Público, ya que de acuerdo al entorno será necesario sintetizar las diversas fuentes de información económicas, financieras, sociales y estructurales de la organización que se asesore tomando como punto de partida la situación social y económica de la ciudad; con el fin de realizar una asesoría integral dando soluciones a problemas y generando las estrategias necesarias que fortalezcan el impacto de los posibles riesgos que causa la economía de la ciudad para las personas y empresas, para ello se hace necesario una continua actualización y estudio profesional.

1.4 Objetivos

1.4.1. Objetivo General.

Analizar la tasa de desempleo de Cúcuta en el contexto de la economía fronteriza entre 2003-2018

1.4.2 Objetivos Específicos

Diagnosticar el comportamiento del mercado laboral en la ciudad de Cúcuta entre 2003-2018.

Identificar las variables que inciden en el desempleo en relación con la economía fronteriza.

Evaluar el impacto de la economía fronteriza sobre la tasa de desempleo de Cúcuta en el período de estudio

1.5 Alcance

El alcance de la presente investigación abarca el diagnóstico del comportamiento del mercado laboral de Cúcuta en el periodo 2003-2018 en relación con la economía fronteriza colombo-venezolana, identificando las variables que inciden en el aumento del desempleo para evaluar el impacto socioeconómico sobre la ciudad fronteriza en el período de estudio.

1.6 Limitaciones

De acceso: esta clase de limitación se presenta en la investigación debido a que se necesita de organizaciones que proporcionen la información y documentos necesarios para realizar la síntesis de la información, la limitación se enfrenta habiendo acceso denegado y/o limitado de datos que no se puedan describir en la búsqueda de los objetivos.

Económicas: La realización de la investigación se puede ver afectada por la dificultad de obtener los recursos necesarios para el acceso a la información, desplazamiento a distintos lugares para recolección de datos, así como también puede dificultar el acceso a asesoría por parte de personas especializadas en el tema.

Culturales y otro tipo de sesgo: el sesgo puede reflejar dependencia en la investigación debido a que apoya a la hipótesis del proyecto y los criterios subjetivos se ven afectados al plantear el problema y los datos a estudiar debido a que se pudo haber omitido el orden de procedimientos, eventos, personas o lugares.

Académicas: no contar con el suficiente conocimiento para discernir la información y sintetizarla en el contexto de la investigación. Además, que las variables encontradas puedan tener relaciones subjetivas en la información suministrada.

2. Marco Referencial

2.1 Antecedentes de la Investigación

Astrid León Camargo, Universidad de los Llanos, Colombia, 2018, el impacto de la migración venezolana en el empleo en Colombia Según León (2018), la migración venezolana representa un fenómeno que nació debido a las políticas económicas puestas en marcha en el nuevo milenio que otorgaron un cambio en la situación económica de Venezuela llegando hasta el punto de transformar una economía próspera y creciente en una economía sin fuerza susceptible de cambios negativos. Esta situación obligó a la población venezolana a abandonar su país para buscar oportunidades en el exterior, enfocándose en gran medida en los países más cercanos, como Colombia.

El objetivo de esta investigación se centra en conocer como la situación por la que está atravesando el país de Venezuela afecta desde el punto de vista social y económico a Colombia centrándose en el impacto que recae sobre el mercado laboral. (Camargo, 2018), indica que Colombia es una nueva coyuntura para ambos países, debido a que los venezolanos no estaban acostumbrados a salir de su país y para Colombia no era muy común recibir una cantidad masiva de inmigrantes. Toda esta situación se ve reflejada de manera negativa en el contexto económico de Colombia, principalmente en el empleo, por lo tanto, es un reto que obliga a Colombia a realizar un estudio profundo del impacto de la migración venezolana en el mercado laboral, para poder identificar estrategias que permitan recibir a la nueva población en su economía.

La agencia de la ONU indica que de los tres millones de venezolanos que abandonaron su país el 44% se estableció en Colombia, tan solo al 30 de agosto de 2018 Colombia ya había sido receptor de aproximadamente 935.000 venezolanos y hasta el mes de septiembre este número aumentó en 100.000 personas, cifras que crecen a pasos

agigantados y que repercuten cada vez más en cifras negativas, incluso en el presente proyecto se planteó la pregunta ¿si Colombia está preparada para la inmigración venezolana?

En Colombia, la organización internacional de trabajo indica que el 61.3% de los habitantes tienen un empleo informal. Tomando como referencia la anterior cifra, se puede decir que así los habitantes provenientes de Venezuela puedan adquirir papeles colombianos no les da la garantía de obtener un trabajo formal, ya que ni siquiera lo pueden obtener las personas de nacionalidad colombiana que cumplen con todos los requisitos para obtener un trabajo “con todas las de la ley”. La llegada de fuerza laboral venezolana abarata la mano de obra colombiana lo que lleva a deteriorar los salarios y a su vez genera desempleo.

A través de esta investigación y basándose en las estadísticas e informes oficiales, León (2018) concluyó que la migración de la población venezolana en Colombia es reciente, por lo tanto, se puede decir que es temprano para identificar el efecto de dicho éxodo sobre el empleo en Colombia. Sin embargo, la estancia de más de 1 millón de venezolanos en un país para el cual no es usual recibir inmigrantes, lleva a que Colombia tenga que asumir grandes retos teniendo en cuenta los lazos de hermandad que acercan a los dos países. La historia indica que la migración ayuda a mover la economía de los países pero que es ventajoso solo cuando el país receptor tenga una adecuada planificación que ayude a acomodar la nueva fuerza laboral.

El presente documento aportara a nuestra investigación datos relevantes acerca del impacto que ha tenido la movilidad de venezolanos a nuestro país sobre el entorno económico regional, permitiéndonos centrarnos en las causas y origen de la migración, aportándonos datos históricos relevantes para la obtención de conclusiones coherentes y

objetivas, los cuales son tomados de organizaciones formales encargadas de recolectar información de impacto económico y social en el país.

Nihumar Rincón Valencia, 2018, departamento Norte de Santander: efectos económicos y sociales derivados de la crisis binacional con Venezuela

En el año 2014 el Banco de la Republica publicó un estudio centrado en la crisis que se presenta en la frontera, el cual busca analizar el impacto en la economía de Cúcuta y Norte de Santander debido a la crisis que se ha presentado en el país vecino de Venezuela y el cambio en la relación de los gobiernos de Colombia y Venezuela. (Rincón, 2018), explica que en los últimos años Norte de Santander ha atravesado problemas complejos, destacándose la crisis en el mercado laboral debido a las crecientes tasas de informalidad y desempleo, esta situación permite destacar que la economía de la región presenta altibajos en donde la mayoría de los sectores económicos dependen del intercambio con el país de Venezuela. Se indica que los ciclos comerciales de la región tienen una gran dependencia de la economía venezolana, por lo que la inestabilidad política y cambiaria ha tenido un gran impacto sobre los sectores económicos reales de la economía de la ciudad de Cúcuta. Lo anterior lleva a la obligación de tener en cuenta políticas de desarrollo territorial que incluyan las necesidades de las regiones que están integradas en gran medida con economías de otros países y que por lo tanto son vulnerables ante cambios bruscos externos que afecten su flujo económico.

Antes que el sector comercio y los demás sectores en términos generales se vieran afectados por la crisis binacional, en los años siguientes al 2006 el comercio de Norte de Santander tuvo un crecimiento debido a la gran cantidad de venezolanos que atravesaban la frontera hacia la ciudad de Cúcuta para adquirir bienes y servicios, debido a que por la crisis social y económica en Venezuela se empezó a disminuir la existencia de productos

básicos como enseres y alimentos. Esta corta etapa en la que los venezolanos a pesar de los problemas todavía podían comercializar en la frontera, hizo surgir una gran cantidad de pequeñas y medianas empresas en la capital de Norte de Santander. En el 2014 se vivió un aumento comercial con Venezuela creando liquidez y prosperidad a los sectores industriales y de servicios, lo que llevó a menos del 8% a la cifra de desempleo y a otros indicadores macroeconómicos del departamento. Todo lo anterior, teniendo presente que a partir del año 2008 debido a la crisis binacional las cifras de importaciones y exportaciones cayeron, lo que llevó a un nuevo desequilibrio en los indicadores económicos de la región. El continuo flujo de remesas y el mercado de divisas en la frontera fue otro punto relevante que permitía dinamizar la economía cuando se presentaba un movimiento continuo del flujo social y económico en el territorio.

Se concluyó que actualmente la situación económica en esta región no muestra avances en términos inmediatos. Con el cierre de la frontera en el mes de agosto de 2015 aunado a la tensión diplomática entre los gobiernos de Venezuela y Colombia, la población ubicada en zona de frontera está siendo afectada a niveles muy altos, además los problemas sociales y políticos que se están desarrollando en Venezuela hacen que los residentes de dicho país atraviesen la frontera por la ciudad de Cúcuta buscando nuevas maneras de sobrevivir, situación que ha llevado a desequilibrios humanitarios en Colombia, principalmente en la ciudad de Cúcuta y zonas cercanas a ella, ya que la región tiene elevadas tasas de desempleo e informalidad, ocupando los primeros lugares comparada con las demás ciudades de Colombia. Todo lo anterior unido al difícil escenario comercial del departamento hace obligatorio un ajuste de las políticas socio económicas buscando bajar el desequilibrio que se ha presentado continuamente en Norte de Santander.

Este documento aporta a nuestro trabajo de grado bases suficientes acerca de las relaciones en el contexto social y económico entre los países Colombia y Venezuela,

centrándose en las regiones de frontera. Nos indica que la cercanía entre la ciudad de Cúcuta y Venezuela generaba anteriormente una adecuada dinámica comercial en la zona fronteriza primando el intercambio de bienes y servicios. Según datos oficiales entre el 2000-2009 Venezuela fue el principal socio comercial de norte de Santander, representando el 80% del total de las exportaciones, sin embargo, esta situación tuvo un cambio negativo por la tensión que se presentó entre los dirigentes de ambos países en el año 2010. El presente documento nos permite conocer los detalles de las etapas que vivió la zona fronteriza de Cúcuta con el país de Venezuela y nos indica las razones de desequilibrio entre ambas economías y resaltando la dependencia que tiene el sector comercial del intercambio fronterizo y la manera en que fue afectado por los cambios económicos bruscos.

Dyanna Ruíz; Jhonathan Carrero; Miguel Márquez y José Torres, 2017, matriz FODA aplicada al corredor fronterizo San Antonio, Venezuela - Cúcuta, Colombia

El objetivo principal del documento es identificar los factores que influyen en el comportamiento del desempleo en la zona fronteriza de Colombia-Venezuela, para lo cual, los autores del presente trabajo realizaron un estudio de la frontera entre San Antonio del Tachira y la ciudad de Cúcuta mediante la construcción de la matriz FODA (fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas), que es resultado de la investigación mediante el uso de la observación, la inspección de la zona y la realización de notas etnográficas (Carrero, Márquez, Ruiz & Torres, 2017).

Los resultados del estudio aplicando la matriz FODA indican que la realidad actual de la zona fronteriza San Antonio-Cúcuta expone una desigualdad estratégica negativa, indicando que el nivel de riesgo alcanza un 35%, mientras que el factor de optimización es del 47%. Estos resultados demuestran la obligación de establecer estrategias que lleven a

disminuir las debilidades y amenazas de la región. Según los autores, se debe dar una mayor importancia a la lucha contra los grupos al margen de la ley, quienes toman las debilidades que tiene la zona de frontera para llevar a cabo sus actos delictivos. Por lo tanto, es fundamental indicar que la permanencia y actuación de las autoridades de los dos países no es suficiente y que las variables como los vacíos en la frontera, el terreno irregular, los altos porcentajes de desempleo, la influencia del diferencial cambiario, la debilidad del marco institucional y los desacuerdos sociales, económicos y políticos han llevado a aumentar el tráfico ilícito de mercancías, y en términos más graves, el tráfico de personas.

Los autores llegaron a la conclusión que es de vital importancia la elaboración de un plan de desarrollo regional que esté enfocado en la disminución, tanto del crecimiento del desempleo, como de la permanente presencia de la informalidad. También se deben disminuir las diferencias actuales en la zona, relacionadas con el comportamiento del emprendimiento y del nivel educativo, para llegar al mejoramiento de los centros de formación de profesionales que funcionan en la región.

Los fundamentos otorgados por este trabajo, nos permitirá dar un enfoque social y económico a nuestra investigación, teniendo en cuenta la interacción social que se lleva a cabo en la zona objeto de estudio. Nos permitirá tener en cuenta los procesos de orden histórico y político, en el cual se mezclan ideologías, culturas y economías de dos países delimitados geográficamente pero no socialmente, ya que la interacción cotidiana de las personas presentes en la frontera lleva a crear lazos económicos y sociales fuertes.

Yorman Romero Muñoz; Yeiduin Romero Muñoz, 2016. identificación de efectos económico-comerciales la ciudad fronteriza de Cúcuta a causa de la crisis Colombo venezolana del 2015

En el presente trabajo de grado se señala el volumen de la fuerza laboral y las características del empleo. (Romero & Romero, 2016), resalta cifras expuestas por la cámara de comercio de Cúcuta que indican que en el año 2014 se afirmó que en Cúcuta y su área metropolitana existe aproximadamente un 69% de personas empleadas que representan un promedio de 351.000 empleados al 31 de agosto de 2014, y la tasa de desempleo llegó a 14.6%. Se resalta que una de las características principales del mercado laboral de Cúcuta es la informalidad. Lo anterior es consecuencia de las mínimas fuentes de empleo y el bajo nivel educativo de la población residente en la zona fronteriza. Según informes de data Cúcuta 2014, la informalidad se encuentra principalmente en el comercio de productos como: calzado, víveres, bisutería comida y gasolina, entre otras.

Con anterioridad a esta fecha, entre 2009 al 2013, no surge una evolución significativa si la comparamos con el crecimiento a nivel nacional del producto interno bruto (PIB). Lo anterior quiere decir que la ciudad fronteriza de Cúcuta no ha tenido el mismo crecimiento que la economía de Colombia, lo que hace que se encuentre en situación de atraso económico. Con el fin de identificar la contextura del PIB de Cúcuta, se tomaron cifras oficiales que indican que dicha ciudad aporta un 80% del PIB de norte de Santander. Por otro lado, las cifras reflejan que Cúcuta cuenta con el índice inflacionario más elevado en comparación con las demás ciudades.

Los autores también indican que entre los años 2014 y 2015 se presentó una reducción de las exportaciones, ocasionado principalmente por problemas diplomáticos entre ambos países que llevó al cierre de la frontera prendiendo una alarma económica en la región. Se concluyó que a pesar del cierre de la frontera y de la devaluación del peso frente al dólar es importante resaltar que el gobierno de Colombia solo se ha enfocado en ejecutar políticas económicas para el sector del petróleo, las cuales no tienen un impacto en otros sectores que son menos tradicionales, situación que perjudica la economía del

departamento, por lo que se debe implementar estrategias que lleven a un mejoramiento de la competencia de las exportaciones de la región.

Este trabajo nos permitió profundizar en relación con las causas y consecuencias del cierre de la frontera colombo-venezolana del año 2015, indicando la manera en que afecto el desempeño económico en relación con las exportaciones con destino a Venezuela, debilitando el aparato económico, ya que, según cifras oficiales, Venezuela es el principal receptor de productos colombianos a lo largo de la historia.

Diego Hernán Rodríguez, 2014, Banco de la república, transmisión del efecto cambiario a la economía de la frontera colombo–venezolana

la zona de frontera es un lugar en el que interactúan personas de dos países que llegan a compartir lazos económicos, culturales, sociales y sobre todo económicos. Indica que últimamente la economía entre ciudades fronterizas de ambos países se ve impactada por la permanente depreciación del bolívar lo que se ve reflejado en el comercio, desempleo, informalidad e inflación. Esta investigación se realizó teniendo en cuenta un análisis descriptivo y en algunas ocasiones cuantitativo y su objetivo principal es evaluar el impacto del efecto cambiario en la zona de frontera colombo-venezolana (Rodríguez, 2014).

Colombia es territorio de frontera con Brasil, Perú, Venezuela, Ecuador y Panamá, sin embargo, la frontera colombo – venezolana es la de mayor distancia con 2.219 km y también es con la que tiene una mayor dinámica económica, centrándose en la región comprendida entre Cúcuta y su área metropolitana y Ureña, San Cristóbal y San Antonio. El hecho de que la ciudad a través de la historia haya sido la de mayor participación en la economía binacional que con el resto del país, se centra en una ventaja geográfica, ya que

mientras la ciudad trascendente más cercana es Bucaramanga con cerca de 200 km de distancia, san Cristóbal se encuentra a tan solo 35 km.

Sin embargo, con la crisis diplomática en 2008, aunada a la crisis financiera a nivel internacional y a las transformaciones en materia de política cambiaria venezolana, los empresarios asentados en la frontera han sido gravemente golpeados, presentándose el sector de exportaciones como el más afectado por la situación de crisis y diferencias diplomáticas. A su vez se indica que la tasa de desempleo en el área metropolitana de Cúcuta tuvo una desviación negativa a mediados del año 2007 y desde ese momento ha fluctuado alrededor del 16%. según cifras más de la tercera parte de la población cucuteña se mantiene ocupada realizando principalmente actividades del sector comercial, de hoteles y restaurantes, acogiendo a una gran parte de trabajadores inmersos en el mercado laboral informal.

Se concluyó que mientras en los modelos económicos se indica una alteración en la devaluación, lo que en realidad se presenta es una permanente desvalorización de la moneda de Venezuela, provocando que el sector productor se vea inmerso en una constante disminución de ganancias. Unido a lo anterior se presentan restricciones comerciales que desincentiva el correcto flujo comercial entre ambos países que a la vez es afectado negativamente por prácticas de contrabando que envenenan la economía y la desmejora a un ritmo acelerado. Todo lo anterior permite fundamentar nuestra investigación en términos del efecto cambiario incluyendo actividades que orientan el comercio en direcciones poco saludables económicamente que llevan a expulsión de mano de obra originando desempleo e informalidad.

2.2 Bases Teóricas

2.2.1 Bases Teóricas Generales

2.2.1.1 Calidad de Vida

La calidad de vida hace referencia a diferentes aspectos generales de la sociedad teniendo en cuenta las características físicas y mentales, por lo tanto, su significado abarca algo más complejo teniendo en cuenta descripciones desde el punto de vista de la medicina, ciencias políticas, diferentes estudios de desarrollo social, etc. (Jaramillo, 2008).

Existen diferentes tipos de condiciones de vida, dentro de las cuales se encuentran las condiciones de tipo económicas, sociales, políticas, de salud y condiciones naturales. Teniendo en cuenta dichas condiciones se evalúan algunas áreas generales que se presentan en cada una de ellas sin importar la naturaleza de las mismas: la primera área se enfoca en el bienestar físico, la cual tiene en cuenta la salud y seguridad física de las personas; en segundo lugar se encuentra el bienestar material, que incluye variables relacionadas con los ingresos, las pertenencias, el transporte o la vivienda, de los que se espera que sean adecuados y suficientes para que las personas vivan con tranquilidad, armonía y dignidad. En el tercer grupo encontramos el bienestar social, en el que se evalúa la relación que se tiene con las demás personas (familia, amigos, comunidad en general), esta área permite el correcto desarrollo, no solo en su ambiente familiar, sino que también permite una adecuada participación en el ámbito laboral. Por último, se analiza el área del bienestar emocional, el cual se centra en la creación y mantenimiento de la inteligencia emocional, la autoestima, la religión, espiritualidad y el fortalecimiento mental.

Para calcular la calidad de vida normalmente se utiliza el índice de desarrollo humano (IDH), el cual fue instaurado por las naciones unidas para determinar el nivel de desarrollo de los países, y para su aplicación se tiene en cuenta la esperanza de vida, el

nivel educativo y el producto interno bruto per cápita. Mediante la aplicación de este indicador se encontró que los países con el IDH más alto son: Japón, Canadá, Nueva Zelanda y Suecia.

La teoría de calidad de vida aporta al presente proyecto aspectos de análisis sobre la manera en que la población se está desarrollando versus la manera en la que debe desarrollarse. En esta teoría se estudian las diferentes variables que se deben tener en cuenta al momento de estudiar un conjunto poblacional, para que así el estudio se enfoque en aspectos importantes y de impacto que permitan obtener información clara y precisa acerca de la conducta de las personas y determinar su patrón de comportamiento al momento de ingresar al mercado laboral y las condiciones físicas y morales con las que buscan insertarse en el mundo del empleo (Jaramillo, 2008).

2.2.1.2 Satisfacción de las Necesidades Sociales

En la teoría de la satisfacción de las necesidades sociales, se evalúa el rol básico que desempeñan las necesidades en la manera de comportarse de las personas y los extensos esfuerzos expuestos para determinar categorías de las diferentes necesidades del ser humano. Algunos autores indican que lo que establece el grado de satisfacción en el ámbito laboral es específicamente el nivel en el que este alcanza a responder a las necesidades de cada persona. Es decir, si con los beneficios que se obtienen de un trabajo se alcanza a cubrir sin problema lo que el empleado necesita en su diario vivir, este trabajador va a desarrollarse en su puesto de trabajo eficientemente, porque tiene claro que conservarlo lo lleva a obtener tranquilidad y bienestar (Chiang, Martín & Núñez, 2010).

La teoría de Maslow enfocada en una jerarquía de necesidades es más complaciente para los empleados con puestos de trabajo que alcanzan a cubrir una mayor cantidad de necesidades. Los diversos puestos de trabajo, en relación con las necesidades que pueden

recubrir con eficiencia, generaran un grado de complacencia diferencial en las personas teniendo en cuenta el grado jerárquico de necesidades que tengan y que resultan arbitrarios. De acuerdo con diversos comentarios, algunas partes establecen que es imposible que algún tipo de necesidad sea satisfecha por completo solo por realizar determinada actuación o seguir un conjunto de pasos, sin embargo, se determina que una característica fundamental de toda necesidad es que sea satisfecha en múltiples circunstancias para permitir que un organismo alcance la supervivencia.

Por otro lado, teniendo en cuenta las necesidades, se encuentra que la teoría que ha tenido un mayor impacto sobre este tema es la teoría de los dos factores de Herzberg, propuesta en 1959, que representa un estudio de análisis de las causas de satisfacción e insatisfacción en el trabajo. Para el desarrollo de esta teoría se realizaron entrevistas a más de 200 personas individualmente y a cada una se le pidió que detallara la cantidad de veces en las cuales se había sentido bien o mal en su lugar de trabajo y que señalaran si esta razón los había orientado a trabajar de un manera específica afectando o mejorando los resultados de sus labores. Al final se llegó a la conclusión que los sentimientos que generaban la ejecución de sus tareas influían de manera significativa en los resultados esperados, y en el mayor de los casos afectaba negativamente los objetivos de la empresa.

El uso y aplicación de esta teoría en la investigación a realizar, permite que se conozca la manera en la que influye el grado de satisfacción de un trabajo en las personas, llevando a determinar el tiempo de conservación de un puesto laboral y el nivel de eficiencia y eficacia en la ejecución de las tareas. A través de esta información se pueden determinar si esta variable influye en la cantidad de puestos de trabajo que son abandonados de forma temprana ya sea voluntaria u obligatoriamente y si influye en la adecuación y permanencia llevando a la población a quedar en situación de desempleo frecuentemente (Chiang, Martin & Núñez (2010)).

2.2.2 Bases Específicas

2.2.2.1 Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero

Esta teoría establecida por Keynes establece que el grado de empleo está definido en primer lugar por la tendencia a consumir, utilizando una parte de los ingresos que se reciben para cubrir gastos en bienes o en servicios; y, en segundo lugar, se encuentra la eficiencia con la que se hace uso de los recursos que se invierten, los cuales deben generar intereses que hagan rentable la decisión de aplicación de capital, lo que está directamente relacionado con las tasas ofrecidas en el mercado. La teoría de Keynes afirma, que los dos problemas que impiden surgir a una economía en crisis son el desempleo y la deflación (López, s.f). Además, el punto central de la presente teoría expone que, ante una situación económica debilitada por una demanda poco dinámica, golpeada por fenómenos como una depresión, donde existe un problema que no permitirá que la economía crezca enérgicamente, el gobierno puede intervenir incrementando sus gastos, con el fin de inyectar recursos que lleven a un aumento de circulación de capital, pero sin que el sector público aumente las tasas de interés.

Este pensamiento, que plantea que el estado puede intervenir a través de la aplicación de una política monetaria, manipulando los impuestos y el gasto público, tuvo una gran influencia en los periodos posteriores a la segunda guerra mundial, y hoy en día aún existe bajo el nombre de nueva economía keynesiana, la cual mezcla una economía neoclásica con algunos lineamientos establecidos por ella (Cademartori, 2009). Desde sus inicios ha indicado que si la demanda total de bienes en pleno empleo es menor que la totalidad de la producción de un país, entonces la economía deberá comprimirse hasta que se lleguen a niveles de igualdad adecuados, estableciendo así que un nivel óptimo de empleo no es resultado de un mercado competitivo completamente equilibrado, lo que

quiere decir, que los extremos en cualquier situación son perjudiciales, algo que no se exceptúa en el entorno económico, por lo tanto, se debe mantener un equilibrio a través de decisiones y acciones estratégicas que permitan conservar un saludable comportamiento económico.

La presente teoría, aportará a la investigación fuentes de conocimiento de lo que significa un adecuado comportamiento de las economías, y cuál es su impacto sobre el nivel óptimo de empleo, indicando la manera en que el estado tiene la oportunidad de intervenir para regular y controlar cuando la economía de un país se está desbordando y necesita de actuaciones oportunas y eficientes que no permitan el daño desenfrenado de sus pilares buscando que no se debilite y caiga hacia una situación sin opción de restauración.

2.2.2.2 Teoría del empleo y desempleo

Se define que el alcance del pleno empleo está supeditado por el comportamiento de los salarios, debido a que cuando alcanzan un nivel alto se genera desempleo y cuando llegan a variaciones bajas se llega a un pleno empleo (Smith, s.f.). Lo anterior supone que cuando las empresas tienen la obligación de pagar una mayor cantidad de dinero por cada trabajador disminuye su capacidad financiera para realizar contrataciones adicionales, mientras que ante salarios más bajos nace la posibilidad de crear puestos de trabajo adicionales haciendo uso del presupuesto esperado.

Los neoclásicos despliegan la teoría del empleo bajo la estructura de mercado, en donde este último ajusta las relaciones de carácter laboral en la sociedad y establecen que la inflexibilidad de los salarios origina un mayor grado de desempleo y que como lo planteaba (SMITH, s.f.), los salarios bajos aumentan la posibilidad de generar empleo, lo que se traduce en que la demanda laboral está precisada por la oferta laboral.

Según la teoría de Keynes, el aumento de los salarios va ligado con el aumento del consumo y de la inversión, debido a que entre más ganan las personas, más posibilidades tienen de canalizar sus recursos a diferentes factores de gasto, lo que genera un incremento en la demanda efectiva, desembocando en un aumento de volumen de trabajo y por lo tanto en un aumento de la producción y en la capacidad de generar bienes y servicios.

Esta teoría orientará a la presente investigación sobre cómo el comportamiento de los salarios influye en la oferta y demanda laboral y propone la manera en la que se puede obtener un equilibrio entre estas dos variables con el fin de alcanzar un pleno empleo, situación que debe ser analizada para la ciudad de Cúcuta en la que hay una gran disparidad entre la cantidad de puestos de trabajo formal disponible y el número de personas que acceden a ellos, siendo los segundos mucho mayores.

2.2.2.3 Teoría del salario de eficiencia

Esta teoría enmarca la idea principal de que el salario tiene un gran impacto sobre la productividad en el trabajo (Fernandez E. , 2012). Lo anterior significa que si una empresa decide disminuir el salario a sus trabajadores se verá sumergido en una serie de pérdidas en materia de producción, ya que uno de los factores que mantiene motivados a los empleados, para hacer su trabajo cada vez mejor, es el salario ya que buscan retribuir a la empresa por estar dispuestos a suministrarle ese fondo de recursos que les permitirán subsistir y cumplir con sus necesidades básicas. Expresado de una manera diferente, una empresa que busque maximizar el beneficio no fijará sus salarios al nivel más bajo de mercado, sino que lo determinará en el nivel en que se disminuya el coste por unidad de trabajo hasta el punto de encontrarse con una relación positiva entre los salarios y la productividad.

Existen diferentes tipos de modelos que exponen el grado en que la productividad depende del salario. En primer lugar, se expone una situación basada en una amenaza de despido, puesto que los trabajadores determinan el nivel de productividad y de esfuerzo que van a aplicar en sus puestos, pero siempre previniendo que no sean detectados por sus jefes, ya que si no realizan sus tareas con la mayor eficiencia se generará una situación de posible despido que implican costes y que dependen del salario actual establecido por la empresa. Sin embargo, para las empresas es más complicado detectar estas situaciones de poca productividad porque mantener una constante vigilancia sobre sus trabajadores y medir el nivel de productividad llevaría a incurrir en mayores costos de supervisión.

El segundo modelo, supone que el nivel de salarios no afecta solo la productividad sino la calidad del trabajo realizado, ya que cuando la empresa realice el proceso de selección de personal se verá enfrentado a dos situaciones: contratar mano de obra barata, que no cuenta con suficiente experiencia ni habilidades; o contratar personal de calidad con altos conocimientos y que pueden hacer aportes positivos a la empresa, pero a los cuales se tendrá que fijar un salario mayor. Lo anterior indica, que las personas que tienen un grado más alto de preparación esperan percibir un salario adecuado que valga su ingenio y las destrezas que ofrecen, y ante una mínima amenaza de disminución de este no lo pensarían dos veces para abandonar la empresa y elegir dentro de las innumerables ofertas de trabajo que les brindarían una remuneración mejor, amenazando así los procesos efectivos y la planta de trabajo potencial.

Aunado al modelo anterior, se encuentra el modelo de rotación, que indica que una rotación periódica de los empleados provoca un aumento de los costos, ya que para recibir a un nuevo trabajador se requieren, además de elaboración de contratos y definición de salarios, un proceso de inducción que implica tiempo de asesoría que es restado del tiempo

que se necesita para realizar labores propias de la empresa, llevando a un desajuste en la ejecución de las tareas y un retraso de estas. El abandono de puestos puede ser remediado con la fijación de salarios adecuados y justos que no permitirán que los empleados piensen tan fácilmente en dejar sus puestos de trabajo y se sientan motivados en su área laboral.

2.2.2.4 La teoría de los contratos implícitos

Los contratos implícitos se traducen en acuerdos de carácter informal en una relación trabajador-empleador. Estos acuerdos son ejecutados de manera masiva en el mercado laboral, representando poco miedo a los riesgos por parte de los trabajadores, ya que estos solo buscan asegurar un monto de ingresos fijo sin importar que el salario este muy por debajo de lo que legalmente se debe establecer.

Las empresas, por su parte, ven como una ventaja ofrecerles ese sueldo fijo a los trabajadores por la oportunidad de reducir sus gastos en cuanto a pagos destinados a nómina, lo que se traduce en menores costos de reclutamiento, selección, inducción y supervisión del personal, lo que genera una mayor probabilidad de retorno de los recursos invertidos en capital humano. Sin embargo, la ejecución de este tipo de contratos por parte de las empresas quebranta las normas establecidas, ya que no garantiza a los trabajadores la seguridad total de que su trabajo y esfuerzo será recompensado debidamente, diciéndolo en otras palabras, sería aprovechar la necesidad de los empleados por subsistir, lo que dañaría la reputación de las empresas y pondría en dudas la ética que se aplica en el entorno laboral (Fernandez E. , 2012).

La aplicación de esta teoría en la presente investigación tendría un alto grado de importancia, debido a que Cúcuta se ha caracterizado por la utilización de contratos de carácter informal, que no retribuye a los trabajadores los recursos económicos adecuados por el esfuerzo que realizan. Estos contratos se hacen de forma verbal y no brindan

seguridad ni económica ni social, simplemente se utiliza la mano de obra más barata sin llegar a tener responsabilidades legales con los trabajadores, situación que genera más desempleo e informalidad y golpea abruptamente la economía de la ciudad.

2.3 Marco Legal

2.3.1 Bases generales

2.3.1.1 Constitución política de Colombia

La constitución política de Colombia es la ley máxima que rige el territorio, por lo cual es conocida como la norma de normas, explicándolo más específicamente es un grupo de preceptos que nos indica la manera en la que los colombianos debemos comportarnos para que exista tranquilidad y serenidad en la sociedad. Dichas normas implantan los derechos y deberes que tenemos como ciudadanos colombianos, con el fin de formar un mejor país. Dentro de los derechos establecidos por la constitución política se encuentran: el derecho a la vida, a la educación, a la salud, al cuidado, entre otros. Por otro lado, son denominadas obligaciones: respetar cada uno de los derechos, preservar los recursos naturales, cooperar con la justicia con el fin de alcanzar la paz, etc. Además de los derechos y obligaciones establecidos también se determina la organización del estado colombiano, teniendo en cuenta las ramas del poder público y las funciones que debe seguir cada una, para preservar un orden político y organizacional (Londoño, 2015).

Para la presente investigación se tendrá en cuenta lo incluido en la constitución política, con el fin de actuar dentro de un marco normativo adecuado. Principalmente se tendrá en cuenta lo establecido en el artículo 25 de dicha ley, el cual indica que el trabajo no representa solo un derecho, sino que se traduce en una obligación de tipo social, y cuenta con una amplia protección por parte del estado colombiano, afirmando que todas las personas tienen derecho a tener un trabajo adecuado que brinde dignidad y justicia.

2.3.1.2 Código sustantivo del trabajo

El objetivo principal del código sustantivo del trabajo es alcanzar la justicia en la relación que surge entre empleadores y empleados, teniendo en cuenta una unión de tipo económica y una estabilidad social. Según la secretaria del senado, este código guía a todo el territorio colombiano, sin tener en cuenta la nacionalidad de sus habitantes y regula las relaciones individuales del trabajo tanto particulares como colectivas. Según el presente código el trabajo es toda actividad libre que realizan las personas, de tipo material o intelectual, fija o provisional, y que lleva a cabo de manera consciente para el servicio de otra persona, y sin importar el fin que persiga dicho trabajo, siempre se deje ejecutar a través de un contrato legal de trabajo (Instituto Nacional de Contadores Públicos, s.f.).

Se establece que nadie tiene el derecho de obstaculizar el trabajo a los demás, ni limitar la profesión a la que se quieran dedicar, siempre y cuando sea un ejercicio legal. El trabajo cuenta con protección por parte del estado reglamentado por la constitución política de Colombia y demás leyes. Los funcionarios del estado tienen la obligación de proteger oportunamente a los trabajadores para garantizar la eficacia de los derechos. Del mismo modo se debe tener en cuenta que todos los trabajadores, ya sean hombres o mujeres, gozan de la misma protección y garantías, quedando derogado cualquier tipo de discriminación de tipo intelectual o material del trabajo, y el tipo de retribución.

Todas las personas cuentan con el derecho a trabajar y son libres de escoger su profesión teniendo en cuenta las normas establecidas por la constitución y demás leyes. Así mismo, los trabajadores tienen el derecho a asociarse y realizar huelgas. Se debe tener en cuenta que las leyes que rigen el trabajo son de orden público y por lo tanto no son renunciables los derechos y garantías que ellas ofrecen, excepto cuando surjan casos especiales contemplados por la ley.

En cuanto a la vigilancia del cumplimiento de las disposiciones, la secretaria del senado indica que recae dicha responsabilidad sobre las autoridades administrativas del trabajo, y cuando no exista ninguna norma que pueda ser aplicada a algún caso en específico, se aplicarían normas supletorias que sean semejantes, adoptados por jurisprudencias, doctrinas o conferencias de trabajo internacionales, siempre y cuando no sean contradictorias a las leyes de tipo social del país.

2.3.1.3 Decreto Único Reglamentario del Sector Trabajo

En el presente decreto se implanta como líder del sector trabajo al Ministerio del Trabajo, el cual tiene la obligación de formular y adoptar políticas, programas, planes y proyectos para la ejecución adecuada del trabajo. Debe promulgar el cumplimiento de los derechos fundamentales, las garantías, consolidar, promover y preservar las actividades relacionadas con la economía de tipo solidaria y el trabajo digno, a través de un sistema eficaz de seguimiento, y control, teniendo en cuenta un adecuado desenvolvimiento de las relaciones laborales (Juriscol, 2015).

El ministerio de trabajo promueve estrategias y políticas la creación de empleos estables, la disminución de la informalidad, la creación de mecanismos de protección, el desarrollo de los trabajadores, el dinamismo laboral y garantizar el cumplimiento del pago de pensiones y demás prestaciones sociales obligatorias en una relación laboral.

Para cumplir con los procesos de asesoría y orden existen un conjunto de órganos como: la comisión intersectorial para promover la formalización del trabajo decente en el sector público, la cual se encarga del proceso de contratación por medio de organización de servicios de naturaleza temporal y cooperativas, y busca realizar sugerencias al gobierno colombiano en esta materia y controlar que se realice una adecuada implementación. también encontramos al consejo nacional de mitigación del desempleo, que está compuesto

por el misterio del trabajo, de hacienda, director del departamento nacional de planeación, un delegado de los empresarios y un delegado de los trabajadores, dicho órgano se encarga de establecer una estructura que permita proteger a las personas que se encuentran en situación de desempleo, brindando apoyo a través de las cajas de compensación familiar y los fondos que se encargan de proteger a la población cesante, haciendo seguimiento a los resultados de los programas ejecutados.

Por otro lado, existe el organismo de articulación sectorial llamado red nacional de formalización laboral, que son un grupo de actores, procedimientos, recursos y normas que sirven para fomentar el trabajo digno y el pago de seguridad social, para lo cual lleva a cabo acciones de generación, entrenamiento, guía, acompañamiento, y seguimiento de los proyectos y acciones que están orientadas hacia la formalización del trabajo en Colombia (Juriscol, 2015).

2.3.2 Bases específicas

2.3.2.1 Ley 1610 de 2013

Esta ley reglamenta aspectos referentes a las inspecciones de trabajo y los acuerdos relacionados con la formalización de este.

De acuerdo con la presente ley los encargados de realizar operaciones de inspección, vigilancia y control en todo el territorio colombiano son los inspectores de trabajo y seguridad social, los cuales tendrán la obligación de comprender cuestiones particulares y generales en el sector privado y público (Juriscol, 2013)

Los inspectores del trabajo en el ejercicio de sus deberes y competencias se guiarán por los principios establecidos por la constitución política de Colombia y otros convenios que sean emitidos por organizaciones internacionales enfocadas en la inspección del trabajo.

Dentro de las funciones que deben cumplir esta en primer lugar, la función preventiva, cuyo objetivo principal es velar porque todas las normas relacionadas con el ámbito laboral sean cumplidas en su totalidad, ejecutando medidas que lleven al cumplimiento de los derechos en el trabajo y eviten problemas entre las partes interesadas de un contrato laboral.

En segundo lugar, se encargan de cumplir funciones coactivas o de policía administrativa, es decir, deben actuar como policía del trabajo. La responsabilidad restrictiva encierra la capacidad de requerir y castigar a los que incumplan las normas laborales, teniendo cuenta el principio de proporcionalidad. Además, debe ejercer funciones conciliadoras, es decir, tienen la obligación de actuar como interventores en la solución de inconvenientes laborales, ya sea de tipo particular o general, para el agotamiento de la vía gubernativa teniendo en cuenta principios económicos y la celeridad procesal. Los inspectores del trabajo deben ayudar al mejoramiento de las normas laborales, por medio de la ejecución de ideas que lleven a superar obstáculos y vacíos y que permitan desaparecer acciones deficientes de las etapas ejecutadas en los procesos legales vigentes. Y, por último, deben acompañar y garantizar el cumplimiento de la normatividad laboral del sistema de riesgos laborales y pensiones.

La presente ley fundamentara nuestra investigación adecuadamente, ya que nos permite conocer la manera en que deben funcionar las relaciones laborales en todo tipo de empresas, además, gracias a su contenido podemos tener en cuenta cuales son los organismos encargados de regular y controlar el cumplimiento de las disposiciones establecidas para que sean ejecutadas adecuadamente en los ámbitos de trabajo, enfocándose en la búsqueda de la formalización para garantizar condiciones económicas y sociales adecuadas a los trabajadores (Juriscol, 2013).

2.3.2.2 Ley 1636 de 2013

La presente ley actúa como mecanismo de protección al cesante en Colombia, cuyo fin primordial es la creación e implementación de un sistema completo de políticas que permitan disminuir los efectos negativos ocasionados por el desempleo a los que se enfrenta la población que tiene la edad para laborar, además, mejora la reintegración de la población cesante en el mercado laboral bajo circunstancias dignas, que lleven al mejoramiento de la calidad de vida, permitan la permanencia en el puesto de trabajo y aumenten la formalización (Juriscol, 2013).

El mecanismo de protección al cesante está compuesto por: el servicio público de empleo, el cual actúa como instrumento completo y capaz de búsqueda de empleo; por capacitación general, encargado de mejorar las aptitudes básicas y laborales a través de instituciones como el servicio nacional de aprendizaje (SENA), las cajas de compensación familiar y demás organismos de formación laboral que estén debidamente certificadas en cuestiones de calidad, con el fin de garantizar una adecuada orientación a las personas cesantes.

Además, como apoyo a este proceso de capacitación existe el fondo de solidaridad de fomento al empleo y protección al cesante (FOSFEC), el cual brinda beneficios a las personas en situación de desempleo que alcancen los requisitos para acceder a este programa. Y por último, se encuentran las cuentas de cesantías de los trabajadores, actuando como fuente de ingresos de manera limitada y voluntaria en el tiempo en que las personas se encuentren en situación de desempleo. Los anteriores programas o esquemas serán dirigidos y controlados por el gobierno de Colombia.

Este mecanismo de protección permite la aplicación de un conjunto de principios sin perjuicio de los contemplados por normas mayores como la constitución política de

Colombia o el código sustantivo del trabajo. Dichos principios son: la práctica de la solidaridad, la cual es fundamental para que los programas de ayuda al cesante se mantengan y sigan brindando beneficios a la población cesante, principio que es garantizado mediante su dirección y control. También se establecieron como principios la eficiencia y sostenibilidad, la primera se enfoca en la búsqueda de optimización de recursos para que sean otorgados y distribuidos equitativamente, por otro lado, la segunda se centra en que los beneficios otorgados a dichos programas deben ser justos y precisos sin exceder límites legales ni la capacidad del fondo de solidaridad de fomento al empleo.

El principio de participación hace parte importante de este conjunto de guías morales, ya que a través de él se busca cumplir con la intervención de los diferentes organismos de protección al cesante, mediante el control y seguimiento a ellos y a los recursos utilizados. Por último, se encuentra el principio de obligatoriedad, el cual establece que la afiliación al mecanismo creado por la presente ley es de carácter obligatorio para todos los trabajadores que se encuentren afiliados a cualquier caja de compensación familiar, norma que exceptúa a aquellos que reciben un salario integral (Juriscol, 2013).

2.3.2.3 Ley 1429 de 2010

La presente ley tiene como fin principal la formalización y generación de empleo, para impulsar la estabilización de los procesos iniciales en la creación de las empresas buscando que crezcan los beneficios y disminuyan los costos de formalización. Establece que las empresas que contraten a empleados que al inicio del contrato tengan menos de 28 años y que contraten, por otro lado, a personas que ganen menos de 1.5 salarios mínimos mensuales legales vigentes podrán deducir tributariamente los valores aportados a parafiscales y a fondos de pensiones de esos nuevos empleados. Según (La Secretaria del Senado, 2019), todo lo anterior se cumple siempre y cuando la empresa empleadora

aumente el número de empleados frente a los que tenía a final del año anterior y aumente el valor de la nómina teniendo en cuenta el valor pagado el año anterior al que se va a solicitar el descuento.

Estos beneficios aplicaran única y exclusivamente para nuevos empleados, tomando como nuevos a aquellos que van a aparecer por primera vez en la base de la planilla integrada de liquidación de aportes y no se incluyen los que aparezcan luego de que se hayan fusionado una o más empresas. Sin embargo, se consideran nuevos empleados los que aparezcan en la pila como dependientes por primera vez.

Los mencionados valores que sean solicitados como descuentos en las declaraciones tributarias no podrán ser incluidos simultáneamente como costos o deducciones en el cálculo del impuesto sobre la renta y complementarios. La presente ley también señala que los descuentos mencionados podrán ser tomados por cualquier entidad siempre y cuando no sean cooperativas de trabajo asociado, ni tampoco se podrán aplicar a los trabajadores que cumplan con el tope de salario pero que ingresen a la empresa con el fin principal de reemplazar a un trabajador anterior.

Esta ley será fundamental para el desarrollo de la presente investigación porque nos brinda las bases legales suficientes para conocer el movimiento del mercado laboral en Colombia desde el punto de vista tributario, ya que nos indica los beneficios que tienen las empresas por contratar nuevos empleados y crear nuevos puestos de trabajo, lo que mejora la situación laboral ayudando a disminuir el desempleo en el país, y a la vez permite a las empresas disminuir sus gastos en materia de pago de impuestos obligatorios.

2.4 Marco Conceptual

Área metropolitana: está compuesta por un área central a la cual están ligadas centros con una menor jerarquía y cuyo crecimiento y desarrollo está vinculada con la ciudad central (El Tiempo, 1994)

Cesante: Es aquella persona que anteriormente ha trabajado pero que se encuentra en situación de paro y busca un empleo (DANE, s.f.).

Contrato: Es un acuerdo entre una empresa y un trabajador por el que este ofrece sus servicios al empresario a cambio de un salario. Donde surge relación laboral mediante un contrato, se pactan las condiciones y documentos referentes.

Cotización: Es la acción de realizar aportes a los sistemas de seguridad social mientras se está realizando actividades de carácter laboral, con el fin cumplir con los requerimientos legales de contratos de trabajo.

Demanda de trabajo: Representa el conjunto de personas que están dispuestas a contratar mano de obra en el mercado laboral, con el fin de recibir servicios que aporten a los procesos de ejecución de tareas.

Desempleo: Es la situación en la que se encuentran personas que buscan empleo pero que aún no han podido ser contratados, ya sea por falta de puestos de trabajo o por no encontrar un lugar que se ajuste a sus expectativas (DANE, s.f.).

Desempleo abierto: se entiende como la situación en la que se encuentran aquellas personas que se encuentran sin empleo, pero que han hecho diligencias en el último mes con el fin de ser contratado y está dispuesto a trabajar (DANE, s.f.).

Desempleo oculto: se entiende como la situación en la que se encuentran aquellas personas que se encuentran sin empleo, pero que no han hecho diligencias en el último mes con el fin de ser contratado, sin embargo, si están dispuestos a trabajar (DANE, s.f.).

Desocupados (D): Son aquellas personas que actualmente se encuentran sin empleo y que se pueden situar ya sea en el desempleo abierto o en el desempleo oculto (DANE, s.f.).

Devaluación: Se conoce como la disminución del valor de una moneda frente a otra, llamado más comúnmente tipo de cambio. Al devaluarse una moneda, se necesita una cantidad mayor de la misma para adquirir la moneda de otro país.

Empleo: El empleo es una situación en que las personas se encuentran vinculadas laboralmente con una empresa a través de un contrato, ya sea verbal o escrito, en el que se pactan acuerdos entre ambas partes. El trabajador se encarga de ejecutar labores de beneficio para la empresa, mientras que el empleador le retribuye a través de una suma de dinero, denominada salario (DANE, s.f.).

Empleo informal: Incluye una relación laboral entre trabajador y empleador que no está respaldado por condiciones legales de trabajo, ya que no cumplen con los marcos normativos establecidos para el mercado laboral. En este tipo de empleo, los trabajadores no cuentan con garantías en términos de riesgos laborales, salud, entre otros (DANE, s.f.).

Estadística: La estadística se encarga de recolectar, agrupar y presentar un conjunto de datos que serán posteriormente analizados e interpretados. convierte datos numéricos en información de utilidad para la toma de decisiones y establecimiento de conclusiones y es aplicable en cualquier área de conocimiento

Inflación: Representa el aumento de los precios en una economía durante un periodo de tiempo, lo que se traduce en la pérdida del poder adquisitivo de la moneda, ya que se necesitara una mayor cantidad de dinero para adquirir un producto o servicio

Mercado laboral: Es el lugar donde se encuentran los oferentes y demandantes de trabajo, y en el que se establecen condiciones laborales y salarios como retribución del esfuerzo laboral (DANE, s.f.).

Migración: es el desplazamiento de personas de una región a otra o de un país a otro, significando cambio de vivienda y trabajo, enfrentándose a nuevas costumbres y retos sociales y culturales.

Ocupados (O): Son aquellas personas que trabajaron al menos por una hora, los que tenían un trabajo o los que trabajaron sin remuneración en el periodo de referencia (DANE, s.f.).

Oferta de trabajo: Está formada por el conjunto de personas que están dispuestas a trabajar a cambio de una remuneración (DANE, s.f.).

Pleno empleo: Es la situación en que la oferta laboral es igual a la demanda laboral, es decir, que todas las personas que están en edad de trabajar y están dispuestas a ofrecer sus servicios han sido contratadas (DANE, s.f.).

Población económicamente activa (PEA): Es la población que cuenta con la edad para realizar cualquier tipo de trabajo, y se divide en las personas que están trabajando y las que están en busca de un empleo (DANE, s.f.).

Población económicamente inactiva (PEI): Hacen parte de este grupo las personas que cuentan con la edad para trabajar pero que no lo hacen por razones como: no estar interesada en realizar alguna labor o no están interesados en recibir un salario (DANE, s.f.).

Población en edad de trabajar (PET): Incluye al grupo de personas que han alcanzado una determinada edad que las habilita para ejecutar cualquier tipo de trabajo, las cuales pueden tener estado activo o inactivo (DANE, s.f.).

Política cambiaria: tiene como fin principal controlar el valor de una moneda frente a otra, es decir, el tipo de cambio para que las divisas alcancen un estado ideal, ya que esta manipulación tiene un gran impacto sobre la economía de un país y es fundamental en el control de la inflación, las exportaciones e importación, que tienen una relación directa con el empleo y avance económico (Gerencie, 2017).

Políticas económicas: Son instrumentos que utiliza el gobierno para intervenir en la economía de un país y alcanzar metas de carácter económico, buscando equilibrar los precios y alcanzar un pleno empleo (Jimenez, 2013).

Producto interno bruto (PIB): Según el Banco de la Republica, es la cantidad de bienes y servicios que son producidos por un país a lo largo de un periodo determinado. Incluye lo que producen las personas residentes en el país, ya sean extranjeros o nacionales, y no incluye lo que producen las personas nacionales que residen en el exterior.

Recesión económica: Es la disminución del crecimiento de una economía durante un periodo de tiempo determinado, en donde disminuye la capacidad productiva, el ahorro y la inversión, y se incrementa el desempleo llevando al decrecimiento del consumo de bienes y servicios.

Subempleo: Es la situación laboral en que no se aprovecha la capacidad productiva del trabajador que ejecuta sus labores en un tiempo inferior al esperado, o es aquella situación en que no se retribuye adecuadamente el esfuerzo laboral aplicado por el empleado (DANE, s.f.).

Subempleo objetivo: Incluye a los trabajadores que tienen la aspiración de efectuar cambios a su situación laboral actual y han hecho gestión para cumplirlo (DANE, s.f.).

Subempleo subjetivo: Es la manifestación, por parte del trabajador, de aumentar los ingresos que percibe, las horas que dedica a trabajar, o en buscar labores que se acomoden a las habilidades y destrezas que posee (DANE, s.f.).

Tasa de desempleo: Es la relación entre las personas que cuentan con la edad para trabajar y hacen parte de la fuerza laboral y las que aún no han encontrado un empleo que se ajuste a sus cualificaciones. Esta variable es estudiada por todas las economías ya que representa el crecimiento o decrecimiento de la capacidad para estabilizar los recursos de un país (DANE, s.f.).

Tasa de ocupación: es un indicador que permite conocer el porcentaje de personas que hacen parte de la fuerza laboral, que están trabajando, y es de utilidad para medir el desempeño económico y social de un país y se calcula dividiendo del número de población ocupada entre la población en edad de trabajar (Díaz, 2018).

Tasa global de participación: Es un indicador utilizado para determinar el tamaño de la fuerza laboral en una economía, mediante la comparación de la población económicamente activa y la población que se encuentra en edad de trabajar (Eco Finanzas, s.f.).

2.5 Sistema de Hipótesis

El análisis de la tasa de desempleo de la ciudad de Cúcuta en el contexto de la economía Fronteriza entre un periodo de 2003-2018 contribuirá para conocer un estudio documental de las variables macroeconómicas que afectan la demanda laboral y la economía de la ciudad.

2.6 Sistema de Variable

Variable independiente: Análisis de la tasa de desempleo

Dependiente: Cúcuta A.M.

Interviniente: Economía fronteriza y variables macroeconómicas.

2.7 Matriz de Operacionalización de las Variables

Tema: Análisis de la tasa de desempleo de la ciudad de Cúcuta en el contexto de la economía fronteriza entre el periodo 2003-2018.

Objetivo General: Analizar la tasa de desempleo de Cúcuta en el contexto de la economía fronteriza entre 2003-2018

Tabla 1. Operacionalización de variables

Parámetro	Variable Independiente	Variable Dependiente	Variable Interviniente
1.Descripció n	Análisis de la tasa de desempleo de la ciudad de Cúcuta	Economía fronteriza y variables macroeconómicas.	Área metropolitana de Cúcuta.

2.Definición	<p>Analiza la línea de tiempo que ha sido del desempleo en la ciudad de Cúcuta durante los últimos 15 años, partiendo de la situación económica del país, sus políticas económicas y la intervención del vecino país Venezuela en contexto del desempleo.</p>	<p>Desempleo, pleno empleo, informalidad, políticas económicas, políticas monetarias y fiscales, mercado laboral</p>	<p>El comportamiento del desempleo en el departamento de Norte de Santander y el Área metropolitana de Cúcuta, siendo factores determinantes que engloban el desempeño del empleo y la informalidad en la ciudad principal.</p>
3.Operacion aliza-ción	<p>Diagnosticar el comportamiento que ha sido el mercado laboral en la ciudad entre los últimos quince años, Identificar las variables incidentes,</p>	<p>Tasas de desempleo e informalidad a lo largo de los quince años objeto de estudio Incidencia de la variable macroeconómica</p>	<p>Reconocer los datos obtenidos en forma global del departamento e ir seccionando las partes interesadas, a su vez reconocer el Área</p>

	<p>en la situación principal y Evaluar las variables y su impacto con la económica fronteriza venezolana con el fin de obtener un escrito documental de la historia del empleo en Cúcuta.</p>	<p>Efecto de las políticas económicas en la ciudad</p>	<p>metropolitana de Cúcuta como objeto de estudio partiendo de lo general a lo particular.</p>
	<p>Un diagnóstico estratégico que analiza las diferentes áreas de administración estudiando todos los aspectos internos y externos detectando fallas y oportunidades</p>	<p>Los accesorios que distribuimos son de muy buena calidad cumpliendo con las expectativas de las asesoras y cliente finales ante el producto.</p>	<p>Competitividad en el mercado.</p>
<p>4. Indicadores</p>			
<p>5. Fuente de información</p>	<p>Libros, tesis, anteproyectos, páginas certificadas</p>	<p>Cámara de Comercio, Departamento Administrativo Nacional de</p>	<p>Plan de Estudios de Contaduría Pública</p>

Estadística

6.Categoriza	Obtención de	Mención en las	Referencia al
ción	información propia a través de encuestas con las que podemos obtener resultados que se puedan consolidar con la información encontrada	preguntas de la encuesta de las variables a estudiar.	Área metropolitana de Cúcuta.

3. Marco Metodológico

3.1 Tipo de Investigación

Investigación Multimodal: La investigación se desarrolló con un enfoque multimodal mediante la fusión de los enfoques cualitativo y cuantitativo. El enfoque cuantitativo fue aplicado mediante la recopilación y análisis de datos usando herramientas informáticas, estadísticas y matemáticas para obtener resultados confiables y llegar a una conclusión objetiva. Mediante este tipo de investigación se buscó cuantificar la información para entender el problema planteado y su nivel de impacto en la economía de la ciudad de Cúcuta. Por otro lado, el enfoque cualitativo nos permite conocer el problema planteado mediante la recopilación de datos conceptuales que brinda información sobre el fenómeno del desempleo en la ciudad y permite llegar a una hipótesis o a la formación de ideas, además se desarrolla mediante un enfoque de procesos.

3.2 Diseño Investigativo

3.2.1 Método descriptivo:

Se iniciará la investigación con la aplicación del método descriptivo, ya que permitirá medir el comportamiento del mercado laboral, en cuanto al nivel de desempleo, especificando las características de este fenómeno y su implicación en el desempeño económico y social de la ciudad de Cúcuta, permitiendo la obtención de conocimiento de la situación real, para así formular interrogantes que lleven a una respuesta objetiva.

3.2.2 Método explicativo:

Luego de realizar la descripción de los elementos de la investigación se procederá a la explicación de los resultados obtenidos. El método explicativo

nos permitirá responder a las causas de los eventos físicos y explicar por qué ocurre el fenómeno de desempleo en la ciudad de Cúcuta, orientando la investigación y dando un sentido de entendimiento al problema planteado.

3.2.3 Población:

La población considerada para la presente investigación es finita y está constituida por información de tipo documental de diversos tipos de fuentes cómo, por ejemplo: artículos, libros, tesis, informes, noticias y boletines emitidos con anterioridad.

3.2.4 Muestra:

la muestra representa el subconjunto de la población, accesible y limitada, sobre qué realizamos las mediciones con el fin de obtener conclusiones generalizadas de la población. La elección de la muestra fue no probabilística ya que el procedimiento no es mecánico ni con bases a formulas, sino que depende del proceso de toma de decisiones del investigador, por tal motivo la muestra de documentos fue tomada de acuerdo con otros criterios de selección, en los que se tuvo en cuenta la concordancia con los objetivos propuestos para esta investigación que aportaran al desarrollo de estos.

3.3 Técnica de Recolección de Datos

Fuentes secundarias

Para la formación de bases de la presente investigación se tendrán en cuenta trabajos de grado y todo tipo de información ordenada y procesada con anterioridad, producto de un análisis profundo del mercado laboral de la ciudad de Cúcuta, en los cuales también se

haya evaluado el comportamiento de la misma como ciudad fronteriza, para analizar su evolución económica y social a partir de dichos trabajos y tener en cuenta factores que estas investigaciones hayan identificado y así profundizar en ellos, evaluando si son válidos o no para nuestra investigación. Además, las fuentes secundarias nos servirán de base para identificar cuales temas y factores no han sido tratados anteriormente y que por lo tanto necesitan un amplio análisis.

3.4 Técnica de Análisis de la Información

Análisis documental

El análisis de la información se realizará teniendo como base trabajos, tesis, artículos sobre la situación del mercado laboral de la ciudad de Cúcuta durante los últimos 15 años, con el fin de analizarlos desde su estructura, conocimientos, conceptos y temas relevantes. Se iniciará con el reconocimiento de cada texto (tema, año, autor, idea principal) y análisis de sus características, se procederá a la observación de la lógica de su contenido, para luego identificar las ideas principales y sacar conclusiones, para transformarlas en información de apoyo a la presente investigación.

4. Diagnóstico del Mercado Laboral de Cúcuta A.M. Durante el Periodo 2003 a 2018

4.1 Contexto Histórico del Desempleo en Cúcuta Como Ciudad Fronteriza Periodo 1996 A 2002

En los años de 1999 y 2000, el desempleo en el área metropolitana fueron las bases para las cifras crecientes del nuevo siglo. Las tasas más altas hasta esta fecha pasaron de 17.8% en junio y 14.4% en diciembre de 1999 a 17.1 en junio y 14.6% en diciembre del 2000. En este periodo, las altas tasas de desempleo se ocasionaban principalmente por 3 factores: un aumento en la fuerza de trabajo por e incremento poblacional; una creciente migración del campo a la ciudad por cuestiones de educación y salud; y, además, un continua crecimiento de la mano de obra de mujeres.

Sumado a estos fenómenos se encuentra el ciclo coyuntural, en el que la economía de Colombia se encontraba el 4.5%, la tasa del desempleo era superior al 10%, lo que ha sucedido desde 1996. Así mismo, EL PIB para Norte de Santander que había presentado un incremento en 1992 de 7.13%, en 1993 de 4.10% y de 5.87% en 1995, empezó a decaer a partir de 1996 al registrar una variación de 0.33% presentando bajas recuperaciones hasta el 2000 cuando alcanzó a subir a 0.79% (DANE, 2003).

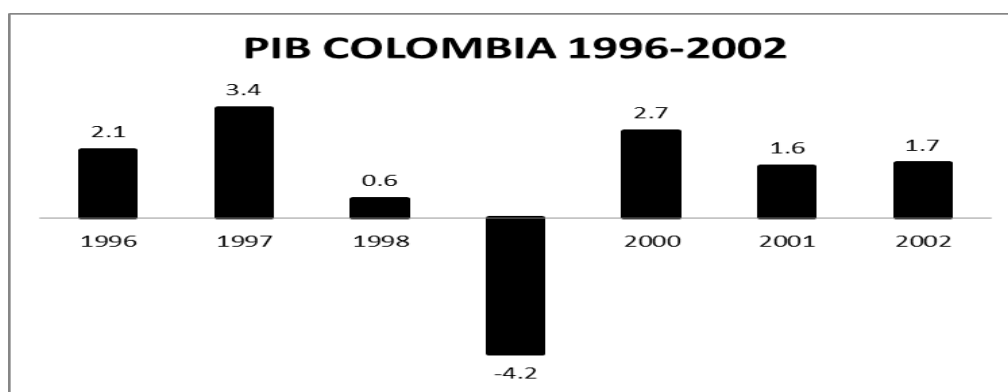


Figura 1. Producto Interno Bruto Colombia 1996-2002.

Cúcuta A.M. es un punto fundamental de intercambio fronterizo y ha basado su economía en actividades terciarias como comercio, servicios, turismo y transporte, lo que la ha hecho frágil frente a cambios presentados en la economía de Venezuela en los últimos veinte años.

Desde 1960 hasta 1983 el comercio entre Colombia y Venezuela era dinámico, y auge las exportaciones de Colombia hacia Venezuela alcanzaba niveles de crecimiento continuo, lo que representaba ventajas en cuanto a precios, además el buen momento del petróleo venezolano incremento ingresos y potencializo las compras de habitantes venezolanos. Pero a principios de 1983 el precio de compra del bolívar era de \$16.49 y de venta \$16.70 pasando a \$7.75 compra y \$7.95 venta a finales del mismo año. Durante los años 1985 al 1993 se dio una recuperación de la moneda, pero a finales de 1994 se devaluó llegando a \$3.64 precio de compra y \$3.73 precio de venta. Este comportamiento se mantuvo hasta junio del 2003 cuando llego a \$1.10 compra y \$1.12 venta. Fue en este momento cuando los compradores venezolanos empezaron a ausentarse de los mercados de la ciudad y como consecuencia los sectores de comercio y servicios empezaron a debilitarse, los empresarios disminuyeron los puestos de trabajo y el desempleo se incrementó de manera constante y a finales del 2003 las ventas presentaron una caída del 70% (DANE, 2003).

Por otro lado, la legislación colombiana jugo un papel fundamental en el comportamiento del mercado laboral. El gobierno emitió una reforma laboral que llevó a la reducción de los costos de despidos, pagos por indemnización, además se extendió el uso de contratos temporales y se agilizo el proceso de despidos en masa. Al mismo tiempo, la contribución a pensiones paso de 6.5% a 8.0% durante 1992, alcanzó el 12.5% a finales de 1995. Así mismo, los aportes a salud también presentaron incrementos al pasar de 7% en 1994 a 12% en 1996.

Como consecuencia de lo anterior no hubo un aporte importante sobre la demanda de empleo en el sector manufacturero de pequeñas y medianas empresa, sino que de manera perjudicial se incrementó la contratación de trabajadores temporales y cayó la ejecución de contratos de carácter permanente, llevando al decaimiento en la importancia del sector de la industria (DANE, 2003).

4.2 Situación Actual del Mercado Laboral en Cúcuta

Durante el 2019, el desempleo en Colombia se ubicó en 10.5%, cifra superior en 0.8 puntos porcentuales teniendo en cuenta el periodo anterior y la más alta en los últimos ocho años. La población desocupada alcanzó los 2.6 millones, traducida en 8.7% más que en 2018. La rama de agricultura fue la que presentó la mayor reducción de ocupados con un decrecimiento de 201.000 personas, en contraste, la rama de construcción fue la que tuvo el mayor aumento con 117.000 personas más. La tasa global de participación fue de 63.3%, inferior en 0.7% a la registrada en 2018. La tasa de población ocupada fue de 56.6% traducido en una reducción de 1.2 puntos (Portafolio, 2020).

En Cúcuta A.M. la tasa de desempleo durante el 2019 fue de 15.8% presentando una disminución de 0.62 puntos porcentuales con respecto al año anterior. La tasa de ocupación fue de 50.45% al disminuir -0.44%, mientras que la tasa global de participación fue de 59.95% para este periodo.

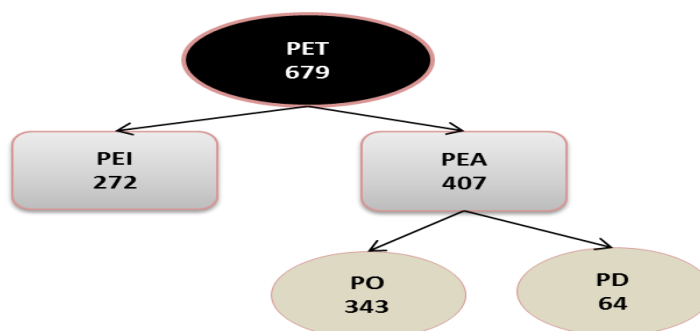


Figura 2. Composición del mercado laboral Cúcuta A.M. 2019 (en miles).

Los ocupados según ramas de actividad se concentraron principalmente en el sector comercio con una participación promedio anual de 37.4%, seguido de servicios comunales con 20.9% y manufactura con 15.7%. Por otro lado, se presentaron menores participaciones en construcción (6.2%), actividades inmobiliarias (7.5%) y transporte (9%). los trabajadores por cuenta propia abarcaron la mayoría de población ocupada con una proporción de 64.4%, mientras que el de menor participación fue el empleador con 1.7% del total. La informalidad se ubicó en 70.6%, cifra superior en 1.32 puntos a la registrada el año anterior.

La tasa de desempleo por ciudades fue superior en Quibdó al registrar 19.8% en el promedio anual, seguido de Ibagué con 16.3% y Armenia con 16%. Cúcuta A.M. ocupó el puesto número 5 con una tasa de desempleo de 15.8%. En contraste las ciudades con menor desempleo fueron: Cartagena (6.9%), Barranquilla (7.8%) y Pereira (8.8%)

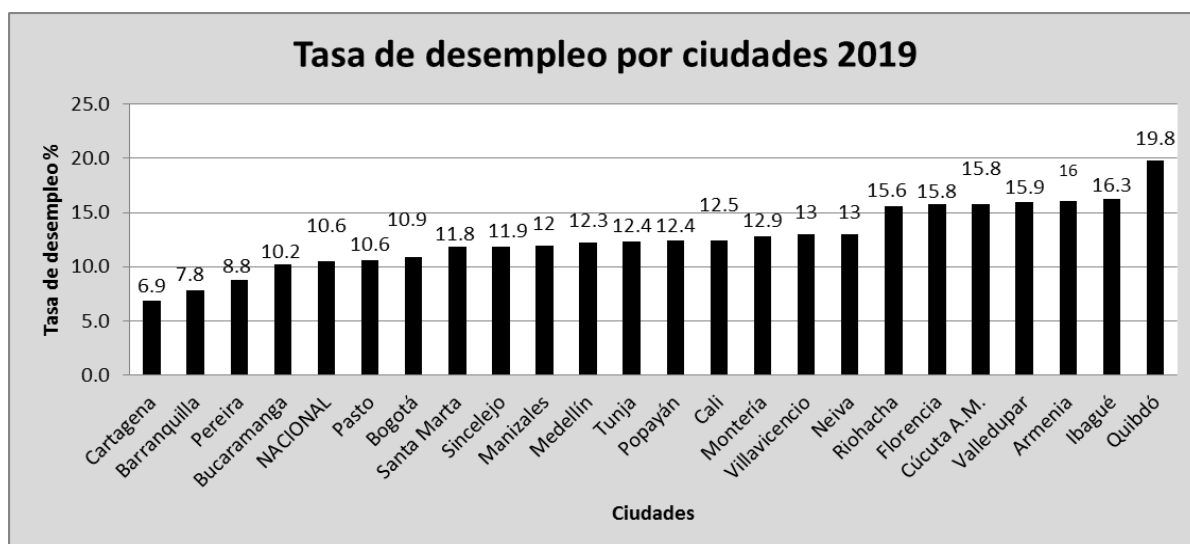


Figura 3. Tasa de desempleo por ciudades 2019.

Durante el trimestre diciembre 2019 -febrero 2020 la tasa global de participación fue de 59.9%, superior en 1.5 puntos a la registrada el mismo periodo del año anterior; la tasa de ocupación se ubicó en 49% y la tasa de desempleo en 18.1% con una variación de 1% y

0.4% respectivamente. En lo corrido de este trimestre Cúcuta A.M. ocupó el tercer lugar dentro del ranking de desempleo por ciudades después de Quibdó (20.6%) e Ibagué (18.8%).

Para el mes de marzo de 2020 la tasa de desempleo a nivel nacional se incrementó al alcanzar una tasa de 12.6% frente al 10.8% que se presentó el mismo mes del año anterior, y es la tasa mensual más alta en 10 años, con 2.9 millones de desocupados traducidos en 287 mil más que el año anterior, situación que se generó debido al confinamiento provocado por la propagación del COVID-19. En este mes se registraron 20.5 millones de ocupados, 1.5 millones menos que el mismo periodo del año anterior.

Durante el trimestre enero-marzo las ramas de la economía más afectadas fueron: comercio, reparación de vehículos y actividades artísticas como entretenimiento y recreación. El DANE reveló que el desempleo aumentó para casi todas las ciudades del país, siendo Quibdó (22.5%), Cúcuta (19.8%) e Ibagué (19%) quienes presentaron un indicador más alto. En contraste las ciudades de Barranquilla (9.1%), Cartagena (9.9%) y Bucaramanga (11.8%) presentaron tasas menores.

En Cúcuta a.m. durante el primer trimestre del 2020, la tasa de ocupación fue de 47.4 (324 mil ocupados) representando una disminución de 0.6, mientras que la tasa de desempleo aumentó en 2.4 puntos porcentuales teniendo en cuenta el mismo periodo del año anterior.

En informalidad, Cúcuta A.M. continuó liderando con 70.1%, seguido de Sincelejo (67.5%) y Riohacha (64.2%). Mientras que Manizales a.m. (38.9%), Medellín A.M (40.4%) y Bogotá D.C (41.8%) presentaron menores índices.

El IPC de la ciudad fue de 2.98%, lo que se traduce en un aumento de 0.97 puntos porcentuales con relación al mismo periodo del año anterior, ubicándose por encima del

promedio nacional. En cuanto a las exportaciones, el departamento norte de Santander presentó una variación negativa de -13%, así mismo ocurrió con las importaciones al registrar una disminución de -28.3%.

La cámara de comercio de Cúcuta, con el fin de evaluar el impacto de la emergencia sanitaria en la economía de la ciudad metropolitana aplicó una encuesta a empresarios de la región, pertenecientes al sector del comercio el 28.9% seguido de servicios 17.1% y moda confección y calzado en 12.5%. Los resultados de la encuesta fueron los siguientes: (a) El 61% de los encuestados cesaron totalmente sus actividades, mientras que el 25% lo han hecho en más del 50%, (b) El 48% no ha tomado ninguna medida para continuar con el funcionamiento normal de la empresa, mientras que el 28% ha hecho uso de los canales virtuales, (c) El 65% de las empresas afirman haber reducido a la mitad el número de trabajadores, (d) El 54% de los empresarios consideran que una de las medidas que debe tomar el gobierno nacional para afrontar la crisis es mediante la apertura de líneas de créditos especiales y un 17% afirmó que deberían ofrecer beneficios en el pago de los servicios públicos, (e) El 73% manifestó haber tenido problemas con el suministro de materias primas debido al aumento de los precios, (f) Los sectores más vulnerables por el cese de operaciones debido al covid-19 son: comercio al por menor, alojamiento y restaurantes, construcción y transporte (Cámara de Comercio de Cúcuta, 2020).

4.3 Medidas Contra el Desempleo Dirigidas por Políticas Económicas y Sociales en Colombia

Periodo 2003-2006

De acuerdo con el CONPES 3199 del 30 de septiembre de 2002, se hablaba del empleo para el año 2003 de acuerdo con un diagnóstico laboral colombiano sometiendo a consideración una serie de políticas conducentes a aliviar el desempleo en el país, estas medidas se encuentran contenidas en el proyecto de ley sobre empleo y protección social:

“para promover la empleabilidad y desarrollar la protección social”. Según lo anterior radicaba de acuerdo con las causas asociadas al periodo recesivo (desempleo cíclico) con el desequilibrio entre las habilidades demandadas por el sector productivo y las encontradas en la fuerza de trabajo (desempleo estructural) (Departamento Nacional de Planeación, 2002).

El crecimiento económico sería el mejor camino para generar empleo y mejorar las condiciones de vida de la población, apoyándose entre la correlación del crecimiento del PIB y del empleo. La economía requería retornar las tasas de crecimiento sostenidas por encima de 5% y la puesta en marcha de programas que incentivasen la generación de empleo para esto se requería alcanzar mayores niveles de crecimiento económico, fortalecer el sistema educativo y capacitación técnica, y fomentar la iniciativa privada; a su vez una actualización de las normas laborales que creasen nuevas formas de relación entre trabajadores y empresarios por último la creación de mecanismos para proteger a la población más vulnerable de los efectos de las crisis económicas. De acuerdo con la promoción de la empleabilidad, la recuperación del empleo requería una combinación ecléctica de políticas e iniciativas, con el fin de generar las condiciones de cooperación entre trabajadores y empresarios, entre ocupados y desocupados, para ello se crean iniciativas para una visión integral, para una mayor adaptabilidad del mercado laboral y al mismo tiempo plantear una serie de esquemas de protección social.

Una de las medidas sobre la generación de empleo incurría en la eliminación de recargos, ya que esto efectuaba la posibilidad de enganchar nuevos trabajadores y reducir la demanda por el empleo; reducción de costos de despido sin justa causa, la reducción de aportes parafiscales para aquellas empresas que contratasen ex presidiarios, personas con discapacidad, reinsertados, jóvenes entre 18 y 25 años, mayores de 50 años y jefes de hogar, esta propuesta estimularía el enganche de la población más vulnerable; de acuerdo

al “apoyo al empleo” se debería contar con programas de protección a los desempleados e incentivar la vinculación de nuevos empleados por parte de pequeños y medianos empresarios.

De acuerdo con el CONPES 81 del 26 de julio de 2004 se basa en una propuesta en principios de calidad, pertinencia y flexibilidad de la oferta de formación, competitividad del recurso humano y transparencia y eficiencia en la administración de los recursos; diversificando la oferta de formación para el trabajo vía sinergias y alianzas institucionales, empleabilidad de acuerdo con los requerimientos del sector productivo y la transparencia del sistema (Departamento Nacional de Planeación , 2004).

Para este año el entorno económico se veía caracterizado por la rapidez con la cual los adelantos técnicos aparecían, se difundían y se volvían obsoletos, en un contexto de alta competencia en el comercio internacional y en un mundo cada vez más globalizado, por tal motivo una gran porción de la fuerza laboral del país no contaba con las herramientas básicas para insertarse con éxito en el mercado de trabajo y mucho menos contribuir al aumento de la productividad y competitividad que el país requería en el nuevo contexto económico internacional. Para este periodo de tiempo se requería una separación y jerarquización entre las modalidades académicas y técnicas de la educación media en donde se viera integrada con la educación vocacional, permitiendo de esta forma la orientación a su vida laboral. En este contexto es pertinente resaltar la importación de incorporar la formación de competencias laborales en la formación de los recursos humanos, permitiendo a los trabajadores resolver situaciones concretas de trabajo, llevadas a cabo en procesos de innovación y emprendimiento e incluso generar o gestionar su propio empleo. El MPS y el MEN igual que el SENA cumplen un papel fundamental, convirtiéndose en un instrumento relevante para la ejecución de políticas del Estado para

aportarle a la competitividad de los sectores productivos y al desarrollo de las políticas sociales.

Para el SNFT (Sistema Nacional Formación para el Trabajo) se generó una propuesta con lo siguiente: la pertinencia de la oferta de formación para el trabajo, para sectores productivos y lineamientos nacionales de desarrollo económico y competitividad, ampliación de la cobertura de la oferta de formación para el trabajo, la transferencia de estrategias, metodologías, aprendizajes, mejores prácticas entre los actores del SNFT y el fortalecimiento de una comunidad de conocimiento.

Dentro de las perspectivas y propuestas por el CONPES para 2005 se estima que la economía crecería al 4.0% siendo los sectores más dinámicos, construcción, transporte, servicios financieros, comercio e industria; los de menor crecimiento la explotación de minas y canteras, agropecuarios y servicios del gobierno este último viéndose afectado por los programas de reforma a la administración pública. Respecto a las tasas de interés aumentarían en las economías desarrolladas, de acuerdo con economías de corto y mediano plazo de la economía global seguían siendo favorables, pese al aumento de los precios del petróleo. Por el lado del gasto la inversión privada, se espera la dinámica mostrada en los últimos dos años. La meta de inflación del banco de la República para 2005 se fijó en 4.5% y 5.5% con una meta porcentual de 5% para efectos legales.

Para el 2005 el entorno macroeconómico será favorable a la generación de empleo, que unido a las políticas de promoción sectorial generaran 562.000 nuevos empleos. En industria y comercio se promoverá el acceso al financiamiento de las micros, pequeñas y medianas empresas MIPYMES, en el sector agropecuario se desarrollarán alianzas productivas y se facilitará el acceso a factores productivos y financieros. En el sector de vivienda, se prevé la construcción de vivienda de interés social y nuevas formas de

financiación, de esta forma el sector construcción incentivara el empleo mediante el mantenimiento y conservación de las carreteras de la red nacional, el avance del transporte urbano masivo y la exploración y explotación de hidrocarburos y minería (Departamento Nacional de Planeación, 2005).

El Gobierno continuaría con el programa de apoyo directo al empleo que otorga una subvención temporal a los empresarios de las MIPYMES que vinculen nuevos empleados. Habrá continuidad en programas como Familias en Acción y Jóvenes en Acción. Por otra parte, la educación hará gran énfasis en esta etapa productiva por lo que espera verse que la tasa de desempleo incida positivamente, esto generará una retención laboral a 130.000 personas.

En las exportaciones se espera un crecimiento de 0.4% sin embargo con un declive en las exportaciones de petróleo, ferróníquel, y productos no tradicionales, pero cifras que se verían compensadas con exportaciones de café, carbón y oro. A su vez la explotación petrolera caería en descenso como resultado del agotamiento de los yacimientos existentes. Respecto a las importaciones totales en dólares se incrementarán alrededor del 15.8% siendo importaciones de consumo y materias primas e importaciones de capital.

El CONPES propone sus perspectivas para el 2006 en la generación de empleo esperando un entorno macroeconómico favorable, un crecimiento del PIB de 4.5% contribuirá que la tasa de desempleo de sitúe por debajo del 10% con un nivel de ocupación esperado de 18,74 millones de personas, el empleo dependerá de las políticas sociales impulsadas por el gobierno nacional, donde se incidirá positivamente en la creación de nuevos puestos de trabajo para ello se propone: la continuidad en el crecimiento económico, inversión privada por parte del sector empresarial, aumento en la cobertura educativa, que incidirá positivamente sobre la tasa de desempleo ya que generara

una retención laboral. El Gobierno continuara con los programas de apoyo directo al empleo que otorga una subvención temporal a los empresarios de las MIPYMES para que vinculen nuevos empleados, y se espera continuidad en programas como Familias en Acción y Jóvenes en Acción.

Para el 2006 se espera que la economía colombiana crezca 4.5% cuyos sectores más dinámicos serian la construcción, comercio, servicios financieros, industria y transporte, los de menor crecimiento serian el agropecuario, electricidad, gas y agua, explotación de minas y canteras. A su vez en términos de intercambio debido al crecimiento de la economía mundial y la creciente demanda de productos primarios de china e india, con este contexto se esperaba un crecimiento elevado del PIB en Venezuela, lo que influiría positivamente en el aumento de las ventas externas del país igualmente sobre los precios internacionales de los principales productos de exportación (petróleo, carbón, café y níquel) lo que generaría ingresos altos para la economía colombiana.

Por el lado del gasto la inversión privada, se esperaba que mantuviese la dinámica mostrada en los últimos dos años y que el consumo de los hogares creciese a una tasa del 4.5%.

Periodo 2007-2010

De acuerdo al **CONPES 3450 del 7 de diciembre de 2006**, se realiza un presupuesto y plan financiero para el 2007, generando algunos lineamiento en cuanto a ciertos sectores, que podrían evidenciar, una baja en el desempleo y un aumento en la economía colombiana, de acuerdo a esta última se estima un crecimiento del 5% siendo los sectores más dinámicos; la construcción, comercio, industria y transporte y los de menor crecimiento, serán: agropecuario, electricidad, gas y agua, explotación de minas y canteras. Se estima que los países de América del Sur sigan mejorando sus términos de intercambio,

debido al crecimiento de la economía mundial y la creciente demanda de productos primarios de China e India, especialmente minería (Departamento Nacional de Planeación, 2006).

De acuerdo con el crecimiento económico proyectado para el 2007 se sustentará en el buen comportamiento que continuará teniendo absorción privada, se estima que el consumo de hogares crecerá alrededor de 6.5% y la inversión privada en 6.4%

En cuanto al comercio exterior, las importaciones mantendrán el ritmo de crecimiento registrado en 2005 y 2006 alcanzando una tasa del 11.1% y las exportaciones tendrán una evolución real de 8.3%

De acuerdo con las perspectivas de un entorno macroeconómico favorable se espera que la tasa de crecimiento proyectado del PIB sea 5% contribuyendo de esta manera a que el desempleo se sitúe por debajo de 10.5%; la generación de empleo dependerá de políticas sociales impulsadas por el gobierno nacional. Otros factores que incidirán positivamente en la creación de nuevos puestos de trabajo son: la continuidad en el crecimiento económico que ha experimentado el país en los últimos tres años, crecimiento promedio superior al 4.4.%; el alto nivel de la inversión privada por parte del sector empresarial, que implicara la ejecución de nuevos puestos de trabajo, el aumento de la cobertura educativa, esto generara una mayor absorción laboral, que redundara en una menor población laboral infantil; la creación de nuevo pactos regionales que promuevan oportunidades de empleo, además el Gobierno apoyara la creación de microempresas, junto con la continuidad de programas sociales.

De acuerdo con el **CONPES 3484 de 2007** se propone una política para la transformación productiva y la promoción de las micro, pequeñas y medianas empresas, en busca de una creciente de generación de ingresos y empleo de calidad, que lograsen

insertarse y posicionarse en los mercados nacionales e internacionales minería (Departamento Nacional de Planeación, 2007).

Las microempresas y las Pymes son actores estratégicos en el crecimiento de la economía, la transformación del aparato productivo nacional y el mejoramiento de la posición competitiva del país. Estos sectores ayudan a reducir la pobreza y la inequidad, al ser alternativas de generación de empleo, ingresos y activos para un gran número de personas. Siguiendo los lineamientos establecidos en el Plan Nacional de Desarrollo, esta política se rige por nueve líneas estratégicas interdependientes y complementarias: *la facilitación del acceso a servicios financieros, *el fomento a la formalización de la actividad empresarial, * el fomento al desarrollo de mercado de servicios no financieros de desarrollo empresarial, * el fortalecimiento de la capacidad de innovación y la transferencia de tecnología,* promoción al uso de las Tics, *el acceso a la formación de trabajo, *la facilitación del acceso a mercados, * el fomento del emprendimiento, * la promoción de la articulación productiva y la asociatividad empresarial.

El balance macroeconómico, presupuesto y plan financiero para el 2008 de acuerdo con el documento 3526 del CONPES introduce una estimación en la economía colombiana del 5% cuyos sectores más dinámicos serán, construcción, comercio, industria y transporte, la economía mundial se espera el mismo movimiento registrado en 2007 donde se continuará con la demanda de productos primarios de China e India minería (Departamento Nacional de Planeación, 2008).

En cuanto al comercio Exterior, las importaciones mantendrán el ritmo de crecimiento registrado en 2007, alcanzando una tasa de 9.9% y las exportaciones se mantendrán con una evolución real de 7.5, el cual se tiene en cuenta la evolución de Venezuela, de esta forma el crecimiento de la demanda interna será 5.8%.

Para el sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca se espera un crecimiento cercano al 3%, especialmente en la producción de aceite de palma africana, cereales en especial el arroz. Para el sector Industrial se espera una tasa de crecimiento alta, en especial la producción industrial sin trilla de café, el sector comercial continuara su fase expansiva, generando la promoción de nuevos empleos. El sector de transporte seguirá manteniendo una dinámica favorable.

Para el empleo se depende de las políticas sociales impulsadas por el Gobierno de acuerdo: a la continuidad del crecimiento económico, el alto nivel de la inversión privada por parte del sector empresarial, el aumento de la cobertura educativa, la promoción de pactos regionales que promueven la creación de nuevas oportunidades de empleo. Algunos factores determinantes que inducirán de manera negativa la tasa de desempleo serán: la recesión de la economía estadounidense, la coyuntura política que se vive con Venezuela, que podría entorpecer las relaciones comerciales y reducir el flujo de exportaciones en el país.

De acuerdo al documento **CONPES 3527** en junio de 2008 se esclarece una política nacional de competitividad y productividad donde se desarrolla los lineamientos de la Política Nacional de Competitividad y se trabajaran cinco pilares para la política de competitividad: desarrollo de sectores o clusters de clase mundial, salto en la productividad y empleo, formalización empresarial y laboral, fomento a la ciencia, la tecnología y la innovación, estrategias transversales de promoción de la competencia y la inversión minería (Departamento Nacional de Planeación, 2008).

De acuerdo al ítem de salto en la productividad y empleo este plan de acción va en cabeza del Ministerio de Comercio, Industria y turismo, siendo la estrategia concentrada para empresas o sectores que tienen el potencial de ser más competitivas en el comercio

internacional, en busca de que todas las empresas, incluyendo las mi pymes y las que apenas se estuviesen creando, sean más productivas y puedan generar más empleos de calidad, los ejes estratégicos y objetivos de este pilar se verían fundamentados en el emprendimiento, la productividad y crecimiento, infraestructura de la calidad, capacitaciones y divulgación.

Según el CONPES 3564 del balance Económico, Presupuesto y Plan Financiero de 2009, las perspectivas de un entorno macroeconómico menos dinámico con una leve desaceleración en el crecimiento económico tendrían implicaciones en el desempleo puesto que inicio a situarse en niveles del 12% y la evolución del empleo, se vería afectado por la evolución de dicho entorno. Los sectores exportadores, son los más afectados por la desaceleración de la demanda externa, y se han tenido que enfrentar a crisis en niveles de producción y acumulación de inventarios, lo que ha obligado a muchas empresas a ajustar sus nóminas, afectando el empleo de menor calificación y educación. A su vez con el deterioro de sectores como la industria, comercio y construcción la tasa de desempleo aumenta por lo que puede exponer la calidad del empleo y el ingreso, que se venía trabajando en los últimos tres años. Se espera un muy bajo dinamismo de las tasas de ocupación, por lo que programas de retención escolar, vivienda, expansión de los programas de integración entre el SENA y educación media, así como la ejecución coordinada de las entidades territoriales y el Gobierno Nacionales para el desarrollo de programas de infraestructura local y reparación de construcciones locales, serán fuentes vitales para mitigar los efectos de la crisis mundial en el empleo de la economía colombiana minería (Departamento Nacional de Planeación, 2008).

El sector de minas y canteras tendrá crecimiento, puesto al buen comportamiento del petróleo, carbón, oro y níquel debido a la recuperación de precios y al aumento de la producción principalmente en el sector de hidrocarburos. En el sector agropecuario la caída de la producción cafetera, a pesar de la existencia de precios altos en el mercado internacional, se ha contraído por efectos climáticos y por necesidades de renovación cafetera, el crecimiento de los sectores se mantiene gracias a la recuperación de la rentabilidad de los últimos años, lo cual contribuyó a elevar la inversión y la oferta en los sectores de alimentos. El sector ganadero se ha visto estimulado por las exportaciones de carne junto con el sector lechero teniendo una mayor productividad, Sectores como comercio, restaurantes y hoteles presentara una caída, para el sector industrial se proyecta un crecimiento nulo pues Colombia no fue ajena al desplome industrial que se vive en todas las economías del mundo.

Para el año 2010 el Congreso de Colombia expide la ley 1429 de 29/12/2010 ley de formalización y generación de empleo, en donde se tiene por objeto generar incentivos a la formalización en las etapas iniciales de la creación de empresas, de tal forma aumente beneficios y disminuyan costos al formalizarse. En esta ley se plantea la focalización de programas de desarrollo empresarial, promoviendo programas de microcrédito y crédito, orientados a empresas del sector rural y urbano, creadas por jóvenes menores de 28 años técnicos en competencias laborales, tecnólogos o profesionales que conduzcan a la formalización y generación empresarial, el cual otorga incentivos al capital, periodos de gracia, incremento de garantías financieras que posee el estado y simplificación de trámites, el diseño y promoción de programas de formación, capacitación, asistencia técnica y asesoría especializada, que conduzca a la formalización y generación empresarial, del empleo en el sector rural y el teletrabajo; además de fortalecer relaciones

entre Universidad-Empresa-Estado fomentando en todo el país iniciativas tendientes a fortalecer sectores que trabajen por el desarrollo innovador.

Periodo 2011-2014

Según el CONPES 140 emitido el 28 de marzo del 2011, una de las estrategias que se planteó el gobierno estaba orientada a la promoción social, formación integral y acompañamiento mediante la generación sostenible de ingresos de la población más vulnerable en Colombia. Se incorpora la estrategia de generación de empleo y aumento de la productividad con el fin de elevar el nivel de vida de la población en su conjunto, teniendo en cuenta el desarrollo, unión y adecuada ejecución de labores del sistema de protección social, apoyando el emprendimiento, la empleabilidad y el microcrédito.

En este mismo documento, se propuso incentivar la formalización empresarial mediante la simplificación del sistema, automatización de los procedimientos tributarios, mecanismos para incentivar el cumplimiento y la reducción de exenciones. Así mismo, se buscó que las micro y pequeñas empresas se convirtieran en proveedores de empresas más grandes para lograr el aumento de productividad y conexión tecnológica entre ellas.

Para mejorar la capacidad de la población a emplearse o poder ejecutar un proyecto productivo propio, el gobierno planteó promover la política del primer empleo para población con edades entre 18 a 25 años, dando como incentivo a las empresas la posibilidad de descontar del impuesto sobre la renta, el valor de los aportes parafiscales de los trabajadores que contraten con estas condiciones. El estado busca crear mayores oportunidades de acceso a programas de formación laboral, mediante el aumento de cupos en formación básica, media y superior.

En 2012, una de las iniciativas para promover la formalización laboral fue la reforma tributaria de diciembre, la cual redujo los costos no salariales significativamente y desvió

la carga hacia impuestos corporativos más amplios. Para los empleados que ganen menos de 10 SMMLV, la reforma redujo los aportes obligatorios de las empresas del 29.5% al 16%. Para cubrir los ingresos perdidos, la tasa pasó del 33% al 25%. Sin embargo, se introdujo un impuesto adicional denominado Contribución Empresarial para la Equidad (CREE), bajo una tasa del 9% para los años 2013 al 2015 y del 8% para los años posteriores a este periodo. Por último, el IVA redujo el número de tarifas a tres (0%, 5% y 16%), a su vez, se introdujeron varios impuestos de carácter indirecto para sustituir las altas tarifas del IVA.

Sin embargo, en este año se dieron a conocer 3 proyectos de ley, que, según algunos analistas, afectaron la competitividad del país, precisamente en tiempos de inicio de operaciones de TLCs con Estados Unidos y Europa. El primero fue el proyecto de ley 81 de 2012, por medio del cual se buscaba eliminar la contratación laboral a través de cooperativas de trabajo y cualquier otra forma de tercerización laboral. En su artículo 1º se señala que no se permitirá cualquier tipo de asociación o esquema legal que busque actuar como intermediario laboral y favorecer a los empleadores. Esta prohibición abarca toda actividad que tenga relación directa con el suministro de grandes cantidades de materias primas, producción industrial, minería, agricultura, transporte, comunicaciones y actividades comerciales (VLEX Colombia, s.f.).

Se expuso que el objetivo principal de esta medida es disminuir la evasión del pago de las obligaciones laborales. Sin embargo, afecta directamente a los empresarios que, aun haciendo uso de la tercerización, se enfrentan a cargas no salariales de hasta 50 puntos porcentuales, y según expertos, deja a Colombia en desventaja competitiva, ya que otros países no se enfrentan a dicha carga laboral, por lo tanto, para contrarrestar los efectos negativos de este proyecto, se sugirió la disminución de dichas cargas.

En segundo lugar, se encuentra el proyecto de ley 82 de 2012, el cual buscaba contradecir algunos aspectos establecidos en la ley 789 de 2002 que estaban orientados a la flexibilización de los contratos laborales. Este proyecto de ley buscó: reducir la jornada laboral ordinaria, pasando de 6 a.m. -10 p.m. a 6 a.m. -6 p.m., y ampliar la jornada nocturna de 10 p.m. -6 a.m. a 6 p.m. -6 a.m. Además, propuso aumentar los sobrecargos en festivos y dominicales del 75% sobre el pago ordinario al 100%, situación que lleva a un aumento de costos laborales obligando a las empresas a reducir el número de empleados y ocasionando mayor desempleo e informalidad.

Según (Clavijo, Vera & Cabra, 2013), la aprobación de este proyecto lleva a una pérdida del dinamismo en la generación de empleo, llevando a un aumento de la informalidad, ya que con las medidas tomadas mediante la ley 789 de 2002, se había logrado disminuir el subempleo por insuficiencia de horas en el sector de servicios, aumentaron los empleos a 700.000 del 2003 al 2007 y se generaron nuevos contratos de aprendices.

Por último, se aprobó también el proyecto de ley 184 de 2012, el cual buscó establecer un aumento en la vinculación de estudiantes del SENA bajo contratos de aprendizaje, estableciendo una cuota mínima de aprendices para empresas privadas que ejerzan actividades diferentes a construcción, industria y entidades comerciales del Estado y de economía mixta (Clavijo et al., 2013)

Por otro lado, el acuerdo 026 del 19 de junio de 2012 contiene el plan de desarrollo de Cúcuta, norte de Santander, para el periodo 2012-2015 y en su eje económico señala la generación de empleo como punto estratégico de desarrollo, y a partir del cual se implementa la ley del primer empleo, proyecto que se busca cofinanciar con el ministerio de trabajo y otros entes públicos y privados a través de convenios.

El 2 de enero de 2013, se creó la ley 1610, en la cual se establecieron los acuerdos de formalización laboral, que buscan la mejora en la formalización mediante la celebración de contratos con tendencia permanente en empresas tanto públicas como privadas. Esta ley se fijó como objetivo principal prevenir conductas que atenten contra la formalización laboral, mejorar las formas de vinculación y fortalecer la vigilancia del ministerio del trabajo en estos procesos.

En abril de 2013 el gobierno lanza el Plan de Impulso a la Productividad y el Empleo (PIPE), el cual tenía como fin ayudar a los sectores para aumentar la productividad, generar empleo y elevar el crecimiento de la economía colombiana, respaldado con una inversión de \$5 billones para lograr el aumento de un punto del PIB. Se destacó el aporte a aproximadamente 63 proyectos de emprendimiento empresarial a través de iNNpulsa Colombia, promoviendo la creación y permanencia de empresas proyectadas a un crecimiento rápido y soportadas por la innovación.

Se destinaron \$509 mil millones a la modernización de las empresas y \$460 mil millones financiaron el capital de trabajo, además de \$359 mil millones que buscaban el apoyo a empresas del sector industrial que sean exportadoras. Además, se implementó desde mayo de 2013, un subsidio a la tasa de interés por créditos de adquisición de vivienda nueva por un valor de 135 hasta 335 SMMLV, medida que se denominó Frech III (El nuevo siglo, 2015).

Por otro lado, el 18 de junio de 2013, se creó la ley 1636, la cual tiene por objetivo la creación de un mecanismo de protección al cesante, a través de políticas activas y pasivas para la disminución de los efectos del desempleo y busca la reinserción de esta población al mercado laboral, buscando estabilidad y permanencia. Así mismo, se usó la promoción de emprendimiento y desarrollo empresarial, como herramienta para brindar recursos

económicos a personas que busquen nuevas formas de emprender y generar autoempleo, dentro de los cuales incluyen créditos, microcréditos, fondos de capital semilla, apoyo a microempresas a través de asistencia técnica empresarial.

A través de este mecanismo se busca la realización de capacitaciones generales en competencias básicas y específicas, realizadas por el Servicio Nacional de Aprendizaje (Sena) y las cajas de compensación familiar buscando un entrenamiento completo y eficiente para aflorar y pulir las competencias de los cesantes, y que así cuenten con una mayor probabilidad de ser empleados nuevamente.

El 20 de diciembre de 2013, se creó el convenio 441, el cual está enfocado en la formación laboral de jóvenes entre 16 y 28 años que han sido víctimas del conflicto y se encuentran en etapa de reparación, facilitando la participación en actividades de tipo social y generación de ingreso. El programa otorga el 100% de la matrícula de cualquier programa técnico y un apoyo de sostenimiento cada tres meses y es ofertado en 11 departamentos de país, como: Bogotá, Huila, Norte de Santander, Valle del Cauca, etc.) Y benefició a más de 4625 jóvenes.

En este mismo año, a través del convenio interadministrativo 442, bajo el nombre de Talentos para el Empleo, se creó una política enfocada en mejorar las habilidades competitivas de jóvenes mayores de edad (18 años) y adultos con una edad igual o inferior a 45 años, mediante la formación en competencias transversales, inteligencia financiera y manejo de sistemas tecnológicos.

Por otro lado, el CONPES 173, emitido el 3 de julio de 2014, se centró en la generación de oportunidades para los jóvenes colombianos, permitiendo su inserción y adecuado desarrollo en el mercado laboral bajo condiciones favorables. La ley 1622 de 2013, define como joven a “toda persona entre 14 y 28 años en proceso de consolidación

de su autonomía intelectual, física, moral, económica, social y cultural, que hace parte de una comunidad política y en ese sentido ejerce su ciudadanía” (Scrib, s.f.).

A partir de este documento se buscó crear estrategias para reforzar las competencias de los adolescentes y jóvenes, garantizando la educación en todos sus niveles y disminuyendo la deserción escolar. El ministerio de hacienda tiene la obligación de generar estrategias para fortalecer la educación media mediante el mejoramiento de la matrícula y permanencia educativa, así como un adecuado tránsito hacia la educación terciaria. Se deben garantizar la construcción de nuevas competencias, intervención especializada de docentes y un sistema de evaluación eficaz junto con acreditaciones escolares.

Así mismo, se deben fortalecer las competencias en una segunda lengua e implementar estrategias de mejora en competencias no cognitivas, es decir, reforzar las habilidades socioemocionales, bajo un sistema de formación de capital humano. El ministerio de comercio, industria y turismo debe implementar estrategias de mejora en las capacidades de emprendimiento para creación de empresas.

El ministerio de agricultura y el SENA mediante la ejecución del programa “Jóvenes Rurales Emprendedores” deben apoyar la construcción de nodos locales y regionales, brindando la oportunidad de participación a jóvenes de zonas rurales en proyectos de tipo comunitario, con el fin de ejercer su ciudadanía y potencializar capacidades sociales, mediante habilidades de liderazgo y emprendimiento.

Periodo 2015-2018

En febrero del 2015, se expide la resolución 347, por medio de la cual se crea el programa 40mil primeros empleos, como alternativa para disminuir el desempleo juvenil en Colombia. Este programa tiene como objetivo principal brindar a jóvenes entre 18 y 28 años, que no cuenten con ningún tipo de experiencia laboral la inserción en el mundo

laboral con el fin de la construcción de esta. Este proceso tiene 4 etapas: empieza con la identificación y selección de los jóvenes que serán beneficiarios del programa; el paso a seguir es identificar las vacantes que brinden un mayor número de oportunidades de desarrollo de calidad; luego, se hace la conexión entre el joven y el puesto de trabajo disponible; para luego de firmado el contrato, realizar el acompañamiento a la nueva relación laboral que se forma.

El 9 de junio de 2015, la Ley 1753, por medio de la cual se expide el plan nacional de desarrollo para el periodo 2014-2018 “Todos por un nuevo país”, señala en su artículo número 74, la política nacional de trabajo decente, la cual se implementa para promover la generación de empleo, la disminución de la informalidad laboral, así como la protección a todos los trabajadores, ya sea que pertenezcan al sector público o privado, para lo cual el gobierno fijara reglas con el fin de garantizar que las empresas cumplan con cada una de las normas de carácter laboral.

Así mismo, la presente ley señala un mecanismo de seguimiento para la protección al cesante en Colombia, aplicando como herramienta principal la integración de políticas activas de empleo para mitigar los efectos no favorables de desempleo. Para facilitar el enganche laboral de la población colombiana y aumentar la vinculación de practicantes y demás trabajadores a empresas, el ministerio de trabajo podrá hacer uso de los recursos del Fosfec, para la distribución de bonos de manutención y para la promoción de empresas en desarrollo (DNP, 2016)

El CONPES 3866 del 8 de agosto de 2016, el cual plantea una política de desarrollo productivo, señala que según la teoría económica, a largo plazo el crecimiento económico se fundamenta principalmente en la capacidad productiva, rubro que presentó un decrecimiento de 0.2 puntos en el periodo 2000-2014. las principales causas de esta

disminución en la productividad, se debe a los desaciertos del mercado o del gobierno que no permiten que las unidades productoras ejecuten acciones más productivas ya que inhiben el crecimiento agregado de la economía, además se presenta disminuciones en el número de productos en los que el país genera competencia. Debido a lo anterior el presente CONPES contiene políticas de desarrollo en materia productiva para el territorio colombiano.

Con el fin de solucionar las fallas de mercado, esta política propone mejorar las capacidades de las unidades productoras buscando la innovación y el emprendimiento, para captar y transferir conocimientos y tecnología. Además, busca cerrar las brechas de capital humano y un aumento en la oferta de programas de formación para el trabajo, ya que Según Lora (2015), a pesar de que Colombia es el país en la región que ha dedicado mayor cantidad de recursos a la formación de la fuerza laboral, aún existe un alto déficit de oferta laboral en los niveles técnico y tecnológico.

Por otro lado, en 2016 se crea la ley **1780 del 2 de mayo**, más conocida como la ley Pro-Joven o Estado Joven la cual busca promover el empleo y emprendimiento de los jóvenes entre 18 y 28 años, con el fin de superar obstáculos constantes de acceso al mercado laboral. Para las empresas pequeñas que iniciaron actividades después de la promulgación de esta ley, quedaron exentas del pago de la matrícula mercantil y de la renovación del primer año de actividad económica. Además, para las empresas que vinculen a jóvenes entre 18 a 28 años no tendrán la obligación de realizar aportes a las cajas de compensación familiar por estos trabajadores en el primer año de contrato, con la condición de que el número de empleados se incremente comparado con la nómina anterior (Juriscol, 2016). El procedimiento por seguir en este programa es parecido a 40mil primeros empleos, a diferencia que en el programa Pro-Joven, el beneficiario deberá

entregar un informe final con el que se emite el certificado de experiencia laboral y se homologan las practicas (ministerio del trabajo, 2015).

El plan de desarrollo 2014-2018 señalado anteriormente tiene como objetivo no solamente la reducción de 2.2 millones de personas de la pobreza extrema, sino que también se propuso la creación de 2.4 millones de empleos nuevos, buscando que la tasa de desempleo pase de 9.6pp a 7.6 puntos para el 2018. Se estima que la implementación de proyectos de infraestructura 4G se generara 180.000 empleos directos en 24 departamentos de Colombia. Se propone además el teletrabajo para impulsar la productividad laboral, buscando que el 20% de las empresas del país cuenten con 100 mil teletrabajadores. Para cumplir con estas metas, el gobierno busca obtener mayores recursos fijando la meta de disminución de evasión de IVA del 22.5% al 20%, y la del impuesto de renta del 33.9% al 30% (Portafolio, 2014).

Periodo 2019-2020

De acuerdo al CONPES 3975 del 8 de noviembre de 2019 se crea una política nacional para la transformación digital e inteligencia artificial, con el objetivo de potenciar la generación de valor social y económico en el país a través del uso estratégico de tecnologías digitales en el sector público y sector privado, con el fin de potenciar la productividad y estar al frente de los retos que contraerían una cuarta revolución industrial, generando valor económico y social a través del uso de las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC). Para incorporar estas políticas es necesario tener presente primeramente como disminuir las barreras que impiden la incorporación de tecnologías digitales, tanto en el ámbito empresarial como en las entidades del estado, seguidamente crear las condiciones habilitantes para la innovación digital, privada y pública como medio para aumentar la generación de valor económico y social mediante nuevos procesos y

productos, tercero el capital humano como determinante para la inserción y preparación de la sociedad colombiana en la 4RI y por ultimo desarrollar estas condiciones que permitir llevar así a cambios económicos y sociales con la incorporación de inteligencia Artificial, reconociendo esta tecnología como un acelerador clave en la transformación digital (Departamento Nacional de Planeación, 2019).

Por otra parte, de acuerdo con el CONPES 3950 se concibe una estrategia para la atención de la migración desde Venezuela noviembre 2018. De acuerdo con los datos de migración Colombia al 30 de septiembre de 2018 Colombia contaba aproximadamente con 1.032.016 de venezolanos residiendo en el país, los cuales han ido migrando debido a la difícil coyuntura económica, política y social del vecino país. De esta población migrante se incluye las víctimas del conflicto armado interno en Colombia y retornados que salieron del país y que debido a la misma situación económica del vecino país tuvieron que retornar, enfrentándose así a las dificultades de acceso a bienes y servicios (Departamento Nacional de Planeación, 2018).

Debido al gran número de migrantes desde Venezuela se han generado necesidades de atención para esta población en materia de salud, educación, vivienda, agua y saneamiento básico e inserción laboral entre otros. Aunque el Gobierno ha sido flexible al tratar de darle atenciones básicas y uso de urgencias, flexibilización de documentos para acceder a la educación se hace necesario una política que trace la ruta para la atención de la población migrante desde Venezuela en el mediano plazo y fortalezca las capacidades del Estado a nivel nacional y territorial.

Diciembre de 2019 según al documento CONPES se hace importancia a la creación de un proyecto para la capacitación de recursos humanos para la investigación nacional, este proyecto tendría una vigencia de 2020 a 2026 emitido por el Consejo Superior de

Política Fiscal (CONFIS) la cual propone dos estrategias, la primera la formación de estudio de doctorado en el exterior a través de créditos educativos condenables para 1.200 profesionales Colombianos y la segunda facilitar la vinculación de 600 doctores en entidades del Sistema Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación a través de estancia postdoctorales.

Lo anterior se infiere a la capacidad de producción de nuevo conocimiento y de desarrollo tecnológico, estando estrechamente ligada a las características de formación y capacidades del capital humano con el que cuenta un país, esto conlleva a que la formación de capital humano se convierta en un factor que determina la calidad y la producción de nuevo conocimiento, tanto en actividades científicas, tecnologías e invocación.

El presidente Iván Duque Márquez contempla la idea de poder reducir el desempleo del país a una tasa que oscile entre 7.9% y el 8% de lo que va del año 2019 hasta el 2022, por lo cual propone siete políticas relacionadas con la construcción, el turismo, la industria y el agro. * Reactivar y acelerar el sector construcción, el sector de vivienda de interés social *Reactivación de las obras civiles con proyectos 4G (Cuarta Generación) con lo que se espera generar entre 80mil y 90mil empleos. *Generación de empleo en la industria, el comercio y el turismo * Aporte al sector agropecuario y las zonas rurales con programas de vías terciarias, el cual generaría cerca de 90mil empleos. *Proyectos del sistema general de regalías *Política de los 12 pactos por el crecimiento y empleo, la cual es impulsada por la vicepresidenta Marta Lucia Ramírez.

Para marzo de 2020 se impulsa una política nacional de innovación en las prácticas educativas a través de las tecnologías digitales, esto debido al contexto que estremeció al mundo y donde quedó evidenciado la necesidad de establecer el uso de las tecnologías, de

esta manera se retó a mejorar la calidad educativa que pudiera desarrollar las competencias que le permitieran a los estudiantes aprovechar los beneficios de la sociedad digital.

Según el CONPES 4005 de 2020 se formula una política nacional para la inclusión y la educación económica y financiera, el cual tiene como objetivo integrar los servicios financieros a las actividades cotidianas de los ciudadanos y de las micro, pequeñas y medianas empresas, atendiendo a sus necesidades y generando oportunidades económicas para contribuir al crecimiento e inclusión financiera del país (Departamento Nacional de Planeación, 2020).

La Inclusión financiera genera beneficios significativos para la sociedad. Las personas pueden suavizar el ingreso mediante el ahorro y el crédito, así como agotando o acumulando activos financieros, lo que reduce la volatilidad del consumo y aumenta el crecimiento real, Colombia cuenta con el entorno propicio para la inclusión financiera en donde puede verse contemplado la creación del programa Banca de las Oportunidades y el avance en el modelo de los corresponsales bancarios y cooperativos para aumentar la cobertura de los servicios financieros.

De acuerdo con la situación contraída consigo el COVID-19 para el tercer mes del año se destruyeron 1.6 millones de empleo y la tasa de desempleo llegó a 12.6%, a esto sumado el dato del PIB que cayó 4.9%. ese mes y cerró el primer trimestre en 1.1% lo cual se considera que el segundo trimestre será peor el comportamiento pues este recogería el choque del aislamiento.

Según el exministro de Hacienda Oscar Zuluaga pronuncia que la tasa de desempleo es alta en Colombia por cuatro razones fundamentales: el bajo nivel educativo de la mano de obra, la baja productividad, la formalidad y la inflexibilidad laboral.

4.4 Composición del Mercado Laboral de Cúcuta A.M

Periodo 2003-2010

Durante el 2003, la población total de Cúcuta y su A.M era de 701.000 personas, de acuerdo con la PET (personas en edad para Trabajar), el 65% representaba a la PEA (personas económicamente Activas) y el 35% aquellas personas inactivas. A su vez de aquellas personas activas (PEA) se desprenden dos ramas que se identifican con los ocupados, es decir aquellas personas que cuentan con un trabajo y los desocupados que se refiere a las personas que, aunque están buscando trabajo no han logrado conseguirlo, con respecto a la población las personas ocupadas representaban el 40% aproximadamente y las desocupadas el 9%. Respecto a la tasa de desocupación se encuentran las personas en empleo abierto, es decir aquellas personas disponibles para trabajar, pero, aunque han buscado trabajo no lo han encontrarlo, y las personas con empleo oculto, refiriéndose aquellas personas que, aunque en edad para trabajar, no han buscado trabajo, respecto al año 2003 en la cifra de 60.000 personas desocupados el 92% son abiertos y el 7% ocultos.

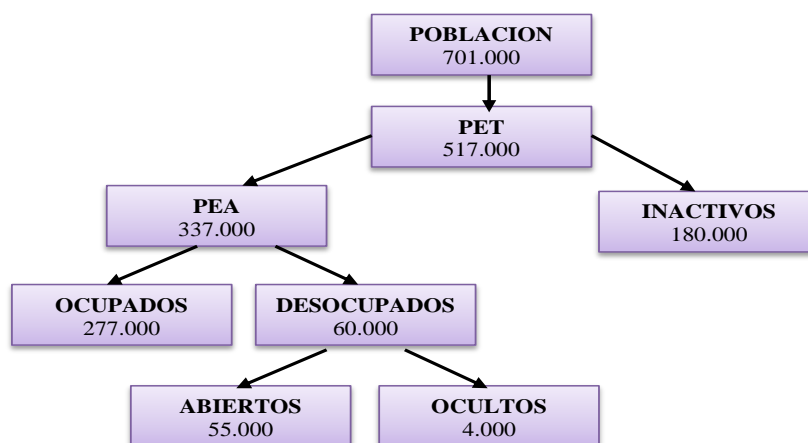


Figura 4: Composición del mercado Laboral 2003

En 2004, la población concentrada en la ciudad de Cúcuta y su A.M era de 710.000 las cuales 527.000 era aquella población en edad para trabajar, obteniéndose de esta manera el 62% de la población activa y el 38% de la población inactiva. Respecto al año 2003 hubo un incremento de la PET en 9000 personas, de mismo modo un incremento de 3PP en PEA y 3PP en personas inactivas. Durante este año las personas ocupadas fueron de 277.000 y las desocupadas 60.000; respecto a la población el desempleo abierto y el desempleo oculto obtuvieron porcentajes de 8 y 0,5 respectivamente

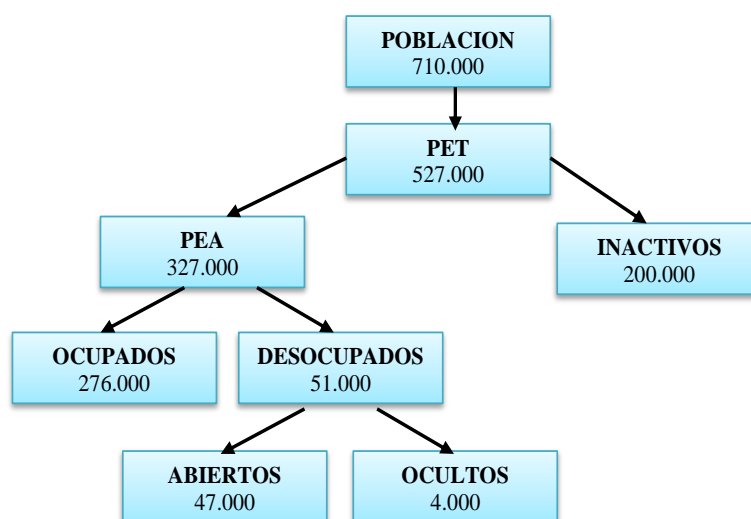


Figura 5: composición del mercado Laboral 2004

En 2005, la población total aumento 9000 personas en la Ciudad de Cúcuta y su A.M la población en edad para trabajar representaba el 75% de la población total habiendo un incremento de 1% respecto a la Población en edad para trabajar obtenida en el año 2003, respecto al año 2003 la Población Económica Activa disminuyo un 5%, de esta misma forma aumentando en 5% la Población Inactiva, La Población de Ocupados y Desocupados para el año 2005 era de 85% y 15% respectivamente. Respecto al año 2004 las personas Desocupadas disminuyeron al 15%, por otro lado, en el 2005 el porcentaje de Personas Desocupadas-Abiertas era de 96%.

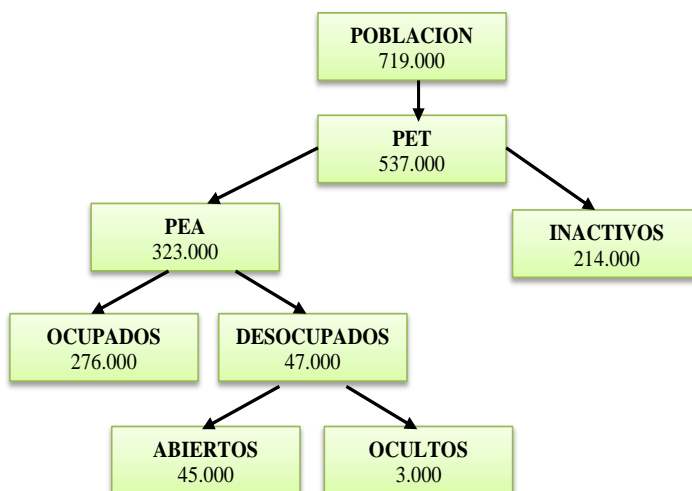


Figura 6: Composición del mercado Laboral 2005

Durante el 2006, la población en Cúcuta y su Área Metropolitana habían aumentado 27.000 personas Respecto al año 2003 y su vez respecto al año 2005 la PET seguía manteniéndose en el 75% de la población Total, sin embargo, nuevamente se habría incrementado la Tasa de población Activa-Ocupada en 9.000 personas, la Población Inactiva también se habría mantenido en 40% respecto al año 2005 pero habría aumentado 5PP respecto año 2003. El porcentaje de población oculta respecto a la Población Activa venía siendo el 0,9% disminuyendo en 1% respecto al año 2003.

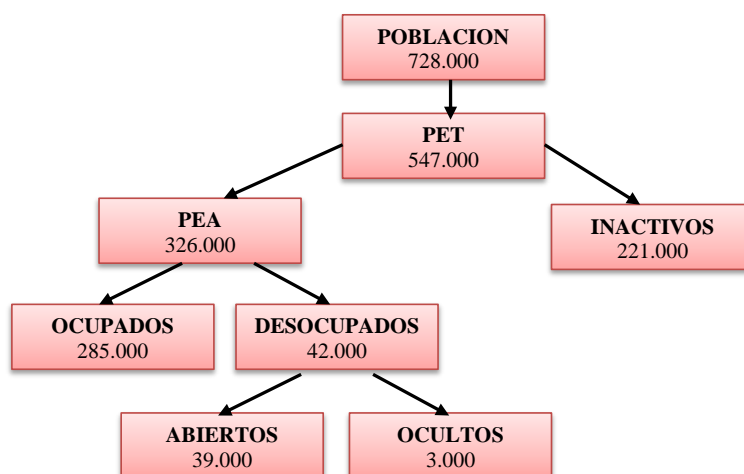


Figura 7: composición del mercado Laboral 2006

Periodo 2007-2010

Para este nuevo periodo enfocándonos en el año 2007 la Población de Cúcuta y su AM seguía aumentando, posicionándose en 737 mil, a su vez la PET habría incrementado 1PP respecto al año 2006, siendo un año en donde las Personas Inactivas habrían Disminuido en 4 mil personas respecto al año 2006 pero aumentado 17 mil personas respecto al año 2004, siendo un incremento de 1PP. La Población Económicamente activa era de 340 mil cifras que fue aumentando a través de los anteriores años siendo en el 2003 65%, 2004 62%, 2005 60% y 2006 60% notándose un nuevo incremento de 1PP respecto al año anterior. La población Activa-Desocupada correspondía al 11% de la población Activa y la Población Desocupada-Abierta representaba el 10% de la Población Económicamente Activa.

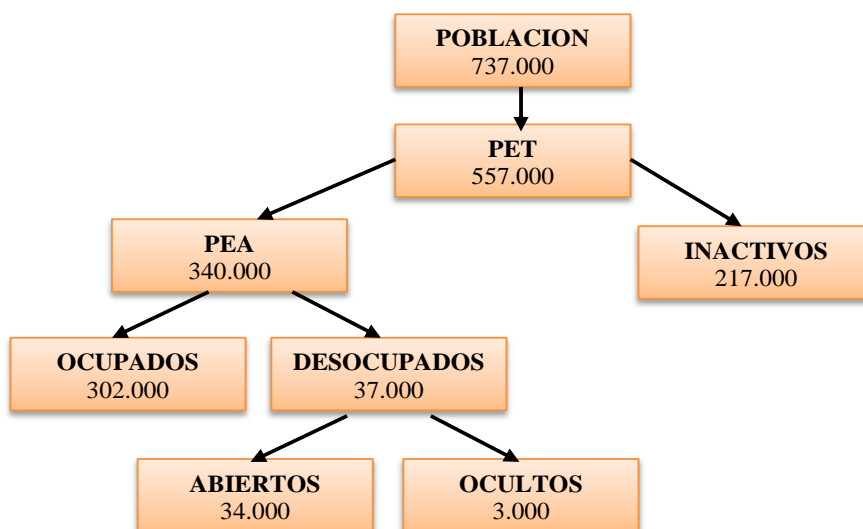


Figura 8: composición del mercado Laboral 2007

De acuerdo con el DANE la Población en la Cúcuta y su AM seguía en aumento teniendo para el 2008 una población total de 745 mil habitantes, la Población en Edad para Trabajar, incremento 11 mil habitantes siendo el 76% de la Población Total. De esta misma

la PEA constituía el 61% y la Población Inactiva el 39%. La Población Activa-Ocupada habría subido 14mil Respecto al año 2007 pero aumentado en 39 mil respecto al año 2003, la Población desocupado se situaba en 4,3% respecto a la Población Total del 2008, distribuyéndose a su vez esta Población Desocupada en 94% de Desocupados-Abiertos y el 4% respecto a la Población Total.

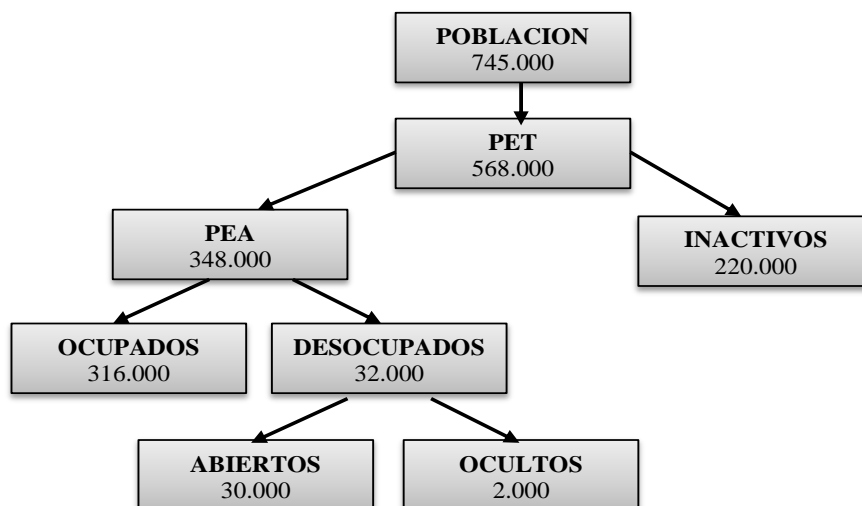


Figura 9: Composición del mercado Laboral 2008

Durante el 2009, la Población en Cúcuta y su Área Metropolitana eran de 754 mil habitantes con una Población Económicamente Activa de 361 mil personas y 217 mil inactivos. La Población Ocupada y Desocupada comparada respecto a 3 años anteriores no habría cambiado mucho viéndolo desde el punto de vista de la Población Total incrementada, siendo de Incremento del 1% respecto a los ocupados y disminución del 1% respecto de los Desocupados. El porcentaje oculto de la población activa en el 2008 era de 0,55% es decir no alcanzaba a llegar al 1% de la Población Activa, sin embargo, el rubro de los Desocupado-Abiertos seguía siendo alto con 41 mil resultado que nos arrojaba que,

aunque hubiera población desocupada buscando trabajo, les era difícil encontrar empleo y poder ingresar a esa población económicamente activa pero ocupada.

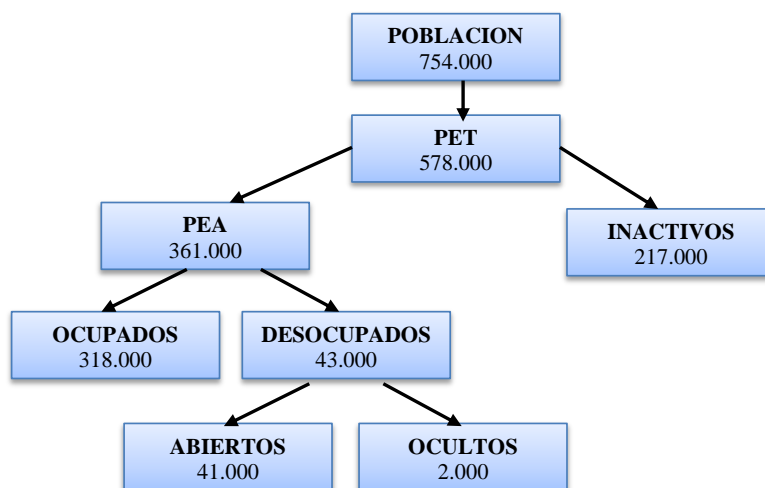


Figura 10: composición del mercado Laboral 2009

En 2010, la Población Total de Cúcuta y su Área Metropolitana se encontraba en 764 mil personas, con una Población en edad para trabajar de 589 mil refiriéndose al 77% de la Población total, de aquella población se encontraban las personas activas en 568 mil siendo el 62% y las personas Inactivas para este año del 37%, comparados con el periodo anterior año 2003 que para entonces era de una población Total de 701 mil habitantes un PET del 74% de la Población Total, una Población Activa del 65% y una población inactiva del 37%.

La población ocupada y desocupada respecto a la Población Total se mantenían en 41% y 6,9% respectivamente para el 2008 que comparado con el año 2009 se habría disminuido 1PP en Población Ocupada y mantenido constante aproximadamente en Población Desocupada.

La población Desocupada-Abierta obtenía un valor de 94% respecto a la Población Desocupada, el 14% respecto a la Población Activa y el 6,54% respecto a la Población Total del año 2010.

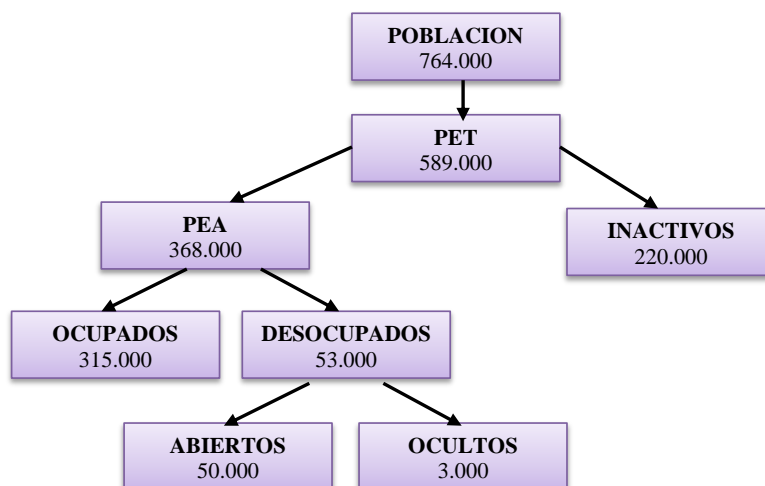


Figura 11: composición del mercado Laboral 2010

Periodo 2011-2014

En 2011, Cúcuta A.M contaba con una población total de 773 mil personas, de los cuales el 77.4% se encontraba en edad de trabajar, cifra traducida en 599 mil personas y superior en 0.45 puntos porcentuales a la registrada en el 2010. Del total de la PET se desprende la PEA y la población inactiva. La población que está en edad de trabajar y se ha integrado al mercado laboral (PEA), durante el 2011 fue de 393 mil personas, mientras que los restantes 206 mil habitantes, se encuentran en estado de inactividad laboral.

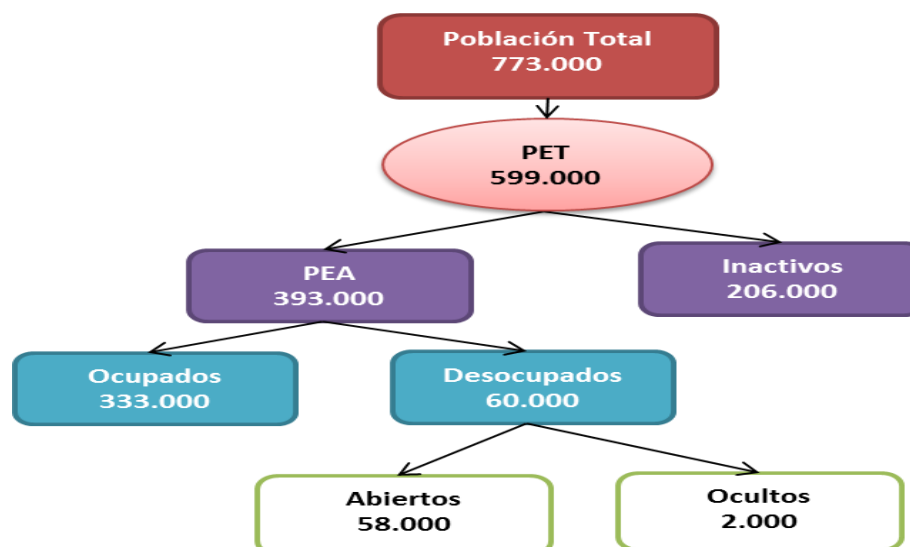
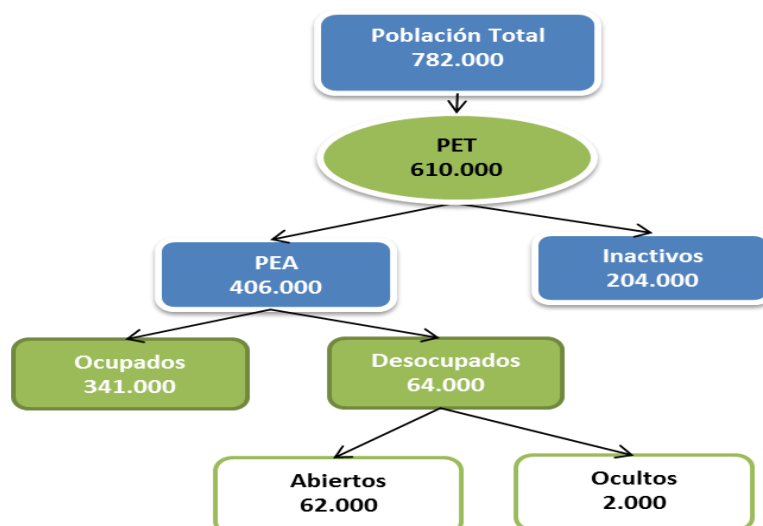


Figura 12: composición del mercado Laboral 2011

Así mismo, del total de personas económicamente activas, se encuentra que 333 mil habitantes están ocupados, al reportar el ejercicio de alguna actividad económica, mientras que cerca de 60 mil hacen parte de la población desocupada, lo que quiere decir que están en busca de trabajo, pero no han logrado obtener ningún puesto de trabajo, y de los cuales el 97% son desocupados abiertos y el restante 3% son ocultos.

Para el año 2012, la población alcanzó las 782 mil personas, lo que representa un aumento del 1.16% respecto al año anterior, por otro lado, la PET la conformaron aproximadamente 610 mil personas, proporción correspondiente al 78% de la población total. Así mismo, la PEA fue de 406 mil personas y la población inactiva 204 mil. Los habitantes ocupados alcanzaron los 341 mil y los desocupados fueron 64 mil.



Figuras 13: composición del mercado Laboral 2012

El número total de habitantes siguió en aumento para el 2013, registrando cifras oficiales de 791.000 personas, concentrando la capacidad de fuerza laboral en 620.000 habitantes, las cuales conforman la PET para este año, uniéndose cerca de 10.000 nuevos habitantes al mercado laboral de Cúcuta A.M. la PEA fue de 406 mil habitantes y los inactivos fueron 204 mil, las personas ocupadas representaron el 83% de la población económicamente activa, mientras que el restante 17% hacen parte de la mano de obra desocupada.



Figura 14: composición del mercado Laboral 2013

En 2014, la población total aumentó 1.25% con 801.000 habitantes, así mismo la PET fue de 630.000, correspondiente a un aumento de 1.58% con respecto al año anterior, y representando el 78.65% del total poblacional. La PEA disminuyó 9% respecto al año anterior y la población inactiva presentó un aumento de 8.5% para el 2014

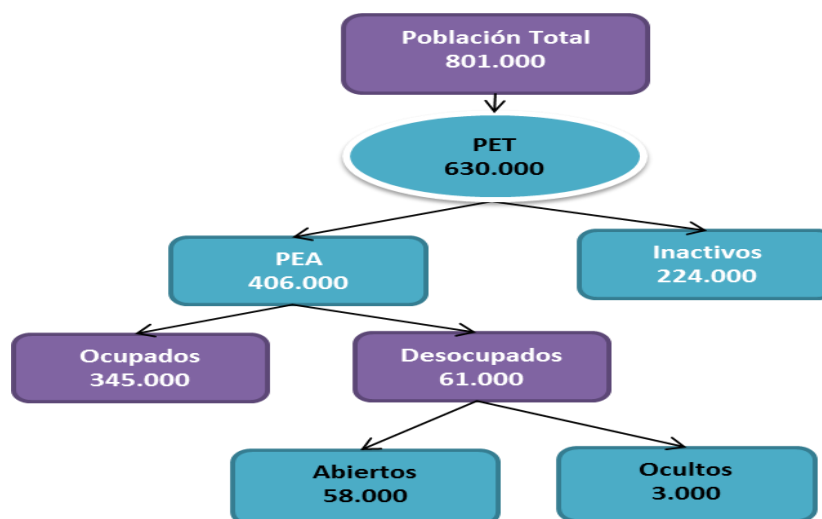


Figura 15: Composición del mercado Laboral 2014

Periodo 2015-2018

En el año 2015, la población total en Cúcuta A.M. creció 1.11% con respecto al año anterior, alcanzando los 810.000 habitantes. La población en edad de trabajar fue de 640 mil personas sumándose aproximadamente 10 mil más para este año. La población activa en el mercado laboral representó el 64% de la PET, con 410 mil trabajadores mientras que el restante 36% corresponde a la población inactiva, registrando 230 mil habitantes desvinculados de cualquier tipo de trabajo. Así mismo, se unieron 5 mil personas más al grupo de habitantes ocupados totalizando 350 mil y, por otro lado, cerca de mil personas se restaron de la porción de desocupados quedando en 60 mil, de los cuales 57 mil son abiertos y solo 3 mil ocultos.

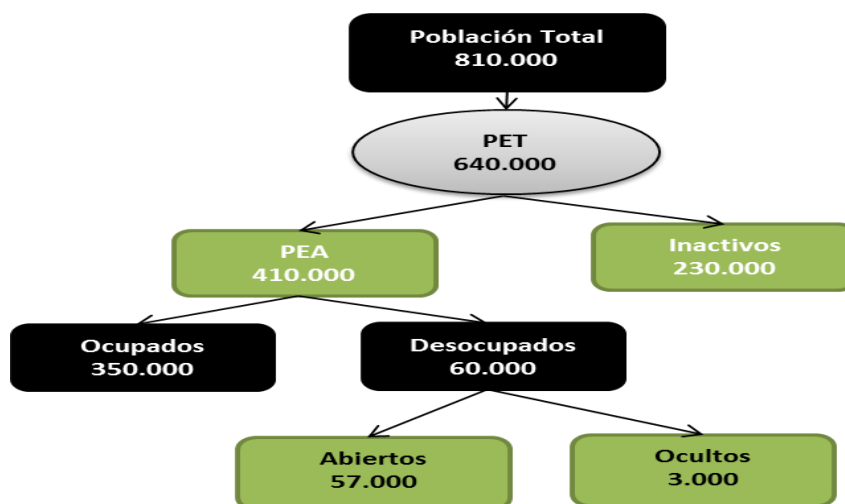


Figura 16: composición del mercado Laboral 2015

En 2016, la población total aumento 1.2% teniendo en cuenta el año anterior, conformando el área metropolitana de Cúcuta 820 mil habitantes, de los cuales el 79.26% se encuentra en edad de trabajar (650 mil), 417 mil estaban activas y 233 mil permanecían inactivas en el mercado laboral. La población ocupada llego a las 353 mil personas, aumentando 0.84% para este año; así mismo, los desocupados aumentaron en 6.25 puntos porcentuales llegando a 64.000 habitantes.

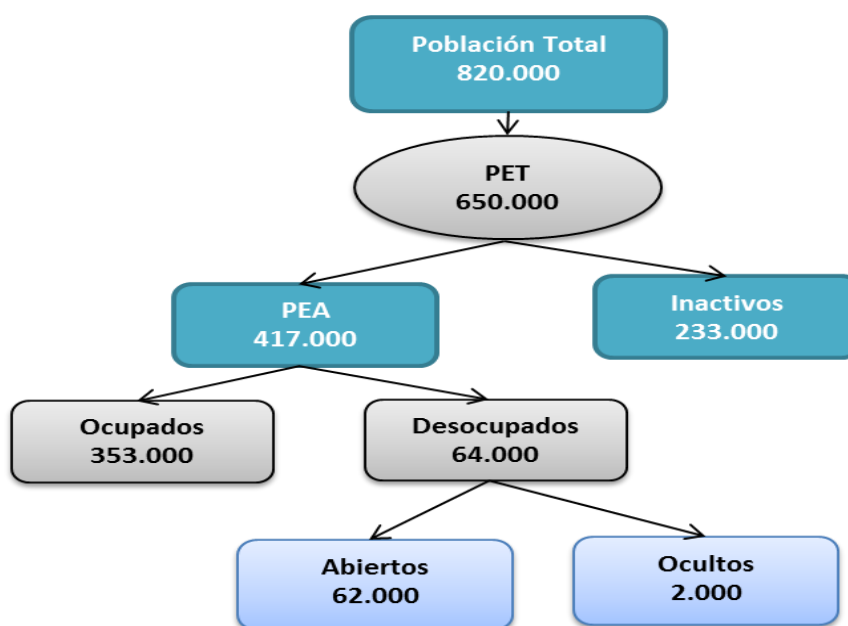


Figura 17: composición del mercado Laboral 2016

En 2017, la población que conformaba a Cúcuta A.M. alcanzó las 829 mil personas, lo que se traduce en un aumento del 1.09 p.p., con respecto al año anterior. La población en edad de trabajar tuvo un aumento de 10 mil personas, la población activa disminuyó en 0.72 puntos porcentuales, mientras que, por el contrario, los inactivos aumentaron un 5.58%, conformado por 246 mil habitantes. La población ocupada disminuyó un 1.44%, en contraste la población desocupada aumento 3.125% con respecto al año anterior, de este porcentaje de población, 62 mil son desocupados abiertos, mientras que 2 mil son ocultos.



Figura 18: Composición del mercado Laboral 2017

En 2018, la población siguió en aumento con una variación 1.08 puntos porcentuales, teniendo en cuenta el año anterior, de los cuales 670 mil se encuentran en edad de trabajar. La PEA la conformaron 408 mil personas, mientras que 262 mil se encontraban en estado de inactividad laboral. La población ocupada disminuyó 2.05% y los desocupados aumentaron 1.5%, así mismo, los desocupados abiertos aumentaron a 65 mil habitantes mientras que la proporción de ocultos permaneció inmóvil para este periodo.

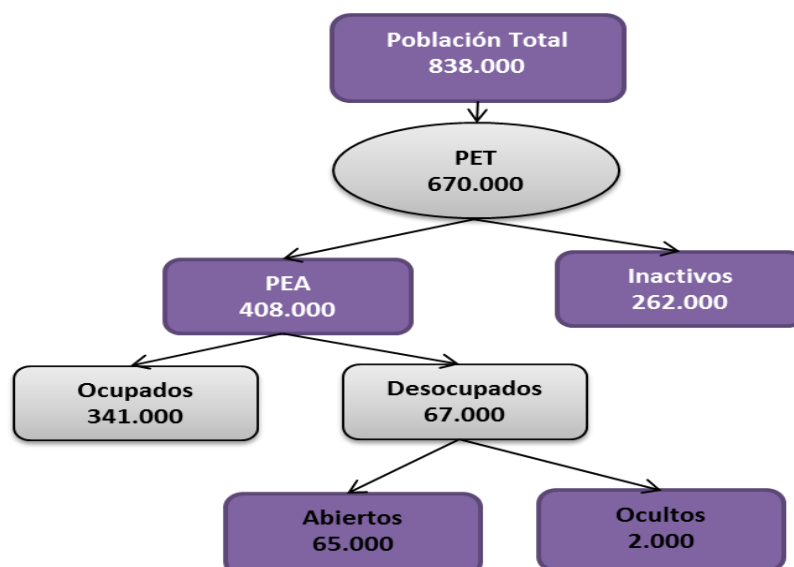


Figura 19: composición del mercado Laboral 2018

Periodo 2019-2020

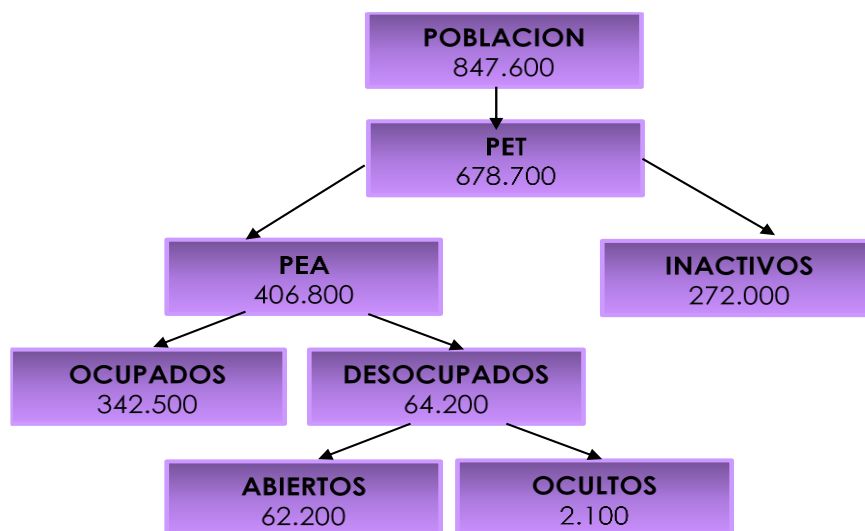


Figura 20: composición del mercado Laboral 2019

Durante el 2019, la población total de Cúcuta y su A.M era de 847.600 personas, de acuerdo con la PET (personas en edad para Trabajar), el 60% representaba a la PEA (personas económicamente Activas) y el 40% aquellas personas inactivas. A su vez de aquellas personas activas (PEA) se desprenden dos ramas que se identifican con los ocupados, es decir aquellas personas que cuentan con un trabajo y los desocupados que se

refiere a las personas que, aunque están buscando trabajo no han logrado conseguirlo, con respecto a la población las personas ocupadas representaban el 84% aproximadamente y las desocupadas el 6%. Respecto a la tasa de desocupación se encuentran las personas en empleo abierto, es decir aquellas personas disponibles para trabajar, pero, aunque han buscado trabajo no lo han encontrado, y las personas con empleo oculto, refiriéndose aquellas personas que, aunque en edad para trabajar, no han buscado trabajo, respecto al año 2019 en la cifra de 64.200 personas desocupados el 97% son abiertos y el 3% ocultos.

Respecto al año 2018 la población ocupada incremento 1PP, indicador que puede estar relacionado con la disminución de personas desocupadas en 2.800 aproximadamente, aunque la Población con edad para trabajar aumento respecto al 2018, la población inactiva igualmente incremento su cifra en 1PP.

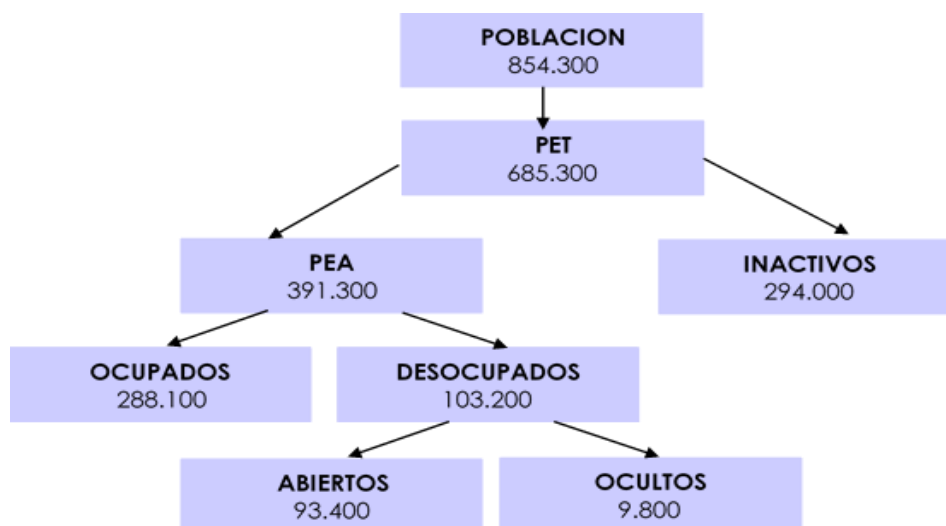


Figura 21: composición del mercado Laboral 2020

El número total de habitantes siguió en aumento para el primer semestre de 2020 en aproximado 6.700 personas, concentrando la capacidad de fuerza laboral en 685.000 habitantes, las cuales conforman la PET para este año, registrando un aumento de 7.000

nuevos habitantes al mercado laboral de Cúcuta A.M. la PEA fue de 391 mil habitantes y los inactivos fueron 294 mil, las personas ocupadas representaron el 73% de la población económicamente activa, mientras que el restante 27% hacen parte de la mano de obra desocupada.

4.5 Indicadores de Empleo Para la Ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana

4.5.1 Tasa Global de Participación (TGP)

Periodo 2003-2006

En 2003, de acuerdo la PEA y la PET, se calcula la Tasa Global de Participación (TGP), que para el año 2003 se encontraba de la siguiente forma:

$$TGP (2003) = \frac{PEA}{PET} = \frac{337.000}{517.000} = 65,18\%$$

Figura 22: fórmula Tasa Global de participación 2003

El anterior resultado nos muestra que, de la Población en Edad para Trabajar, solo el 65,18% se Encontraba Activa, es decir en este porcentaje se encontraban aquellas personas que, con la edad suficiente para trabajar, en el momento se encontraban trabajando o buscando empleo.

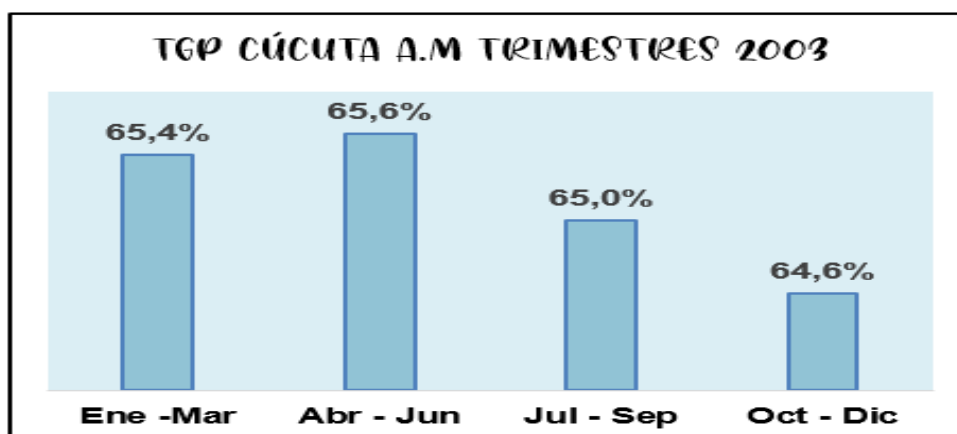


Figura 23. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2003

De acuerdo con el Grafico anterior tenemos que durante el año 2003 el trimestre con mayor participación fue de abril-junio obteniendo un 65,6% de Población Activa a su vez en este Trimestre se reportaban 338 mil Personas en el mercado laboral de las cuales el 82,24% eran personas con un trabajo y 17,76% eran personas desocupadas, pero en búsqueda de trabajo. Del mismo Grafico vale resaltar que respecto al trimestre Octubre-Diciembre la Tasa Global de Participación obtuvo 64,6% de Población Activa en este último trimestre de año hubo 336 mil personas en el mercado laboral de las cuales el 85,41% correspondían a personas con trabajo y el 14,58% personas en busca de trabajo.

Durante el 2004, la Tasa Global de Participación (TGP), se encontraba de la siguiente forma:

$$TGP (2004) = \frac{PEA}{PET} = \frac{326.000}{526.000} = 61,97\%$$

Figura 24. Fórmula Tasa Global de participación 2004

De acuerdo con lo anterior nos arroja un resultado de 61,97% en la Tasa Global de Participación, es decir aquellas personas que sucumbían en el mercado laboral para este año notándose una disminución de aproximadamente 3PP respecto al año anterior,

porcentaje que pudo verse afectado por el aumento de 20 mil personas Inactivas para el año 2004.

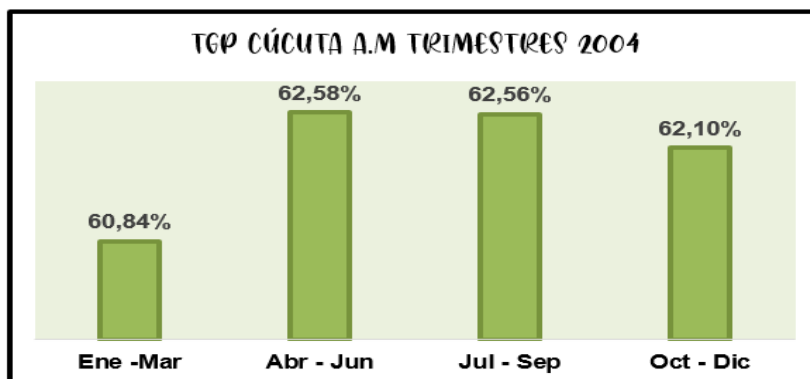


Figura 25. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2004.

De la gráfica anterior inferir que para el periodo comprendido de octubre-diciembre de 2003 a enero-marzo 2004 la población Activa habría seguido disminuyendo en 3,76PP

Basándonos en el grafico anterior se puede decir que entre los dos trimestres comprendidos de abril a septiembre de 2004 la Tasa Global de Participación incremento 1,74pp respecto al trimestre anterior, a su vez se mantuvo constante con un 62%, es decir que de la Población en edad para trabajar 329 mil personas eran Población Activa en el mercado laboral que comparándose con el trimestre comprendido de enero a marzo del mismo año la Tasa Global de participación incrementaría 1.73PP.

Durante el 2005, la Tasa Global de Participación (TGP) fue la siguiente:

$$TGP (2005) = \frac{PEA}{PET} = \frac{323.000}{536.000} = 60,26\%$$

Figura 26. Fórmula Tasa Global de participación 2005

Con lo anterior se establece que la Tasa Global de Participación para el año 2005 se establecía en 60,26% disminuyendo 1.71% respecto al año 2004, la población Activa

correspondía a 323 mil personas y de estas mismas 85,44% era Población que contaba con empleo.

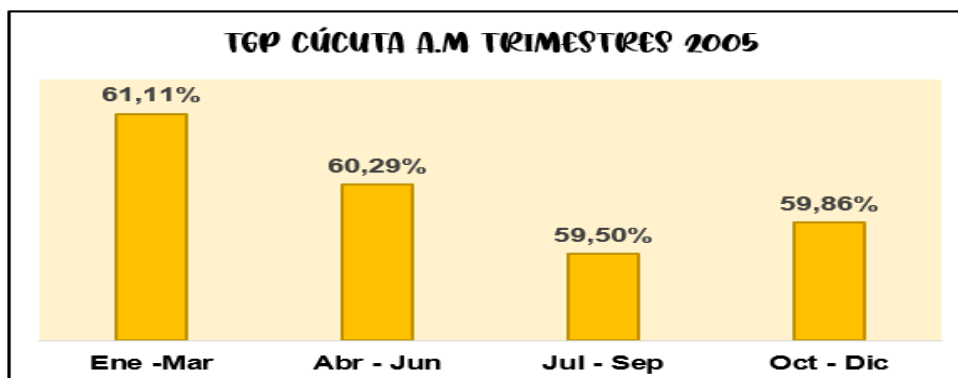


Figura 27. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2005

De acuerdo al gráfico anterior se puede inferir que durante el año 2005 la Población Activa iba disminuyendo, pero el trimestre con menor participación fue Julio-Septiembre donde la Tasa Global de Participación se situaba en 59,50% que respecto para el mismo trimestre del año anterior habría disminuido 3.06%, este valor puede considerarse que disminuyó debido a que la Población Inactiva habría aumentado de 213 mil Personas inactivas para el periodo Abril-Junio a 218 Mil personas inactivas de Julio-Septiembre.

Respecto al año 2004 la Tasa Global de Participación obtuvo una disminución que se tornó consecutiva en los cuatro trimestres del año 2005.

Durante el año 2006, la tasa global de participación fue la siguiente:

$$TGP (2006) = \frac{PEA}{PET} = \frac{326.000}{546.000} = 59,71\%$$

Figura 28: Fórmula Tasa Global de participación 2006

De acuerdo con lo anterior la Población Activa para el año 2006 se encontraba en 59,71% que para el año Inmediatamente Anterior habría disminuido 0,55%. La población

en edad para trabajar era de 546 mil de los cuales equivale al 75,10% de la Población Total que para este año era 727 mil. Y respecto al año 2005 la Población en edad para trabajar correspondía al 74,65% de la Población Total que arroja un total de 718 mil habitantes aproximadamente.

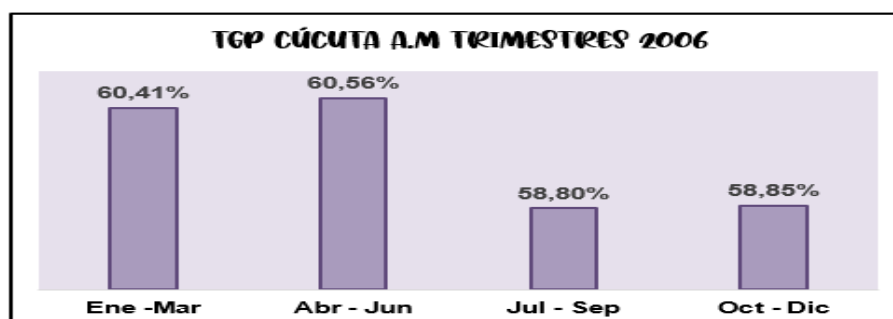


Figura 29. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2006

Para el año 2006 el segundo trimestre obtuvo la mayor Tasa Global de Participación Activa con 60,56% se nota dos paralelos entre el primer y segundo trimestre el cual hubo una constante de Población Activa alrededor del 61% y entre el tercer y cuarto trimestre hubo otra constante de Población Activa alrededor del 59%, haciendo una comparación entre el último trimestre 2005 y primer trimestre 2006 la Tasa Global de Participación aumento 0,55 Puntos Porcentuales pudiéndose reflejar en la Disminución de 2Mil en Población Inactiva, es decir 2 mil habitante lograron ingresar a aquellas personas con trabajo o en busca de uno.

Periodo 2007-2010

La tasa global de participación durante el 2007 arrojó la siguiente cifra:

$$TGP (2007) = \frac{PEA}{PET} = \frac{340.000}{557.000} = 61,04\%$$

Figura 30: Fórmula Tasa Global de participación 2007

Para el año 2007 la Tasa Global de Participación se situaba en 61,04% que respecto al año 2006 habría incrementado en 1,33% la Población Activa fue de 340 mil hubo un incremento de 14 Mil Personas que pasaron hacer Activas de las cuales 89% aproximadamente están en la condición Activa-Ocupadas.

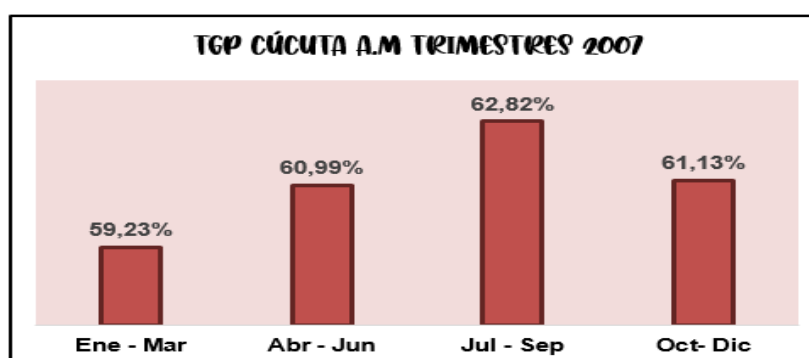


Figura 31. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2007

De acuerdo con el gráfico anterior el Trimestre con mayor índice de participación fue el Tercero reportando una Tasa Global de 62.82% que, para el mismo trimestre respecto al año anterior, hubo un incremento de 4,02 Puntos Porcentuales, haciendo una comparación entre el año 2006 y 2007 en cuanto a la Población Inactiva hubo una disminución de 3 mil habitantes, que pasaron a formar parte de la población Activa que cuenta con un trabajo o que está en busca de el mismo.

Desde el primer trimestre del año 2007 hasta el cuarto trimestre del mismo año la Población Ocupada incremento de 271 mil Personas a 317 Mil es decir 46 Mil personas entraron en Estado Activo-Ocupado.

Durante el 2008, el resultado fue el siguiente:

$$TGP(2008) = \frac{PEA}{PET} = \frac{347.000}{567.000} = 61,20\%$$

Figura 32: Fórmula Tasa Global de participación 2008

En el año 2008 la Tasa Global de Participación fue de 61,20% incrementando en 0,16 Puntos Porcentuales respecto al año 2007, la Población con Edad para trabajar representaba el 76,10% de la Población Total. De la Población Activa el 90,77% está en condiciones de trabajo y el restante Entraba en aquella Población Desocupada abierta y oculta.

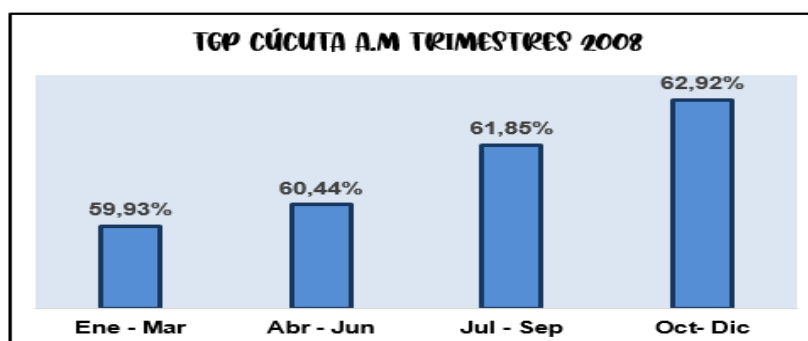


Figura 33. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2008.

Respecto al último trimestre del año 2007 y primer Trimestre del año 2008 La Tasa Global disminuyó 1,2 Puntos porcentuales, pero para el mismo año la misma Población Activa fue creciendo paulatinamente, para al finalizar del año obtener una Población Activa de 62,92% porcentaje que se puede ver basado por el Incremento de la Población respecto al año anterior en 9Mil nuevos habitantes de los cuales el 29,39% corresponden a personas Inactivas.

Al finalizar el año 2008 se tiene una población Total de 745 mil habitantes en la ciudad de Cúcuta, una Población Activa del 46,57% de los cuales el 90,77% correspondían

a Personas Ocupadas o con empleo y el 9,23 correspondientes aquellas personas desocupadas, pero en busca de empleo.

En 2009, la Tasa Global de Participación (TGP) se encontraba de la siguiente forma:

$$TGP (2009) = \frac{PEA}{PET} = \frac{361.000}{578.000} = 62,46\%$$

Figura 34: Fórmula Tasa Global de participación 2009

Según lo anterior la Población Con edad para trabajar correspondía a 578 mil personas es decir el 76,45% de la Población Total, A su vez de este índice el 62,46% corresponde a la Población Activa.

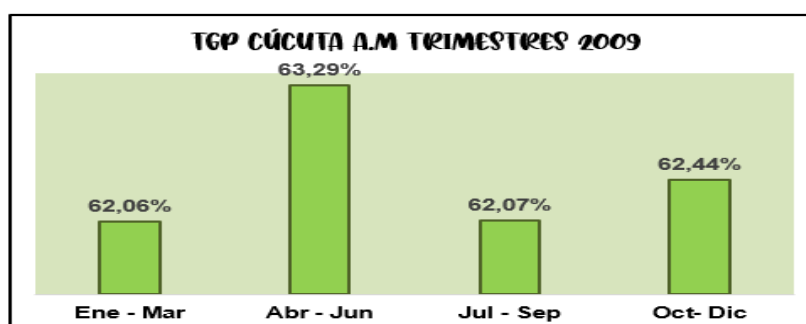


Figura 35. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2009

De acuerdo al grafico anterior puede notarse que el segundo trimestre del año 2009 obtuvo mayor participación de Población Activa, llevándose así un índice de 63,29%, sin embargo esta cifra no pudo mantenerse estable y decayó para los siguientes trimestres, respecto al último trimestre del 2008 y primer trimestre del 2009 se puede decir que se mantenía estable la tasa de participación, sin embargo aunque hubo un aumento en la participación, y así mismo un aumento en la población activa el Número de personas desocupadas aumento al 11,91% que comparada con el año 2008 fue 9,22% es decir el

aumento de esta clase de población desocupada para el 2009 fue de 2,69 Puntos Porcentuales.

En **2010**, el indicador mostró el siguiente comportamiento:

$$TGP (2010) = \frac{PEA}{PET} = \frac{368.000}{588.000} = 62,59\%$$

Figura 36: Fórmula Tasa Global de participación 2010

Para el año 2010 la Población Activa se constituyó en 62,59%, de la población con edad para trabajar se constituyó en 77,06% del Total de la Población de Cúcuta y su Área Metropolitana para este mismo año.

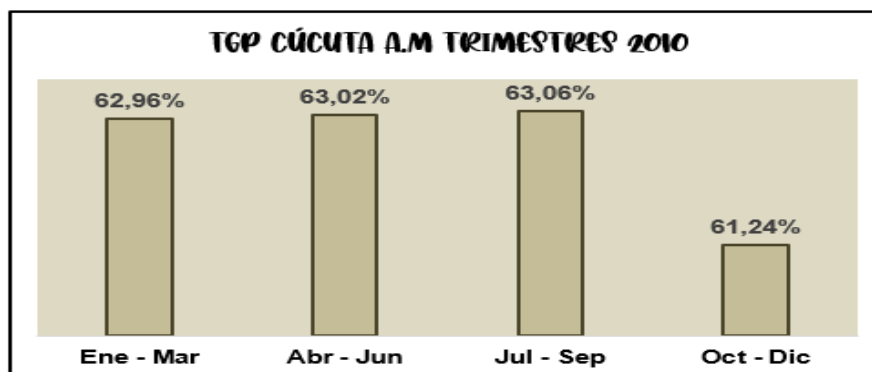


Figura 37. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2010

Del Grafico anterior se puede decir que durante los tres primeros trimestres la Población Activa se mantenía en el 63%, existiendo una disminución para el último trimestre de 1,77 puntos porcentuales, el cual fue basado en que la población Activa disminuyó en 7 mil personas y el índice de Inactivos aumentó en 12 mil personas aproximadamente en la comparación de los tres primeros trimestres con el Último del año 2010.

A su vez en este índice podemos notar que de la población ocupada en los tres primeros semestres se mantuvo constante, pero hubo una decadencia para el último trimestre en 13 Personas que pasaron de tener Empleo a estar en busca de uno.

Periodo 2011-2014

Teniendo en cuenta la PEA y la PET, se calcula la Tasa Global de Participación (TGP), que para el año 2011 quedaría de la siguiente manera:

$$\text{TGP 2011} = \frac{\text{PEA}}{\text{PET}} = \frac{393.000}{599.000} = 65.6\%$$

Figura 38: Fórmula Tasa Global de participación 2011

La TGP, nos arroja que del total de la población que cuenta con la edad para trabajar, solamente el 65.6% se encuentra activa en el mercado laboral.

En el año 2012, la TGP aumentó 0.9 puntos porcentuales, con respecto al año anterior, marcando una cifra de 66.56%. En lo corrido del año, el trimestre de julio-septiembre presentó el porcentaje más bajo con una TGP de 63.7%, mientras que la cifra más alta se presentó en octubre-diciembre con una tasa de 67.8%.

$$\text{TGP(2012)} = \frac{\text{PEA}}{\text{PET}} = \frac{406.000}{610.000} = 66.56\%$$

Figura 39: Fórmula Tasa Global de participación 2012

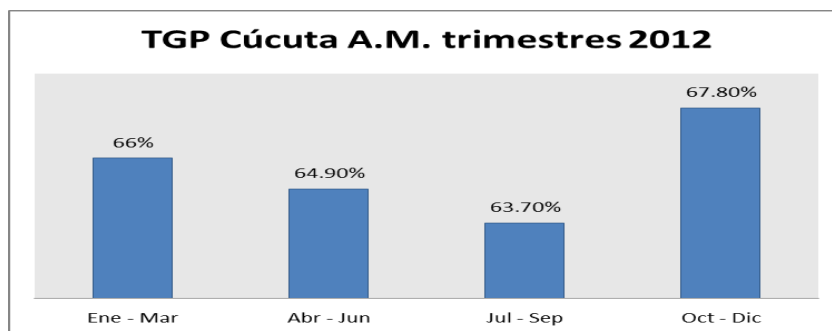


Figura 40. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2012

Para el 2013, la TGP tuvo un aumento de 0.38 puntos con respecto al 2012 registrando un promedio anual de 66.94%. Este indicador tuvo un comportamiento creciente en cada trimestre del año, aumentado 0.1% de manera continua teniendo en cuenta el trimestre anterior hasta alcanzar un 78.1% en el último trimestre del año (octubre –diciembre).

$$\text{TGP}(2013) = \frac{\text{PEA}}{\text{PET}} = \frac{415.000}{620.000} = 66.94\%$$

Figura 41: Fórmula Tasa Global de participación 2013

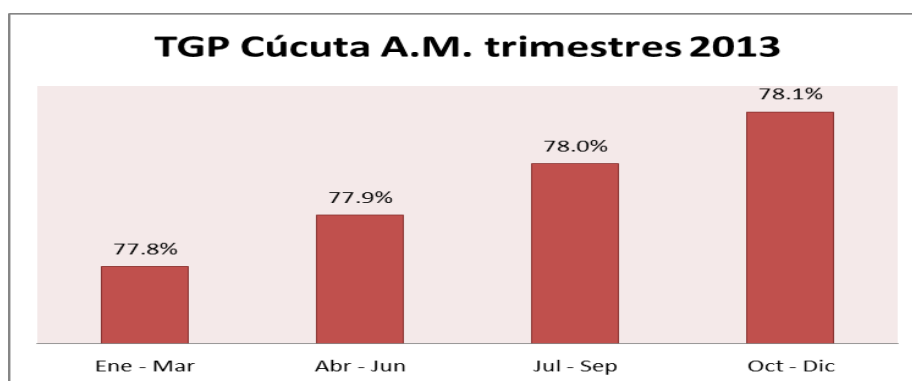


Figura 42. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2013

En 2014, la TGP registro un 64.4%, cifra inferior en 2.54 puntos a la registrada en 2013, debido a la disminución de la PEA en aproximadamente 9 mil habitantes para este año.

$$\text{TGP}(2014) = \frac{\text{PEA}}{\text{PET}} = \frac{406.000}{630.000} = 64.44\%$$

Figura 43. Fórmula Tasa Global de participación 2014

El comportamiento de este indicador por trimestres se mantuvo en los 64 puntos porcentuales, variando en 0.4%, 0.5% y 0.6% en cada trimestre del año. Cúcuta A.M. registró la tasa más alta en Julio- Septiembre (64.7%) y cerró el año con el menor porcentaje en lo corrido del año (64.1%).

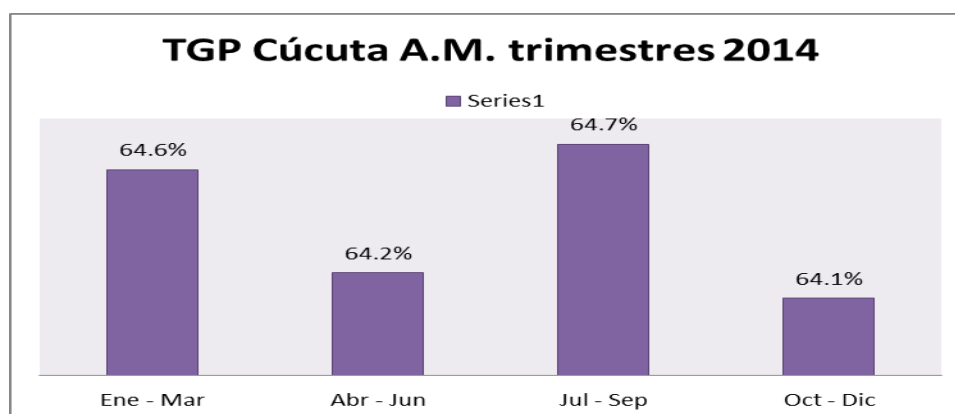


Figura 44. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2014

La TGP de Cúcuta A.M. fue superior a la registrada a nivel nacional en el periodo 2011-2014, con una diferencia de 1.9 pp, 2.1 pp, 2.7 pp y 0.2 pp respectivamente, evidenciándose una mayor diferencia en el 2013 y una menor variación durante el 2014.

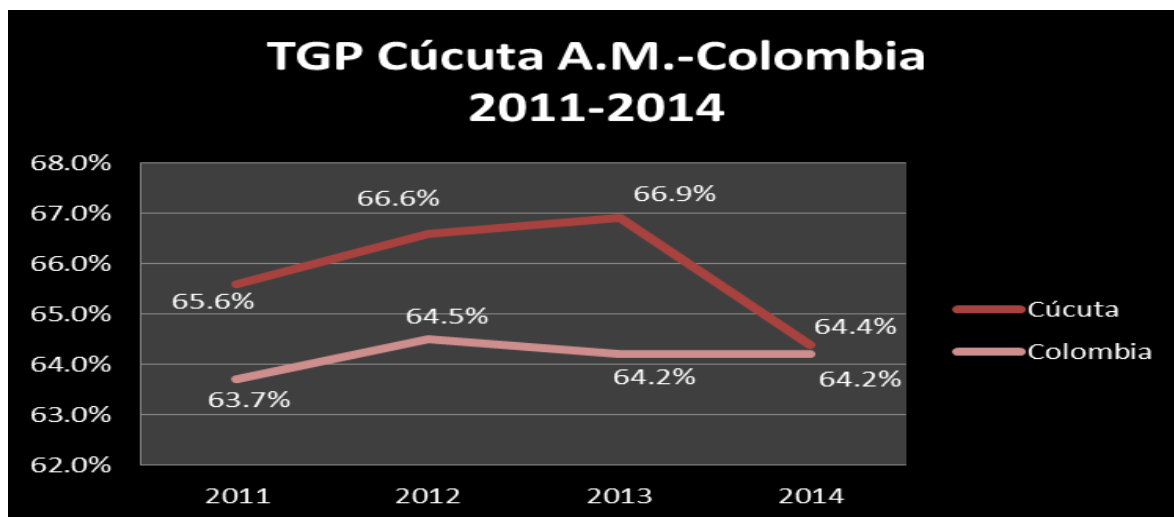


Figura 45. Tasa Global de Participación Colombia - Cúcuta A.M. 2011-2014

Periodo 2015-2018

En 2015, la TGP registro 63.96%, cifra inferior en 0.48 pp, a la registrada en el 2014, debido al aumento tanto de la PEA como de la PET para este año. Cúcuta A.M. arrojó el indicador más alto en el trimestre octubre- diciembre (64.3%), a diferencia del 2014 que registro un menor índice en este último trimestre del año.

$$\text{TGP}(2015) = \frac{\text{PEA}}{\text{PET}} = \frac{410.000}{641.000} = 63.96\%$$

Figura 46. Fórmula Tasa Global de participación 2015

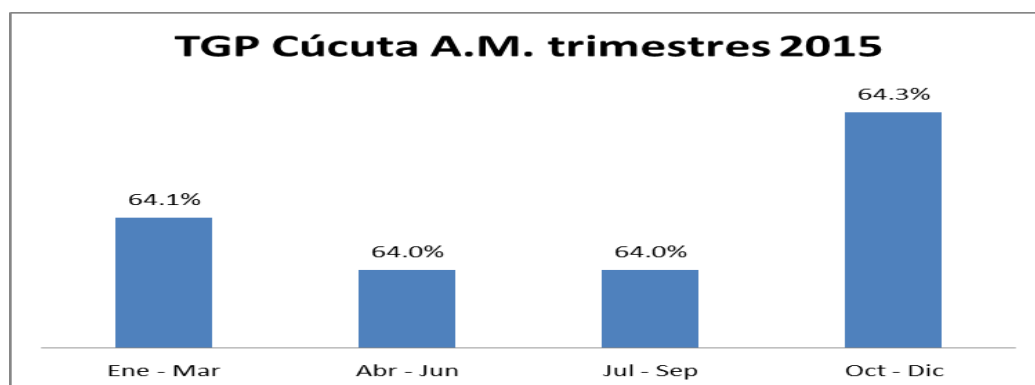


Figura 47. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2015

Durante el 2016, la TGP fue superior en 0.09% con respecto a la registrada el año anterior, apuntando un 64.05% para este año, debido al aumento en un 1.67% de la PEA y un 1.53% en la PET. El 2016 inició con la TGP más alta del año, registrando un 65.5% para el trimestre enero-marzo, superior en 1.4% a la registrada en el mismo periodo del año anterior, mientras que para el último trimestre octubre- diciembre disminuyó, ubicándose en 63.79%.

$$\text{TGP}(2016) = \frac{\text{PEA}}{\text{PET}} = \frac{417.000}{651.000} = 64.05\%$$

Figura 48. Fórmula Tasa Global de participación 2016

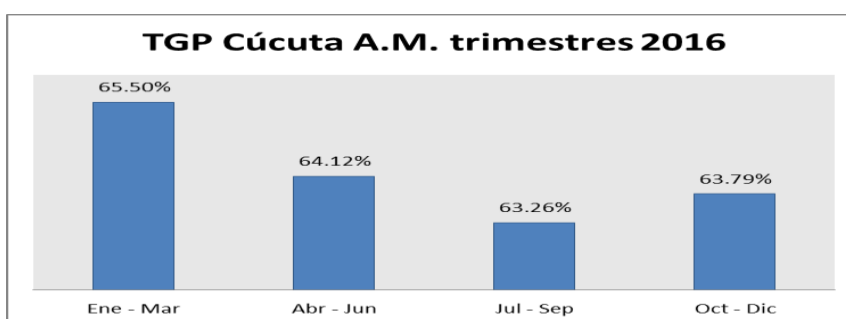


Figura 49. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2016

En 2017, la TGP disminuyó en 1.32 puntos con respecto al año anterior ubicándose en 62.73%. La variación más alta se presentó en el trimestre julio-septiembre con un porcentaje de 64.82, seguido del trimestre abril-junio con 63.19%, mientras que enero-marzo registro el menor promedio con 60.78% seguido de octubre-diciembre que cerró el año con 62.16%.

$$\text{TGP}(2017) = \frac{\text{PEA}}{\text{PET}} = \frac{414.000}{660.000} = 62.73\%$$

Figura 50. Fórmula Tasa Global de participación 2017

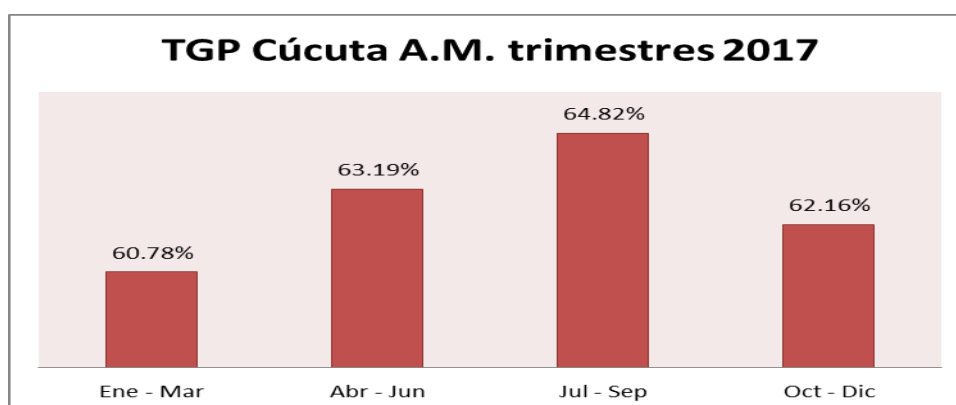


Figura 51. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2017

Para el 2018, la TGP disminuyó 1.84 pp teniendo en cuenta el 2017 ya que se reportó una tasa promedio anual de 60.89%. El trimestre que tuvo una mayor variación fue abril-junio con una tasa de 61.6%, sin embargo, a comparación del mismo trimestre del año anterior, el porcentaje fue inferior en 1.59pp. El año cerró con una TGP de 60.4%, cifra inferior en 1.76 pp a la registrada en el mismo periodo del año anterior.

$$\text{TGP}(2018) = \frac{\text{PEA}}{\text{PET}} = \frac{408.000}{670.000} = 60.89\%$$

Figura 52: Fórmula Tasa Global de participación 2018

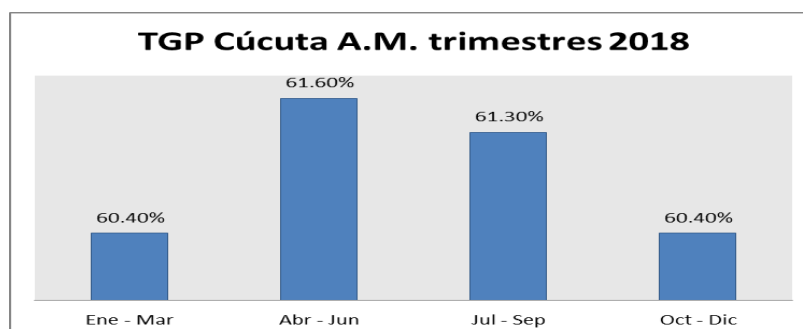


Figura 53. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2018

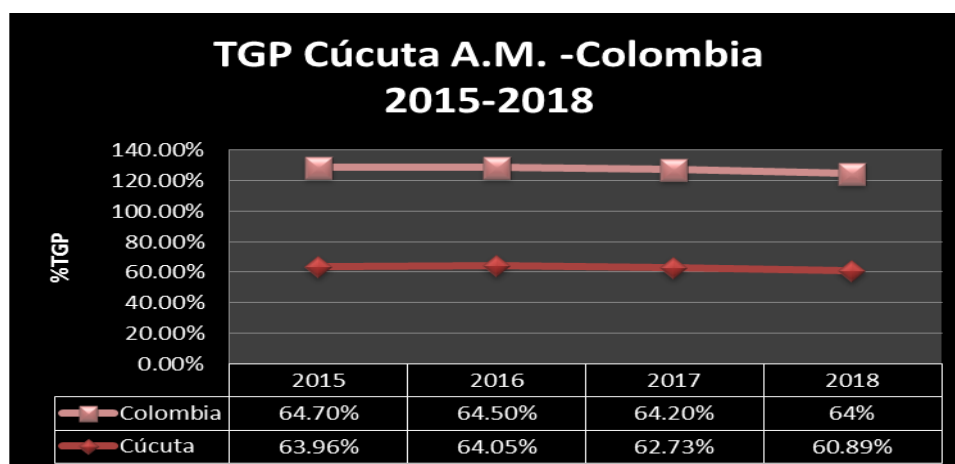


Figura 54. Tasa Global de Participación Colombia- Cúcuta A.M. 2015-2018

A diferencia del periodo 2011-2014, en el que la TGP de Cúcuta A.M. era superior al promedio nacional, para el periodo 2015-2016, el área metropolitana se situó muy por debajo del indicador del país, registrando un decrecimiento continuo durante los cuatro años. Se registró una mayor variación en el 2018, debido a que la TGP de Cúcuta A.M. arrojó una tasa 1.47 PP inferior a la media nacional.

Periodo 2019-2020

En 2019, la TGP disminuyó en 0.96 puntos con respecto al año anterior ubicándose en 60.89%. La variación más alta se presentó en el trimestre julio-septiembre con un porcentaje de 61.0 seguido del trimestre abril-junio con 60.6%, mientras que enero-marzo registro el menor promedio con 58.2% seguido de octubre-diciembre que cerró el año con 60%.

$$TGP(2019) = \frac{PEA}{PET} = \frac{406.800}{678.700} = 59.93\%$$

Figura 55. Fórmula Tasa Global de participación 2019

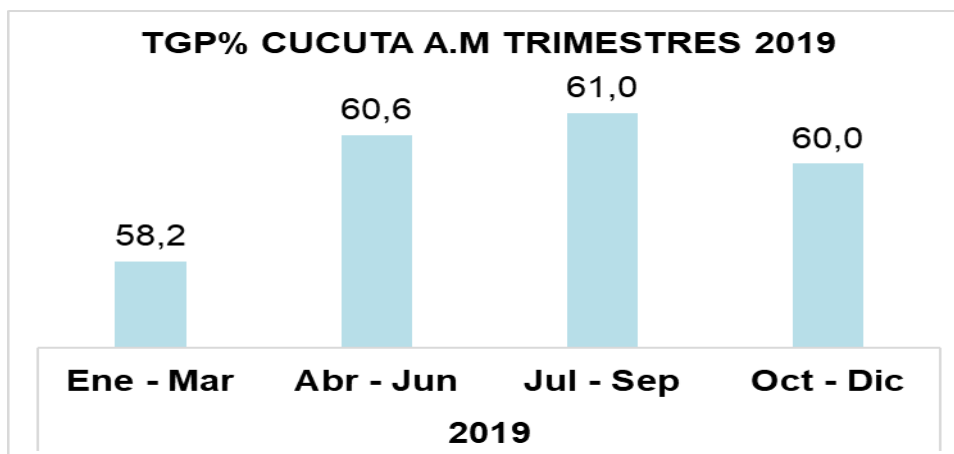


Figura 56. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2019

Para el primer semestre de 2020 la Tasa Global de participación se situó en 57.09%. De acuerdo con el Grafico tenemos que durante el primer semestre de 2020 la participación fue mayor en enero- marzo obteniendo un 59.1% de población activa respecto al año anterior para el mismo trimestre hubo un incremento de 0.9PP. Pero debido a la pandemia y la recesión de muchas actividades la tasa de participación disminuyó 4PP para el segundo trimestre de 2020

$$TGP(2020/1Sem) = \frac{PEA}{PET} = \frac{391.300}{685.300} = 57.09\%$$

Figura 57. Fórmula Tasa Global de participación I Semestre 2020

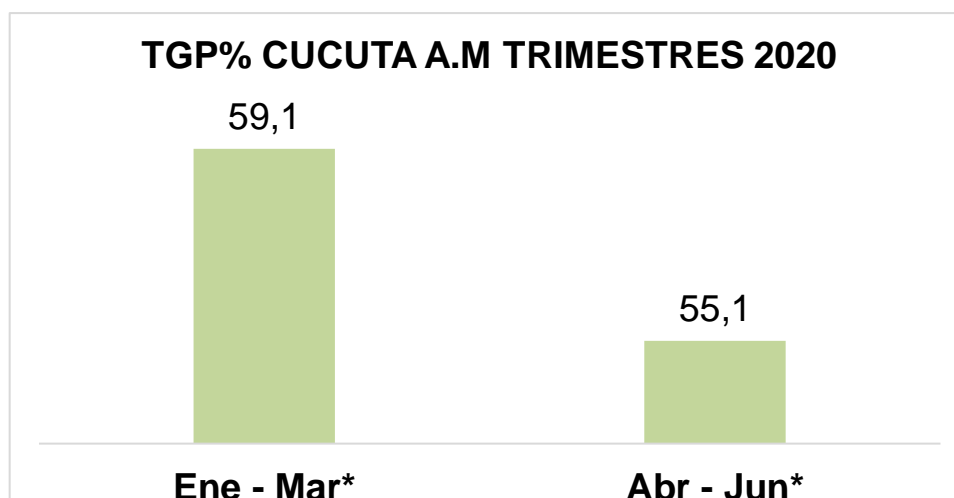


Figura 58. Tasa Global de Participación Cúcuta A.M. trimestres 2020

4.5.2 Tasa de ocupación y tasa de desempleo en la ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana de 2003-2020

Periodo 2003-2006

Para el año 2003 respecto al empleo, de acuerdo con una Encuesta Continua de Hogares del DANE el mercado laboral presentó un aumento en el número de personas ocupadas superior a un millón en el cuarto trimestre de 2003 siendo equivalente a un crecimiento del 6.02% la evolución positiva del mercado laboral llevó a obtener una tasa de desempleo para el total nacional del 14,2% frente al 15.1% observada en el año 2002.

Con respecto a la información emitida por el DANE entre el segundo trimestre de 2002 y 2003, la población en edad de trabajar se incrementó en 701.069 personas, es decir 2.2%, la población económicamente inactiva creció 0.5% estos dos hechos causaron que la oferta de trabajo incrementase a 3.3%, el número de ocupados aumentó en 904.000 personas es decir que la tasa de ocupación aumentó 1.7 puntos porcentuales, al pasar entre un trimestre a otro de 51.34% a 53% el número de desempleados descendió de 3.078 a

3.2819 miles, lo que disminuyó la desocupación absoluta de 8.4% este comportamiento indujo una caída en la tasa de desempleo de 15.8% a 14%

De acuerdo con un artículo emitido por el Banco de la República se establece que Colombia y Venezuela constituyen el eje principal de la integración económica de la comunidad Andina, sin embargo, diversos factores en el campo político, económico y social propiciaron diferencia entre las dos naciones, mientras que, en Venezuela, los síntomas de recesión en el marco de Profundos desequilibrios externos y externos afectaron su economía con una tasa de desempleo del 16.5% en el año 2002.

Las relaciones fronterizas Colombo venezolanas, se concentran en Cúcuta y su A.M por el lado Colombiano mientras que por el venezolano se destacan San Antonio, Ureña y San Cristóbal, en estas regiones el fenómeno de contrabando se constituye como un factor determinante en el entorno económico y social de los dos países, al general altos niveles de empleo y rentabilidad en la comercialización de productos, a su vez el diferencial de precios se constituye en estímulo a las operaciones de comercio ilegal, en base a la rentabilidad que genera la actividad económica.

Durante el cuarto trimestre de 2003, la tasa de desempleo en el Área Metropolitana de Cúcuta fue de 14.7% superior en 0.7 puntos porcentuales a la registrada en el mismo trimestre de 2002, que se ubicó en 14.0%.

Comparándose esta tasa de desempleo de la ciudad de Cúcuta, con la Tasa de Desempleo de las trece ciudades y sus Áreas Metropolitanas que arrojaron 15.5% Cúcuta se ubica por debajo con 0.8 puntos. Para el primer trimestre la tasa de subempleo fue de 39.5% cuando para el mismo periodo de 2002 era de 38.1% significó un incremento del 1.4 puntos lo que indica el aumento de 5.443 personas más subempleadas.

Las ciudades de Bucaramanga, Manizales, Pasto, Pereira e Ibagué superaron el promedio nacional de 15.5% durante el segundo Trimestre en mención.

El centro de Información para el empleo en el año 2003 presenta un crecimiento en todas sus variables con respecto al 2002, lo que significó una mayor penetración de los servicios en el mercado laboral.

$$TO(2003) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{277.000}{517.000} = 53,58\%$$

$$TD(2003) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{60.000}{337.000} = 17,80\%$$

Figura 59: Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2003

Al finalizar el año 2003 la Tasa de ocupación en la ciudad de Cúcuta y su A.M. correspondió al 53.58%, es decir que de la población con edad para trabajar los ocupados alcanzaban los 277 mil. Por otro lado, la Tasa de Desempleo se registró en 17.80% una cifra bastante superior, llevada desde 2002, donde se puede decir que el asunto de la ilegalidad, por parte de la región hacia Venezuela contraía consigo factores que perjudicaban la Tasa de Ocupación.

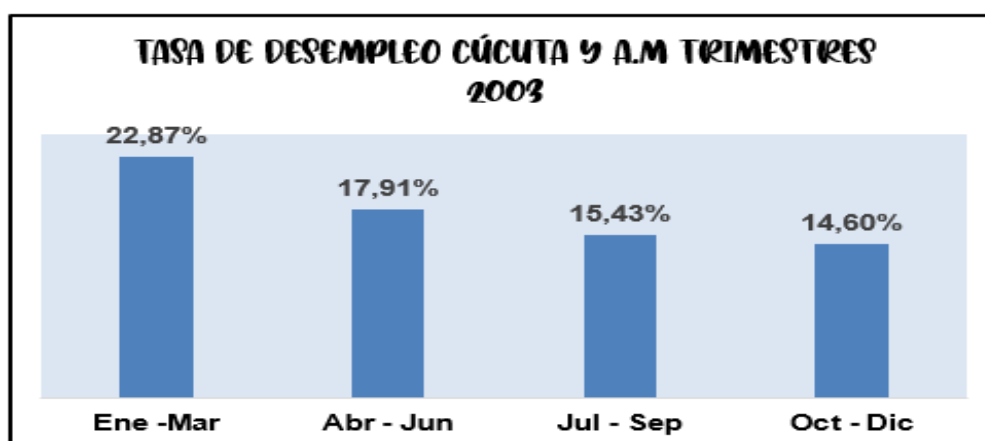


Figura 60. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2003

En el gráfico anterior puede notarse el comportamiento de la tasa de desempleo por los cuatro trimestres del año 2003, notándose una disminución porcentual considerable, de trimestre a trimestre, cabe destacar, que, en el primer trimestre del año, la cifra arrastraba resultados que para el 2002 no fueron favorables sin embargo la disminución para el segundo, tercer y cuarto trimestres del año 2003 fue 4.96%, 2.48% y 0.83% respectivamente. Se concluye que al finalizar del año se obtiene 287 mil ocupados y 49 mil desocupados, representando una tasa de desempleo de 14.60%.

En el 2004 de acuerdo con el DANE reporto que el mercado laboral mostro un comportamiento disímil, pues la población ocupada descendió en el país 2.25% entre diciembre de 2003 a diciembre 2004, lo que equivaldría a una disminución de 408 mil personas, por su parte la tasa de desempleo a nivel nacional se redujo de 12.34% a 12.15% debido a la contratación de la Población activa en cerca de 508.000 personas.

Según un artículo del tiempo para el año 2003 la economía se había ido recuperando con el impulso de la construcción, la minería y el agro, sin embargo, respecto al empleo una política de choque podría multiplicarlo, prevaleciendo el temor a las consecuencias del robustecimiento de la demanda agregada y su repercusión en el nivel de los precios. El contrabando de productos manufactureros ha sido tradicionalmente uno de los fenómenos que estimulan la informalidad, el desempleo y el subempleo; la apertura del comercio internacional ha reducido de manera sustancial y en algunos casos eliminado los aranceles a las importaciones, cerrando de esta forma los espacios al contrabando.

Pese a que la economía colombiana se había recuperado en el sector productivo para finales de 2004, esto no era suficiente para generar nuevos puestos de trabajo, lo que contraía problemas de desempleo para el país. Para el primer semestre del año la tasa de desempleo se ubicaba en 16.6%

En Colombia la tasa de ocupación en promedio se situó en 52.5% inferior en 0.8 PP al valor observado en el 2003, en cuanto a la tasa de desempleo promedio fue de 13.6%, 0.6 PP. por debajo del valor observado en el 2003.

En Cúcuta y su A.M el servicio público del SENA presento unos crecimientos en las variables, inscritos, vacantes y colocados, con respecto al año 2003, se destacó un crecimiento de la oferta respecto a la demanda de trabajo y un aumento considerable en colocados. Las áreas de desempeño que registraron mayor demanda laboral son ventas y servicios personales, aportando el 41% de las vacantes, siguiendo áreas ocupacionales, como finanzas y administración (22%) ciencias sociales, educación, servicios y religión (18%) oficios operadores de equipo y transporte 8%, ocupaciones de procesamiento, fabricación y ensamble 5%, ciencias naturales aplicadas y relacionadas 2% y una aplicación inferior al 1% para ocupaciones en el área de la salud, arte, cultura, esparcimiento y deporte. Sin embargo, para este mismo año y bajo el mismo criterio de ofertas de trabajo se mostró un déficit en oferta con alta demanda, y altos índices de colocación, para vendedores externos en general, mercaderías e impulsadoras, auxiliares contables, operadores de máquina de coser, meseros, cocineros, supervisor de ventas, soldadores, asistentes de comercio exterior y conductores de vehículos pesados.

$$TO(2004) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{276.000}{527.000} = 52,37\%$$

$$TD(2004) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{51.000}{327.000} = 15,60\%$$

Figura 61. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2004

La tasa de Ocupados en el 2004 fue de 52.37% refiriéndose que de la población en edad para trabajar 276 mil personas contaban con empleo, que comparado con la tasa de ocupación del 2003 habría disminuido 1.21 Puntos. Por otro lado, la tasa de desempleo en

promedio para la ciudad fue de 15.60% con una disminución de 2,2 puntos porcentuales, que podría haberse notado por la involucración del SENA como entidad en capacitación y colocación de personas en el mercado laboral.

Durante el cuarto trimestre del año 2004, la tasa de desempleo en el Área Metropolitana de Cúcuta fue de 11.13% inferior en 3,4 puntos porcentuales a la registrada en el mismo trimestre de 2003 que se ubicó en 14.60%.

Si se compara esta cifra con la tasa de desempleo de las trece ciudades y sus áreas metropolitanas del país que arrojaron 13.7% Cúcuta se ubica por debajo en 2.5 puntos. Para el periodo julio-septiembre de 2004 la tasa fue de 14,52% cuando para igual trimestre de 2003 fue de 15,43% lo que significó un decrecimiento del 0.9%.

A nivel de ciudades Ibagué, Montería, Manizales, Pasto, Pereira y Barranquilla, superaron el promedio nacional Urbano de 13.7% durante octubre-diciembre de 2004.

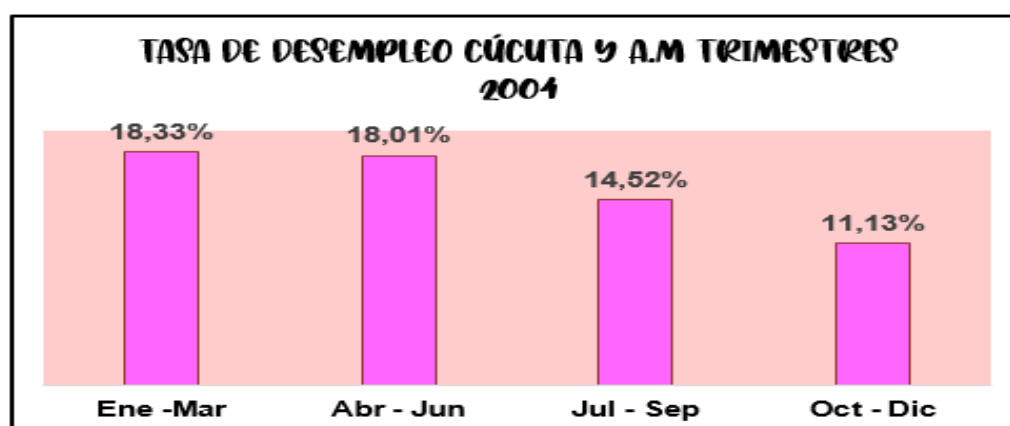


Figura 62. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2004

Para el 2005 de acuerdo al Informe de Coyuntura Economía Regional respecto a los indicadores del mercado laboral, al tiempo que se acelera la economía el desempleo disminuye, con base a la Encuesta Continua de Hogares al cierre de 2005 la tasa de desempleo a nivel nacional fue de 11,76% frente a 12,1% al finalizar el 2004 la tasa de

desempleo urbano, que consolida la trece principales ciudades con sus áreas metropolitanas, se ubicó en 12,2% la más baja desde 200, el aumento de ocupados que pasaron de 17.711.633 personas para 2004 a 18.785.901 en 2005.

Como expresa CONPES para el 2005 los indicadores laborales mostraron resultados satisfactorios, a nivel nacional la tasa de desempleo es la más baja que se ha presentado en la historia de la Encuesta Continua de Hogares. La tasa global de participación promedio anual fue de 59,93% y la tasa de ocupación promedio fue 52,89% que para 2004 estas cifras fueron 13,60%, 60,80% y 52,53% respectivamente. Este fenómeno implica que para 2005 la presión sobre la oferta laboral es menor con respecto a los años anteriores y justifica la tendencia decreciente e inferior de la tasa de desempleo, con respecto a 2003 y 2004.

En 2005 se generaron en promedio 494 mil nuevos puestos de trabajo, mientras que para el 2004 se crearon 111 mil, es decir un crecimiento en el número de ocupados de 2,81% en contraste con un crecimiento de 0,64% en 2004. Este resultado muestra que la economía está generando nuevos empleos a un ritmo acelerado.

$$TO(2005) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{276.000}{537.000} = 51,39\%$$

$$TD(2005) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{47.000}{323.000} = 14,55\%$$

Figura 63. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2005

Para el 2005 la tasa de ocupación del área metropolitana de Cúcuta en promedio fue de 51,39% es decir que, de la población en edad para trabajar, 276 mil contaban con empleo y a su vez 47 mil se encontraban en condición de desocupados, es decir en busca de uno. La tasa de desempleo en promedio para Cúcuta y su A.M para el año en mención

fue de 14,55% con un aumento de 2,79 puntos porcentuales comparada con la tasa de desempleo a nivel nacional.

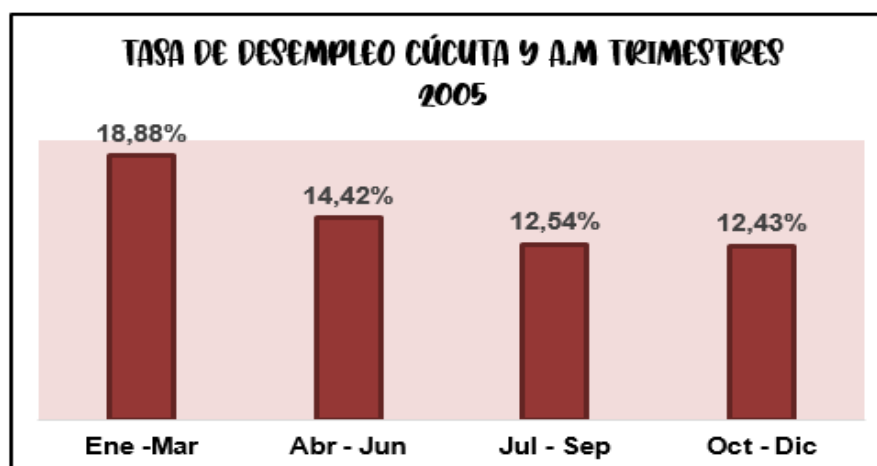


Figura 64. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2005

Según el DANE para el cuarto trimestre del año 2005 la población nacional fue de 44.832.609 personas de las cuales 722 mil Vivian en Cúcuta y su A.M esto es 1.72%

Por rangos de edad de los 283 mil habitantes de Cúcuta que se encontraban ocupados en octubre y diciembre de 2005, el 69,33% correspondió a quienes tienen entre 25 y 55 años, el 17,35% entre los 18 y 24 años el 9,08% de 56 y más y el 4,23% a quienes tienen de 12 a 17 años. Las ramas de actividad económica que tuvieron el mayor número de personas ocupadas fueron: comercio, restaurantes y hoteles, servicios comunales, sociales y personales, industria manufacturera y las más representativas fueron obreros, empleados particulares, trabajadores por cuenta propia y patrones o empleadores.

Del gráfico se infiere que la tasa de desempleo en la ciudad fue disminuyendo lentamente pero que respecto al último trimestre de 2004 y primer trimestre de 2005 la tasa aumentó aproximadamente 7.75 pp. Sin embargo, para el último trimestre del año el número de desocupados rondaban los 40 mil habitantes que representaban el 12,34% de la Población Activa.

Tal como lo menciona el DANE de acuerdo con el mercado laboral para el año 2006, la evolución de sus indicadores no estuvo acorde al buen desempeño de la economía, la tasa de desempleo a nivel nacional se ubicó en 12% frente al 11,7% de 2005, con un aumento de desocupados de 43 mil.

Para el último trimestre del año 2006, la distribución de los ocupados según ramas de actividad económica se presentó de la siguiente manera: comercio tuvo 4.451 mil ocupados, sector servicios con 3.946 mil empleados, en la agricultura 3.580, en la industria 2.373 mil y transporte empleo en el periodo abril-junio a 1.427 mil personas.

Tal como expresa la revista portafolio, para septiembre la tasa de desocupación en Colombia bajo en promedio de los últimos meses y permaneció estable.

En Cúcuta el movimiento de sociedades medido para la ciudad capital, señalo un aumento en la inversión neta, atribuible a renglones de industria manufacturera, explotación de minas y canteras, transporte, almacenamiento y comunicaciones, como los más significativos.

Como plantea el boletín Económico regional centro Oriente, en Cúcuta la tendencia del sector confección lograba gran incidencia en la elaboración de textiles y confección. El clúster de la confección presentaba un sector prioritario por su potencial en materia de generación de empleo y características mismas de innovación y desarrollo tecnológico; pues en este proceso se incentivaba a la tendencia de generar valor agregado a las prendas bajo el manual de los acabados y creatividad de los diseños.

$$TO(2006) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{285.000}{547.000} = 52,10\%$$

$$TD(2006) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{42.000}{326.000} = 12,88\%$$

Figura 65. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2006

Para el año 2006 la tasa global de participación en la ciudad de Cúcuta y su A.M fue de 59,7% cifra inferior en 0,5 PP a la registrada en el año anterior. La tasa de ocupación estaba en 52,10% superior en 0,71 PP que la de 2005. La tasa de desempleo continúa con un comportamiento decreciente desde el 2003, presentando una variación del 12,8% para el 2006. La población ocupada incremento en 0,71 puntos porcentuales con respecto al 2005; comercio, hoteles y restaurantes; servicios comunales, sociales y personales e industria manufacturera, fueron las ramas de actividad económica que tuvieron mayor participación, en la ocupación total de Cúcuta con 34,51%, 21,75%, y 21,43% respectivamente.

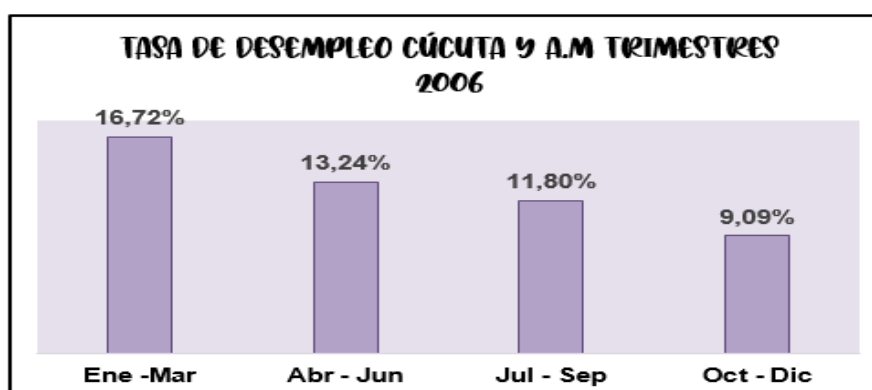


Figura 66. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2006

En Cúcuta y su A.M el comportamiento de la tasa de desempleo iba en descenso de manera constante, pues del primer trimestre 16,72% al último trimestre 9,09% habría disminuido 7,63 puntos porcentuales. Respecto al último trimestre el número de desocupado era 29 mil habría disminuido 11 PP. respecto al número de desocupados del

año 2005 que era de 40 mil.

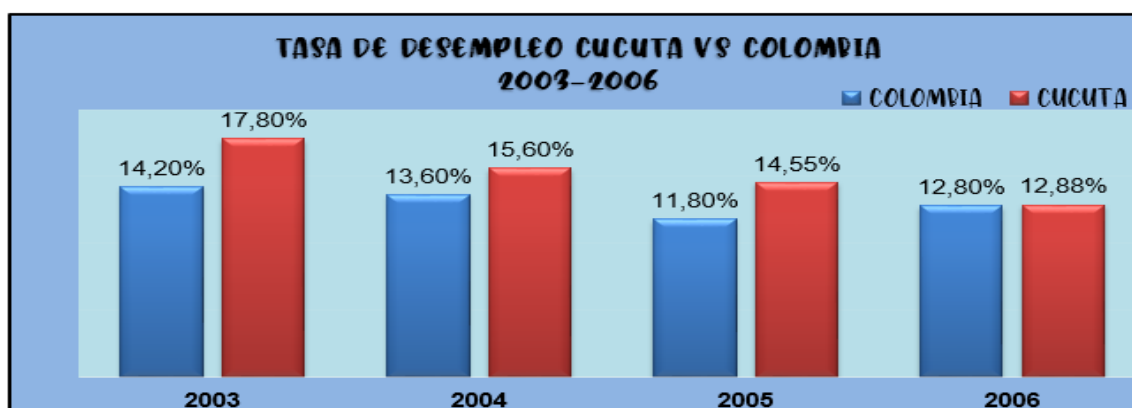


Figura 67. Tasa de desempleo Colombia -Cúcuta A.M. 2003-2006

Periodo 2007-2010

En Colombia para el año 2007 el buen desempeño de la economía se reflejó en los indicadores laborales del cuarto trimestre de 2007 pues sus registros fueron los mejores en lo corrido de la década. Según el DANE, la tasa de desempleo nacional se ubicó en 9,76% en el último trimestre de 2007 y el promedio de las trece principales ciudades 9,87%. La generación de empleo se observó en el aumento de 1.391(miles) ocupados respecto de igual periodo de 2006, lo que implicó que la tasa de ocupación paso de 50,3% a 53,2%.

Para el último trimestre observado, el número de ocupados en el total nacional aumento 8,5% respecto a igual semestre del año anterior, según ramas de actividad económica, entre septiembre y noviembre los ocupados se distribuyeron de la siguiente manera: comercio con 4.782 mil ocupados, sector servicios con 4.114 mil empleados, agricultura con 3.555 mil, industria con 2.527 mil, y transporte con 1.518 mil personas, además se notó el crecimiento del número de personas ocupadas en la rama de actividades inmobiliarias, industria manufacturera y en transporte, almacenamiento y comunicaciones.

Como lo expresa Miguel Pérez García, presidente de la asociación Colombiana de Empresas Temporales (Acoset), la recuperación económica que estaba viviendo el país para el año 2007 y las proyecciones dadas hacia procesos de globalización e internacionalización de la economía, estimulados por circunstancias como los Tratados de Libre Comercio con los Estados Unidos, Canadá, Centroamérica y Chile. Traen consigo la necesidad de respuestas ágiles, oportunas y pertinentes de recurso humano por parte del sector productivo del país, ya que se debe responder a los requerimientos de una economía con creciente dinamismo; además este personal debe reunir las exigencias de preparación y calidad, cualidades que serán propias de una economía globalizada, que en los últimos tiempos se ha venido posicionando e imponiendo ante aquellas situaciones que presenta el mercado.

“El trabajador en misión, que equivocadamente se llama temporal, es contratado con una relación laboral formal por las empresas de servicios temporales, se ha venido consolidando como una respuesta justo a tiempo y eficaz para nuevas exigencias generadas por la creciente dinamización de la economía, donde el trabajador en misión tiene garantizados todos sus derechos y se le aplica de manera plena el régimen laboral”.

De acuerdo con la opinión de la revista Semana dice que, aunque la economía iba a toda marcha, el mercado laboral se quedó atrás, aunque la tasa de desocupación habría bajado en los últimos meses del año 2007 sigue habiendo un punto crítico en la economía colombiana, la informalidad.

$$TO(2007) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{303.000}{557.000} = 54,40\%$$

$$TD(2007) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{37.000}{340.000} = 10,88\%$$

Figura 68. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2007

Para la ciudad de Cúcuta en el año 2007 contaba con una tasa de ocupación promedio de 54,40% valor que mostraba un incremento de 2,3 pp. Respecto a la misma tasa del 2006, el número de ocupados habría pasado de 285 mil personas a 303 mil personas es decir un incremento de 18 mil personas que habrían encontrado empleo. Del mismo modo y manera progresiva la tasa de desempleo habría disminuido en 2 puntos respecto al año 2006; sin embargo, Cúcuta estuvo por encima de la tasa en promedio nacional alrededor de 1,12%

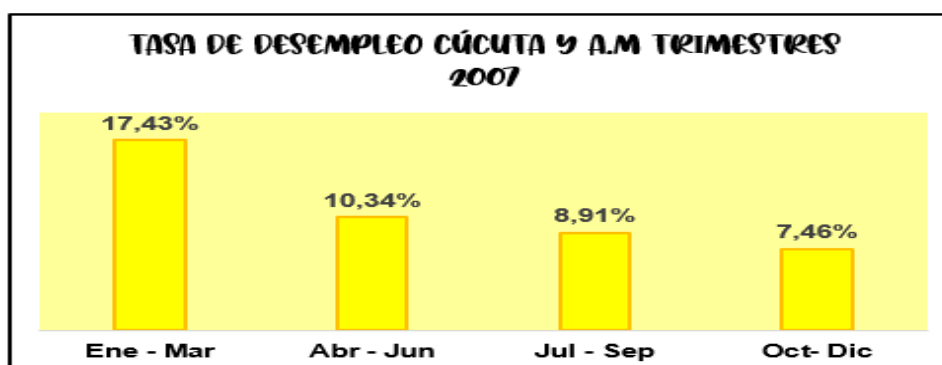


Figura 69. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2007

Para el 2007 las cifras referentes a la dinámica del mercado laboral, para el área metropolitana de Cúcuta, arrojaron el siguiente comportamiento: la Tasa Global de participación en la ciudad fue de 61,05% cifra superior en 1,40 puntos porcentuales, a la registrada el año inmediatamente anterior. Aunque la tasa de desempleo ha mantenido una tendencia decreciente desde el 2003, desde entonces la variación ha sido de 5 puntos en promedio.

El comercio, hoteles y restaurantes, servicios comunales, sociales y personales e industria manufacturera fueron ramas de actividad económica que tuvieron mayor participación, en el total de la ocupación de la ciudad de Cúcuta, (36,22%, 21,03% y 19,85% respectivamente).

La variación desde el primer trimestre de 2007 hasta el último del mismo año fue de 9,97 puntos porcentuales, donde se puede notar que al último trimestre de cada año este índice disminuye, pero se vuelve a en oposición contra el primer trimestre de cada año.

El comportamiento del mercado laboral para el 2008 en Colombia estuvo ligado con el descenso en la actividad económica especialmente a partir del segundo semestre del año. Según la Encuesta Integrada de Hogares del DANE, en el comparativo de los últimos trimestres de 2008 y 2007 la tasa promedio de desempleo a nivel nacional y metropolitano aumento y el número de ocupados se redujo. La tasa de desempleo nacional paso de 9,8% a 10,5% y los ocupados disminuyeron de 17.853 mil a 17.615 mil. Adicionalmente, se presentó una reducción en la oferta laboral de 59,5% a 58,2%. El subempleo en Colombia se ubicó para ese mismo año en 27,1%.

Según ramas de actividad económica, los ocupados se distribuyeron de la siguiente manera: comercio con 4.598 mil ocupados, seguido por el sector de servicios con 3.433 mil empleados, agricultura con 3,417mil e industria con 2.396 mil personas. En cuanto a la distribución de los ocupados por posición ocupacional, en el trimestre octubre-diciembre de 2008 los trabajadores por cuenta propia, obreros y empleados particulares constituyeron la mayor parte de la población ocupada a nivel nacional con una participación sobre el total de 41.3% (7.275 mil) y 35,8% (6.313 mil), respectivamente.

En las trece áreas metropolitanas, el comportamiento de los indicadores laborales fue similar al observado en el total nacional, el promedio de ocupado durante el trimestre

octubre-diciembre de 2008 fue de 8.664 mil, lo que representa un incremento de 0.4% respecto a igual trimestre de 2007. Del total 2.569 pertenecen a la rama de comercio, 1944 a servicios y 1.630 a industria manufacturera, las ramas que obtuvieron mayores crecimientos en el número de ocupados se destacan actividades inmobiliarias con 10.4% y comercio con 4.1% una de las ramas con variación negativa fue la de construcción.

Para la ciudad de Cúcuta en el año 2008 se obtuvieron los siguientes indicadores

$$TO(2008) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{316.000}{568.000} = 55,63\%$$

$$TD(2008) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{32.000}{348.000} = 9,20\%$$

Figura 70. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2008

En Cúcuta para el 2008 la tasa de ocupación se presentaba en 55,63% en promedio, incrementando en 1,33 puntos porcentuales respecto al año anterior, a su vez la tasa de desempleo habría disminuido 1,68 puntos porcentuales respecto a la del año anterior, que se ubicaba en 10,88%. Los indicadores para el 2008 respecto al 2007 pintaban favorables, puesto que la participación de la población habría aumentado, así mismo disminuyendo el número de desocupados en aproximadamente 5 mil personas.

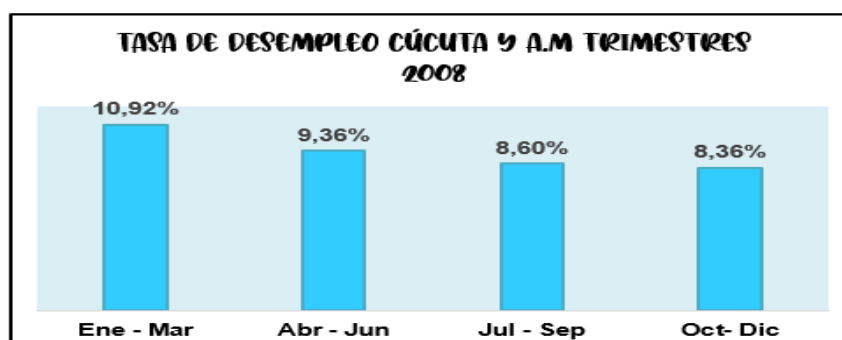


Figura 71. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2008

Para la ciudad de Cúcuta y su área Metropolitana para el año 2008 se observa una Tasa global de participación de 61,33% mayor en 0,2 puntos porcentuales a la registrada en el mismo periodo del año inmediatamente anterior.

La tasa de desempleo continúa con un comportamiento decreciente registrado de 9,20% registrado para el 2008, en el grafico anterior se nota que en el último trimestre del año se observa un porcentaje muy inferior, cifra que se ve reflejada en que el número de ocupados incremento 29 mil personas desde el primer trimestre al último para el mismo año.

Con relación al mercado laboral en Colombia del año 2009 según el DANE en diciembre de 2009 la tasa de desempleo nacional se situó en 11,3% y en 12,3% para las trece ciudades, estos registros son mayores en 0,7 puntos porcentuales y 1,6 PP respecto al mismo periodo en 2008. El aumento de la tasa de desempleo, asociado al debilitamiento de la actividad económica, se caracterizó por un significativo incremento de la tasa global de participación nacional paso de 58,4% a 62,6%, un mayor empleo no asalariado y una recuperación parcial del empleo asalariado.

Desde el punto de vista del espectador en su artículo al 30 de diciembre de 2009 “el mercado laboral colombiano pago este año los platos rotos de la crisis financiera internacional, que golpeo al país y lo dejo con crecimiento negativo los primeros tres trimestres de este año -0,3%”, de acuerdo con los datos que revelo Héctor Maldonado, director del DANE, correspondientes al mes de noviembre, “la tasa de desempleo en el país se ubicó en 11,1% cuando en el mismo mes de 2008 era de 10,8%”.

En Colombia para este mismo año hubo aproximadamente 2.390.000 de desocupados, con un incremento de 288 mil personas de octubre a noviembre. En relación con las 13 principales ciudades del país, la medición del DANE mostro que Pereira por

quinto mes consecutivo, volvió a registrar el mayor índice, 21,2% seguida por Quibdó 18,5% y Pasto 17,9% mientras las que registraron mejor comportamiento fueron Bucaramanga 8,7% y San Andrés 9,1%.

La capital de Risaralda ha sido golpeada por la caída en las remesas, por el deterioro de las exportaciones de confecciones y por la reducción de la producción cafetera. En este mismo año el Gobierno Nacional estimular la inversión pública con obras de infraestructura y también se mostró el aumento de desempleo de los jefes de hogar, que al finalizar el trimestre de septiembre-noviembre llegó a 5,8% cuando en el 2008 era de 5,1%

$$TO(2009) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{318.000}{578.000} = 55,01\%$$

$$TD(2009) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{43.000}{361.000} = 11,91\%$$

Figura 72. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2009

Para el año 2009, se observó una tasa global de participación de 62,5% mayor en 1,2 PP a la registrada en el año 2008. La tasa de ocupación registro 55,01% menos en 0,6pp a la del 2008. La tasa de desempleo presentó un alza para el año 2009 con el 11,9% una variación de 2,6 PP con respecto al año 2008.

La población ocupada en 2009 aumentó en 0,6% mientras el total de la población en Cúcuta fue de 754 mil personas. Del total de 318 mil personas en el 2009, 109 son subempleadas, 94 mil por ingresos, 49 mil por competencias y 30 mil por insuficiencia de horas.

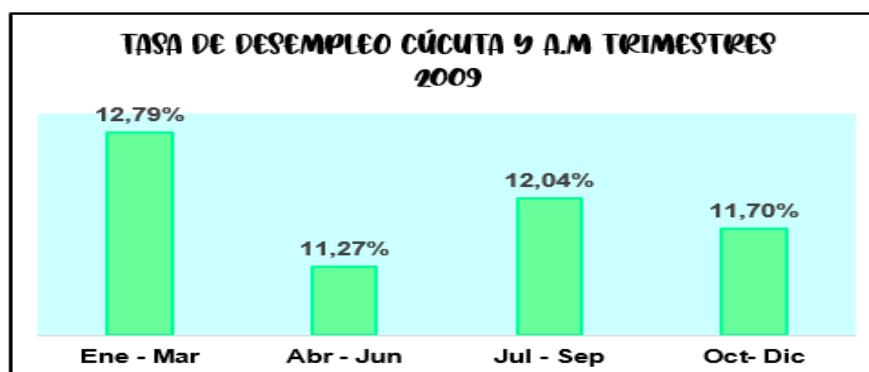


Figura 73. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2009

De acuerdo con el gráfico anterior se puede inferir que durante el año 2009 la tasa de desempleo fue dinámica, con alzas y disminuciones en sus resultados. Según el último trimestre de octubre-diciembre del año 2008 a enero-marzo de 2009 se nota una elevación de 4,49 puntos porcentuales lo que indica que el número de ocupados habría disminuido al mismo tiempo el número de desocupados durante este lapso habría incrementado. Al observar el segundo trimestre del año 2009, se nota una disminución de 1,52 puntos porcentuales respecto al primer trimestre, siendo este los meses en el que hubo mayor ocupación en la ciudad de Cúcuta para este año.

Referente al año 2010 el mercado laboral en Colombia presentó un comportamiento variado de acuerdo al resultado de la Gran Encuesta Integrada de Hogares la tasa de desempleo promedio mensual del total nacional pasó de 12% en 2009 a 11,8% en 2010, con una reducción de 20 puntos básicos, se pudo notar que la mayor disminución fue principalmente en las trece áreas urbanas principales, en contraste, en el área rural la tasa de desempleo se incrementó 60pb evento que pudo estar arraigado a los problemas generados por el fuerte invierno en este tiempo.

La oferta laboral tuvo una desaceleración durante el primer semestre, esto generó una menor presión sobre el mercado laboral que contribuyó a que el desempleo en las trece

áreas metropolitanas se redujera hasta mediados de año, en el segundo semestre la demanda laboral se incrementó, motivo el aumento en el número de ocupados y alcanzó el nivel más alto desde 2001.

En cuanto al empleo en el año 2010 en la ciudad de Cúcuta en el mes de agosto la tasa de desempleo se ubicó en 13,7% tal como lo expresa la revista *Somos* en un artículo del mismo año añade “la tasa de desocupación en la capital de Norte de Santander y su A.M sigue la senda creciente, que se agudizó desde julio de 2009 a raíz del bloqueo comercial impuesto por Venezuela a Colombia, incluso después de 2008, época en la cual tuvo la menor tasa de desempleo.” El número de personas que estaban sin trabajo a agosto de 2010 alcanzaban las 50 mil personas.

El trabajador por cuenta propia fue la posición ocupacional que tuvo mayor participación a nivel municipal para el trimestre móvil junio-agosto de 2010 con 14,21 de la población ocupada. Para esta situación se sigue teniendo como factor la informalidad laboral, especialmente en los jóvenes.

“En Colombia el desempleo y la informalidad son fenómenos estructurales; uno y otro se mantienen elevados incluso en la parte alta del ciclo económico. El desempleo afecta particularmente a los más jóvenes”, señalan los estudios de Fedesarrollo sobre este aspecto.

$$TO(2010) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{315.000}{589.000} = 53,48\%$$

$$TD(2010) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{53.000}{368.000} = 14,40\%$$

Figura 74. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2010

En Cúcuta y su A.M para el año 2010 se observó una tasa global de participación de 62,6% mayor en 0,1 PP. para registrada en el año anterior. De igual forma la tasa de ocupación registro 53,48% menor en 1,5pp a la de 2009.

La tasa de desempleo tuvo un comportamiento creciente en el 2010, con un registro de 14,40% es decir aumento en 2,5pp con respecto al 2009.

En 2010, el total de la población en Cúcuta y su Área Metropolitana era 764 mil personas, la población ocupada en 2010 fue de 315 mil y disminuyo en 3 mil personas respecto al año anterior. Del total de personas ocupadas en 2010, 130 mil fueron subempleadas, las cuales 109 mil fueron subempleadas por ingresos, 81 mil por competencias y 48 por insuficiencia de horas.

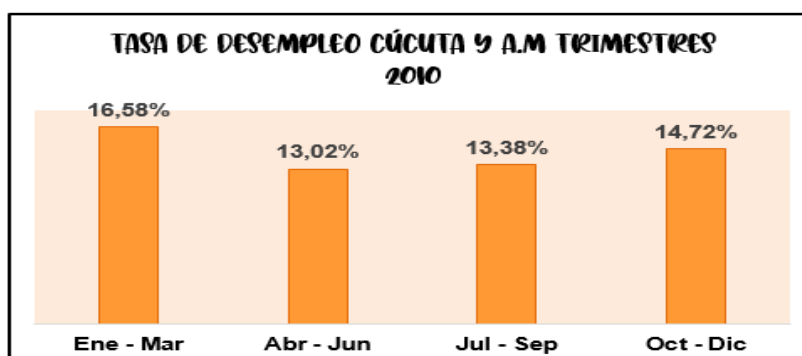


Figura 75. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2010

La tasa de ocupación en Cúcuta para el año 2010 habría incrementado porcentualmente desde el trimestre octubre-diciembre de 2009 a enero-marzo 2010 en 4,88puntos porcentuales y de ahí habría mantenido un comportamiento poco favorable durante el año. Haciendo transiciones diferentes, del trimestre al segundo disminuyo 3,56%, del segundo al tercero aumento 0,36% y del tercero al cuarto un aumento de 1,34%

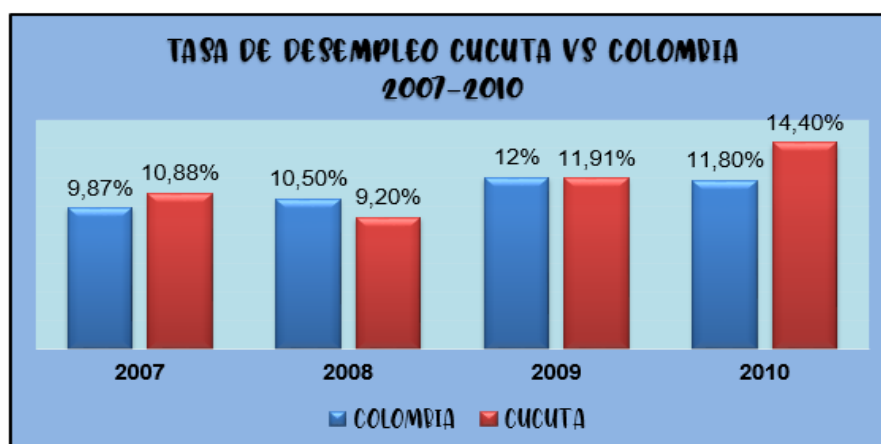


Figura 76. Tasa de desempleo Colombia -Cúcuta A.M. 2007-2010

Periodo 2011-2014

Analizando el desempleo en Colombia se encuentra que sigue mostrando los niveles más altos, ubicándose siempre alrededor del 12%, además, comparando el resto de los países latinoamericanos, las mejoras en términos de empleo expresadas por Colombia y Chile se deben, en mayor medida, al aumento del empleo por cuenta propia en lugar del empleo que cumple con los requisitos establecidos por la ley. Además de lo expuesto anteriormente, Colombia cuenta con una tasa de desempleo juvenil de 21.8% frente a la regional de 14.9%, ubicándola muy por encima del promedio y evidenciando la dificultad de los jóvenes colombianos para ubicarse en un puesto de trabajo digno, situación que representa un desafío para el crecimiento esencial y la lucha contra la desigualdad y pobreza (Dinero, 2012).

Durante el 2011 la tasa de desempleo de Colombia se redujo exactamente en un 1%, paso de 10.8% a 11.8%. 20 millones de personas conformaron el grupo de población ocupada, mientras que la población desocupada e inactiva fue de 2.4 y 12.8 millones de personas respectivamente. En promedio la tasa global de participación (TGP) alcanzó el 63.7% y la tasa de ocupación fue del 56.8%. Cifras oficiales informan que el 43.8% de la

población colombiana son trabajadores por cuenta propia. El desempleo de los jefes de hogar se ubicó en 4.8%.

Así mismo, las ciudades que registraron las tasas de desempleo más elevadas fueron Quibdó (18.6%), Popayán (17.4%) y armenia (17.3%). mientras que los porcentajes más bajos los encabezaron San Andrés con un 7.3%, barranquilla alcanzo un 8.2% y Bogotá D.C con un 9.5%.

En Cúcuta durante el 2011, dentro de la PEA, correspondiente a 393.000 personas, existen 333.000 personas ocupadas y 60.000 personas en estado de desempleo, correspondientes a una tasa de ocupación del 55.5% y a una tasa de desempleo de 15.4% respectivamente para este periodo. Dichos indicadores se calculan de la siguiente manera:

$TO\ 2011 = \frac{\text{Ocupados}}{PET} = \frac{333.000}{599.000} = 55.5\%$
$TD\ 2011 = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{60.000}{393.000} = 15.4\%$

Figura 77. Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2011

Durante el primer trimestre del 2011, Cúcuta A.M. registró una tasa de desempleo de 18.7%, cifra superior en 5.3 puntos porcentuales a la media nacional (13.4%), y 4.3% por encima del cierre del año 2010(14.4%). Durante este periodo, la cifra de desempleo elevada fue producto de problemas sociales y de crecimiento, acompañado de la ola invernal que afectó las actividades comerciales y productivas del departamento. sin embargo, este índice disminuyó de 18.7% a 13.4% en el periodo septiembre-noviembre.

De acuerdo con el promedio anual de desempleo, Cúcuta A.M. ocupó el puesto número 7, dentro del total de ciudades en 2011, situándose después de Quibdó quien

encabezó la lista con una tasa de desempleo de 18.6%, seguido de Popayán (17.4%), armenia (17.3%), Ibagué (17.1%), Pereira A.M. (16.8%) y Cali A.M. (15.45).

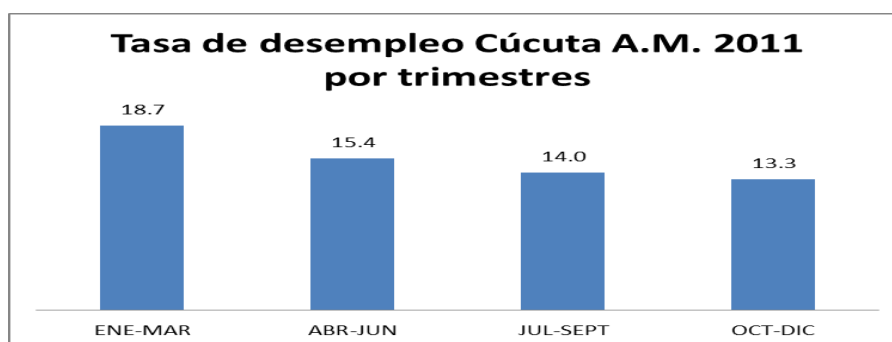


Figura 78. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2011

En 2012, la tasa de ocupación fue de 55.9% y la tasa de desempleo se ubicó en 15.9%, basándose en la PET y la PEA de la siguiente manera:

$$TD(2012) = \frac{\text{Desocupados}}{\text{PEA}} = \frac{64.000}{406.000} = 15.9\%$$

$$TO(2012) = \frac{\text{Ocupados}}{\text{PET}} = \frac{341.000}{610.000} = 55.9\%$$

Figura 79. Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2012

La tasa de desempleo más alta se presentó en el trimestre enero-marzo alcanzando un 17.63%, cifra que tuvo un decrecimiento durante los siguientes trimestres del año, ubicándose finalmente en 14.64% en el último periodo de octubre-diciembre. Teniendo en cuenta las demás ciudades del país, Cúcuta A.M. ocupó el puesto número 4 en 2012, dentro del ranking de desempleo, posicionándose después de Pereira, Popayán y Armenia.

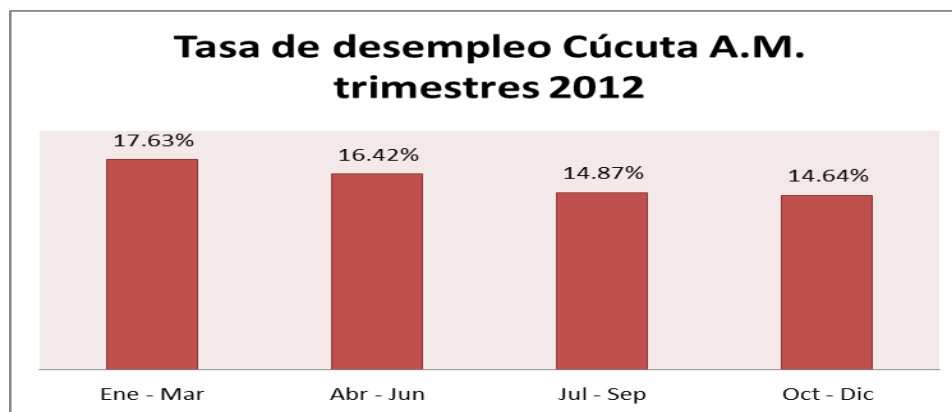


Figura 80. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2012

En 2012, la economía de la región se vio afectada en los ámbitos social, ambiental y económico, por el derrame de crudo en el río pamplonita, situación que llevó a Ecopetrol a asumir un plan de inversión de 165 mil millones de pesos para solucionar el suceso. Por otro lado, como zona de frontera, el tipo de cambio del bolívar afectó el contexto de negocios e inversiones, ya que, según encuesta realizada por la cámara de comercio a 500 empresas, los cambios en la moneda venezolana afectan la capacidad adquisitiva de la población venezolana en territorio colombiano, pues el bolívar se cotizó en 0.15 centavos por cada peso colombiano en 2012, situación que disminuyó las ventas en la ciudad de Cúcuta.

Según el DANE, la tasa de desempleo de Colombia para el año 2012 fue de 10.4 %, lo que representa una disminución del 0.4pp con respecto al año anterior, siendo uno de los resultados más bajos de los últimos 11 años. El país terminó el año con 2.394.000 desempleados y 7.484.000 subempleados los cuales hacen parte de trabajos informales.

Las ciudades que presentaron una mayor tasa de desempleo fueron en su orden: Pereira, Popayán, Armenia, Cúcuta y Quibdó. Por otro lado, las ciudades con menor tasa de desempleo fueron San Andrés, Bucaramanga, Barranquilla y Bogotá.

Durante el 2013, la tasa de ocupación se ubicó en 56.45% superior en 0.55 puntos a la registrada el año anterior. Por otro lado, la tasa de desempleo fue de 15.66%, cifra inferior en 0.24 PP a la del 2012.

$$TO(2013) = \frac{\text{Ocupados}}{\text{PET}} = \frac{350.000}{620.000} = 56.45\%$$

$$TD(2013) = \frac{\text{Desocupados}}{\text{PEA}} = \frac{65.000}{415.000} = 15.66\%$$

Figura 81. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2013

Durante el trimestre enero- marzo se registró la tasa de desempleo más alta en lo corrido del año, con 19.9%, cifra que disminuyó hasta llegar a 12.9% para el trimestre octubre-diciembre. De acuerdo promedio nacional, Cúcuta ocupó el segundo lugar dentro de las ciudades con mayor desempleo en Colombia, después de Quibdó, quien registró una tasa de desempleo de 18.3%.

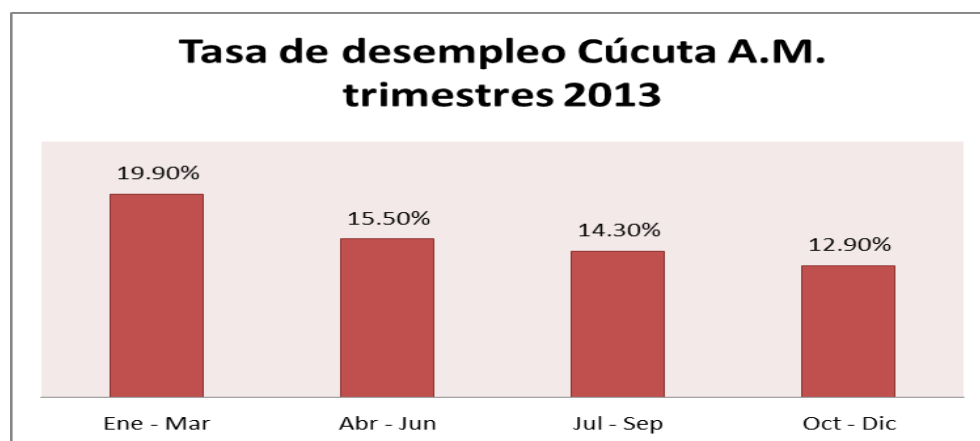


Figura 82. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2013

En el año 2013, la tasa de desempleo a nivel nacional se ubicó en 9.6%, una de las más bajas en los últimos 11 años, y representa una disminución de 0.8% comparado con el año anterior. La rama de comercio, restaurante y hoteles representó la mayor tasa de

ocupados y la posición ocupación con una cifra mayor fue el trabajador por cuenta propia con un 42.7%.

El desempleo en las 13 áreas metropolitanas registro un 10.6% y las ciudades que alcanzaron una mayor tasa de desempleo fueron Quibdó, Cúcuta A.M. y Popayán con 18.3%, 15.6% y 15.6% respectivamente. Por otro lado, las que presentaron porcentajes de desempleo menores fueron barranquilla con 8%, San Andrés con 8.5% y Bogotá D.C. en 9.0% (Dinero, 2014).

Para el 2014, la tasa de ocupación disminuyó 1.69 puntos, al ubicarse en 54.76% para este año, situación ocasionada por la disminución de la población ocupada ya que paso de 350 mil a 345 mil habitantes, variación contraria al aumento de la población en edad de trabajar la cual se incrementó en cerca de 10 mil habitantes, teniendo en cuenta el año anterior.

$$TO(2014) = \frac{\text{Ocupados}}{\text{PET}} = \frac{345.000}{630.000} = 54.76\%$$

$$TD(2014) = \frac{\text{Desocupados}}{\text{PEA}} = \frac{61.000}{406.000} = 15.02\%$$

Figura 83. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2014

Por otro lado, la tasa de desempleo se ubicó en 15.02% para el 2014, empezando el año con una cifra de 19.5% en el trimestre enero-marzo, la cual fue decreciendo hasta llegar al 11.5% en el último trimestre del año, tasa inferior en 1.4 pp a la registrada en el mismo periodo del año anterior. Cúcuta A.M. ocupó el tercer lugar dentro de las ciudades con mayor desempleo, después de Quibdó (12.5%) y Armenia (15%).

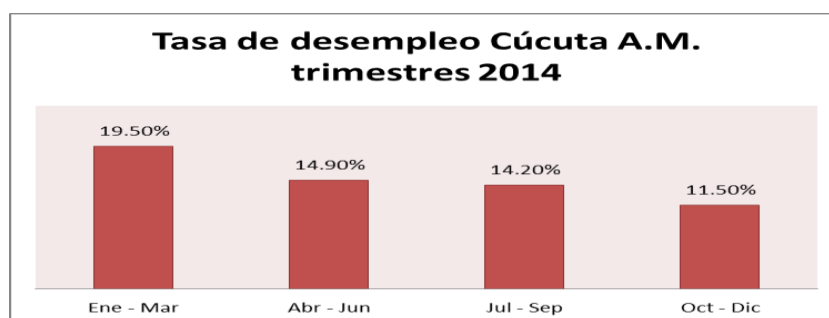


Figura 84. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2014

Al comparar la tasa de desempleo de Cúcuta A.M. con el promedio nacional, se puede evidenciar que en el periodo 2011 al 2014, la tasa de paro de la ciudad es superior en cada año a la registrada por el país, encontrándose una mayor diferencia en el año 2013, al registrar 6.1 puntos más que la ponderación a nivel nacional.

Periodo 2015-2018

En el 2015, la tasa de ocupación se ubicó en 54.6%, cifra inferior en 0.16 puntos a la registrada en 2014. Por otro lado, la tasa de desempleo disminuyó 0.42 pp alcanzando una tasa de 14.6%, como consecuencia del decrecimiento de la población desocupada en 1.64%.

$$TO(2015) = \frac{\text{Ocupados}}{\text{PET}} = \frac{350.000}{641.000} = 54.6\%$$

$$TD(2015) = \frac{\text{Desocupados}}{\text{PEA}} = \frac{60.000}{410.000} = 14.6\%$$

Figura 85. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2015

El 2015 inicio con una tasa de desempleo de 18.1% en el trimestre enero-marzo, cifra que fue disminuyendo a lo largo del año, hasta llegar a 12.5% en el trimestre octubre

diciembre, cerrando el año con 1 PP menos que el año anterior. Cúcuta A.M. ocupó el segundo lugar dentro de las ciudades con mayor desempleo, situándose después de Quibdó.

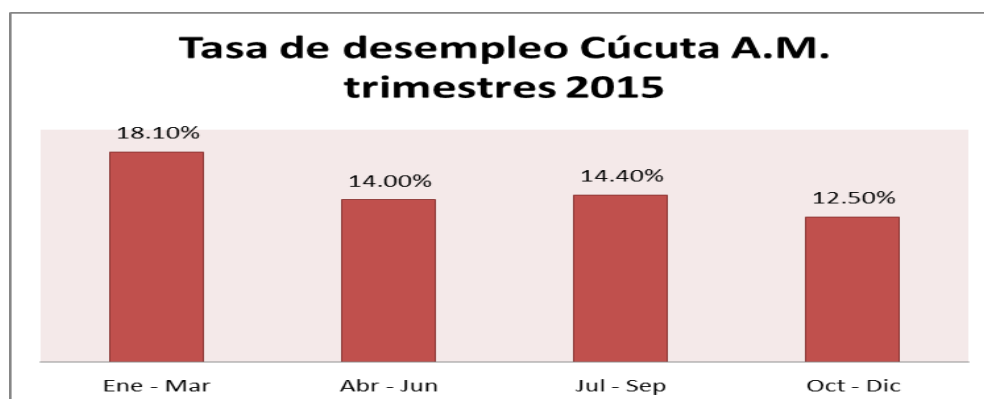


Figura 86. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2015

En 2016, la tasa de ocupación fue de 54.22%, inferior en 0.38pp a la registrada en 2015. La tasa de desempleo se ubicó en 15.3%, cifra que disminuyó en 0.7% teniendo en cuenta el año anterior, como consecuencia de la suma de 4 mil habitantes al grupo de población desocupada en la Cúcuta A.M.

$$TO(2016) = \frac{\text{Ocupados}}{\text{PET}} = \frac{353.000}{651.000} = 54.22\%$$

$$TD(2016) = \frac{\text{Desocupados}}{\text{PEA}} = \frac{64.000}{417.000} = 15.3\%$$

Figura 87. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2016

Teniendo en cuenta el comportamiento por trimestres, la tasa de desempleo inicio el 2016 con un porcentaje de 17.9%, mientras que para el trimestre julio-septiembre presentó una disminución de 2.8 PP, al ubicarse en 15.1% y finalizo el año con una tasa promedio

trimestral de 13.8%, la menor cifra registrada en todo el 2016. Para este año, Cúcuta A.M. ocupó el segundo lugar de las ciudades con la tasa de desempleo más alta. Según DANE (2017), lo que pudo influir en el aumento de este indicador fue el paro de transporte de carga de julio, la elevada tasa de participación del mes de enero y la baja dinámica en la generación de empleo del sector de la construcción durante el mes de marzo.

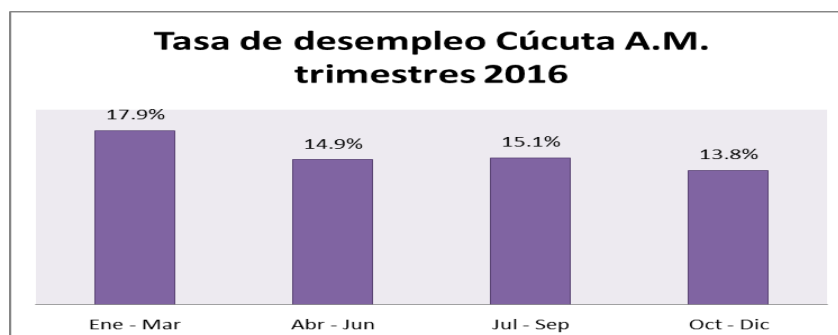


Figura 88. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2016

Durante el 2017, la tasa de ocupación fue de 52.72%, cifra inferior en 1.5 p.p., a la registrada en 2016, causado por la disminución de aproximadamente 5 mil habitantes ocupados. La tasa de desempleo para este periodo fue de 15.9% superior en solo 0.6 puntos en comparación con la cifra del año anterior.

$$TO(2017) = \frac{\text{Ocupados}}{\text{PET}} = \frac{348.000}{660.000} = 52.72\%$$

$$TD(2017) = \frac{\text{Desocupados}}{\text{PEA}} = \frac{66.000}{414.000} = 15.9\%$$

Figura 89. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2017

De acuerdo con las cifras trimestrales, la tasa de desempleo fue superior en el primer trimestre del año, al registrar 18.3 puntos, sin embargo, cerró el año con un promedio de 14% en el trimestre octubre-diciembre. Durante este año Cúcuta A.M. ocupó nuevamente

el segundo lugar dentro de las ciudades con mayor desempleo, situándose después de Quibdó.

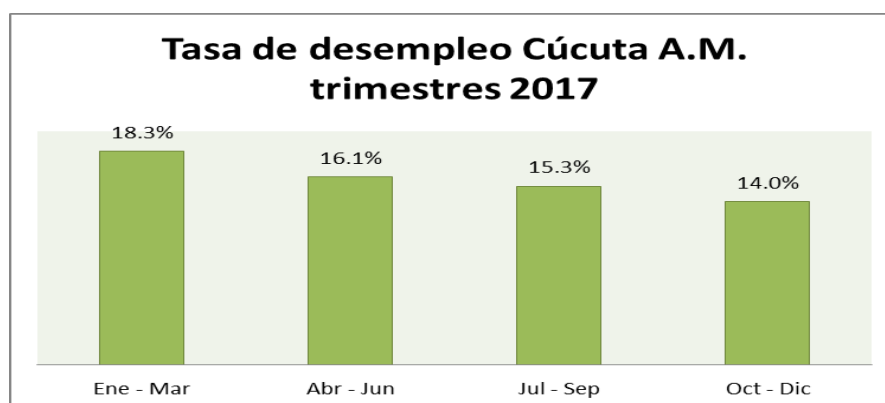


Figura 90. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2017

En 2018, la tasa de ocupación registro un 50.89% inferior en 1.83% con respecto a la registrada el año anterior. La tasa de desempleo fue de 16.42%, cifra superior en 0.52 puntos a la tasa del 2017.

$$TO(2018) = \frac{\text{Ocupados}}{\text{PET}} = \frac{341.000}{670.000} = 50.89\%$$

$$TD(2018) = \frac{\text{Desocupados}}{\text{PEA}} = \frac{67.000}{408.000} = 16.42\%$$

Figura 91. Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2018

De acuerdo con los promedios trimestrales, en el primer trimestre del año se presentó la tasa más alta del año con un porcentaje de 19.5 puntos, cifra superior en 1.2pp a la registrada en el mismo periodo del año anterior. La menor tasa fue la del trimestre siguiente (abril-junio) al reportarse una tasa de 14%, mientras que al cierre del año el desempleo apuntó un 15.7%. Para este año Cúcuta ocupó el segundo lugar en el ranking de ciudades con mayor desempleo en Colombia.

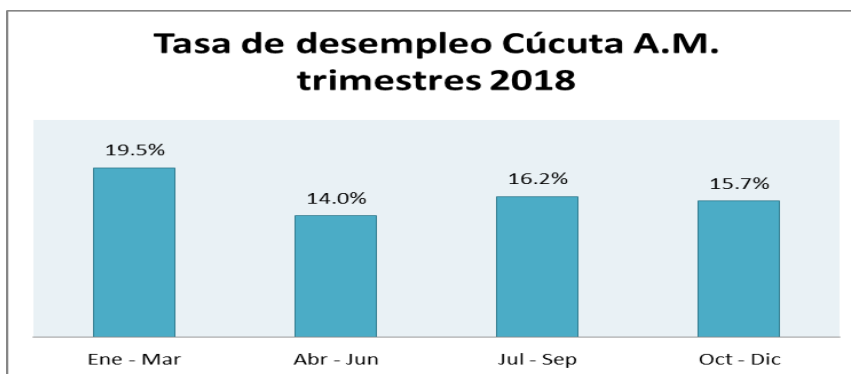


Figura 92. Tasa de desempleo Cúcuta A.M. trimestres 2018

Para el periodo 2015-2018, la tasa de desempleo de Cúcuta A.M. fue superior al promedio nacional, ya que mientras la región alcanzaba los 16 puntos, Colombia sólo llegaba a los 9 puntos porcentuales. La diferencia entre ambas tasas para estos años fue de 5.7 pp, 6.1 pp, 6.2 pp y 6.72 pp respectivamente.

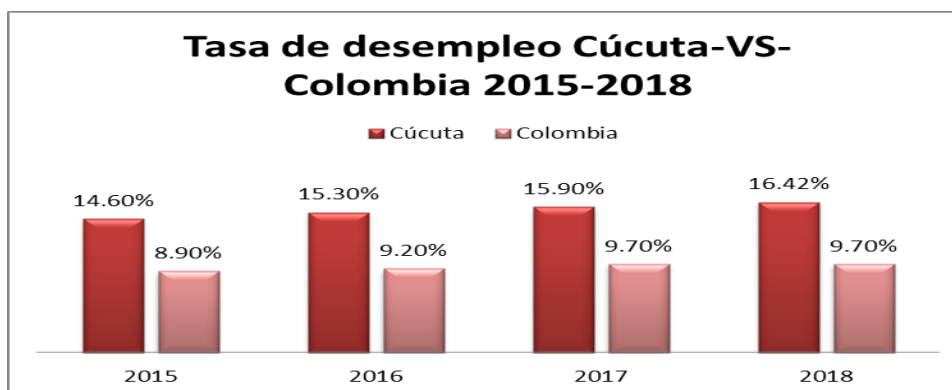


Figura 93. Tasa de desempleo Colombia- Cúcuta A.M. 2015-2018

Periodo 2019-2020/1 Semestre

En 2019 de acuerdo con un informe de mercado laboral emitido por la cámara de comercio de Cúcuta, se dice que el desempleo sigue siendo uno de los problemas más críticos del país, la tasa de desocupación nacional en diciembre se ubicó en 9.5% representando una disminución de 0.2PP en relación con la tasa de desempleo del mismo mes en el 2018.

Respeto a Cúcuta y su Área Metropolitana para diciembre se reportaba una tasa de desempleo de 13.7% reflejando una disminución de 2PP en relación con el mismo trimestre del 2018. El Comercio, restaurantes y hoteles, servicios comunales, sociales y personales e industria manufacturera captaron el 74% de la población ocupada en el trimestre Octubre-diciembre de 2019 en Cúcuta.

Según este informe Cúcuta y su área metropolitana ocupa el séptimo lugar con respecto a las 23 ciudades analizadas con mayor tasa de desempleo. Las primeras posiciones a nivel nacional la ocuparon Quibdó 18.9%, Ibagué 17.6% y Valledupar 15.9%. Sin embargo, para el periodo septiembre-noviembre de 2019 a nivel nacional Cúcuta se encuentra como la primera en la relación con la informalidad con 70.7%.

La tasa de Ocupación para el año 2019 se encontraba en 49.97% con una tasa de Desempleo en promedio durante el año de 15.78%

$$TO(2019) = \frac{\text{ocupados}}{PET} = \frac{342.500}{678.700} = 50.46\%$$

$$TD(2019) = \frac{\text{Desocupados}}{PEA} = \frac{64.200}{406.800} = 15.78\%$$

Figura 94. Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo 2019

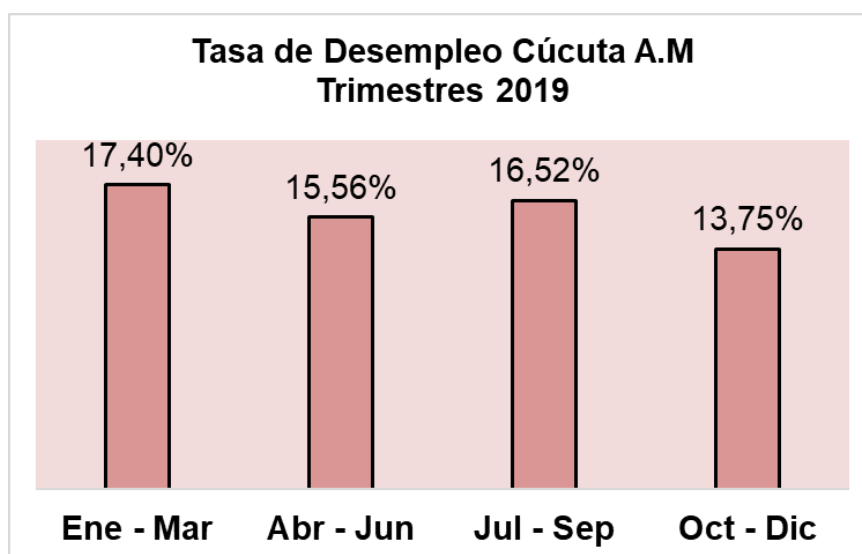


Figura 95. Tasa de Desempleo trimestres 2019

Como se puede notar en el gráfico anterior la tasa de desempleo en Cúcuta, se mantuvo alta siendo para el primer trimestre con mayor porcentaje y el último con menor.

Tomando con referencia un artículo de la opinión al 31 de octubre 2019 se dice que el número de desocupados en el país llegó a 2.53 millones de personas, 153.000 personas por encima del resultado del mismo mes de referencia de 2018, en el caso de las mujeres se reportó un aumento de 0.8PP. En agosto del año 2018 el desempleo femenino se ubicó en 12.2% mientras que para el 2019 se reportó en 13% la cifra de los hombres pasó de 7.4% a 8.1%.

A Nivel nacional en promedio Cúcuta durante el 2019 Cúcuta se ubicó como la segunda tasa de desempleo más grande del país en 16.5%.

Con base al documento sobre el mercado laboral emitido por la cámara de comercio de Cúcuta se tiene que para el 2020 para el trimestre junio-agosto el desempleo continúa siendo un problema crítico del país y dada la coyuntura actual, como consecuencia del Covid-19% la tasa de desocupación nacional en agosto de 2020 se ubicó en 16.8% lo que

represento un aumento de 6PP en relación con la tasa de desempleo del mismo mes del año 2019.

Cúcuta y su área metropolitana se ubican en cuarto lugar, reportando una tasa de desempleo de 27.9% en el trimestre móvil de junio-Agosto del 2020 lo que refleja un incremento significativo de 11.4PP con relación al mismo periodo del análisis del 2019. EL comercio, reparación de vehículos captaron el 26.8% de la población ocupada, seguido de industrias manufactureras con 14.2% para el periodo de análisis del 2020.

En el Raking de ciudades con mayor tasa de desempleo, en primer lugar, se encuentra Neiva (34%) Ibagué (32.7%) Popayán (28.2%) seguido por Cúcuta. Además de ser la primera ciudad con mayor informalidad presentada con 67.7%.

$$TO(2020/Isem) = \frac{ocupados}{PET} = \frac{288.100}{685.300} = 42.03\%$$

$$TD(2020/Isem) = \frac{Desocupados}{PEA} = \frac{103.200}{391.300} = 26.37\%$$

Figura 96: Fórmula Tasa de Ocupación y Tasa de Desempleo I Semestre 2020

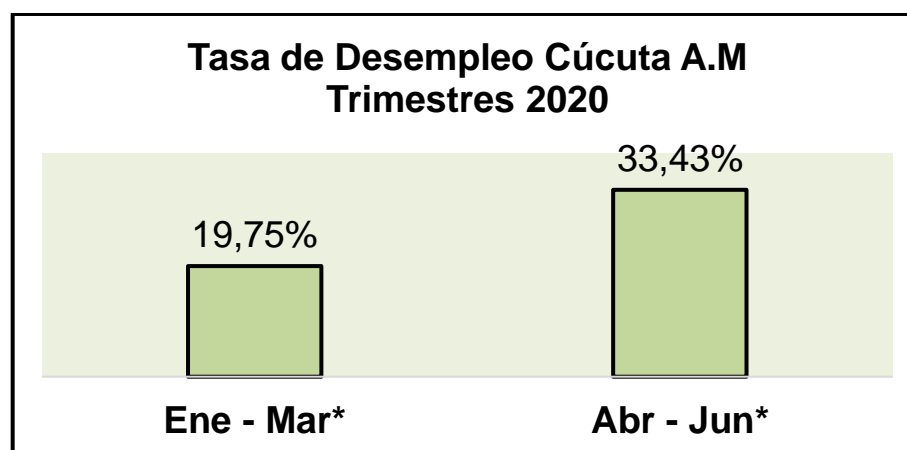


Figura 97. Tasa de Desempleo I Semestre 2020

Según un artículo de la opinión de agosto se dice que Cúcuta contiene una tasa de desempleo de 31.7% y una tasa de informalidad de 67.7%. la mayor caída en el empleo se registró en las 13 principales áreas urbanas del país, en donde llega al 24.7% es decir 14PP más que la registrada en el mismo mes del año pasado. Los datos reafirman una tendencia que se viene registrando desde el comienzo de la pandemia del coronavirus, donde se ve el aumento de la brecha que generó el desempleo.

El desempleo femenino está en 26.2% 10PP por encima del desempleo masculino que se encuentra en 16.2%, el desempleo juvenil también está por encima del promedio de 29.7%

Según este informe se dice que las empresas que más han resultado afectadas son las que tienen menos de 10 empleados: el 60% de los empleos que se perdieron eran en este tipo de empresas.

4.5.3 Población ocupada según ramas de actividad

Periodo 2003-2006

En el periodo 2003-2006 en la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana la población ocupada tuvo gran incidencia en la actividad de comercio, hoteles y restaurantes, seguido por servicios comunales y por la industria manufacturera, las ramas que por el contrario tuvieron baja incidencia en la ocupación de la ciudad, fue la intermediación financiera, la explotación de minas y cantera y la agricultura y ganadería.

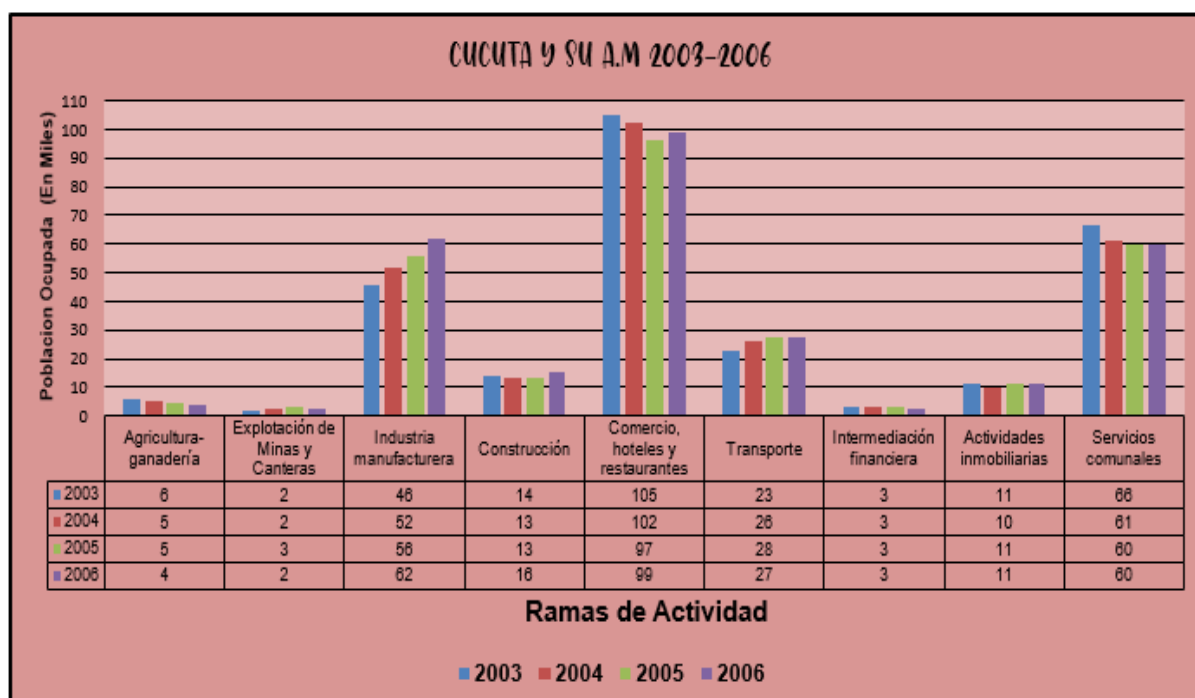


Figura 98. Población ocupada según ramas de actividad Cúcuta A.M. 2003-2006

Esta mayor rama puede verse afectada, debido a que, en el periodo mencionado en la ciudad de Cúcuta, el SENA y Organismos dedicados a la enseñanza tenían gran influencia en la capacitación de la persona y posteriormente en la empleabilidad, es decir de esta manera se demostraba la mayor penetración de los servicios de estas entidades en el mercado laboral en la región. Las áreas con más desempeño por el SENA y con mayor demanda laboral son ventas y servicios personales, finanzas y administración, oficios operadores de transporte, ocupaciones de procesamiento, fabricación y ensamble, además te contraer un exceso de oferta en áreas administrativas y contables, de industria manufacturera.

Periodo 2007-2010

Para el periodo 2007 a 2010 las actividades con mayor influencia en el mercado laboral, seguía ocupando el primer lugar el comercio, Hoteles y Restaurantes para los años 2007, 2008, 2009 y 2010 un total de 110 mil, 113 mil, 114mil y 117 mil personas ocupadas

respectivamente por su parte la rama con menor número de personas ocupadas estaba en explotación de minas y canteras con aproximadamente 2 mil personas ocupadas.

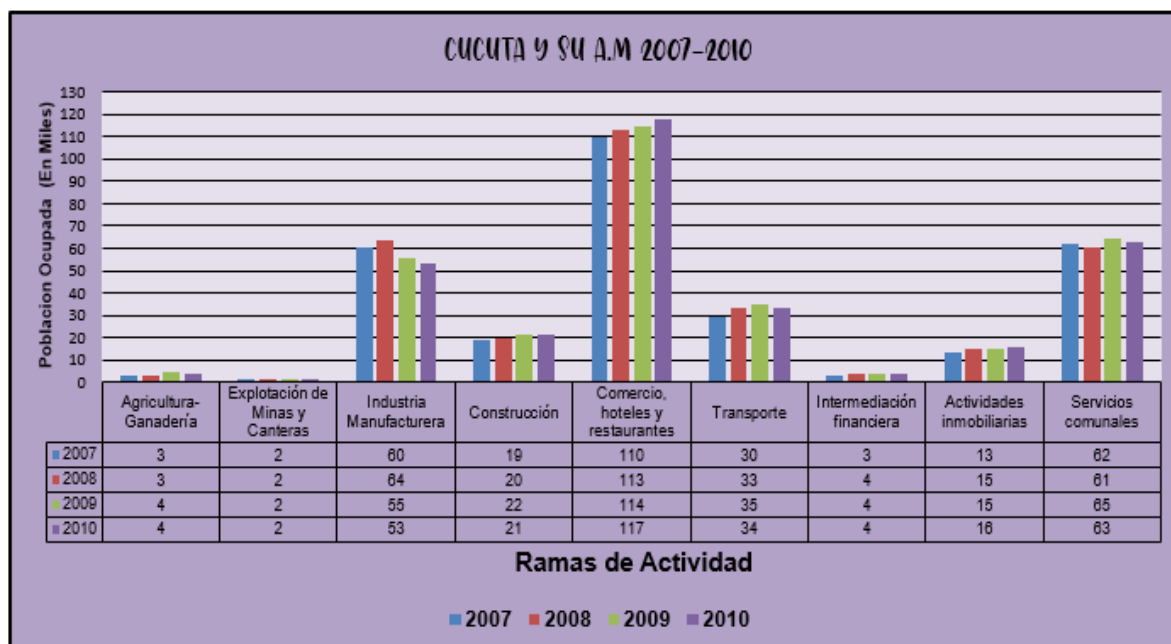


Figura 99. Población ocupada según ramas de actividad Cúcuta A.M. 2007-2010

Como lo expresa Oscar Hernán en su artículo “factores determinantes de la participación laboral: aspectos conceptuales” la comunicación de la producción de bienes y servicios determina la concentración y características de la población económicamente activa en cada una de sus ramas de actividad económica, en las cuales se encuentra distribuida un país o región. En una economía poco desarrollada, concentrada fundamentalmente en actividades agropecuarias o mineras (sector primario de la economía) la mayor parte de la población económicamente activa depende de estas actividades para su subsistencia, y la mayor parte de la producción se orienta al autoconsumo y el resto al intercambio en el mercado (comercio).

Periodo 2011-2014

En el periodo 2011-2014, la población ocupada de Cúcuta A.M. se concentró en la rama de actividad de comercio, hoteles y restaurantes, debido a su ubicación fronteriza con Venezuela. La segunda actividad más ejecutada es la de servicios comunales sociales y personales, seguida de la industria manufacturera. Por otro lado, las actividades con menor participación durante este periodo son: agricultura y ganadería, construcción, actividades inmobiliarias e industria manufacturera.

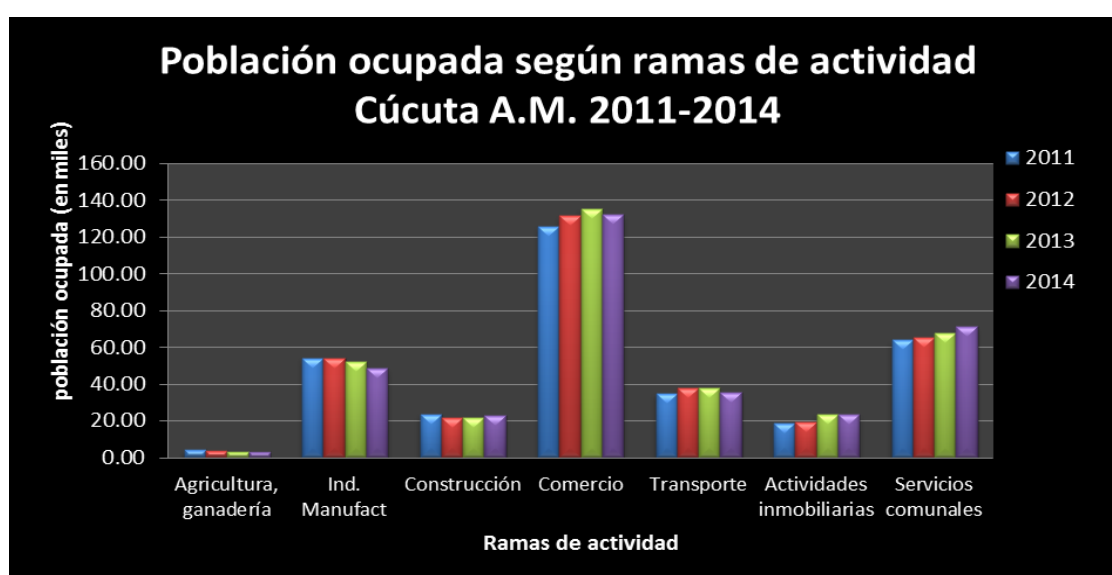


Figura 100. Población ocupada según ramas de actividad Cúcuta A.M. 2011-2014

A pesar de la alta concentración de la población ocupada en el sector comercio, la situación en este campo ha presentado un decrecimiento, causado por el comportamiento del bolívar, ya que su baja cotización frente al peso colombiano hace que la mayoría de los habitantes de Cúcuta A.M. acudan a los mercados venezolanos dejando a un lado los productos de la región debido a los precios de adquisición. Las ventas del 2012 presentaron un comportamiento inferior a las registradas en el sector durante el 2011, ya que 1 peso colombiano equivalía a 10.6 centavos de bolívar.

Periodo 2015-2018

Durante el 2015 al 2018, la población ocupada se estableció en su mayoría en el sector comercio, ya que aproximadamente 37% de los habitantes se desenvuelven en este campo. En segundo lugar, se encuentran los servicios comunales con una participación del 20%, seguido de industria manufacturera con 16%.

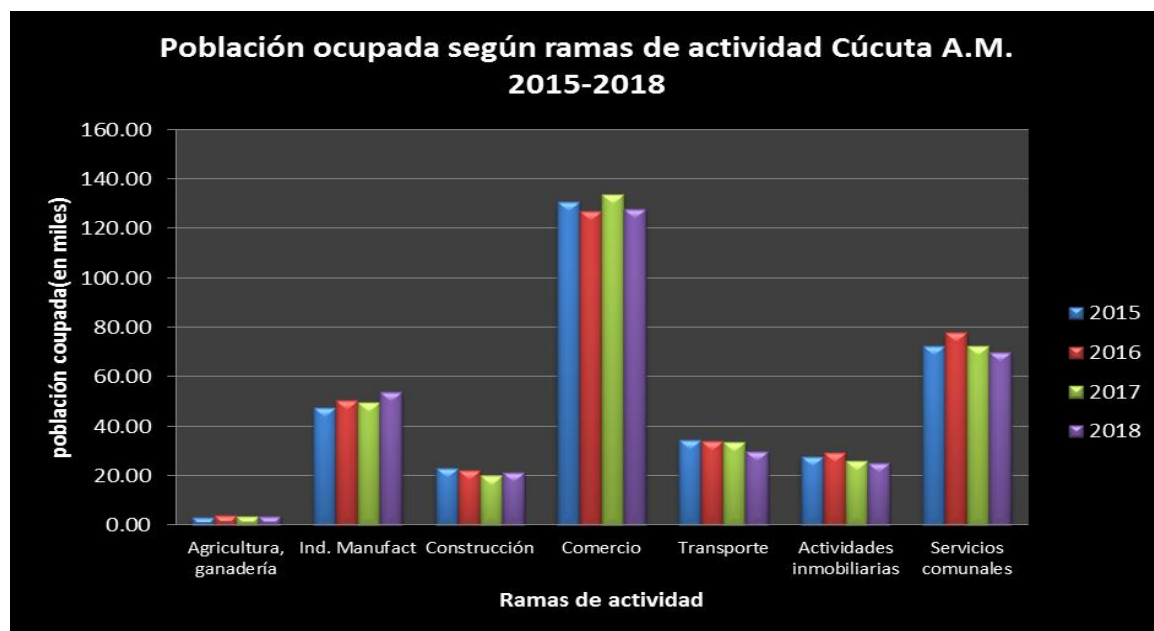


Figura 101. Población ocupada según ramas de actividad Cúcuta A.M. 2015-2018

Periodo 2019-2020

Para el año 2019 y 2020 en la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana la población ocupada tuvo gran inferencia en la actividad de comercio y reparación de vehículos, seguido por la industria manufacturera y transporte y almacenamiento. Las ramas que por el contrario tuvieron baja incidencia en la ocupación de la ciudad fue explotación de minas y canteras y una constante entre, agricultura, actividades financieras y actividades inmobiliarias.

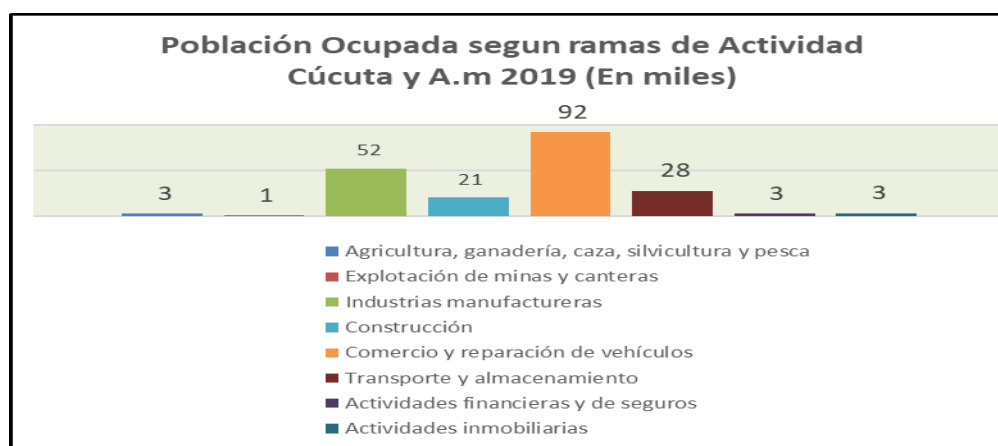


Figura 102. Población Ocupada Según Ramas de Actividad Cúcuta y A.M 2019

4.5.4 Población ocupada según posición ocupacional

Periodo 2003-2010

Durante este periodo de 8 años entre 2003 a 2010, el promedio de personas ocupadas representaban a las 296 mil personas habiendo una variación de aumento entre 2003 a 2010 de 38 mil personas ocupadas, de acuerdo a su posición ocupacional estas personas ocupadas estaban concentradas en trabajadores por cuenta propia, donde se muestra que el índice fue superior en el año 2008 y el inferior fue en el año 2006, esta ocupación durante el periodo en mención ocupó el 44% de la población de la ciudad de Cúcuta, notándose un incremento de 3,47% desde el año 2003 a 2010.

Por otro lado la segunda ocupación con mayor índice de representación, eran aquellos obreros empleados particulares, donde se nota que para el año 2006 ocupó un porcentaje mayor que los demás años, por contraparte el índice inferior en esta ocupación fue para el año 2008; del número de ocupados en la ciudad de Cúcuta durante este periodo, dicha ocupación representó el 37,22% sin embargo este índice se mantuvo estable en el periodo, tan solo alcanzó una variación desde el 2003 a 2010 del 0,06%.

En otro sentido aquellas ocupaciones con mayor representación en la ocupación de la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana se encuentran los localizados en ocupaciones de trabajos sin remuneración y jornaleros, pues del número de ocupados en la ciudad los representaban el 0,16% y 0,15% respectivamente.

De la población ocupada en la ciudad los empleados domésticos representaban el 4,01%, obrero empleado de Gobierno 4,64%, patrones o empleadores 5,28%, trabajo familiar sin remuneración 3,74% y los otros con 0.79%.

Periodo 2011-2018

Durante el periodo 2011-2018 más del 50% de la población de Cúcuta A.M. es trabajador por cuenta propia, cifra que ha ido en aumento a través de los años, ya que mientras en el 2011 el 50.11% la de población ocupada se dedicaba a esta labor, para el 2018 se incrementó registrando una cifra de 62.79% del total de ocupados. Así mismo, el obrero y empleado particular abarca el 31.68% de la población ocupada, cifra que presentó un descenso de 5.83% para el final del periodo de estudio, ubicándose en 25.85% en 2018.

Por otro lado, el jornalero o peón, constituye el porcentaje más bajo de la población ocupada, alcanzando los 0.47 puntos porcentuales en 2011, cifra que tuvo un comportamiento decreciente llegando a los 0.12 puntos en 2018.

Periodo 2019-I Semestre 2020

Durante el 2019 las personas ocupadas representaban aproximadamente los 342 mil habitantes en Cúcuta siendo el 84% del total de Personas económicamente activas. De acuerdo con su posición ocupacional están personas se concentraban en mayor cantidad en trabajadores por cuenta propia. De acuerdo con el grafico se puede inferir que durante el

2019 y el I semestre de 2020 la ocupación de las personas se centraba en la misma posición ocupacional.

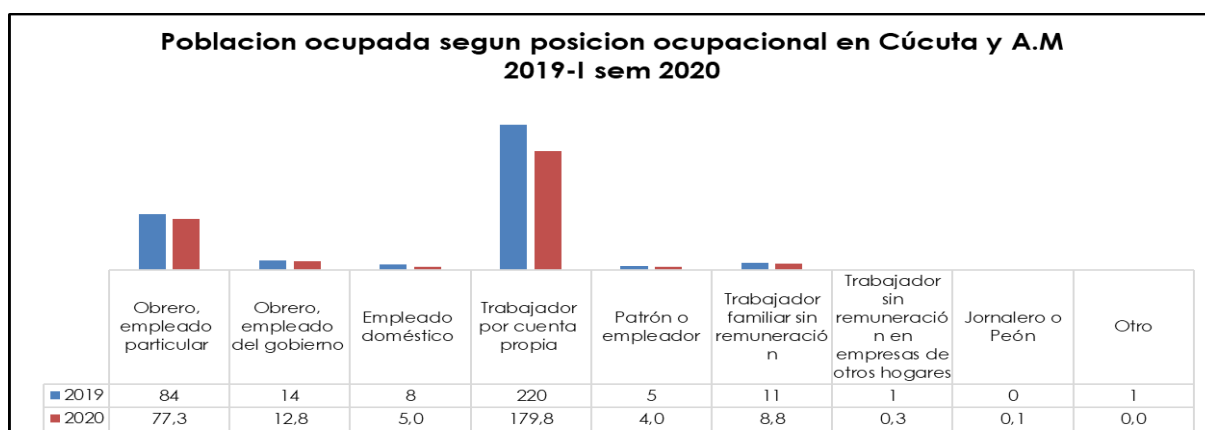


Figura 103. Población ocupada según posición ocupacional Cúcuta A.M. 2019 y 2020

4.5.5 Población desocupada según ramas de actividad

Periodo 2003-2010

Con base al periodo 2003-2010 en la ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana se obtiene un índice promedio durante los 8 años de 40% de desocupados, de los cuales las áreas en las que se concentra este ratio principalmente en Comercio, Hoteles y Restaurantes representa aproximadamente el 30% de los desocupados en la ciudad, en donde se puede ver paradójicamente que aunque en esta área hay mayor población ocupada, también el número de desocupados, radica principalmente a la misma, además el año en donde el índice es mayor fue en el 2003, debido a la crisis que habría dejado la reforma de 2002, y donde apenas Colombia y sus 13 Áreas Metropolitanas, estaban consolidando las medias para combatir el desempleo y aumentar el número de ocupados.

Otro ratio importante radica a la industria manufacturera esta representa el 23,30% del total de desocupados de la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana, en donde se

reduce 0,86 puntos porcentuales desde el 2003 a 2010. Otro sector influyente en el número de desocupados es el de servicios comunales representando el 22,27% de la población desocupada, seguido del sector construcción con 11,11% que desde el 2003 a 2010 incremento 76,32 puntos porcentuales en desocupación.

Periodo 2011-2018

Durante el periodo 2011-2018 la población desocupada se concentró en el sector de comercio, hoteles y restaurantes en 29.7% para el 2011, y para el final del periodo de estudio alcanzó el 30.64%. El sector de servicios comunales alberga el 22% de la población desocupada, mientras que en la industria se registró aproximadamente el 15% de estos habitantes.

Periodo 2019-I Semestre 2020

Durante el año 2019 la población desocupada se concentró en el sector de comercio y reparación de vehículos con cerca de 12 mil personas, seguido por el sector de la construcción con 9mil personas y otro sector principal fue Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana con 7 mil personas.

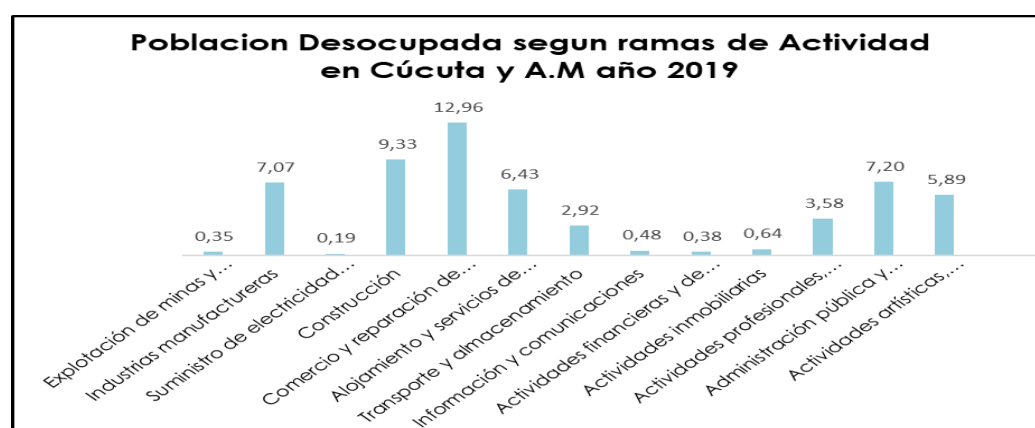


Figura 104. Población Desocupada según ramas de Actividad Cúcuta A.M. 2019

4.5.6 Población inactiva

Periodo 2003-2006

Durante el año 2003 el número de personas inactivas en la ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana representaban 180 mil personas en promedio de los cuales el 36,14% de esta población inactiva se encontraba estudiando, el 41,87% eran jefes de hogar y el 21,99% representaba aquellas personas con distintos criterios para ser catalogados inactivos.

Para el 2004 el número de personas inactivas en promedio llegaba a los 217 mil habitantes en la ciudad de Cúcuta y su A.M de los cuales el 37,69% se encontraba estudiando, 43% eran personas en oficios de hogar y el 19,31% eran personas con otra modalidad de oficio. Respecto al año 2003 hubo un incremento de 1,56pp para estudiantes, 1,13pp para jefes de hogar y disminución de 2,68pp en los llamados otros.

En el año 2005 hubo un incremento de 14 mil habitantes inactivos respecto al 2004, durante este año en promedio en la ciudad de Cúcuta, los índices de inactivos se repartían para la población estudiante, jefes de hogar y otro en 38,47%, 43,80% y 17,72% respectivamente.

Para el año 2006 finalizando el periodo en estudio se tiene que respecto al año 2003 la población inactiva habría incrementado en 49 mil personas de las cuales el ratio con mayor volatilidad era las personas catalogadas en la sección de jefes de Hogar.

En el siguiente grafico podremos ver que del total de inactivos el 36,30% lo representaban la población estudiante, el 43,65% la población dedicados a oficios de Hogar, y el 20,05% aquella población que está considerada como inactiva por otros factores.



Figura 105. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2003-2006

PERIODO 2007-2010

Durante el año 2007 el número de inactivos rondaba los 217 mil habitantes en la ciudad de Cúcuta y su A.M, de los cuales el 38,74% era población estudiante, 41,50% equivalía a las personas del hogar y el 19,77% los catalogados otros teniendo un incremento de 5,85pp, una disminución de 4,44pp y disminución de 1,41pp en el mismo orden respecto al 2006.

Para el año 2008 el número de personas inactivas en promedio ascendía a 220 mil habitantes con un incremento de 3 mil personas respecto al 2007, a su vez los índices de esta población inactiva se posicionaban de la siguiente manera: 40,46% población en estudio, 40,24% población en oficios de hogar, 19,49% otra clasificación inactiva, incrementando en 1,53pp; disminución de 1,25pp y disminución de 0,27pp respectivamente para los mismos ítems respecto al 2007.

En el año 2009 el ratio de inactivos habría disminuido 3mil habitantes respecto al 2008, porcentajes que se distribuían de la siguiente manera: población inactiva-estudiando 40,69%, inactivo-oficios de hogar 38,55% e inactivos-otros 20,76%.

Para el año 2010 cerrando el periodo de estudio de puede decir que respecto al 2003 el número de personas inactivas habría incrementado 40mil teniendo para este mismo año

220 mil habitantes inactivos cerrando para el año 2010 en promedio en 41,14% personas en estado de estudio, 36,87% personas jefes de hogar y 22% otras clasificaciones.

De acuerdo con el grafico siguiente tenemos que, en la ciudad de Cúcuta, de acuerdo con la población inactiva se tiene en promedio 219 mil personas habrían estado estudiando, 88mil personas eran jefes de hogar y 45 mil eran otras clasificaciones de inactividad.



Figura 106. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2007-2010

Periodo 2011-2014

La población que, durante el 2011, no se encontraba vinculada en el mercado laboral de ninguna forma en la ciudad de Cúcuta, corresponde a 206.000 personas. Según el tipo de inactividad, el 40.3% de la población inactiva se encontraba estudiando; 37.9% se dedica a oficios del hogar, mientras que el restante 22.8% se dedica a otros oficios.

Para el 2012, los inactivos en Cúcuta alcanzaron los 204 mil habitantes, cifra que es inferior en 0.97 puntos a la registrada en 2011. El 40.69% de la población inactiva era estudiante; el 35.29% se dedicaba a oficios del hogar; y el 24% reportó como motivo otras razones.

En 2013, la población inactiva aumento en aproximadamente mil habitantes, de los cuales 86 mil se encontraban estudiando, 69 mil se dedicaban a oficios del hogar y 49 mil a otros oficios. Las cifras anteriores presentaron un aumento significativo en el 2014, ya que

el total de inactivos llegó a los 224 mil, los inactivos estudiantes aumentaron 7.5% (93 mil) y la población dedicada a oficios del hogar aumentó 12.65%.

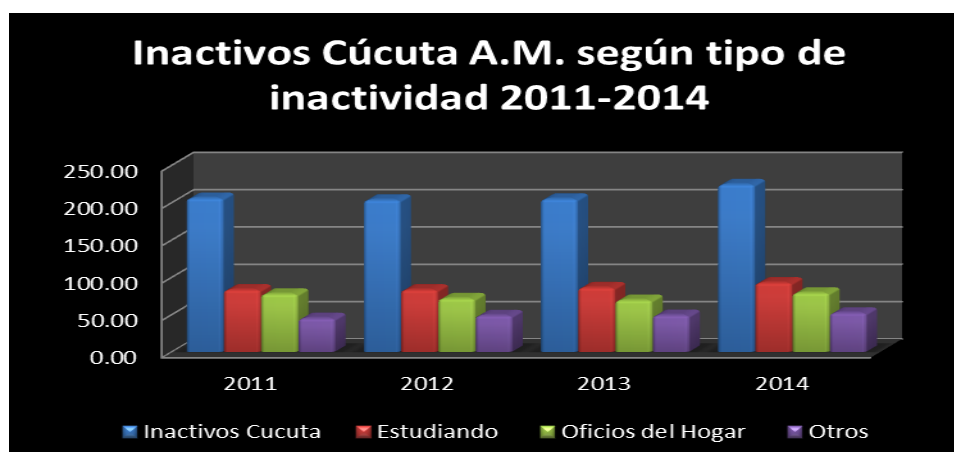


Figura 107. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2011-2014

Periodo 2015-2018

En 2015, la población inactiva tuvo un incremento de 2.47% con respecto al 2014, ya que la cantidad de habitantes alcanzó los 230 mil, de los cuales el 40.43% (93 mil) se encontraba estudiando, el 36.89% (84 mil) se dedicaba a oficios del hogar y el restante 22.68% (52 mil) a otros oficios.

En 2016, aumentó 1.32% llegando a los 233.15 mil habitantes en situación de inactividad. Así mismo, 96.2 mil inactivos se encontraban estudiando, 82.62 mil se encontraban dedicados a oficios del hogar, mientras que 54.33 mil personas desempeñaban otros oficios.

Para el 2017, ya había en Cúcuta 246.01 mil habitantes en estado de inactividad, de los cuales 102.65 mil eran estudiantes; 87.17 desempeñaban oficios del hogar, y 56.19 mil se dedicaba a otros oficios no remunerados. Por último, en 2018, la población inactiva aumentó 5.99%, al estar conformada por 261.69 mil personas, de este total, 102.98 mil

eran estudiantes y 102.41 mil desempeñaba oficios del hogar, cifra que aumentó 14.88 puntos teniendo en cuenta el año anterior.

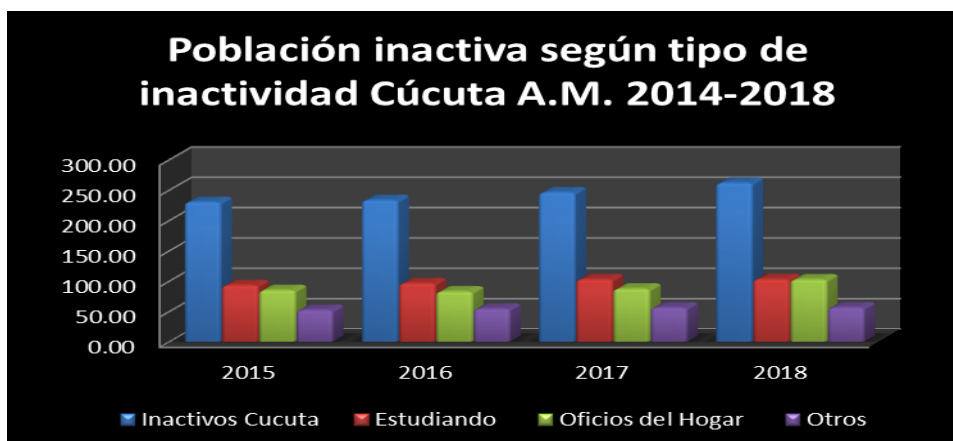


Figura 108. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2014-2018

Periodo 2019- I Semestre 2020

Para el 2019 los inactivos aproximadamente eran el 40% de la población en edad para trabajar y de este indicador tenemos que esta población era principalmente personas estudiando 38%, oficios del hogar 39% y otras ocupaciones 23%.

Para el primer semestre de 2020 el número había incrementado 22mil personas de las cuales 117mil personas en oficio de hogar, 102 mil personas estudiando y 75mil dedicados a otro.

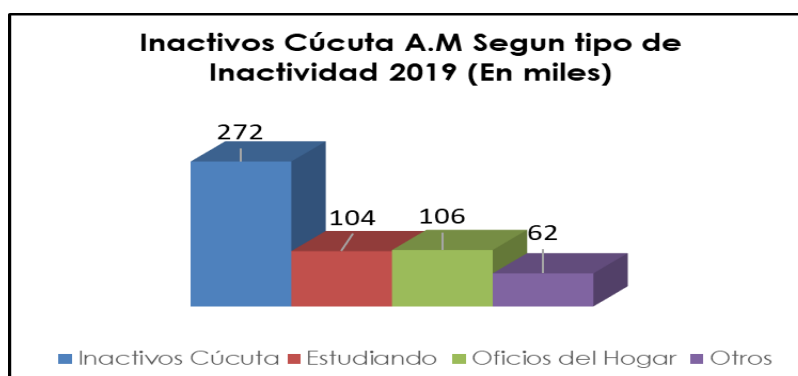


Figura 109. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. 2019

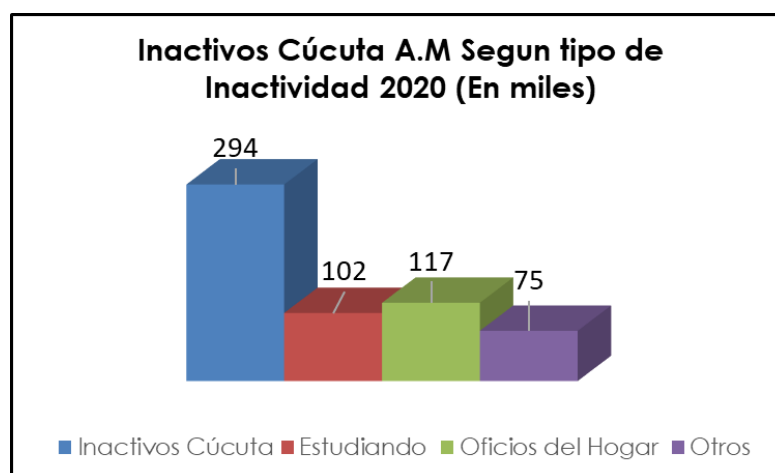


Figura 110. Población inactiva según tipo de inactividad Cúcuta A.M. I Semestre 2020

4.5.7 Subempleo

Periodo 2003-2006

Durante el año 2003 la tasa de subempleo subjetivo rondaba alrededor del 39% de la población Activa población conformada por aquellos trabajadores que manifestaron el simple deseo de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más amplia y propia de sus competencias, por otra parte, el subempleo Objetivo el 16,8% de la población manifestaron su deseo en materializar su aspiración y efectuar cambios en su trabajo. Para este año el subempleo subjetivo de acuerdo con el empleo inadecuado por competencias oscilaba entre 6% y por insuficiencia de horas el 51%. En el año 2004 la tasa de subempleo subjetivo llegaba aproximadamente al 40% mientras que el subempleo objetivo estaba en 16%, durante el año 2005 el subempleo objetivo estaba en 34,5% mientras que el subempleo objetivo oscilaba en 12,2% y al finalizar el año 2006 en promedio la tasa de subempleo estaba en 36,3% subjetivo y 10,4% objetivo que respecto al 2003 habría mantenido una relación constante y aumentada en 2,8 PP y disminución de 6,4pp respectivamente.

Durante el periodo en mención el subempleo subjetivo y objetivo tuvo gran influencia el empleo inadecuado por ingresos obteniendo en promedio 104 mil personas en esta condición para el subjetivo y 37 mil personas para el objetivo.

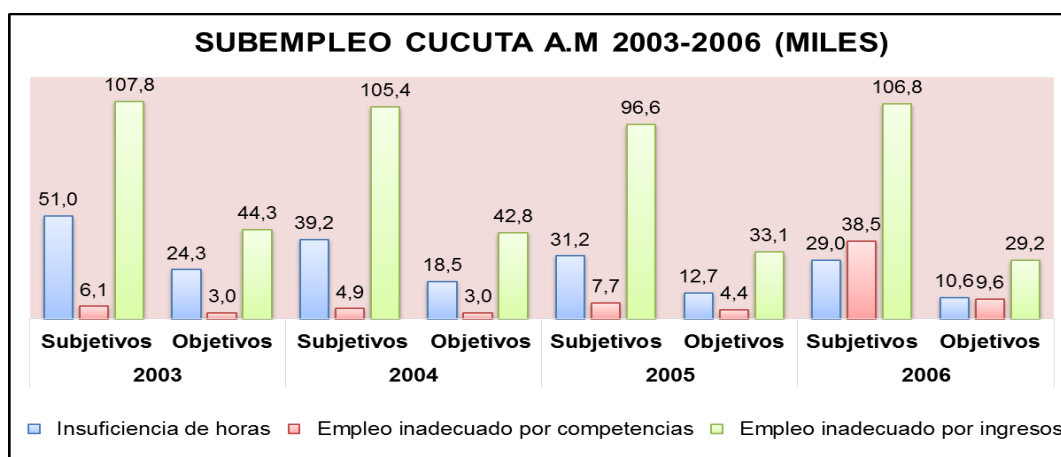


Figura 111. Subempleo Cúcuta A.M. 2003-2006

Periodo 2007-2010

La tasa promedio de subempleados para el año 2007 era de 41,1% subjetivo y 10,9% objetivo. De los cuales el empleo inadecuado por ingresos tenía gran relevancia en este ratio. Para el año 2008 la tasa de desempleo subjetivo oscilaba entre el 31% disminuyendo en 10,5pp respecto al año anterior, y el subempleo objetivo en 9% con una disminución de 2pp respecto al 2007; el total de personas con una insuficiencia de horas para el 2008 aproximadamente 24 mil estaban en esta condición subjetiva 18mil personas menos que el año anterior. Durante el 2009 la tasa de subempleo subjetivo llegó al 30,2% 0,4pp menos que en el 2008 y subempleo objetivo con una tasa de 10,7% 1,7pp mayor a la del año anterior. Por último de este periodo objeto de estudio en el año 2010 la tasa de subempleo oscilaba entre 35,3% subjetivo y 12,6% objetivo.

De acuerdo al gráfico N° el mayor ratio es subjetivo era el empleo inadecuado por ingresos que en promedio durante el periodo 2007-2010 era de 105.625 personas mientras

la misma condicion pero en subempleo objetivo rondaba los 31 mil personas. Se puede inferir que la condicion de insuficiencia por horas era menor las personas en esta condicion subjetiva y objetiva durante el periodo

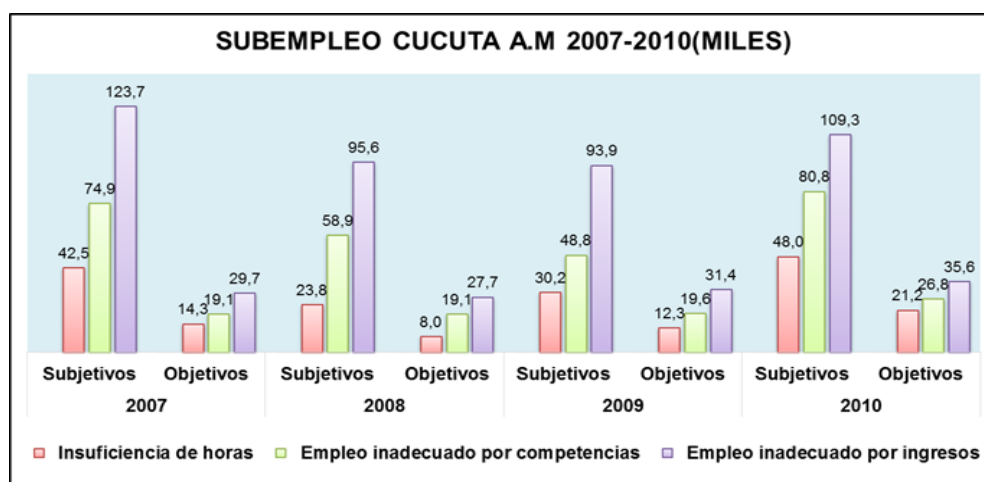


Figura 112. Subempleo Cúcuta A.M. 2007-2010

Periodo 2011-2014

Durante el periodo 2011-2014, el subempleo tanto objetivo como subjetivo se concentró en principalmente en empleo inadecuado por ingresos, el cual está conformado por la población que manifiesta el deseo de cambiar de trabajo con el fin de mejorar sus ingresos, este grupo de habitantes, medidos frente a la PEA, representan aproximadamente el 26% de esta población, durante este periodo de tiempo.

El empleo inadecuado por competencias representa la segunda razón de subempleo en Cúcuta A.M., representada en promedio 76,76 mil subempleados subjetivos y 35,95 mil subempleados objetivos, y medidos frente a la PEA, representan el 18.75% de la misma. Por último, el subempleo por insuficiencia de horas, para este periodo, está conformado por 36.55 mil personas en subempleo subjetivo y 18.19 mil habitantes en subempleo objetivo.

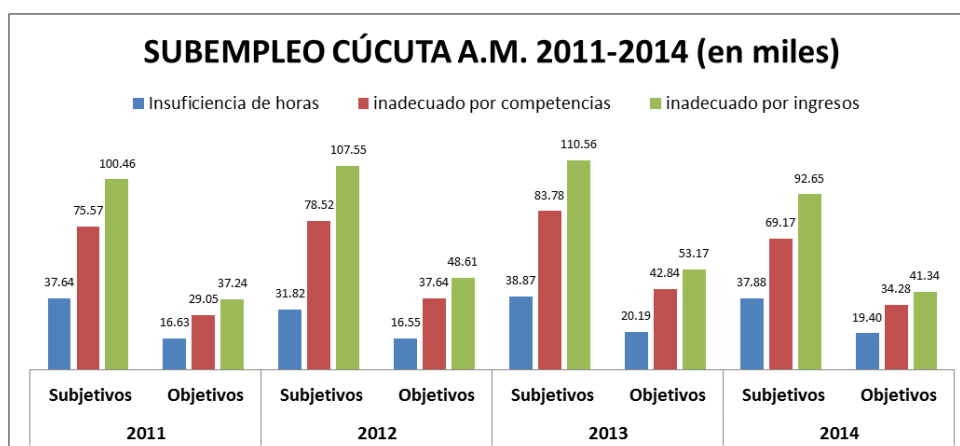


Figura 113. Subempleo Cúcuta A.M. 2011-2014

Periodo 2015-2018

En el periodo 2015-2018, la población en situación de subempleo, debido a empleos inadecuados por ingresos, disminuyó teniendo en cuenta el periodo 2011-2014, ya que el promedio de personas subempleadas subjetivas debido a la inconformidad de sus ingresos fue de 88.18 mil, cifra inferior en 14.23% a la registrada en el periodo anterior, mientras que las objetivas fueron de 44.25 mil habitantes.

En cuanto a los subempleados subjetivos por competencias, disminuyó 2.55% con respecto al rango de años anterior, ya que para este periodo estaban conformados por 74.8 mil habitantes, y representaban el 18% de la PEA. por otro lado, los subempleados objetivos fueron en promedio 40.35 mil personas.

El subempleo subjetivo por insuficiencia de horas para este periodo de tiempo disminuyó, situándose en 31.13 mil personas, cifra inferior en 14.82% a la registrada en el periodo de estudio anterior. mientras que el subempleo objetivo estuvo conformado por 19 mil empleados.

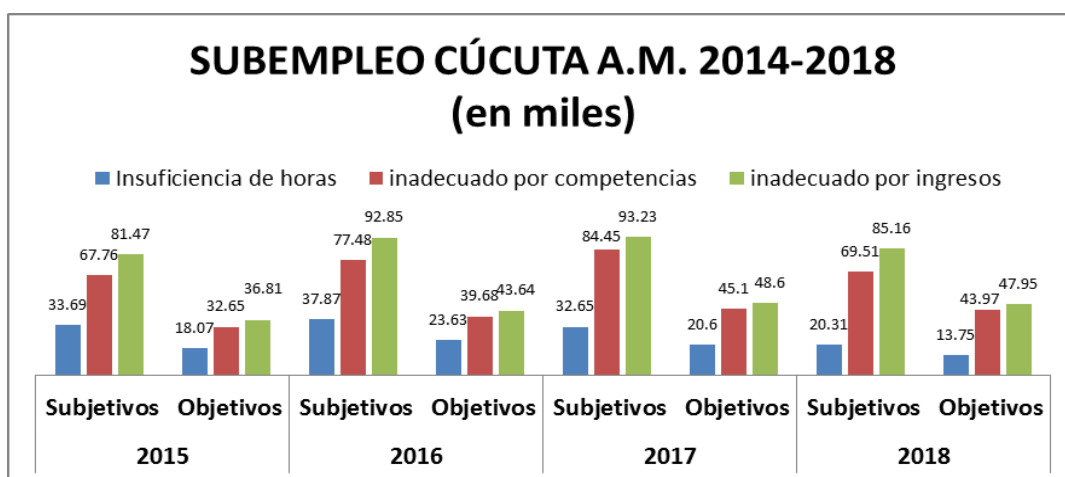


Figura 114. Subempleo Cúcuta A.M. 2014-2018

4.5.8 Informalidad

Como señala el DANE en un documento técnico sobre mercado laboral, la informalidad y su rápida expansión es un fenómeno que hace años se convirtió en una característica estructural de la ocupación laboral colombiana, y como es bien vista no es una modalidad de empleo que le ofrezca garantías básicas al bienestar del trabajador.

La informalidad es considerada como un fenómeno propio de economías capitalistas en desarrollo, en donde su aparato económico presenta problemas de absorción, en donde ocurre que muchas veces la oferta de trabajo no viene acompañada por una demanda de trabajo en el sector formal de la economía (Henao 1999).

Periodo 2003-2004

En el primer quinquenio de los años 90, la participación de la ocupacional informal dentro del empleo urbano se situaba alrededor del 54%, que a partir de 1996 dicha proporción empezó a crecer sostenidamente hasta ubicarse en el 61% en el 2011. La participación femenina en el empleo informal es levemente superior a la masculina, por lo que se infiere que la mujer tiene menor presencia en labores formales.

En el año 2003 la informalidad colombiana en sus 13 áreas metropolitanas de acuerdo con el sexo las mujeres tenían 62% y los hombres 59.6% que para el año 2002 en el mismo periodo de abril-junio era 63,3% y 59,7% respectivamente.

De acuerdo con la posición ocupacional, los trabajadores por cuenta propia, obreros y empleados particulares conforman la inmensa mayoría de la población informal urbana. Para el segundo trimestre de 2001 y segundo de 2003 estas dos categorías, en conjunto representaron en promedio el 77% del empleo informal de las trece principales ciudades y áreas metropolitanas del país. Respecto el empleo informal de acuerdo con la rama de actividad económica en el año 2003 la informalidad se ha concentrado en las actividades de comercio y servicios, y en menor medida en la industria.

En promedio, las ciudades con más elevada proporción de informalidad, Cúcuta ocupa el puesto número uno con 75,8% en los tres años, Montería (74,8%) y Villavicencio (73,6%).

Cúcuta además de ser una ciudad intermedia y de frontera, presenta el más elevado grado de informalidad entre las trece ciudades y áreas metropolitanas, entre 2001 a 2002 el aumento fue de 5,6 PP situación que coincidía con importantes incrementos en la oferta laboral y en las tasas de desempleo y subempleo. Posteriormente en el año 2003 si bien las tasas de desempleo y subempleo siguieron elevándose el descenso en la participación con el incremento en la tasa de ocupación, hicieron ceder el grado de informalidad hasta situarse en 74,6%.

Por otra parte, el periódico el tiempo en un artículo decía que la crisis económica en la frontera con Venezuela habría aumentado a 72 mil desempleados en la ciudad de Cúcuta. Para el presidente del comité intergremial, Ciro Ramírez, las cifras oficiales se quedan cortas, pues la crisis venezolana y el desplazamiento desde regiones como el

Catatumbo, la provincia de Ocaña y Venezuela, hace que se incremente la población flotante de la ciudad. “la venta de celulares, el cambio de bolívares a la orilla de la carretera cerca de la frontera y la reaparición de los maleteros que traen gas, cerveza, carne y otros productos a través de trochas, se ha incrementado”.

Para el año 2004 el mercado laboral en Colombia arrojaba los principales indicadores para el conjunto de las 13 ciudades y sus áreas metropolitanas, la disminución de 1.3 pp en la tasa de desempleo, estaba acompañada en el mejoramiento de las condiciones contractuales, las personas informales en el total de la población ocupada habrían disminuido y se presentaron avances en la calidad del empleo puesto que el subempleo también se habría reducido. El número de trabajadores del sector informal fue de 4.547.078 frente a 4.650.581 del año 2003, con una reducción de 103.503 trabajadores informales, mientras que el total de la población ocupada se incrementó en 81.470 personas; lo que se infiere que el crecimiento de la población ocupada estuvo influenciado por la caída en la población dedicada a la informalidad.

Las ramas en la que la informalidad se distribuyó principalmente fueron 3 sectores: comercio (39.1%) servicios (20.7%) e industria (16.4%).

De acuerdo con un artículo del periódico el tiempo dice que el contrabando de productos manufacturados ha sido tradicionalmente uno de los fenómenos que en mayor grado ha estimulado la informalidad, el desempleo y el subempleo.

Para el año 2005 los procesos de recomposición productiva generados desde la apertura económica también lo hicieron con el empleo y su calidad.

En base al periódico el tiempo donde en su artículo dice lo siguiente “el empleo informal genera más pobreza y los países en desarrollo son las víctimas” para el 2005 en el

primer trimestre del año se conoció que la tasa de desempleo bajo en Colombia a 13,2% para el total nacional sin embargo la calidad de trabajo se sigue deteriorando”.

De acuerdo con un artículo del portafolio menciona que el magro crecimiento de la económica n ha traducido empleo de la manera esperada, aunque la reforma laboral apuntaba a ese objetivo principalmente, el empleo viene siendo afectado por las condiciones del rebusque.

Según el DANE la informalidad, en las trece principales áreas metropolitanas para el trimestre de abril a junio de 2005 representa el 58,8% del total del empleo de estas ciudades, frente al 58,7% de igual periodo el año anterior.

Durante el periodo 2003-2006 la informalidad en Cúcuta habría aumentado 6 mil personas con ocupación informal, para el año 2003 la informalidad equivalía al 75% de la población ocupada, para el año 2004 el 75% para el año 2005 el 75% y para el año 2006 el 76% lo que nos arroja que en promedio para el periodo comprendido de 2003- 2006 la tasa de informalidad se situaba aproximadamente al 74% de la población ocupada, infiriendo que tal tasa se mantuvo constante a lo largo de los 4 años.

Mientras la tasa de formalidad para el periodo mencionado era 2003 (25%), 2004 (25%), 2005 (25%) y 2006 (29%) lo que arrojaba un porcentaje promedio durante el periodo de 26% de formalidad en la población ocupada en la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana.

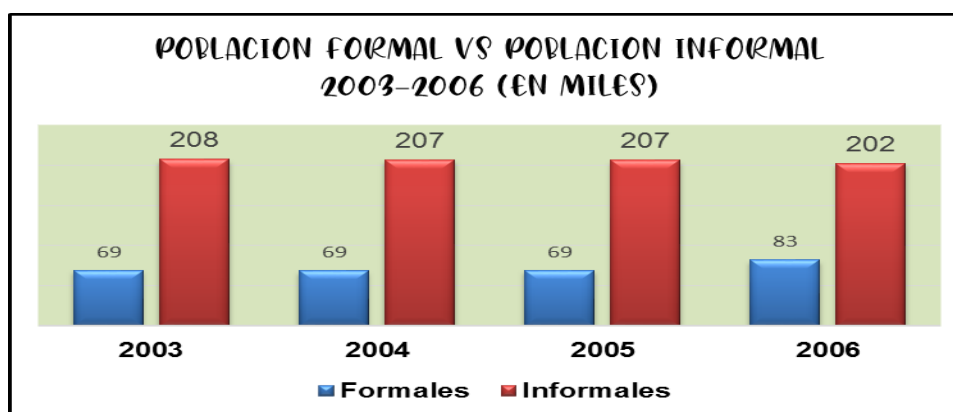


Figura 115. Población formal e informal de Cúcuta A.M. periodo 2003-2006

Periodo 2007-2010

Para el año 2007 según la Encuesta Continua de Hogares, para el segundo trimestre de 2007, en el total de las trece áreas metropolitanas el 56.6% de la población ocupada era informal. Para este periodo los informales eran trabajadores por cuenta propia (49,1%) y obreros, empleados particulares (31%). La población ocupada informal para este trimestre se concentraba principalmente en el comercio, restaurantes, y hoteles mientras que la formal en servicios comunales, sociales y personales. Las ciudades que mayor proporción de población informal presentaron fue Cúcuta con 70,5%, Montería 69,2%, y pasto 67,9% y las que menor informalidad tuvieron fue Manizales (54,8%), Medellín (51,5%) y Bogotá (50,8%).

El 78,5% de la población informal estaba afiliada al sistema de seguridad social en salud y el 14,7% al sistema de pensiones.

Para la ciudad de Cúcuta en el año 2007 el número de ocupados en Promedio eran 303 mil habitantes, de los cuales ocupado-formales en promedio 108mil (36%) y ocupados informales (64%), se tienen que la informalidad durante este año fue incrementando cada trimestre llegando de 176 mil informales a 213mil es decir un incremento de 37mil

personas informales.

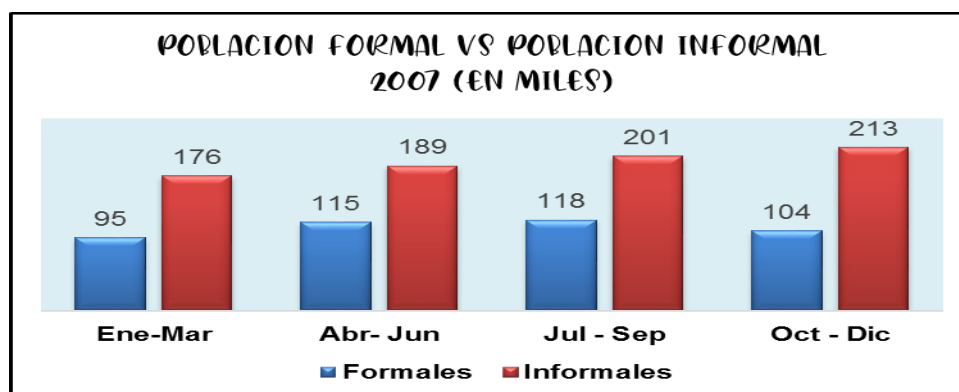


Figura 116. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2007

La informalidad en Colombia durante el año 2008 como lo expresa la revista portafolio el DANE a través de su encuesta Continua de Hogares mide las tasas de empleo y desempleo entre muchas otras variables de interés, por ejemplo, los empleados formales son el 43,3% de la población ocupada y los informales son el 56,7% de la población ocupada. A su vez tanto los empleados formales como los informales pueden tener un empleo normal (mínimo de 48 horas a la semana) o pueden ser subempleados (trabajar menos de 48 horas a la semana), de los empleados normales el 14,8% de los formales trabajan por cuenta propia pero entre 2007 y 2008 estos aumentaron en 40,8% por otro lado los informales que trabajan por cuenta propia son el 55,2% pero entre el 2007 y 2008 han aumentado en un 15,7%, los subempleados han tenido un comportamiento parecido, de los formales el 20,7% trabaja por cuenta propia pero entre 2007 y 2008 estos aumentaron un 24,6% y los informales por cuenta propia son el 59,6% y entre 2007 y 2008 aumentaron en un 4,4%, por lo dispuesto anteriormente se puede concluir que gran parte de la población ocupada tanto informales como formales, al no encontrar un trabajo ni como empleados ni como subempleados la única opción que tienen es trabajar por cuenta propia.

Según (Vigoya, 2008) “Colombia en la última década la estructura económica no ha sido capaz de generar suficientes empleos para absorber la cantidad de gente que está

entrando a formar parte de la población económicamente activa, algunas de estas personas se han ido ya encontrando nuevas oportunidades en el exterior, lo que ha mantenido la tasa de desempleo estable por dos vías, menos gente desempleada en Colombia y menos gente buscando trabajo, ya que reciben remesas, de igual muchos desempleados cansados de buscar empleo y no encontrar se dedican a trabajar por cuenta propia y ahora forman parte de los ocupados sea bien formal o informalmente”.

De acuerdo con el DANE para el trimestre julio-septiembre de 2008, en el total de las trece áreas metropolitanas el 57,4% de la población ocupada se encontraba en el sector informal, los informales se ocupaban principalmente como trabajadores por cuenta propia (54,7%) y como obreros, empleados particulares (32,8%).

La rama de actividad con mayor proporción de ocupados informales fue comercio, restaurantes y hoteles con un 40,5% mientras que los servicios comunales, sociales y personales fue la rama con mayor proporción de ocupados formales con 31,5%. En el periodo de julio-septiembre de 2008 el 81% de la población informal estaba afiliada al sistema de seguridad social en salud y 15,5% al sistema de pensiones, mientras que, para el mismo periodo de 2007, esta afiliación fue de 78,1% y el 15,3% respectivamente.

Durante el 2008 la ocupación en la ciudad de Cúcuta y su A.M correspondía a 316mil habitantes ocupados con un incremento de 13mil respecto al año anterior. Para el año 2008 la informalidad seguía incrementando, llegando a ser en promedio el 66% de la población ocupada, y que respecto al año anterior habría incrementado 2pp. La informalidad por trimestres durante el año 2008 fue de 66%, 65%, 67%, 65% respectivamente observándose por trimestre un aumento de 1pp. Las personas con una ocupación formal equivalían al 34% del total de ocupados para este año.

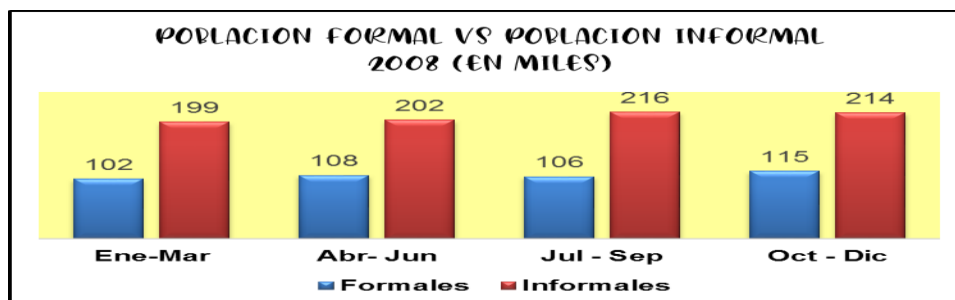


Figura 117. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2008

En Colombia para el trimestre móvil septiembre-noviembre de 2009 del total de ocupados en empresas de hasta 5 trabajadores, el 51,9% tenía un empleo informal y el 48.1% un empleo formal. La población ocupada informal de total de las trece áreas se encontraba en comercio, hoteles y restaurantes (40,3%) seguido por servicios comunales, sociales y personales (17%) con respecto al mismo trimestre móvil del año anterior, la rama comercio, hoteles y restaurante tuvo una disminución de 0,2pp. Según la posición ocupacional, la población ocupada informal se clasificaba en cuenta propia (58,7%) seguido por empleado particular (20,5%). De acuerdo con el nivel educativo secundaria (52.1%) primaria (30.9%) y superior (14,3%).

Durante el año 2009 en el Área Metropolitana de Cúcuta la informalidad continuaba creciendo, aunque para el último trimestre del año 2008 y primer trimestre de 2009 habría disminuido en 10 mil personas esta cifra no puede mantenerse ni disminuirse ya que al finalizar el año 2009 se contaba con 217 mil personas ocupadas-informales y que en promedio durante el año dicha informalidad equivalía al 66% de la población ocupada. Por otra parte, la formalidad se mantenía constante durante los trimestres equivaliendo al 34% de la población ocupada.

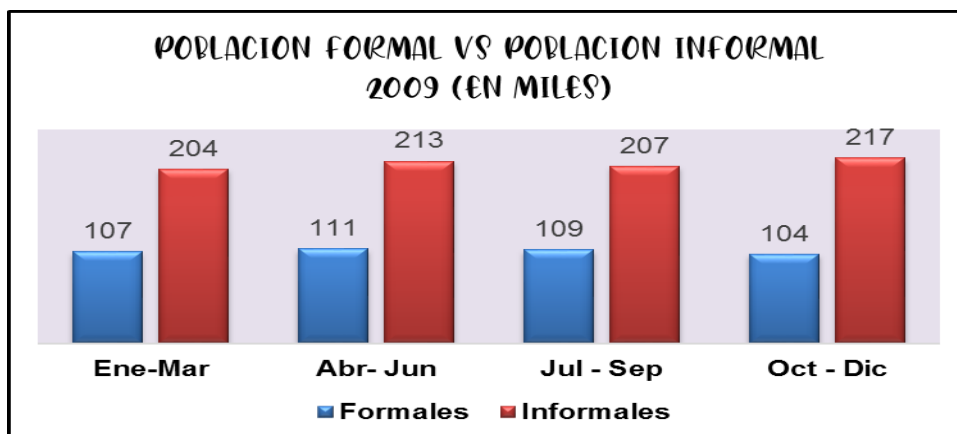


Figura 118. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2009

Para el último año del periodo en mención al año 2010 la informalidad en el área metropolitana de Cúcuta, habría mostrado reducciones en algunos trimestres siendo el Trimestre Octubre-Diciembre con inferior formalidad equivaliendo el 66% en contraparte del segundo trimestre que habría sido el que presento mayo informalidad, equivaliendo al 68%, en promedio durante el año 2010 la informalidad había llegado al 67% de la población ocupada con un incremento de 1pp respecto al 2009, pero 8pp respecto al año 2003. Por otra parte, la formalidad seguía constante durante los trimestres del 2010, logrando en el tercer trimestre el 34% y que respecto al año 2003 la ocupación formal habría incrementado 8pp.

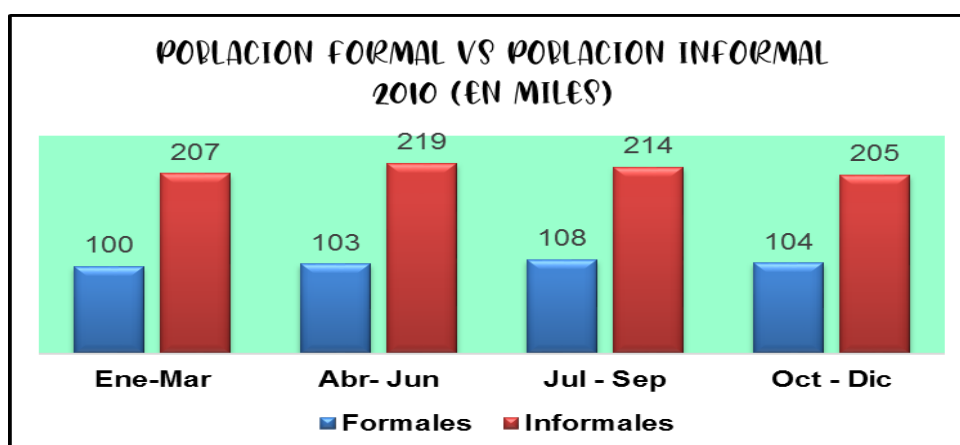


Figura 119. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2010

Periodo 2011-2014

Durante el 2011, la informalidad laboral en el territorio colombiano alcanzó un 51.1%, mientras que en Cúcuta y su área metropolitana, este índice registro 71% en enero y en el trimestre agosto-octubre fue de 65.9%, posicionándose como la segunda ciudad con más informalidad a nivel nacional. De las 333.000 personas que se encuentran ocupadas en Cúcuta A.M., 230.000 se encuentran en situación de informalidad, y los restantes 102.000, laboran bajo términos legales de trabajo, es decir, cuentan con un empleo formal. Para combatir esta situación, se estableció la ley 1429 de 2010 como instrumento de formalización empresarial, lo que llevo a la formalización de 7.281 empresas en la cámara de comercio de Cúcuta.

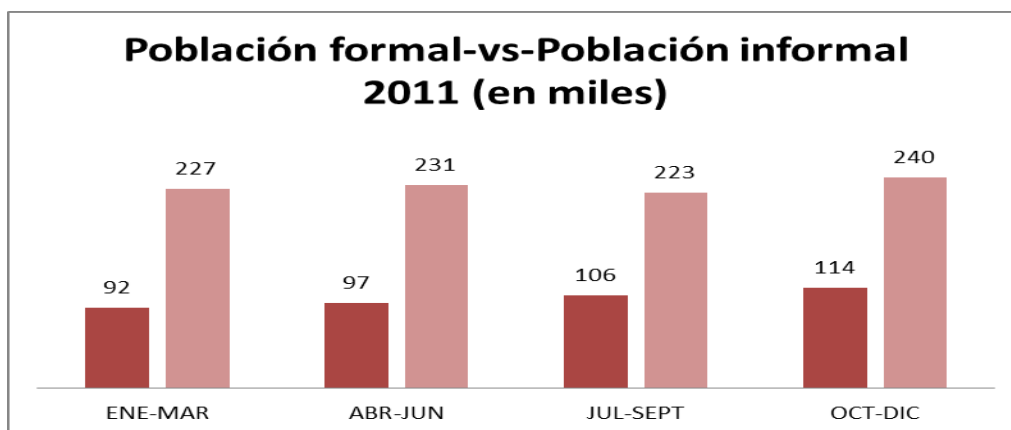


Figura 120. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2011

Teniendo en cuenta el total de ciudades, según el DANE, Cúcuta A.M. ocupa el segundo lugar dentro de las ciudades con más informalidad con una tasa de 69.22%, situación que pone en riesgo la productividad y competitividad regional. Debido a que Cúcuta es zona de frontera, la mayoría de los productos son comercializados informalmente en las calles, situación que afecta el índice de empleo, el pago de impuestos, los registros en cámara de comercio, generando un desequilibrio social.

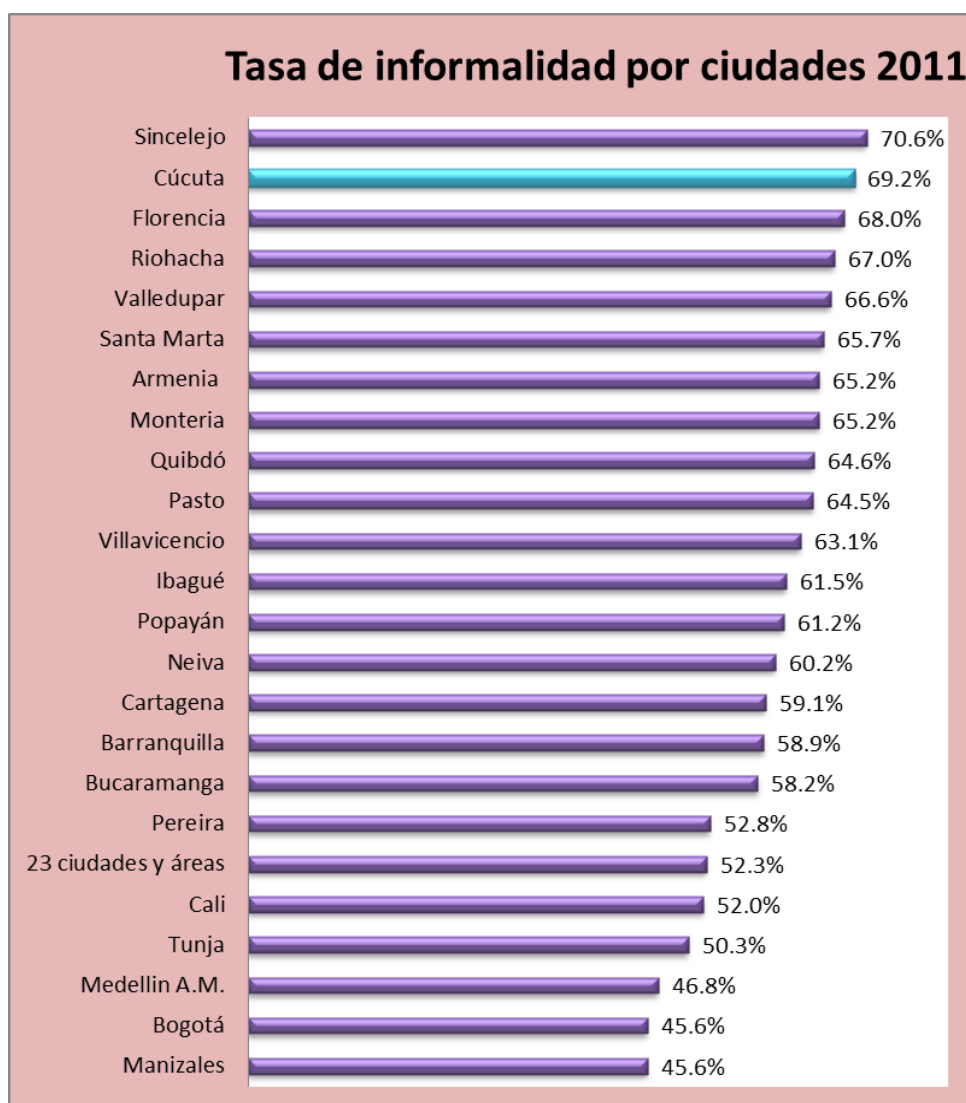


Figura 121. Tasa de informalidad por ciudades 2011.

En 2012, la población informal en Cúcuta A.M. fue de 242.41 mil personas, lo que representa el 71% del total de población ocupada, cifra superior en 1.77 puntos a la registrada en 2011. El último trimestre del año presentó el mayor número de informales, con una cifra de 248.2 mil habitantes, superior en 3.3% a la registrada en el mismo periodo del año anterior.

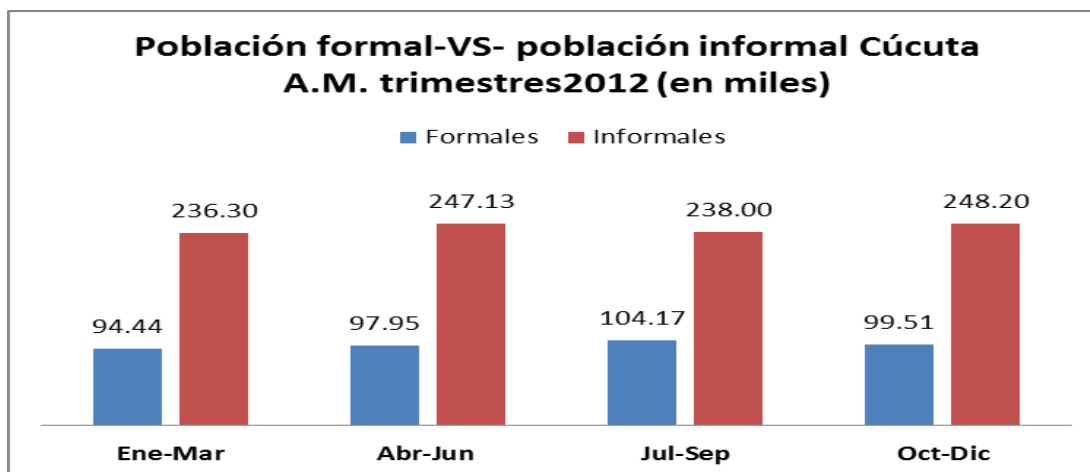


Figura 122. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2012

De acuerdo con la tasa de informalidad por ciudades, Cúcuta A.M. ocupó el primer lugar, como la ciudad con más informalidad en el país, seguida de Sincelejo (69.57%), Quibdó (66.32%) y Florencia (65.56%). la tasa de informalidad está por encima del promedio de las 23 ciudades y áreas metropolitanas por 18.8 puntos porcentuales.

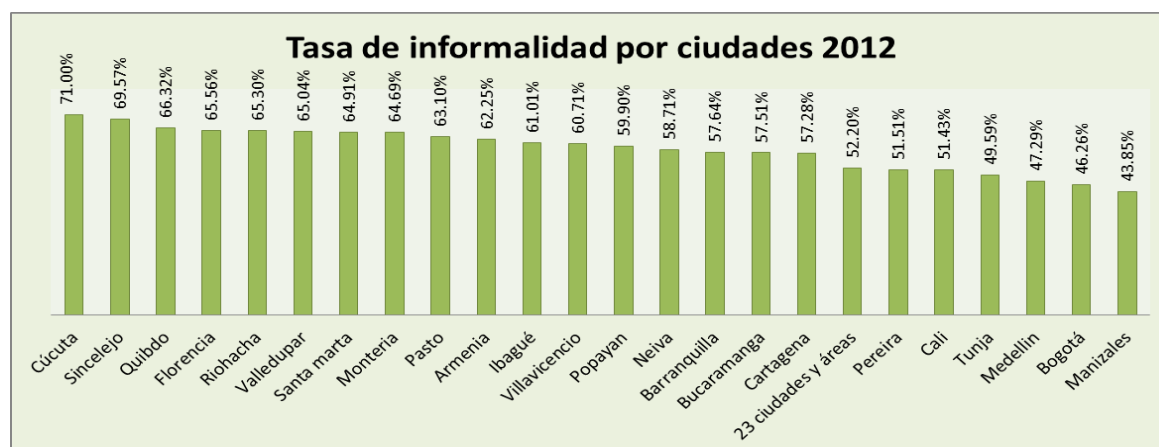


Figura 123. Tasa de informalidad por ciudades 2012.

Para el 2013, la informalidad de Cúcuta A.M. fue de 71.54%, cifra superior en 0.54 puntos porcentuales a la registrada durante el 2012, y traducida en 251 mil habitantes ocupados. El último trimestre del año presentó la mayor cantidad de ocupados informales con 264.29 mil habitantes, superior en 16.09 puntos a la registrada el mismo periodo del

año anterior, mientras que el periodo que registró una menos cantidad de informales fue enero- marzo con 235.76 mil personas ocupadas.

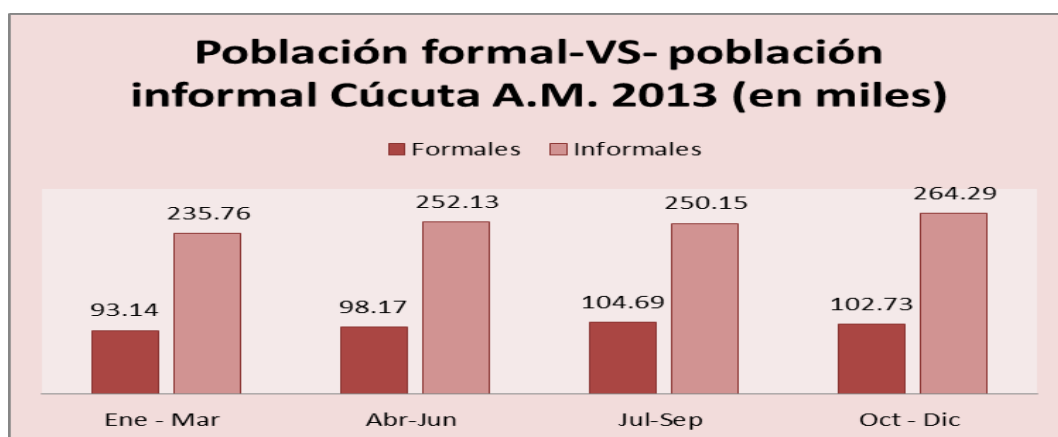


Figura 124. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2013

Para el 2013, Cúcuta A.M. ocupó nuevamente el primer lugar como la ciudad con mayor tasa de informalidad, seguida de Florencia (66.81%), Sincelejo (66.81%), Santa Marta (64.89) y Quibdó (64.24%). El porcentaje de informalidad de la ciudad es superior en 21 puntos al promedio de las 23 ciudades y áreas metropolitanas. Por otro lado, las ciudades con menor índice de informalidad son Bogotá (43.88%), Manizales (43.95%), Medellín (46.73%) y Tunja (48.69%).

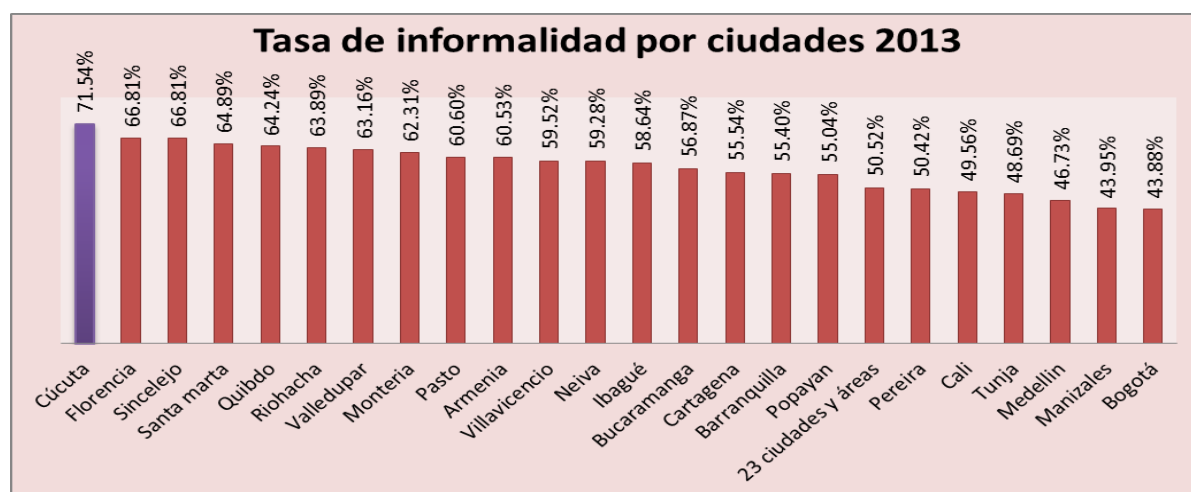


Figura 125. Tasa de informalidad por ciudades 2013

En 2014, la informalidad se ubicó en 70.68% correspondientes a 244 mil habitantes ocupados, lo que significa la reducción de 0.86 puntos en este indicador con respecto al año anterior. Nuevamente, el último trimestre del año presentó el mayor número de informales, registrando 254.51 mil para este periodo, traducido en un aumento de 3.79 mil habitantes con respecto al periodo julio-septiembre. En contraste, el trimestre enero-marzo informó una menor cantidad de informales con 229.8 mil.

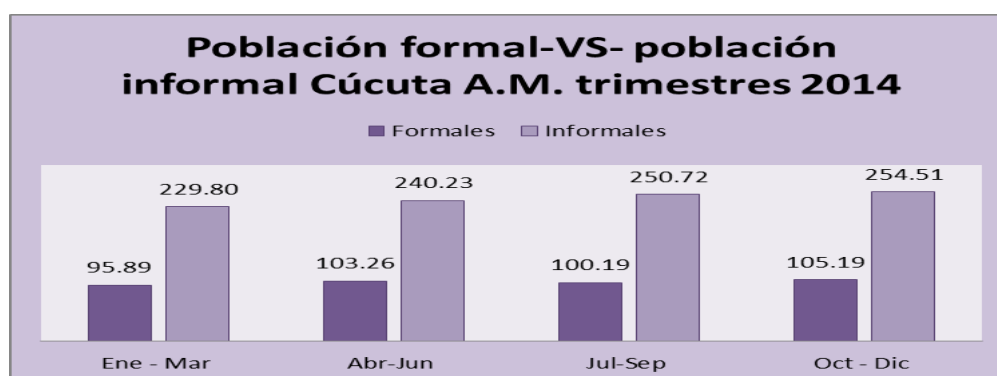


Figura 126. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2014

Durante el 2014, Cúcuta fue la ciudad número 1 en informalidad, al estar por encima en 5.28 puntos de la ciudad de Florencia, superando en 21.13 puntos porcentuales al promedio de las 23 ciudades y áreas metropolitanas.

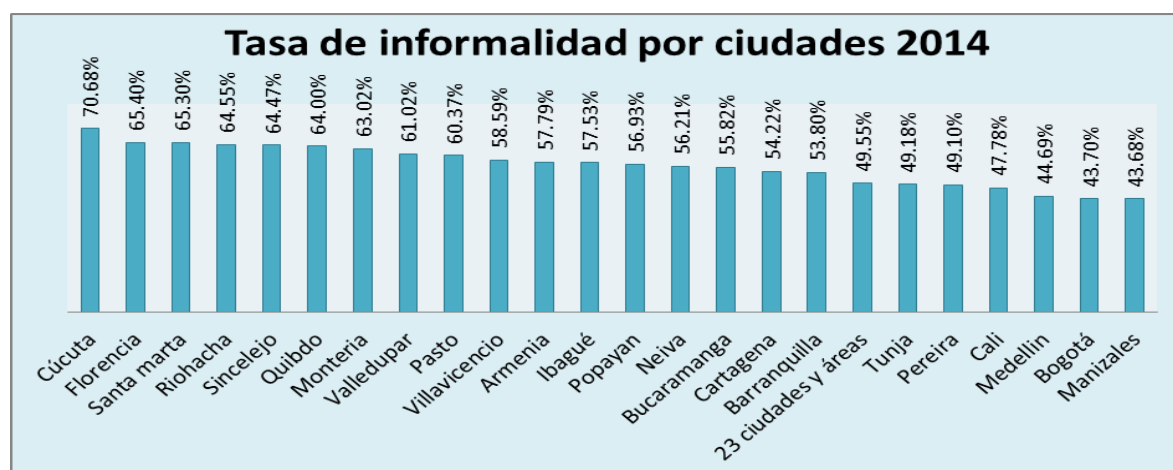


Figura 127. Tasa de informalidad por ciudades 2014

Periodo 2015-2018

Durante el 2015, la tasa de informalidad disminuyó 0.98 puntos con respecto al año anterior al ubicarse en 69.7% para este periodo. El trimestre julio-septiembre presentó el mayor número de población informal con 250.51 mil habitantes, mientras que en el primer trimestre enero-marzo los informales fueron de 226.79 mil. Proporcionalmente, en cada trimestre del año la población ocupada formal solo representa aproximadamente el 50% de los ocupados informales.

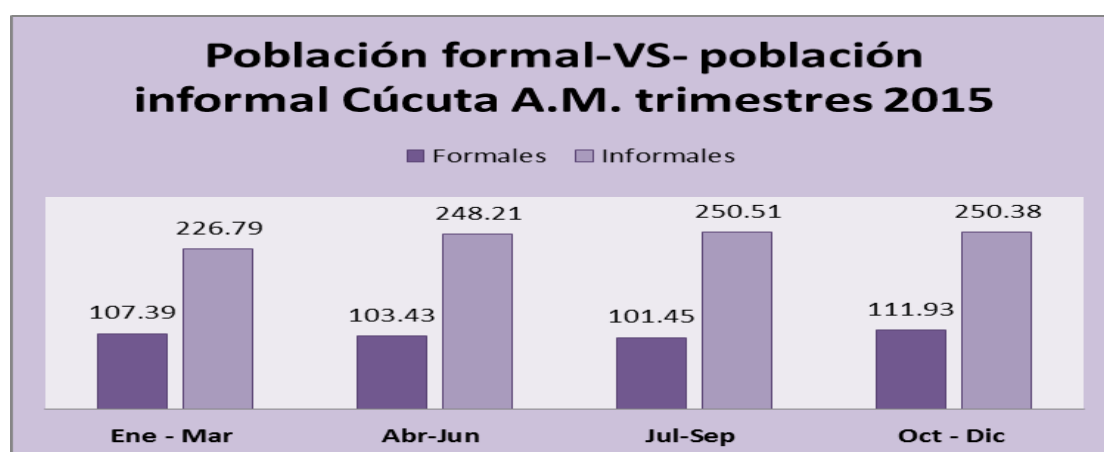


Figura 128. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2015

En 2015, Cúcuta ocupó nuevamente el primer lugar dentro de las ciudades con mayor informalidad en Colombia, al arrojar una tasa de 69.7%, seguida de Sincelejo (65.32%), Santa Marta (63.76%), Riohacha (62.8%). en contraste, las ciudades con menor índice fueron Manizales (42.7%), Medellín (42.83%) y Bogotá (43.58%).

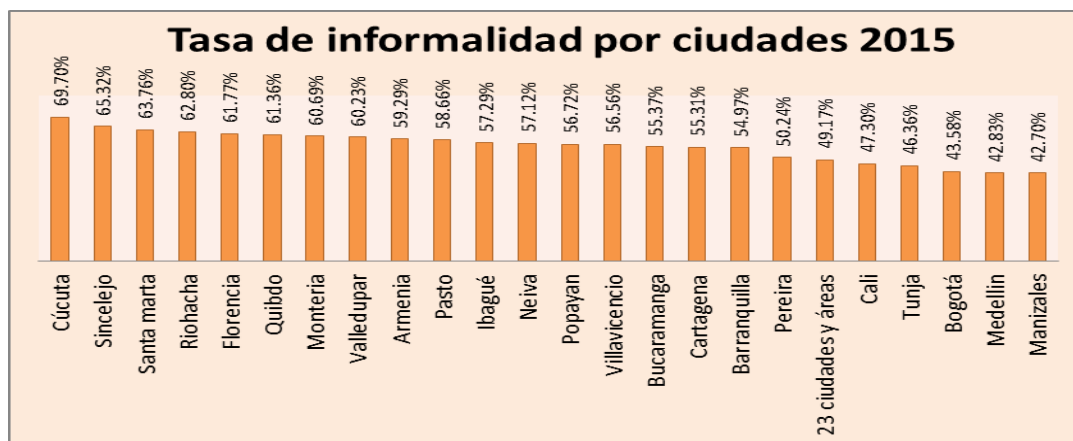


Figura 129. Tasa de informalidad por ciudades 2015

Durante el 2016, la tasa de informalidad de la Cúcuta A.M. fue de 69.23%, cifra inferior en 0.47 puntos a la registrada en 2015. El comportamiento de este indicador fue superior durante el segundo trimestre del año abril-junio, al estar conformado por 243.04 mil habitantes ocupados, sin embargo, en el trimestre enero-marzo fue de 225.45 mil. El año cerró con 242 mil informales, lo que representa una disminución de 8.35 puntos con respecto al mismo periodo del año anterior.

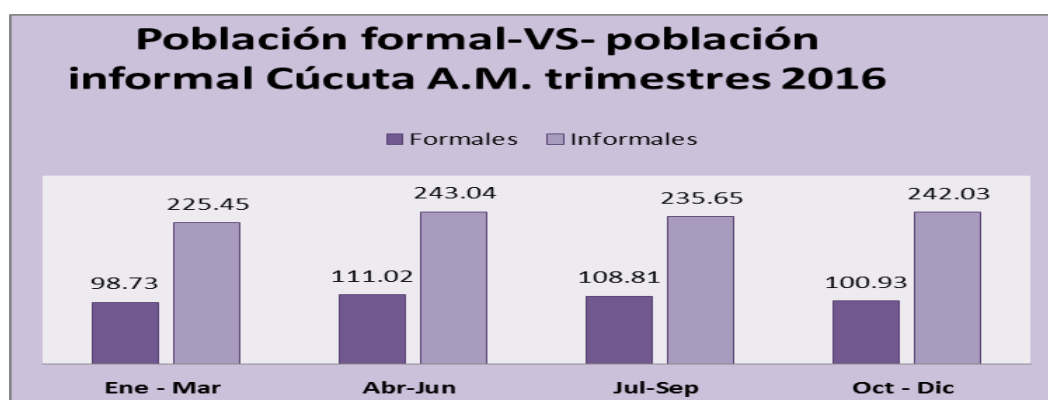


Figura 130. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2016

En este año, Cúcuta A.M. ocupó en primer puesto por quinto año consecutivo, como la ciudad con mayor informalidad, seguida de Sincelejo (65.6%), Riohacha (62.33%),

Florencia (62.15%). las ciudades con menor índice de informalidad fueron: Manizales (41.69%), Medellín (42.3%), Bogotá (42.5%).

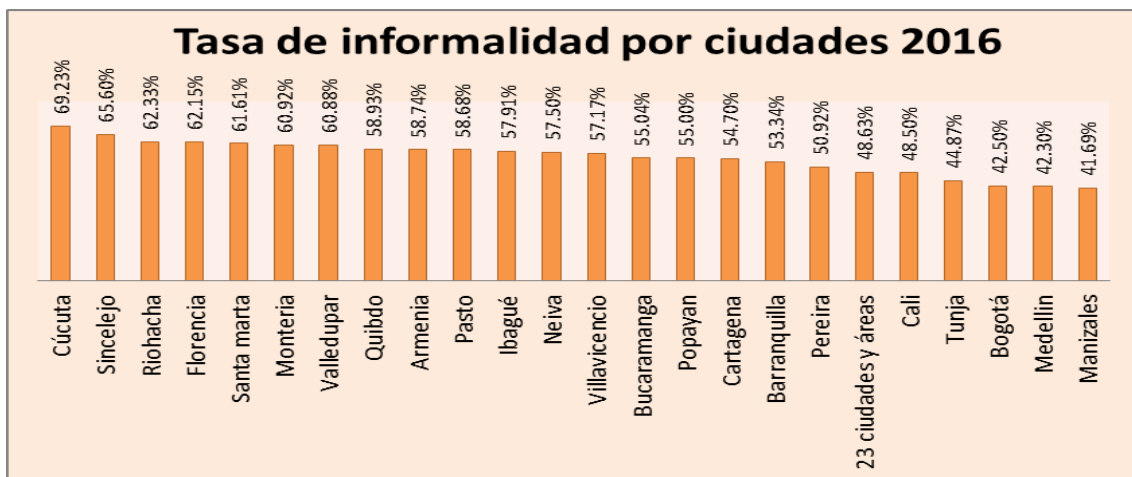


Figura 131. Tasa de informalidad por ciudades 2016

Durante el 2017, la tasa de informalidad fue de 70.49%, cifra superior en 1.26 puntos porcentuales a la registrada el año anterior. El primer trimestre del año presento un comportamiento similar al mismo trimestre del año anterior, al registrar 225.57 mil informales. Por otro lado, el año cerró con 257 mil trabajadores informales, lo que representa 15 mil habitantes más, en comparación con el mismo trimestre del 2016.

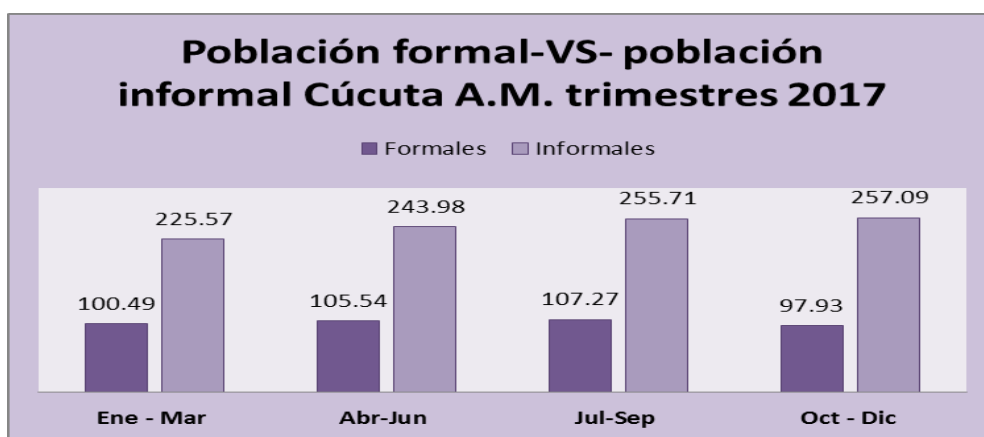


Figura 132. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2017

Así mismo, Cúcuta ocupó el primer puesto dentro del ranking de informalidad, seguido de Sincelejo con 64.88%, Florencia con un promedio de 62.62% y Riohacha con 62.12%.

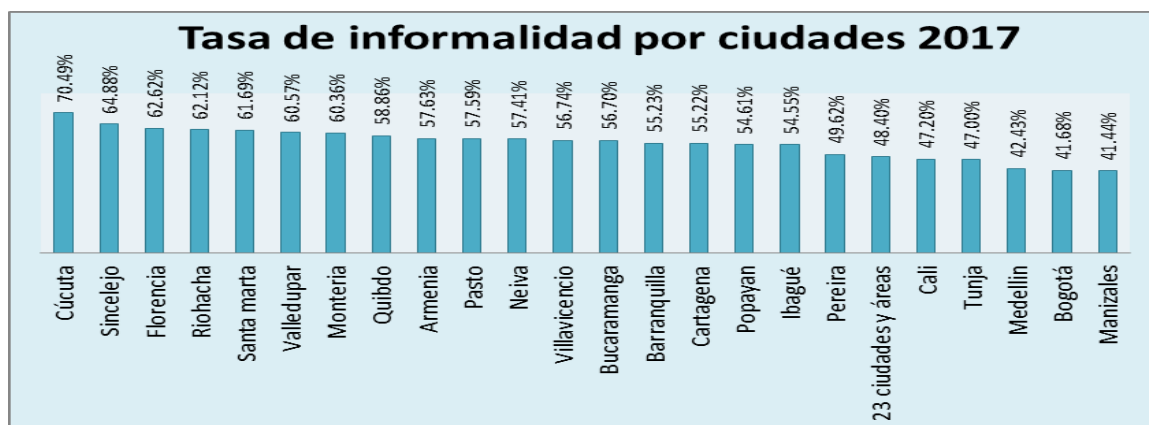


Figura 133. Tasa de informalidad por ciudades 2017

En 2018, Cúcuta A.M. presentó una tasa de informalidad de 69.28%, cifra inferior en 1.21 puntos a la registrada en 2017. Durante el primer trimestre se presentaron 225 mil informales y tan solo 98 mil trabajadores formales, en el segundo trimestre se presentó un aumento de 17.59 mil ocupados informales y 12.29 mil ocupados formales. Durante el trimestre julio-setiembre, se presentó una leve disminución de 3% en la población informal y el año cerró con 242 mil trabajadores en situación de informalidad y 100 mil trabajadores formales.

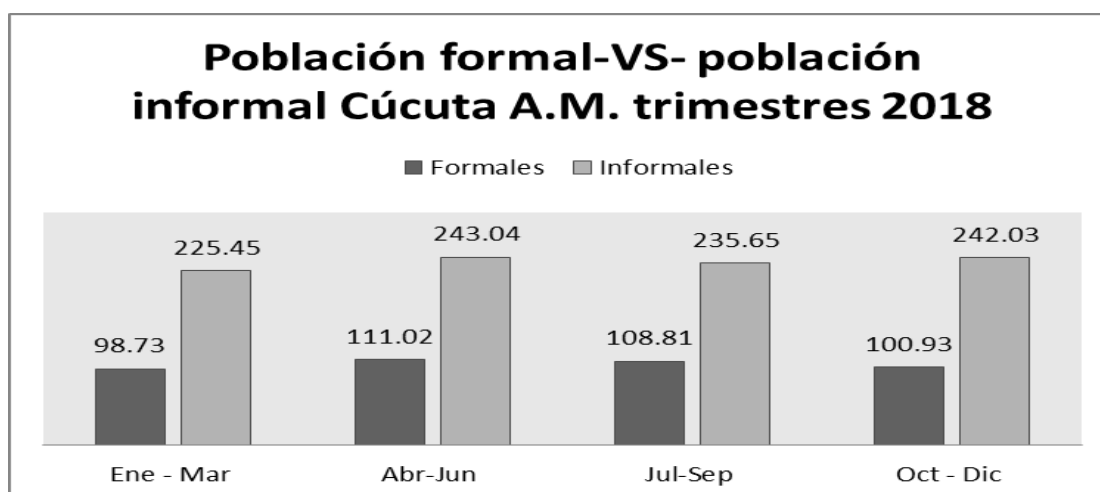
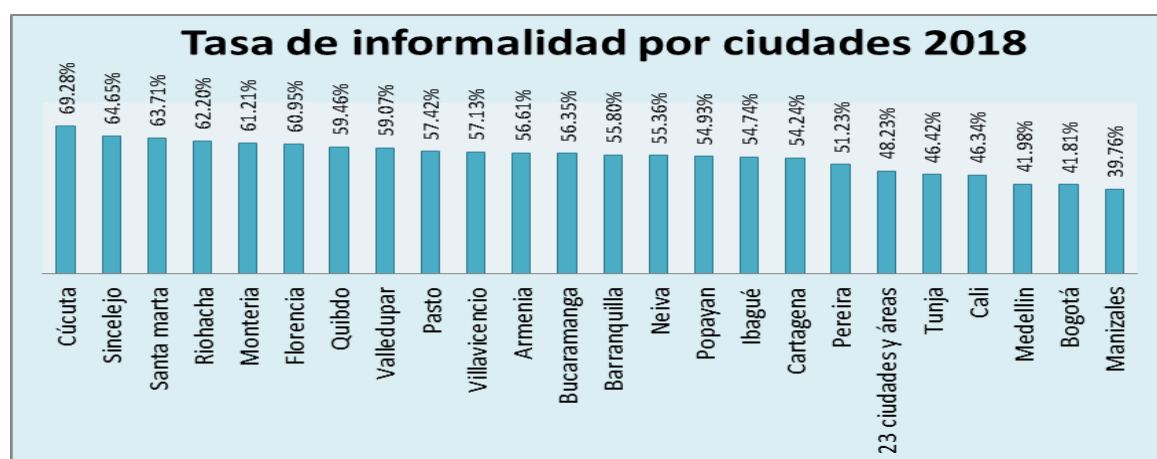


Figura 134. Población formal e informal de Cúcuta A.M. trimestres 2018

Cúcuta A.M. fue la ciudad con más informalidad en el país, mientras que Manizales, Bogotá y Medellín presentaron los menores índices de informalidad al registrar 39.76%, 41.81% y 41.98% respectivamente.

**Figura 135. Tasa de informalidad por ciudades 2018****Periodo 2019- 2020**

Con base a un artículo emitido por la Opinión con referencia a los datos del DANE dice que a nivel nacional la tasa de informalidad llego a 47%, hay un total de 12 millones de ocupados, siendo 6.3 millones formales y 5.6 informales.

Cúcuta es la ciudad con mayor tasa de informalidad al registrar 73.3% reflejando un aumento pues se ubicaba en 71.8% seguido le siguió Sincelejo con 65% y Santa Marta con 64.8%, aunque no es directamente el tema de migración se puede decir que este fenómeno ejerce presión sobre los empleos informales.

Al cerrar el año la proporción de hombres ocupados informales fue de 44.5% mientras que las mujeres llegan a 49%, respecto al año anterior, que la proporción de informales hombres fue de 45.6% y 48.4 para las mujeres.

Según el DANE disminuyó el número de personas que realizan aportes al sistema de seguridad social en Colombia, pues el 90.9% de los ocupados reportaron estar afiliados al servicio de la salud, lo que significó una disminución de 1.8% PP frente al mismo periodo del año anterior, cuando un 92.7% de trabajadores realizó los pagos correspondientes.

Del total de 56% de la población ocupada el 10.4% pertenecía al régimen contributivo o especial beneficiario y el 23.2% de los ocupados pertenecía al régimen subsidiado.

De acuerdo con el contexto sucedió en el año 2020 sobre el COVID-19 el DANE en su informe trimestral establece que 14 millones de Colombianos vivían en trabajo informal en el país a marzo de 2020, cuando inició el aislamiento preventivo a causa de la emergencia sanitaria por el COVID-19 el desempleo en los últimos tres meses del año (abril-junio) llegó a 5 millones de habitantes. Es imperativo entender cómo se observa el estado de la informalidad laboral y cómo distan sus cifras cuando la población sufre mayor acaparamiento y competencia en medio de la informalidad, migración a la ilegalidad, rotación de dineros ilícitos a través de prestamistas y futuras manifestaciones sociales.

Los departamentos con cifras más altas de trabajo informal son Norte de Santander-Cúcuta con 71.4%, Sucre-Sincelejo 67.5%, la Guajira-Riohacha 63.9%, Magdalena-Santamarta 66.2% y Cesar-Valledupar 61.4%.



Figura 136. Histórico Tasa de Informalidad Cúcuta-Colombia 2016-2020

4.6 Aporte Del Trabajo: Análisis De Los Datos

De acuerdo con la información recolectada en el presente capítulo se realizará un análisis de la situación del mercado laboral de Cúcuta, con el fin de simplificar los datos y dar un aporte a la investigación:

Se puede inferir que el comportamiento del mercado laboral de la Ciudad de Cúcuta y su área metropolitana, fue afectado principalmente por el factor de ciudad frontera; desde los años 90's el desempleo en el área metropolitana fue la base para cifras crecientes de un nuevo siglo, pues las altas tasas de desempleo ocurrían por 3 factores importantes: el aumento de la fuerza de trabajo e incremento poblacional, la creciente migración siendo ciudad frontera, esto conlleva a la saturación en educación y salud, y la informalidad como variable interviniente en el empleo informal. Esta situación conlleva a una recesión de la economía, pues al ser punto de intercambio fronterizo ha basado la economía en actividades terciarias de comercio, servicios, turismo y transporte y esto ha sido absorbido por los cambios presentados en la Economía Venezolana en los últimos veinte años. El

comercio entre Colombia y Venezuela siempre se ha caracterizado por ser dinámico, el auge de las exportaciones desde Colombia hacia Venezuela alcanzaba crecimiento continuo, particularidad que se veía reflejado en cuanto a precios, sumado el buen momento del petróleo y el movimiento de la economía de Venezuela, permitía el incremento de los ingresos pues esta situación potencializaba la compra de los habitantes venezolanos, sin embargo a partir del año 2003 la devaluación del Bolívar causó que los compradores Venezolanos empezaran a ausentarse de los mercados de la ciudad, lo que conllevó que sectores como el comercio y servicios empezara a debilitarse, los empresarios empezaron a cerrar sus puestos de trabajo y las ventas empezaron a caer hasta el 70% y con esta constante el desempleo en la ciudad se vio fuertemente afectado para el año 2003.

La presente investigación se enfatizó a la búsqueda de la constante que ha conllevado consigo el desempleo desde los años 2000 en la ciudad de Cúcuta, por lo tanto, fue importante tomar notas históricas de los hechos que han afectado el desempleo durante los últimos 20 años y la reacción del Gobierno Nacional, buscando las alternativas propias para mejorar la situación Económica del país. Todas las soluciones predispuestas en el pasado han sido base del presente, decisiones en pro de promover la empleabilidad y desarrollo de la protección social, manteniendo un equilibrio entre la demanda del sector productivo y la fuerza de trabajo.

La composición del mercado laboral en la ciudad de Cúcuta se ha visto reflejada por alzas y bajas durante los últimos 17 años en donde para el 2003 la población total oscilaba aproximadamente entre los 719 mil habitantes y para el I semestre de 2020 esta cifra se vio incrementada en 135mil habitantes, de acuerdo a esta cifra el número de personas Económicamente activas ha incrementado de manera porcentual a la población empezando con una fuerza laboral de 323mil y para el 2019 habría aumentado 84mil, sin embargo para el año 2020 debido a la emergencia sanitaria Covid-19 esta cifra se vio afectada

disminuyendo la población activa a tan solo 391 mil personas. La tasa de desempleo ha sido dinámica durante los años estudio, sin embargo, a base de años importantes, se ha marcado un antes y después del movimiento de la misma, finalizando para junio de 2020 en 33.4% donde se ve fuertemente el impacto contraído por la variable intermitente Covid-19, Cúcuta se ha caracterizado por ser una ciudad con alto nivel informal, debido a esta última instancia tenida en cuenta en el 2020 la informalidad creció a 67.7%, por lo que se puede decir que Cúcuta a lo largo del tiempo no se ha establecido como ciudad ejemplo de crecimiento del empleo, ni ajuste de programa que permitiesen llevar a la informalidad a la formalidad laboral, pues no se cuenta con la economía propia de acatar programas nacionales que incentivasen la educación y la empleabilidad, esto traído consigo siendo la ciudad frontera, el sostenimiento de la migración Venezolana.

5. Variables de Impacto Identificadas en el Análisis Del Fenómeno del Desempleo e Informalidad en la Ciudad de Cúcuta en Relación con la Economía Fronteriza en el Periodo 2003-2018.

5.1 Contexto Regional Y Demográfico De La Ciudad De Cúcuta: Variable Determinante En El Marco Del Desempleo

5.1.1 Caracterización territorial

La ciudad de San José de Cúcuta se encuentra ubicada en el departamento de norte de Santander. Este departamento está compuesto por 40 municipios, los cuales están separados por las subregiones norte, occidente, centro sur oriente y metropolitana. a su vez, el área metropolitana está compuesta por los municipios de El Zulia, Los Patios, Puerto Santander, San Cayetano, Villa del Rosario y San José de Cúcuta.

Cúcuta, capital de norte de Santander, está situado en el nororiente de Colombia, en la cordillera oriental de los andes y es frontera con Venezuela; tiene una longitud de 10 kilómetros de norte a sur y 11 kilómetros de oriente a occidente, está constituida por 10 comunas y es el centro político, cultural, económico y turístico del departamento. los límites de la ciudad son: al norte limita con Tibú, al occidente con El Zulia y San Cayetano, al sur con Villa del Rosario, Los Patios y Bochalema y al oriente con Puerto Santander y Venezuela.

La zona urbana de Cúcuta se encuentra localizada sobre el valle homónimo (cerca de la frontera con Venezuela), por otro lado, la zona rural hace parte de la cordillera oriental (Andes colombianos). Sus principales ríos son: el pamplonita (25km), el Zulia y el Táchira (define la frontera entre Colombia y Venezuela) (Alcaldía San Jose de Cúcuta, 2017).

5.1.2 Comportamiento poblacional

Actualmente norte de Santander cuenta con al menos 1.402.695 habitantes, de los cuales más de la mitad son mujeres al abarcar el 50.5%, mientras que el 49.5% son hombres. El 79.17% de la población es urbana y el restante 20.83% vive en zona rural. En cuanto a la población étnica, el 1.8% está representada por población negra, mulata y afro; el 0.6% por población indígena y el 0.01% por población raizal.

De acuerdo con el censo general realizado en 2005, el porcentaje de hombres representaba el 48.3% mientras que las mujeres alcanzaban el restante 51.7%. sin embargo, en el censo nacional de población y vivienda realizado en 2008, la población masculina aumento 0.1 puntos porcentuales. El índice de envejecimiento fue superior en el censo del 2018 en 17.3 puntos a la registrada en el periodo 2005, al pasar de 19.6 a 36.9. Así mismo la razón de masculinidad nos indica que hay 93.5 hombres por cada 100 mujeres. La población entre 0 y 14 años presento una disminución de 7.7 puntos, entre 15 y 64 años aumento 5.3 y la población mayor de 65 se incrementó en 2.4 puntos porcentuales al comparar los censos realizados en 2005 y 2018 (DANE, 2005).

Durante el periodo 2003-2018 la población de Cúcuta a.m. presentó un crecimiento constante promedio de 1.2% durante cada año, sumando 137.88 habitantes más para el 2018, al llegar a los 838.48 personas al final de este periodo.

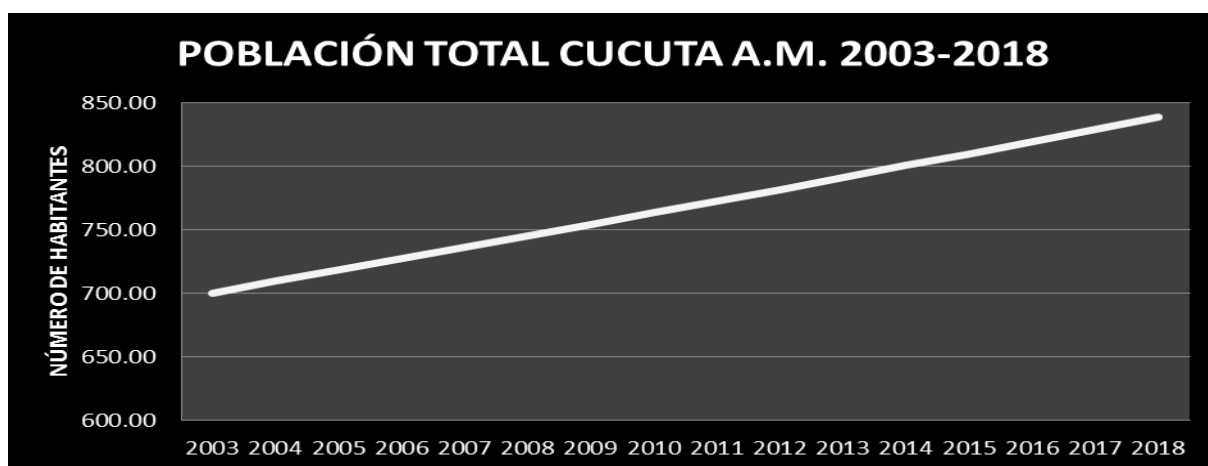


Figura 137. Población total Cúcuta A.M. 2003-2018

5.1.3 Índice de Pobreza: Privaciones o Necesidades de la Población Cucuteña en el Contexto Económico y Social

La tasa de pobreza monetaria es un indicador que permite medir el nivel de vida de la población, reflejando la capacidad que tiene un hogar para cubrir la exigencias mínimas de supervivencia. Durante el periodo 2008-2018, la mayor incidencia de pobreza monetaria se dió en el 2008, al reportar que el 42.2% de los habitantes de Cúcuta se encontraban en pobreza, situándose por debajo del promedio nacional en 8.5 puntos. El siguiente año mas critico fue el 2010, con un porcentaje de 39.3 situandose por encima de los resultados del departamenteto. A partir de este año, el indicador presentó un comportamiento decreciente hasta el 2013, al registrar un indice de pobreza de 31.3. en 2014 esta cifra aumento 1.8 putnos ubicandose en 33.1%, hasta alcanzar el 36.2% en el año 2018.

Por su lado, el índice de pobreza extrema expone la cantidad de personas que no disponen de recursos para adquirir productos de la canasta básica de alimentación, es decir, sus ingresos son inferiores al valor de esta. La incidencia de la pobreza extrema de norte de Santander presento un comportamiento superior en múltiples ocasiones al promedio nacional, al ubicarse en 17.4 en 2018, mientras que el nacional fue de 16.4. En el periodo 2009-2011 presento cifras inferiores a la nacional, sin embargo, a partir del 2012, las cifras de pobreza extrema no han sido superadas por el promedio del país.

Por otro lado, Cúcuta tuvo cifras inferiores comparadas con el promedio nacional y departamental. La cifra más significativa de pobreza extrema se dio en 2010, al registrar 8.4 puntos, a partir de este año el indicador ha presentado cifras inferiores, y después de esta fecha lo máximo que ha aumentado es a 7 puntos porcentuales en 2016 y en 2018.

Durante el 2018, cucuta ocupo el tercer lugar dentro de las ciudades con mayor pobreza al registrar 36.2 y ubicandose despues de quibdo(48.3) y riohacha (47.5), con una diferencia de 9.2 puntos frente al promedio nacional. en cuanto a la pobreza monetario extrema, cucuta A.M. ocupo el sexto puesto con 7 puntos, seguido de florencia (6.9), santa ,arta (6.2) y armenia (4.4). en esta oportunidad se ubico por debajo del indicador del pais.

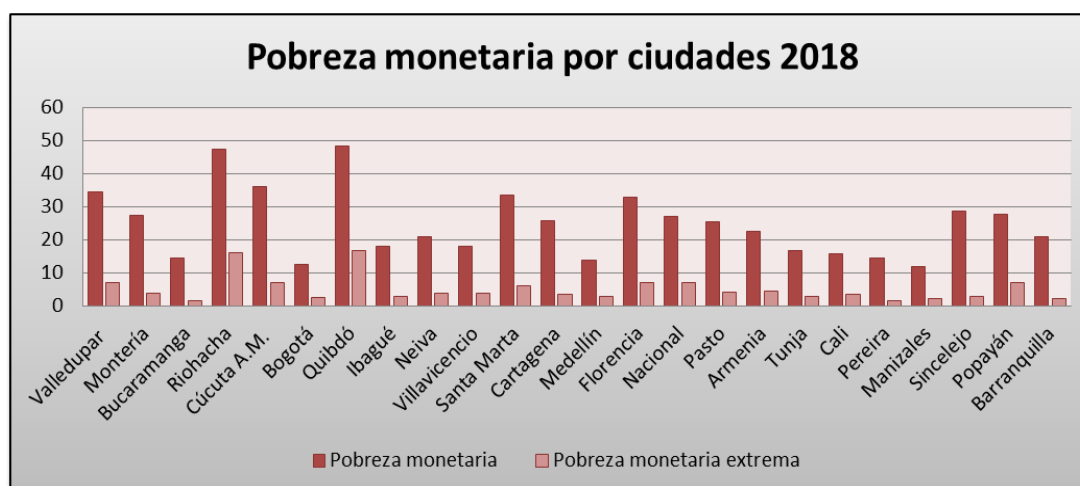


Figura 138. Pobreza monetaria por ciudades 2018

5.2 Comportamiento Económico Global (2003-2020)

Periodo 2003-2006

Para el año 2003, de acuerdo con la OIT, el desempleo se mantuvo a niveles históricos y se presentaban síntomas de recuperación. El desempleo mundial registró un alza de 185.9 millones de personas, con lo cual se mantuvo en niveles históricos pese a los signos de recuperación económicas registrados tras dos años de recesión. Además, la OIT sugería una recuperación económica acentuada en la segunda mitad de 2003 y se prometía una mejora para el 2004.

En el informe de la OIT para el año 2003, se revelaba que el número de personas sin trabajo o en busca de trabajo se elevó a 185.9 millones, aproximadamente un 6,2% de la fuerza laboral total, la cifra más alta de desempleo registrada hasta ahora por la OIT. El aumento fue mínimo respecto a la cifra de 2002 que la OIT situó en 185.4 millones. De los desempleados en el mundo cerca de 108,1 millones eran hombres, 600.000 más que en el año 2002. Entre las mujeres se produjo un descenso pasando de 77,9 millones en 2002 a 77,8 millones en 2003. Además, en el informe se destacaba que los más perjudicados fueron cerca de 88,2 millones de jóvenes de edades comprendidas entre 15 y 24 años, que obtuvieron una tasa de desempleo del 14,4%.

Por otro lado, la economía informal compuesta por aquellas personas sin empleo fijo, continuó aumentando en los países que registraban tasas bajas de crecimiento del PIB, el número de “trabajadores pobres” personas que Vivian con equivalente a un dólar en E.E.U.U se mantuvo estable en 2003 aproximadamente en 550 millones.

El aumento del desempleo y subempleo durante la primera mitad del año 2003 se debió a la lenta economía del mundo industrializado, a la repercusión del síndrome respiratorio Agudo severo en el empleo en Asia y a efectos de los conflictos armados,

situación que afectó el sector del turismo y viajes. En cuanto al crecimiento económico global se estimaba para el 2004 una creciente en el mundo industrializado, aumento en el comercio y un crecimiento paralelo de la demanda nacional pudiendo así mejorar la situación del empleo.

Las regiones industrializadas registraron una recuperación en la segunda mitad de 2003, el crecimiento del PIB en Estados Unidos se vio empañado por la escasa creación de empleo y por unas tasas de desempleo que se mantuvieron aproximadamente el 6%. La Unión Europea obtuvo resultados en sus mercados laborales de algunos países, a pesar de la baja tasa de crecimiento del PIB de 1,5%.

América Latina y el Caribe fueron los más afectados por la recesión económica mundial de 2001 en términos de crecimiento de la producción y pérdidas en empleo, pero experimento cierta recuperación para 2003, la tasa de desempleo regional descendió 1pp descenso que puede ser atribuido a Argentina y a la disminución del crecimiento de la fuerza laboral.

A pesar de unas solidas tasas de crecimiento del PIB de más del 7% en Asia oriental se registró un aumento del desempleo, en Asia meridional se encontró un descenso en el número de trabajadores pobres y registró un aumento del empleo informal. Para oriente Medio y África del Norte se alcanzó una tasa de desempleo de 12,2% representando la incidencia de desempleo más alta del mundo. La dependencia de los precios del petróleo las altas tasas de crecimiento de la fuerza laboral que en algunas economías son incapaces de absorber, los déficits de calidad de las instituciones públicas y la alta incidencia de la pobreza en algunas economías representan una amenaza para la mejora real de los mercados laborales.

Para el 2004 de acuerdo con la OIT 19.5 millones de trabajadores Urbanos estaban sin empleo lo que equivale a una tasa de desempleo regional del 10.5%. El mercado laboral de América Latina registro una disminución del desempleo en varios países, el aumento de salarios y el incremento de la productividad, sin embargo, aumentaba el trabajo informal, la protección social era escasa y las mujeres jóvenes seguían siendo afectadas por el desempleo en la Región.

La mayor parte de la reducción de la tasa de desempleo se atribuye a la mejoría de Argentina, Uruguay y Venezuela países que en años anteriores habían sido flanco de la crisis se han ido recuperando. En Brasil y México, en conjunto representan el 60% de la PEA regional sin embargo la tasa de desempleo en Brasil disminuyo y en México aumento.

En el informe al comprar el 2004 con el año anterior se observa que entre los 11 países latinoamericanos seleccionados el desempleo disminuyó en 6 de ellos en los primeros nueve meses del año. Argentina de 19.1% a 14.6%, Brasil de 12.4% a 11.9%, Colombia de 17.3% a 16%, el Salvador de 6.6% a 6.5%, Uruguay de 17.4% a 13.4% y Venezuela de 18.8% a 16.1% mientras que en los países que se mantuvo Costa Rica 6.7% y aumento 4pp. Chile 8.9% a 9.2% Ecuador 10% a 11.1% México de 3.2% a 3.8% y Perú 9.4% a 9.7%. Además, resaltan que en Colombia la reducción del desempleo no debió al aumento de la tasa de ocupación, sino a la contracción de la oferta laboral.

Además, en el informe emitido por la OIT se resaltaba el aumento del desempleo femenino en la región, pues era 1.4 veces más elevado que el del hombre también que los jóvenes seguían siendo los más afectados por la falta de trabajo. La tasa de crecimiento del PIB de América Latina y el caribe se estimaba seria del 5.0% triplicando a la del año 2003 (1.5%) lo que obtuvo un efecto positivo sobre el empleo en aquellos países que lograron un crecimiento económico alto. Se estima que este crecimiento de la economía regional se

debía en parte al contexto internacional por el dinamismo de la economía en Estados Unidos, Japón y China. Lo que ha estimulado la demanda mundial de productos de la región, ha contribuido a mantener elevados los precios de los productos primarios y semielaborados que América Latina exporta, además políticas internas han logrado reducir la inflación, beneficiando el comportamiento de los salarios reales e impulsar la política cambiaria que ha ayudado a fortalecer el sector exportador.

En referencia a la OIT en el 2005 se muestra el panorama laboral de 2005 en América Latina y el Caribe. La evolución del nivel de actividad económica en la región estimada en 4.6% en el primer semestre de 2005, donde se confirma un crecimiento del PIB entorno al 4% a pesar de presentar una menor tasa registrada a la de 2004 (5.9%), ha sido fundamental el escenario internacional, caracterizado por la expansión del producto y el comercio mundial, altos precios de los productos primarios de exportación, bajas en tasas de interés, inflación y presiones inflacionarias relativamente reprimidas, aunque en algunos países se observa tasas de inflación superiores a la del año anterior; a este crecimiento económico también se le atribuye la adopción de tipos de cambio flexible que se han traducido en un aumento de la competitividad real de la región y el aprovechamiento favorable de la coyuntura actual para fortalecer posiciones fiscales y reducir los coeficientes de endeudamiento externo.

Dentro del informe de la OIT se decía que las favorables condiciones del escenario internacional reflejaron un aumento de las exportaciones y la mejoría en los términos de intercambio, recuperación de la demanda interna particularmente a partir del segundo semestre de 2004. La economía mundial completará la fuerte expansión económica, el comercio crecerá a 7% a 3.3 PP menos que en el 2004.

La tasa de desempleo urbano promedio ponderado estimaba una muestra de 9.6% al primer semestre de 2005 es decir 1.3pp menos que en el mismo periodo del año anterior (10.9%) la tasa de desempleo equivalía a 18.3 millones de personas desocupadas. La tasa de desocupación paso de 52.2% a 52.8% y la tasa de participación disminuyo 58.7% a 58.4%. La tasa de desempleo disminuyó en 7 países Argentina de 14.6% a 12.5%, Brasil 12.3% a 10.3%, Chile 8.9% a 8.3%, Colombia 16.5% a 15%, Ecuador 11.3% a 11.1%, Uruguay 13.5% a 12.2% y Venezuela 16.6% a 13.2% y aumento ligeramente en México de 3.7% a 3.9% y Perú 10.1% a 10.5%.

Para el año 2006 según el informe del panorama laboral de 2006 de América Latina y el Caribe, los indicadores señalan que el problema de la pobreza está estrechamente vinculado a la falta de oportunidades de empleo para los sectores vulnerables de la población. La alta desigualdad de la distribución de los ingresos laborales de la región nota la desigualdad en la distribución del ingreso, obstáculo para la reducción de la pobreza.

La economía mundial mantuvo su tendencia creciente en 2006, principalmente por la recuperación del crecimiento en los países industrializados. Esto ha permitido que los precios de las materias primas distintas del petróleo permitan mantener políticas de intercambio favorables para los países exportadores, se estima que los mayores beneficios fueron para países como Argentina y Venezuela. El PIB para el 2006 fue de 5.1% tasa superior a la de 2005 (4.6%).

De acuerdo con el mercado laboral al tercer trimestre de 2006 el incremento de la actividad productiva impulso una tasa de ocupación (demanda laboral) de tal forma fue en promedio superior a 0.3pp que la tasa de participación (oferta laboral), generando una reducción de 0.5pp de la tasa de desempleo. La tasa de desempleo paso de 9.5% en enero-septiembre de 2005 a 9.0% en el mismo periodo de 2006. El número de desempleados se

habría reducido estimada mente a 600 mil trabajadores en comparación al mismo periodo del año anterior.

La tasa de desempleo urbano al tercer trimestre de 2006 disminuyó en casi todos los países de la región. Los mayores descensos se produjeron en la República Bolivariana de Venezuela (12.9% a 10.4%), Honduras (7.1% a 5.2%), Panamá (12.1% a 10.4%), Argentina (12.1% a 10.7%), Colombia (14.6% a 13.3%) y Perú (10.1% a 8.8%). Los países que tuvieron reducciones modestas fueron Ecuador (11.1% a 10.3%), México (4.9% a 4.6%) y Chile (8.4% a 8.3%). La tasa de desempleo se mantuvo igual en Uruguay (12.2%) y se incrementó levemente en Brasil (de 10.0% a 10.2%).

El comportamiento de indicadores de empleo y desempleo por sexo fue diferenciado, pero más favorable para las mujeres, ya que habría caído en ocho de los once países para los que se tiene información y la tasa de desempleo para los hombres descendió en nueve países, pero aumento en dos. Se observó una reducción en la tasa de desempleo juvenil manteniéndose entre 1.7 y 2.2 veces de la tasa de desempleo total.

Periodo 2007-2010

Para el año 2007 el panorama laboral presentado por la OIT de América Latina y el Caribe destaca la tasa de ocupación urbana aumento de 53.7% a 54.1% mientras que la tasa de participación en el mercado de trabajo se mantuvo en 59.1%, este comportamiento de la demanda y oferta laboral incidió en el buen resultado de la tasa de desempleo urbano. La tasa de desocupación para las mujeres es 1.6 veces mayor a la de los hombres. La tasa de desempleo de los jóvenes es 2.2 veces mayor que el promedio total y casi triplica a la de los adultos.

El escenario económico internacional para 2007 mostro una desaceleración del crecimiento de las principales economías desarrolladas, mientras mantuvo el alto

desempeño en los mercados emergentes más relevantes, particularmente en china. A pesar de la incertidumbre del mercado de crédito hipotecario estadounidense y sus latentes riesgos a la balanza de pagos, así como el aumento en los precios del petróleo, la economía de la región ha registrado tasas de crecimiento del producto, principalmente del incremento de la demanda interna y la inversión y el buen desempeño de las exportaciones en productos básicos.

La tasa de desempleo paso de 9.1% en 2006 a 8.5% en 2007 para el periodo enero a septiembre. La evolución de este indicador fue resultado del aumento en la demanda laboral. La disminución de la tasa de desempleo fue generalizada. Los mayores descensos se registraron en Panamá (10.4% a 7.7%), Argentina (10.7% a 8.8%), Uruguay (11.9% a 10.0%), República Bolivariana de Venezuela (10.5% a 9.0%), Chile (8.4% a 7.1%), Colombia (13.2% a 12.0%), Jamaica (11.4% a 10.2%), Costa Rica (6.0% a 4.8%) y Honduras (5.2% a 4.1%). Reducciones menores se produjeron en Barbados (8.7% a 7.9%), Trinidad y Tobago (7.0% a 6.3%), Brasil (10.2% a 9.7%), Ecuador (10.3% a 9.8%) y Perú (8.8% a 8.7%). En México la tasa de desempleo urbano (32 ciudades) aumentó ligeramente de 4.6% a 4.9% y la nacional, de 3.6% a 3.8%.

Siguiente al 2008 la OIT en su informe de panorama regional menciona que la crisis financiera internacional se agudizo considerablemente desde la segunda mitad de 2008 empezando a impactar los países de América Latina y el Caribe. La economía mundial sufrió una fuerte desaceleración en 2008 al ser golpeada por el shock financiero más impactante desde los años 30', la mayoría de las economías desarrolladas entraron en recesión a partir del tercer trimestre de 2008 y la desaceleración economía se extendió a los países en desarrollo.

El desempeño del mercado laboral continuaba con la reducción del desempleo, manteniéndose por brechas de sexo y edad. La tasa de desempleo urbano paso de 8.3% a 7.5% entre enero y noviembre, incrementando la demanda laboral, donde la tasa de ocupación aumento desde 54.4% a 54.9% y la caída de la participación que paso de 59.4% a 59.3% en el periodo.

Con datos disponibles hasta noviembre de 2008, se registraron los mayores descensos en la tasa de desempleo en Uruguay (9.8% a 8.0%), República Dominicana (15.6% a 14.0%), Brasil (9.5% a 8.0%), Panamá (7.8% a 6.5%), Trinidad y Tobago (6.3% a 5.0%) y la República Bolivariana de Venezuela (8.7% a 7.5%) y menores descensos en Ecuador (7.8% a 6.8%), Argentina (8.8% a 8.1%) y Perú (Lima Metropolitana de 8.8% a 8.6%)

La tasa de desempleo se incrementó en Chile (7.1% a 7.9%), Barbados (8.0% a 8.3%) y Jamaica (10.2% a 11.0%). Mientras que en Costa Rica se mantuvo la tasa de desempleo urbana en 4.8% y la nacional aumentó de 4.6% a 4.9%. De la misma manera en México la tasa de desempleo urbana (32 ciudades) permaneció en 4.9% y la nacional aumentó (3.7% a 3.9%). En Colombia la tasa de desempleo urbana (13 áreas metropolitanas) aumentó ligeramente de 11.5% a 11.6% y la nacional se mantuvo en 11.3%

La evolución de la tasa de desempleo por sexo fue diferenciada por países. Entre los países donde hubo una disminución de la tasa de desempleo total, la reducción fue mayor en las mujeres que en los hombres en Argentina, Brasil, Ecuador, Panamá, República Bolivariana de Venezuela, República Dominicana, Trinidad y Tobago y Uruguay, mientras que en Colombia (13 áreas metropolitanas) y Perú (Lima Metropolitana) la desocupación femenina aumentó en forma paralela a la disminución del desempleo masculino.

Para el 2009 la OIT en su informe destacaba lo siguiente: la crisis financiera generada en los países desarrollados se propago rápidamente a nivel mundial y afecto la economía real de los países de América Latina y el Caribe, esto produjo retroceso en el ritmo de crecimiento del producto y volvió aumentar el desempleo en el 2009, por lo que se veía un desafío lograr la recuperación del empleo.

La tasa de desempleo subió de 7.7% en el primer semestre de 2008 a 8.5% en igual periodo de 2009, lo que significa que 2.2 millones de personas estarían desempleadas. La baja en las oportunidades de empleo con llevo a una baja en las tasas de ocupación, mientras que las tasas de participación de la población en edad de trabajar se mantuvieron en el mismo nivel de 2008, La contención de las tasas de participación significa que un contingente importante de población, en especial jóvenes, se mantuvo fuera del mercado laboral (en la inactividad), lo que contribuyó a que la tasa de desempleo no fuese mayor en 2009.

Estas condiciones de desempleo causaron que muchas personas dejaran de buscar empleo debido a las condiciones adversas del mercado laboral, la inactividad de muchas personas estaría encubriendo el desempleo oculto, en donde no se refleja una presión en buscar empleo, pero si la utilización de potenciales para obtener ingresos propios. Los jóvenes de 15 a 19 años optaron por permanecer en el sistema escolar, el mercado laboral siguió siendo más desfavorable para las mujeres que para los hombres, durante los primeros meses del año 2009 esto fue debido a que las actividades más demandadas luego de la crisis fueron la industria manufacturera y la construcción, actividades que tienen más intensidad en el empleo masculino.

Como coyuntura de crisis económica suele haber efectos negativos en el mercado laboral, como perdida de jornadas de trabajo, deterioro de ingresos expansión en la

ocupación informal, la informalización de las relaciones laborales en empresas formales y mayor desprotección social. Ante la caída del empleo asalariado formal en este grupo de países, la fuerza de trabajo buscó opciones de empleo en el sector informal de empresas, que corresponde a unidades económicas no constituidas en sociedades, o que no llevan registros contables y que operan en pequeña escala con bajos niveles de productividad e ingresos.

Para el último año de estudio en el periodo dicho la OIT entrega su informe sobre el trabajo en el mundo 2010 donde dice que la recesión del mercado laboral empeora la perspectiva social en varios países, donde se establece que luego de dos años de crisis la económica mundial habría vuelto a crecer y en algunos países mostrar señales alentadoras de recuperación del empleo, sobre todo en economías emergentes de Asia y América Latina.

La OIT señala que, al continuar con políticas actuales, la recuperación del empleo a los niveles anteriores a la crisis se atrasara hasta 2015 en las economías avanzadas, también se sostiene que, si bien el empleo ha vuelto a crecer en las economías emergentes y en desarrollo, aun así, faltarían y serían necesarios más de 8 millones de puestos de trabajo para volver a los niveles de empleo que existían antes de la crisis en esos países.

Dentro de los datos expuestos en el informe de la OIT se destacan los casos de retención social relacionados a la crisis financiera y económica en al menos 25 países, muchos de ellos con economías avanzadas, además en muchos países a finales de 2009 experimentaron un crecimiento del empleo, pero en el 2010 esta recuperación habría estado disminuyendo, además a finales de 2009 cerca de 4 millones de personas habían dejado de buscar trabajo.

Periodo 2011-2014

Durante el 2011, la organización internacional de trabajo realizó un estudio, en el cual indicó que la economía mundial se encontraba cerca de una gran recesión laboral que disminuiría el ritmo de la recuperación económica generando presión social en muchos países, y afirmándose que las posibilidades de evitar este suceso son limitadas y era momento de actuar hacia un cambio.

El “Informe sobre el Trabajo en el Mundo 2011: Los mercados al servicio del empleo” indica que el freno en la recuperación de la economía afecta directamente los mercados laborales, estableciendo como pronostico que para regresar a niveles aceptables se necesitarían al menos de 5 años.

A nivel mundial la cantidad de desempleados para el 2011 estuvo representado por 203.3 millones de personas, traduciéndose en una tasa de paro de 6.1%, la cual es solo una décima menos que el año anterior. la OIT indica que persisten los altos niveles de desempleo y empleo poco digno, sin embargo, estas cifras son contradictorias a indicadores económicos clave como el PIB mundial, la bolsa de valores y el comercio cuyos números continúan en recuperación superando etapas de recesión (OIT, 2011).

La economía mundial en el año 2011 se vio afectada por diferentes sucesos, como lo son: la crisis de la unión europea, en la que se declaró el comienzo de recesión de España, Italia y Chipre, con el fin de prevenir la quiebra de sus bancos; por otro lado, estados unidos se basó en un plan para disminuir el gasto y aumentar el nivel de endeudamiento con el fin de reducir el déficit en al menos 2.1 billones de dólares y así enfrentar el impago de sus obligaciones estableciendo como propósito mejorar la calificación del riesgo de deuda, la cual había sido disminuida de AAA a AA+ (Gregoire, 2011).

Así también, en Europa se impuso una política austera y un manejo de impuestos unificado, frente a la declaración de quiebra por parte de los bancos europeos, situación que fue advertida con anterioridad por el FMI quien afirmó: “el riesgo de otro colapso financiero por la fragilidad de la banca europea es inminente”, situación que indica un bloqueo en el crecimiento de la economía de Europa y unida a cifras de inflación de las diferentes economías permite predecir una recesión mundial (Chacón, 2012).

La economía mundial durante el año 2012 se vio enmarcada por acontecimientos que decidieron su rumbo. En primer lugar, el sistema financiero internacional experimento varias recaídas. En junio, España obtuvo US\$131.000 millones como una forma de rescate para sanear su sistema financiero, el cual evitó que se vieran afectados los acreedores de este país como los bancos alemanes, franceses y bancos estadounidenses. En este mismo tiempo, Francia, Bélgica y Luxemburgo, dueños del banco Dexia, aumentaron la garantía de la entidad en US\$13.000 millones, situación que disminuyo el riesgo de una crisis sistemática.

En segundo lugar, la crisis de la eurozona genero un impacto en la economía de china, debido a que la unión europea era su principal socio comercial, situación que afecto en gran medida las cifras de las exportaciones. Según el banco mundial china crecería un 7.2% y no un 7.6%, diferencia que tiene un fuerte impacto social y económico sobre este país. La crisis que atravesaba china afecto, así mismo, a países latinoamericanos ya que, las exportaciones de Brasil a china disminuyeron en un 50% y el precio del cobre, metal principal de Chile y Perú, tuvo una recaída a niveles muy bajos.

En noviembre de 2012 la OIT afirmó que los mercados laborales han sido afectados por la crisis de la economía mundial, y además de ello por los amplios cambios tecnológicos. Los robots, computadores y la automatización en general aumentan la

productividad, pero disminuyen la creación de puestos de trabajo en el sector manufacturero, situación que se ha presentado en mayor medida en Japón debido a las constantes innovaciones tecnológicas.

Por otro lado, se señala que la constante desigualdad de los ingresos amenaza el bienestar social, afectando el crecimiento, las finanzas públicas y aumenta la deuda. En la mayoría de los países, esta desigualdad ha sido impulsada por el trabajo no regular y temporal, además del trabajo informal que ya no es exclusivo de los países en desarrollo (Coronado, 2012).

En el 2013, a nivel mundial surgieron acontecimientos que marcaron cambios económicos y sociales en varios países. Dentro de estos hechos, se encuentra la disputa entre China, Japón y Corea del Sur por la soberanía marítima, ya que Beijín estableció de manera unilateral la Zona de Identificación Aérea (ADIZ), sobre la cual se tomarán medidas de defensa en contra de las aeronaves que no respondan al llamado de identificación solicitado en esta zona. Frente a este acontecimiento Japón indicó que nunca aceptara esta área establecida por China ya que invade su territorio y expresó que esta conducta podría llevar a una guerra poniendo en riesgo la paz de ambos territorios.

Por otro lado, la eurozona supero la depresión económica en la que venía sumergida, siendo la más larga desde su fundación. Según cifras oficiales el PIB aumentó 0.3% en el último trimestre del 2013, mientras que en el cuarto trimestre su expansión fue del 0.4%. Los países que contribuyeron a dicho crecimiento fueron Francia y Alemania, siendo el crecimiento del primero más lento que el crecimiento de la economía alemana. Así mismo, el crecimiento de Portugal tuvo un fuerte crecimiento a finales de este año de 0.5% cifra que mitigo el promedio negativo que se venía presentando. En el cuarto trimestre se incrementó en 0.6% la inversión en Francia, además de alza de 0.5% del consumo y una

contribución de 0.5% al PIB en este periodo. Las exportaciones se recuperaron un 1.2%. En contraste las importaciones tuvieron un crecimiento lento tras apuntar un 0.5%, la tasa de desempleo y las deudas de carácter público ponen en riesgo el objetivo de crecimiento.

Otro acontecimiento importante fue el cese de actividades desde el 1 de octubre, por parte del gobierno estadounidense, durante 16 días, como consecuencia del no acuerdo del presupuesto público por parte del congreso, situación que dejó en situación de desempleo a cerca de 250.000 empleados del gobierno, provocando daños en materia económica del país y a nivel global. Aproximadamente 800 mil empleados fueron obligados a tomar una licencia no remunerada, los puestos de administración principales obtuvieron un salario mínimo y los parques nacionales cesaron igualmente sus actividades, además, el 97% de los empleados de la NASA permanecieron en paro laboral.

Según la OIT, el mercado laboral mundial presentó un aumento de 5 millones de personas desempleadas, sin embargo, también señaló que su crecimiento es lento y no se generan oportunidades de trabajo adecuadas. Esta situación se traduce en 202 millones de desempleados en el año 2013, representado una tasa a nivel mundial de 6% según cifras del Organismo Técnico de Naciones Unidas. La crisis financiera que inició en el 2008 ha aumentado ubicándose en 62 millones de puestos, que incluye a cerca de 30 millones de personas en busca de un puesto de trabajo.

Según análisis realizados por la OIT, existen sectores económicos que generan ganancias, las cuales no son invertidas en la economía real, sino los mercados de activos. Teniendo en cuenta esta situación, (Ryder, 2014) señaló: "Necesitamos un replanteamiento de las políticas, intensificar los esfuerzos para acelerar la generación de empleos y apoyar a las empresas para crearlos". la población juvenil sigue siendo la población más afectada por el desempleo, por causa de esta situación débil y con alto grado de desigualdad,

dejando 74 millones de personas entre 15 y 24 años sin empleo, cifra aproximadamente 1 millón mayor que el año anterior.

Durante el 2014, los países afectados por la crisis financiera han tenido una recuperación lenta y en consecuencia su crecimiento no ha presentado cifras positivas. Estados Unidos pasó por el proceso de reconstrucción de su sistema financiero apoyándose con una política fiscal contra cíclica, y para este periodo está en el quinto año de una expansión cíclica que ha tomado fuerza lentamente.

Por otro lado, China tuvo la tasa de crecimiento más lenta desde 1990, por lo que el gobierno aprobó reformas en materia económica, además ha hecho énfasis en la reestructuración y el paso hacia una economía con crecimiento sostenible, promoviendo, además, el consumo interno. La desaceleración de este año pone a prueba la capacidad de China para alcanzar el crecimiento del 7.5pp del Producto Interno Bruto. Por otro lado, el Banco Popular de China flexibilizó las condiciones de compra de propiedad en todo el territorio chino, decisión que fue tomada por primera vez en cuatro años y en medio de una gran caída de las ventas de inversiones y bienes raíces. Así mismo, redujo la tasa de interés en préstamos y depósitos, como medio para reforzar el débil crecimiento de la economía del país.

En junio del 2014, inició la caída del precio del petróleo, que había presentado un crecimiento sostenible desde el 2009 y para este mes del año había alcanzado los US\$110. La disminución del precio del hidrocarburo fue debido a las nuevas tecnologías de extracción en Estados Unidos, esta situación aumentó el precio del dólar en Colombia y llevó a la creación de una reforma tributaria (La República, 2019).

Por otro lado, se crearon tratados de libre comercio para fortalecer vínculos bilaterales entre los países. En noviembre de 2014, se reunieron en Pekín 21 líderes del

foro de cooperación económica Asia-Pacífico, con el fin de aprobar un plan de respaldo para la creación de una zona de libre comercio bajo el “Tratado de Libre Comercio de Asia-Pacífico”.

La población entre los 15 y 24 años tuvo una tasa de desempleo de 13%, es decir, cerca de 74 millones de personas se encontraban en busca de trabajo. El aumento de la tasa de desempleo en jóvenes aumenta, a pesar de los procesos de mejora en la calidad educativa, esta situación aumenta el conflicto social.

En los países desarrollados el desempleo ha disminuido y en algunos periodos recupera los niveles anteriores a la crisis del 2008. En la zona de Europa meridional el desempleo disminuye a un bajo ritmo, mientras que en regiones como América Latina y el Caribe, China, Rusia y Países Árabes la situación de desempleo ha ido en aumento (Dinero, 2015).

Periodo 2015-2018

Durante el 2015, Grecia cae en una gran crisis al quedarse sin fondos públicos, una deuda sin pagar, un feriado bancario y la posible eliminación del euro como su moneda, todas estas situaciones hicieron que se declarara en quiebra. Ante esta situación el primer ministro Alexis Tsipras, buscó el aval en el parlamento para convencer a sus socios en la eurozona de liberar fondos que permitieran frenar la bancarrota. Así fue, como a través del rescate económico condicionado, los 19 ministros aprueban el desbloqueo de una primera parte de ayuda a Grecia, a través del cual podrá reembolsar cerca de 3 mil millones de euros al Banco Central Europeo (El Mundo, 2015).

Por otro lado, la cotización del petróleo a nivel mundial se ubicó en precios históricos, alcanzando el nivel más bajo en 7 años, lo que llevó a pronósticos de etapas finales del crudo. Factores como exceso en la oferta de petróleo, nuevas tecnologías para la

producción de energía amigable con el medio ambiente, y el acuerdo de París de reducir la producción del petróleo, prevén una caída más grande en los precios del crudo, que en este año ya causaba problemas económicos en países como Venezuela, Rusia, Arabia Saudita y otros principales productores.

Otro acontecimiento ocurrido durante el 2015 fue la creación del Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP), el cual fue un acuerdo de tipo comercial firmado por Estados Unidos, Japón, Australia, Canadá, México, Perú y otros países del pacífico, y fue diseñado para incrementar el comercio y enfrentar el poder económico de China que representa cerca del 40% de la economía global.

Sin embargo, China durante este año se enfrentó a crisis económicas, ya que, hasta mayo de 2015, las acciones en el mercado de valores habían presentado un crecimiento sostenible, pero a partir de junio los valores cayeron cerca de un 45%, adicionalmente la crisis en los precios de materias primas que inició en el 2014 hizo que la salud de esta economía asiática estuviera en riesgo.

Por otro lado, durante el 2015 el desempleo a nivel mundial afectó a cerca de 197,1 millones de personas, lo que significa un aumento de 27 millones después de la crisis del 2008. El comportamiento del mercado laboral es consecuencia de lo expuesto anteriormente, ya que la desaceleración de las economías emergentes y la caída en los precios de las materias primas afecta directamente el mundo laboral. En estas economías emergentes, a pesar de que la tasa de desempleo paso de 7.1pp a 6.7pp durante el 2015, no fue suficiente para cubrir el déficit de empleo que fue generado por la crisis financiera a nivel mundial. Además, las expectativas de mejora laboral se han deteriorado en países como Brasil, china, así como en los demás países productores de petróleo (OIT, 2016).

Durante el 2016, la economía mundial presentó grandes cambios desde políticas monetarias de los bancos hasta el aumento en precios de las materias primas incluyendo el petróleo, sumado también a cambios políticos que afectaron los mercados.

En estados unidos, el presidente Trump buscó abandonar la integración económica regional, fomentar la producción del país y regresar al bilateralismo para crear lazos con el resto del mundo. Esta decisión tuvo como consecuencia la desintegración de acuerdos de integración regional como el TPP debido al retiro de estados unidos y el TTIP por no terminar negociaciones y por el rechazo de la opinión pública.

Por otro lado, el petróleo presento buen grado de recuperación durante este año a través de subidas constantes al estabilizarse a cerca de 50 dólares con un aumento significativo de la volatilidad. Otro hecho económico, fue la deflación presentada en Europa, cuya recuperación débil ha impactado el nivel de precios desde el 2013, y que a través de actuaciones expansivas de las políticas monetarias y la capacidad para recuperar los precios se dio origen a este fenómeno.

Así mismo, el 2016 fue caracterizado por la volatilidad del mercado bursátil, presentándose el aumento sostenido de algunos valores mientras que se dieron caídas históricas de otros, para este periodo, se puede evidenciar alzas continuas que son interrumpidas solo por pesados movimientos correctivos con duración de solo unos días. Algunos sectores sufren caídas en la cotización y las empresas de tecnología estadounidense acumulan una revalorización del 28% liderando el rally bursátil (Caballero, 2016).

Durante el 2017, el petróleo presentó una mejora en su precio. Los miembros de la organización de países exportadores (OPEP), acordaron extender el recorte de la oferta de crudo, lográndose que el precio del barril llegara a los US\$60. Por otro lado, Venezuela

recibió calificaciones negativas por parte de agencias calificadoras de riesgo como Fitch Ratings, Moody`s y Standard & Poor`s, como consecuencia de incumplimientos en pagos de la deuda soberana por parte del gobierno de Nicolás Maduro.

En Estados Unidos se dió la mayor rebaja en impuestos, al ser presentada ante el congreso una reforma fiscal por parte del presidente Donald Trump, la cual contenía grandes cambios impositivos, dentro de los cuales se encontraba la disminución del 35% a 21% del impuesto a empresas. Se esperaba que esta reforma generara hasta US\$600.000 millones. Por otro lado, en los últimos meses del año, el bitcoin presentó un alza que le permitiría romper barreras y acercarse a los US\$20.000 en un plazo de 5 años (La República, 2017).

En marzo del 2017, se emitió información acerca de las mejores economías a nivel mundial, ocupando el primer puesto Estados Unidos con un valor de 18 billones de dólares representando el 25% de la economía global. En segundo lugar, se ubicó China con 11 billones de dólares y Japón ocupó el tercer lugar representando el 6% de la economía mundial con 4.4 billones de dólares (Gray, 2017).

Por otro lado, según la OIT el desempleo durante el 2017 fue de 5.1% traducida en 192 millones de personas en busca de trabajo. Por regiones las tasas de desempleo fueron las siguientes: en África del Norte fue del 11.7%, situándose como la región con mayor desempleo debido a las carencias de oportunidades para jóvenes y mujeres. En África Subsariana el desempleo se ubicó en 7.2%, en América del Norte fue de 4.7 puntos, mientras que América latina y el caribe apuntó un promedio de 8.2% para este periodo (OIT, 2018).

El crecimiento económico presento una aceleración desde mitad del 2017 así como durante el 2018. Las economías desarrolladas presentaron un crecimiento constante del

2.2% mientras que las tasas de desempleo en la mayoría de los países descendieron a niveles históricos. En cuanto a las economías en desarrollo en Asia oriental y meridional presentaron trayectorias de crecimiento de 5.8% y 5.6% respectivamente.

El crecimiento mundial fue de 3.1%, debido a la aceleración por los cambios en las políticas fiscales en los Estados Unidos que contrarrestó el des aceleramiento económico de otras economías fuertes.

El dólar se apreció 5.7 puntos frente al euro. Estos giros exagerados de la divisa estadounidense desestabilizan la economía global y los mercados financieros. Esta moneda ejerce mayor presión en economías emergentes que requieren financiación en dólares a tipos bajos, además también ejerce presión sobre países exportadores como Alemania y Japón, afectando la inflación, ya que el precio de la materia prima suele incrementarse durante este periodo (Fernandez D. , 2018).

Teniendo en cuenta el mercado laboral a nivel mundial durante el 2018, se reportó una tasa de 5%, lo que representa una disminución de 0.1 puntos porcentuales teniendo en cuenta el año anterior, y regresando al nivel fijado antes de la crisis financiera del 2008, a pesar de continuar las desigualdades entre hombre y mujeres especialmente en países árabes, Sudáfrica y en el sur de Asia. En África, el 4.5% de la población está en paro y la informalidad llegó a 2.000 millones de trabajadores en todo el mundo (El Economista, 2019).

Periodo 2019-2020

Durante el 2019 la economía mundial tuvo el crecimiento más bajo en los últimos 10 años, al registrar solo un 2.3%, el cual fue producto de una desaceleración en inversión doméstica y disputas comerciales permanentes. Estados unidos presento decrecimiento en su producto interno bruto al pasar de 2.9% en 2018 a 2.2 % en 2019.

China y Estados Unidos, estaban en medio de una guerra comercial, en un entorno en que Rusia se enfrenta al proteccionismo del presidente de Estados Unidos. Así mismo, Washington estableció aranceles del 25% a cerca de 800 productos de origen chino, reflejados en 50 mil millones de dólares en importaciones de este origen que se vieron afectadas por estas medidas, que fueron tomadas porque según el presidente Trump, China debía compensarles el “robo” de la propiedad intelectual y de tecnologías (Blue radio, 2019). Por otro lado, el precio del petróleo Brent durante los doce meses del 2019 aumentó 17.35%.

Durante el 2020, la propagación de la pandemia conocida como COVID-19, ha generado un fuerte impacto en la economía mundial. Debido a esta situación, los países se vieron obligados a establecer medidas de suspensión de las actividades económicas, con el fin de disminuir el riesgo de contagio en la población. Según las previsiones del Banco Mundial, al final del año la economía se contraerá un 5.2%, convirtiéndose en la peor recesión desde la segunda guerra mundial.

Debido al grave decaimiento de la oferta y la demanda, el comercio y las finanzas, se pronostica que la economía de los países más avanzados caerá un 7% y las economías en desarrollo un 2.5%. Los efectos de la pandemia serán más agresivos en los países que dependen en gran medida del comercio internacional y el turismo.

El precio del petróleo también sufrió daños durante este año, y para finales de octubre terminó en 44.33 dólares, lo que representa una disminución de 1.23 puntos porcentuales, retroceso que se explica por la baja recuperación económica tras pronósticos poco alentadores sobre el control de la pandemia y la falta de vacuna para la misma (PORTAFOLIO, 2020). Por otro lado, la OCDE concluye que debido a la pandemia el

desempleo se situara en 9.4%, alcanzando niveles no vistos anteriormente, en la mayoría de países las vacantes se congelaron a mediados de abril.

5.3 Producción Total De Bienes y Servicios a Nivel Nacional Durante el Periodo de Estudio

Periodo 2003-2006

El comportamiento de la economía Colombiana durante el segundo semestre de 2003 continuaba recuperándose, según el DANE en el tercer y cuarto trimestre se presentaron crecimientos interanuales de 4.11% y 4.34% respectivamente el crecimiento anual del PIB sin incluir cultivos ilícitos en el 2003 se ubicó en 3.96% constituyéndose como el más alto desde 1997, superando todas las proyecciones, la mayor dinámica de la actividad económica se explica por la demanda interna y la inversión privada (DANE, 2004).

Según José Darío Uribe Gerente Técnico del Banco de la Republica, se esperaba que el consumo privado creciera a un mayor ritmo durante el 2004, fundamentado en una baja tasa de interés real, recuperación en los niveles de confianza del consumidor, la evolución favorable de ventas externas, crecimiento del empleo, un dinamismo en crédito de consumo y un crecimiento económico con bajos niveles de inflación (DANE, 2005).

Por ramas de actividad el crecimiento del PIB en el 2003 principalmente por reactivación de la construcción de vivienda y obras civiles (11.61%) seguido por el aumento de las exportaciones del sector minero (carbón, ferroníquel y petróleo) (11.04%), transporte, comercio, servicios financieros e industria reflejaron un desempeño alrededor del 4%.

En 2004 la economía colombiana creció 3.96% incluyendo los cultivos ilícitos, tasa ligeramente inferior a la proyectada que sería de 4.0% y que se ubicó por debajo del

promedio de América Latina, que de acuerdo con el CEPAL reporto un crecimiento de 5.5%. Luego de reportar tasas de crecimiento de 3.80% y 4.86 en los dos primeros trimestres del 2004, la economía colombiana se desacelero en el tercer trimestre al avanzar solo 2.93%.

Al finalizar el 2004 se registró un déficit de 1.2% del PIB. Resultado de factores coyunturales el cual no sugería una corrección estructural de las finanzas públicas en Colombia. Dentro de los factores que asistieron este resultado fueron, el incremento del ahorro interno de los entes territoriales, mayores transferencias de ECOPETROL al gobierno, el alivio en el servicio de la deuda por efecto de la revaluación y el aumento de los ingresos tributarios.

Por ramas de actividad Económica, la rama del sector construcción tuvo más influencia mostrando un crecimiento de 10.65% aunque resulto inferior al del 2003, debido al descenso presentado en las obras de ingeniería civil, otros sectores con avances significativos fueron comercio con 5.62%, transporte y telecomunicaciones con 5.05% industria manufacturera con 4.77% y establecimientos financieros con 4.33%.

Para el 2005 el DANE en su informe sobre la evolución de la economía para el mismo año dice que para el tercer trimestre de 2005 la economía colombiana habrá crecido en 5.75% respecto al mismo trimestre de 2004 dando un aumento del PIB en 0.55%. Las tasas de crecimiento de los trimestres anteriores presentaron comportamientos de 4.12% en el primer trimestres de 2004, 4.89% en el segundo, 2.82% en el tercero 4.24% en el cuarto, 3.93% en el primer trimestre de 2005 y 5.62% en el segundo, siendo comparadas con el mismo trimestre del año anterior.

El PIB, sin cultivos ilícitos registro un crecimiento de 5.83% en el tercer trimestre de 2005 respecto al mismo periodo de 2004.

Según el DANE la economía colombiana en promedio para el año 2005 creció a una tasa de 5.13% respecto al 2004, consolidando la recuperación de la economía iniciada en 2004, los sectores contribuyentes a esta variación en el PIB del 2005 fueron comercio, reparación, restaurantes y hoteles, servicios sociales, comunales y personales, construcción, establecimientos financieros y la industria manufacturera.

Según el DANE para el año 2006 el crecimiento real de la economía colombiana en el 2006 fue de 6.83% expansión caracterizada por altos niveles de confianza de inversionistas y consumidores, aumento en la productividad y oferta, demanda interna y fortalecimiento de la economía mundial con impacto positivo sobre la demanda externa.

El PIB con cultivos ilícitos aumento el 6.83% y las importaciones tuvieron un incremento del 20.76%

El PIB sin cultivos ilícitos registro un crecimiento de 5.21% para el primer trimestre de 2006, resultado afectado por el sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca presentando un crecimiento de 0.41% sin cultivos ilícitos, y de 0.78% con ellos.

El PIB en el primer trimestre de 2006 por ramas de actividad haciendo comparación con el mismo periodo para el 2005 se observaron las siguientes variaciones 0,78% en agropecuario, silvicultura, caza y pesca; 1,67% en explotación de minas y canteras; 3,15% en electricidad, gas de ciudad y agua; 7,34% en industria manufacturera; 5,74% en construcción; 8,43% en comercio, servicios de reparación, restaurantes y hoteles; 9,74% en transporte, almacenamiento y comunicaciones; 6,54% en establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas y 2,86% en servicios sociales, comunales y personales.

Periodo 2007-2010

Con base al informe del entorno macroeconómico nacional que genera el DANE, para el año 2007 la economía colombiana creció a una tasa anual del 7.52% con cultivos ilícitos, para este año el crecimiento económico habría superado las expectativas de analistas internos y externos que percibían una tasa del 6%. La variación del 8.14% en el cuarto trimestre fue indispensable ya que a lo largo de los tres primeros trimestres la actividad económica venía desacelerándose. Pues en el primero creció 8.29% en el segundo el 6.85% y 6.81% para el tercero (DANE, 2008).

Además, en el informe el DANE expresa que el panorama del 2007 fue el resultado de la consolidación de la tendencia observada en la economía durante los últimos 5 años. Se observó mejores términos de intercambio, aumento en las exportaciones y mayores flujos de capital.

Se observó un crecimiento del consumo del 6.30% que presento una tendencia ascendente en lo corrido del año, de la inversión en el 21.17% y exportaciones del 7.5% los sectores que contribuyeron al incremento del PIB fueron industria manufacturera (1.63%) establecimientos financieros, seguros, inmuebles (1.38%) y comercio, reparación, restaurantes y hoteles (1.25%). Considerando las variaciones porcentuales anuales, los sectores que registraron mayor crecimiento fueron servicios de intermediación financiera (22.53%), construcción (13.31%), y transporte, almacenamiento y comunicaciones (12.48%).

Para el 2008 de acuerdo con el informe macroeconómico del DANE se perdió dinamismo en la demanda interna y externa y hubo una desaceleración de la economía, el PIB creció la tercera parte del registro de 2007. Para el 2008 se inicia la desaceleración del crecimiento económico colombiano luego de la fase expansiva de 2003-2007, en el cual se

registró una variación promedio anual del PIB cercana al 6%. De acuerdo con el DANE la economía creció el 2.5% en 2008, con variaciones de 4.1% el primer trimestre, 3.9% el segundo trimestre, 2.9% en el tercero y una caída del 0.7% en el cuarto (DANE, 2009).

Este comportamiento de la actividad económica fue resultado de la reducción de la demanda interna y externa. La tasa anual de crecimiento del consumo final se redujo de 6.9% en 2007 al 2.3% en 2008. El consumo se vio afectado principalmente por el aumento de la inflación, el deterioro en la confianza y el aumento en la tasa de interés. La inversión registro una variación anual de 7.7% casi la mitad de la observada en 2007 que era de 13.7%, de acuerdo con la menor ejecución de obras civiles por el primer año de gobierno de los mandatarios de entes territoriales, el alto costo de los recursos crediticios internos y externos y a la menor confianza de los empresarios.

Los sectores que mostraron mejor desempeño fueron la minería, servicios financieros y transporte. Disminuyeron significativamente su actividad respecto al 2007, la industria manufacturera (-2.0%), el comercio (1.3%) y la construcción (2.8%) la industria y el comercio tuvieron menores niveles de producción y ventas.

El comportamiento de la economía colombiana en el año 2009 creció 0.4% con relación al 2008 en el cual se registró una variación de 2.4%. El cuarto trimestre el PIB creció 2.5% comparado con el mismo trimestre del año anterior.

Según el entorno macroeconómico nacional la desaceleración de la economía colombiana iniciada en 2008, se profundizo en 2009, al registrarse la tasa de crecimiento más baja de la década, de acuerdo con el CEPAL para américa latina y el caribe Colombia supero a Venezuela, Brasil, Paraguay y Chile, países que presentaron tasas negativas y exhibió un desempeño análogo a naciones como Ecuador, Argentina y Perú que avanzaron entre el 0.4% y 0.9%

De acuerdo a las grandes ramas de actividad respecto al 2008 se presentaron las siguientes variaciones: 12.8% en construcción, 11.3% en explotación de minas y canteras, 3.1% en establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas, 1.3% en servicios sociales, comunales y personales; 1.2% en electricidad, gas de ciudad y agua, 1.0% en agropecuario, silvicultura, caza y pesca; -1.2% en transporte, almacenamiento y comunicaciones, -2.9% en comercio, servicios de reparación, restaurantes y hoteles y -6.3% en industria manufacturera, los impuestos, derechos y subvenciones en conjunto crecieron en -4.4%.

El PIB de acuerdo a actividad económica se obtuvo los siguientes para el 2009, sector construcción con 0.6pp, establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas con 0.6pp, explotación de minas y canteras con 0.5pp, servicios sociales, comunales y personales con 0.2pp; agropecuarios, silvicultura, caza y pesca con 0.1 PP.; electricidad, gas y agua con 0pp; transporte, almacenamiento y comunicaciones con -0.1; comercio, servicios de reparación, restaurantes y hoteles con -0.4pp y la industria manufacturera con -0.9pp.

Durante el año 2010 la economía colombiana creció 4.3% con relación al 2009 y el PIB creció en 4.6% en el cuarto trimestre comparado con el mismo trimestre del año anterior. Y que para el promedio en nacional el PIB registró una tasa de crecimiento de 4.3% superior en 2.9 p.p. a la obtenida en 2009, lo que reflejaba el buen desempeño del país en términos económicos, por la oferta se presentaron tasas de crecimiento positivas en todas las actividades económicas, con excepción de la agropecuaria, el mayor incremento lo obtuvo la minería (11.1%) especialmente productos de petróleo crudo (17.6%) gas natural (6.4%) y carbón (2.0%) así como el comercio, reparación de hoteles y restaurantes (6.0%) industria (4.9); transporte, almacenamiento y comunicaciones (4.8%)

Al analizar los resultados del PIB de 2010 por grandes ramas de actividad comparados con los del año 2009, se observaron las siguientes variaciones: 11,1% en explotación de minas y canteras; 6,0% en comercio, servicios de reparación, restaurantes y hoteles; 4,9% en industrias manufactureras; 4,8% en transporte, almacenamiento y comunicaciones; 4,1% en servicios sociales, comunales y personales; 2,7% en establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas; 2,2% en electricidad, gas de ciudad y agua; 1,8% en construcción y 0,0% en agropecuario, silvicultura, caza y pesca. Los impuestos, derechos y subvenciones, en conjunto, crecieron en 6,2%.

Periodo 2011-2014

Durante el 2011, la economía colombiana presento un crecimiento de 5.9% teniendo en cuenta el año anterior. Así mismo, en el último trimestre el PIB creció 6.1 puntos comparado con el mismo trimestre del periodo anterior (DANE, 2012).

Teniendo en cuenta el PIB por ramas de actividad, se presentaron las mayores variaciones en: explotación de minas y canteras con 14.3%, el sector comercio creció 5.9%, establecimientos financieros apuntaron a un 5.8%, construcción presentó un 5.7%. Mientras que los sectores con menor crecimiento fueron: electricidad con 1.8%, el sector agropecuario solo creció 2.2% y servicios sociales, comunales y personales 3.1% (DANE, 2012).

Teniendo en cuenta la demanda, los componentes del PIB reportaron las siguientes variaciones durante el 2011: el consumo final presentó un 5.8%, la formación bruta de capital un 17.2%, mientras que las exportaciones variaron 11.4%. El aumento en la demanda final es resultado del comportamiento en la oferta, ya que el PIB creció 5.9 puntos y las importaciones 21.5%.

Durante el 2012, la economía colombiana creció 4%, en un año de crisis europea, bajo crecimiento de estados unidos y ralentización de la economía de china e india. Los sectores que apoyaron esta cifra fueron: minas (5.9%), servicios financieros (5.5%), servicios sociales (4.9%) y comercio con un 4.1%. el PIB nacional registro un total de \$665.441 miles de millones, apoyada principalmente por Bogotá con 24%, Antioquia 13.1% y valle con 9.3%, mientras que Norte de Santander ocupó el puesto 15 con un 1.6 puntos porcentuales.

Durante el 2013, la economía colombiana tuvo un crecimiento del 4.3%, cifra que fue impulsada por el sector de construcción con 9.8%, servicios sociales en 5.3% y por el sector agropecuario en 5.2%, por otro lado, el consumo e inversión presentaron un comportamiento positivo. Según el DANE, teniendo en cuenta la demanda, el PIB en el 2013 estuvo apoyado por el crecimiento en el consumo final en un 4.7% y por la exportación en 5.3%, comparados con el año anterior. El consumo por parte del gobierno creció a cifras del 5.7% y por su parte, los hogares llegaron al 4%. La tasa de inversión en Colombia para este año alcanzó el 27.7% del producto interno bruto (Portafolio, 2014).

A finales de noviembre, la inversión extranjera directa (IED) ascendió a US\$ 15.171 millones de los cuales, aproximadamente UD\$12.000 millones se destinaron al sector de la minería y petróleo. La posición macroeconómica de Colombia permitió que las agencias de riesgo mejoraran su calificación. Además, otra variable que apoyo el comportamiento de este año fue la inflación, la cual se ubicó en 1.94%, la cifra más baja desde 1955, encontrándose por debajo de la meta del banco de la república (entre 2% y 4%). teniendo en cuenta las ciudades, Riohacha registro la cifra más alta, con un 3.7%, en contraste, Cúcuta apuntó una variación positiva del 0.03%. los grupos de bienes y servicios que

mostraron un mayor crecimiento en el IPC fueron: diversión, transporte, alimentos y vivienda con 1.46%, 0.34%, 0.31% y 0.29% respectivamente (Portafolio, 2014).

En el 2014, la economía colombiana creció 4.65 con respecto al año anterior, cifra que representa una recuperación del PIB desde su caída en el año 2012, la cual paso de 6.5% a 4.0%. El crecimiento del 2014 fue impulsado principalmente por el sector de construcción con un 9.9% seguido de los sectores de servicios, actividades financieras y comercio. Por su parte, el sector cafetero registró un crecimiento del 10%, las flores un 4.2%, la caña de azúcar un 12% y la inversión extranjera jugo un papel fundamental en el desarrollo de la economía para este año.

En contraste, el sector industria solo apunto un crecimiento del 0.2 puntos porcentuales. La explotación de minas y canteras registro -0.2%, como consecuencia del decrecimiento en el valor agregado de los minerales metálicos y petróleo crudo, cifras que no alcanzaron a ser cubiertas por el buen comportamiento de la extracción de minerales y de carbón los cuales crecieron 10.6% y 3.6% respectivamente. Según (DANE, 2015) “La disminución en el valor agregado del grupo de petróleo se debió a la caída en la producción de crudo en 1,6 % en tanto que aumentó la de gas natural 1,5 %”.

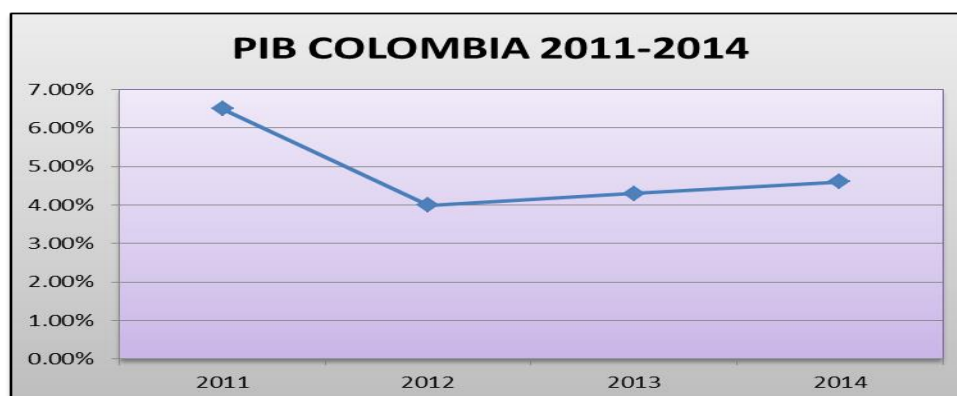


Figura 139. PIB Colombia 2011-2014

Periodo 2015-2018

Durante el 2015, el PIB para Colombia creció 3.1 puntos teniendo en cuenta el año anterior. Las actividades que hicieron un mayor aporte a este crecimiento fueron: establecimientos financieros con 4.3%, comercio 4.1% y el sector construcción 3.9%. por otra parte, en el último trimestre del año, la economía colombiana creció 3.3% frente al mismo periodo del 2010. Durante este cuarto trimestre las ramas que apoyaron este crecimiento fueron: agricultura con 4.8%, construcción con 4.3% y establecimientos financieros con 4.2%. En contraste, las actividades que presentaron un bajo crecimiento fueron: explotación de minas con 0.6%, industria manufacturera 1.2% y transporte 1.4%.

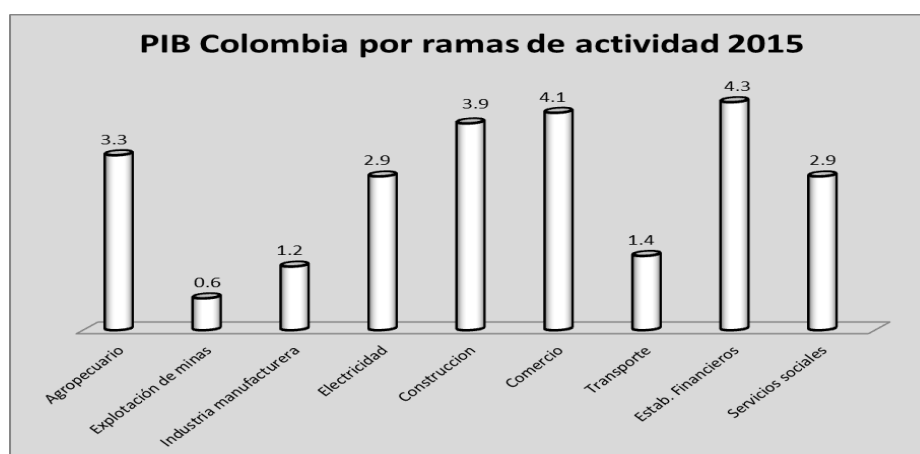


Figura 140. PIB por ramas de actividad 2015 Colombia

El bajo crecimiento del sector de minas es explicado por el decrecimiento de 0.7 puntos en el último trimestre del año, el cual es explicado por la disminución de 7% del carbón, la caída en minerales no metálicos y no metálicos en 3.4% y 0.6% respectivamente. el comportamiento de los minerales no metálicos fue ocasionado por el decrecimiento en la producción de esmeraldas en un 16%.

Durante el 2016, la economía colombiana creció 2.0% con respecto al año anterior. Para este periodo siete de las nueve ramas presentaron comportamientos positivos, y cuatro de

ellas arrojaron cifras superiores al promedio nacional. El sector de servicios financieros presento el mayor aumento con 5%, seguido de construcción con 4.1%, industria manufacturera con 3 puntos y servicios comunales con un crecimiento de 2.2 % (DANE, 2017).

El comportamiento del sector de servicios financieros es explicado por el crecimiento en los tres subsectores por los que está conformado, sin embargo lo que presentaron un mejor comportamiento fueron: servicios de intermediación financiera el cual creció 11 puntos, seguido de servicios inmobiliarios y de alquiler de vivienda con 3.2%. por otro lado el crecimiento en la industria manufacturera se debe a la refinación de petróleo (23.2pp), la elaboración de bebidas con 8.4 puntos y la elaboración de maquinaria y equipo con 7.0%.

Por otro lado, las ramas de actividad que presentaron comportamientos decrecientes durante el 2016 fueron: explotación de minas y canteras con una caída de -6.5puntos seguida del sector de transporte con -0.1.



Figura 141. PIB por ramas de actividad 2016 Colombia

Durante el 2017, el PIB de Colombia creció 1.8% teniendo en cuenta el periodo anterior. Las ramas de actividad que apoyaron este crecimiento fueron principalmente:

establecimientos financieros y actividades de servicios sociales, comunales y personales con un promedio de 3.8% y 3.4% respectivamente. Por otro lado, las que se reportaron decrecimientos durante el mismo año fueron: explotación de minas con -3.6%, seguido de la industria manufacturera con una caída de -1.0% y construcción -0.7%.

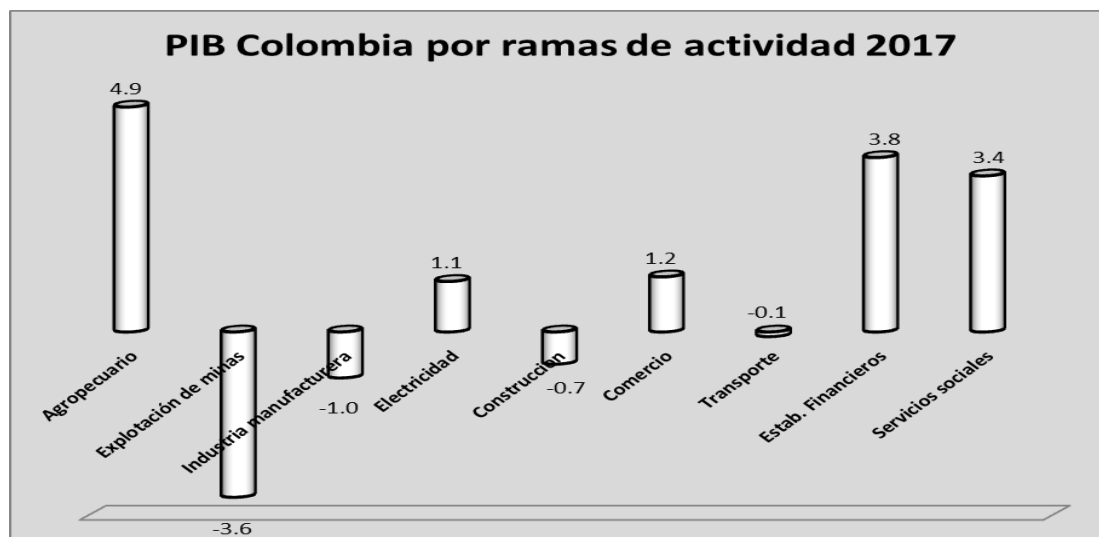


Figura 142. PIB por ramas de actividad 2017 Colombia.

Teniendo en cuenta la demanda, el PIB estuvo relacionado con el aumento del consumo final en 2.2% y la formación bruta de capital de 0.1 puntos, mientras que las exportaciones decayeron 0.6 puntos y las importaciones crecieron 0.2 puntos porcentuales (DANE, 2018).

Tabla 2. Variación de los componentes de la oferta y la demanda final 2017

variación porcentual (%)	Anual	Trimestral	Año total
Importaciones	-4.0	-4.1	0.2
Gasto de Consumo Final	1.6	0.1	2.2
Formación Bruta de Capital	0.5	0.3	0.1
Exportaciones	-3.8	-1.2	-0.6
PIB	1.6	0.3	1.8

Durante el 2018, la economía colombiana presentó un crecimiento de 2.7% con respecto al 2017, representado en 854 billones de pesos y 976 billones de pesos corrientes. Durante el último trimestre de este año, la economía se aceleró registrando un crecimiento de 2.8 puntos, cifra que es superior a los 4 últimos trimestres de años anteriores. Así mismo, se reportó una inversión de 6.7% en el cuarto trimestre, además el sector de la construcción tuvo un crecimiento de 4.2%, representando el más alto en los últimos dos años.

Teniendo en cuenta las exportaciones e importaciones las cifras resultaron positivas e impulsaron la economía nacional. Las exportaciones presentaron un crecimiento del 3%, reflejando un mejor dinamismo económico en los socios comerciales de Colombia. Así mismo, las importaciones reportaron un crecimiento del 14%, la cifra más alta en los últimos 7 años.

Según las ramas de actividad, los sectores de comercio, transporte y establecimientos financieros presentaron un crecimiento del 3.1%, seguido del sector de electricidad con 2.7%. Por otro lado, el sector de explotación de minas presentó un promedio de decrecimiento del -0.8%.

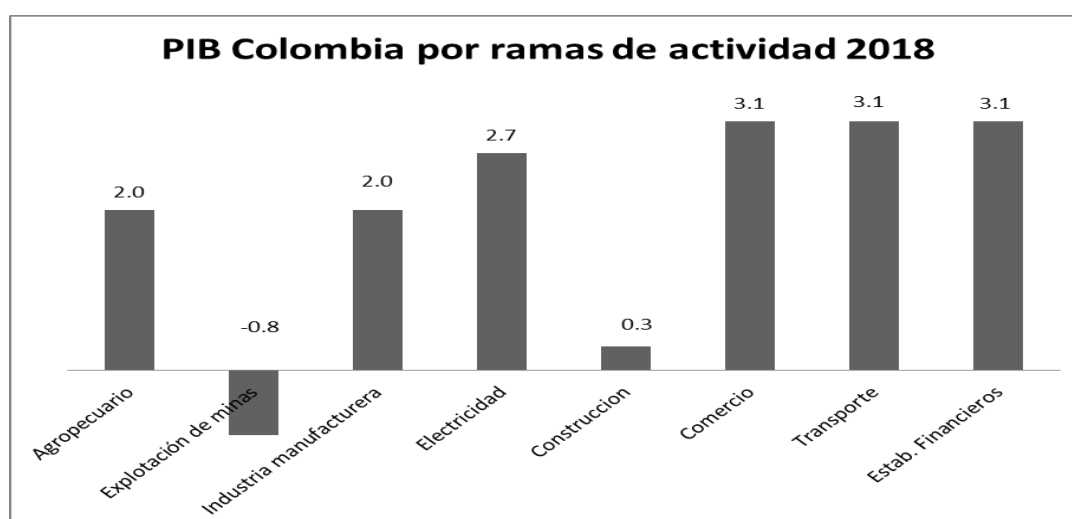


Imagen 143. PIB por ramas de actividad 2018 Colombia.

De acuerdo con los componentes de la oferta y la demanda el comportamiento del PIB estuvo relacionado con un aumento en las exportaciones del 8%, consumo final de 3.9%, formación bruta de capital de 3.5%, mientras que el menor crecimiento lo presentó exportaciones con 1.2% (DANE, 2019).

Tabla 3. Variación de los componentes de la oferta y la demanda final 2018

variación porcentual (%)	2018/2017
Importaciones	8.0
Gasto de Consumo Final	3.9
Formación Bruta de Capital	3.5
Exportaciones	1.2
PIB	2.7

Periodo 2019-2020

El PIB durante el 2019, creció 3.3% teniendo en cuenta el año anterior y se traduce en 289.239.M. €, con lo que Colombia se sitúa en la posición número 39 de los 196 países. El PIB per cápita fue de 5.804€ con un incremento de 180€, ocupando en este sentido el puesto número 91.

Las actividades económicas que contribuyeron al comportamiento del PIB fueron: comercio, reparación de vehículos, transporte, almacenamiento, alojamiento y servicios de comida. el gasto de consumo final individual de los hogares presento un crecimiento de 4.6% y el gasto de consumo del gobierno general creció 4.3% (DANE, 2020).

Durante el primer trimestre de 2020, la economía colombiana creció 0.4%, pese al fuerte impacto de la pandemia, al contraerse en el mes de marzo en 4.9%. Hubo una desaceleración de la demanda interna de 1.4%, la formación bruta de capital cayó 6.7%, y las exportaciones se redujeron en 6.1%. Mientras tanto, en el segundo trimestre el PIB se

contrajo 15.7%, debido a la caída de actividades artísticas de -34.9, el comercio retrocedió 33.7% y la construcción 24.8% (DINERO, 2020).

5.4 Producción de Bienes y Servicios a Nivel Departamental: Variable de Apoyo al Crecimiento Económico y Social de la Región

Periodo 2003-2004

Durante el periodo 2003-2005, el mayor crecimiento del PIB se presentó en 2004 con aproximadamente 2 puntos porcentuales, sin embargo, para el 2005 se dio el peor decaimiento en este indicador al llegar al 0.3%. El sector de la construcción tuvo un crecimiento del 62%, sin embargo, en 2004 cayó a -10 puntos y en 2005 a -50 puntos porcentuales. Por otro lado, el sector de servicios inmobiliarios solo creció 1% en 2003, y para el 2004 tuvo un comportamiento creciente al aumentar 1.8 puntos llegando a una cifra de 2.8, y para el 2005 dicha cifra presentó un decaimiento a 2 puntos porcentuales del PIB (DANE, 2011).

En el 2006, la economía del departamento presentó un crecimiento de 11.2 puntos, la cifra más alta de todo el periodo de estudio (2003-2018), las ramas que jalonaron este crecimiento fueron: construcción con 74.2, seguido de explotación de minas y canteras con 22.8 y transporte y almacenamiento con 19.6 puntos. Para este periodo la única rama que presentó cifras negativas fue agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca con -1.2%.

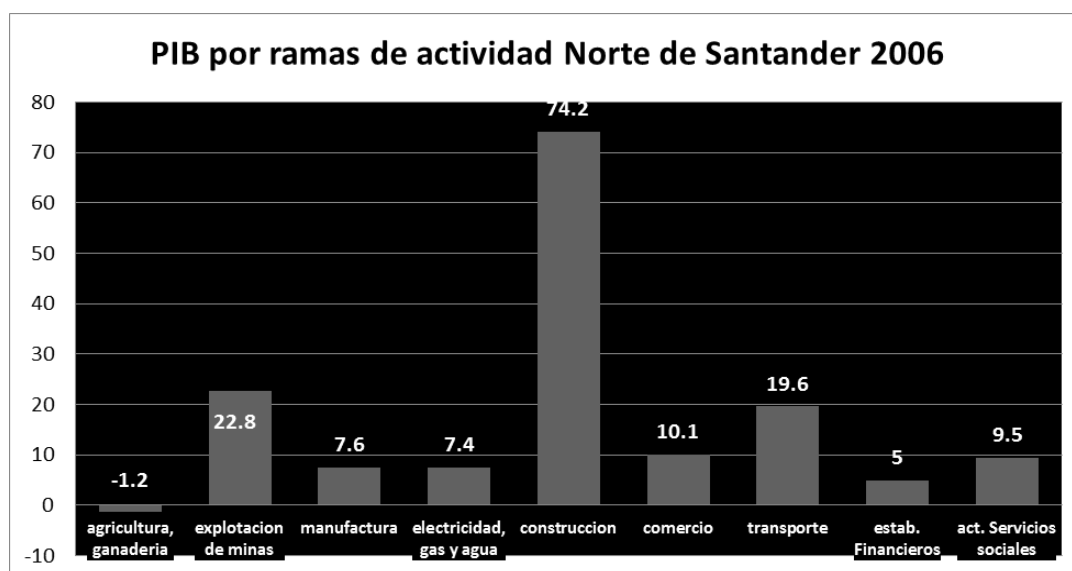


Figura 144. PIB por ramas de actividad Norte de Santander 2006

Periodo 2007-2010

En 2007, el PIB del departamento creció 6.1, cifra que se ubicó en 5.1 puntos por debajo de la registrada durante el 2006. Para este periodo el sector de construcción presento desmejoras al decaer de 74.2 (2006) a -11.7 (2007), mientras que el sector de agricultura mantuvo su comportamiento negativo registrando para este año un -7.4. La explotación de minas y canteras tuvo la tercera peor recaída de las ramas de actividad con una disminución de -6.2 puntos, mostrando un fuerte cambio frente al 22.8 del año anterior. Por otro lado, las ramas que apoyaron el crecimiento del 2007 fueron: industria manufacturera (20.5), transporte y comunicaciones con 13.9 y comercio con 10.9 (DANE, 2011).

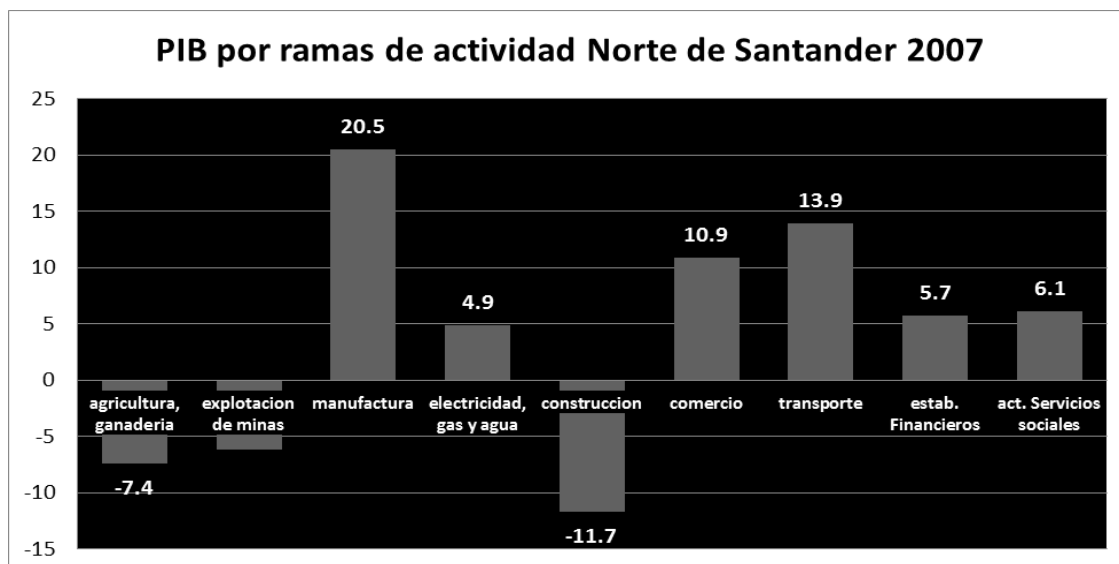


Figura 145. PIB por ramas de actividad Norte de Santander 2007.

Para este año, Norte de Santander ocupó el lugar número 12 dentro de los departamentos con mayor PIB, seguido por Córdoba (5.9), Quindío (5.9) y Nariño (4.6). Mientras que los primeros lugares fueron: Antioquia con 8.4, Santander con 8.1, Bolívar 8.1 y Atlántico 8.0 (DANE, 2011).

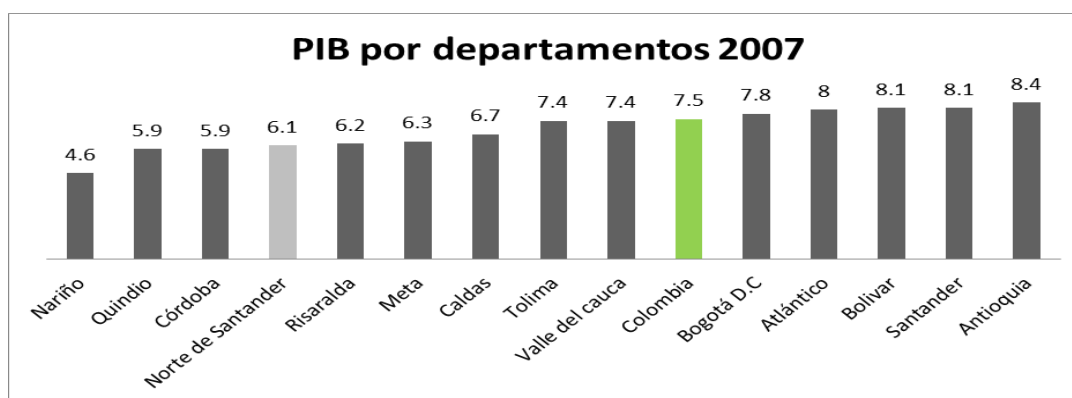


Figura 146. PIB por departamentos 2007

Durante el 2008, la economía del departamento estuvo 0.9 puntos porcentuales a la cifra registrada en el año anterior al presentar un crecimiento de 6.9 para este periodo. Las ramas que apoyaron este crecimiento fueron principalmente: explotación de minas y canteras con 14.8, construcción con 11.3, manufactura con 10.4 y agricultura, ganadería y

caza con 9.8 puntos. En comparación con los dos años anteriores, durante el 2008 ninguna rama presento un comportamiento negativo y las que tuvieron menor crecimiento fueron: electricidad, gas y agua (3.4), seguido de comercio con 3.8 y establecimientos financieros 6.1 (DANE, 2011).

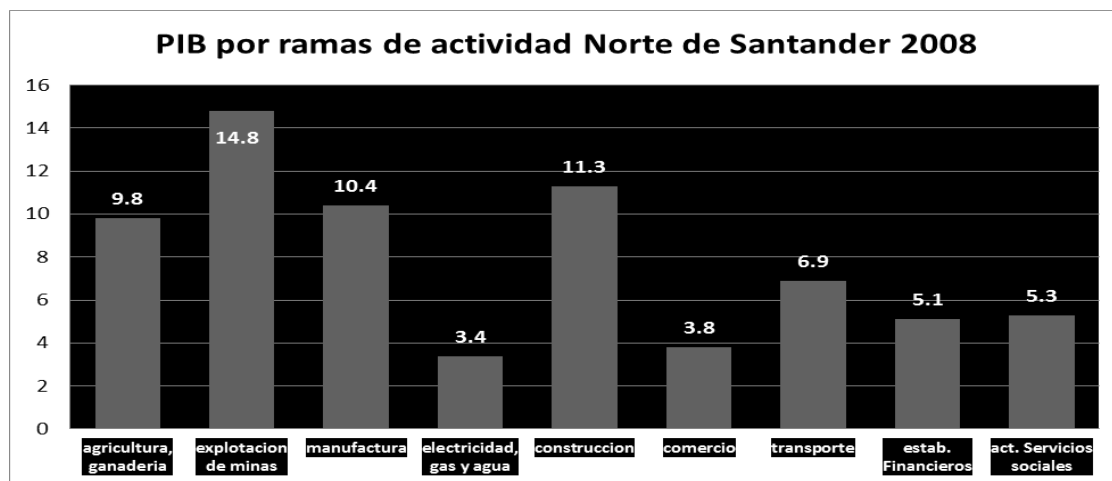


Figura 147. PIB por ramas de actividad Norte de Santander 2008

En el 2009, el PIB de Norte de Santander fue de 4.2%, cifra que disminuyo 2.7 puntos porcentuales teniendo en cuenta el 2008. Las ramas de actividad que presentaron un mayor crecimiento durante este periodo fueron: construcción (52.6), agricultura y ganadería con 8.4, electricidad, gas y agua con 7.1, por otra parte, los que tuvieron un comportamiento negativo fueron: industria manufacturera (-10.6), comercio con (-4.2) y explotación de minas y canteras (-3.7). Así mismo la participación sobre el PIB nacional se mantiene constante con una participación aproximada de 1.7% (DANE, 2010).

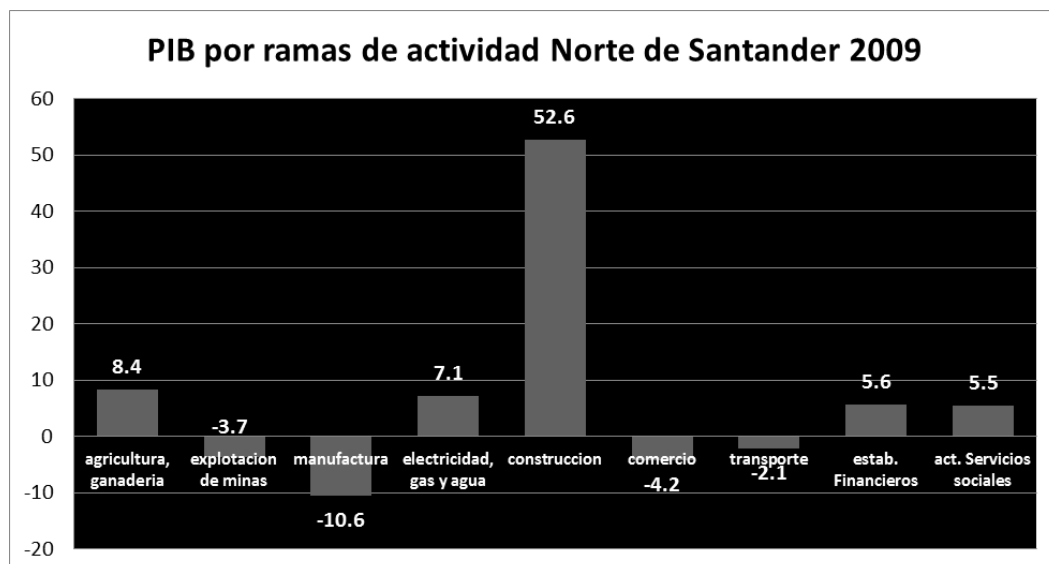


Figura 148. PIB por ramas de actividad Norte de Santander 2009

Durante el 2010, el crecimiento de la economía colombiana fue de 0.5%, inferior en 3.7 puntos porcentuales a la registrada en el año anterior. De acuerdo con las grandes ramas de actividad, la explotación de minas y canteras presentó el mayor crecimiento con un 6.4%, seguido de actividades de servicios sociales con 5.1% y establecimientos financieros con 3.8%, en contraste las ramas de construcción, agricultura y transporte registraron decrecimientos de -12.2%, -6.3% y -2.3% respectivamente. Durante este periodo, la participación del PIB departamental sobre el total nacional fue de 1.7% (DANE, 2011).

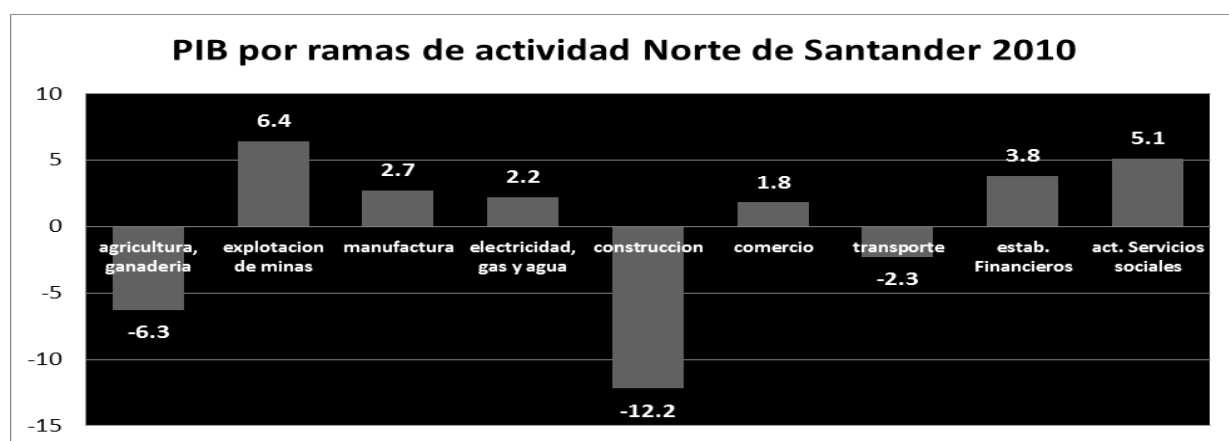


Figura 149. PIB por ramas de actividad- Norte de Santander 2010

Periodo 2011-2014

En cuanto al PIB, a nivel nacional creció 5.9% en el año 2011 mientras que Norte de Santander apunto a un 2.3% en ese mismo año. Este crecimiento se ubica en una posición inferior de la media nacional, la cual es del 4%. La participación del departamento sobre la producción nacional registro una cifra baja del 1.7%, ubicándose en la posición número 15 con una generación de riqueza de \$10.2 billones.

En cuanto al comportamiento mercantil, la ciudad de Cúcuta presento un declive a finales del 2011 con una variación porcentual del -37.7, teniendo en cuenta las cifras del 2010. Las actividades que contribuyeron en mayor medida sobre el capital neto fueron principalmente: las actividades de servicio comunitario, inmobiliarias y por último, comercio y construcción. Además, el dinamismo del mercado financiero en el departamento presento unos 25,0 puntos porcentuales respecto al año 2010, apoyado en mayor medida por créditos y leasing comerciales

La participación el ganado vacuno en el sector real sobre el total nacional disminuyo 0.6%, teniendo en cuenta cifras del año anterior, ya que paso de 26.9% a 26.3%. Sin embargo, el ganado porcino aumento 3.0%, pasando de 45.8% a 47.8%. La construcción registró un aumento de 13.3 puntos porcentuales con un promedio de 927.992 metros cuadrados construidos.

Cúcuta durante el 2011, registró 376.519 pasajeros entrantes, cifra que aumentó 1.3% con respecto al 2010; por otro lado, los pasajeros salientes fueron 377.750, cifra inferior en 1.8% de la registrada en el año anterior. Por otro lado, el sector industrial alcanzó una producción de 5.8%, las ventas un 6.4% y el personal ocupado un -1.5%.

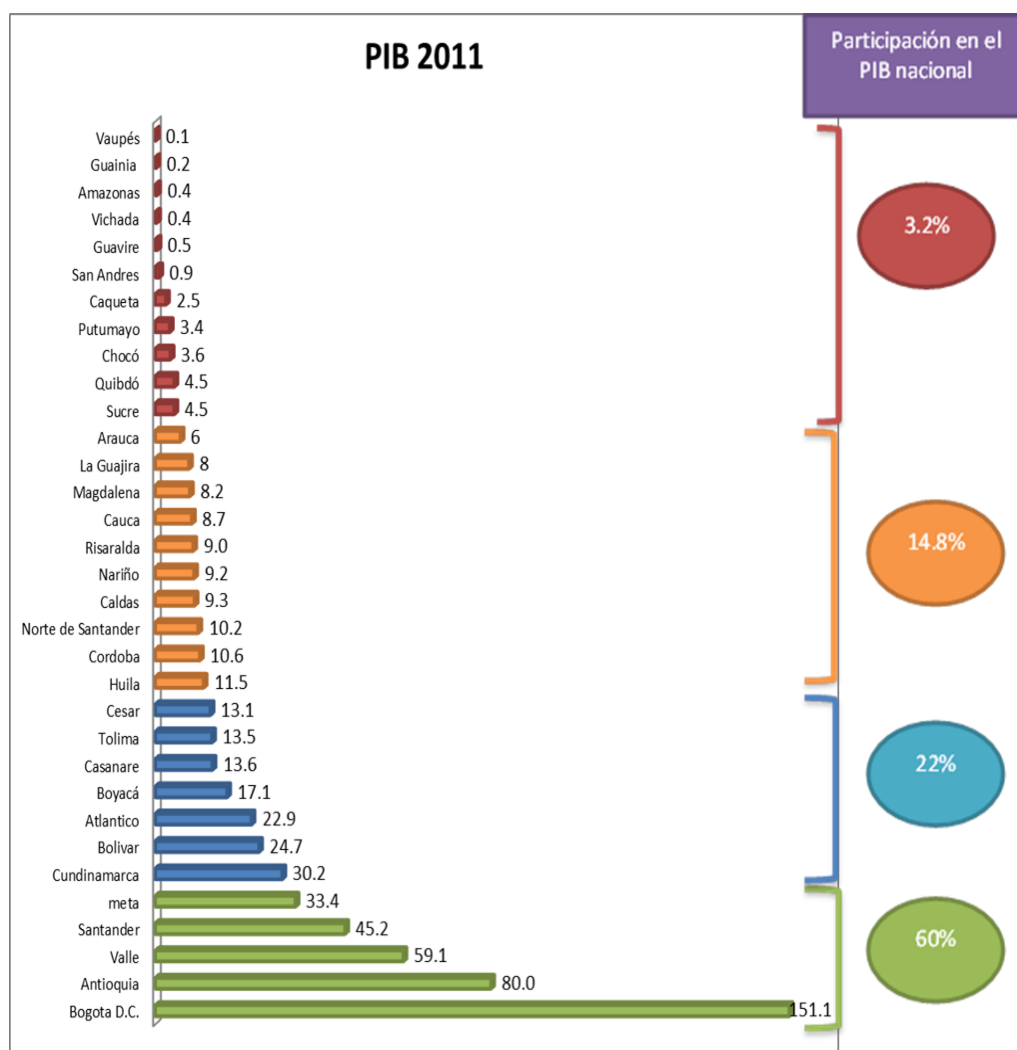


Figura 150. PIB por departamentos 2011.

Durante el 2012 el PIB de Norte de Santander, vario en 1.7% teniendo en cuenta el año anterior. Las ramas económicas que tuvieron una mayor participación fueron: seguridad social (8.3%), actividades inmobiliarias 8.2% y productos agrícolas un 7.0%. Por otro lado, la actividad empresarial en el departamento mostró aumento en el número de sociedades creadas, pero se registró a la vez una disminución en el total de capital invertido en ellas. El producto interno bruto del país creció 4.2% en este mismo año, lo que significa que la economía de la región nortesantandereana estuvo por debajo de esta cifra en aproximadamente 2 pp. Este 2% en crecimiento fue soportado por servicios sociales, establecimientos financieros, comercio y por el sector agropecuario en \$2.5, \$1.6, \$1.3 y

\$1.3 billones respectivamente. En contraste, el sector de construcción presentó una disminución de \$711.000 millones. Es así como norte de Santander ocupa el lugar número 15 a nivel nacional aportando sobre la producción total el 1.6%, cifra ubicada en una categoría baja de participación.

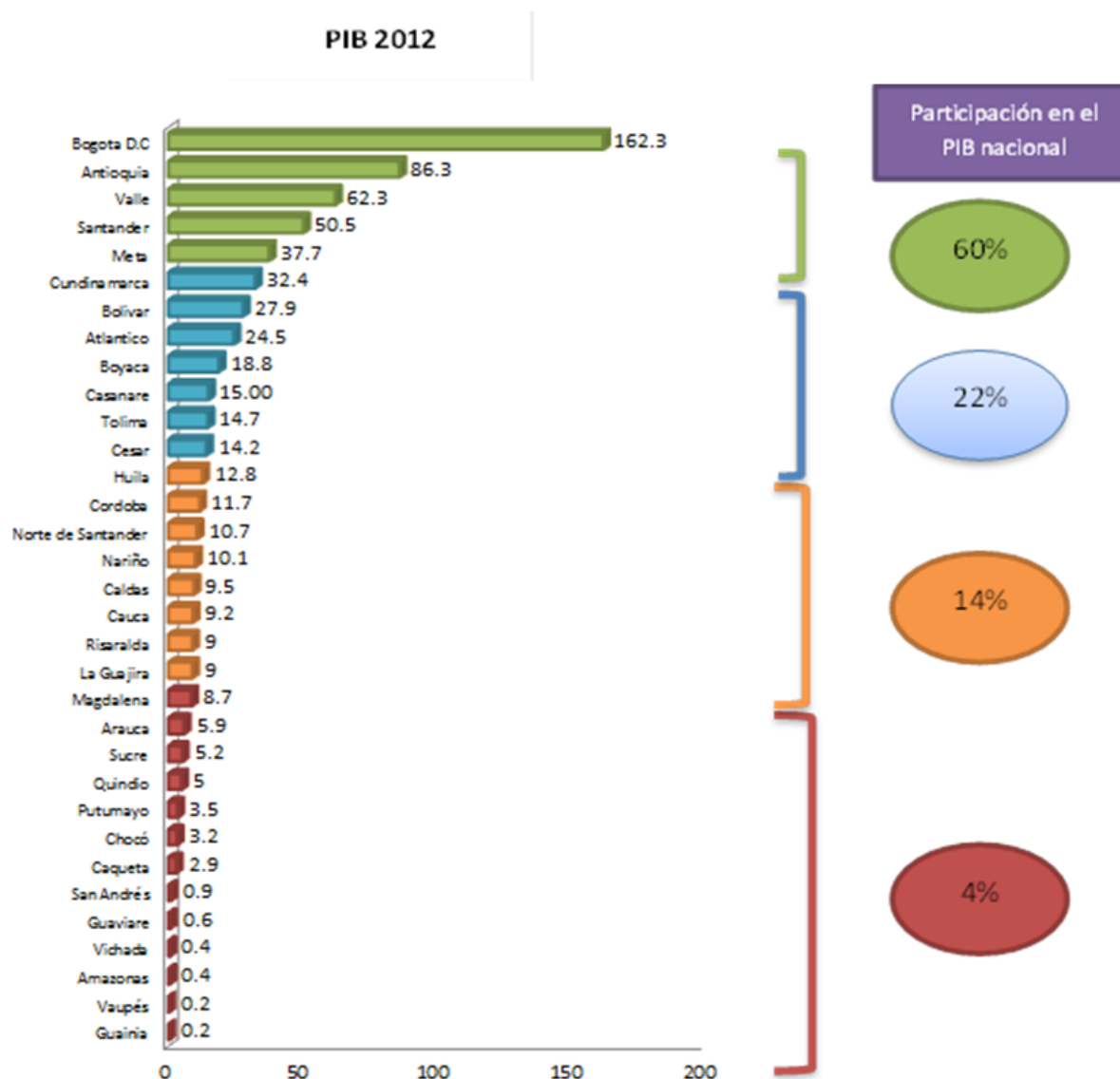


Figura 151. PIB por departamentos 2012.

En el 2013, la economía de norte de Santander creció 5.4%, ubicándose en el puesto número 15, dentro de las mejores economías del país, con un PIB de \$11.447 miles de millones a precios corrientes, y PIB per cápita de \$8.591.406.

En cuanto al sector manufacturero, la región de norte de Santander tuvo un comportamiento positivo en la producción real del 7.4%, en las ventas reales de 6.1% mientras que el personal ocupado cayó en -2.6% teniendo en cuenta cifras registradas en el año inmediatamente anterior. Así mismo, las actividades edificadoras alcanzaron cifras positivas de 88%, y en el total de obras nuevas se encuentran principalmente: apartamentos 55.2%, casas 40% y de comercio en 2.7%.

Por otro lado, en el departamento la actividad empresarial tuvo un comportamiento positivo en el número de sociedades creadas, pero presentó cifras negativas en el capital que fue invertido en ellas. Las actividades de tipo comercial fueron el principal punto de concentración de las inversiones. Por otro lado, las operaciones del sistema financiero se sustentaron en la cartera de consumo, las captaciones fueron superiores a las colocaciones, participando principalmente el grupo de depósitos de ahorro.

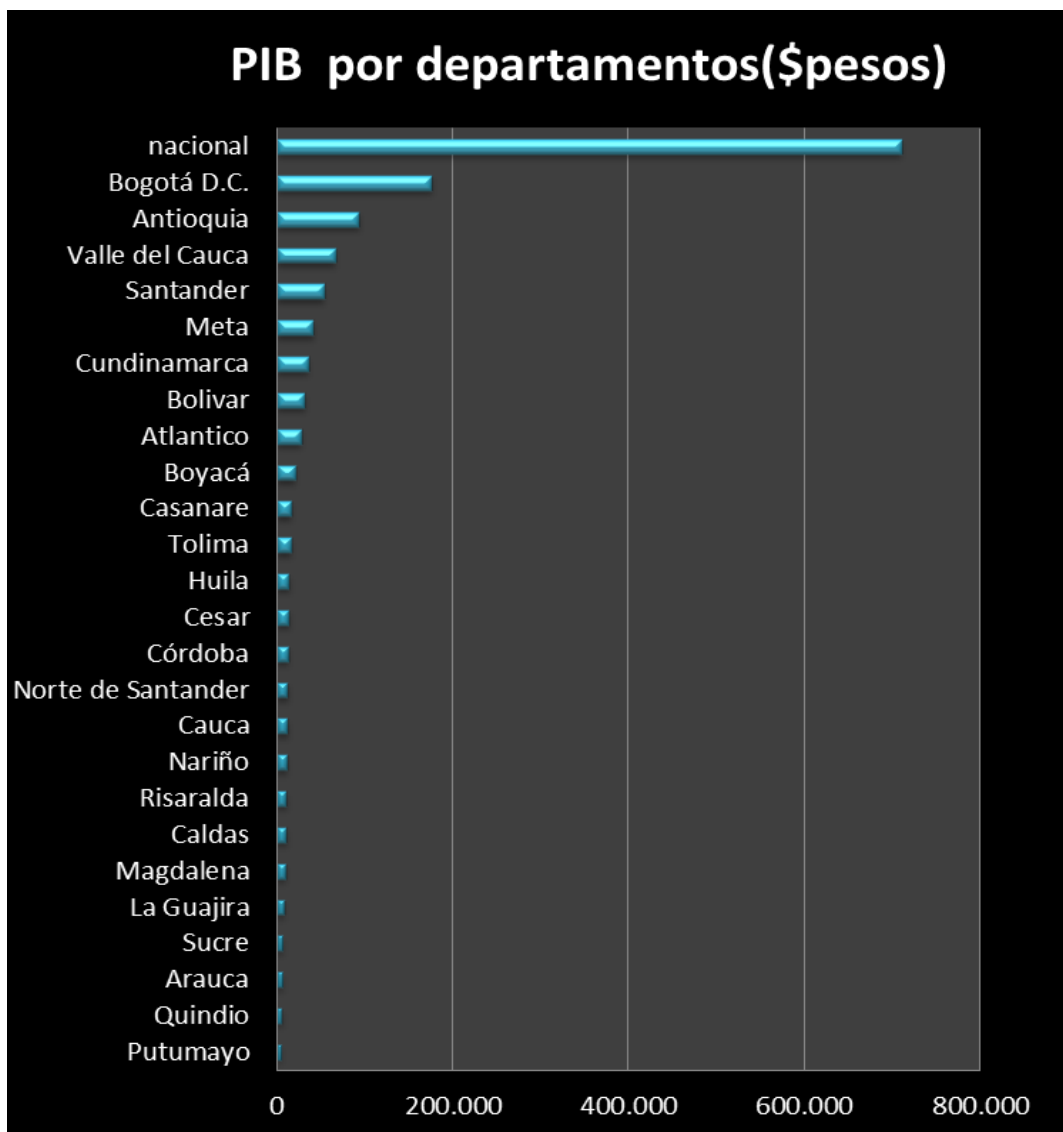


Figura 152. PIB por departamentos 2013

En 2014, el departamento de Norte de Santander registro un crecimiento de 4.7% en el producto interno bruto, teniendo en cuenta el año anterior, contribuyendo a la economía colombiana con \$12.529 miles de millones, traducidos en una participación a nivel nacional de 1.7%, mientras que el PIB per cápita alcanzo los \$9.321.909.

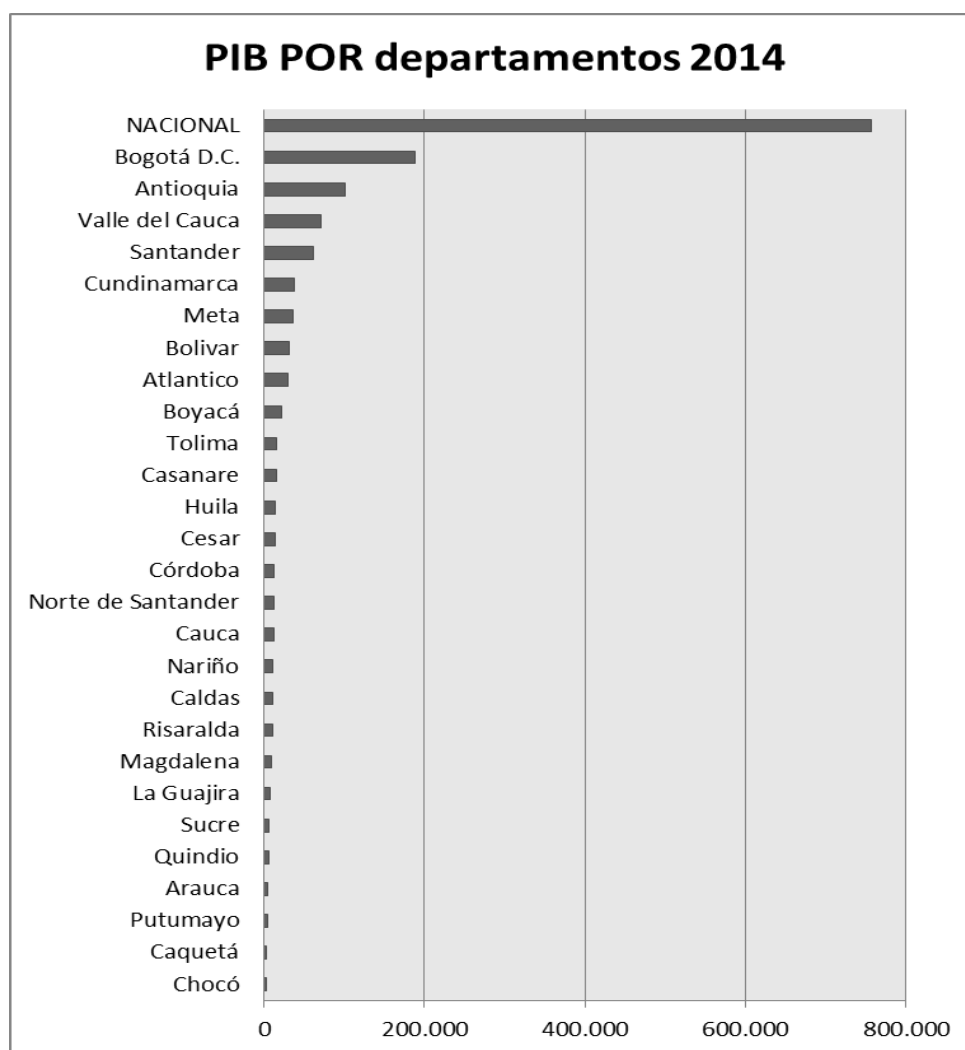


Figura 153. PIB por departamentos 2014.

En los últimos cuatro años, el PIB con mayor variación fue el registrado en el 2013, con 5.3 puntos porcentuales, mientras que el crecimiento más bajo se presentó en el año 2012 con 1.7 puntos.

Comparando el PIB de Colombia y norte de Santander durante el periodo 2011-2014, se puede evidenciar que el promedio nacional es superior en los años 2011 y 2012 en 4.2% y 2.3% respectivamente, mientras que durante el 2013 el departamento supero la cifra nacional en 1.0 PP en 2013 y en 2014 solo fue superior por 0.1 pp.

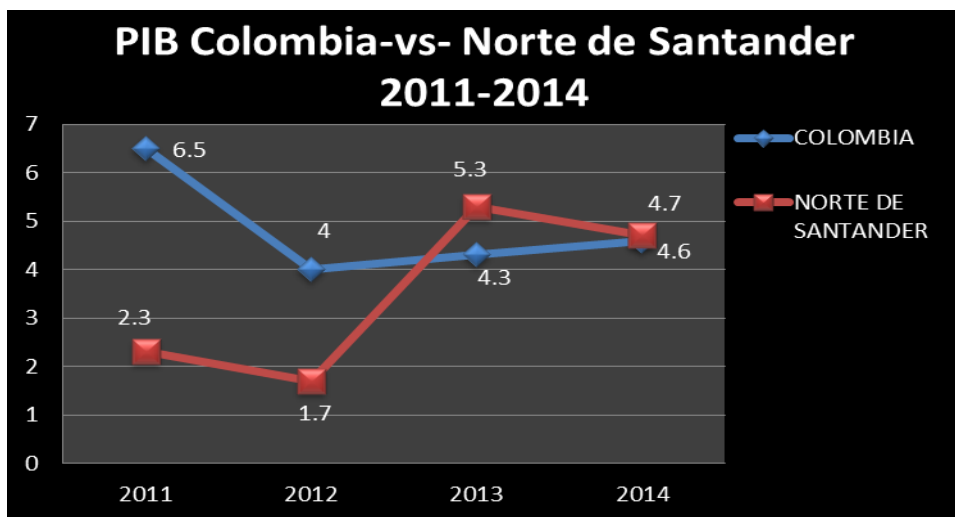


Figura 154. PIB Colombia- Norte de Santander 2011-2014

Periodo 2015-2018

Durante el 2015, el PIB de Norte de Santander reflejó una tasa de crecimiento de 1.3%, ocupando el lugar número 25 en el ranking de aportes al PIB nacional por departamentos, seguido de Caquetá (1.0), Córdoba (0.7) y sucre (0.6). Norte de Santander participó en el promedio nacional con 1.7 puntos porcentuales y brindó una contribución de 0.02 al porcentaje del 3.1 de crecimiento económico reportado a nivel nacional (DANE, 2016).

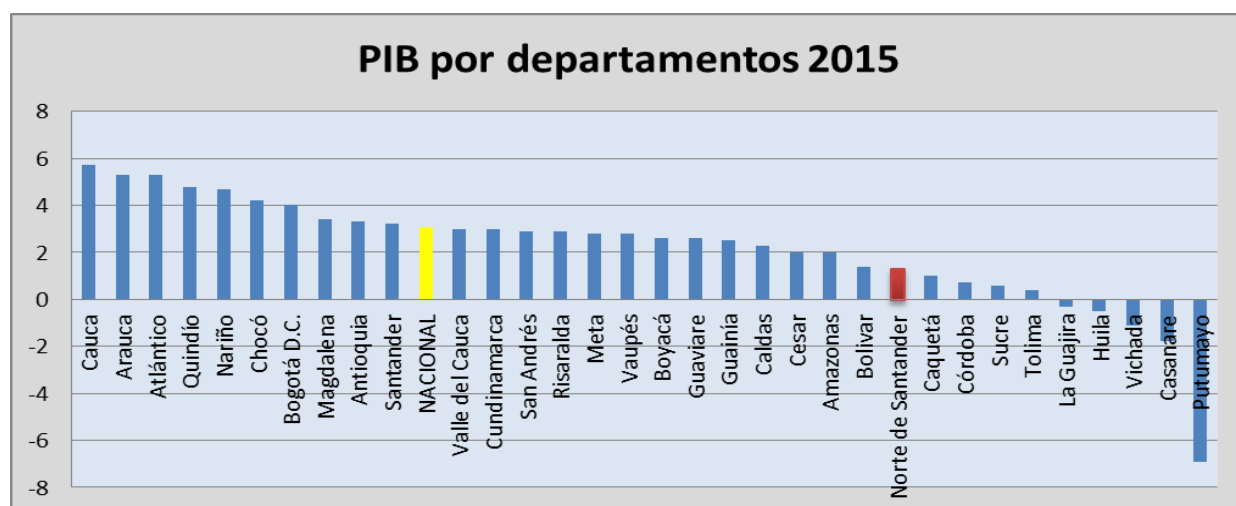


Figura 155. PIB por departamentos 2015

Teniendo en cuenta las ramas de actividad, durante este periodo explotación de minas y canteras fue el mayor soporte para la economía del departamento al contribuir en 8% a su crecimiento, seguido de las actividades de servicio social con 3.7%, suministro de electricidad 3.5% y comercio 2.5%. Por otro lado, los sectores que restaron al comportamiento económico regional al presentar cifras anuales negativas fueron: agricultura -3.4%, industria manufacturera (-1.5%) y el sector construcción con -0.3%.

En 2016, la economía de Norte de Santander creció 3.3% con respecto al año anterior, cifra superior en 1.3 puntos a la registrada para todo el territorio nacional y se ubica dentro de los seis PIBs más altos entre los 32 departamentos del país, después de Bolívar (11.4%), Caquetá (4.8%), Risaralda (4.5%), Atlántico (4.1%) y San Andrés y providencia (3.6%). Norte de Santander participó en el promedio nacional en 1.7 puntos manteniendo la cifra del año anterior y en precios constantes el PIB se ubicó en 8.7 billones de pesos, valor superior en 291 mil, millones a la registrada en 2015. por otro lado, el PIB per cápita fue de \$10.720.856 (DANE, 2017).

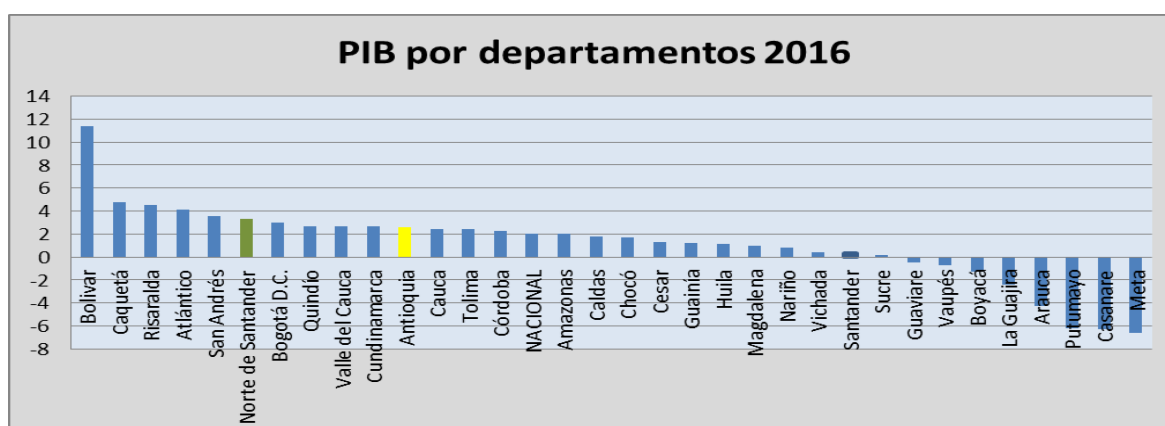


Figura 156. PIB por departamentos 2016

El sector que apoyo principalmente el crecimiento del departamento fue la construcción con una variación del 13.5%, ocasionado por el inicio de etapa de acabado y ventas en los últimos dos años de las edificaciones licenciadas. En segundo lugar, se encuentra el sector

de suministro de electricidad con una cifra de 13%, la cual es superior en 9.5 puntos a la registrada el año anterior, lo que es explicado por el inicio de operaciones de termotasajero 1 y 2, que participan en gran medida en el mercado eléctrico. el tercer sector que impulso la economía de la región fue la explotación de minas con un 5.7%, cifra alcanzada a pesar del cierre de la frontera, ya que se mantuvo el valor del carbón a nivel nacional (DANE, 2017).

Por otra parte, la industria manufacturera mantuvo el decrecimiento para el 2016 al registrar -4.2 puntos, la agricultura presento una recuperación de 1.4% y salió de la zona negativa registrada el año anterior; mientras tanto, el sector comercio disminuyó 1.3 puntos porcentuales al apuntar 1.2% para el 2016.

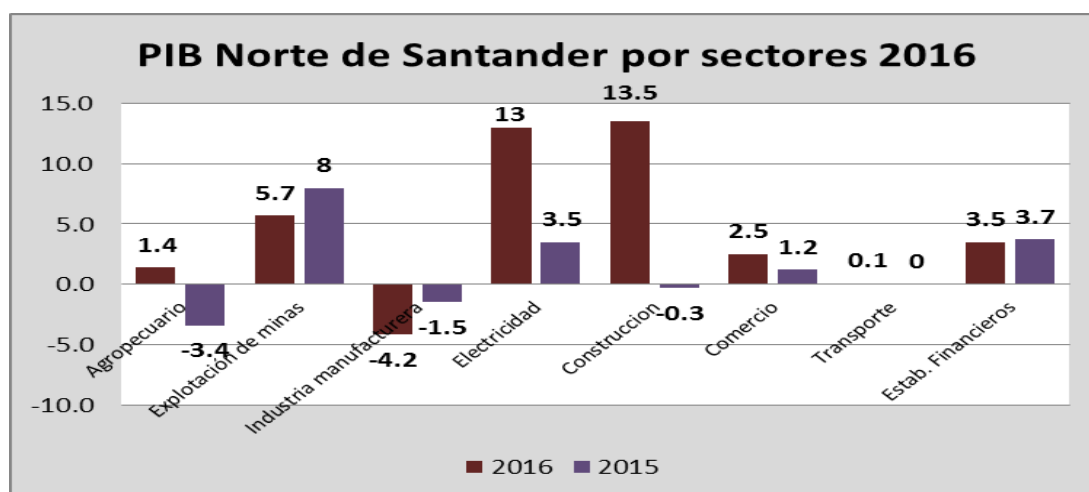


Figura 157. PIB por sectores 2016 Norte de Santander

Durante el 2017, el PIB de Norte de Santander tuvo un decrecimiento de -0.7%, cifra que es inferior en 4 puntos porcentuales a la registrada en 2016, llevando al departamento a ocupar el lugar número 25 a nivel nacional. El PIB de la región aportó 1.8 puntos al PIB nacional y es traducido en 14 mil billones de pesos, así mismo, el PIB por habitante fue de \$11.987.201 durante este año.

El sector económico que impulsó en mayor medida la economía del departamento fue las actividades financieras con un crecimiento del 7.6%, seguido del sector agropecuario al registrar 7.5% y, por último, la administración pública con 6.2%. Para este periodo cinco sectores económicos presentaron cifras negativas, tres de los cuales habían arrojado mayores cifras durante el 2016, estos sectores son los siguientes: electricidad (-18.1%), minas (-12.1%) y construcción (-8.6%) (Cámara de Comercio de Cúcuta, 2018).

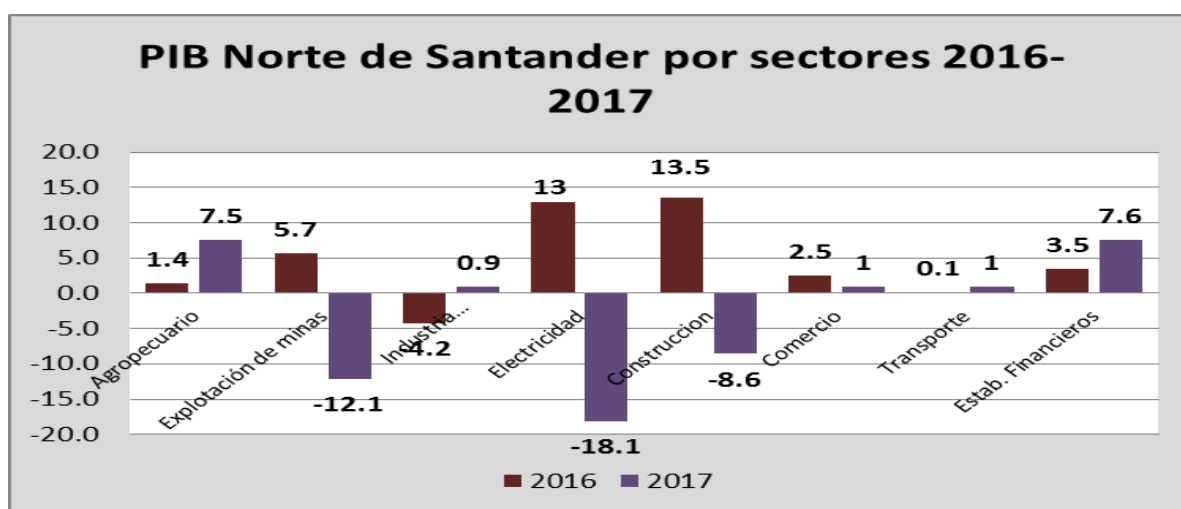


Figura 158. PIB por sectores 2016-2017 Norte de Santander

En 2018 la economía de Norte de Santander presentó un crecimiento de 3.1%, traducido en \$15 billones recuperándose después de la caída de -0.7% registrada el año anterior con \$700.000 millones más para este periodo. Este resultado se ubica por encima del promedio nacional y ubica al departamento en el puesto número nueve entre los 32 departamentos. Por otro lado, el PIB per cápita fue de \$10.792.873.

El sector que impulso el crecimiento de la región fue el de construcción, el cual presento un crecimiento del 11.56, recuperándose de la caída presentada durante el 2017. En segundo lugar, se ubicó el sector de administración pública y defensa con un crecimiento de 4.42%. En contraste, los sectores que presentaron una caída fueron el sector

de información y comunicación con -7.15 puntos y explotación de minas con -12.87pp (Cámara de Comercio de Cúcuta, 2019).

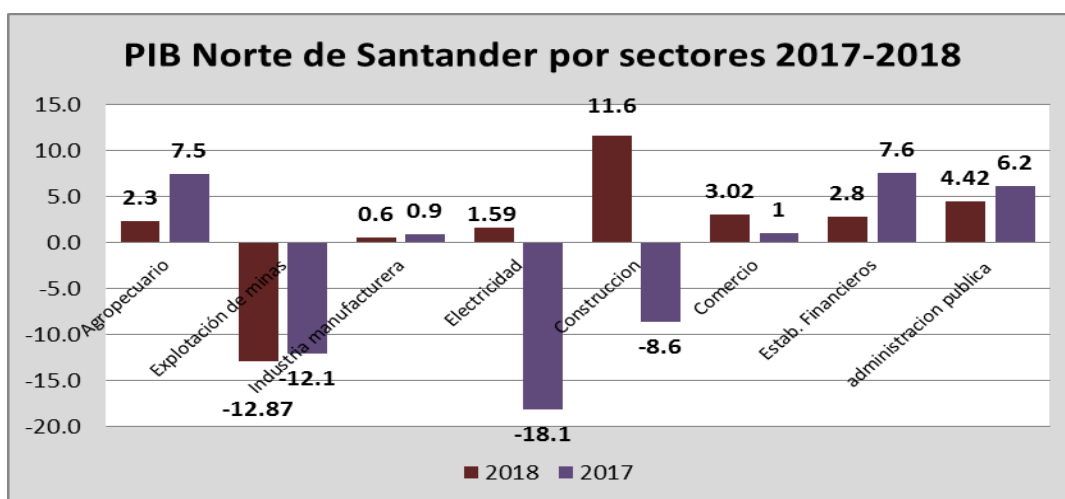


Figura 159. PIB Norte de Santander por sectores 2017-2018.

5.5 Índice de Precios al Consumidor: Evolución del Costo Promedio de Bienes y Servicios a Nivel Nacional en el Periodo de Estudio

Periodo 2003-2006

El IPC es la respuesta la inflación al consumidor, para la construcción de este índice se establece la canasta representativa del consumo final de los hogares, con ponderaciones fijas para cada grupo y subgrupo que lo componen.

En Colombia para el año 2003 se tiene una variación porcentual acumulada del IPC en diciembre de 2003 de 6.5% 4 décimas superior a la del mes anterior. De acuerdo con el periódico en el año 2003 los grupos de gasto que conforman el IPC son las siguientes: alimentos (29,51%), Vivienda (29,41%), Transporte (13,49%) Gastos varios (7,89%), Vestuario (7,31%), Educación (4,81%), salud (3,96%), cultura (3,60%) (DANE, 2004).

Los grupos de menor ponderación dentro del IPC para el periodo de enero a septiembre han tenido una tendencia decreciente la salud, educación, y otros gastos que representan el

12.7% de la inflación total, estos rubros fueron suficientes para contrarrestar el crecimiento de los demás rubros que representan el 45.14% del IPC.

Por actividad el IPP son: agricultura y ganadería, explotación de minas y canteras y la industria manufacturera, que para el año 2003 se habría incrementado en 6.87% el grupo de la industria ha contribuido el 87% de esta variación, seguido por agricultura 11%, y minerales 2% (DANE, 2004).

Desde abril del mismo año se observó una tendencia decreciente en el IPP anual, esto debido a la reducción en el precio del componente importado de los insumos adquiridos por los productos nacionales. En abril de 2003 este grupo registraba el 21.85% mientras que en septiembre dicha variación se redujo a 7.99%.

La inflación para el año 2003 en Colombia cerro con 6.49% frente a un 27.1% de la economía venezolana y una devaluación de sus monedas de 9.5% y 95.5%, para los dos países la economía local se movió durante el año con dificultades económicas, cambiarias y financiera, producto de la inestabilidad política de Venezuela que de la incidencia en el mercado de bienes, servicios y monedas. La variable macroeconómica de la inflación permite establecer la pérdida del poder adquisitivo del peso frente al bolívar y así poder medir el impacto sobre el mercado local (DANE,2004).

Por lo anterior dispuesto por el DANE se especifica que para el consumidor venezolano el encarecimiento de las necesidades básicas le restringía poder acceder al mercado de Cúcuta o a otras alternativas de consumo, además de la devaluación del bolívar frente al peso, explicaría la situación que atravesó el comercio, la industria y los servicios de la ciudad.

De acuerdo con una encuesta realizada por la cámara de comercio de Cúcuta a los más representativos establecimientos comerciales de la ciudad, con el fin de analizar y

comparar el movimiento de las ventas durante los últimos tres años, se presentó que las ventas del año 2003 represento el 50% de las ventas realizadas en el año 2002 alcanzando el 70% de las ventas del 2001. Con esta información de concluyo que el volumen de las ventas del comercio en 2003 representaba la demanda del Área Metropolitana de Cúcuta, únicamente por la pérdida del comprador venezolano (DANE, 2004).

El entorno macroeconómico en la Región para el año 2003 dada las dificultades económicas que tuvo que enfrentar la región, hubo cancelación de establecimientos de comercio, para lo cual al 31 de diciembre de 2003 se presentó 1.758 establecimientos cerrados, frente a 1.711 establecimientos que cerraron en el 2002, por lo cual 47 establecimientos más que representaban una disminución del 20.6%

En cuanto a establecimientos nuevos abiertos al público, en 2002 se matricularon 4.291 y en el 2003 se inscribieron 3.870 nuevos es decir notándose una disminución del 10.8%

Para el 2004 en Colombia los precios de la canasta familiar subieron 5.5% una cifra que desde 1995 no se veía tan baja, siendo el IPC de 2.03% además para este año se cumplió la meta de inflación fijada por el Banco de la Republica siendo de 5.5%, según el informe del DANE expresa que esta inflación estuvo asociada a la consolidación de la revaluación, las menores presiones de demanda durante el segundo semestre y la reducción de las expectativas de los agentes. Las bajas tasas de interés se avienen con la política expansiva de la autoridad monetaria, reflejada en aumentos de la base monetaria superiores al crecimiento del gasto y a su postura de bajas tasas de interés de intervención (DANE, 2005).

El tomate de árbol, el café y la gasolina fueron los productos que más subieron (28.76% 19.43% y 16.92% respectivamente). Bucaramanga fue la ciudad en donde el costo de vida encareció mientras Cúcuta registro la variación más baja (4.81%).

Para el 2005 en base a un artículo emitido por el DANE, se dice que la inflación en Colombia registro un incremento de 4.85% siendo la más baja hasta el momento. Este indicador fue inferior en 0.65 puntos en comparación al registrado en 2004, en diciembre de este año el IPC se ubicó en 0.07% resultado más bajo desde diciembre de 1968 (DANE, 2006).

De acuerdo con el DANE, los grupos que impulsaron la inflación fueron alimentos con 6.56%, transporte y comunicaciones con 5.60%, Educación con 5.15% y Salud con 5.11%. Los alimentos que más subieron fueron tubérculos y plátanos, hortalizas, legumbres y frutas. Los grupos que registraron menor incremento fueron vestuario con 0.569%, cultura, diversión y esparcimiento y vivienda. (DANE, 2006).

La ciudad que presento mayor incremento en el IPC fue Villavicencio con el 6.34% y Pereira presento la menor variación en promedio de los precios. Al final del año 2006 el IPC creció 4.48% cifra inferior en 0.37% al observado en el año anterior, el comportamiento de la inflación en este año fue inferior a la meta establecida por el Banco de la Republica la cual se situaba en un rango entre 4.5% y 5.5%.

Los rubros que aumentaron el IPC nacional fueron: alimentos (5.68%) Salud (5.28%), gastos varios (4.75%) y educación (4.70%) en cuanto a los que crecieron por debajo del IPC nacional, figura vestuario (0.30%), esparcimiento (0.46%), vivienda (4.17%) y transporte (4.39%).

De acuerdo con el CONPES los siguientes factores explican el bajo crecimiento de la inflación al final de 2006: 1. La reducción de las expectativas de la inflación, 2. La existencia de capacidad no utilizada en la economía y la ampliación de esta, 3. La apreciación cambiaria, que ha posibilitado una reducción de costos de materias primas

importadas, 4. La fuerte caída en los precios de los bienes transables y aumentos salariales moderados.

En cuanto al IPP se finalizó en 2006 con un crecimiento anual de 5.54% y el IPP de los bienes importados y de capital han aumentado en 2.64% y 2.69 respectivamente.

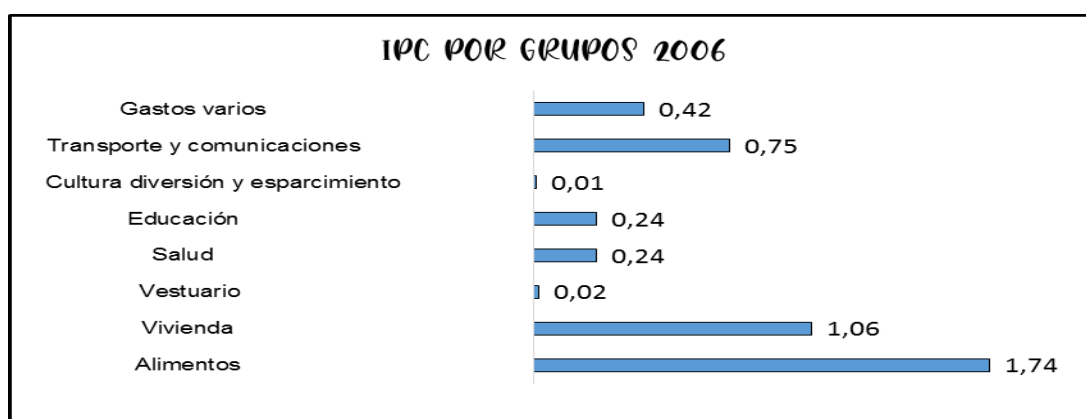


Figura 160. IPC Colombia Por Grupos 2006

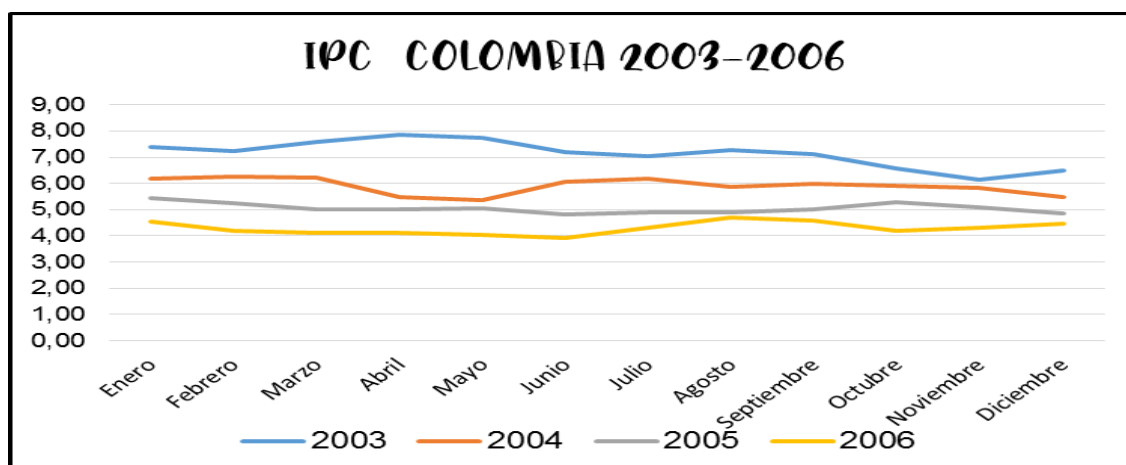


Figura 161. IPC Colombia 2003-2006

Periodo 2007-2010

En base al informe semestral del CONPES para el año 2007 en Colombia durante el primer semestre de 2007 el IPC creció 4.55%, a junio los grupos de bienes y servicios que crecieron por encima del IPC fueron: alimentos (8.49%). Educación (4.75%) y salud

(4.76%). En cuanto a los que crecieron por debajo del IPC Nacional, se encuentran gastos varios (3.49%), vestuario (1.62%), cultura (0.76%), transporte (2.29%) y vivienda (2.60%).

Algunos de los factores que explican el comportamiento de los precios durante este recorrido de año es: a. el comportamiento de los precios de los alimentos, debido al fenómeno del niño b. el comportamiento de los precios de los bienes regulados, especialmente por el aumento en los precios de los combustibles en el 2006 y su efecto sobre los precios del transporte.

La inflación en Colombia en todo el 2007 fue de 5.69% la más alta registrada desde 2003, sobrepasando la meta establecida por el Banco de la Republica. En 2004 el IPC fue de 5.5% y 2005 fue en 4.85% por lo que en referencia al 2007 el control de la inflación retrocedió. Por su parte el IPC durante el 2007 fue de 5.69%

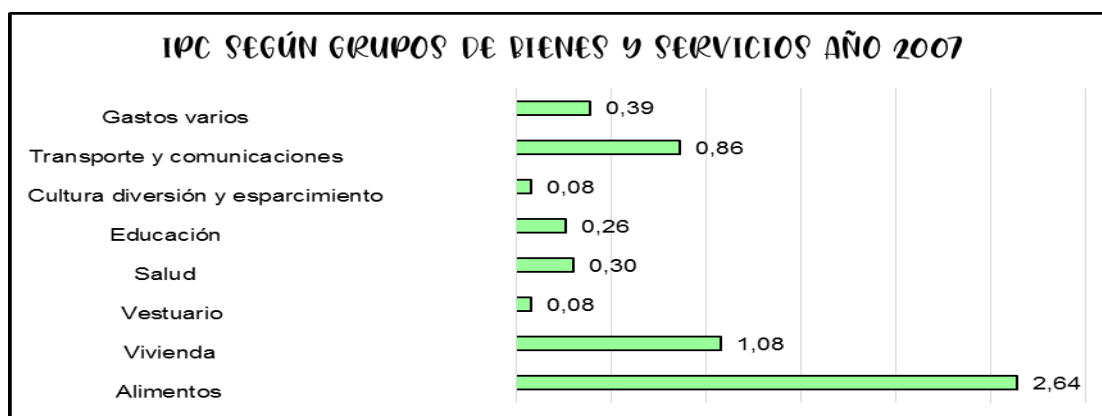


Figura 162. IPC según Grupo de bienes y servicios año 2007

De acuerdo con el balance macroeconómico, presupuesto y plan financiero que emite el CONPES para el año 2008 el IPC creció 7.67% registrando un índice superior en 1.98 PP al observado en igual periodo del año anterior 5.69%.

A diciembre los precios de los grupos de bienes y servicios fueron los siguientes: alimentos (13.17%), educación (6.07%), vivienda (6.65%), Salud (5.3%) gastos varios (4.51%), transporte (5.22%).

Dentro del mismo informe se explican algunos factores que explican tal comportamiento durante el 2008 como son: a) el incremento en el precio de los alimentos, en particular de aquellos que se vieron influenciados por el aumento en los precios internacionales de los productos básicos, b) el comportamiento de algunos bienes regulados, especialmente el aumento en el precio del combustible, educación y vivienda, c) la apreciación de la moneda nacional, que durante el primer semestre de 2008 se apreció 14.0% lo que ayudo a mitigar el crecimiento de insumos.

La inflación básica calculada por el Banco de la Republica fue de 7.29% para la inflación núcleo y de 5.1% al excluir el rubro de alimentos. El aumento de los precios en el año 2008 fue un problema generalizado en todas las economías del mundo. Entre los principales factores que explicaron la evolución de la inflación en América Latina durante el 2008 se encuentra: la expansión de la demanda mundial de alimentos en especial de china e India, la aceleración del consumo interno, el aumento en los precios internacionales de las materias primas (destacando el precio del petróleo) y la presencia de factores climáticos. Los países en donde se presentaron mayores presiones sobre los precios del consumidor son Venezuela, Turquía, Sudáfrica y Chile, en donde se alcanzaron inflaciones anuales de 32.5%, 10% 11.8% y 7.1% respectivamente (DANE, 2009).

El IPP en diciembre de 2008 registro un crecimiento de 8.99% con respecto al mismo periodo del año anterior. Esta cifra es muy superior a la registrada en el mismo periodo para el 2007 siendo de 1.27%.

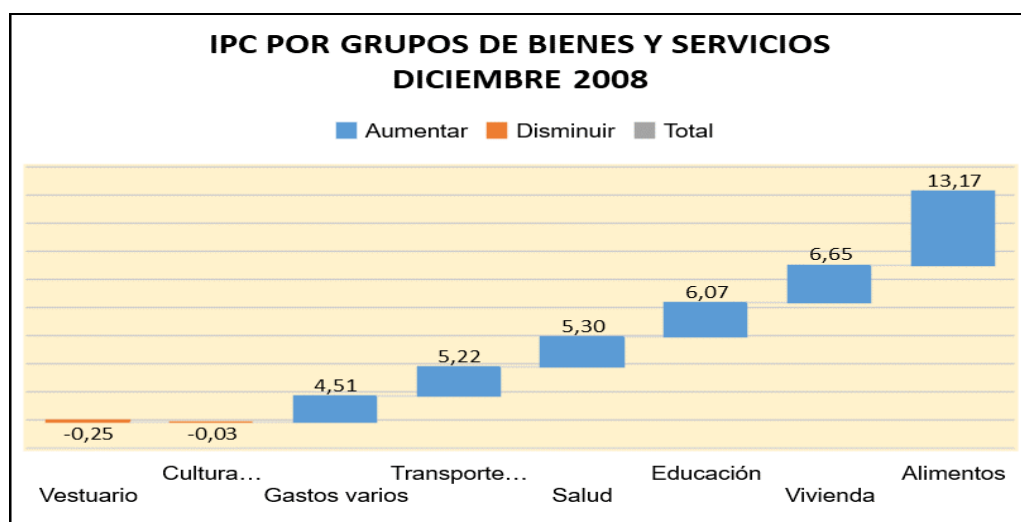


Figura 163. IPC por grupos de bienes y servicios año 2008

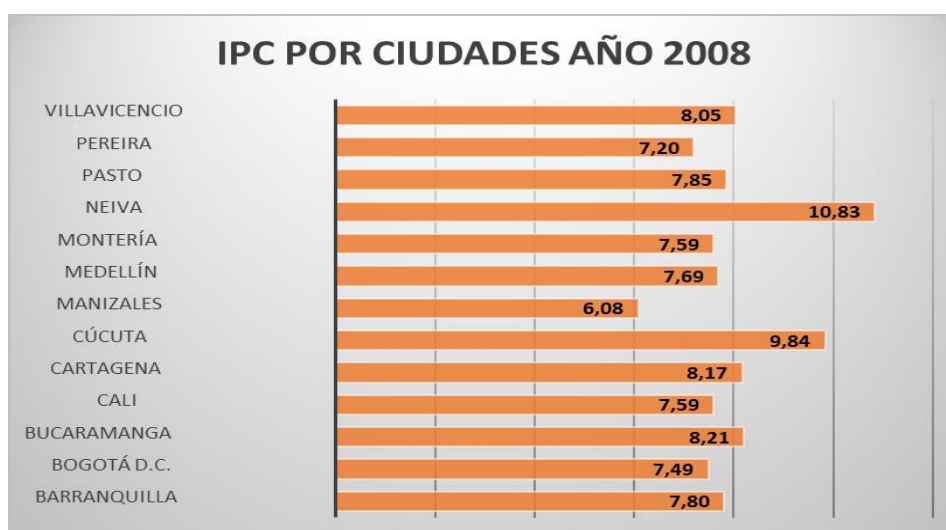


Figura 164. IPC por ciudades 2008

Para el año 2009 el IPC presentó una variación de 2PP registrando una tasa de 5.67% a la comparada en el 2008 de (7.67%) en base a los informes del DANE, los grupos que presentaron crecimiento superior de IPC: educación (6.30%); salud (4.94%), vivienda (4.26%) y otros gastos (3.83%). Las que presentaron crecimiento inferior al IPC fueron: comunicaciones (0.89%), diversión (0.53%), transporte (0.33%), vestuario (-0.30%) y alimentos (-0.32%).

Según el Informe de coyuntura regional El descenso de la inflación se explicó por el debilitamiento de la demanda, la caída en los precios de los alimentos, el menor ritmo de los precios regulados y la alza en el desempleo, que moderó las presiones salariales. Para el año 2009 la variación de los precios de los alimentos señaló una tendencia contraria a la observada en 2007 y 2008 años en que contribuyó a la tendencia alcista, como resultado de mayor demanda de commodities agrícolas que servían de sustitutos energéticos, fenómeno que se presentó de manera global. En 2009 aumentó la oferta interna de productos agropecuarios, especialmente carne y otros perecederos por las restricciones comerciales de Venezuela. En la mayoría de las ciudades, la contribución de los alimentos a la inflación total de 2009 fue negativa, con excepción de 10 ciudades que presentaron aportes positivos, se destacan Cúcuta, Bucaramanga, San Andrés y Sincelejo.



Figura 165. IPC Por Grupo de Bienes y Servicios Colombia 2009

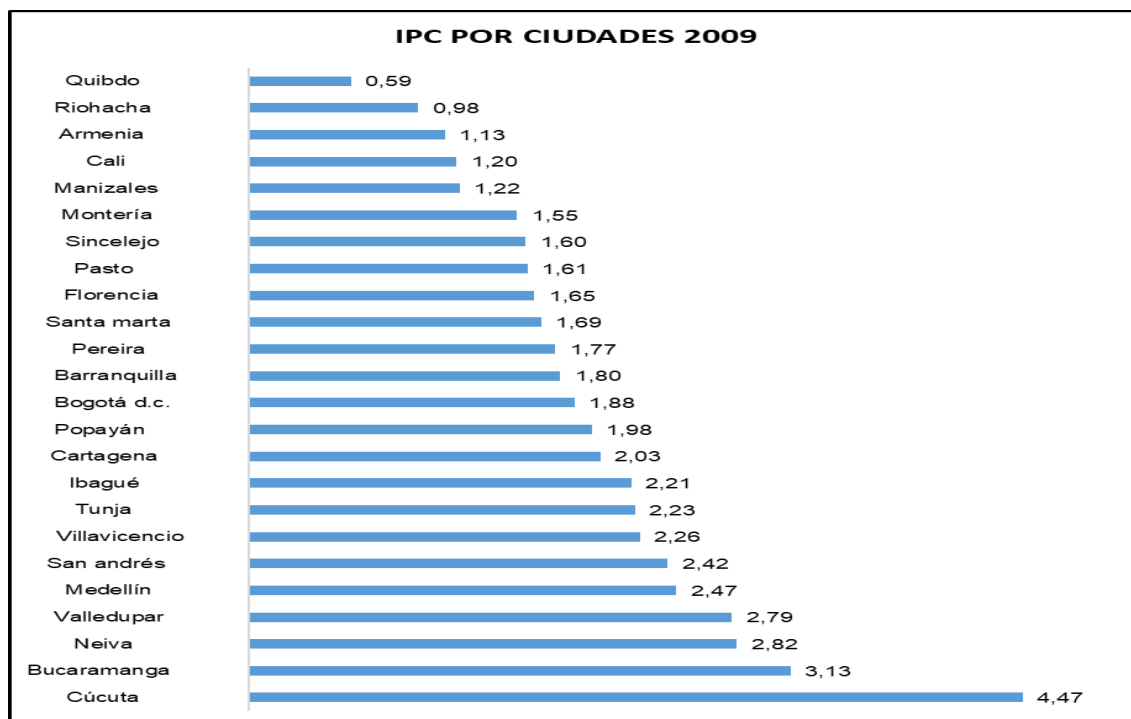


Figura 166. IPC por ciudades 2009

De acuerdo con el entorno macroeconómico nacional para el 2010 el índice de precios al consumidor fue de 3.2% superior en 1.2PP a la registrada en 2009, la inflación se mantuvo cercana al punto medio del rango meta (2.0% a 4.0%) definido por la Junta Directiva del Banco de la Republica. Según el informe las mayores presiones inflacionarias se evidenciaron en el último trimestre como resultado del aumento imprevisto en los precios de los alimentos y de algunos bienes y servicios regulados, cuyas principales causas fueron la ola invernal y el incremento en los precios internacionales de algunos productos básicos, como petróleo, maíz, y trigo entre otros.

Los precios se elevaron para todos los niveles de ingreso, se exhibieron alzas en el segmento de ingresos bajos, donde el grupo de alimentos tiene mayor peso. Las más altas contribuciones a la inflación en 2010 se reflejaron en los grupos de vivienda y alimentos, con un aporte de 2.3PP a su vez los grupos de alimentación, diversión y transporte se registraron con aumentos superiores.

De acuerdo con el último informe presentado por el Banco de la Republica al congreso se dice que en el 2010 se observaron pocas presiones sobre los precios provenientes de la demanda, el tipo de cambio, los costos salariales y las expectativas de los agentes, factores que contribuyeron a generar estabilidad en la inflación. Por ciudades Valledupar y Bucaramanga mostraron mayores incrementos en los precios, por encima del promedio nacional (3.2%) mientras que Tunja y Manizales registraron los más bajos.

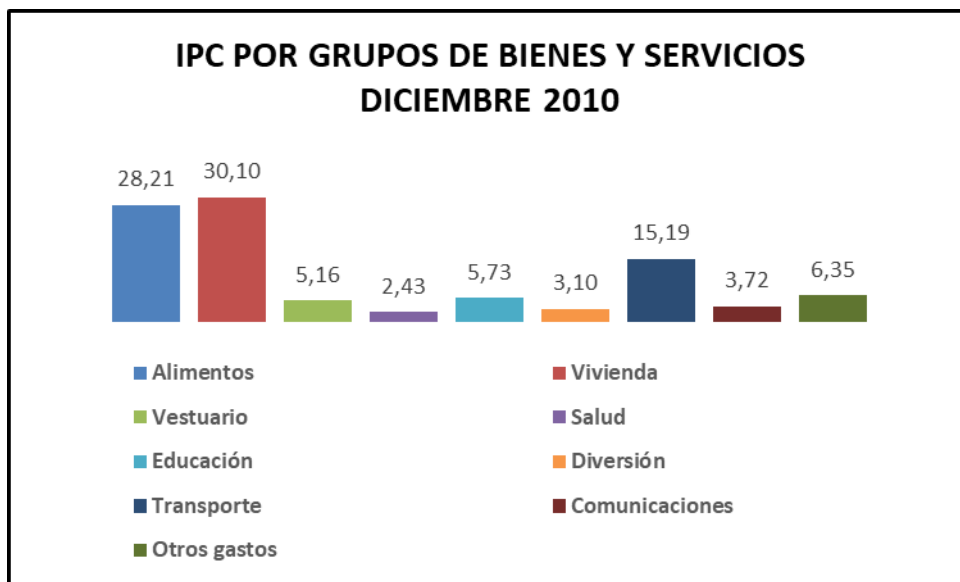


Figura 167. IPC Por Grupos de Bienes y servicios diciembre 2010

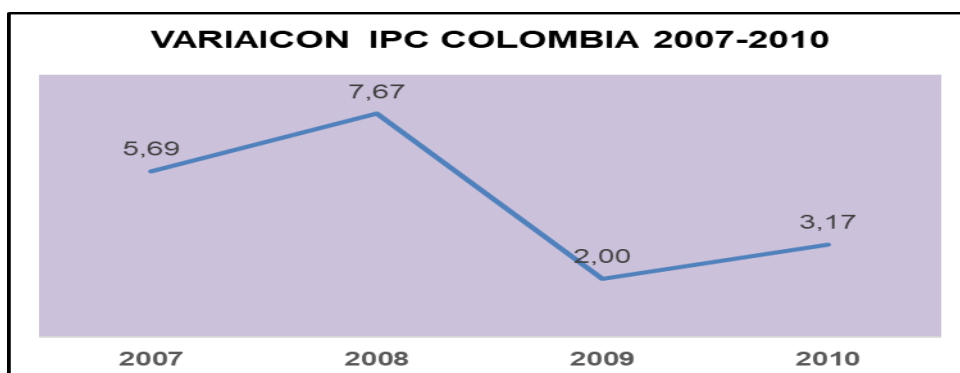


Figura 168. IPC Colombia 2007-2010

Periodo 2011-2014

Durante el 2011, el IPC del territorio colombiano fue de 3.73%, cifra que cumple la meta del Banco de la República, al ubicarse entre el 2 y el 4 por ciento, a pesar de los problemas ocasionados por la temporada de invierno de este año.

Según el DANE, los sectores que ejercieron una mayor presión sobre la inflación para este periodo fueron: alimentos con 5.27 puntos, seguido del sector educativo con 4.57% y de vivienda con 3.78%. En contraste, los sectores que se ubicaron por debajo de la inflación fueron: salud con 3.64%, comunicaciones con 3.26 puntos, transporte 3.07% y otros gastos reporto un 2.08%.

Teniendo en cuenta los subgrupos de la economía, en el grupo de alimentos, los que tuvieron una mayor variación fueron las frutas con 11.8%, seguido de tubérculos con 9.63%. Así mismo, en educación, los subgrupos protagonistas por las altas variaciones fueron la instrucción y enseñanza (5.04%) y los artículos escolares con 1.91% (Dinero, 2012).

Por otro lado, las ciudades que reportaron variaciones más altas durante el 2011 fueron: Bucaramanga (5.76%), seguida de Neiva con 5.41%, Valledupar (5.05%) y Bogotá registró una cifra de 3.21%, y la ciudad con menor IPC fue Pasto al reportar una tasa de 2.41%.

Durante el 2012, Colombia presentó un IPC de 2.44%, cifra inferior en 1.29 puntos a la registrada en 2011. En el último mes del año, la variación fue de 0.09% inferior en 0.33 pp a la reportada en el mismo periodo del año anterior, cuando alcanzó el 0.42%.

Según informe revelado por el DANE, cuatro grupos de bienes reportaron las variaciones más altas durante este periodo fueron: educación con 4.59%, salud con 4.27%, vivienda 3.03% y alimentos con 2.52%. Por otro lado, cinco grupos presentaron cifras por

debajo del IPC del año: comunicaciones 1.57%, transporte 1.45%, otros gastos 1.28%, vestuario 0.75% y diversión 0.53% (DANE, 2013).

Así mismo, los gastos básicos que tuvieron variaciones positivas fueron: yuca con 27.95%, servicios de diversión con 21.27% y arroz con 17.8%. la ciudad que presento el mayor índice fue Bucaramanga con 3.48% y la de menor porcentaje fue Florencia con 1.19%.

En 2013, el IPC se redujo en 0.5 puntos al ubicarse en 1.94%, cifra que está por debajo de la meta fijada por el Banco de la Republica. Los grupos de gasto que apoyaron la inflación fueron principalmente: salud con 4.44%, seguido de educación con 4.37% comunicaciones con un registro de 2.75% y el sector vivienda con 2.74%. Por otro lado, los grupos que se ubicaron por debajo del promedio general fueron: diversión al registrar 1.84 puntos; transporte con 1.39%, otros gastos 1.02%, vestuario con 0.94% y alimentos con una variación de 0.86%.

Teniendo en cuenta las cifras por ciudades, cinco de ellas presentaron porcentajes superiores al promedio nacional y 19 reportaron cifras inferiores. Riohacha tuvo el incremento más alto con 3.7 puntos porcentuales, mientras que Cúcuta reporto la menor variación con 0.03. En medio de estas dos ciudades están: barranquilla con 1.57%, Bogotá con 2.43%, siendo esta ultima la tercera con mayor variación.

Colombia en el 2014, registró un IPC de 3.66%, cifra superior en 1.7 puntos a la alcanzada en el 2013, y la mayor registrada en los últimos cuatro años (2011-2014). Para este año, los grupos de alimentos, educación y vivienda se situaron por encima del promedio nacional con porcentajes de 4.69, 4.12 y 3.69 pp, mientras que salud, transporte, diversiones y comunicaciones estuvieron por debajo con 3.46%, 3.24%, 2.81% y 2.3% respectivamente.

Teniendo en cuenta las ciudades, Bucaramanga y Valledupar registraron el mayor porcentaje de precios en el 2014, con un 4.3 puntos, seguido de Ibagué y Pasto, cifras que superaron el promedio nacional del mismo año. Por otro lado, las ciudades que presentaron cifras inferiores fueron Quibdó, Cúcuta y Pereira con 2.8%, 2.9% y 3.1% respectivamente.



Figura 169. IPC por ciudades 2014

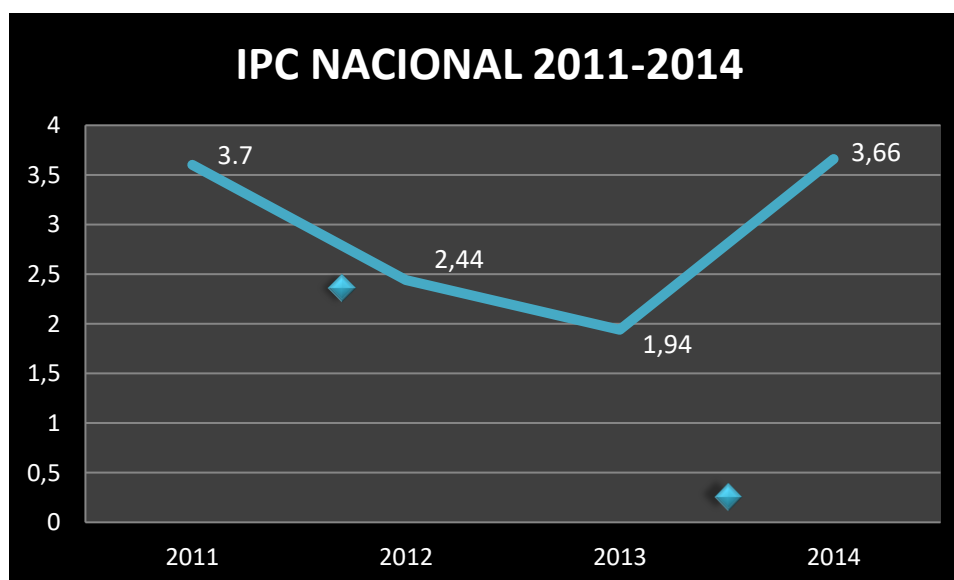


Figura 170. IPC Colombia 2011-2014

Periodo 2015-2018

Durante el 2015 Colombia presentó una tasa de inflación de 6.77, la más alta desde el 2008 cuando se ubicó en 7.67% en medio de una desaceleración económica. La cifra reportada este año es superior en 3.11 puntos a la reportada durante el 2014 y se ubicó por encima de la meta fijada por el Banco de la República. Este incremento en el IPC golpeo en mayor medida a los estratos más bajos pues absorbieron el 7.26% en el aumento de los precios, lo que se traduce en 3.48 puntos más que en 2014, por otro lado, los estratos medios y altos reportaron una inflación de 6.48 y 6.76 puntos respectivamente.

Según el (DANE, 2016), lo que más aumentó en su valor final fue el grupo de alimentos con un IPC de 10.85%, lo que es explicado por el traspaso de la devaluación del peso frente al dólar sobre los costos de producción, sumado al impacto del fenómeno de El Niño sobre los cultivos. El segundo grupo con mayor variación fue la vivienda al registrar 5.38%.

En 2016, el índice de precios al consumidor presentó una disminución de 1.02 puntos al ubicarse en 5.75% para este periodo. El grupo que reportó una menor variación fue el de alimentos con una cifra inferior a la presentada en 2015 en 3.63 puntos, explicado por bajos cambios en los precios de la papa, frijol, cebolla, tomate y frutas frescas. Por otro lado, el grupo con mayor variación fue el de la salud con un porcentaje de 8.14, situación que es resultado de mayores variaciones en los precios de las medicinas, aseguramiento de carácter privado y otras medicinas y anticonceptivos.

A pesar de presentar una inflación alta para este periodo, aun así, representa una disminución del índice con respecto al año anterior. El mantenimiento de la cifra por encima de las metas establecidas es explicado por los fenómenos climáticos, la devaluación del peso colombiano y otros hechos que golpearon los precios como el paro camionero que se presentó en el mes de julio de 2016.

Durante el 2017, el IPC de Colombia se ubicó en 4.09%, cifra inferior en 1.66 puntos porcentuales a la registrada durante el 2016. El grupo que presionó la inflación durante este periodo fue la vivienda con un promedio de 1.38%, en contraste el grupo con menor contribución fue el vestuario al registrar una variación de 0.08 puntos.

Según el (DANE, 2018), uno de los grupos que fue importante para la disminución de la inflación, fue el de alimentos, debido a que cerró el año con una cifra de 1.92%, situándose por debajo del 7.22% reportada durante el 2016 y traducido en una disminución del 5.3%. En relación con el año anterior, productos como la arveja, el arroz y tubérculos presentaron decrecimiento en los precios y otros alimentos como la zanahoria, la cebolla y la papa se fijaron a precios más altos.

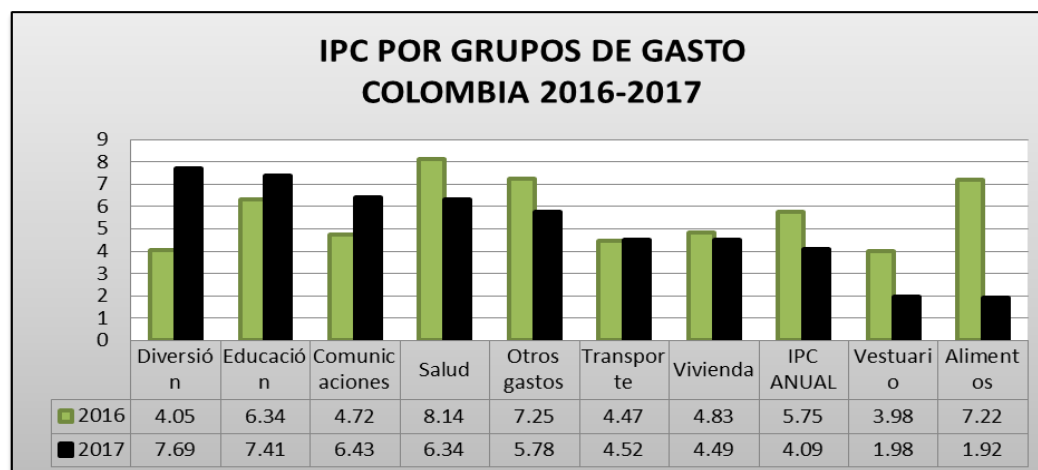


Figura 171. IPC por grupos de gasto Colombia 2016-2017

En 2018, la inflación disminuyó 0.91 puntos respecto al año anterior, al registrar 3.18%. Los grupos que ubicaron sus cifras por encima del promedio nacional fueron: educación (6.38%), salud (4.33%), vivienda (4.13%) y transporte (3.73%). en contraste, los grupos que estuvieron por debajo de este promedio fueron: alimentos con 2.43%, seguido de otros gastos con 2.29% y vestuario con 0.33%, mientras que el grupo de diversión presentó una cifra negativa de -1.16%. El costo de vida de los colombianos fue inferior en 2.82 puntos al aumento del salario mínimo para el 2018, el cual fue del 6%, lo que significaría un aumento del poder adquisitivo de los hogares.

Periodo 2019-2020

La inflación en Colombia durante el 2019, aumentó a 3.8%. Solamente en el mes de diciembre este índice registró 0.26%. Los grupos que ejercieron mayor presión fueron alimentos y bebidas no alcohólicas con 5.8pp, seguidos de educación, bebidas alcohólicas y restaurantes con 5.75pp, 5.48pp y 4.23pp respectivamente. Las ciudades con mayor inflación fueron: Riohacha 4.79pp, Cali 4.53pp y Medellín 4.49pp. Por su parte, las que presentaron menores cifras fueron: Neiva 2.72%, Villavicencio 2.94% e Ibagué 3.37% (Amaya, 2020).

Según el DANE, el IPC en agosto se ubicó en -0.01%, y en lo que va corrido del año alcanza un índice de 1.12%, cifra inferior en 1.91pp a la registrada en el mismo periodo del año anterior. Este comportamiento se explica por la variación en los grupos de alimentos y bebidas no alcohólicas y alojamiento, agua, electricidad, y gas. Estos resultados pueden impactar la toma de decisiones futuras del banco de la república en términos de tasas de interés, y según analistas aún hay oportunidad para reducir el costo del dinero hasta un 2%.

5.6 Evolución del Costo de Vida en la Ciudad de Cúcuta y su Relación con el Comportamiento Económico y Social Fronterizo

Periodo 2003-2006

De acuerdo al informe de economía regional de Norte de Santander, durante el segundo semestre de 2003 el IPC en el Área Metropolitana de Cúcuta, acumuló una variación de 0.44%, un índice bajo tomando en cuenta que para el año la variación fue de 5.50%, este resultado se obtuvo por el buen comportamiento de precios del grupo de alimentos que presento una variación durante el año 2003 de 1.80% frente a 6.63% del año 2002, debido a la competencia que presentaron los productos Venezolanos en el mercado fronterizo.

La inflación medida como la variación del IPC para el segundo semestre de 2003 fue de 0.44%, inferior en 1.1 PP comparado al registro del año 2002 que fue de 1.54%.

Para la ciudad de Cúcuta el mes que presento mayor variación dentro del semestre mencionado fue septiembre con 0.34%, y el grupo que presento mayor variación durante el 2003 fue vivienda con 9.42% cifra superior a la arrojada en el mismo periodo de 2002 (3.0%) fundamentalmente por los reajustes que se presentaron en los subgrupos: arrendamientos y servicios públicos. Seguidamente se encontró el grupo de transporte y comunicaciones (9.0%); salud (7.14%) y gastos varios (5.83%) (DANE, 2004).

El grupo de alimentos para la ciudad de Cúcuta presentó una variación durante el 2003 de 1.80% frente a 6.63% del año 2002 situación debida al buen comportamiento de los precios y a la competencia que presentan los productos venezolanos en el mercado fronterizo. Los gastos básicos de acuerdo con su contribución que registran mayor variación son: cebolla 107.09%, gas 47.48% taxi 27.28% entre otros.

En el año 2004 para la ciudad de Cúcuta la inflación estuvo medida como la variación del IPC durante el segundo semestre siendo este de 1.31% superior en 0.87 PP, comparada con la inflación registrada en el segundo semestre de 2003 que fue de 0.44%, el comportamiento del indicador de enero a diciembre de 2004 arroja una variación de 4.61% mientras que para el año 2003 fue de 5.50%.

Para Cúcuta, los meses de febrero y marzo fueron los que presentaron mayores variaciones, ocasionando alzas en los subgrupos: instrucción y enseñanza, artículos escolares, bienes y servicios para la salud, comidas fuera del hogar, frutas, hortalizas y legumbres y tubérculos y plátanos, entre otros.

La variación anual total y por grupos de bienes y servicios para Cúcuta, presenta como el alza más significativa al grupo de transporte con 8.25% seguido de salud 6.63%, educación 5.28% alimentos 4.80% y vivienda 4.15%.

Por ciudades, las que presentaron inflación acumulada durante el 2004 superiores al promedio nacional de 5.50% son: Bucaramanga 6.62%, Montería 6.58%, Cartagena 6.51%, Pasto 5.85%, Medellín 5.64%, Villavicencio 5.62% y Pereira 5.53% y con inflación por debajo del promedio Nacional: Bogotá 5.38%, Cali 5.34%, Barranquilla 5.30%, Manizales 5.10%, Neiva 5.01% y Cúcuta 4.61%.

De acuerdo informe de coyuntura económica Regional el IPC a nivel nacional acumuló una variación del 4.85% en el 2005, tasa inferior en 0.65PP a la variación acumulada a

diciembre de 2004 a su vez la variación acumulada a diciembre de 2005 se presentó como la más baja desde 1955 cuando registro una de 2.03%.

Al finalizar el 2005, el IPC en la ciudad de Cúcuta vario en 4.93% implicando un incremento de 0.32PP con respecto al valor observado en el 2004. En el semestre de 2005, Cúcuta mostro una reducción en la variación de precios respecto al periodo equivalente en el año anterior, cambiando de 1.31% a 0.80%.

Las ciudades que registraron variaciones acumuladas en el año 2005 por encima del promedio nacional fueron: Villavicencio, Montería, Bucaramanga, Pasto, Barranquilla, y Cúcuta, y por debajo del promedio se ubicaron: Bogotá, Manizales, Medellín, Neiva, Cali, Cartagena, y Pereira.

De acuerdo con los grupos de gatos que superaron el promedio nacional se encuentran: alimentos (6.56%), Transporte y comunicaciones (5.60%) Educación (5.15%) y Salud (5.11%). Los demás grupos de gasto registraron las siguientes variaciones: vivienda (4.12%), gastos varios (2.96%), Cultura, diversión y esparcimiento (2.53%) y vestuario (0.59%) (DANE, 2006).

En base al nivel de ingresos en Cúcuta, los ingresos bajos fueron (4.91%), en los medios (4.81%) y en los altos (5.28%).

Se observa que tres grupos sobrepasaron la variación de 4.93% del IPC en la ciudad los cuales fueron: transporte (8.48%), alimentos (5.62%) y salud (6.53%). Los subgrupos de transporte presentaron las siguientes variaciones: transporte personal 2.57%, transporte publico 9.38% y comunicaciones 15.87%; en salud los subgrupos de mayor variación de precios acumulados al finalizar el 2005 fueron: bienes y artículos para el cuidado de la salud (7.34%) y gastos de aseguramiento privado (6.67%); en los subgrupos de alimentos en Cúcuta para el 2005 que presentaron la mayor variación anual fueron: tubérculos y

plátanos (20.83%) y hortalizas y legumbres (8.85%), los artículos con mayor incremento de precios fueron papa (35.26%), cebolla (29.80%), zanahoria (22.22%) y arveja (10.82%) (DANE, 2006).

Según estadísticas del DANE a nivel de área metropolitana de Cúcuta en el 2006 el IPC acumulo una variación del 6.63%, es decir se obtuvo un incremento de 1.70PP frente al periodo de 2005. Cúcuta, registra 2.15 PP por encima de la variación nacional. Los grupos que presentaron mayor variación acumulada del IPC son transporte (8.60%) alimentos (8.20%) y vivienda con (6.52%), de estos los subgrupos con mayor participación eran transporte público con (12.19%) alimentos varios con (8.01%) y gastos de ocupación de vivienda (14.37%) (DANE, 2007).

Los grupos de gasto que tuvieron mayor variación acumulado por niveles de ingreso fueron: para ingresos altos alimento con (8.95%), para ingreso medios y bajos transporte y comunicaciones con un 8.75% y 10.84% respectivamente.

Periodo 2007-2010

De acuerdo con el informe regional ICER para el año 2007 se registró una variación del IPC de 5.2% hubo una disminución frente al mismo periodo del año 2006 de 1.5 PP Cúcuta, fue la tercera ciudad con inflación más baja, superada por Pasto (2.64%) y Cali (4.99%), los insumos básicos con mayores incrementos fueron: tomate 34.62%, Panela 34.53%, Jugos 28.04% y baterías 24.16%.

De acuerdo con los grupos de gasto, presentaron mayor incremento para este año: alimentos (6.27%) transporte y comunicaciones (6.88%), los subgrupos con mayor contribución fueron: carnes y derivados de la carne 0.61%, lácteos grasas y huevos 0.52% y gastos de ocupación de la vivienda 1.14%.

En cuanto al segmento de los ingresos el IPC anual en la ciudad de Cúcuta arroja que los alimentos, con una variación de 7.5% y 6.7% respectivamente para los ingresos altos y medios tuvieron el mayor peso, y para ingresos bajos fue el transporte y las comunicaciones con 8.1%

Para el año 2008 en la ciudad de Cúcuta se registró una variación del IPC de 9.8% mostrando un incremento de 4.7% respecto al año anterior después de Neiva con (10.8%), Cúcuta fue la ciudad con mayor crecimiento de los precios del país, seguida Cartagena (8.2%) y Villavicencio (8.1%) (DANE, 2009).

En referencia al IPC por grupos de gasto para Cúcuta, los que representaron mayor incremento con respecto al año anterior fueron: alimentos (8.6%), Vivienda (5.6%) y Salud (2.3%), y el que menor participación fue transporte y comunicaciones con una reducción de 0.2PP.

De acuerdo con los niveles de ingreso el IPC para el año 2008 en la ciudad de Cúcuta, arrojó que alimentos fue el grupo que más generó ingreso, registrando variaciones de 16% 14.3% y 15.7% para los ingresos altos, medios y bajos respectivamente. La variación más alta en cuanto a los subgrupos de alimentos se encontraba las hortalizas y legumbres con 43.9% seguido de cereales y productos de panadería con 27.5% y tubérculos y plátanos con 25.5%

Para este mismo año el listado de productos con mayor variación fueron cebolla (158.3%), tomate (70.1%), arroz (60.9%) y otras hortalizas y legumbres (54%) y los productos que registraron disminuciones fueron: tubérculos (20.1%), panela (11.7%), artículos relacionados con la cultura (11.7%), aparatos de video e imagen (9.2%)

Para el año 2009 el IPC en la ciudad de Cúcuta, registró una variación de 4.5% una disminución significativa de 5.4PP respecto al año anterior. La ciudad que mayor

disminución registro en el mismo periodo de análisis fue Neiva, con 8PP de descenso, a esto le siguen las ciudades de Cali (6.4%), Pasto (6.2%), y Cartagena (6.1%).

De acuerdo con las variaciones del IPC por grupos de gasto en Cúcuta para el 2009, los que mayor representaron aumento fueron vivienda (7.1%), otros gastos (6.0%) salud (5.1%) y educación (5.1%), los grupos que presentaron menor crecimiento fueron diversión y esparcimiento (-1.5%) y vestuario (0.6%).

De acuerdo con los niveles de ingreso para Cúcuta la mayor variación se registró en el grupo de gastos varios con 7.4% para ingresos altos, 5.6% ingresos medios y 6.2% ingresos bajos. Según los subgrupos, la mayor variación registrada en la ciudad de Cúcuta fue tubérculos y plátanos (26.9%), artículos de joyería (11.7%), servicios de salud (9.1%) y gastos de ocupación (8.1%) a su vez los que menor crecimiento obtuvieron fue hortalizas y legumbres (-13.3%), cereales y productos de panadería (-5.8%), aparatos de diversión y esparcimiento (-3.8%) y servicios de diversión (-2.3%).

Los productos con mayor participación durante el 2009 fueron: arrendamiento imputado (20.4%), almuerzo (12.7%), arrendamiento efectivo (11.0%) y gas (6.2%). Y los productos con menor participación fueron: arroz (-5.7%), cebolla (-5.2%), panela (-2.1%) y huevos (-1.8%).

En base al informe regional en la ciudad de Cúcuta para el año 2010 se registró una variación del IPC de 2.4%, mostrando una disminución de 2.1PP respecto al año anterior. Después de Tunja (1.9%), Cúcuta, Manizales y Popayán obtuvieron igual cifra con la menor variación del año, por debajo del promedio nacional, las ciudades con mayor registro durante el mismo periodo fueron Valledupar, Bucaramanga y Riohacha con 4.2%, 3.9% y 3.8% respectivamente.

De acuerdo con las variaciones por grupo de gasto las que más representaron aumento para este año en la ciudad fueron: educación, otros gastos y vivienda, con 3.8%, 3.8% y 3.7% respectivamente, y los que menor variación obtuvieron fueron vestuario (-6.8%), diversión, cultura y esparcimiento y comunicaciones (1.0%)

Según el segmento de ingresos el IPC obtuvo mayor variación el grupo de Educación, para ingresos medios con 4.0% mientras en altos y bajos fue de 4.6% y 2.3% y el grupo que menos variación obtuvo de los ingresos fue vestuario con -8.1%, -7.0%, y 5.9% para estratos altos, medios y bajos respectivamente.

En cuanto a los subgrupos la mayor variación del IPC lo obtuvieron las hortalizas y legumbres (17.0%) frutas (14.0%) y bebidas alcohólicas (7.0%) y la menor variación fue el subgrupo de aparatos para diversión y esparcimiento (-9.5%), calzado (-8.8%) y vestuario (-6.6%).

Periodo 2011-2014

En el año 2011, el IPC de Cúcuta fue de 5.0%, ubicándose como la tercera ciudad con el indicador más alto, incluso por encima del promedio del país, el cual fue de 3.7%. Por grupos el mayor crecimiento de gasto estuvo representado por vivienda, con un 6.7%, seguido del vestuario, el cual alcanzo un 6.3% y alimentos en 6.1%.

Durante el año 2012 Cúcuta obtuvo una variación del IPC de 2%, el cual está 0.4 puntos porcentuales por debajo del promedio nacional y es 3 puntos inferior al registrado en el año anterior. En 2012, Cúcuta ocupó el puesto número 21 dentro de las ciudades con mayor IPC, siendo Bucaramanga, Cartagena, barranquilla y Villavicencio las ciudades que ocuparon los primeros puestos dentro de esta lista. La variación del IPC de Cúcuta presentó un mayor crecimiento en el grupo de diversión con un 4.0%, seguido por el grupo

de educación 3.8% y vivienda con un 3.7%, mientras que el grupo de vestuario presento una variación negativa de -0.5 (ICER, 2012).

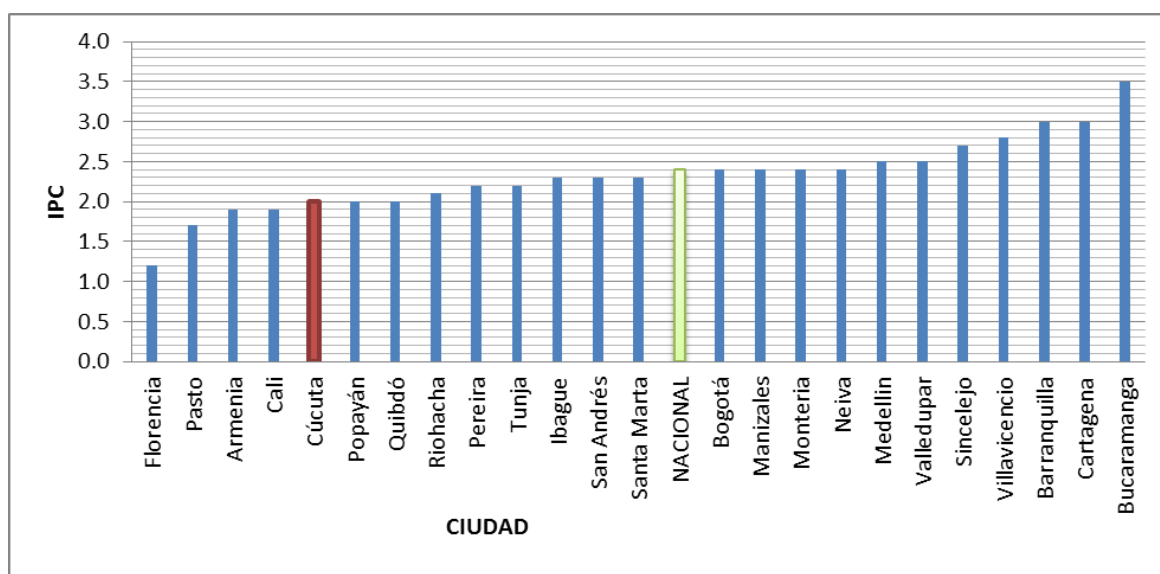


Figura 172. IPC por ciudades 2012

En 2013, Cúcuta fue la ciudad que registro el IPC más bajo, con un porcentaje de 0.03%, cifra que es relevante al compararlo con el indicador del 2012, el cual se ubicó en 2.01%, situación que se traduce en una disminución importante en los precios de la canasta básica de la ciudad de Cúcuta. El IPC por niveles de ingreso fue mayor en el grupo de ingresos altos con 1.3%, seguido de ingresos medios con 0.3% y por último, se encuentran ingresos bajos con -0.09%. Además, la variación del gasto por grupos se concentró principalmente en transporte 7.1%, educación 5.2% y salud con 4.3% (DANE, 2014).

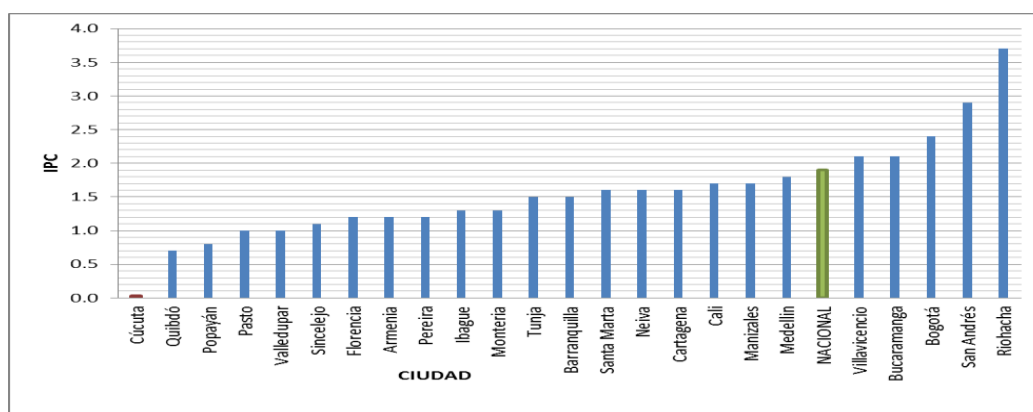


Figura 173. IPC por ciudades 2013

La variación del IPC teniendo en cuenta los grupos, presentó una mayor variación en el grupo de transporte para el año 2013, comparada con la cifra reportada a nivel nacional para este mismo grupo. La siguiente cifra más significativa se ubica en el sector salud, siendo 0.3 pp superior a la registrada por la ciudad de Cúcuta. Por otro lado, el sector de alimentos tuvo un comportamiento negativo en la ciudad al registrar -3.3 puntos, mientras que el promedio nacional fue de 0.9 puntos porcentuales.

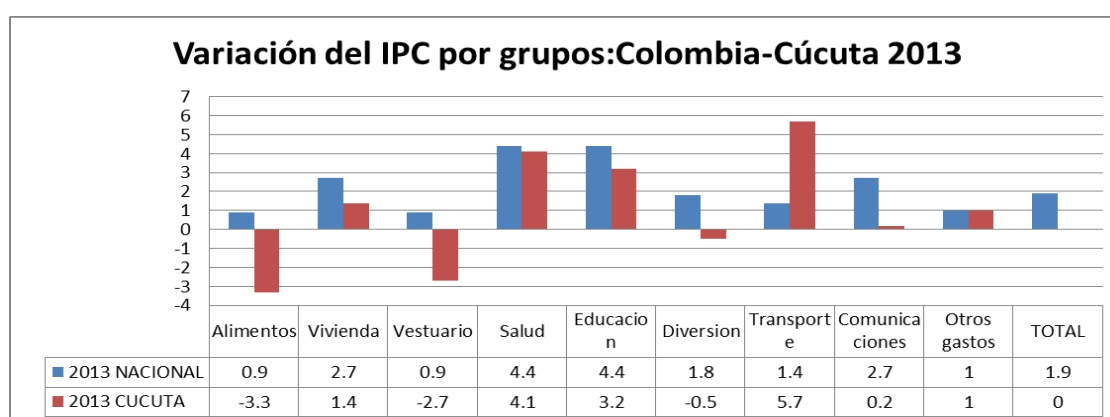


Figura 174. Variación del IPC por grupos Colombia-Cúcuta 2013

En el 2014, el IPC de la ciudad de Cúcuta fue de 2.9%, registrando diferencias más altas, teniendo en cuenta el año anterior, en los grupos de alimentos con 8.2%, seguido de vestuario 2.7% y comunicaciones con 1.2%, en contraste los grupos de transporte y salud presentaron cifras negativas con -2.8% y -0.1% respectivamente.

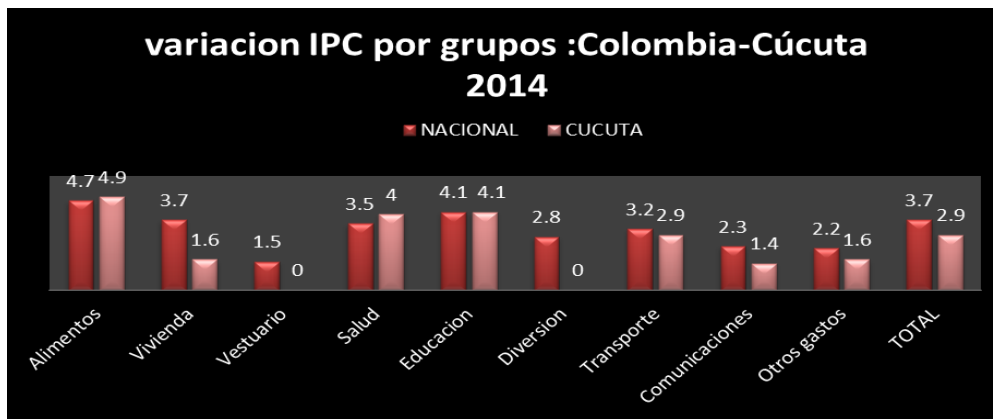


Figura 175. Variación IPC por grupos de gasto Colombia –Cúcuta 2014

Los grupos que presentaron una mayor variación fueron alimentos con 4.9pp, educación con 4.1pp y salud con 4.0pp, mientras que, por subgrupos, los tubérculos y los plátanos tuvieron un mayor aumento con 26.7%, seguido de frutas con 20.9% y hortalizas con una cifra de 15.2%.por otro lado, los gastos básicos con mayor participación fueron papa, energía eléctrica y combustible con 13.2, 7.3 y 6.9 puntos respectivamente.

En el IPC por niveles de ingreso en Cúcuta, registro mayores variaciones en los ingresos bajos 3.3%, seguido de los ingresos altos con 3% y en último lugar, se situaron los ingresos medios con 2.5%.

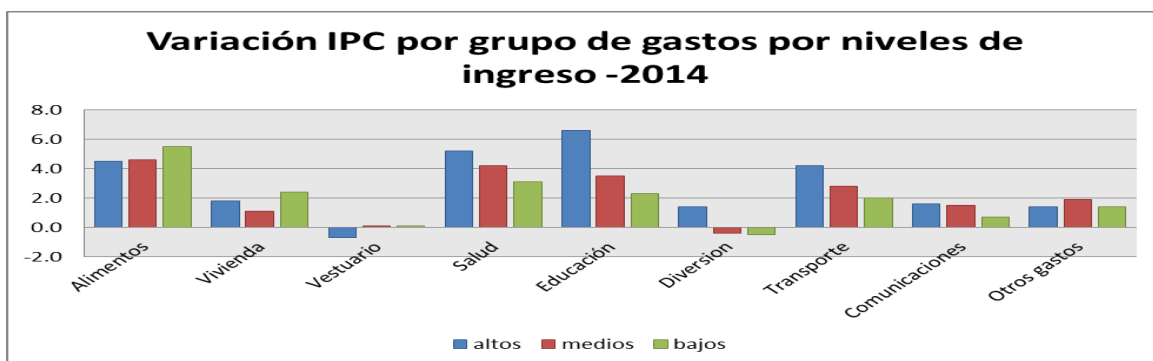


Figura 176. Variación IPC por grupo de gastos por niveles de ingreso 2014- Cúcuta

Periodo 2015-2018

En 2015, la inflación de Cúcuta fue de 5.6 puntos porcentuales, ubicándola como la ciudad con menor IPC a nivel nacional durante este año. Los grupos de gastos que registraron mayores variaciones fueron: alimentos con 5.2%, seguido de otros gastos con 4.6% y diversión con 3.7%. En contraste, el grupo de vestuario y transporte registraron diferencias negativas de -7.2 y -1.3 puntos porcentuales teniendo en cuenta el año anterior. De acuerdo a los gastos básicos, la res, el pollo y la energía eléctrica presentaron mayores participaciones con 9.2pp, 7.9pp y 7.3pp respectivamente; por otro lado, combustibles, papa y gaseosas tuvieron variaciones negativas de -2.4pp, -1.0pp y -0.9pp (Banco de la República, 2016)

En 2016, la inflación presentó un incremento de 0.51 puntos teniendo en cuenta el año anterior al registrar 6.11% para este periodo, convirtiéndose en la sexta ciudad con mayor IPC y ubicándose por encima del promedio nacional. Dicho aumento es explicado por el cambio en la economía debido al cierre de la frontera y adicionalmente, por el fenómeno de El Niño. El cierre de la frontera con Venezuela generó cambios significativos en el comercio de la ciudad, ya que las familias que anteriormente adquirían los productos en el vecino país, ahora se vieron obligados a comprar en Cúcuta productos como: arroz, aceites, carnes y además combustible (DANE, 2017).

El grupo de gasto en la canasta básica que tuvo una mayor variación fue el vestuario con 13.42 puntos, seguido de transporte con 8.27 y alimentos con 6.81%. Mientras que los grupos con menor variación fueron diversión (2.79%), comunicaciones (3.32) y vivienda con 4.13%.

Durante el 2017, el IPC presentó una variación significativa con respecto al año anterior ya que fue de 2.87, cifra inferior en 3.24 puntos porcentuales a la registrada en 2016. El

grupo que generó una mayor presión sobre la inflación fue la educación con 7.86%, seguido de las comunicaciones con 69.24% y el sector salud con 3.97%; mientras que los grupos que presentaron menores aumentos fueron alimentos, vestuario y transporte con 0.74%, 1.36% y 3.22% respectivamente. Así mismo el sector de confección presentó un comportamiento no tan favorable debido a que el dólar y el IVA afectaron la producción y las ventas del sector textil (DANE, 2018).

En 2018, la inflación en Cúcuta A.M. fue de 2.89%, la cual es inferior en 0.02 puntos porcentuales a la registrada en 2017, situándose por debajo de la media nacional. a pesar del flujo migratorio de venezolanos, los precios de los productos no presentaron aumentos significativos. Los meses de marzo y abril fueron los que presentaron una mayor variación con 0.46% y 0.52% respectivamente. Por otro lado, el mes de mayo registró una tasa negativa de 0.20% cifra que está por debajo en 0.33 puntos a la registrada el mismo mes del año anterior (DANE, 2019).

Periodo 2019-2020

Durante el 2019, el costo de vida de los cucuteños se ubica en 4.3%. Los precios de los alimentos han sido sensibles a los cambios climáticos y al invierno, además a los costos que surgen de la modernización de la infraestructura. Según el DANE, el grupo de alimentos fue el que registro una mayor variación negativa con 0.47% de incremento para el mes de noviembre.

Para septiembre de 2020, el DANE informo que el IPC de la ciudad de Cúcuta ocupó el primer lugar a nivel nacional con una variación de 0.46% seguida de Cali 0.44%, santa marta 0.32 y Bogotá 0.31%. De acuerdo con el DANE, el comportamiento de la ciudad de Cúcuta estuvo presionado principalmente por la actuación de los grupos de electricidad y frutas frescas.

5.7 Sector Externo del Departamento en el Contexto Nacional

Periodo 2003-2006

Referente al comercio exterior para el año 2003 las exportaciones se acumularon en US\$40.262.007 es decir un incremento de 2.06% respecto al 2002 que arrojo US\$39.238.467 millones. Los países destinos de Exportaciones eran Estados Unidos y Venezuela estas exportaciones representaron el 85.03% y la explotación de minas de carbón represento el 53% del total de exportaciones en el año. Respecto a las importaciones crecieron un 31% referente al 2002, pasando de US\$25 millones a US\$33 millones, estas importaciones eran de artículos de producción agropecuaria, fabricación de sustancias químicas industriales, fabricación de productos plásticos y maquinaria (DANE, 2004).

Dentro de estas variaciones significativas se encuentran la producción agropecuaria con 107.2%, fabricación de productos alimenticios 987.4%, prendas de vestir 193.7% entre otros, sin embargo, la más importante por el valor de dólares fue la explotación de minas de carbón que represento el 53% teniendo una variación positiva del 17.8% comparada con las exportaciones de este en el 2002.

Aunque Estados Unidos y Venezuela fueron los países destinos de exportaciones representando el 85.03% el restante es decir el 14.97 fueron los mercados destinos en cuanto a Ecuador, Suiza, Zona Franca Cúcuta, Costa Rica, Panamá y Puerto Rico.

En Cuanto a las importaciones de Norte de Santander, crecieron el 31% con respecto al 2002, al pasar de US\$25.137 miles a US\$ 33.173 miles, aquellas importaciones más representativas son referentes a producción agropecuaria, Fabricación de sustancias químicas industriales, fabricación de productos plásticos y maquinaria, excepto eléctrica según la CIUU.

De acuerdo con los países origen de importaciones se tiene Venezuela que tiene el 67.8% en el 2003, mientras que en el 2002 era de 55.2% para concluir un aumento de 12.6% para Venezuela, seguido la participación de Italia con 6.4%, España 4.8% Estados Unidos 4.0% y Argentina 3.9%.

En Colombia para el año 2004 según el DANE el comercio exterior obtuvo una favorable dinámica, pues las importaciones totales ascendieron a US\$16.483 millones (FOB) con un incremento de 25.9% las exportaciones tradicionales tuvieron una variación del 26.0% y las no tradicionales del 25.8%. las importaciones ascendieron a US\$15.626 millones (FOB) con un crecimiento del 20.6% habiendo para el 2004 una balanza comercial superavitaria de US\$856.7 millones.

Para el año 2004 en cuanto al sector externo del departamento de Norte de Santander presentaron un crecimiento de 66.40% si se compara con el año 2003. Se vendió al resto del mundo bienes y servicios no tradicionales por US\$67.0 millones, aproximado a precios de FOB, es decir US\$26.7 millones más que en el 2003.

La mayor participación en las exportaciones del departamento la tienen, combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación, materias bituquímicas y ceras minerales con 49.27% del valor FOB total de la canasta exportada. Teniendo en cuenta el valor del FOB, el principal país comprador es Venezuela con el 39.58% le siguen Estados Unidos con el 35.18% Panamá con 5.29% Reino Unido con 4.63% y suiza con 4.62%. Los otros productos más exportados durante el 2004 fueron productos cerámicos, cuya participación fue del 16.9% y su variación anual significativa fue de 65.75% es decir aumento US\$ 4.5 millones con respecto al 2003.

De acuerdo con las exportaciones el arancel que más presentó variaciones anuales fue calzado, polainas y artículos análogos y partes de estos artículos 192.8% madera, carbón

vegetal y manufacturas de madera, 145.4% materias plásticas y manufacturas de estas materias 124.92% y productos cerámicos con 65.76%.

Según la CIU los mayores incrementos relativos de los sectores se presentaron en textiles, prendas de vestir con 204.59%, seguido de la industria de madera 143.01%, fabricación de sustancias químicas 139.76%, productos alimenticios bebida y tabaco, 132.46% y el sector agropecuario con el 108.81%.

En cuanto a las importaciones en valores CIF, según la Clasificación CIU se dieron en el sector industrial representando el 85.74% del total comprado en Norte de Santander durante el 2004 seguidamente del sector agropecuario con el 10.18%. Referente al sector industrial en términos absolutos en las importaciones se representaron en US\$61.8 millones siendo el subsector más representativo las metálicas básicas con US\$16.1 millones de dólares.

En términos de importaciones para Norte de Santander registro un total de US\$72.0 millones de dólares a valores CIF es decir 104.66% más que la registrada en 2003 cifra que fue de US\$ 35.2 Millones. El principal producto importado en cuanto a bienes y servicios durante el 2004 fue la fundición de hierro y acero cuya variación porcentual anual es de 485.06% y su participación es del 17.65% frente al total. El principal proveedor de las importaciones es Venezuela con US\$52.5 millones y equivale al 72.90% seguidamente Estados Unidos con US\$5.6 millones que significan el 7.82%.

Para el año 2005 en Colombia las exportaciones no tradicionales a precios FOB creció en 12.58% durante el segundo semestre de 2005 en comparación al valor registrado en igual periodo de 2004 lo que implicó un aumento de US\$ 628.69 millones para un total de US \$ 5.659,70 millones, los departamentos que presentaron mayor representación en el valor exportado entre Julio a Diciembre de 2005 fueron: Antioquia (25.84%) Valle del

cauca (14.03%) Cundinamarca (13.50%) Bolívar (10.36%) y Bogotá (15.83%), estos ratios representaron un valor de US\$4.502,99 millones de Bienes y servicios vendidos al exterior.

En cuanto a las exportaciones no tradicionales en el departamento de Norte de Santander para el segundo semestre de 2005 participo con un valor FOB de US\$ 42.12 equivalente al 0.74% implicando un crecimiento de 81.39% respecto a lo vendido entre Julio y diciembre de 2004. Sobre el valor de la canasta de bienes y servicios exportada desde el departamento el que presento mayor participación por su valor FOB fueron los productos cerámicos con el 21.76% (US \$ 9.17 millones) los principales socios que adquirieron este producto fue Venezuela (US\$ 5.45 millones) y Estados Unidos (US\$ 1.05 millones), a Venezuela se le vendió baldosas y losas, cerámica para pavimentación o revestimiento, barnizadas o esmaltadas con US \$ 3.42 y a Estados Unidos se le vendió elementos de chimenea conducto de humo, ornamentos arquitectónicos y otros artículos cerámicos de construcción por valor FOB de US\$ 0.78 millones (DANE, 2006).

Según la participación en el valor exportado durante el segundo semestre de 2005, los principales compradores del departamento en cuanto a bienes y servicios fueron: Venezuela (84.98%, Zona Franca De Cúcuta (4.90%), Estados Unidos (2.86%), Ecuador (2.04%) y Panamá (1.20%).

Las importaciones durante el segundo semestre de 2005, en el Departamento de Norte de Santander sumaron a precios CIF US\$ 52.12 millones, lo cual dio un incremento de 33.52% comparado con el monto registrado entre julio y diciembre de 2004. Los principales aranceles fueron materias plásticas y manufactureras de estas materias (13.52%) fundición, hierro y acero (11.9%) y manufactureras de la fundición, hierro y acero (11.73%)

Los países donde se hicieron las importaciones de materias plásticas y manufacturas fueron Venezuela (81.96%), Taiwán (4.92%), China (3.69%) e Italia (3.40%). Los principales países a los que Norte de Santander les compro bienes y servicios en el segundo semestre de 2005 fueron Venezuela (71.99%), Estados Unidos (6.61%), México (6.21) y España (4.58%).

Según el informe macroeconómico de 2006 para el sector externo en Colombia la cuenta corriente arrojó un saldo deficitario como consecuencia de un menor superávit comercial respecto a 2005 y los mayores egresos netos de divisas por servicios factoriales.

Para el año 2006 las exportaciones en Colombia aumentaron en 15.1% frente a las registradas en el 2005, al pasar de US\$ 21.190 millones FOB a US \$24.391 millones FOB. Este comportamiento exportador se explica debido al crecimiento de las importaciones tradicionales en 13.9% y 16.2 de las exportaciones no tradicionales. Las exportaciones no tradicionales en Norte de Santander durante el 2006 aumentaron en 139.47% respecto al año anterior obteniendo ventas por US \$162 millones a precios FOB. Los sectores que contribuyeron a las exportaciones fueron: el sector industrial (78.07%) y sector agropecuario (21.89%). Los subsectores con mayor participación e incidencia fueron: agricultura, ganadera y caza con 21.88% luego de fabricación de prendas de vestir, preparados y teñidos de pieles con un 21%:

Respecto a los países compradores de bienes y servicios en Norte de Santander más importantes fueron: Venezuela 92%, Estados Unidos 3%.

Respecto a importaciones realizadas por el departamento de Norte de Santander durante el 2006 registro un incremento del 24% respecto al año anterior. La mayor contribución fue aportada por el sector de bienes de capital y materiales de construcción con 25.56%. Los bienes según su uso o destino que mayor participación tuvieron: materias primas y

productos intermedios (40.27%), bienes de capital y material de construcción (39.46%) y bienes de consumo (20.28%)

Periodo 2007-2010

El sector externo para Colombia en el 2007 estuvo rodeado por la incertidumbre generada en el comportamiento de la economía de Estados Unidos con la crisis del mercado subprime, el cual contagio algunos países de Europa, la economía mundial en 2007 mantuvo una fuerte dinámica, explicada por la demanda de China e India. De acuerdo con este contexto la economía colombiana se vio favorecida al mantener los precios altos de bienes y el incremento de los flujos comerciales.

El déficit de la balanza comercial ascendió a US\$ 824.3 millones mayor al registrada en 2006, los países socios comerciales principales fueron Estados Unidos, Venezuela y Ecuador. El petróleo, el carbón, el ferróníquel, el café, el oro y los vehículos fueron los artículos más transados. En cuanto a Venezuela las exportaciones registraron US\$ 5.210 millones es decir un aumento de 92.9%, en cuanto a Estados Unidos las ventas de productos no tradicionales fueron disminuyendo desde 2006 sin embargo en 2007 se obtuvo una reducción de 5.1%. En cuanto a las importaciones en Colombia ascendieron a US \$ 30.816 millones con un aumento de 25.6%.

Para el año 2007 las exportaciones aumentaron en 23% frente a las registradas en 2006 pasando de US \$24.391 millones FOB a US \$29.991 millones FOB. Este comportamiento lo explica con el incremento en 20.3% de las exportaciones tradicionales y en 25.5% de las no tradicionales.

Las exportaciones no tradicionales en Norte de Santander. Se observó un crecimiento de 287.7% con un total de ventas de US\$629 millones a precios FOB es decir US\$467 millones más que en el 2006. el sector que más contribuyó con este resultado fue el

industrial con una participación de 88.21% y una variación significativa de 338.1%. Los subsectores con mayor incidencia para el volumen de las exportaciones corresponden al de fabricación de prendas de vestir, preparado y teñido de pieles con 23.45%.

Los países con mayores compras en Norte de Santander fueron Venezuela (94.65%) y china con (1.71%) de acuerdo con las variaciones más importantes para este año respecto al año anterior fueron China con una diferencia positiva de 995.4% Estados Unidos y México de forma negativa con 79.5% y 76.3% respectivamente.

Hablando de las importaciones recibidas por el Departamento de Norte de Santander se obtuvo un comportamiento creciente de 52% con respecto al año anterior, el sector con mayor participación fue el de materias primas y productos intermediarios el cual tuvo una variación de 28.69% teniendo como subsectores las materias primas y subproductos para la industria excluyendo la construcción con un 28.23%.

El sector externo según informe macroeconómico del DANE para el 2008 para Colombia fue positiva, aunque la crisis internacional transmitió sus efectos en el último trimestre del año; durante los 3 primeros trimestres se mostró resultados positivos a pesar del debilitamiento de las economías en Estados Unidos y de la Zona Euro iniciado en 2007. Los precios de los commodities se mantenían altos y la demanda de los principales socios comerciales se mantenía fuerte. Los flujos de capital aún no se afectaban ante el encarecimiento del panorama de las economías desarrolladas. Sin embargo, una serie de episodios iniciaba con la quiebra de Lehman Brothers en septiembre 15 seguidamente se comprometieron grandes entidades hipotecarias, comerciales y de banca de inversión de los Estados Unidos colapsaron la confianza y esto genero repercusión en el resto de mundo, das las interrelaciones financieras globalizadas. En Colombia se evidencio este impacto negativo de los canales de transmisión de la crisis internacional estos efectos se

presentaron en la reducción de los flujos comerciales por la caída de los precios de los productos básicos, la menor demanda estadounidense y el estancamiento en las compras por parte de importantes socios, las remesas presentaron menor dinámica y la contracción de la liquidez y la mayor percepción del riesgo a nivel internacional redujeron el endeudamiento externo.

Según el DANE las exportaciones en Colombia registraron un valor de US\$ 37.625 millones con un aumento interanual del 25.5% y la venta de productos tradicionales ascendieron al 40.8% y las no tradicionales el 11.6% en los primeros trimestres las ventas habrían crecido a un ritmo del 41.3% pero en el transcurso del último trimestre se presentó una disminución del 6% sobre todo las que tenían como destino Estados Unidos cayendo al 8.8% y las que iban con destino a Venezuela se estancaron.

En cuanto a Norte de Santander para el año 2008 las exportaciones no tradicionales registraron una variación de 97.9% con respecto al año anterior, para un total de ventas de US\$ 1.244 millones a precios FOB el sector con mayor aporte fue el industrial con 91.53% y una variación de 105.3%. En cuanto a los países compradores en Norte de Santander Se encuentran Venezuela con 96.15% China con 1.06% y zona franca de Cúcuta con 0.90%.

De las importaciones de Norte de Santander se registró un aumento de 32.1% el sector con mayor aporte fue el industrial con US\$ 229 millones y el subsector con mayor participación correspondió a la industria de fabricación de productos metalúrgicos básicos con 32.46% de la participación agregada.

El 2009 el sector externo en Colombia para este año tiene como punto de partida la consecuencia directa de la desaceleración de la economía mundial, que se agravó a partir del último trimestre de 2008, las exportaciones Colombianas registraron la más alta concentración de la década luego de crecer en promedio 22.5% en el periodo de 2004-

2008, sin embargo el desplome de las ventas externas, fenómenos generalizado en el contexto global se aceleró por el conflicto diplomático con Venezuela, país que era el principal demandante de los productos no tradicionales desde 2007.

Las exportaciones totales en Colombia ascendieron a US \$32.853 millones FOB registrando una disminución de 12.7% las exportaciones no tradicionales mostraron una reducción de 15.4% la venta de oro y esmeralda cayó un 19.4% las ventas de productos básicos se redujeron 10.3%. De igual forma que la economía mundial se iba recuperando la Economía Colombiana empezaba a reportar cambios positivos en los últimos meses del año puesto que en el primer semestre las exportaciones se contrajeron el 18.8% mientras que en el segundo semestre del año la reducción solo fue 6.4% esto se ve explicado porque las exportaciones de productos básicos aumentaron el 6% mientras que en el primer semestre habrían caído 25%.

De acuerdo con el tema de las importaciones registraron un valor de \$US 32.897 millones CIF, con una variación anual de -17.1% las compras de bienes de capital disminuyeron en 9.6%, los insumos y materias primas en 25.3% y las de consumo en 11.8%.

Para Norte de Santander las exportaciones no tradicionales FOB durante el año 2009, presentaron un comportamiento desfavorable al reportar una disminución de 48.9% equivalentes a 635.888 miles de dólares a precios FOB del total exportado en el país, el departamento participo con el 4.3%.

El sector con mayor participación en el departamento durante el 2009 fue el industrial con un aporte de 84.2% correspondiente a -53.0% de variación respecto al año anterior, seguido el sector minero con 11.1% con una variación de 30.4% y el sector agropecuario con 4.6% con una relación, de esta forma los subsectores con mayor participación en

exportaciones no tradicionales fueron: curtido y preparados de cueros, calzados, artículos de viaje, maletas y bolsos, fabricación de productos textiles y productos alimenticios y bebidas con 14.4%, 12.7% y 10.3% respectivamente.

Las importaciones para el departamento registraron una disminución de 26.1% pasando de 236.011 miles de dólares en 2008 a 174.475 miles de dólares CIF en 2009. El sector con mayor aporte a las importaciones fue el industrial con 96.3% y los subsectores destacados fue fabricación de maquinaria y equipos ncp (26.5%), fabricación de productos metalúrgicos básicos y fabricación de sustancias (25.1%) y productos químicos (12.5%).

De las importaciones efectuadas por el departamento provenían principalmente de Venezuela con 44.6%, Estados Unidos 30.8% y China con 5.6%.

Durante el 2010 se registraron exportaciones por US \$39.820 millones FOB con un incremento de 21.2% respecto al 2009. según el informe regional de 2010 se explica que este resultado se debió al buen desempeño de los productos principales que crecieron en 41.2%, impulsado por el aumento en las ventas de petróleo y sus derivados y carbón que en conjunto contribuyeron con 37.9PP a la variación total.

Los países con la mayor participación con las exportaciones fueron Estados Unidos con un aumento de 31.4% en mayor parte por ventas de combustibles y aceites minerales y sus productos (36.6%), seguido por china (107.1%) con los mismos productos. Además, el cobre y sus manufacturas, las exportaciones en Venezuela disminuyeron 64.9% debido al cierre en la venta de animales y sus productos, minerales, cueros y productos textiles, maquinaria eléctrica, materias plásticas, vehículos.

En cuanto a las importaciones ascendieron a US\$ 40.683 millones CIF, con un incremento de 23.7% frente al 2009. Las compras incluyeron vehículos y sus partes (54.3%), aparatos y material eléctrico de grabación o imagen (35.3%), combustibles y

aceites minerales y sus productos (67.9%) y calderas y maquinas (15.2%), de acuerdo con los países en los que se hicieron importaciones se encuentran México con un aumento de 68.8%, China 47.4%, Argentina 44.7% mientras que se presentaron disminuciones en Francia -23.5%

En cuanto a las exportaciones no tradicionales FOB en el departamento de Norte de Santander presentaron una disminución de 84.1% equivalente a US\$100.870 miles FOB, el departamento participo con 0.7% de las exportaciones no tradicionales mientras que 74.2% se concentraron en Antioquia, Bogotá, Valle del cauca y Cundinamarca.

El sector de mayor participación durante el 2010 fue el industrial con un aporte de 98.6% mayor en 14.4PP el sector minero participo con 1.3% habiendo una disminución de 98.1% respecto al año anterior, por otra parte, los subsectores que se destacaron por su participación fueron: fabricación de productos metalúrgicos básicos (23.7%), fabricación de otros productos minerales no metálicos (21.1%), fabricaciones de prendas de vestir (10.4%) y fabricación de productos textiles (10.3%).

Los principales compradores de Norte de Santander fueron Venezuela (59.1%), China (14.8%), Hong Kong (10.4%) y Ecuador (5.5%).

Del total de importaciones en el país Norte de Santander Participo con 0.3% con relación al comportamiento de las importaciones del departamento para el 2010 se registró una disminución de 23.1% respecto al año anterior. El sector con mayor aporte fue el industrial con 95.4% y los subsectores más importantes, fabricación de productos metalúrgicos básicos con 30.2%, fabricación de sustancias y productos químicos con 21% y fabricación de maquinaria y equipo n.c.p con 19.7%.

Las importaciones efectuadas por el departamento de Norte de Santander para el año 2010 provinieron principalmente de Venezuela, Estados Unidos y Brasil

Con 29,4%, 20,2% y 11,8%, respectivamente.

Periodo 2011-2014

Durante el año 2011, las exportaciones realizadas por Colombia presentaron un incremento del 43% al alcanzar US\$56.954 millones FOB. Las exportaciones de tipo tradicional arrojaron un porcentaje de crecimiento de 56.9%, apoyada principalmente en un 70.3% por la producción de petróleo y sus derivados. Mientras que las exportaciones no tradicionales aportaron un 18.7% a las ventas totales realizadas al exterior representando una cifra poco significativa. La mayor participación la tuvo el sector industrial con un 66.6%

Teniendo en cuenta los países, estados unidos fue el principal receptor de los productos colombianos con US\$21.705 millones de FOB, en segundo lugar, se ubicó Holanda con US\$2.524 millones FOB. Por otro lado, Venezuela solo tuvo una participación de 3.1%, cifra que fue inferior a países como Ecuador, Panamá y China, quienes representaron un porcentaje del 3.4%, 3.4% y 3.5% respectivamente

Las importaciones del año 2011 se ubicaron en US\$54.675 CIF, traduciéndose en un incremento del 34.4% con respecto al año anterior. La mayor concentración de las compras estuvo en la adquisición de materias primas que alcanzaron un aumento de 31.9% en el año, apoyado principalmente por el sector industrial e 23.8%. Los bienes de capital obtuvieron un 42.7% sobrepasando el promedio nacional.

La tasa de crecimiento de los bienes destinados al consumo fue de 25.7% del total de las compras realizadas en el exterior. En este caso, estados unidos también fue el principal proveedor en el año 2011 para Colombia, alcanzando los US\$13.594 millones CIF, seguido de China (49.3%) y México (57.1%).

La balanza comercial de Colombia arrojó una cifra positiva de US\$4.955 millones FOB traducido en un aumento del 237.4%. Por otro lado, en la balanza de pagos, la cuenta corriente presentó un déficit de US\$9.980 millones que corresponde al 3% del producto interno bruto nacional. La cuenta de capital tuvo un saldo superavitario de US\$13.322 millones. (DANE, 2012).

Durante el año 2011, las exportaciones no tradicionales (FOB) en Norte de Santander reportaron un incremento de 43.8% representados por US\$145.022. Teniendo en cuenta el total de exportaciones del país, el cual fue de US\$17.168 millones FOB, el departamento participó en un 0.8% sobre el total.

Dentro de los destinos de los productos exportados por el departamento norte de Santander, el principal receptor fue Venezuela con un 59.6%, seguido de China con un 26.5%, Ecuador 4.2%, mientras que el resto de los países solo sumaron 9.7%.



Figura 177. Distribución de exportaciones según destino 2011- Norte de Santander

Debido a su ubicación, el departamento norte de Santander ha apoyado en gran medida a la economía del país, gracias a su integración con Venezuela, siendo un importante punto de intercambio comercial entre ambos países. Las exportaciones realizadas desde el departamento se traducen en tasas de crecimiento más altas que el promedio nacional en casi todos los años.

Las ventas realizadas a otros países de US\$47.7 millones en el año 2000 a US\$406.2 millones FOB en el año 2011. Las exportaciones no tradicionales tuvieron un mayor cambio que las exportaciones tradicionales, sin embargo, su tendencia no fue creciente.

Por otra parte, las compras del departamento a otros países actuaron a la par con las realizadas por el país durante el periodo 2000-2011, conservando un crecimiento constante. Las importaciones realizadas por el departamento crecieron 337.5% mientras que las de Colombia aumentaron en 374%. Teniendo en cuenta el total importado por Colombia, el departamento participo con menos del punto porcentual

El sector que realizó un mayor aporte en el departamento fue el industrial con 96.1%, mientras que los subsectores que más participaron fueron: fabricación de productos químicos, fabricación de productos metalúrgicos y fabricación de maquinaria y equipo con 25.5%, 24.5% y 17.7% respectivamente. Según el país de origen de los productos importados, Venezuela ocupó el primer lugar como proveedor con 27.9%, seguido de estados unidos (16.8%) y Brasil (15.2%).

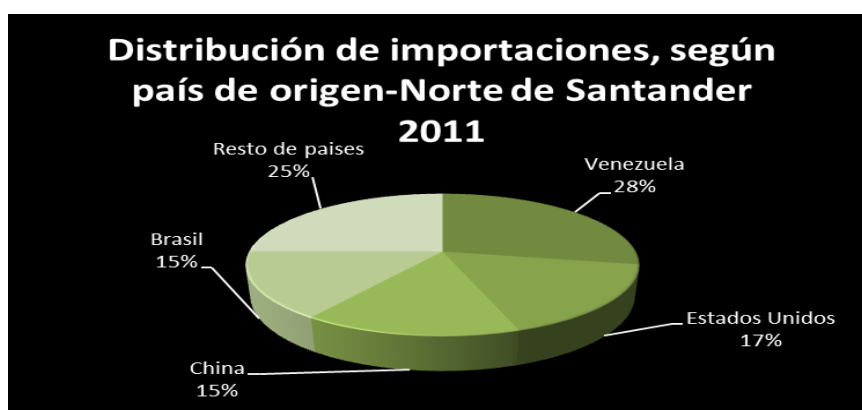


Figura 178. Distribución de Importaciones según origen 2011- Norte de Santander

En el año 2012 las exportaciones realizadas a nivel nacional se ubicaron en US\$60.273 millones FOB, de los cuales US\$17.970 corresponden a exportaciones de tipo no tradicional equivalentes al 29.8% del total, siendo los departamentos que registraron un

mayor aporte a esta cifra: Antioquia con 3.1%, Bogotá D.C. 16.9% y Valle del Cauca 12.3% (DANE, 2013).

Así mismo, en Norte de Santander las exportaciones no tradicionales arrojaron cifras positivas con una variación de 56.7% traducida en US\$227.000 miles FOB. Teniendo en cuenta la cantidad exportada en todo el país, este departamento contribuyó con 1.3 puntos porcentuales, siendo el sector industrial el que aportó en mayor medida, con 86.3%, mientras que los subsectores más destacados fueron: Fabricación de productos metalúrgicos, fabricación de sustancias y productos químicos y fabricación de productos textiles con 17.6%, 6.3% y 4.8% respectivamente.

Teniendo en cuenta los países destinatarios de productos de norte de Santander, al igual que el año anterior, Venezuela ocupa el primer lugar con 54.9%, seguido de China con 30.8% y debido, principalmente, al tratado de libre comercio firmado entre Colombia y Estados Unidos, este último ocupa el tercer lugar como comprador del departamento con 2.3% de total de las exportaciones.

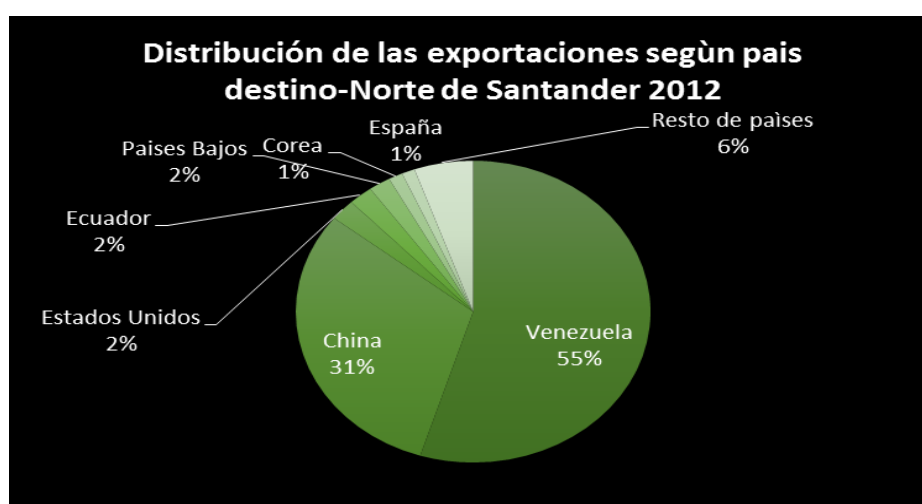


Figura 179. Distribución de exportaciones según destino 2012- Norte de Santander

En el año 2012 las importaciones totales de Colombia alcanzaron los US\$58.088 millones de CIF, siendo apoyadas principalmente por Bogotá (47%), Antioquia (12%) y Cundinamarca 10%. Mientras que el departamento de norte de Santander participo con 0.4 pp, generando un mayor aporte el sector industrial con un porcentaje de 98.5%, y los subsectores refinación de petróleo, fabricación de productos metalúrgicos fabricación de químicos y fabricación de maquinaria y equipo con 21.6%, 21.1%, 19.7% y 13.4% respectivamente.

El 15 de mayo de 2012, entró en vigor el tratado de libre comercio entre estados unidos y Colombia, el cual fue establecido por los presidentes Juan Manuel Santos y Barack Obama, durante la Cumbre de las Américas. Los estudios pronostican el crecimiento de la economía colombiana en un punto adicional y, además, la reducción del desempleo en dos puntos a lo largo de un periodo de cinco años, ya que se busca la creación de 380.000 puestos de trabajo.

Durante este año las exportaciones colombianas a estados unidos llegaron a US\$21.979 millones, cifra que es superior en 0.05% a la presentada en el año 2011. Por otro lado, las importaciones desde estados unidos a Colombia apuntaron US\$13.481 millones FOB, cifra que es 3.5 pp superior a la registrada durante el año anterior.

Con este tratado se busca la eliminación de las barreras que frenan el comercio y establecen tratos poco equitativos a los proveedores; además, busca promover la competencia y la eliminación de los aranceles en los programas tecnológicos, imágenes, videos, entre otros (Ministerio de Comercio, 2015).

En 2012, la cuenta corriente de la balanza de pagos de Colombia presento un déficit en su saldo correspondiente a US\$11.415 millones, situación que fue resultado de cifras

superavitarias en la cuenta comercial de US\$6.004 millones y un valor deficitario en la balanza de servicios de US\$22.019 millones.

El comportamiento de la tasa de cambio fue desigual durante todo el año, situación que es producto del riesgo internacional por la crisis en el correcto desarrollo de la zona euro y el tropiezo en las economías de Estados Unidos, China y Japón.

En la lista de proveedores principales de Norte de Santander, se encuentra Venezuela con el 34.1% de las importaciones, cuyo valor incremento aproximadamente 6 puntos porcentuales teniendo en cuenta el año anterior, en segundo lugar, esta Estados Unidos con 22.6% y el tercer puesto lo ocupa China con 21.6%.

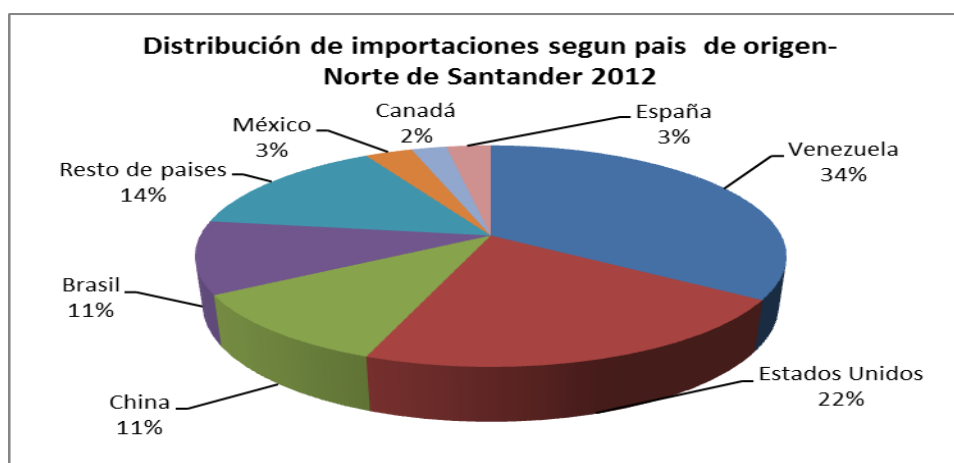


Figura 180. Distribución de Importaciones según origen 2012- Norte de Santander

Las exportaciones de Norte de Santander en el 2013 presentaron mayor variación en el sector agropecuario y bebidas en 97.7%, mientras que los sectores de combustibles, manufacturas registraron cifras negativas de -6.3% y -28.8% respectivamente. Las exportaciones no tradicionales reportaron variaciones negativas con porcentaje de 9.9% traducido en US\$204.807 miles OFB, lo que corresponde a US\$22.000 miles menos que el periodo anterior.

En términos de participación, el sector industrial se ubicó en primer lugar con 70.1%, mientras que los subsectores que se destacaron fueron fabricación de productos metalúrgicos, fabricación de productos minerales y productos alimenticios y bebidas con 30%, 15% y 9.55% respectivamente.

Los países que actuaron como mayores receptores de exportaciones de tipo no tradicional del departamento, fueron Venezuela, con una participación superior a la mitad de 61.2%, seguido de China con 21.3%, mientras que Ecuador fue el tercer destino con un porcentaje de 4.1%.

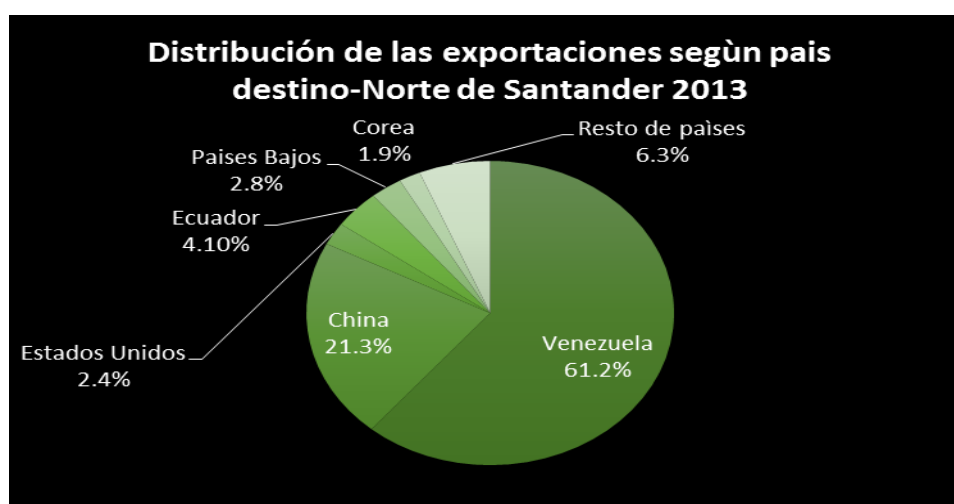


Figura 181. Distribución de exportaciones según destino 2013- Norte de Santander

Por otro lado, norte de Santander obtuvo una participación del 0.3% dentro del total de las importaciones del 2013 a nivel nacional. A nivel departamental, el sector de mayor participación fue el industrial con 98.8%; y subsectores de fabricación de sustancias químicas con 28.6%, fabricación de productos metalúrgicos 19% y refinación de petróleo 11.9%. Los principales proveedores del departamento fueron: Venezuela con 35%, china 16.2% y Estados Unidos con 13.7%.

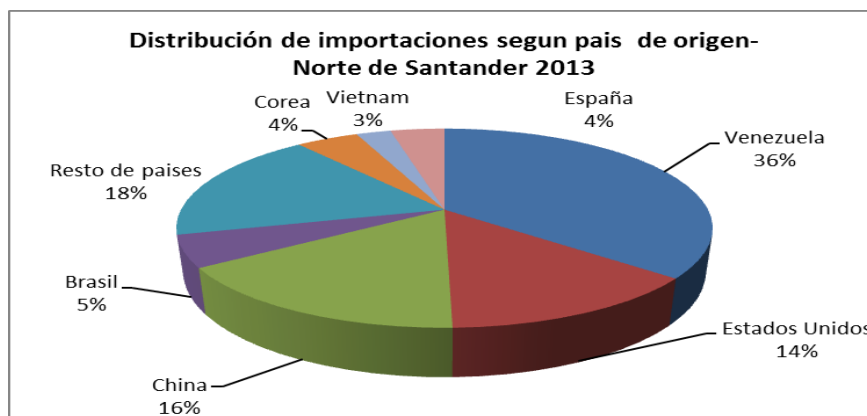


Figura 182. Distribución de importaciones según origen 2013- Norte de Santander

Durante el 2014, teniendo en cuenta las exportaciones a nivel nacional, norte de Santander ocupó el lugar 21, con una participación de 0.5%, concentrándose un 55% en tradicionales con US\$ 152.503 Miles FOB y un 45% en no tradicionales, con US\$ 120.276 miles FOB.

Las ventas al exterior del departamento presentaron un decrecimiento de 41 puntos. Los sectores que tuvieron una mayor participación fueron el industrial con 94%, agropecuario 5.3% y actividades industriales.

Por destinos, las exportaciones tuvieron como principal destino a China con una participación de 39% (US\$46.985 miles FOB), seguido de Venezuela con 37% (US\$45.000 miles FOB). Mientras que el restante corresponde a Ecuador, países bajos, Corea y Estados Unidos. China aumentó 7.5% y Venezuela obtuvo una disminución del 63.7%.

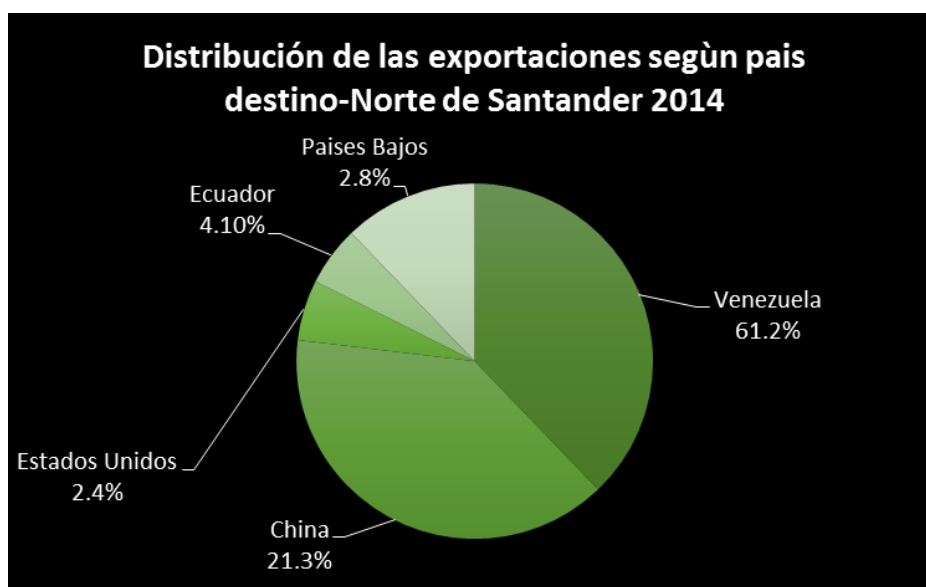


Figura 183. Distribución de exportaciones según destino 2014- Norte de Santander

Para norte de Santander, las importaciones se concentraron en un 94% en manufacturas, seguido de combustibles 2.9% y el restante pertenece al sector agropecuario, alimentos y bebidas. El total de las importaciones registraron un decrecimiento del 30% ubicándose en US\$140.000 miles CIF. Las actividades industriales que se destacaron en este año fueron: fabricación de sustancias químicas y fabricación de caucho y plástico con 18.4% y 10.4% respectivamente.

Los proveedores de norte de Santander durante el 2014 fueron principalmente: Venezuela 23.7%, china 22.2%, estados unidos 9.8%, Japón 8.5% y corea 8%, mientras que la sumatoria de los demás países fue 27.7%.

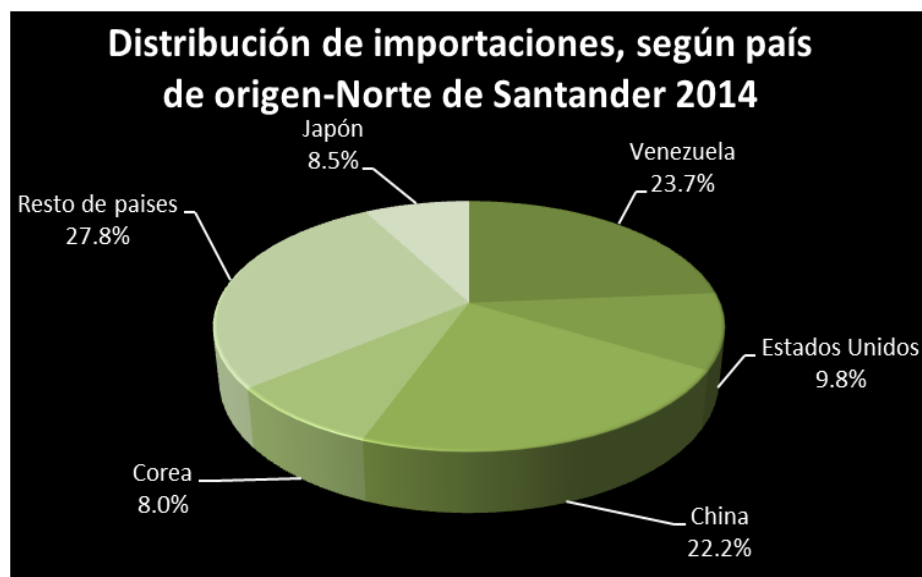


Figura 184. Distribución de importaciones según origen 2014- Norte de Santander

Periodo 2015-2018

Durante el 2015, las exportaciones del departamento totalizaron US\$193.961 miles FOB, lo que significa una disminución de US\$78.818 miles FOB teniendo en cuenta el año anterior. El 54.5% de las exportaciones fueron tradicionales traducidas en US\$105.656 miles FOB, mientras que el restante 45.5% se concentraron en las no tradicionales con US\$88.305 miles FOB

Teniendo en cuenta los grupos de productos, el 95.5% de las exportaciones tradicionales correspondieron a combustibles y productos de industrias extractivas (US\$100.887 miles FOB) Y EL 4.5% restante a agropecuario y alimentos (US\$4.769 miles FOB). En las exportaciones no tradicionales el 62.3% se concentró en combustibles (US\$55.014 miles FOB); el 36.3% en manufacturas (US\$32.014 miles FOB) y el 1.4% restante en agropecuario y alimentos (US\$1.268 miles FOB).

Tabla 4. Exportaciones según grupos CUCI Norte de Santander 2014-2015 (Valor FOB en miles de dólares)

Principales grupos de productos	No tradicionales			Tradicionales		
	2014	2015	Variación	2014	2015	Variación
Agropecuario, alimentos	7.196	1.268	-82.4%	6.422	4.769	-25.7%
Combustibles	61.784	55.004	-11.0%	146.081	100.887	-30.9%
Manufacturas	51.273	32.014	-37.6%	0	0	
Otros sectores	23	19	-17.4%	0	0	
TOTAL	120276	88305		152503	105656	

Según los destinos, las exportaciones no tradicionales de norte de Santander se centraron en China en 45% representados por US\$39.758 miles FOB, en segundo lugar, esta Venezuela con 24.9% con US\$21.985 miles FOB, mientras que el restante 30.1% tuvo como receptor a Corea, Ecuador, Estados Unidos, entre otros.



Figura 185. Distribución de exportaciones según destino 2015- Norte de Santander

Por otro lado, las importaciones del departamento se concentraron un 92.3% en manufacturas y el 4.1% en combustibles. Otros sectores presento variación positiva mientras que los demás tuvieron decrecimientos durante este periodo. Las actividades industriales con mayor participación fueron: la fabricación de productos químicos con 32.4%, seguido de fabricación de maquinaria con 16% y fabricación de caucho con 11.9%.

Tabla 5. Importaciones según grupos CUCI Norte de Santander 2014-2015 (Valor CIF en miles de dólares)

Principales grupos de productos	2014	2015	
Agropecuario, alimentos	3.428	3.195	-6.8%
Combustibles	4.099	3.613	-11.9%
Manufacturas	132.894	81.466	-38.7%
Otros sectores	14	36	157.1%
TOTAL	140.435	88.310	

Teniendo en cuenta los países proveedores, china se encuentra en primer lugar con 23.2% del total de productos adquiridos, seguido de Venezuela con 20.4% y estados unidos con 14.1%.

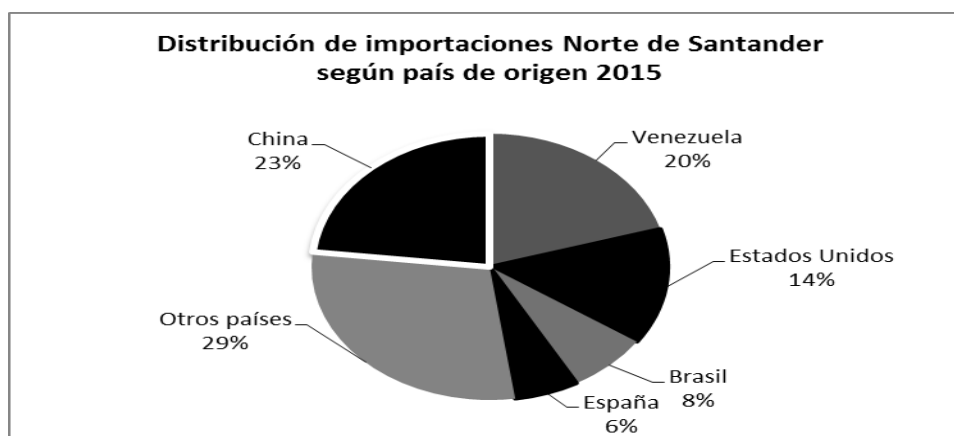


Figura 186. Distribución de importaciones según origen 2015- Norte de Santander

En 2016, las exportaciones del departamento fueron de US\$119.990 miles de FOB, cifra inferior en US\$74.004 miles FOB a la registrada el año anterior. Durante este año cerca de 30 empresas lograron realizar exportaciones por US\$371.141 miles FOB.

Las exportaciones según grupos señalan que las actividades mineras registraron un total de US\$80.2 millones FOB, representando una disminución del 20.63% con respecto al año anterior. El grupo de agro alimentos registró una cifra de US\$12.2 millones FOB, el sector

industrial de US\$76.1 millones FOB, la metalmecánica tuvo un resultado total de US\$14.7 millones FOB, el grupo de químicos US\$5.36 millones FOB y el sistema moda US\$7.3 millones FOB (Ríos, 2017).

Tabla 6. Exportaciones según grupos Norte de Santander 2015-2016 (Valor FOB en miles de dólares)

GRUPO	2015	2016	Variación
Minería	101.0	80.2	-20.6%
Agroalimentos	5.9	12.2	106.8%
Industrias	18.5	76.1	311.4%
Metalmecánica	73.7	14.7	-80.1%
Otros	5.0	1.3	-74.0%
Químicos	5.0	5.4	7.2%
Sistema moda	8.1	7.3	-9.9%

Las importaciones del 2016 alcanzaron los US\$66.3 millones durante el periodo enero-septiembre, lo que representa una disminución del 6% teniendo en cuenta el mismo periodo del año anterior. En lo corrido de todo el año las importaciones alcanzaron los US\$86.634 miles CIF, cifra inferior en US\$1.676 miles CIF, comparado con el 2015, aportando el 0.19% al total nacional. en el origen de las importaciones se encuentra en primer lugar china, con una participación del 21%, seguido de México con el 17%, Estados Unidos con el 13%, Venezuela con 12%, Brasil 7.2% y otros destinos el restante 27% del total de compras al exterior. Dentro de los principales productos adquiridos se encuentran máquinas mecánicas, combustibles minerales, material eléctrico, vehículos y navegación aérea. Las relaciones con Venezuela han presentado un decrecimiento en los últimos años, demostrado en la disminución del 42% de importaciones de origen venezolano para el 2016 (Cámara de Comercio de Cúcuta, 2016).

Las exportaciones durante el 2017 registraron un aumento del 76.2% al sumar US\$211.413 miles FOB, participando en 0.56% sobre el promedio nacional. Los

principales destinos de las exportaciones fueron: Venezuela en 8.5%, seguido de Ecuador con 8.4%, Turquía con 7.6% Brasil e India registraron un 5.7%.

Los medios de transporte utilizados fueron marítimos en 83% al llevar a su destino cerca de US\$175.538 miles FOB; en segundo lugar, se encuentra las vías terrestres abarcando US\$34.535 miles FOB; y por transporte aéreo solo se envió el 1% del total de mercancía vendida al exterior (US\$1.521 miles FOB). Por otro lado, los principales productos que fueron exportados son: combustibles y minerales (73%), cobre (4%), café y frutos comestibles (6%) y aceites y calzado (4%). Las importaciones hacia Venezuela pasaron de US\$6.518 miles FOB a US\$17.964 miles FOB lo que significa un aumento superior al 163% (Cámara de Comercio de Cúcuta, 2017).

Por su parte, las importaciones durante el 2017 fueron de US\$95.697 miles CIF, o que significa un aumento del 10.4% con respecto al año anterior y una participación en el total nacional del 0.21%. Los principales proveedores durante este año fueron: Venezuela (40.4%), China (18.9%), Estados Unidos (9.3%), Brasil (5%) y México 4.8%. Por vía marítima se transportaron US\$47.695 miles CIF, por vía terrestre US\$45.051 miles y aéreo US\$2.949 miles CIF.

Los principales productos importados fueron materias plásticas, reactores nucleares, aluminio y manufacturas, fundición de hierro y acero, vehículos, etc. por su parte, las importaciones de origen venezolano aumentaron para el 2017 al pasar de US\$10.370 miles CIF a US\$38.684 miles CIF (Cámara de Comercio de Cúcuta, 2017).

En 2018, las exportaciones del departamento registro exportaciones por US\$308.792, representando un aumento del 46.6% respecto al año anterior con una participación sobre el total nacional del 0.7%. Los principales destinos de las exportaciones fueron: Turquía con 20.4%, India con 9.4%, Gabón 8.7%, Guadalupe 4.8% y Ecuador 4.6%. Las ventas a

Venezuela presentaron una disminución de 21.7% al pasar de US\$17.965 a US\$14.068 miles FOB.

La vía marítima fue el principal medio de transporte de los productos con 90.3% de participación llevando a su destino mercancía por US\$280.766, el segundo medio utilizado fue el terrestre en 8.9% (US\$27.671 miles FOB), y por transporte aéreo se trasladó el 0.8% (US\$2.486 miles FOB). Los principales productos exportados fueron: combustibles minerales, aparatos mecánicos, productos cerámicos, grasas y aceites animales y calzado.

Por su parte, las importaciones de este periodo fueron de US\$103.215 miles CIF, lo que se traduce en un aumento de 7.9% con respecto al año anterior y una participación de 0.2% en el total nacional. Según el origen, los principales proveedores de norte de Santander fueron: China de 28.3%, Estados Unidos 23.5%, Venezuela 13.9%, Brasil 6.5%, Hong Kong 4.3% y otros destinos 23.5%. Las importaciones provenientes de Venezuela disminuyeron un 62.9% con respecto al año anterior al pasar de US\$38.685 a US\$14.343 miles CIF.

Las vías de transporte utilizadas fueron: marítima en un 61.3% (US\$65.162 miles CIF); terrestre con 31.3% (US\$32.348 miles CIF) y aéreo 5.5% (US\$5.704 miles CIF). Los principales productos importados fueron: materias plásticas (20.3%), aparatos mecánicos (14.3%), muebles (10.8%), combustibles (7.2%) y aparatos eléctricos (5.8%).

Periodo 2019-2020

Durante el 2019, las importaciones de norte de Santander presentaron una disminución de 2.2% teniendo en cuenta el año anterior. Los principales países de origen fueron China 31pp, Estados Unidos 27.8pp, Perú 4.2% y Argentina 3.7%. Así mismo, los principales países que fueron importados fueron materiales plásticos, aparatos mecánicos y combustibles. Teniendo en cuenta las importaciones desde Venezuela se puede observar

una gran disminución del 78% en comparación con el 2018. Hubo un déficit en la balanza comercial de USD \$10.769 M.M CIF (Camara de Comercio de Cúcuta, 2020).

Durante el 2019, la exportación del departamento se incrementó en 33.1%. Hubo una diversificación de los principales países destino, en primer lugar, estaba India con 22%, seguido de Ecuador y Turquía con 9.6% y 9.5% respectivamente. Los productos que participaron en mayor medida en las exportaciones fueron combustible, grasas y aceites minerales. Se observó un aumento de 1.7pp en las exportaciones a Venezuela (Camara de Comercio de Cúcuta, 2020).

Durante el periodo enero-julio de 2020, las exportaciones reflejaron una disminución del 23.6% teniendo en cuenta el mismo periodo del año anterior. El principal país destino fue Japón seguido de India y Ecuador con 16%, 15% y 10% respectivamente. Así mismo, los principales productos exportados fueron combustibles y cerámicas. Además, se observa una disminución del 56% en las exportaciones a Venezuela (Camara de Comercio de Cúcuta, 2020).

Por otro lado, durante el primer semestre del 2020 las importaciones del departamento evidenciaron una disminución del 32.2% en relación con el mismo periodo del 2019. Los principales países de origen son China 28.1%, Estados Unidos 26.9%, México 7.6% y Panamá 5.4%. Los principales productos adquiridos por el departamento fueron aparatos mecánicos, material eléctrico y materias plásticas. Teniendo en cuenta la relación comercial con Venezuela se evidencia una disminución del 63% en la adquisición de productos de este país. (Camara de Comercio de Cúcuta, 2020)

5.8 Comportamiento de la Economía Venezolana Durante el Periodo de Estudio

Periodo 2003-2006

De acuerdo a un informe Económico del Banco Central de Venezuela La economía venezolana durante el 2003 registro una caída del PIB a precios constantes de 9.4% pues en el primer trimestre evidencio una fuerte contracción (27.8%) que no logro ser compensada por las variaciones de los trimestres siguientes, lo que fue determinante la paralización de la actividad petrolera de principios de año y el cambio de reglas necesario para adecuar políticas económicas y preservar el funcionamiento de la economía.

Además, se dificulto la recuperación de la producción interna debido al flujo de divisas requerido por la economía de los particulares dando una institucionalidad relacionada con la adopción de un régimen administrado de Divisas.

El resultado de la actividad económica se evidencio por la caída del sector petrolero y no petrolero, este último tuvo influencia en la disminución generalizada en todas las actividades con excepción de las vinculadas con electricidad y agua.

Por otra parte, la demanda agregada se contrajo como consecuencia de la disminución que registraron las exportaciones netas (5.6%), la inversión total evidencio un descenso (38.9%), el deterioro de la actividad económica determino que la tasa de desempleo pasara de 16.2% en 2002 a 16.8% en 2003, afectando la estructura del mercado laboral, pasando a una informalidad de 51.4% en 2002 a 52.7% en 2003, dando como consecuencia que la economía con un sector formal se veía cada vez más limitado para absorber el incremento de la fuerza de trabajo.

De acuerdo con la política de inamovilidad laboral adoptada en mayo de 2002 se decretó un aumento del 30% en el salario mínimo, que se fraccionó en dos partes (10% a partir del 1 de julio y el 20% restante a partir del 1 de octubre).

Por otra parte la disminución de la demanda agregada junto con la aplicación de medidas administrativas de control, condujeron a una desaceleración de la inflación, medida por el cual el IPC se ubicó en 27.1% respecto a 2002 que fue de 31.2%, este resultado fue adoptado por el RAD y el control de precios, impulsado por el comportamiento de los bienes y dentro de estos los no controlados, los cuales alcanzaron al cierre de año una variación acumulada de 42% mientras que los controlados acumularon 25.1%. La inflación medida a través del índice de precios al mayor (IPM) registró un incremento interanual de 48.9%, el IPP (índice de precios producto de la industria manufacturera privada) aumentó 33.8% valor menor al registrado en el año anterior que fue de 45.4%.

En cuanto al escenario internacional este continuó siendo favorable por las economías exportadoras de petróleo, registrando un incremento de la demanda mundial de energía asociado con la aceleración del crecimiento económico mundial hasta 3.9% impulsado básicamente por el dinamismo de las economías de la República Popular de China (9.1%) la India (7.4%) y los estados industriales del sudeste de Asia (3%) y los Estados Unidos de América (3.1%). Esta situación venía siendo conjunta por la persistencia de niveles bajos de inventarios petroleros con relación a los históricos en los países desarrollados además de las expectativas adversas acerca de la estabilidad de los flujos petroleros provenientes del mundo árabe, propiciando así incrementos sostenidos de los precios internacionales de petróleo.

El cambio institucional más importante del 2003 fue la adopción del RAD en sustitución del régimen cambiario de libre flotación y plena convertibilidad y la

consiguiente creación de la comisión de administración de Divisas (CADIVI), de igual forma quedo establecido el BCV el cual debe aprobar e informar el Ejecutivo Nacional y a cadivi el monto de la disponibilidad de divisas, calculando en función de la evaluación de las condiciones monetarias, crediticias y cambiarias, consistentes con la estabilidad de la moneda y el desarrollo ordenado de la economía.

Las exportaciones para este año sufrieron una caída de 3.4%, siendo las públicas no petroleras, las más afectadas. Las importaciones totales registraron una contracción de 21.4% cifra que incidió sobre la oferta externa impuso el establecimiento de control cambio.

El 30 de abril de 2003 el Ejecutivo Nacional con el BCV y el sector bancario firmaron el “acuerdo para la estabilidad Económica” con vigencia de un año, en el marco de este acuerdo, el instituto asumió el compromiso de continuar realizando operaciones de mercado abierto, principalmente con títulos de deuda pública y a participar activamente en el mercado monetario, a fin de procurar el comportamiento de las tasas de interés acorde con el objetivo de propiciar la estabilidad de precios y favorecer la actividad económica real.

En concordancia a lo anterior para el año 2003 el resultado macroeconómico del año se vio determinado principalmente por factores extraeconómicos y por las dificultades enfrentadas a la administración de divisas, especialmente sobre la primera base de la adopción de la RAD, no obstante la aplicación de la política fiscal con sesgo expansivo y una política monetaria orientada a permitir el descenso ordenado de las tasas de interés, que contribuyeron a evitar resultados desfavorables en términos de actividad económica y empleo.

De acuerdo con el informe económico emitido por el Banco Central de Venezuela en 2004 se dice que la economía venezolana registro un notable crecimiento que ascendió a 17.9% lo que permitió restaurar el PIB al nivel observado en 2001. Resultado que se vio acompañado por menores tasas de inflación (19.2%) y desempleo (13.9%) la obtención de superávit en el saldo global de la balanza de pagos que dio cuenta de un incremento de las reservas internacionales brutas hasta US\$ 24.208 millones.

El auge de la económica mundial (5.1%) propicio un alza de los precios de productos básicos que beneficio al valor agregado petrolero al incidir la demanda externa sobre precios y volúmenes de exportación, las exportaciones petroleras permitieron agregar a la economía venezolana ingentes recursos financieros cuyos efectos directos radicarón en el aumento de la disponibilidad financiera del sector público, mayor capacidad para el gasto en importaciones y un efecto riqueza expresado en la revalorización de los activos internos.

La interacción de una política fiscal expansiva y una política monetaria favorable al crecimiento del crédito interno se tradujo en un significativo aumento de los medios de pago en circulación y bajas tasas de interés lo que propicio el auge de la demanda agregada interna en sus componentes de consumo especialmente el privado y de la inversión.

La reanudación del crecimiento económico repercutió en una reducción del desempleo en 2.9pp y un aumento de la productividad media del trabajo, que condujo a una incipiente recuperación del salario real observada en el sector público.

Por otra parte la reducción de la tasa de inflación en 7.9pp fue impulsada por el crecimiento de la oferta agregada (24.9%) en un contexto de la moderación de las expectativas de devaluación, en virtud de la sólida posición de reservas internacionales y la oportunidad y suficiencia de la provisión de divisas para la adquisición de importaciones, además la efectividad en el control de precios, dio una mayor flexibilidad

en el funcionamiento de Cadivi dando reducción de la alícuota del impuesto al valor agregado y la promoción de canales alternativos de distribución de primera necesidad, contribuyendo a contrarrestar las presiones inflacionarias.

En base al informe macroeconómico emitido por el Banco Central de Venezuela para el año 2005 la economía venezolana se desarrolló en un contexto internacional favorable a las exportaciones de productos básicos y materias primas, en Venezuela la monetización de los ingresos petroleros externos daba para favorables precios y volúmenes de exportaciones, se financio un nivel de gasto público que alentó la expansión de la demanda agregada interna. La política fiscal expansiva, centrada en la inversión pública y en las transferencias al sector privado, contribuyendo a elevar el nivel de liquidez en la economía, lo que propicio a su vez mayores niveles de crédito y menores tasas de interés. Así mismo continuo el crecimiento económico registrando un PIB con incremento de 9.3% a precios constantes, por lo que contrajo un aumento en los niveles de empleo.

Por otra parte, la inflación seguía en un proceso de desaceleración iniciado en el segundo semestre de 2003, dando una expansión de la oferta agregada (13.8%) en términos de una mayor producción interna y un aumento en el volumen de importaciones, situación posible por la existencia de la capacidad productiva disponible en la economía, así como por las mayores liquidaciones de divisas autorizadas por Cadivi.

Para este año las autoridades económicas del país adoptaron un importante cambio institucional y estructural mediante la distribución del ingreso petrolero, para lograr el desarrollo económico social y económico del país, a través de la creación del fondo de desarrollo Nacional (FODEN), por lo que para el mes de Julio fue promulgada la Ley de Reforma Parcial de la ley del BCV, donde se hacia la modificación de las divisas provenientes de la actividad de Petróleos de Venezuela, organismo que venderá al BCV las

cantidades necesarias con el fin de atender gastos operativos y de funcionamiento en el país, así como contribuciones fiscales a las que está obligada de conformidad a las leyes.

Tomando como base el informe Económico emitido por el Banco Central de Venezuela se tiene que para el 2006 la economía venezolana seguía con evolución favorable de la economía mundial, lo que registraba un ascenso de 5.4% en el contexto de liquidez internacional, menor aversión global del riesgo y una inflación inferior a la anticipada, el crecimiento económico de los países emergentes continuo acelerándose en el marco de vigorosas exportaciones de productos básicos, mayor dinamismo de la inversión y mejora en la demanda doméstica, este entorno internacional beneficio la demanda externa de petróleo permitiendo mantener un precio nominal promedio por encima al observado en 2005 siendo de 22%. Los recursos financieros adicionales obtenidos por este concepto permitieron mayor holgura a las gestiones interna y externa de la economía venezolana.

Para esta situación Venezuela se caracterizó por mantener una política fiscal expansiva, en el marco del régimen de administración de divisas, lo cual dio regulación a las tasas de interés vigentes desde 2005, favoreció la ampliación de la actividad crediticia (63.3%), esto en combinación del aumento del empleo, de las remuneraciones medias y de las transferencias a través de programas sociales, estimulo el crecimiento del consumo privado, la demanda de infraestructura por el sector público y las importaciones de bienes de capital permitieron el crecimiento de la formación bruta de capital fijo.

El PIB a precios constantes experimento un crecimiento de 10.3% lo que permitió completar un crecimiento significativo y generalizado de la actividad económica por trece trimestres consecutivos. Este crecimiento siguió siendo impulsado por el sector privado no petrolero, en particular, por las ramas de actividad no transable, la sostenibilidad se veía influencia por el crecimiento en el gasto de inversión y la ampliación en el acervo de

capital por trabajador y la productividad factorial total de la economía. El aumento en el producto interno y las importaciones de bienes y servicios se mantuvo la insuficiencia de la oferta tras el incremento de la demanda agregada, este hecho determino que la inflación se registrara durante el 2006 en incremento de 2.6 puntos porcentuales con respecto a 2005, tras mostrar en los últimos años una desaceleración.

Por otra parte, durante el 2006 las acciones emprendidas por el Banco Central de Venezuela en materia de política monetaria contribuyeron con las políticas ejecutadas por el Gobierno nacional para el mantenimiento de la senda de crecimiento económico, dando las acciones pertinentes para moderar el crecimiento de la liquidez monetaria ante los significativos flujos de recursos de origen fiscal. De acuerdo con este contexto se tuvieron que tomar medidas en materia de encaje legal y modificaciones de tasas y plazos de las operaciones de mercado abierto, además del mantenimiento de las reservas internacionales, la permanencia de la política de administración y control de precios y la ampliación de las redes alternativas de distribución de alimentos y bienes de primera necesidad como mercado de alimentos contribuyeron a contener la inflación y su incidencia.

Periodo 2007-2010

en este nuevo periodo siguiendo el contexto de la economía venezolana de acuerdo a los informes económicos emitidos por el banco Central de Venezuela se tiene que para el año 2007 la evolución de la economía mundial en 2007 se caracterizó por el dinamismo de las economías emergentes en el contexto de alza generalizada de los precios de las materias primas que extendió el ciclo expansivo iniciado en 2002, el repunte de las cotizaciones del petróleo, metales y materia prima industrial fue considerablemente notable. Este comportamiento se evidencio por confluencia de factores de oferta y demanda que afectaron distintos mercados, lo que coincidió con periodo expansivo de la economía

mundial y condiciones financieras incididas por los eventos asociados a las crisis hipotecarias en Estados Unidos.

Los países latinoamericanos exportadores de recursos naturales siguieron siendo los más beneficiados en el contexto de los mercados de materias primas, esto contribuyó a la continuidad de la mejora de las cuentas externas y de los términos de intercambio en la región.

Los problemas de liquidez que comenzaron a presentar los mercados monetarios mundiales, fundamentalmente industrializados, ameritaron la adopción de medidas conjuntas por parte de los principales bancos centrales. La región latinoamericana enfrentó el deterioro en los mercados financieros internacionales y el manejo de las presiones inflacionarias por el aumento en la demanda agregada, en un contexto en el que las principales monedas de la región se apreciaron con respecto al Dólar estadounidense.

En Venezuela de acuerdo con este entorno internacional favorable con incidencia en precio de la cesta petrolera, permitió una nueva mejora en términos de intercambio y en los principales indicadores de solvencia externa de la república. El superávit en la cuenta corriente de la balanza de pagos (USD 20.001 millones) y los activos del sector público reflejaron la incidencia positiva en las cuentas externas y fortalecimiento de la capacidad de pago del país.

En cuanto al PIB seguía registrando un crecimiento significativo y generalizado (8.4%) que se incidía principalmente por el desempeño del sector no petrolero, además por el incremento de la demanda agregada interna, en sus componentes de inversión y consumo, asociado al gasto público, la regulación de las tasas de interés por parte del Banco Central de Venezuela en marco del régimen de administración de las divisas, así como también afectó el incremento del empleo y de los ingresos de los hogares.

Por otra parte, el crecimiento de la oferta nacional continuaba siendo insuficiente para atender los aumentos de la demanda interna, lo que se tradujo en mayores volúmenes de importaciones las cuales representaron el 60% del incremento de la oferta global, así como una aceleración de la inflación. Además, la mayor oferta externa, el resultado de la inflación si bien obedeció a factores en base a las limitaciones de la oferta domestica también estuvo influido por los precios de los alimentos a escala mundial.

Para el 2007 el BCV tuvo que intensificar los esfuerzos institucionales necesarios para llevar a cabo el proceso de reconversión monetaria, a partir de la promulgación del decreto de reconversión en el mes de marzo de 2007, este decreto requería que se asumiera el compromiso de planificar y ejecutar de forma conjunta con otras instituciones públicas, todas las acciones que hicieran posible el cumplimiento de este proyecto de Estado, a materializarse a partir de enero de 2008 con la puesta en circulación del bolívar fuerte.

Para el año 2008 el entorno económico en Venezuela seguía siendo sostenido a pesar de la abrupta reducción del precio de la cesta petrolera en el segundo semestre del año pasando de USD 101.85 desde su máximo diario a USD 131.75 del 15 de julio al 31 de diciembre, siendo esta situación producto de la crisis financiera internacional.

La crisis económica mundial manifestada a mediados de 2007, alcanzo grandes dimensiones, afectando el sistema financiero estadounidense y posteriormente abarco instituciones de diversos países desarrollados, para luego trasladarse del sector financiero al sector real. En cuanto a las economías avanzadas se registró una fuerte desaceleración en su ritmo de actividad económica, lo que afecto el comercio mundial e implico una revisión a la baja de las previsiones sobre el comportamiento de la demanda de petróleo.

De acuerdo con este contexto y a pesar de la drástica caída de los precios del petróleo la crisis global no impacto en mayor medida al crecimiento económico de Venezuela

obteniendo el 4.8% esto debido al conjunto de políticas económicas y sociales orientadas a asegurar el desarrollo humano integral y mantener el nivel de la actividad productiva y del empleo. Sin embargo, las limitaciones en la oferta mantuvieron un ritmo expansivo por lo que llegó al registro de la inflación para este año, medido por INPC, siguiendo esto el crecimiento de la demanda interna implicó un alto nivel de importaciones, principalmente de alimentos, los cuales exhibieron un encarecimiento durante la mayor parte del año, como respuesta de los niveles de precios alcanzados por estos bienes en el mercado internacional.

El BCV ajustó las medidas necesarias en el diseño y ejecución de la política cambiaria, con el cual se procuró suplir la cantidad de divisas acorde con las necesidades de la economía nacional y la preservación de un nivel adecuado de reservas internacionales para el cierre del año. Por la situación el BCV administró las reservas internacionales mediante lineamientos que salvaguardara las contingencias adversas, por lo que se constituyeron en el principal activo financiero de la nación, respaldo de la moneda y del sistema financiero, en virtud de la crisis internacional el BCV adoptó medidas adicionales a darle prioridad a la seguridad de las reservas, con lo que se preservó su valor al tiempo que mantenía rendimientos cónsonos con la coyuntura presente en el mercado financiero internacional.

Otro ámbito significativo por el BCV fue la puesta en marcha de la reconversión monetaria a partir del 1 de enero continuando con la reforma y modernización del sistema de pagos nacional, la regulación de tarifas bancarias y las acciones de apoyo para el avance del proceso de integración latinoamericana.

El conjunto de políticas ejecutadas de impulso fiscal y de asignación de divisas a los sectores productivos permitió que la economía en Venezuela no se detuviera a pesar de los impactos en la economía internacional, a pesar de la drástica caída de los precios del

petróleo y el mantenimiento de las divisas para las importaciones generó déficit en la cuenta corriente, que pudo ser compensado por el manejo de los activos externos del sector público con la reversión de la cuenta capital y financiera desde su tradicional déficit a un superávit en el trimestre.

En base al informe económico emitido por el Banco Central de Venezuela para el año 2009 continuaban los efectos de la crisis económica global, y para Venezuela el punto protagónico tenía que ver con el petróleo. A pesar de la recuperación del precio del crudo a partir de febrero, el precio promedio de la cesta petrolera venezolana disminuyó 34.1% al pasar de USD/b 86.49 en 2008 a USD/b 57.08 en 2009. La debilidad de la demanda energética de los países industrializados junto a los recortes de la producción acordados en el seno de la OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo) condujo a una disminución del volumen de exportación petrolera del país de 7.6% en dicho periodo.

El Ejecutivo Nacional reformuló las premisas presupuestarias, redujo el precio referencia de la cesta venezolana de USD/b 60 a USD/b 40 y la producción de crudo de 3.6 a 3.2 millones de barriles diarios, además de compensar la disminución de los ingresos fiscales petroleros mediante el incremento de la tributación interna y el endeudamiento público largo plazo, estas medidas tenían como función poder reducir el impacto negativo de la crisis sobre la actividad económica interna.

La economía venezolana experimentó una contracción de 3.3% en 2009. La caída de la actividad productiva resultó notoria en el sector petrolero, cuyo valor agregado se redujo a una tasa anual de 7.2%, el sector petrolero disminuyó a un ritmo más moderado (2.0%) al ser afectado por el debilitamiento de la demanda agregada y la oferta restringida de divisas para importaciones. Esta situación conllevó a una disminución de la inflación que cerró en

25.1% 5.8 puntos porcentuales por debajo de la observada en 2008, esta desaceleración fue provocada en mayor medida por las políticas gubernamentales de seguridad alimentaria y a las favorables condiciones climáticas, condiciones que limitaron el avance en los precios de los alimentos.

En lo que respecta al BCV oriento la política monetaria a educar los niveles de liquidez del sistema bancario, para asegurar el normal funcionamiento de los sistemas de pago y proporcionar un mayor estímulo a la intermediación crediticia y al financiamiento de los sectores productivos del país

En el último bimestre del año se presentaron algunos episodios de iliquidez en el mercado intercambiarlo de fondos, expresados en aumentos progresivos de los montos negociados de las operaciones interbancarias y en un mayor nivel de concentración de las reservas bancarias. El BCV introdujo otra modificación a la política de encaje, vinculante a todo el sistema financiero nacional, que consistió en la reducción de 200 puntos básicos en la tasa de encaje marginal, al situarla en 23%.

Para el año 2010 en base al informe Económico de Venezuela dice que la economía mundial se expandió, luego de la crisis financiera internacional, sin embargo, las economías en desarrollo que destacaron China e India. En este año hubo una recuperación de los precios en materia prima, en particular del petróleo, esta situación conllevó a una recuperación del valor de la cesta petrolera Venezolana, estos ingresos conllevaron a una generación de una estrategia de política fiscal orientada a mejorar la actividad económica interna sin embargo continuando con los programas sociales, además condujo al aumento del saldo positivo de la cuenta corriente y permitió el mantenimiento de un nivel prudente de reservas internacionales.

La recuperación económica y el control de presiones inflacionarias se vieron condicionados por los efectos adversos derivados de una serie de eventos climatológicos el cual afectó el sector eléctrico y la producción de bienes agrícolas en el primer semestre. En el segundo semestre la actividad interna comenzó a reactivarse debido a la política de mayor gasto público, dirigido a la inversión y poder tener un mayor dinamismo de las liquidaciones de divisas por parte de Cadivi, para esta situación fue importante la creación del Sistema de Transacciones con Títulos en Moneda Extranjera (SITME) del BCV.

Periodo 2011-2014

En el contexto de la crisis, Venezuela fue golpeada desde el 2008, debido a una caída de los precios del petróleo, situación que logró arrastrar la economía venezolana hacia resultados negativos en los años siguientes.

Este decrecimiento se ve atado al comportamiento de los precios internacionales del petróleo, situación que no ha podido ser superada por estrategias de industrialización ejecutadas en los años 70, ni estrategias industriales o agroalimentarias para lograr una mejor condición rentista petrolera

Sin embargo, a pesar de la dependencia petrolera, la reducción de la pobreza para el año 2011 se mantuvo en 27.4%, traduciéndose en una reducción del 50% teniendo en cuenta las cifras que se han venido presentando desde el 2003. Así mismo, se logra un crecimiento en el índice de desarrollo y la remuneración laboral se incrementa en 17.7% en el segundo trimestre del año (7,5%) (Chacón, 2012).

El crecimiento económico se vio acompañado de un aumento de 3.1% en el consumo privado y público en 7.1%. A pesar de la crisis generalizada por la que atraviesan la mayoría de los países, la economía de Venezuela tomó un camino de crecimiento durante el año 2011 y organismos como el FMI, banco mundial (BM) y la comisión económica

para América latina y el caribe afirmaron que se espera que este crecimiento continúe. Este crecimiento se vio acompañado de la reducción de la pobreza en América Latina y una escalada en la lista del índice de desarrollo humano (Mezquita, 2014).

En cuanto a la tasa de crecimiento del PIB, Venezuela presento un alto grado de inestabilidad debido a los shocks del mercado de petróleo mundial y por la fragilidad y baja sostenibilidad de las políticas económicas ejecutadas.

Según el estudio BP Statistical Review, en el año 2011 debido al terremoto de Fukushima y las disputas árabes, en el mercado del petróleo se ejecutaron grandes ajustes. La media de precios del Brent aumento en un 40% alcanzando los 111 dólares por barril. Según la BP: “Para ver un precio anual más alto, ajustado según la inflación, hay que retroceder hasta 1864”. El precio anual supero los 100 dólares, se usaron reservas por primera vez desde el 2005 y hubo un aumento en producción de la OPEP.

El consumo de energía a nivel mundial tuvo un crecimiento del 2.5% en el año 2011. Las economías emergentes representaron todo el crecimiento neto del consumo, con la demanda de la OCDE bajando por tercera vez en los últimos cuatro años, encabezada por una clara regresión en Japón. China, la gran potencia emergente representó el 71% del crecimiento en consumo de energía (Carcar, 2012).

Según informe emitido por el banco central de Venezuela durante el año 2012 la economía de Venezuela creció 5.6%, cifra que supera en 5% las expectativas que habían sido planteadas. Dentro de los aspectos que aportaron a un crecimiento se encuentra una mayor oferta de materias primas importadas destinadas a los procesos de producción, consumo e inversión. Los sectores que registraron un mayor crecimiento fueron construcción, comercio y comunicaciones con 16.8%, 9.2% y 7.2% respectivamente.

El crecimiento del sector público se ubicó en un 3.7% y el privado en 5.6%, como consecuencia de un crecimiento consecutivos durante los últimos diez trimestres. Las actividades petroleras aumentaron 1.1% mientras que las no petroleras tuvieron un crecimiento de 5.4%. En cuanto al comportamiento de la balanza de pagos, en su último trimestre, registro US\$3.287 millones como saldo global positivo.

Las exportaciones durante el 2012 presentaron una variación de US\$1.742 millones al registra un total de US\$24.626 millones, cifra que fue definida por el incremento de 13.9% en la cantidad de petróleo exportada, sin embargo, se presentó un decrecimiento del 4.3% en el precio promedio de la cesta venezolana. Por otro lado, el saldo de deuda externo aumento 22%, situándose en US\$107.718 millones.

La tasa de desempleo en lo corrido de este año se ubicó en un promedio de 7.8%, registrando aumentos elevados en los meses de enero, febrero y abril con cifras de 10.3%, 9.2% y 8.6% respectivamente. Además, la tasa de desempleo en hombres fue de 7.2% mientras que en mujeres se presentó una cifra más elevada alcanzando un 8.8% (Datos macro, 2012).

Este porcentaje equivale a aproximadamente 1.1 millones de personas en situación de desempleo a los que hay que sumas más de 260 mil jóvenes que año tras año aumentan la oferta laboral en Venezuela, y al comparar estas cifras con estados unidos y algunos países de Europa se puede observar que el desempleo venezolano superó en un 10% y 20% a las registradas en estas economías.

En el año 2013 se realizaron las elecciones presidenciales posteriores a la muerte de Hugo Chávez, las cuales se convocaron a los 30 días siguientes al fallecimiento presidencial, dichas elecciones se llevaron a cabo el 14 de abril de 2013. Las principales coaliciones que se enfrentaban fueron el gran polo patriótico, representado por Nicolás

maduro y la mesa de unidad democrática liderado por Henrique Capriles del partido primero justicia. Nicolás Maduro terminó ganando las elecciones con el 50.6% del total de los votos.

El PIB de Venezuela durante el 2013 creció 1.3% comparado con cifras reportadas en 2012, ya que dicho porcentaje es 43 décimas menor, la cual fue 5.6%. El PIB fue de 176.493M euros, situando a Venezuela en el puesto 47 del ranking. El valor absoluto disminuyó 81.623M euros respecto al año anterior. El PIB per cápita fue de 5.296 euros, cifra menor en más de 2.000 euros que la del año 2012.

En cuanto al IPC, el Banco Central de Venezuela (BCV) informó un índice de precios de 56.1% para el 2013, cifra que representa el mayor golpe sobre el bolívar en la última década. De esta manera, Venezuela registró la mayor inflación en Latinoamérica y una de las más elevadas a nivel mundial. Así mismo, se presentó una caída de más del 70% en la asignación de divisas oficiales para importadores durante este año, situación que llevó a algunos a acudir al mercado negro para obtener dólares, además la devaluación de los primeros meses del año se tradujo en una depreciación del 46% del valor del bolívar.

Durante el 2014, la economía de Venezuela se contrajo un 4%, como resultado de la caída en los precios del petróleo y una elevada inflación. En los tres primeros meses del año la economía venezolana registró caídas de 4.8%, 4.9% y 2.3% respectivamente. El informe presentado ante la comisión de valores de Estados Unidos (SEC), se reflejó que el sector petrolero solo creció 0.3 puntos, mientras que el sector no petrolero cayó 3.8%.

El Banco Central de Venezuela (BCV), reportó que el 2014 cerró con una inflación de 68.5%, a lo que se ha sumado la escasez de productos y la disminución de la entrada de dólares por la fuerte caída en los precios del crudo. El IPC registrado en 2014 es el más alto de los últimos cuatro años (2011-2014), cifra que viene en aumento desde el 2013,

cuando creció 36.3% en comparación con el 2012, y para el 2014 tuvo una variación de 12.3% más (El Economista, 2015).

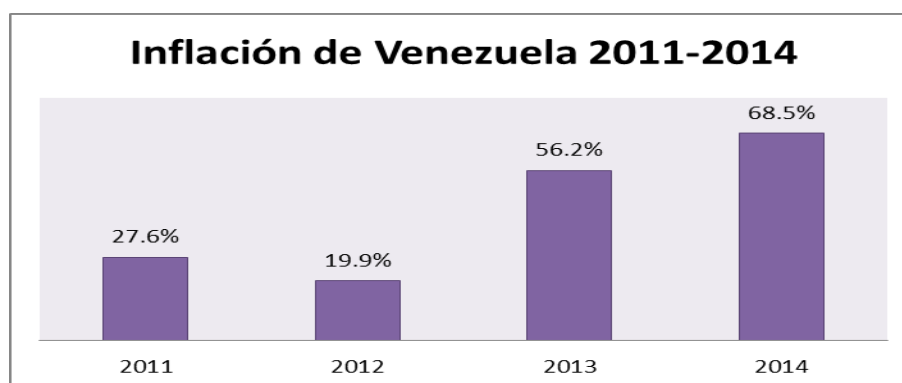


Figura 187. Inflación Venezuela 2011-2014

En el mes de octubre de este año, el precio del petróleo venezolano se ubicó en 76 dólares por barril, la cifra más baja desde la registrada en el año 2010, y debido a que Venezuela depende en un 96% del petróleo, se registró una disminución de los ingresos de hasta 10.000 millos de dólares.

Periodo 2015-2018

Durante el 2015 el país venezolano continuó con la crisis económica, ya que el año cerró con una inflación de 180.9 % y según el Banco Central de Venezuela su economía presentó un decrecimiento de 5.7% y una tasa de desempleo de 6%. Según estudios, el deterioro de la economía venezolana inicio por la caída exagerada de los precios del petróleo que se ha dado desde finales del 2012, ya que la economía de este país está basada principalmente en la exportación del crudo. El barril de petróleo paso de US\$95 a principios del 2014 a US\$54 a finales de este mismo año, lo que desencadenó que en la mayor parte del 2015 el precio variara entre 40 y 50 dólares por barril, para caer a US\$36.6 a finales del mes de noviembre. Como consecuencia el PIB del país pasó de un bajo crecimiento de 1.3% en 2013, a caídas de -3.9% en 2014 y -5.7 para el 2015.

El incremento en la inflación está ligado con el exagerado aumento del precio del dólar paralelo, al pasar de 100 bolívares fuertes por dólar en 2014 a más de 1000 bolívares fuertes por dólar a finales del 2015. Así mismo, Venezuela ha enfrentado problemas de abastecimiento cada vez más graves, dentro de los que se encuentran insumos básicos de producción agropecuaria, medicina, repuestos de máquinas y variedad de bienes de consumo diario. Según analistas de Datanalisis, esta escasez de bienes y servicios se ubica en un 80% y ha traído como consecuencia el aumento de comerciantes informales.

Por otro lado, la falta de mantenimiento en la infraestructura por escasez de recursos, una inadecuada administración y corrupción ha ocasionado problemas en el correcto funcionamiento de los servicios públicos (electricidad, agua potable, transporte público y salud).

Durante este año, la relación de Colombia y Venezuela presentó algunos contratiempos, dentro de los cuales está la dinámica del comercio transfronterizo, especialmente el “contrabando de extracción” que existe en las zonas de frontera, como resultado de la gran diferencia entre los precios de ambos países. Esta situación se agravó cuando en agosto del 2015, el gobierno de Venezuela ordenó la ejecución de redadas policiales contra el contrabando en la frontera, evento en el cual fueron heridos tres efectivos de la Fuerza Armada Nacional Bolivariana. Debido a esto el presidente de Venezuela decreto el estado de emergencia en la zona fronteriza, ordenando su cierre y deportando cerca de 1.532 colombianos (Urribarrí, 2016), mientras que 20.000 de ellos regresaron a Colombia huyendo del conflicto.

Las consecuencias del cierre de la frontera se vieron reflejadas apenas una semana después, especialmente por las largas filas en estaciones de venta de gasolina. Antes del cierre fronterizo un galón de gasolina costaba \$3.000 y después de este suceso alcanzó los

\$12.000, ya que la mayoría de cucuteños adquirirían este producto en los 5.000 expendios ilegales conocidos en la ciudad como “los pimpineros”. Por otro lado, según un análisis de la Cámara de Comercio de Cúcuta, los almacenes y supermercados vieron reducidas sus ventas en aproximadamente un 30%, además, se presentó una disminución de la exportación de materias primas y alimentos, los camioneros se vieron afectados, así como el comercio ya que los venezolanos ingresaban a Colombia a adquirir productos y los colombianos compraban en el mercado venezolano impulsados por el diferencial cambiario (Ramos, 2015).

En 2016, la economía de Venezuela presentó un decrecimiento del 16.5%. Teniendo en cuenta los sectores, la construcción decreció 31.6% y la actividad manufacturera presentó una caída de 27.1%. El sector petrolero, el cual es la principal fuente de divisas del país, se redujo en 9.9 puntos debido a la caída en los precios del crudo. Así mismo, el país registró una inflación de 274.4%, superior en 93.5 puntos porcentuales a la registrada el año anterior.

Un informe emitido por el Banco Central indica que durante el 2016 Venezuela registró un déficit de US\$3.870 millones en la cuenta corriente de la balanza de pagos. Las importaciones presentaron una reducción del 50.8% ubicándose en US\$16.370 millones (Banca y Negocios, 2017).

Teniendo en cuenta la zona de frontera, el 24 de febrero de este año el gobierno de Venezuela estudió la posibilidad de abrir nuevamente la frontera con Colombia, y es así como el 10 de julio se dió la primera apertura temporal, oportunidad que fue tomada por miles de venezolanos para ingresar al territorio colombiano y abastecerse de alimentos y medicinas. El 17 de julio se dió la segunda apertura temporal y el 11 de agosto se acordó la

apertura gradual para paso peatonal a partir del 13 de agosto entre las 5:00 a.m. y las 8:00 p.m.

Durante el 2017, la economía de Venezuela decreció 13.2%, acumulando de esta manera cuatro años consecutivos de disminución en su PIB, lo cual es explicado por la disminución en la producción de petróleo, la reducción del consumo por la pérdida del poder adquisitivo a causa de la hiperinflación, la dramática depreciación del bolívar frente a las demás monedas y el decrecimiento en la industria de la construcción. De acuerdo con la cámara de comercio anteriormente 9.500 industrias se encontraban en funcionamiento y al presente periodo solamente quedan 3.800 y se prevé la desaparición de 1.000 más (El Diario, 2018).

Petróleos de Venezuela (PDVSA), la única fuente de ingresos del país durante este periodo pasa por un desorden de carácter monetario y funcional al reducir su producción en 300.000 barriles diarios. Por otro lado, la inflación se ubicó en 1.087.5% para el 2017, lo que significa un aumento de 833.1 puntos porcentuales, mientras que el porcentaje del desempleo se ubicó en 27.1 puntos, un incremento del 7.5%.

El 2018 fue el quinto año consecutivo de decrecimiento de la economía venezolana, al registrar la disminución de 19.4% del PIB y una inflación que alcanzo el 1.370.000% para este periodo, lo que desemboca en un deterioro de las cuentas fiscales y un incremento en el financiamiento monetario en la gestión fiscal. Así mismo, se acentuó la crisis de efectivo. La proporción del efectivo frente a la liquidez se ubicó en 0.8% a mitad de año lo que significa la existencia de dinero electrónico en un 99.2%. Al cierre del año la cotización del bolívar por dólar fue de 736.62, lo que representa una variación del 65.926.3%, cifra que no estuvo por encima de la inflación y provoco que los dólares perdieran el poder de compra.

Por otro lado, el salario mínimo tuvo un incremento del 253.354.17% al pasar de BsS 1.78 en 2017 a BsS 4.500 en diciembre de 2018, situándose muy por debajo de la inflación, así mismo, el desempleo se ubicó en 34.3% lo que significa un aumento de 7.2 puntos porcentuales. Se tomaron decisiones tributarias al pasar el IVA del 12% al 16%, aumento del impuesto a las grandes transacciones financieras en 2% y la obligación de declarar por adelantando impuestos como el ISLR y el IVA. Así mismo, el gobierno luchando con la presión inflacionaria aumentó al doble el encaje bancario y creó uno especial de 100% para las reservas excedentes, lo que llevó a una disminución de crédito en el mercado interbancario. Desde el punto de vista externo, el crudo cerró el año con un promedio de \$61.41 por barril (Manzano, 2018).

Periodo 2019-2020

Durante el 2019, Venezuela produce un 68% de que producía durante 1998. Para el primer semestre de este año el precio de la canasta familiar tenía un valor de 1.924.265 bolívares lo que significa que los habitantes de este país necesitaban cerca de 48 salarios mínimos para adquirirlos.

En enero se inició el Interbanex como modalidad de cambio para empresas para desaparecer solo 90 días después. En mayo se elimina el DICOM con lo que se establece la liberación del mercado de divisas. El banco central de Venezuela informo que las reservas internacionales presentaron una disminución de 0.2%, representando la cifra más baja en 3 décadas y admitió una hiperinflación de 53.798.500%.

Durante el segundo trimestre de 2020 la economía venezolana seguía contrayéndose al registrar una disminución de 32.8%, debido a la menor producción petrolera y los efectos de la pandemia COVID-19 en sectores como el comercio, la banca y la construcción. La inflación a junio de 2020 se ubicó en 4.099% lo que evidencia que la hiperinflación

continúa y sigue deteriorando los ingresos de los venezolanos y presiona el deterioro de las cifras del mercado laboral. El volumen de bolívares en efectivo es inmanejable y el gobierno de este país pierde el control sobre la liquidez.

En junio, el 45% de las industrias se encontraban inactivas, afectados por la ineficiencia en los servicios público, en el transporte y disminución en la capacidad de obtener materias primas y falta de personal. Adán Celis, presidente de la Confederación Venezolana de Industriales, señala: «El gran problema es la fuerte caída del poder adquisitivo, la demolición del salario. La única manera de revertirlo es ofreciendo oportunidades de trabajo para subir el poder adquisitivo», estrategia que no se puede aplicar si Venezuela continúa con la política actual de desestimular los nuevos negocios y está alejada de expandir la economía.

Tamara Herrera, directora de la firma consultora Síntesis Financiera, estima que el Producto Interno Bruto de Venezuela (PIB) puede perder entre 30% y 35% de su tamaño. Detalla que la magnitud de la caída es tal, que «el PIB de hoy, con un país de 28.000.000 de ciudadanos, es igual al de hace 47 años cuando teníamos 12.000.000 de habitantes» (Perdomo, 2020).

5.9 Dinámica Migratoria Colombo Venezolana Como Producto de la Crisis Política, Económica y Social

Los últimos años Colombia ha sido uno de los principales receptores de población venezolana (con el 37.5% de la población migrante) debido a la crisis económica, política y social que vive el país vecino. Anteriormente, Venezuela era uno de los principales destinos de migración para colombianos, sin embargo, esta situación cambio debido a la inestabilidad que atraviesa, lo que ha provocado una emigración masiva hacia otros países, siendo Colombia el principal destino de recepción de población venezolana. De esta

población migrante, solo el 30% debido a su documentación colombiana tiene derecho a acceder a programas sociales disponibles y a la obtención de un puesto de trabajo bajo términos legales. el resto de la población tiene un estatus migratorio regular, quienes con un carné de extranjería y permiso especial de permanencia puede acceder al sistema de salud del régimen subsidiado; por otro lado, los que tienen un estatus irregular que no cuentan con ninguna de las opciones anteriores (Banco Mundial, 2018).

En los últimos cinco años, los migrantes venezolanos se han concentrado en las zonas de frontera como norte de Santander, Arauca y la guajira, y también en otras zonas como la costa atlántica y Bogotá. Esta población migrante se ha con centrado en un 15.6% Bogotá, 8,6% en Barranquilla, 6,1% en Cúcuta, 4.1% en Medellín (4,1%), 3,8% en Cartagena y 2,6% en Cali. sin embargo, las zonas de frontera son las que reciben el mayor impacto negativo debido a su alta vulnerabilidad, ya que han sido apartados en el desarrollo comparándolas con el resto del país. Estas zonas presentan vacíos en el nivel de desarrollo económico y social, tienen una menor densidad poblacional y el índice de pobreza se reduce muy lentamente.

Según cifras de Migración Colombia y Registro Administrativo de Migrantes Venezolanos, desde el 2014 se han presentado aumentos significativos de migración de venezolanos hacia territorio colombiano, presentando variaciones del 35% en 2015, 94.21% en 2016, 96.18% en 2017 y 108% en 2018. En cuanto al mercado laboral, la tasa de participación migrante es del 72% en 2018, mientras que los colombianos no migrantes registran una tasa de 64%.

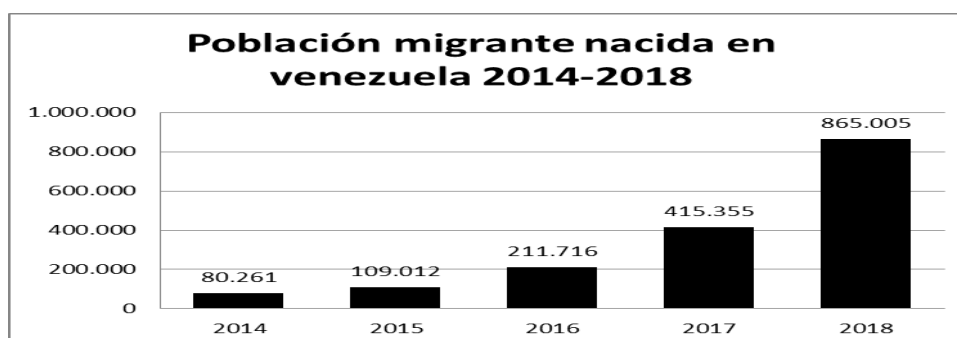


Figura 188. Población migrante nacida en Venezuela 2014-2018.

De acuerdo con cifras de migración, cerca de 1.235.593 personas ingresaron a Colombia desde Venezuela con intención de permanencia. Durante el 2018, más de 300 mil colombianos retornaban al país, 468 mil estaban bajo estatus regular, 361 mil estaban en proceso de regularidad y 105 mil tenían estatus de irregularidad.

Tabla 7. Número de personas por tipo de migración

TIPO DE MIGRANTES	NÚMERO
COLOMBIANOS RETORNADOS	300.000
VENEZOLANOS REGULARES	468.428
VENEZOLANOS EN PROCESO DE REGULACIÓN	361.399
VENEZOLANOS IRREGULARES	105.766
MIGRANTES PENDULARES	45.000
TRANSITO DE VENEZOLANOS	724.036

Ante esta situación, el gobierno dividió sus acciones en tres etapas migratorias: la primera se llevó a cabo en el 2015, cuando surgió el retorno de 22 mil colombianos desde Venezuela. El gobierno implanto unidades de control en la guajira, norte de Santander y Arauca, se desarrolló un plan integral de salud para garantizar atención medida a la población colombiana que ingresaba nuevamente al país, los requisitos para acceder a educación básica fueron flexibilizados, así mismo, a través de la ley 1565 de 2012, se dictaron disposiciones y se establecieron incentivos para esta población.

En 2017, se llevó a cabo la segunda etapa, en la cual el gobierno desarrolla la Tarjeta de Migración Fronteriza (TMF), la cual permitía que los venezolanos ingresaran al territorio colombiano por 7 días, pero solo a las áreas establecidas, de estas tarjetas se expidieron 1.624.915 hasta el mes de febrero de 2018. Así mismo, se crea el Permiso Especial de Permanencia (PEP), que le permite a la población migrante acceder a servicios de salud y educación.

En 2018, se llevó a cabo la tercera etapa en la que se ejecutaron tres ejes: seguridad y control en las fronteras, protección de los derechos humanos a migrantes y desarrollo económico de retornados. Durante este periodo, se otorgaron 112.567 PEP, se incrementaron controles migratorios, se suspendió el TMF, se crea el Grupo Especial Migratorio (GEM), el cual estaba conformado por la Policía Nacional, Migración Colombia, el ICBF, y la DIAN, y fue creado con el fin de ejercer instrumentos migratorios, recuperar espacios públicos que fueron ocupados por migrantes. También se crea el registro administrativo de migrantes venezolanos (RAMV), el cual registra la cantidad de migrantes venezolanos en el país (Banco Mundial, 2018).

A finales del 2018 el DANE reveló cifras de ingreso de venezolanos en los últimos 12 meses y últimos 5 años a Cúcuta. Se encontró que durante los últimos 5 años ingresaron 43.310 inmigrantes desde Venezuela, de los cuales el 81.42% son nacidos en el vecino país, el 18.48% son inmigrantes venezolanos nacidos en Colombia y el restante 1.1% son inmigrantes nacidos en otros países. Así mismo durante el 2018 ingresaron a la ciudad 18.938 inmigrantes venezolanos, mientras que a otros municipios del departamento ingresaron 16.831 en los últimos 12 meses (DANE, 2018).

Periodo 2019-2020

Durante el 2019, la población migrante de venezolanos en Colombia ya alcanzaba los 1.771.237 habitantes, de los cuales el 44% son regulares y el restante 56% irregulares. Norte de Santander ocupó el segundo lugar dentro de los destinos que eligieron los migrantes para establecerse con un total de 183.215 venezolanos, después de Bogotá D.C. con 327.635.

Con corte a 30 de abril de 2020, ya eran 1.788.380 venezolanos en Colombia de los cuales 42.6% son regulares y el restante 57.4% son de tipo irregular, así mismo el 49% son mujeres y el 51% son hombres. Teniendo en cuenta las ciudades receptoras, se encuentra que Cúcuta es la segunda ciudad con mayor número de migrantes provenientes de Venezuela con cerca de 106.436, mientras que en todo el departamento ya se habían establecido 203.604 personas provenientes de Venezuela (Migración Colombia, 2020).

5.10 Contexto Educativo

5.10.1 Inversión en el sector educativo

Según el Ministerio de Educación durante el 2003, los recursos que fueron asignados del sistema general de participaciones para Cúcuta fueron en total \$90.903 millones, de los cuales \$86.763 millones serían destinados al funcionamiento de las instituciones educativas y \$4.140 millones al desarrollo de procesos de control de calidad de la educación de la región. Los recursos asignados al municipio representan el 61.62% de las transferencias asignadas al departamento.

Para el 2004, la inversión en Cúcuta aumentó \$14.050 millones mientras que para el departamento disminuyeron \$7.142 millones. El dinero fijado para el funcionamiento

aumentó \$13.018 millones y para la calidad se destinaron \$1.032 millones más que el año anterior.

De acuerdo con el plan plurianual de desarrollo del periodo 2012-2015, establecido en el plan de desarrollo del municipio de Cúcuta, el dinero destinado a cada programa en los diferentes objetivos educativos suma \$746. 268 millones de pesos de los cuales fueron financiados en un 99.68% por recursos del sistema general de participaciones, teniendo en cuenta que se destinaria a la inversión en promedio \$186 mil millones de pesos por año. Estos recursos debían aplicarse en un 97.40% en programas de formación de primera infancia, preescolar, básica y media, educación en jóvenes y niños en situación de violencia, además de tener en cuenta a la población iletrada. El restante 2.6% se destinaria a el mejoramiento de las instituciones, fortalecimiento de pruebas saber y la promoción de tecnología, cultura y deporte, además de la ejecución de programas de control de calidad en las instituciones.

En el plan de desarrollo 2016-2019 fue presupuestado en el plan plurianual una inversión de \$1.074.525 millones para programas educativos, de los cuales el 85.37% se destinaria para el incremento de la cobertura educativa en la región; el 5.22% a programas de alimentación escolar; el 8.05% a procesos de control de calidad educativa y el restante 1.36% para incentivar el mejoramiento de la eficiencia educativa, motivar la participación activa de los jóvenes en la transformación social u la inclusión de motores de cambio en busca del progreso. Se destinaria a dicha inversión en promedio \$229.333 millones cada año (Mi Colombia Digital, 2016).

5.10.2 Tasa de analfabetismo

Durante el 2005, la tasa de analfabetismo de Cúcuta se encontraba en 7.8%, lo que quiere decir que la población alfabetizada era del 92.2%, en este año 16.607 personas con 45

años o más eran analfabetas. Este indicador había disminuido en 3.8 puntos porcentuales para el 2016, al ubicarse en 4%, apoyado principalmente por programas educativos como “Ser Humano”, el cual empezó a ejecutarse en marzo de ese año por la gobernación de norte de Santander, a través de la secretaria de educación de manera gratuita, con una inversión de \$8.500 millones. A través de este programa, más de 10.000 jóvenes y adultos del departamento podrán cursar los estudios de primaria y bachillerato en seis ciclos con duración de 6 meses (Secretaría de Educación Norte de Santander, 2016).

Sin embargo, para el 2018 se incrementó nuevamente a 8.4%, lo que se traduce en 4.4 puntos más que hace dos años, llevando a Cúcuta a ocupar el séptimo lugar dentro de las ciudades con mayor analfabetismo del país, después de Riohacha (18.7%), Quibdó (14.9%), Sincelejo (14.7%), Montería (11.8%), Valledupar (10.8%) y Florencia (9.1%).

Según el ministerio de educación nacional, la causa del deterioro educativo de la región se debe principalmente al deterioro de la infraestructura de establecimientos educativos, disminución del interés de los estudiantes, procesos ineficientes de formación, débil acceso a medios tecnológicos y carencia de materiales educativos.

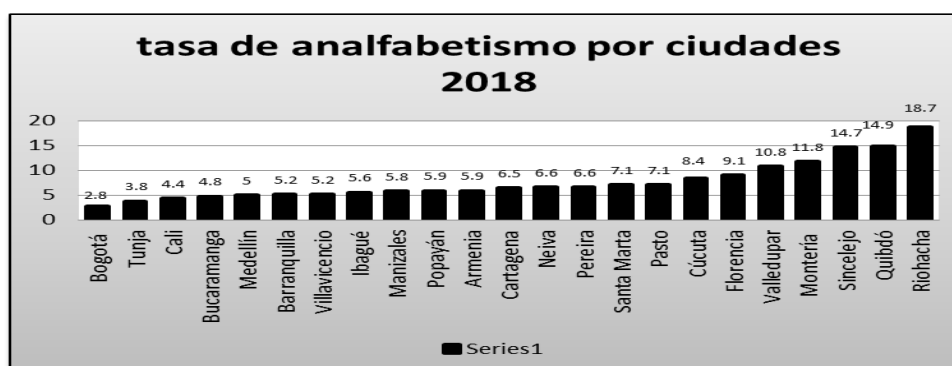


Figura 189. Tasa de analfabetismo por ciudades 2018.

5.10.3 Matrículas y centros educativos

A 2018, Cúcuta ha presentado una mejora en la capacidad de cobertura educativa en preescolar, básica y media. La tasa de escolaridad neta de la ciudad es de 72%, mientras que la tasa de escolaridad bruta es de 90.2%. Un total de 14.574 personas, correspondiente al 9.8%, se encuentran fuera del sistema y la tasa de extra edad es del 18.2%.

En el nivel preescolar, de los 11.465 niños (entre 3 y 5 años), 10.963 están en el sistema escolar, registrando una tasa de escolaridad bruta de 85.8%. El déficit de cobertura en este nivel se debe a que según la ley de primera infancia 1098 de 2006 y la Ley General de Educación 115 de 1994, fijan que los niños menores de 5 años deben ser atendidos por medio de convenios establecidos por el ICBF. En el nivel de básica secundaria, los 51.827 jóvenes (entre 11 y 14 años) equivalen a una tasa de escolaridad bruta de 70.5%; según la secretaria de educación el déficit en este nivel se debe a la falta de recursos para cubrir gastos de alimentación y transporte. En el nivel de educación media, de los 25.453 jóvenes (entre 15 y 16 años), 16.749 se encuentran matriculados y presentan una tasa de escolaridad de 64.7%.

Teniendo en cuenta los sectores en el año 2015 se presentó el mayor número de matrículas totales en el sector oficial, al registrar 118.972, cifra que disminuyó 10.355 en el 2018. Por otro lado, en el sector contratado oficial se presentó un aumento significativo en el 2016, al aumentar 6.016 matrículas pasando en comparación con el 2015 y para el 2018 ya alcanzaban las 15.358 en total. La matrícula en la zona urbana disminuyó en 11.713 desde el 2009 al pasar de 162.694 a 150.981 para el 2018, mientras que en la zona rural presentó un aumento de 1.684 en el mismo periodo.

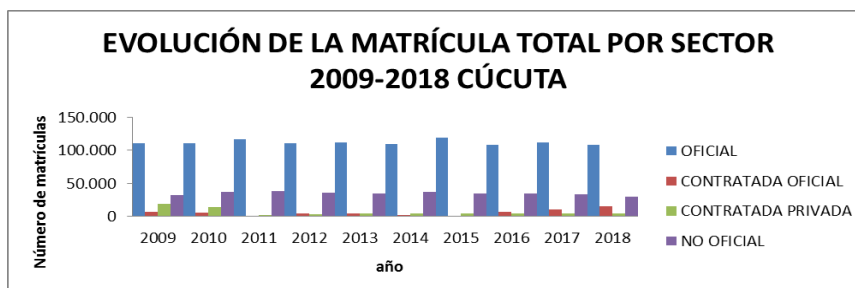


Figura 190. Evolución de la matrícula total por sector Cúcuta 2009-2018

El número de establecimientos en el sector oficial no ha presentado variaciones significativas, según la secretaria de educación los cambios se deben a fusiones entre instituciones para cumplir con la cantidad de rectores aprobados por el MEN en la planta viabilizada. En el sector no oficial se presentó una disminución de 31 establecimientos en el periodo de 2008-2018. En cuanto a la evolución de sedes del sector oficial, para el 2018 existían 219 sedes mientras que en el sector no oficial 206.

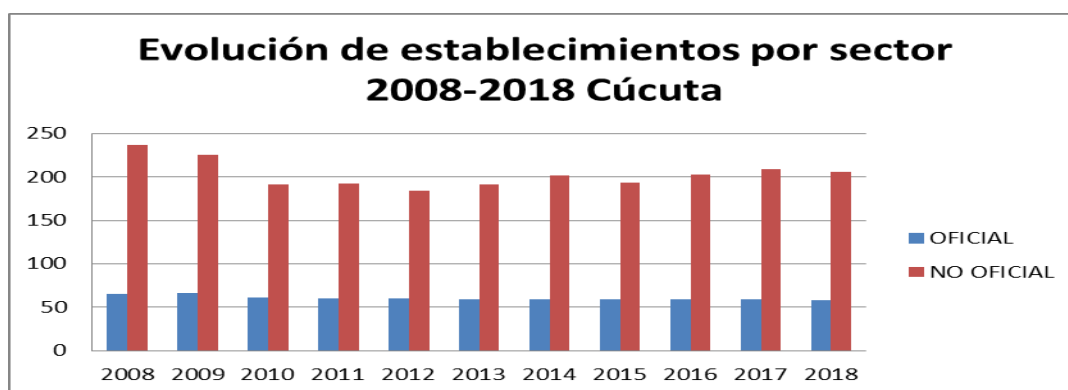


Figura 191. Evolución de establecimientos por sector Cúcuta 2008-2018

Tabla 8. Evolución de sedes por sector Cúcuta 2008-2018

EVOLUCIÓN DE SEDES POR SECTOR CÚCUTA 2008-2018											
SECTOR	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
OFICIAL	224	223	226	223	219	218	219	221	220	219	219
NO OFICIAL	302	226	192	193	184	191	202	194	203	209	206
TOTAL	526	449	418	416	403	409	421	415	423	428	425

5.10.4 Programas pregrado activos en instituciones de educación superior

A nivel nacional el total de programas tanto de pregrado como de posgrado durante el periodo 2006-2010, ha tenido un crecimiento constante. Un poco más de la mitad de los programas activos en el país son de pregrado y el resto son postgrado. Para el 2010 los programas pregrado aumentaron en 3.771 y los postgrados en 2074 con respecto al 2006.

Teniendo en cuenta la matrícula pregrado y la población entre 17 a 21 años, la tasa de cobertura del año 2010 fue de 37.05%, para el año siguiente aumentó 3.37 puntos porcentuales al alcanzar un indicador de 40.42%. El año con una mayor tasa de cobertura fue el 2017 (52.81%), al superar en 1.29 puntos a la registrada en 2016.

Así mismo, teniendo en cuenta el sector educativo, la matrícula se concentró en el oficial, debido a que para el 2010 el 55% de las matrículas se concentraban en este último con un total de 927.295. Para el 2018, este porcentaje de participación del sector oficial disminuyó un 5% sobre el total de matrículas, sin embargo, continuó siendo superior frente al sector privado. La tasa de deserción ha tenido un decrecimiento a través del tiempo, ya que para el 2010 era de 12.9% y para el 2016 disminuyó 3.9 puntos al ubicarse en un 9%.

por otro lado, teniendo en cuenta el sexo, la cantidad de mujeres matriculadas fue superior en todos los periodos y por lo tanto la tasa de cobertura fue mayor para esta población, que alcanzó para el 2018 el 56.2% frente al 48% de tasa cobertura para hombres.

Las matrículas por nivel de formación se concentraron en la educación universitaria con una participación del 62% para el año 2010 y de 63.82 en 2018. En segundo lugar, se encuentra la formación tecnológica con 26.86%, seguido de la técnica profesional (5.55%)

y la especialización (3.59%). Mientras que el doctorado conserva la menor participación con solo el 0.14% sobre el total de matrículas.

Sobre el total de matrículas a nivel nacional, norte de Santander ocupa el puesto número 8, dentro de los departamentos con una mayor cantidad de estudiantes matriculados en educación superior con una participación del 3.22%, seguido de Cundinamarca (3.18%), Boyacá (2.72%) y Risaralda, (2.23%) mientras que los que ocupan los primeros lugares en su orden son: Bogotá D.C. (30.9%), Antioquia (14.7%), valle del cauca (8.0%) y Santander (5.7%).

En cuanto a la tasa de cobertura de educación superior para el año 2010, norte de Santander ocupó el lugar número 4 a nivel nacional con un indicador de 42.7%, después de Bogotá D.C 73.6%, Quindío 50.6% y Santander 47.9%. En 2011 esta cifra aumentó 3.6 puntos lo que hizo que el departamento ocupara el 3 lugar, sin embargo, en 2012 disminuyó a 41.9% pero ubicándose sobre la media nacional. En el periodo 2013-2018, la cobertura se mantuvo entre 45.6% y 51.9%, pero debido al mejoramiento en la cobertura de los demás departamentos norte de Santander cayó en el ranking entre los lugares 8 y 10, siempre por encima de Chocó, Cauca y Bolívar.

5.10.5 Programas activos en la ciudad de Cúcuta.

La Universidad Francisco de Paula Santander cuenta con 29 programas pregrado universitarios activos de los cuales 18 tienen registro calificado (administración de empresas, contaduría pública, derecho, ingeniería agroindustrial, etc.) y 8 tienen acreditación de alta calidad (enfermería, ingeniería agronómica, ingeniería ambiental, ingeniería biotecnológica, etc.). Además, cuenta con 10 programas de posgrados dentro de los que se encuentran: especializaciones en aseguramiento y calidad, educación medidas por las tecnologías, en estructuras y en práctica pedagógica; además de maestrías en

educación matemática, Ciencias biológicas, en gerencia de empresas y en práctica pedagógica.

La Universidad Libre ofrece 6 programas de pregrado de los cuales cuatro cuentan con registro calificado (administración de empresas, comunicación corporativa, ingeniería en tecnologías de la información e ingeniería industrial) y los restantes tienen acreditación de alta calidad (contaduría pública y derecho). En cuanto a programas posgrado, la universidad ofrece 8 maestrías (en derecho privado, en sistemas integrados de gestión, en tributación, etc.) y 20 especializaciones (en alta gerencia, comunicación digital, derecho constitucional, gerencia financiera, revisoría fiscal, tributaria, etc.) y todas las anteriores cuentan con registro calificado.

La universidad Antonio Nariño cuenta con un solo programa presencial activo (odontología), e cual cuenta con registro calificado, además tiene cuatro programas inactivos con registro calificado (administración de empresas, arquitectura, comercio internacional, contaduría pública) y un programa inactivo con acreditación de alta calidad (ingeniería civil). Además, ofrece programas posgrado virtuales como administración de empresas, auditoría en sistemas, gestión financiera, entre otros.

La Universidad Antonio Nariño ofrece 10 programas pregrado con registro calificado como, dentro de los que se encuentran: administración de empresa, comercio y negocios internacionales, contaduría pública, derecho, ingeniería de sistemas, psicología, trabajo social, etc. además cuenta con 18 programas posgrados: 10 especializaciones (en derecho administrativo, laboral, gerencia de proyectos, tributación), y 8 maestrías (en administración de empresas, derecho penal, derecho procesal, en educación).

La Universidad de Santander-UNDES, cuenta con 14 programas pregrado con registro calificado dentro de las que se encuentran: administración financiera, bacteriología,

medicina, enfermería, psicología, terapia ocupacional). Además, ofrece 6 programas de pregrado: 5 especializaciones en administración de proyectos, dirección de operaciones, revisoría fiscal, etc.; y 1 maestría en gestión pública y gobierno.

La Fundación De Estudios Superiores Comfanorte -F.E.S.C., ofrece 7 programas de educación universitaria (administración de negocios internacionales, administración financiera, administración turística, diseño gráfico, etc.), además de 9 programas de formación técnica profesional (en mercadotecnia, software, operaciones logísticas, en procesos contables, entre otros) y 8 programas tecnológicos (diseño de modas, gestión financiera, logística empresarial). En cuanto a programas posgrados, la institución cuenta con 1 especialización en gestión pública.

El SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE-SENA-, ofrece 23 programas tecnológicos, dentro de los que se encuentran: análisis y desarrollo de sistemas, contabilidad y finanzas, control ambiental dirección de ventas, etc. tiene 15 programas posgrados como especialización tecnológica en diagnóstico y análisis organizacional, diseño y desarrollo de investigación, en fertirriego, gestión de talento humano, etc.

A continuación, se hará un análisis de la información recolectada en el presente capítulo con el objetivo de dar una información cualitativa donde se representará las variables determinantes y se verán los resultados de la investigación.

5.11 Variables Determinantes en el Marco de Desempleo e Informalidad en Cúcuta

Teniendo en cuenta la información expuesta en el presente capítulo, se puede determinar que el mercado laboral de la ciudad de Cúcuta ha sido influenciado por algunas variables de manera permanente a lo largo del tiempo que han bloqueado de alguna manera

la oportunidad de un crecimiento continuo en la región. Estas determinantes son las siguientes:

Factores demográficos: las ciudades fronterizas son las regiones que reciben un mayor impacto en contextos sociales y económicos, ya que no solo se ven afectadas por situaciones o decisiones ejecutadas en territorio nacional, sino que también se ven impactadas por acontecimientos en los países vecinos debido a la cercanía e integración con culturas y mercados, que solo están delimitados por una línea fronteriza, que no impide la integración y la construcción de una relación cercana. Colombia comparte con Venezuela 2.219 kilómetros de fronteras, siendo la más larga que ambos países comparten uno con otro. por este motivo, la crisis que se ha presentado en el vecino país de Venezuela ha tenido repercusiones en ámbitos económicos y sociales que se ven reflejados en las cifras de desempleo.

Migración: Debido a la situación que vive Venezuela, se inició una migración masiva de sus habitantes a territorio colombiano, y una de las principales ciudades receptoras fue Cúcuta, debido a su cercanía y bajos recursos requeridos en cuanto a transporte, alimentación y hospedaje. esta migración desencadenó un incremento de la población económicamente activa y de las cifras de informalidad laboral, enfrentándose a un mercado laboral sin la capacidad de absorber la población dispuesta a trabajar y que cuenta con baja capacidad de recuperación económica, situación que se ve reflejada en el comportamiento de los indicadores de empleo y calidad de vida. Por lo anterior, se genera una brecha entre la población que busca emplearse y el número de puestos de trabajo ofertados, relacionándose directamente con el ciclo económico.

Relación inflación-empleo: La inflación y el desempleo presentan una cointegración basada en una relación inversa. esta teoría fue comprobada mediante el análisis de estos indicadores a lo largo del periodo de estudio (2003-2020), ya que a medida que la inflación

presentaba un comportamiento decreciente, la tasa desempleo aumentaba. Teniendo en cuenta el modelo de desempleo a través del vector error, la tasa de desempleo responde más al comportamiento de la inflación que al crecimiento económico. Cúcuta ha presentado una de las inflaciones más bajas a nivel nacional a lo largo de los años, sin embargo, cuando se dio el cierre de la frontera con Venezuela, la población cucuteña empezó a depender solo del mercado de la ciudad, llevándolos a adquirir productos a precios más altos comparados con el nivel de precios de productos de origen venezolano, esto llevo a un aumento de la inflación y por consiguiente a una leve disminución del desempleo. Esta situación sólo duró dos años, ya que a partir del 2017 se nivelaron los precios lo que hizo que el desempleo se volviera a incrementar.

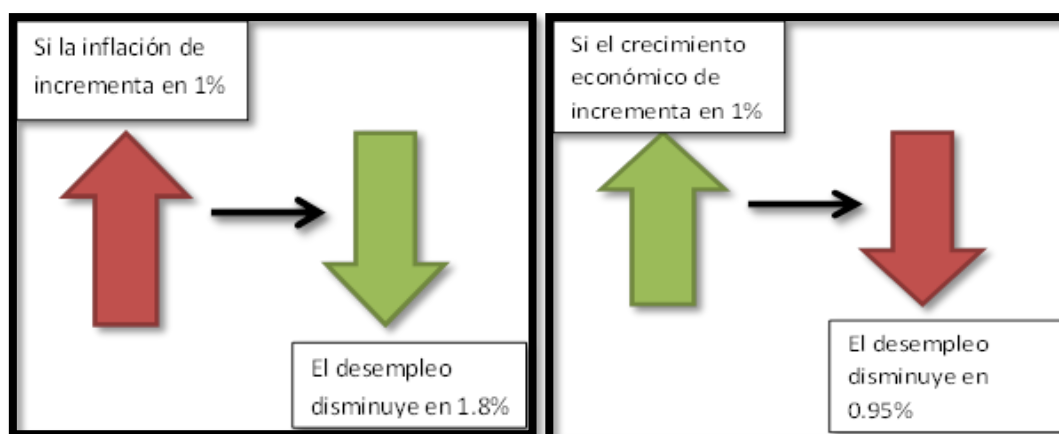


Figura 192. Modelo de desempleo frente al crecimiento e inflación

Capacitación de la mano de obra: el sistema de entrenamiento está centrado en instituciones técnicas dirigidas por el Servicio nacional de aprendizaje SENA, sin embargo, existen fallas en cuanto a cubrimiento de necesidades de la población y bajo apoyo económico. frente a esto, el banco interamericano de desarrollo indica que el entrenamiento en instituciones públicas eleva los ingresos solo en un 12%. Si hay una mejora en la capacitación de la mano de obra, se generaría una mayor oportunidad laboral para la PEA generando un valor agregado que beneficiaría también a las empresas contratantes.

Baja inversión en industria y fallas en desarrollo empresarial: En Cúcuta, a través de los años ha habido falta de inversión en el sector industria, por lo que la población cucuteña se ha visto obligada a dedicarse al comercio, convirtiéndolo en su principal fuente de ingresos y de empleo, debido a que no existe variedad en industrias con bases operativas fuertes que puedan absorber su fuerza laboral. La falta de atención al desarrollo de industrias en la ciudad de Cúcuta ha bloqueado el proceso de crecimiento económico, ya que según literatura nacional como internacional la industria y el desarrollo de la economía presentan una correlación positiva entre los ingresos y el grado de industrialización. Por ejemplo, las empresas manufactureras, son la principal fuente de demanda de servicios de alta productividad. De tal modo, este sector es la piedra angular que permite una transformación productiva, ya que según sarmiento (2014): “No existe sector de la economía que no le suministre insumos a la industria. De allí la estrecha relación entre el conjunto del sector y sus componentes, o si se quiere, la reducida dispersión de los sectores industriales”.

Informalidad: como consecuencia de la situación explicada en el ítem anterior, la ciudad de Cúcuta ha mantenido la cifra de informalidad más alta a lo largo de los años, debido a la concentración en el sector del comercio y lo que se conoce más comúnmente como el “rebusque”, debido a la falta de oportunidades y a la inexistencia de industrias que puedan absorber la mano de obra, aunada al debilitamiento del tejido empresarial.

Otros factores: durante el periodo de estudio no solamente estuvieron presentes las variables anteriormente nombradas. el comportamiento del mercado laboral de la ciudad de Cúcuta también se vio afectado por otros factores como: la caída del precio del petróleo, la revaluación del dólar frente al peso y la caída de las inversiones.

6. Evaluación del Impacto de la Economía Fronteriza Sobre la Tasa de Desempleo

Como se puede evidenciar desde los años 60 el comercio entre Colombia y Venezuela era dinámico, principalmente por el tema de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela con tasas representativas que facilitaban la economía colombiana, además el petróleo como fuente de ingresos mejoraba un tratado entre ambos países; este ritmo económico se mantuvo ligeramente estable hasta 2003 cuando la devaluación de la moneda representó un importante impacto en los compradores venezolanos que empezaron a ausentarse del comercio Colombiano, generando una caída de ventas del 70%. Esta situación llevo al gobierno colombiano a emitir una reforma laboral para tratar de disminuir los costos de despido.

La economía de las ciudades fronterizas no solo se ve afectada por hechos económicos que suceden en el país, sino que también se ven influenciadas por las decisiones políticas, económicas y sociales de los países con los que comparten el espacio limítrofe, debido a que se forman relaciones comerciales estrechas mediante el intercambio de productos o servicios.

De acuerdo con lo anterior, la ciudad de Cúcuta y su área metropolitana no ha sido la excepción, ya que su cercana relación comercial con Venezuela ha permitido que la ciudad se vea afectada por cada decisión tomada en este país y esto influye ya sea de manera positiva o negativa en la economía fronteriza. Cúcuta a lo largo de los años se concentró en el intercambio comercial con Venezuela, dependiendo de esta actividad y dejando a un lado el interés de diversificar la economía mediante la construcción de nuevas industrias, dependiendo en gran medida de las ya existentes en Venezuela. Además, la mayoría de la población adquiría productos de necesidad básica en este país por el diferencial cambiario que existía, situación que dejaba la inflación de la ciudad en los puestos más bajos en el ranking nacional.

Debido a lo anterior, tan pronto como Venezuela empezó a tener problemas económicos y llegó a una hiperinflación, la economía se empezó a dañar y su mercado ya no era tan atractivo. Debido al desabastecimiento de productos la población cucuteña empezó a depender solamente del mercado nacional, se enfrentó de nuevo a un nivel de precios más altos, y por ende la inflación de la ciudad se disparó y el costo de vida de los cucuteños subió a niveles inimaginables. Además, debido a la crisis que se presentaba en Venezuela se inició un éxodo masivo hacia Colombia (primero por deportación por parte del gobierno venezolano y después se dio la salida voluntaria debido a la escasez), siendo Cúcuta uno de los principales receptores de los migrantes. La llegada de la población venezolana empeoró la situación de Cúcuta en términos de empleabilidad e informalidad, ya que los venezolanos se sumaban al mercado laboral de la ciudad con una mano de obra más barata y en la mayoría de los casos con un nivel de preparación más alto, situación que fue aprovechada por empresarios al reemplazar mano de obra cucuteña por venezolana, lo que le permitía reducir costos en obligaciones laborales.

Después del cierre de la frontera con Venezuela la economía cucuteña perdió fuerza y se fue quedando sin liquidez pues muchos locales comerciales fueron cerrados, los bajos arriendos en el centro de la ciudad, rebajas y descuentos en las compras fueron protagonistas. Todo hace parte del desempleo formal e informal que fue en aumento con el cierre de la frontera siendo sus víctimas principales de las personas que Vivian del rebusque, pimpineros, cambistas, bachaqueros y mototaxistas, unas 8000 personas se quedaron sin ingresos de un día para otro. A esto se añade los cerca de 25.000 colombianos que Vivian en Cúcuta, pero trabajaban en poblaciones de Ureña y San Antonio que por el cierre de la frontera y de fábricas se quedaron sin trabajo.

Teniendo en cuenta lo expuesto anteriormente y lo referente a todo el diagnóstico del mercado laboral, se puede establecer que cada decisión económica política y social que se tomó en Venezuela tuvo consecuencias directas en la ciudad de Cúcuta en los ámbitos sociales y económicos.

6.1 Impacto Social

Debido a la crisis económica política y social que empezó a consumir a Venezuela, la población de este país aumento su grado de vulnerabilidad viéndose obligada a salir de su país, y a iniciar una migración masiva hacia otros países, y Colombia fue uno de los puntos principales que recibió a la población migrante venezolana.

Así mismo durante el 2018 ingresaron a la ciudad 18.938 inmigrantes venezolanos, mientras que a otros municipios del departamento ingresaron 16.831 en los últimos 12 meses (DANE, 2018). (Oviedo, 2019) Afirma: “El flujo migratorio ha estado concentrado en personas entre 25 y 54 años, con un enorme interés en participar del mercado laboral colombiano. El DANE pudo determinar el impacto de estos migrantes en la variación de las tasas de ocupación y desempleo, por lo que de las 198.000 personas que aproximadamente ingresaron a la ocupación, 144.000 corresponden al criterio de haber vivido en Venezuela hace 12 meses”.

Las cifras de inmigración de venezolanos, afecto los planes de reducción de pobreza e impulsó las altas cifras de desempleo acorto plazo, debido a las pocas oportunidades que tienen los migrantes para incorporarse en el mercado laboral formal. El incremento de empleo informal, subempleo y la oferta de mano de obra podría disminuir los salarios reales. Sin embargo, este efecto se produciría en el corto plazo, ya que los mercados laborales se ajustan con el tiempo.

En este proceso de recepción de migrantes la población cucuteña se vio afectada en los sectores de salud y educación, los cuales representan los sistemas que durante los últimos cinco años han colapsado por la sobrepoblación a la que el departamento no estaba preparado. Norte de Santander cuenta con bajos estándares de calidad respecto a la infraestructura educativa y de hecho esta situación ni siquiera ha permitido que las instituciones regresen a clases bajo el sistema de alternancia en medio de la pandemia COVID-19. Estas problemáticas no son tema nuevo, sin embargo se han venido agudizando desde el cierre de la frontera con el aumento de estudiantes debido a la crisis migratoria que llevó a que el número de las matriculas se dispararan en los últimos cinco años.

El sistema de salud también tuvo que adaptarse para atender a un número mayor de personas fuera de lo usual, y debido a la emergencia por el fenómeno migratorio los gobiernos tanto nacional como departamental tomaron medidas de atención médica especiales, y según el instituto departamental de salud de norte de Santander, la atención después del cierre de la frontera era de connacionales por lo que se procedió a vincularlos al servicio de salud, situación que agravo las condiciones de este sistema en la ciudad.

Por otro lado, debido al aumento de migrantes en la ciudad, el mercado laboral fue uno de los principales afectados, si incluso era difícil para la ciudad absorber la totalidad de la mano de obra cucuteña esta situación llevaba a que además tuviera que absorber mano de obra extranjera, la cual se cotizaba a precios más bajos, lo que dejaba a una parte de la población cucuteña sin empleo situación que llevaba a disminuir la calidad de vida de la población residente en Cúcuta por su disminución en los ingresos.

6.2 Impacto Económico

Teniendo en cuenta la situación de frontera de la ciudad, la cámara de comercio de Cúcuta afirma que el tipo de cambio afectó el contexto de negocios e inversiones, ya que, según encuestas realizadas a 500 empresas, este hecho afecta la capacidad adquisitiva, situación que disminuyó las ventas en Cúcuta, ya que por su ubicación es un importante punto de intercambio comercial entre Colombia y Venezuela.

Antes del cierre de la frontera, a pesar de la alta concentración de la población ocupada en el sector comercio, la situación en este campo había presentado un decrecimiento, causado por el comportamiento del bolívar, ya que su baja cotización frente al peso colombiano hacía que la mayoría de los habitantes de Cúcuta A.M. acudieran a los mercados venezolanos dejando a un lado los productos de la región debido a los precios de adquisición.

Anteriormente la región fronteriza disfrutaba de la bonanza del vecino país de Venezuela. Durante el 2008 la ciudad obtuvo ingresos de hasta 800 millones de pesos, y para el año 2012 solo se llegó a los 400 millones, según cifras de la cámara de comercio de Cúcuta. Además, la población cucuteña adquiría productos a un menor precio para luego revenderlos en la ciudad, manteniendo un margen de ganancia alto. Todos estos precios a los cuales podían acceder los cucuteños llevaron a que en su área metropolitana se presentara la inflación más baja del país por años. En el 2013, por ejemplo, fue de 0,03%, con una inflación negativa en alimentos y vestuario, de -2,67% y -2,51%, respectivamente.

Así como adquirir productos en Venezuela a precios muy bajos traía ventajas a corto plazo, también se podía prever la poca capacidad de reacción de la ciudad debido a la alta dependencia comercial con el vecino país. La región no desarrollo industrias ni se

diversificó, y en las pocas industrias existentes como la del calzado y cerámica, hubo una disminución en un 89% en las ventas a Venezuela de prendas de vestir, 82% en tejidos, 29% en cerámica y calzado.

Después del cierre de la frontera con Venezuela se mostraron las consecuencias incluso una semana después, especialmente en las largas filas en estaciones de venta de gasolina. Antes del cierre fronterizo un galón de gasolina costaba \$3.000 y después de este suceso alcanzó los \$12.000, ya que la mayoría de cucuteños adquirirían este producto en los 5.000 expendios ilegales conocidos en la ciudad como “los pimpineros”. Por otro lado, según un análisis de la Cámara de Comercio de Cúcuta, los almacenes y supermercados vieron reducidas sus ventas en aproximadamente un 30%, además, se presentó una disminución de la exportación de materias primas y alimentos, los camioneros se vieron afectados, así como el comercio ya que los venezolanos ingresaban a Colombia a adquirir productos y los colombianos compraban en el mercado venezolano impulsados por el diferencial cambiario (Ramos, 2015). La inflación en la región se disparó al alcanzar una cifra de 5.6% lo que significa un aumento de 2.7 puntos porcentuales con relación al año anterior.

Las consecuencias del cierre de la frontera se vieron reflejadas en 2016 cuando la tasa de desempleo presentó un aumento de 1.24 puntos porcentuales al ubicarse en 15.3%, influenciada por el aumento de la población desocupada en 4 mil habitantes. La población informal tuvo un aumento del 0.16% con respecto al año anterior.

la inflación siguió en aumento, y para el 2016 ya se encontraba en 6.11%, afectada por varios factores como el paro de camioneros en junio que causó un alto impacto en el precio de diversos productos, la alta volatilidad del dólar y la incertidumbre por las políticas monetarias también causaron precios más altos. La disminución de las exportaciones con

destino a Venezuela se vio reflejada en las ventas totales, ya que para el 2019 disminuyeron en 32 puntos.

Después del cierre de la frontera con Venezuela la economía cucuteña perdió fuerza y se fue quedando sin liquidez pues muchos locales comerciales fueron cerrados, los bajos arriendos en el centro de la ciudad, rebajas y descuentos en las compras fueron protagonistas. Todo hace parte del desempleo formal e informal que fue en aumento con el cierre de la frontera siendo sus víctimas principales las personas que Vivian del rebusque, pimpineros, cambistas, bachaqueros y mototaxistas, unas 8000 personas se quedaron sin ingresos de un día para otro. A esto se añade los cerca de 25.000 colombianos que Vivian en Cúcuta, pero trabajaban en poblaciones de Ureña y San Antonio que por el cierre de la frontera y de fábricas se quedaron sin trabajo. Para el 2020, debido a la pandemia COVID-19, los países decidieron suspender las actividades comerciales y cerrar la frontera con el fin de evitar su propagación, fue así como Cúcuta se vio afectada nuevamente por el cierre fronterizo en el momento en que se dio la reactivación de la economía , ya que el comercio de la ciudad se había concentrado en el consumo de venezolanos debido a la escasez de productos en su país, pero por esta situación no podían acceder al mercado de la ciudad lo que llevo a que los comercios vieran disminuidos sus ingresos en un 60% y a su vez desencadeno el despido de cientos de personas por la baja capacidad financiera por parte de los empresarios, sin contar que algunos se vieron obligados a tomarse licencias no remuneradas y a ver disminuido su salario.

6.3 Impacto Ambiental

Según un artículo del espectador se dice que las aguas residuales de Cúcuta y los municipios alrededor están siendo vertidas sin ningún tipo de tratamiento a las cuencas de los ríos Pamplonita y Zulia, en 2017 Corponor (Corporación Autónoma Regional de la

Frontera Nororiental) revelo la presencia de bacterias fecales dentro del rio Zulia, pasando de 200 a 2000 microorganismos por cada 1000 mililitros de agua. Además, del rio Pamplonita, dependen un millón de personas de su consumo, es también el punto de descarga de los alcantarillados de los siete municipios Las presiones sobre la disponibilidad en cantidad y calidad del agua de la región fueron planteada por iniciativa del espectador, Isagen, Bavaria y WWF sirvió como espacio para la sociedad civil, la autoridad ambiental y los retos que acarrear la contaminación, el fenómeno migratorio y otras problemáticas, según Carlos Sanmiguel coordinador del Recurso Hídrico de Corponor, el crecimiento poblacional subnormal, aumenta la demanda de agua sobre las cuencas que abastecen a Cúcuta y sus alrededores.

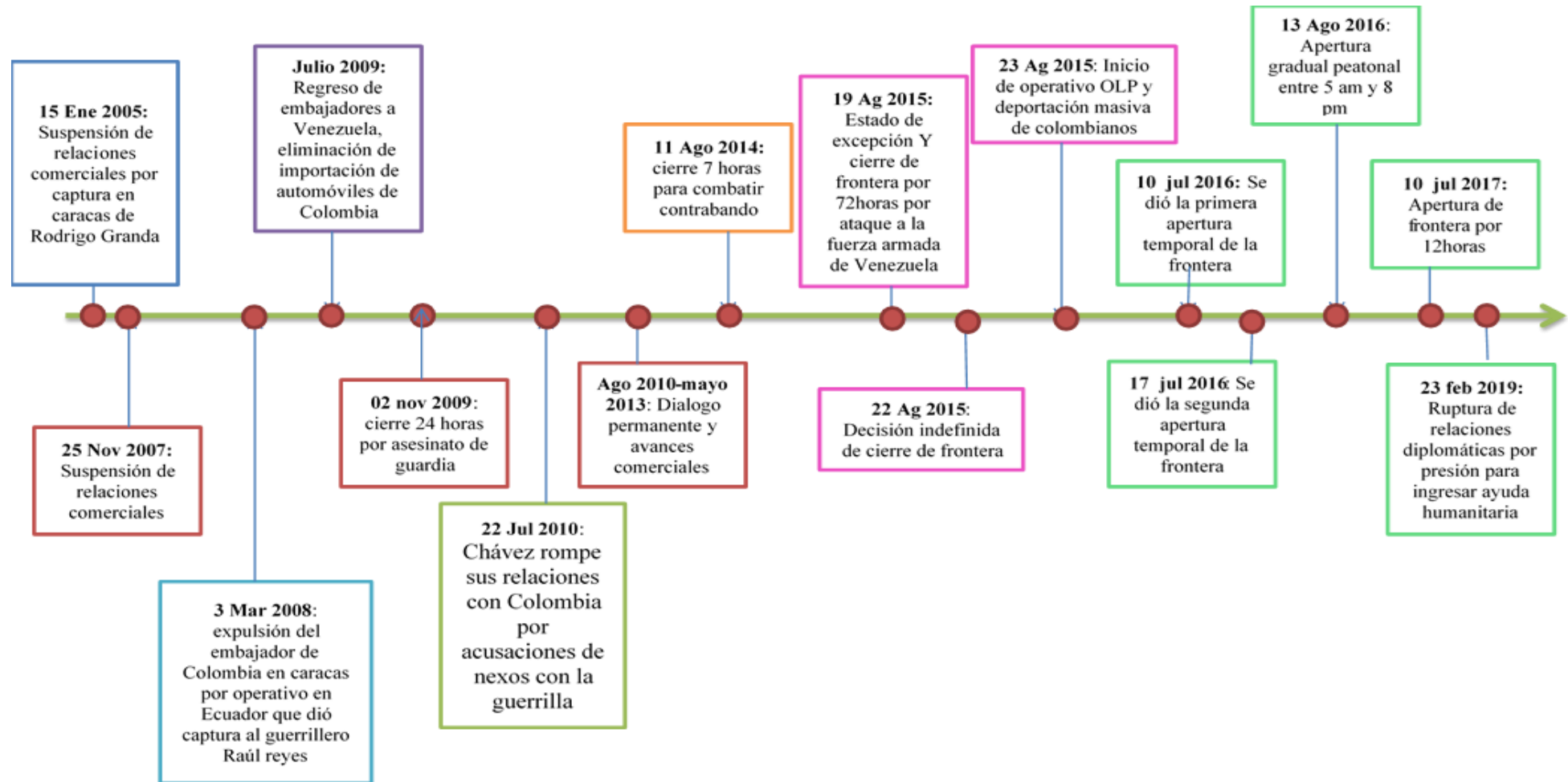


Figura 193. Línea de tiempo: comportamiento fronterizo Colombia-Venezuela

7. Conclusiones

De acuerdo con la información recolectada en la presente investigación se expondrán las conclusiones acerca de la situación del mercado laboral de Cúcuta, con el fin de simplificar los datos y dar un aporte a la investigación:

A través del diagnóstico del mercado laboral de la ciudad de Cúcuta se puede concluir que se ha visto representado por alzas y bajas durante los últimos 17 años en donde para el 2003 la población total oscilaba aproximadamente entre los 719 mil habitantes y para el I semestre de 2020 esta cifra se vio incrementada en 135mil habitantes, de acuerdo a esta cifra el número de personas Económicamente activas ha incrementado de manera porcentual a la población empezando con una fuerza laboral de 323mil y para el 2019 habría aumentado 84mil, sin embargo para el año 2020 debido a la emergencia sanitaria Covid-19 esta cifra se vio afectada disminuyendo la población activa a tan solo 391mil personas. La tasa de desempleo ha sido dinámica durante los años estudio, sin embargo, a base de años importantes, se ha marcado un antes y después del movimiento de la misma, finalizando para junio de 2020 en 33.4% donde se ve fuertemente el impacto contraído por la variable intermitente Covid-19, Cúcuta se ha caracterizado por ser una ciudad con alto nivel informal, debido a esta última instancia tenida en cuenta en el 2020 la informalidad creció a 67.7%, por lo que se puede decir que Cúcuta a lo largo del tiempo no se ha establecido como ciudad ejemplo de crecimiento del empleo, ni ajuste de programa que permitiesen llevar a la informalidad a la formalidad laboral, pues no se cuenta con la economía propia de acatar programas nacionales que incentivasen la educación y la empleabilidad, esto ha traído consigo la posición de ser ciudad frontera, por el sostenimiento de la migración Venezolana.

Así mismo, se puede determinar que el mercado laboral de la ciudad de Cúcuta ha sido influenciado por algunas variables de manera permanente a lo largo del tiempo que han bloqueado la oportunidad de un crecimiento continuo en la región. Estas determinantes fueron: en primer lugar, los factores demográficos, debido a que las ciudades fronterizas son las regiones que reciben un mayor impacto en contextos sociales y económicos, ya que no solo se ven afectadas por situaciones o decisiones ejecutadas en territorio nacional, sino que también se ven impactadas por acontecimientos en los países vecinos y debido a que Colombia comparte con Venezuela 2.219 kilómetros de fronteras, siendo la más larga que ambos países comparten uno con otro. por este motivo, la crisis que se ha presentado en el vecino país ha tenido repercusiones en ámbitos económicos y sociales que se ven reflejados en las cifras de desempleo. En segundo lugar, se encuentra la migración, ya que debido a la situación que vive Venezuela, se inició una migración masiva de sus habitantes a territorio colombiano, y una de las principales ciudades receptoras fue Cúcuta. esta migración desencadenó un incremento de la población económicamente activa y de las cifras de informalidad laboral, enfrentándose a un mercado sin la capacidad de absorber la población dispuesta a trabajar y que cuenta con baja capacidad de recuperación económica, situación que se ve reflejada en el comportamiento de los indicadores de empleo y calidad de vida.

En tercer lugar, se encuentra la inflación. la inflación y el desempleo presentan una cointegración basada en una relación inversa. esta teoría fue comprobada mediante el análisis de estos indicadores a lo largo del periodo de estudio (2003-2020), ya que a medida que la inflación presentaba un comportamiento decreciente, la tasa desempleo aumentaba. Teniendo en cuenta el modelo de desempleo a través del vector error, la tasa de desempleo responde más al comportamiento de la inflación que al crecimiento económico. En cuarto lugar, se encuentran las fallas en **la capacitación de la mano de obra** en la ciudad de Cúcuta en

cuanto al cumplimiento de las necesidades de la población que necesita capacitarse, las cuales se incrementaron con la migración en cuanto a cubrimiento, calidad y permanencia.

En quinto lugar, se identifica a la baja inversión en industria y fallas en desarrollo empresarial, ya que Cúcuta, a través de los años se ha caracterizado por la falta de inversión en el sector industria, por lo que la población cucuteña se ha visto obligada a dedicarse al comercio, convirtiéndolo en su principal fuente de ingresos y de empleo. La falta de atención al desarrollo de industrias en la ciudad de Cúcuta ha bloqueado el proceso de crecimiento económico, ya que según literatura nacional como internacional la industria y el desarrollo de la economía presentan una correlación positiva entre los ingresos y el grado de industrialización.

Por último, podemos identificar a la informalidad la cual se puede decir que es resultado de todos los factores nombrados anteriormente. la ciudad de Cúcuta ha mantenido la cifra de informalidad más alta a lo largo de los años, debido a la concentración en el sector del comercio y lo que se conoce más comúnmente como el “rebusque”, debido a la falta de oportunidades y a la inexistencia de industrias que puedan absorber la mano de obra, aunada al debilitamiento del tejido empresarial.

A través de la evaluación del impacto de la economía fronteriza sobre la tasa de desempleo de la ciudad de Cúcuta, se puede concluir que el mercado laboral de la misma fue afectado principalmente por el factor de ciudad frontera. desde los años 90's el desempleo en el área metropolitana fue la base para cifras crecientes de un nuevo siglo, pues las altas tasas de desempleo ocurrían por 2 factores importantes: el aumento de la fuerza de trabajo e incremento poblacional y la creciente migración siendo ciudad frontera; esto conlleva a la saturación en educación y salud, y la informalidad como variable interviniente en el empleo. El comercio entre Colombia y Venezuela siempre se ha caracterizado por ser dinámico, el

auge de las exportaciones desde Colombia hacia Venezuela alcanzaba crecimiento continuo, particularidad que se veía reflejado en cuanto a precios, sumado al buen momento del petróleo y el movimiento de la economía de Venezuela, lo que permitía el incremento de los ingresos pues esta situación potencializaba la compra de los habitantes venezolanos , sin embargo a partir del año 2003 la devaluación del Bolívar causó que los compradores Venezolanos empezaran a ausentarse de los mercados de la ciudad, lo que provocó que sectores como el comercio y servicios empezara a debilitarse, los empresarios empezaron a cerrar sus puestos de trabajo y las ventas empezaron a caer hasta el 70% y con esta constante el desempleo en la ciudad se vio fuertemente afectado para el año 2003. Esta situación conduce a una recesión, pues al ser punto de intercambio fronterizo ha basado la economía en actividades terciarias de comercio, servicios, turismo y transporte las cuales han sido afectadas por los cambios presentados en la Economía Venezolana en los últimos veinte años.

8. Recomendaciones

De acuerdo con el estudio realizado en la presente investigación, se establecen recomendaciones que van direccionadas a las conclusiones teniendo en cuenta las variables de impacto expuestas a lo largo del trabajo:

Un aumento del apoyo empresarial, por parte del gobierno, puede establecer beneficios que les permitan a las empresas aumentar la creación de puestos de trabajo, lo que también sería apoyado con la creación de una política económica que impulse a las zonas de frontera como Cúcuta, que tienen un riesgo de inestabilidad superior en comparación con las ciudades ubicadas en el centro del territorio colombiano.

Se plantea como un punto de mejora laboral para la ciudad el impulso en la creación de industrias con el fin de disminuir la dependencia del sector comercio y así tener mayores soportes en momentos de crisis, lo que permitiría a la ciudad depender de sí misma y no ser golpeada fuertemente por la disminución en el intercambio comercial con otros países.

La posibilidad de ejecutar una transformación de la estructura productiva, mejorando y ampliando las oportunidades de educación oficial que garanticen un mercado laboral con la capacidad de atraer a la totalidad de la mano de obra cualificada a la que se tiene que retribuir con un salario digno y adecuadas condiciones laborales.

El crecimiento económico sería el mejor camino para generar empleo y mejorar las condiciones de vida de la población, apoyados en la correlación del crecimiento del PIB y del empleo. Para esto se deben poner en marcha programas que incentivarán la generación de empleo, fortalecer el sistema educativo y la capacitación técnica y a su vez fomentar la iniciativa privada; Buscar el equilibrio entre trabajadores y empresarios, permitiendo de esta forma incluir al campo laboral aquellos jóvenes estudiantes sin experiencia, creando

propiamente la inclusión de personal Inactivo a actividades de empleabilidad, de esta manera se da la posibilidad de enganchar nuevos trabajadores desde la posición Inactiva y reducir la demanda de empleo.

Educación Asequible para todos: de esta manera potencializar instituciones como el SENA con las herramientas, para la aceptación de más personas, incluyendo consigo los elementos necesarios para recibir la educación de Calidad, para aquellas familias más vulnerables, las cuales no cuentan con la liquidez de enfrentar los sobrecostos de educación.

Incentivar las instituciones de educación superior con programas de desarrollo tecnológico que pueda motivar a los jóvenes a la investigación y creación de herramientas que sean utilizadas en Pro del crecimiento intelectual de la Ciudad.

9. Referencias

- Alcaldía San Jose de Cúcuta. (207). Nuestro municipio. Recuperado de <http://www.cucuta-nortedesantander.gov.co/municipio/nuestro-municipio>
- Clavijo, S., Vera, A. & Cabra, M.(2013). El mercado laboral colombiano. ANIF. Recuperado de <http://www.anif.co/sites/default/files/investigaciones/162.pdf>
- Banca y Negocios.(2017). Economía de vezuela se contrajo 16.5% en 2016. Recuperado de <http://www.bancaynegocios.com/economia-de-vezuela-se-contrajo-165-en-2016/>
- Banco de la Republica.(2003). Colombia en Cifras. Obtenido de https://www.banrep.gov.co/docum/Lectura_finanzas/pdf/2003_0.pdf
- Mojica, A. & Paredes, J.(2003). La economía colombovenezolana y su impacto en la región de frontera 1999-2003. Banco de la república. Obtenido de <https://www.banrep.gov.co/es/economia-colombovenezolana-y-su-impacto-region-frontera-1999-2003#:~:text=Mojica%2C%20Joaqu%3%ADn%20Paredes-,La%20econom%3%ADa%20colombovenezolana%20y%20su%20impacto,regi%C3%B3n%20de%20frontera%201999%2D2003&text=En%20estas%>
- Banco de la República. (2016). Informe de coyuntura económica regional Norte de Santander- Cúcuta 2015. Recuperado de https://www.banrep.gov.co/sites/default/files/publicaciones/archivos/icer_nortedesantander_2015.pdf
- Banco Mundial. (2018). Migración desde Venezuela a Colombia. Recuperado de <https://r4v.info/es/documents/download/66643>

Blue radio. (2019) Las noticias economicas que marcaron el 2019 en colombia y el mundo.

Recuperado de <https://www.bluradio.com/economia/las-noticias-economicas-que-marcaron-el-2019-en-colombia-y-el-mundo>

Caballero, F. (2016). ¿Cómo ha sido el año 2016 para la economía mundial?. Economipedia.

Recuperado de <https://economipedia.com/actual/los-5-sucesos-economicos-mas-importantes-2016.html>

Cademartori, J. (05 de 07 de 2009). La critica de Keynes al neoliberalismo. America latina en movimiento. Recuperado de <https://www.alainet.org/es/active/31524>

Cámara de Comercio de Cúcuta . (2020). Impacto economico a raiz del COVID-19.

recuperado de <https://www.cccucuta.org.co/media/estudioimpacto.pdf>.

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2012). Informe de gestion 2011. Recuperado de

http://www.cccucuta.org.co/media/Documentos/informe_de_gestion_2011.pdf

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2012). Producto interno bruto 2011. Recuperado de

http://www.cccucuta.org.co/uploads_descarga/desc_105fbb555be7cb9ff9d1420b5559dbc2.pdf

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2013). Informe de gestión 2012. Recuperado de

http://www.cccucuta.org.co/media/Documentos/informe_de_gestion_2012.pdf

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2013). PIB nacional 2012. Datacucuta. Recuperado de

[http://www.datacucuta.com/PDF/indicadores%20regionales%20\(boletines\)/PIB/2012.pdf](http://www.datacucuta.com/PDF/indicadores%20regionales%20(boletines)/PIB/2012.pdf)

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2016). Boletín de importaciones diciembre 2016.
Datacucuta. Recuperado de
<http://www.datacucuta.com/images/BOLETINIMPODICIEMBRE2016CO.pdf>

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2017). Boletín de exportaciones diciembre 2017.
Datacucuta. Recuperado el 05 de 04 de 2020, de
<http://datacucuta.com/images/EXPODIC2017.pdf>

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2017). Boletín de importaciones diciembre 2017.
Datacucuta. Recuperado de <http://datacucuta.com/images/IMPODIC2017.pdf>

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2018). Producto interno Bruto 2017. Datacucuta.
Recuperado de <http://datacucuta.com/images/pib2017.pdf>

Cámara de Comercio de Cúcuta. (2019). Producto interno bruto 2018. Datacucuta.
Recuperado de <http://www.datacucuta.com/images/PIB2018PR.pdf>

Camara de comercio de Cúcuta. (2020). Exportaciones enero-julio 2020. Datacucuta.
Recuperado de <http://datacucuta.com/images/EXPOJULIO2020.pdf>

Camara de Comercio de Cúcuta. (2020). Importaciones enero-diciembre 2019. Datacucuta.
Recuperado de <http://www.datacucuta.com/images/IMPOdici2019vf.pdf>

Camara de Comercio de Cúcuta. (2020). Exportaciones enero-diciembre 2019. Datacucuta.
Recuperado el 04 de 10 de 2020, de
<http://www.datacucuta.com/images/EXPODICI2019.pdf>

Camargo, A. L. (2018). El impacto de la migración venezolana en el empleo en
Colombia. Universidad de los Llanos. Eumed (1-7). Obtenido de

<https://www.eumed.net/actas/18/migracion/8-el-impacto-de-la-migracion-venezolana-en-el-empleo-en-colombia.pdf>

Carcar, S. (2012). El petróleo alcanzó en 2011 el precio más alto en siglo y medio en términos reales. El país. Recuperado de https://elpais.com/economia/2012/09/11/actualidad/1347395469_469519.html

Chacón, J. (2012). Venezuela 2011: la economía nacional en el contexto de la crisis global del capitalismo. Aporrea. Recuperado de <https://www.aporrea.org/actualidad/a136847.html>

Coronado, S. (2012). Mercado laboral, afectado por la crisis económica mundial: OIT.SDPnoticias Recuperado de <https://www.sdpnoticias.com/negocios/economica-afectado-laboral-mercado-crisis.html>

Departamento Nacional de Planeación.(2002). Copes 3199 empleo: un reto de cooperación. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3199.pdf>

Departamento Nacional de Planeación.(2004). Conpes 81 consolidación del sistema nacional de formación para el trabajo en Colombia. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Social/81.pdf>

Departamento Nacional de Planeación.(2005).Conpes 3408 balance macroeconómico 2005 y perspectivas para 2006. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/CONPES/Econ%C3%B3micos/3408.pdf>

Departamento Nacional de Planeación. (2006). Conpes 3450 balance macroeconómico, presupuesto y plan financiero para 2007. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3450.pdf>

Departamento Nacional de Planeación (2007). Conpes 3482 balance macroeconómico, presupuesto y plan financiero para 2008. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/CONPES/Econ%C3%B3micos/3482.pdf>

Departamento Nacional de Planeación.(2007). Conpes 3484 política nacional para la transformación productiva y la promoción de las micro, pequeñas y medianas empresas: un esfuerzo público-privado. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3484.pdf>

Departamento Nacional de Planeación.(2008). Conpes 3526. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3526.pdf>

Departamento Nacional de Planeación.(2008). Conpes 3527 política nacional de competitividad y productividad. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3527.pdf>

Departamento Nacional de Planeación. (2008). Conpes 3564 balance macroeconomico, presupuesto y plan financiero para 2009. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3564.pdf>

Departamento Nacional de Planeación. (2018). Conpes 3950 Estrategia para la atención de la migración desde Venezuela. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3950.pdf>

Departamento Nacional de Planeación. (2019). Conpes 3975 Política nacional para la transformación digital e inteligencia artificial. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/3975.pdf>

Departamento Nacional de Planeación. (2020). Conpes 4005 Política nacional de inclusión y educación económica y financiera. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Conpes/Econ%C3%B3micos/4005.pdf>

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2003). Balance Mercado Laboral Colombiano segundo trimestre de 2003. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/empleo/mercado_lab_colombiano/2003IIempleo.pdf

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2004). Informe Coyuntura Económica Regional- Norte de Santander 2004. Obtenido de <https://www.dane.gov.co/files/icer/2004/santander/t2.pdf>

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (Marzo de 2004). Informe de Coyuntura Económica Norte de Santander 2003. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/icer/2003/norte_santan/t2.pdf

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2005). Informe Coyuntura Económica Regional Norte de Santander 2005. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/icer/2005/norte_santan/norte_santander_II05.pdf

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2006). Informe Coyuntura Económica Regional 2006. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/icer/2006/an06/ns_icer_an06.pdf

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2007). Informe Coyuntura Económica Regional 2007. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/icer/2007/ntesantander_icer_07.pdf

- Departamento Administrativo Nacional de Estadística.. (2008). Informe Coyuntural Económico Regional- Norte de Santander 2008. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/icer/2008/ntesantander_icer_II_sem_08.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2009). Informe Coyuntural Económico Regional 2009. Obtenido de <https://repositorio.banrep.gov.co/handle/20.500.12134/8529>
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2010). Informe Coyuntural Económico Regional. Obtenido de <https://repositorio.banrep.gov.co/handle/20.500.12134/8562>
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2007). Informalidad Laboral 13 Áreas Metropolitanas. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/ech/ech_informalidad/bolet_ech_informalidad_IItrim07.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2010). Producto Interno Bruto cuarto trimestre 2009 Colombia. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/bolet_PIB_IVtrim09.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2003). Informe de coyuntura económica regional de Norte de Santander II semestre 2003. Recuperado de https://www.dane.gov.co/files/icer/2003/norte_santan/t2.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2011). Informe de coyuntura económica regional de Norte de Santander 2011. Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/icer/2011/nortedesantander_icer__11.pdf

- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2012). Producto interno bruto cuarto trimestre y total anual 2011. Recuperado de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/cp_PIB_IVtrim11.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2012). Glosario de terminos-gran encuesta integrada de hogares. Recuperado de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/fichas/empleo/glosario_GEIH.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2016). Cuentas departamentales Colombia producto interno bruto 2015. Recuperado de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/pib/departamentales/B_2005/Bol_dptal_2015preliminar.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2017). En el 2016 la economía creció 2.0%. Recuperado de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/cp_PIB_IVtrim16_oferta.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2017). Producto interno bruto 2016. Recuperado de <http://www.datacucuta.com/images/PIB2016BOLETIN.pdf>
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2018). Cuentas trimestrales Colombia Producto Interno Bruto cuarto trimestre 2017. Recuperado de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/bol_PIB_IVtrim17_oferta_demanda.pdf
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2019). Producto interno bruto 2014-2017. Recuperado de https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/presen_PIB_IVtrim18.pdf

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2019). Resultados Censo Nacional de Población y Vivienda 2018. Recuperado de

<https://www.dane.gov.co/files/censo2018/informacion-tecnica/presentaciones-territorio/190806-CNPV-presentacion-Norte-de-Santander.pdf>

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2019). Desempleo en 2018 subió a

9.7%. Semana. Recuperado de <https://www.semana.com/pais/articulo/tasa-de-desempleo-en-colombia-en-2018/266642/>

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (2020). El Dane reveló que en 2019 el

PIB de Colombia creció al 3.3%, el más alto desde el 2014. Recuperado de <https://id.presidencia.gov.co/Paginas/prensa/2020/Dane-revelo-que-en-2019-el-PIB-de-Colombia-crecio-al-3-3-el-mas-alto-desde-el-2014-200214.aspx>

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. (s.f.). Preguntas frecuentes.

Recuperado de https://www.dane.gov.co/files/faqs/faq_ech.pdf

Departamento Nacional de Planeación.(2016). ley 1753 de 2015: "Todos por un nuevo país"

Recuperado de

<https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Normograma/Ley%201753%20de%202015.pdf>

Datos macro. (2012). Tasa de desempleo de Venezuela 2020. Recuperado de

<https://datosmacro.expansion.com/paro/venezuela?sc=LAB-&anio=2012>

Díaz, T. (2018). Definición de tasa de ocupación. Economía simple. Recuperado de

<https://www.economiasimple.net/glosario/tasa-de-ocupacion>

Dinero. (2012). Colombia registró una inflación de 3.73% en 2011. Semana. Recuperado de

<https://www.dinero.com/economia/articulo/colombia-registro-inflacion-373-2011/142635>

- Dinero. (2012). El gran reto. Semana. Recuperado de <https://www.dinero.com/edicion-impres/la-grafica/articulo/el-gran-reto/143199>
- Dinero. (2014). Desempleo en Colombia bajó a 9.6% en 2013. Semana. Recuperado de <https://www.dinero.com/economia/articulo/desempleo-2013-96/191408>
- Dinero. (2015). Se viene mas desempleo en el mundo. Semana. Recuperado de <https://www.dinero.com/internacional/articulo/desempleo-mundo/204846>
- Dinero. (2020). Economía colombiana cayó 15.7% en segundo trimestre 2020. Recuperado de <https://www.dinero.com/economia/articulo/cuanto-cayo-el-pib-de-colombia-en-segundo-trimestre-y-primer-semester-de-2020/295774>
- Eco Finanzas. (s.f.). Tasa global de participación. Recuperado de https://www.eco-finanzas.com/diccionario/T/TASA_GLOBAL_DE_PARTICIPACION.htm
- El Diario. (2018). economía de venezuela: cayó parlamento. El diario. Recuperado de https://www.eldiario.es/economia/economia-Venezuela-cayo-Parlamento_0_746826359.html
- El Economista. (2015). La inflación de Venezuela fue del 68.5% en 2014. Recuperado de <https://www.eleconomista.es/seleccion-ee/noticias/6476255/02/15/La-inflacion-de-Venezuela-fue-del-685-en-2014.html>
- El Economista. (2019). desempleo mundial bajó a 5% en 2018; sigue disparidad entre sexos. Recuperado de <https://www.eleconomista.com.mx/empresas/Desempleo-mundial-bajo-a-5-en-2018-sigue-disparidad-entre-sexos-20190213-0037.html>
- El Empleo. (2008). Tasa de Desempelo 2007. Obtenido de <https://www.eempleo.com/co/noticias/noticias-laborales/la-tasa-de-desempleo-en-el->

2007-fue-del-111-por-ciento-

3257#:~:text=Con%20una%20tasa%20de%20desempleo,Nacional%20de%20Estad%
C3%ADsticas%20(Dane).

El Espectador. (2009). El Desempleo se Incremento en 2009. Obtenido de

<https://www.elespectador.com/noticias/economia/el-desempleo-se-incremento-en-2009/>

El Espectador. (2010). Inflacion 2009. Obtenido de

<https://www.elespectador.com/noticias/economia/inflacion-en-2009-fue-del-2/>

El Mundo. (2015). Lo más importante del 2015. Recuperado de

<https://www.elmundo.es/internacional/2015/12/25/567a9739e2704e2d568b45bf.html>

El nuevo siglo. (2015). ¿Cómo le fue al PIPE1? Recuperado de

<https://elnuevosiglo.com.co/articulos/5-2015-como-le-fue-al-pipe-1>

El Tiempo. (1994). Qué es un área metropolitana. Recuperado el 04 de 10 de 2019, de

<https://www.eltiempo.com/archivo/documento/MAM-173273>

El Tiempo. (2003). Aumenta el Desempleo en Cúcuta. Obtenido de

<https://www.eltiempo.com/archivo/documento/MAM-1025492>

El Tiempo. (2003). Precios al Productor y Consumidor. Obtenido de

<https://www.eltiempo.com/archivo/documento/MAM-1014555>

El Tiempo. (2004). Colombia, Segundo País con Mayor Desempleo. Obtenido de

<https://www.eltiempo.com/archivo/documento/MAM-1527687>

El Tiempo. (2004). Contrabando y Desempleo. Obtenido de

<https://www.eltiempo.com/archivo/documento/MAM-1521969>

- El Tiempo. (2005). Inflacion del 2004, la mas baja en 49 años. Obtenido de <https://www.eltiempo.com/archivo/documento/MAM-1684084>
- El Tiempo. (2006). Inflacion de 2005. Obtenido de <https://www.eltiempo.com/archivo/documento/MAM-1875059>
- Fernandez, D. (2018). La economía mundial se frenará en 2019. El País. Recuperado de https://elpais.com/economia/2018/12/28/actualidad/1545994697_966191.html
- Fernandez, E. (2012). La teoría de la segmentación del mercado de trabajo. Una reconsideración desde la perspectiva institucionalista y poskeynesiana. Tesis doctoral. Universidad de León. Recuperado de <https://buleria.unileon.es/bitstream/handle/10612/3179/2012FERN%C3%81NDEZ%20HUERGA,%20EDUARDO%20C..pdf?sequence=1>
- Gerencie. (2017). Política cambiaria. Recuperado el 04 de 10 de 2019, de <https://www.gerencie.com/politica-cambiaria.html>
- Gray, A. (2017). World Economic Forum. Recuperado el 04 de 04 de 2020, de <https://es.weforum.org/agenda/2017/03/las-10-mayores-economias-del-mundo-en-2017/>
- Gregoire, R. (2011). Top 10: Los hechos que sacudieron al mundo en 2011. Recuperado de <https://www.guioteca.com/internacional/top-10-los-hechos-que-sacudieron-al-mundo-en-2011/>
- Instituto Nacional de Contadores Públicos (s.f.). Código Sustantivo del Trabajo. Recuperado de <https://incp.org.co/Site/productosyservicios/legislativa/cst.htm>

Jaramillo, J. (2008). Calidad de vida. ACADEMIA.EDU. Recuperado el 04 de 10 de 2019, de https://www.academia.edu/11094569/Calidad_de_vida

Jimenez, A. (2013). ¿Qué son las políticas económicas?. El blog salmón. Recuperado de <https://www.elblogsalmon.com/conceptos-de-economia/que-son-las-politicas-economicas>

Juriscal. (02 de 01 de 2013). ley 1610 de 2013 inspecciones del trabajo y los acuerdos de formalización laboral. Recuperado de <http://www.suin-juriscal.gov.co/viewDocument.asp?ruta=Leyes/1685014>

Juriscal. (18 de 06 de 2013). Ley 1636 de 2013 Mecanismo de protección al cesante en Colombia. Recuperado de <http://www.suin-juriscal.gov.co/viewDocument.asp?ruta=Leyes/1685719>

Juriscal. (26 de 05 de 2015). Decreto 1072 de 2015 Decreto Único Reglamentario del sector trabajo. Recuperado de <http://www.suin-juriscal.gov.co/viewDocument.asp?ruta=Decretos/30019522>

Juriscal. (2016). ley 1780 de 2016. Recuperado de <http://www.suin-juriscal.gov.co/viewDocument.asp?ruta=Leyes/30020213>

La Opinión. (2020). Cinco años del cierre de frontera, cronología de los hechos importantes. Obtenido de <https://www.laopinion.com.co/frontera/cinco-anos-del-cierre-de-frontera-cronologia-de-los-hechos-mas-importantes-201289>

La República. (2017). Los 10 hechos económicos que marcaron a 2017. <https://www.larepublica.co/especiales/lo-mejor-de-2017/los-10-hechos-economicos-que-marcaron-a-2017-2583707>

La República. (2019). Resumen de la década: 2010-2019 en 30 grandes eventos económicos.

Recuperado de <https://www.larepublica.co/especiales/especial-de-la-decada-2019/resumen-de-la-decada-2010-2019-en-30-hechos-economicos-2946477>

Amaya, J.(2020). Inflación en Colombia en 2019 aumentó a 3.80%, especialmente por precios

de alimentos. La República. Recuperado de

[https://www.larepublica.co/economia/dato-de-inflacion-en-colombia-durante-2019-aumento-a-380-segun-dane-](https://www.larepublica.co/economia/dato-de-inflacion-en-colombia-durante-2019-aumento-a-380-segun-dane-2948404#:~:text=El%20Departamento%20Administrativo%20Nacional%20de,18%25%20que%20registr%C3%B3%20en%202019.)

[2948404#:~:text=El%20Departamento%20Administrativo%20Nacional%20de,18%25%20que%20registr%C3%B3%20en%202019.](https://www.larepublica.co/economia/dato-de-inflacion-en-colombia-durante-2019-aumento-a-380-segun-dane-2948404#:~:text=El%20Departamento%20Administrativo%20Nacional%20de,18%25%20que%20registr%C3%B3%20en%202019.)

Londoño, J. (2015). El concepto de constitución política en la carta política de 1991. Funlam.

Obtenido de <file:///C:/Users/MarlynDayannaCarrero/Downloads/1829-7192-3-PB.pdf>.

López, J. F. (s.f). Teoría general del empleo, el interes y el dinero. Economipedia. Recuperado

de ECONOMIPEDIA: <https://economipedia.com/definiciones/teoria-general-del-empleo-interes-dinero.html>

Manzano, J. C. (2018). Las cifras claves de la economía venezolana en 2018. Banca y

negocios. Recuperado el 06 de 04 de 2020, de <http://www.bancaynegocios.com/las-cifras-claves-de-la-economia-venezolana-en-2018/>

Mezquita, J. L. (2014). El PIB de Venezuela creció en 2011 el 4.2%. El mundo financiero.

Recuperado el 15 de 01 de 2020, de

<https://www.elmundofinanciero.com/noticia/1174/externo/el-pib-de-venezuela-crecio-en-2011-el-42.html>

Mi colombia Digital. (2016). Plan de desarrollo municipal 2016-2019. Recuperado de

https://cucutanortedesantander.micolombiadigital.gov.co/sites/cucutanortedesantander/content/files/000033/1643_cucuta.pdf

- Migración Colombia. (2019). Total de venezolanos en Colombia corte a 31 de octubre de 2019. Recuperado de <https://www.migracioncolombia.gov.co/infografias/total-de-venezolanos-en-colombia-corte-a-31-de-octubre-de-2019>
- Migración Colombia. (2020). Venezolanos en Colombia corte a 30 de abril de 2020. Recuperado de <https://www.migracioncolombia.gov.co/infografias/venezolanos-en-colombia-corte-a-30-de-abril-de-2020>
- Ministerio de Comercio. (2015). ABC del Tratado de Libre Comercio entre Colombia y Estados Unidos. Recuperado de <http://www.tlc.gov.co/preguntas-frecuentes/abc-del-tratado-de-libre-comercio-entre-colombia-y>
- Ministerio de educación. (2019). Estadísticas de matrícula de educación superior 2003. Obtenido de <https://www.datos.gov.co/browse?q=ESTAD%C3%8DSTICAS%20DE%20MATRICULA%20DE%20EDUCACI%C3%93N%20SUPERIOR%202003&sortBy=relevance>
- Ministerio de Educación . (2004). Perfil del sector educativo departamento Norte de Santander. Recuperado de https://www.mineducacion.gov.co/1621/articles-85776_archivo_pdf16.pdf
- Núñez, P. M. (2014). Cúcuta y Norte de Santander en su peor crisis en décadas. El Tiempo. Recuperado de <https://www.eltiempo.com/archivo/documento/CMS-13681655>
- Observatorio de la Universidad Colombiana. (2017). Distribución de pregrados y postgrados. Obtenido de <https://www.universidad.edu.co/distribucion-de-pregrados-y-postgrados/>
- Organización Internacional del Trabajo. (2003). Tendencias Laborales en el Mundo. Obtenido de https://www.ilo.org/global/publications/world-of-work-magazine/articles/WCMS_081396/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2004). El desempleo se mantuvo en niveles históricos en 2003 Sin embargo el informe anual sobre empleo de la OIT revela síntomas de recuperación. Obtenido de https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_006127/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2004). Panorama Laboral 2004 de la OIT . Obtenido de https://www.ilo.org/americas/sala-de-prensa/WCMS_LIM_339_SP/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2004). Tendencias Mundiales del Empleo. Obtenido de https://www.ilo.org/global/publications/world-of-work-magazine/articles/WCMS_081428/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2006). Panorama Laboral America Latina y el Caribe. Obtenido de https://www.ilo.org/americas/publicaciones/WCMS_186765/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2007). Panorama Laboral America y El Caribe. Obtenido de https://www.ilo.org/americas/publicaciones/WCMS_186248/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2008). Panorama Laboral 2007 America Latina y el Caribe. Obtenido de https://www.ilo.org/americas/publicaciones/WCMS_185218/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2009). Informe Panorama Laboral America Latina y el Caribe. Obtenido de https://www.ilo.org/americas/sala-de-prensa/WCMS_LIM_2362_SP/lang--

es/index.htm#:~:text=El%20Panorama%20Laboral%20de%20Am%C3%A9rica,disponibles%20al%20cierre%20del%20documento.

Organización Internacional del Trabajo. (2009). Panorama Laboral 2008 America y el Caribe.

Obtenido de https://www.ilo.org/americas/publicaciones/WCMS_179577/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2010). EL Desempleo Alcanza su nivel mas alto en

2009. Obtenido de https://www.ilo.org/americas/sala-de-prensa/WCMS_LIM_2367_SP/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2010). Informe Sobre el Trabajo en el Mundo.

Obtenido de https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_145184/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2011). informe sobre el trabajo en el mundo 2011.

Recuperado de https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_166396/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2016). Perspectivas sociales y del empleo en el

mundo tendencias 2016. Recuperado de https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_444114/lang--es/index.htm

Organización Internacional del Trabajo. (2018). Perspectivas sociales y del empleo en el

mundo tendencias 2018. Recuperado de https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_615695/lang--es/index.htm

Oviedo, J. D. (2019). Mercado laboral colombiano absorbe la migración venezolana. La

Opinión. Recuperado de <https://www.laopinion.com.co/economia/mercado-laboral-colombiano-absorbe-la-migracion-venezolana-dane-174410#OP>

Perdomo, L. (2020). Economía venezolana se hundirá más en lo que resta de 2020. El Diario. Recuperado de <https://eldiario.com/2020/07/24/economia-venezolana-se-hundira-mas-en-lo-que-resta-de-2020/>

Portafolio. (2005). La Economía del Rebusque. Obtenido de <https://www.portafolio.co/economia/finanzas/economia-rebusque-210720>

Portafolio. (2008). Tasa de desempleo en Colombia. Obtenido de <https://www.portafolio.co/economia/finanzas/tasa-desempleo-colombia-218464>

Portafolio. (2014). La economía colombiana creció 4.3% en el 2013. Recuperado de <https://www.portafolio.co/economia/finanzas/economia-colombiana-crecio-2013-66130>

Portafolio. (2014). La inflación del 2013 fue de 1.94%. Recuperado el 26 de 02 de 2020, de <https://www.portafolio.co/economia/finanzas/inflacion-2013-94-46386>

Portafolio. (2014). Plan de Desarrollo traza para 2018 tasa de desempleo de 7.6%. Recuperado de <https://www.portafolio.co/economia/finanzas/plan-desarrollo-traza-2018-tasa-desempleo-57168>

Portafolio. (2020). El desempleo aumentó en Colombia en 2019. Recuperado de <https://www.portafolio.co/economia/tasa-de-desempleo-en-colombia-2019-supero-10-desempleo-537638>

Portafolio. (2020). Precios del petróleo cayeron este viernes. Recuperado de <https://www.portafolio.co/internacional/precios-del-petroleo-bajan-21-agosto-2020-543854>

- Ramos, F. (2015). El impacto económico y social del cierre de la frontera colombo-venezolana. CNN Latinoamérica. Recuperado de <https://cnnespanol.cnn.com/2015/08/27/el-impacto-economico-y-social-del-cierre-de-la-frontera-colombo-venezolana/>
- Ríos, J. (2017). Norte de Santander exporta desde frutas hasta arcillas. La Opinión. Recuperado de <https://www.laopinion.com.co/economia/norte-de-santander-exporta-desde-frutas-hasta-arcillas-129512#OP>
- Romero, Y. & Romero, Y. (2016). Identificación de efectos económico-comerciales la ciudad fronteriza de Cúcuta a la causa de la crisis colombovenezolana del 2015. Trabajo de grado. Institucion Universitaria Esumer. http://repositorio.esumer.edu.co/bitstream/esumer/1360/2/Esumer_colombovenezolana.pdf
- Ruiz, D., Carrero, J., Márquez, M., & Torres, J. (2017). Matriz FODA aplicada al corredor fronterizo San Antonio, Venezuela - Cúcuta, Colombia. Redalyc. Obtenido de <https://www.redalyc.org/jatsRepo/1956/195653981005/html/index.html>
- Ryder, G. (2014). El desempleo mundial aumentó en 5 millones de personas en 2013. El economista. Recuperado de <https://www.economista.es/economia/noticias/5472961/01/14/El-desempleo-aumento-en-5-millones-de-personas-en-2013.html>
- Scrib (s.f.). conpes 173 lineamientos para la generacion de oportunidades para los jóvenes. Recuperado de <https://es.scribd.com/document/299578101/CONPES-173>.

- Secretaría de Educación Norte de Santander. (2016). Modelo educativo "Ser Humano". Obtenido de <http://www.sednortedesantander.gov.co/index.php/89-publicaciones/533-presentacion-ser-humano>
- Semana. (2007). Al Rebusque. Obtenido de <https://www.semana.com/nacion/articulo/al-rebusque/89975-3/>
- Semana. (2007). Comercio de Colombia con Venezuela. Obtenido de <https://www.semana.com/el-comercio-frontera-colombia-venezuela-esta-cuidados-intensivos/87385-3/>
- Sergio Clavijo, A. V. (2013). El mercado laboral colombiano. Recuperado el 12 de 02 de 2020, de <https://www.anif.com.co/sites/default/files/investigaciones/162.pdf>
- Smith, A. (s.f.). Teoría del empleo y el desempleo: Consideraciones para el caso colombiano. Gestipolis. Recuperado de <https://www.gestipolis.com/teoria-empleo-desempleo-caso-colombiano/>
- Solano, M. R. (2014). Administración del Capital de Trabajo, Liquidez y Rentabilidad en el Sector Textil de Cúcuta Periodo 2008-2011. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=5364512>
- Urribarrí, R. S. (2016). Venezuela (2015): un régimen híbrido en crisis. Scielo. Recuperado de https://scielo.conicyt.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0718-090X2016000100016
- VLEX Colombia. (s.f.). proyecto de ley 81 de 2012 senado. Recuperado de <https://vlex.com.co/vid/proyecto-ley-2012-senado-451040410>

Yepez, E. M. (2011). DETERMINANTES DE LA INFORMALIDAD LABORAL. Obtenido de file:///C:/Users/USER/Downloads/Dialnet-DeterminantesDeLaInformalidadLaboralEnElAreaMetrop-3704383.pdf